УПРАВЛЕНИЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ И КОММУНИКАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ

РОССИЙСКИЙ СОЮЗ ПРОМЫШЛЕННИКОВ И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

DIGEST

четверг, 28 сентября 2017*

ПУБЛИКАЦИИ

Регулирование

О смене губернаторов и кредитной "амнистии" 3

Власть действует по старой советской схеме, списывая долги отстающим регионам

Оборонка не любит гражданскую продукцию 3

Предприятиям ОПК удобнее выпускать оружие и военную технику

Холодная война с подогревом 4

В США снова заговорили о недопустимости военного превосходства России и необходимости наращивания собственных вооружений

Мания без понимания.....5

Президент США Дональд Трамп готов решить северокорейскую проблему военными методами, но пока наращивает санкции

Олегу Плохому подобрали новое место 6

Президент направил борца с коррупцией в Минюст

Неюристов лишают судебных перспектив 6

Представлять интересы в спорах смогут только обладатели дипломов

Государство и бизнес

Орешкина обвинили в "бумажном прогнозе" 8

Глава Минэкономразвития уповает на инфраструктурную ипотеку, низкую инфляцию и цифровизацию экономики

Продовольственная помощь пройдет мимо бедных.9

Малоимущим иногда выгоднее купить импортные, а не отечественные продукты

Белый дом не облететь.....10

Правительство ужесточит контроль над закупками техники госкомпаниями

«Росатом» выбрал стратега 11

Глава ТВЭЛ Юрий Оленин стал заместителем гендиректора госкорпорации

Оценки, прогнозы, статистика

Каждый второй экономит на лекарствах.....13

Граждане не всегда могут найти подходящие отечественные аналоги

Холодильник начинает побеждать телевизор 14

Недоверие к экономическим новостям в РФ достигло нового максимума

Жизнь взаймы вернулась 15

Розничное кредитование в России к середине 2017 года достигло уровня 2014-го и устремилось к рекордам 2013 года

Усталость от экономии.....16

Глава Минэкономразвития РФ Максим Орешкин отметил сохранение тренда на низкую инфляцию

Бизнес-стратегии

«Экономический рост опирается на доверие» 17

Министр экономики Португалии Мануэл Калдейра Кабрал рассказал о перспективах сотрудничества с Россией

Инвестиции в самое сердце: российская компания вложилась в итальянский медицинский стартап ...18

Фокусом для российской Medme являются компании, работающие в сфере Digital Health. В частности, в сфере получения результатов диагностики и сбора анализов в цифровом виде

Дело молодое: HeadHunter разрешит публиковать вакансии для детей с 14 лет.....18

Как выяснил Forbes, один из крупнейших рекрутинговых порталов предоставит возможность размещать вакансии для кандидатов, достигших 14 лет. Кому из работодателей это может быть интересно?

Карта на вырост. Российские банки начинают конкурировать за детей 19

Банки предлагают несовершеннолетним клиентам различные продукты и решения, которые учат пользоваться «пластиком», копить деньги и грамотно их тратить. Каковы перспективы детского банкинга?

Санация провалилась.....21

Каждый третий проект оздоровления не удался

Финансы

Банковский сектор в ручном режиме 23

Санация ведущих финансовых организаций страны будет продолжена

Кошелек будущего. Максим Орешкин сказал, когда россияне начнут богатеть 24

Реальные доходы населения в России сократились с 2014 года, когда были введены антироссийские санкции, на 11%

Пассивный доход: почему индексные фонды становятся лучшим вложением 25

В этом году приток средств в индексные фонды побил исторический рекорд. Чем интересны такие инвестиции и каковы их перспективы?

Доллар подключил резервы.....26

«Быки» играют на «ястребиных» заявлениях

Надзор идет ва-банк 26

Первым зампредом «ФК Открытие» станет Анна Орленко

ФНС выставила счет Сбербанку 27

Они спорят об обязанности списывать налоги

Металлургия

«Высочайший» загляделся на чужое золото.....29

Он изучает покупку «Золота Камчатки» у Виктора Вексельберга

Транспортные услуги и логистика

Частная авиакомпания передала свои убытки государству 30

Две тысячи китайских туристов наказали за поездку в Россию

Правительству влетело за «ВИМ-Авиа» 31

Президент раскритиковал работу министра транспорта и курирующего вице-премьера

Bombardier обложили пошлиной в размере 220%....31

Власти США признали канадскую компанию виновной в демпинге цен

Строительство и рынок недвижимости

Строительству проектируют надежду.....33

Хотя сдача объектов отстает от планов

Под Прагу заложили «Основу».....33

Александр Ручьев будет строить жилье в столице Чехии

Бизнес заселит госсобственность 34

Ему дадут возможность выкупать ее по приоритетному праву

РЕГУЛИРОВАНИЕ

НЕЗАВИСИМАЯ

О смене губернаторов и кредитной "амнистии"

Власть действует по старой советской схеме, списывая долги отстающим регионам

Российские СМИ, ссылаясь на информированные источники, сообщили о скорых отставках ряда глав регионов. Среди них – губернаторы Ивановской, Самарской, Нижегородской, Мурманской, Новосибирской, Омской областей, руководители Ненецкого автономного округа, Красноярского и Алтайского краев. Источники указывают и на субъекты Северного Кавказа. Пресс-службы на местах, как это заведено, информацию опровергают: выясняется, что никто из черного списка заявлений о досрочной отставке не подавал.

Это вовсе не означает, что увольнений не будет. Последовавшая уже вчера отставка самарского губернатора Николая Меркушкина тому подтверждение. Можно вспомнить и то, как в феврале пресс-служба главы (тогда еще) Карелии Александра Худилайнена опровергала его уход с поста. Однако вскоре после этих опровержений отставка все-таки случилась. Тогда же в феврале представители ивановского губернатора Павла Конькова заявляли на волне публикаций в СМИ, что он никуда не уходит. Значит, в сентябре его черед действительно может настать.

Сами черные списки никого не удивляют. Регулярные публикации рейтингов руководителей субъектов Федерации с «отличниками» и «двоечниками» стали своего рода инструментом давления на региональные элиты. При этом публикуют их организации, близкие к Кремлю, которые, очевидно, пользуются достоверной информацией, как и СМИ, получающие достоверные сливы.

Кажется вероятным и даже очевидным, что смена губернаторского корпуса в проблемных, как правило, регионах приурочена к президентским выборам 2018 года. Власти нужно снять негатив на местах, поставить во главу регионов людей без накопленного антирейтинга, который с высокой долей вероятности сказался бы и на результате Владимира Путина. Вместе с тем Путин и его окружение едва ли сомневаются в том, что весной они одержат уверенную победу в первом туре. Смена региональных правящих элит, таким образом, является не только предвыборным, но и управленческим решением.

В пятницу, 22 сентября, Владимир Путин на заседании Госсовета заявил о реструктуризации долгов регионов. Вице-премьер РФ Дмитрий Козак на том же заседании сообщил, что объем программы составит 730 млрд руб., а поучаствуют в ней 79 регионов. Программа позволит субъектам Федерации высвободить миллиарды рублей. Как сказал Путин, у регионов появятся «дополнительные ресурсы для решения социально-экономических задач, для решения задач, связанных с созданием новых рабочих мест, для повышения уровня жизни граждан, в том числе и по решению вопросов транспортного обслуживания населения». Президент считает, что после реструктуризации регионы смогут развиваться, а не просто выплачивать кредиты.

Смена региональных элит, таким образом, совпадет с высвобождением значительных финансовых ресурсов. Новое руководство получит материальный базис для наращивания своей популярности. Это стабилизирует власть на местах и, следовательно, вертикаль.

Остается вопрос: действительно ли реструктуризация – путь к развитию? Возможно, если кредитный груз мешает новым, эффективным, пробивающимся наверх предприятиям, в которые выгодно инвестировать и которые, прогрессируя, могут потащить на себе и отстающие регионы. Но в данном случае развитие – это скорее общее слово. Инфраструктурные и социальные проблемы вновь решаются за счет государства, пусть и по другой схеме.

Это напоминает советскую практику списания долгов колхозам и совхозам. Долги прощаются неэффективным предприятиям, а в данной ситуации – неэффективным регионам. Они смогут заткнуть дыры, но не развиваться самостоятельно и продолжат балансировать на грани банкротства, ожидая новых реструктуризаций. Это политическое решение – в интересах краткосрочного рейтинга, а не экономическое – в интересах роста. Независимая газета

НЕЗАВИСИМАЯ

Оборонка не любит гражданскую продукцию

Предприятиям ОПК удобнее выпускать оружие и военную технику

На встрече президента Владимира Путина с министрами российского правительства в минувшую субботу одним из ключевых вопросов было состояние дел в оборонно-промышленном комплексе (ОПК). Речь прежде всего шла о постепенном наращивании оборонкой выпуска продукции невоенного назначения. «По производству именно гражданского сегмента предприятиями ОПК мы идем с небольшим даже опережением, но к 2020 году те цифры, которые вы нам поручили обеспечить, 17%, я думаю, что мы даже 20% реализуем, потому что для этого все инструменты есть», – сообщил глава Минпромторга Денис Мантуров.

Однако всего несколькими днями раньше президент провел очередное заседание Военно-промышленной комиссии РФ, в которой коллегию возглавляет вице-премьер Дмитрий Рогозин. Там, по сути, обсуждалась та же проблема. И на заседании Путин напомнил, что «доля высокотехнологичной продукции гражданского и двойного назначения в общем объеме товарной продукции должна к 2025 году вырасти с 16 до 30%». Странно, но цифра 16 уже звучала в сентябре 2016 года на совещании по вопросам использования потенциала

ОПК в производстве высокотехнологичной продукции. Тогда Мантуров сказал о продуктах гражданского назначения: «Их доля в общем объеме выпуска продукции по результатам прошлого года составила 16%». Выходит, что за прошедшее время этот показатель практически не сдвинулся. Напомним, что, по словам Мантурова, снижение с 33% в 2011 году до 16% в 2015-м произошло из-за кратно возросшего гособоронзаказа. Поэтому планировалось, что в ближайшие пять лет динамика наращивания объемов выпуска гражданского сегмента будет на уровне не менее 5% прироста по году. Позже от цифры 5 отказались, а теперь и вовсе свели к нулю. Если так дело пойдет и дальше, то к заветной цифре 30 оборонка не приблизится ни через 7, ни через 10 лет.

Может быть, поэтому Минпромторг подготовил поправки в закон о контрактной системе закупок, суть которых: при прочих равных условиях контракт на производство продукции для государственных и муниципальных нужд передавать предприятиям ОПК. А они – опять же за бюджетные деньги – будут производить, например, «высокотехнологичную» уборочную технику «двойного назначения» для ДЭЗов? Или не уборочную, а медицинскую. Только хватит ли в тощей муниципальной казне денег закупить, например, санитарную машину по цене бронетранспортера или томограф, который будет стоить как межконтинентальная ракета? А он именно так и будет стоить, потому что в его себестоимость придется заложить расходы на поддержание особого режима оборонного завода.

Это вовсе не означает отказа от диверсификации. Скорее наоборот, поддерживает, если соблюдать главное условие эффективного хозяйствования – естественный переход к производству гражданской продукции на оборонных предприятиях вместо искусственного их перепрофилирования, которое оценивается более чем в 291 млрд руб. При этом, заметил Владимир Путин, разработка и выпуск перспективных образцов вооружения и техники остается одной из приоритетных задач для КБ, НИИ и серийных заводов.

Отдельно глава государства остановился на вопросах модернизации организаций ОПК. Судя по отчету правительства, в оборонной промышленности достигнуты устойчивые темпы роста. Но президент вновь использует данные за 2016 год, как будто на дворе не осень, а все еще весна 2017 года. Может быть, прошлогодние показатели лучше? В частности, Путин привел данные об объеме продукции, произведенной ОПК в 2016 году. Да, они выросли на 10,7% по сравнению с 2015 годом. Темпы роста производительности труда в интегрированных структурах в среднем составили 8,8%, при этом уровень заработной платы, по словам президента, растет темпами не выше роста производительности труда. «Это хороший показатель», – сказал Владимир Путин. Только как быть с застывшим на месте показателем доли гражданской продукции в оборонке?

Независимая газета

PROFILE.RU ПРОФИЛЬ

Холодная война с подогревом

В США снова заговорили о недопустимости военного превосходства России и необходимости наращивания собственных вооружений

Россия и США продолжили обмен обвинениями в нарушении договоров, которые были заключены по окончании холодной войны. Военный советник Трампа настаивает, что Россия останется главной угрозой США до 2025 года. Потом ее место займет КНР.

Россию вновь обвинили в нарушении ДРСМД

США не допустят военного превосходства России, заявил председатель Комитета начальников штабов американской армии генерал Джозеф Данфорд во время выступления в комитете по делам вооруженных сил Сената Конгресса США, посвященных продлению срока его полномочий еще на два года. По мнению Данфорда, РФ получила превосходство, развернув ядерные крылатые ракеты наземного базирования. Его слова передает ТАСС.

Данфорд заявил, что РФ таким образом расширила свои возможности нанесения ударов как ядерными, так и неядерными средствами, что несет угрозу для США и их союзников.

США и их союзники должны, по мысли Данфорда, продолжать убеждать Россию продолжить выполнять Договор о ликвидации ракет средней и меньшей дальности (ДРСМД), а также использовать наступательные и оборонительные возможности, чтобы не допустить превосходства РФ, полученного, по его словам, в результате нарушения договора.

Стороны три года обвиняют друг друга в нарушении ДРСМД

РФ и США обмениваются взаимными обвинениями в нарушении ДРСМД с 2014 года.

Претензии России касаются планов США по размещению в Восточной Европе ракетных установок, которые позволяют использовать крылатые ракеты, а также использования беспилотников радиусом действия свыше 500 км. Беспокойство у Москвы также вызывает использование при испытаниях ПРО ракет-мишеней, которые по характеристикам напоминают ракеты средней дальности.

Осенью 2017 года в законопроект о финансировании Пентагона включен пункт о возможности частичного отказа от выполнения ДРСМД. Это будет сделано, если президент представит законодателям доклад о том, что Россия производит и имеет крылатые ракеты наземного базирования или баллистические ракеты наземного базирования с дальностью действия от 500 до 5500 км. Если президент констатирует, что РФ такими ракетами располагает, то США могут отказаться от ограничений статьи VI ДРСМД, запрещающей производить ступени ракет средней и меньшей дальности, проводить их испытания или создавать для этого пусковые установки.

Глава МИД РФ Сергей Лавров 20 сентября заявил, что Россия заинтересована в сохранении ДРСМД, но без нарушений со стороны американцев. О том же заявил генерал Данфорд, поставив условием сохранения договора отсутствие нарушений со стороны РФ.

Приоткрытое небо

Генерал Данфорд также заявил, что США уведомили РФ о нарушении Договора по открытому небу, который предусматривает наблюдательные полеты самолетов стран-участников.

В Госдепартаменте позднее заявили, что в Вашингтоне решили предпринять в ответ «некоторые разумные и сопоставимые шаги»,

которые могут быть отменены, если Кремль пойдет навстречу. Fox News сообщает о планах ограничить полеты российских ВВС над американской территорией.

Замглавы МИД Сергей Рябков заявил, что Россия готова принять ответные меры, поскольку у Москвы есть свои претензии к Вашингтону.

США недовольны тем, что РФ ввела ограничения на полеты над Калининградской областью.

Россия будет главной угрозой США еще 8 лет, а потом все Россия остается главной угрозой США, заявил генерал Данфорд. В качестве обоснования он упомянул мощные ядерные силы и кибервойска РФ, а также действия российских войск в Крыму и на востоке Украины начиная с 2014 года. Данфорд также высказался за поставки Киеву летального оружия.

Однако в 2025 году Москва уступит роль главной угрозы для США Пекину, подчеркнул Данфорд.

Когда я думаю о 2025 годе и смотрю на демографическую и экономическую ситуацию, я склонюсь к мысли, что именно Китай может стать главной угрозой для нашей страны к 2025 году.

Свое мнение Данфорд обосновывает модернизацией войск КНР и работой Пекина, направленной на ослабление военных союзов США в регионе.

Аркадий Кузнецов

PROFILE.RU ПРОФИЛЬ

Мания без понимания

Президент США Дональд Трамп готов решить северокорейскую проблему военными методами, но пока наращивает санкции

Дональд Трамп в очередной раз пригрозил КНДР уничтожением, но отметил, что этот сценарий решения проблемы нежелателен. В Москве пообещали США принять ответные меры, если Вашингтон все-таки решится воплотить в жизнь свои намерения уничтожить Северную Корею. При этом в Пхеньяне задаются совсем другим вопросом: «Как понять Дональда Трампа?».

Очередная угроза

Президент США Дональд Трамп на совместной пресс-конференции с председателем правительства Испании Мариано Рахоем в Белом доме заявил о готовности Вашингтона к решению северокорейской проблемы военным путем, но он не считает этот путь предпочтительным:

«Мы полностью готовы ко второму варианту [боевым действиям], а не к предпочтительному варианту [дипломатическому]. Но если мы выберем этот вариант [военный], он будет разрушительным, говорю вам, разрушительным для Северной Кореи», — заявил президент Трамп на пресс-конференции.

Трамп уже не первый раз грозит Северной Корее полным уничтожением. «Человек-ракета (Ким Чен Ын) выполняет миссию "суицид" для себя и для своего режима. США готовы, хотят и способны [уничтожить КНДР], но надеются, что это не потребуется», — сказал Трамп 9 сентября в Генеральной Ассамблее ООН.

После этого глава МИД КНДР Ли Ен Хо назвал Трампа «психически неуравновешенным человеком, страдающим манией величия», оскорбительные слова которого делают ракетный удар по США «еще более неизбежным».

На это лидер США ответил в своем твиттере: «Только что слышал, как министр иностранных дел Северной Кореи говорил в ООН. Если он будет вторить "маленькому человеку-ракете" [Ким Чен Ыну], долго они не продержатся».

Затем 25 сентября Ли Ен Хо заявил о праве Пхеньяна сбивать американские стратегические бомбардировщики, даже если они еще находятся вне воздушного пространства страны, в качестве контрмеры. Причина — Трамп своими словами объявил КНДР войну. В Пентагоне же слова главы северокорейского МИД назвали провокацией и заявили о намерении предоставить Трампу варианты военной операции против КНДР в случае продолжения такой политики.

Новые санкции

Накануне председатель объединенного комитета начальников штабов ВС США генерал Джозеф Данфорд выразил мнение, согласно которому КНДР в ближайшее время может построить межконтинентальную баллистическую ракету, оснащенную ядерной боеголовкой (что может представлять собой самую большую и неотложную угрозу для Соединенных Штатов). Он не уточнил, когда именно это произойдет, однако, по его мнению, США должны исходить из того, что у КНДР есть возможности нанесения удара по континентальной части Америки.

Поэтому, чтобы как-то обезопасить себя от «продолжающейся разработки Пхеньяном оружия массового уничтожения и продолжающегося нарушения резолюций Совета Безопасности ООН», США ввел новые санкции в отношении КНДР. Минфин США установил ограничения в отношении восьми северокорейских банков и 26 человек, которые, по данным представителей американского ведомства, были связаны с «финансовыми сетями» КНДР. Предполагается, что эти санкции «еще сильнее нарушат доступ КНДР к международной финансовой системе».

В частности, под санкции попали банки Agricultural Development Bank, Cheil Credit Bank, Hana Banking Corporation Ltd, International Industrial Development Bank, Jinmyong Joint Bank, Jinsong Joint Bank, Koryo Commercial Bank Ltd и Ryugyong Commercial Bank. Меры также коснулись граждан КНДР, которые выступают в качестве представителей северокорейских банков в Китае, России, Ливии и Объединенных Арабских Эмиратах. В черный список США, в том числе, попали работающий во Владивостоке представитель Foreign Trade Bank Чу Хейк, находящиеся в Москве представитель Korea Unification Development Bank Ри Ун-Сонг и пресс-секретарь Korea Kumgang Group Bank Цзи Сан Цзюнь.

Россия предупредила

Заявления Трампа уничтожить КНДР обеспокоили Россию. «Не лишним будет предупредить США: любые попытки начать войну в непосредственной близости от границ России угрожают ее безопасности, а потому будут расценены нами как откровенно враждебные действия по отношению к нашей стране со всеми вытекающими отсюда последствиями», — предупредил первый зампред комитета Совета Федерации по обороне и безопасности Франц Клинцевич.

Глава российского МИД Сергей Лавров вообще сомневается в решимости Вашингтона нанести удар по КНДР. По его мнению, остановит американцев именно знание о наличии у Северной Кореи оружия массового поражения: «Они не то, чтобы подозревают, а они знают точно, что у нее есть ядерные бомбы».

Однако дипломат все-таки предупредил: «Если этот анализ не будет осмыслен в Соединенных Штатах, то мы можем сорваться в очень непредсказуемое пике, и будут страдать десятки тысяч, если не сотни, ни в чем неповинных граждан в той же Южной Корее, в Северной Корее, конечно, в Японии, да и Россия с Китаем там рядом».

Главная проблема КНДР

Пока США и Россия пытаются обеспечить безопасность своих территорий, в КНДР пытаются разобраться с главной задачей — понять Дональда Трампа. По данным источников The Washington Post, северокорейские власти предпринимают попытки провести консультации с вашингтонскими аналитиками со связями в Республиканской партии, чтобы лучше понять намерения президента США относительно КНДР.

«Их главная проблема — Трамп. Они не могут его понять», — заявил собеседник издания и отметил, что должностные лица КНДР начали предпринимать такого рода попытки еще до обострения отношений между странами.

По данным издания, с этой целью представители Пхеньяна обращались к экс-заместителю начальника отдела ЦРУ США по вопросам Корейского полуострова Брюса Клингнера и бывшему члену совета национальной безопасности США Дугласу Паалу. Первый отклонил приглашение посетить Пхеньян, второй ответил отказом на просьбу организовать переговоры между северокорейскими официальными лицами и американскими экспертами на нейтральной территории.

Александра Юшкявичюте

Коммерсантъ

Олегу Плохому подобрали новое место

Президент направил борца с коррупцией в Минюст

Владимир Путин подписал указ о назначении начальника управления президента по вопросам противодействия коррупции Олега Плохого первым замминистра юстиции. Его должность в Кремле занял Андрей Чоботов, долгие годы руководивший секретариатом Сергея Иванова, ныне спецпредставителя президента по вопросам природоохранной деятельности, экологии и транспорта. По сведениям “Ъ”, инициатором перестановки был глава администрации президента (АП) Антон Вайно.

Президент продолжил запущенную в начале недели ротацию управленческих кадров, теперь уже на федеральном уровне. Согласно указу, опубликованному на сайте Кремля, глава антикоррупционного управления АП Олег Плохой назначен первым замминистра юстиции. Его должность занял Андрей Чоботов, работавший с Сергеем Ивановым с 1999 года.

Андрей Чоботов родился 13 августа 1960 года в селе Хоронь Приморского края. Окончил факультет вычислительной математики и кибернетики МГУ им. М.В. Ломоносова (1982). В 1982–1999 годы служил в органах госбезопасности. С 1999 года занимал пост заместителя руководителя аппарата Совета безопасности РФ, с 2001 года — помощника министра обороны, с 2004 года — начальника аппарата министра обороны. В 2008–2011 годах являлся членом Военно-промышленной комиссии при правительстве РФ. В 2011–2016 годах возглавлял секретариат главы АП Сергея Иванова. Генерал-лейтенант запаса.

Антикоррупционное управление появилось в АП в декабре 2013 года. Его главная задача — обеспечить «реализацию президентом его полномочий по проведению государственной политики в области противодействия коррупции». С момента его создания подразделение возглавлял выходец из спецслужб Олег Плохой (работал в кадровых структурах АП с 1999 года). Деятельность антикоррупционного управления курировал глава АП — сначала Сергей Иванов, потом Антон Вайно. А за работу подразделения в ежедневном режиме отвечал помощник президента Евгений Школов.

Руководитель Национального антикоррупционного комитета Кирилл Кабанов заявил “Ъ”, что «у Олега Плохого были и планы, и задачи по работе», но отставка, по его мнению, «была неожиданной и непонятно почему произошла». По словам источника “Ъ”, близкого к администрации президента, инициатором перестановок был глава АП Антон Вайно, посчитавший необходимым «освежить работу управления». «Олег Анатольевич (Плохой.— “Ъ”) хорошо поработал в должности, ушел фактически на повышение»,— говорит собеседник “Ъ”. Кандидатуру Андрея Чоботова выдвинул Сергей Иванов, которого связывают хорошие отношения с главой АП. Один из бывших сотрудников АП считает, что для господина Вайно главным было переместить Олега Плохого: доверить «потоки информации он предпочел Андрею Чоботову как хорошему аппаратчику и офицеру». «Свою игру он вести не станет, будет работать по поручениям Антона Вайно и докладывать тоже ему. Для Сергея Иванова это тоже хорошо: его человек остается в обойме, а он сохраняет влияние»,— отмечает собеседник “Ъ”.

По мнению вице-президента международной организации Transparency International Елены Панфиловой, про господина Чоботова можно сказать то же, что и про Олега Плохого: «О них ничего не известно». Впрочем, добавляет эксперт, что «из профессиональных источников» она «ничего плохого об Олеге Плохом не слышала, равно как и ничего хорошего: работал, избегал публичности». При этом госпожа Панфилова подчеркивает, что «деятельность управления не блистала прозрачностью: что-то делалось, была раз в полгода какая-то отчетность, которая излагалась на Совете при президенте по противодействию коррупции — она касалась проверки деклараций чиновников или какой-то информации о том, что кого-то в чем-то уличили, но вклад конкретного человека оценить невозможно». Не исключено, что теперь в сферу ответственности Олега Плохого в Минюсте как первого замминистра будет входить контроль за деятельностью НКО, в том числе за иностранными агентами, партиями, общественными объединениями и религиозными организациями (см. “Ъ” от 22 августа).

Софья Самохина, Иван Сафронов, Максим Иванов, Евгения Чернышева

Коммерсантъ

Неюристов лишают судебных перспектив

Представлять интересы в спорах смогут только обладатели дипломов

В Госдуму внесены поправки, по которым представителями в судах по гражданским и арбитражным

спорам смогут быть только юристы, причем с российским профильным высшим образованием или ученой степенью. Участников рынка идея насторожила — в предложенном варианте она создаст целый ряд проблем, не гарантирует роста качества услуг и осложнит планирующуюся адвокатурой вместе с Минюстом реформу отрасли. В Федеральной палате адвокатов считают, что проект разработан в интересах Ассоциации юристов России, которую возглавляет предложивший поправки Павел Крашенинников.

В Госдуму РФ внесен законопроект «Об осуществлении представительства сторон в судах и о внесении изменений в отдельные законодательные акты». Его автор — председатель комитета по государственному строительству и законодательству Павел Крашенинников. Депутат предлагает внести изменения в ст. 49 Гражданского процессуального и ст. 59 Арбитражного процессуального кодексов. Планируется, что они вступят в силу с 1 июля 2018 года, но не будут распространяться на судебные разбирательства, начатые до этой даты. Главная идея — ограничить круг судебных представителей лицами с высшим юридическим образованием. Та же идея содержится и в законопроекте Верховного суда РФ, который планируется вынести на пленум в октябре.

Текущий проект «разработан в целях обеспечения реализации прав граждан на получение квалифицированной юридической помощи», говорится в пояснительной записке. «Нередко представитель называет себя адвокатом или юристом, не имея юридического образования, а гражданину, который нанимает такого представителя для участия в суде, введение в заблуждение и даже обман не всегда очевидны»,— считает автор законопроекта.

Согласно поправкам, представитель в суде должен иметь высшее юридическое образование, полученное по программе с российской госаккредитацией, либо иметь ученую степень по юридической специальности, присвоенную в РФ. Представителями могут выступать и российские организации, но для участия в судопроизводстве они должны будут направить граждан, соответствующих вышеназванным требованиям. Законопроект оговаривает аналогичные требования для иностранных граждан и юрлиц — российский диплом или ученая степень. Тем, кто окончил зарубежный вуз, придется сдать экзамен в «общероссийской общественной организации граждан, имеющих юридическое образование». Ассоциация юристов России (АЮР), которую возглавляет все тот же Павел Крашенинников, уже изъявила желание выступить в таком качестве. «АЮР может стать органом, осуществляющим допуск к профессии. Для иностранных юристов и адвокатов такой допуск будет введен в обязательном порядке»,— сообщил “Ъ” председатель правления АЮР Владимир Груздев.

Партнер А2 Михаил Александров полагает, что стоит рассмотреть возможность создания некоего кооперативного органа АЮР и адвокатуры: «Адвокатура действует на основании отдельного закона, а АЮР все же просто общественная организация, пусть и очень уважаемая». Первый вице-президент Федеральной палаты адвокатов РФ (ФПА) Евгений Семеняко полагает, что «АЮР фактически берет на себя роль структуры, которая, минуя идущие сейчас процессы, хочет самостоятельно решить вопрос о допуске к судебному представительству».

Юристы одобряют саму идею профессионального представительства в судах, но полагают, что проект не решит полностью проблему оказания неквалифицированной правовой помощи. По оценке партнера Herbert Smith Freehills Алексея Панича, на практике более 90% всех судебных представителей и так юристы, но лучше предоставить это право адвокатам, которые обязаны соблюдать профессиональные стандарты. Михаил Александров считает, что «надо в любом случае двигаться в направлении хоть какого-то регулирования этого рынка». По его мнению, допускать в суды только адвокатов нельзя из-за их небольшой численности и высокой специализации, прежде всего на уголовном праве.

Евгений Семеняко согласен, что к судебному представительству должны быть допущены профессионалы: «Но проект не решает эту задачу, а напротив, может ухудшить ситуацию». Он отмечает, что проект противоречит ФЦП о реформе рынка юруслуг, согласно которой Минюст совместно с ФПА и при участии юридических фирм уже несколько лет разрабатывает порядок представительства интересов в судах (концепцию адвокатской монополии). «Осенью итоговый текст концепции планировалось представить общественности. Внесение этого проекта стало для нас неожиданностью, с нами он не обсуждался»,— подчеркнул Евгений Семеняко, назвав это «действиями, направленными на подрыв реформы».

По словам юристов, у граждан останется право самостоятельно защищать свои интересы в суде. И все же, по мнению Алексея Панича и Евгения Семеняко, можно было бы предусмотреть исключения и разрешить представлять интересы физлиц неюристам по некрупным и несложным спорам. «Например, для близких родственников гражданина, который по каким-либо причинам не может участвовать в процессе самостоятельно, а расходы на юристов не может или не хочет нести»,— поясняет Алексей Панич. Он считает, что исключения нужно сделать и для работников юрлиц: «Из законопроекта следует, что гендиректор организации не сможет представлять ее интересы в суде».

По мнению юристов, сам по себе факт наличия юридического образования не гарантирует оказания качественных услуг. «Законопроект предъявляет требование лишь к наличию диплома. При этом в нем отсутствуют требования к опыту юриста, нет ответственности за оказание неквалифицированной правовой помощи, нет организации, которая бы обеспечила соответствие представителей определенным стандартам и наличие квалификации,— считает господин Семеняко.— Этот проект открывает дорогу в суды вообще всем желающим, включая лиц, изгнанных из адвокатуры».

Анна Занина, Андрей Райский

НЕЗАВИСИМАЯ

Орешкина обвинили в "бумажном прогнозе"

Глава Минэкономразвития уповает на инфраструктурную ипотеку, низкую инфляцию и цифровизацию экономики

Максима Орешкина в Совете Федерации (СФ) закончился вчера неприятным разговором. Спикер СФ Валентина Матвиенко прямо заявила, что не видит у министерства прорывных идей и механизмов, которые могли бы ускорить развитие страны и ее регионов. До сих пор ни один из руководителей государства не признавал, что у правительства так и не появилось убедительной программы для развития экономики. Утвержденный правительством трехлетний прогноз предполагает, что экономика начнет развиваться благодаря цифровизации и низкой инфляции, а мешать этому будет старение населения. «На бумаге можно что угодно написать», – заявила вчера Матвиенко.

«Максим Станиславович, вы молодой министр, пусть у вас взыграют амбиции в хорошем смысле этого слова, давайте подумаем, как нам сделать более амбициозными темпы роста на предстоящие годы. За счет чего это можно сделать? На бумаге можно что угодно написать, мы должны (предложить. – «НГ») новые какие-то прорывные идеи, новые механизмы и инструменты», – сказала Матвиенко, обращаясь к Орешкину. Министр в среду в рамках «правительственного часа» рассказал сенаторам о прогнозе социально-экономического развития РФ на 2018 год и на плановый период 2019 и 2020 годов.

«Хотелось бы, чтобы после многочисленных дискуссий по программе стратегического развития России были приняты командирские решения людьми, которые готовы взять на себя ответственность за такие решения. И в этой связи большая надежда на вас, и если вы в таком же ключе будет дальше двигаться, интерес к Министерству экономики все потеряют», – предупредила Матвиенко. «Вы министр экономического развития такой великой страны, как Россия, без внимательного отношения к вопросам экономического развития каждого региона, который имеет свою специфику, свои проблемы, но и свой потенциал, не будет такого кумулятивного эффекта экономического развития страны», – отметила спикер СФ.

Важно не только констатировать темпы роста, но и сказать, какие реальные меры будут предприниматься, чтобы они были «как минимум в 1,5–2 раза выше». Такую реакцию спикера СФ вызвал традиционный доклад главы Минэкономразвития (МЭР) о текущих экономических прогнозах.

В МЭР, в частности, ждут, что в «ближайшие кварталы положительный тренд в экономической активности сохранится». Об этом глава Минэкономразвития Максим Орешкин сообщил, выступая на «правительственном часе» в СФ. По мысли министра этому будет способствовать несколько факторов: уровень инфляции, долговой нагрузки и динамика кредитной активности.

В частности, говоря о стабильном уровне инфляции, министр отметил, что инфляция в сентябре окажется около нуля. «Мы видим, что тенденция – на довольно низкие темпы инфляции. У нас как раз, наверное, ближе к нижней границе будет, около нуля, есть даже риск небольшой дефляции в сентябре, пока незначительный. Тренд на низкую инфляцию сохраняется», – ожидает он.

Отметим, в августе рост потребительских цен замедлился до 3,3% в годовом выражении, а в месячном выражении была зафиксирована дефляция – 0,5%.

Набирает темп и розничное кредитование, отметил на «правительственном часе» Орешкин. В частности, в ведомстве ждут новых рекордов от ипотечного кредитования уже этой осенью. «И это (ипотечное кредитование. – «НГ») окажет поддержку и экономическому росту», – подчеркивает правительственный чиновник. Правда, говоря о перспективах розничного кредитования как об источнике поддержания экономического роста, министр ничего не говорит о корпоративном секторе. Между тем там не так уж много поводов для оптимизма. Так, только в июле корпоративный сектор, согласно подсчетам международного рейтингового агентства Fitch, нарастил кредитование лишь на 0,4%, или на 135 млрд руб. В целом же, согласно прогнозам агентства, по итогам 2017 года ожидается слабый рост банковского корпоративного кредитования на фоне слабого спроса. «За семь месяцев текущего года показатель в среднем по сектору вырос всего на 1%, тогда как в десяти «крупных» частных кредитных организациях снизился на 4% главным образом из-за сокращения в банке «Открытие», отмечали аналитики компании.

Что примечательно, уповая на розничное кредитование как источник экономического роста, министр фактически не видит предпосылок для скорого восстановления реальных доходов населения. По его словам, на восстановление доходов населения после кризиса 2014–2015 годов уйдет несколько лет. Отметим, реальные располагаемые доходы населения сокращаются уже четвертый год подряд, однако, по мысли чиновника, рост доходов уже «начинает формироваться». И способствуют этому не нефтяные цены, как раньше, а рост производительности труда. «Этот показатель в 2017 году, мы ожидаем, вырастет на 2%», – указал Орешкин. Заметим, по итогам 2016 года этот показатель увеличился на скромные 0,1%, тогда как по итогам этого года он, согласно ожиданиям МЭР, внезапно должен «скакнуть» до 2%. И в самом министерстве не поясняют, на чем именно может быть основан такой рост в текущем году.

К подсчетам повышения производительности труда в России также есть вопросы. У нас в стране вообще очень специфическая производительность труда, отмечают некоторые эксперты. «В частности, – обращала внимание в ходе выступления в Общественной палате депутат Заксобрания Санкт-Петербурга Оксана Дмитриева, – мы имеем сильнейший спад производства труда в нефтедобывающей промышленности (в 2 раза), в газовой (в 3 раза) и в энергетике (на 70%). Причины этого коренятся в раздутом секторе управленческого звена. Это и

препятствует созданию высокопроизводительных рабочих мест».

Тем не менее производительность труда и необходимость его резкого повышения стало некой идеей фикс для Министерства экономического развития. «Единственная возможность обеспечить экономический рост – повышение производительности труда, создание современных систем электронной торговли, оптимизация логистических систем с применением новых технологий, в целом избавление от ненужного посредничества и лишних действий благодаря новым технологиям – путь к ускоренному росту производительности в экономике», – заявил в СФ Максим Орешкин.

Необходимость повышения производительности труда в МЭР связывают со скорым дефицитом рабочей силы в РФ. В частности, напомнил вчера чиновник, провал рождаемости в 1990-е годы приведет к тому, что в ближайшие годы дефицит на рынке труда будет только усиливаться. «На этом фоне в ближайшие 4–6 лет нас ожидает снижение численности населения в трудоспособном возрасте в объеме до 800 тыс. человек в год», – указал Орешкин. Согласно данным МЭР, в настоящее время безработица находится на минимуме в 4,9%, а это означает, что большого потенциала на рынке труда с точки зрения увеличения занятости сейчас нет.

Однако причины такого беспокойства чиновника, отвечающего за экономическое развитие, демографическими проблемами не слишком понятно. Население РФ начало сокращаться не вчера, однако именно сейчас опасения о нехватке рабочих рук стали резко волновать российских чиновников. К примеру, численность трудоспособного населения в РФ фактически продолжает снижаться с 2006 года, однако за этот период наблюдался как значительный экономический рост (+8,5% в 2007 году), так и заметное падение (–7,8% в 2009 году). Можно ли в таком случае сводить все проблемы экономического роста на нехватку населения? Или же на экономический рост влияют еще какие-то факторы?

К тому же в МЭР, говоря о необходимости повышать производительность труда, уже констатируют его рост. Если производительность труда уже повышается, как верят в ведомстве Орешкина, чем тогда объяснить такое волнение из-за нехватки трудовых ресурсов?

Расти же экономика РФ выше 2% в год, судя по прогнозу МЭР, будет как бы сама собой. По крайней мере из сценариев министерства не очень понятно, на чем будет основан этот рост. К примеру, в новом макропрогнозе МЭР в качестве ключевых изменений, способствующих экономическому росту, упоминаются: достижение целевых уровней инфляции, цифровизация экономики и финансирование инвестпроектов (в том числе инфраструктурной ипотеки). Но насколько реален такой прогноз, если в нем экономический рост основан фактически на том, что еще и в помине не существует? В частности, только в конце прошлой недели президент РФ Владимир Путин дал поручение Максиму Орешкину «ускорить разработку программы «Инфраструктурная ипотека» (см. «НГ» от 25.09.17).

Ольга Соловьева

НЕЗАВИСИМАЯ

Продовольственная помощь пройдет мимо бедных

Малоимущим иногда выгоднее купить импортные, а не отечественные продукты

Около 10 лет российские власти обсуждают внедрение для малоимущих граждан продовольственных карт. И до сих пор, судя по анализу, проведенному Академией народного хозяйства и госслужбы (РАНХиГС), концепция выглядит сырой. В РАНХиГС советуют не привязывать продуктовую поддержку только к местному продовольствию, особенно если импорт окажется дешевле. Экономисты предупреждают, что главными выгодоприобретателями станут торговые сети.

Специалисты РАНХиГС проанализировали предложения правительства по внедрению продовольственных карт, призванных поддержать потребительский спрос и отечественных аграриев, и пришли к выводу, что концепция содержит в себе много спорных моментов.

Для начала стоит напомнить, что сама идея «карточной» помощи малоимущим под разными названиями обсуждается уже давно. Она родилась около 10 лет назад в недрах «Единой России»: в 2008 году депутат Андрей Исаев предлагал ввести продовольственные карты (тогда использовалась формулировка «продовольственные сертификаты»), по которым государство возьмет на себя часть расходов малоимущих граждан на покупку базовых продуктов (см. «НГ» от 10.07.08).

Чуть позже эта идея обсуждалась представителями сельхозпроизводителей, которые надеялись, что программа поможет не только малоимущим, но и аграриям, а в правительстве ее воспринимали тогда пока еще настороженно (см. «НГ» от 23.03.10). Но затем за разработку программы активно взялось само правительство. В частности, Минпромторг выделил два главных адресата поддержки: население и эффективный отечественный производитель (см. «НГ» от 20.09.15; 03.04.17).

Стало понятно, что речь идет не о возвращении продуктовых талонов, которые действовали в советское время, а о том, что на банковские карты определенных категорий граждан будет начисляться некая сумма, и человек сможет ее потратить на базовые продукты питания, причем именно отечественного производства.

Оценки бюджетных затрат на программу сильно разнились – от нескольких десятков до сотен миллиардов рублей. Минсельхоз оценивал программу «Продовольственная карта» в 240 млрд руб., а Минпромторг моделировал, какой мог бы быть рост ВВП РФ, если потратить около 320 млрд руб. (см. «НГ» от 12.07.17). Минпромторг планирует внедрить карточки не ранее 2018 года.

До сих пор, как замечает директор Центра агропродовольственной политики РАНХиГС Наталья Шагайда, многие вопросы остаются без ответа. Например, по каким критериям определять нуждаемость. Как считают в РАНХиГС, ориентироваться нужно не на 13,5% населения (столько, по данным Росстата, в 2016 году было бедных), «а хотя бы на 20%, которые пока могут себе обеспечить питание на уровне не более 66% от рекомендованного набора питания, что по калорийности близко к рациону, который требует обязательного улучшения»: «Это уже около 29 млн человек».

Причем и это тоже минимальные оценки. Ссылаясь на данные Продовольственной и сельскохозяйственной организации ООН (FAO), Шагайда уточняет, что «к категории голодающих относится население, потребляющее 1520 ккал

в сутки, на грани голода и недоедания – 2150 ккал/сут.».

По расчетам экономиста, чтобы нуждающиеся граждане действительно улучшили свое питание, программа продовольственной помощи должна составить около 346 млрд руб.

Не менее важный вопрос: «Нужно ли привязывать продуктовую поддержку к местному продовольствию?» Как замечает Шагайда, в США, у которых есть опыт внедрения похожей программы, «от этой идеи уже отказались довольно давно». «Причина – часть американских продуктов была дороже импортных, а привязка к местным продуктам требовала больших расходов бюджета для обеспечения сопоставимого объема покупок. В России придется столкнуться ровно с той же проблемой», – поясняет экономист.

Опираясь на данные Организации экономического сотрудничества и развития, Шагайда сообщает, что «потребители сельскохозяйственной продукции в России переплачивали в 2014–2016 годах производителям (по цене на пороге фермы) в среднем 10% по сравнению с ценой у фермы сельхозпроизводителей – потенциальных импортеров».

«Причем если по большинству продуктов растениеводства цены внутри ниже, чем в стране – потенциальном импортере, то по говядине, молоку и свинине внутренние цены существенно выше», – поясняет она. Так что не всегда малоимущим гражданам выгодно покупать именно отечественные товары.

Хотя, уточним, транспортные издержки и торговые наценки могут привести к тому, что даже более конкурентоспособный импорт в российском магазине окажется по цене сопоставим с менее конкурентоспособной отечественной продукцией.

Еще одно наблюдение РАНХиГС: главными выгодоприобретателями от программы станут торговые сети. «Минпромторг демократично заявляет, что среди ретейлеров могут быть все, даже автолавки и фермеры, но на практике так не получится, – предупреждает Шагайда. – Проект не предусматривает хождения бумажных талонов и марок, которыми могли бы расплачиваться покупатели на рынках или в автолавках. Это означает, что нужны специальные устройства, которые могли бы обеспечить связь с расчетным центром или фискальными органами. Единовременные затраты на их приобретение и годовое обслуживание составляют от 18 до 35 тыс. руб.».

«В США, например, выделяются гранты федерального правительства и властей штатов для оснащения фермерских рынков. Кроме того, до сих пор можно встретить и бумажные ваучеры, – сообщает Шагайда. – Однако в России эти вопросы – гранты или бумажные ваучеры – даже не обсуждаются».

Выгода сельхозпроизводителей, по экспертным оценкам, не так велика. «В розничной цене продукта доля сельского хозяйства очень редко превышает уровень 40%. В хлебе стоимость зерна – не более 8%, – продолжает экономист. – К тому же если в бюджете даже найдется поддержка в размере 346 млрд руб., то это составит всего 3% от расходов населения на продовольствие (за 2016 год). Из этой суммы в сельское хозяйство в лучшем случае поступит 30%».

В РАНХиГС делают вывод, что «продвигать программу продовольственной помощи нужно, но целесообразно ее рассматривать именно как программу помощи неимущим», и «если она не будет привязана к аграрному бюджету и российским продуктам, то выиграют обе стороны»: «Получатели поддержки смогут выбирать продукт по карману. В том случае если российские продукты окажутся дешевле, то будут покупать именно их... А сельхозпроизводители смогут просить дополнительные деньги на прямую поддержку себя или аграрного образования, науки, продвижения продукции на рынки. Это им будет полезнее, чем неочевидная по своему эффекту поддержка через финансирование в рамках продовольственной помощи». Как сказала «НГ» Наталья Шагайда, вряд ли правительственные ведомства осознанно лоббируют интересы торговых сетей, скорее они просто недостаточно глубоко проработали все аспекты своей программы.

Хотя некоторые опрошенные «НГ» эксперты не исключают осознанного лоббирования. «Лоббирование этого варианта программы вполне может быть связано с тем, что ее продвигают крупные бизнес-игроки на правительственном уровне, – говорит управляющий партнер компании «2К» Тамара Касьянова. – Кроме того, правительство из-за дефицита бюджета, очевидно, желает тратить деньги на неимущих с некоторой пользой для экономики».

«Как и в любом случае использования бюджетного финансирования, одним из ключевых факторов реализации программы остается отчетность за целевое использование денежных средств. Выполнить это требование легче всего, как раз используя базу сетевой розницы», – считает гендиректор компании «ФинЭкспертиза» Нина Козлова.

«Основную выгоду получат торговые сети нижнего ценового сегмента. Для них не составит особого труда провести модернизацию кассового оборудования для приема продовольственных карточек. А вот для малых торговых точек это может оказаться серьезной преградой, – соглашается член Торгово-промышленной палаты Анна Вовк. – Ведь нужно магазин или лавку оборудовать не только терминалом для приема пластиковых карт с постоянным качественным подключением к сети Интернет, но и приобрести оборудование для контроля продаж. Иначе этими карточками можно будет расплачиваться за любой товар, хоть за водку».

Хотя часть экспертов обращает внимание, что фермерам нужно налаживать доступ именно в торговые сети. «Сетевой ретейл – крупный налогоплательщик, для которого основной вопрос – проблема оборота. Он хочет от сельхозпроизводителя объемов, на которые способны только единичные агрохолдинги. – говорит доцент Российского экономического университета им. Плеханова Александр Тимофеев. – Интеграция фермеров в сетевой бизнес ограничена входными барьерами и по объему, и по качеству, и по ассортименту, и по узнаваемости продукта. Поэтому необходим очень четкий механизм формирования «пулов» для сельхозпроизводителей, который был бы интересен сетевому бизнесу».

Анастасия Башкатова

Коммерсантъ

Белый дом не облететь

Правительство ужесточит контроль над закупками техники госкомпаниями

Правительство предпринимает очередную попытку усилить контроль над закупками госкомпаний. Дмитрий Медведев поручил ведомствам убрать из рассматриваемых поправок оговорку, требующую согласовать с

правкомиссией по импортозамещению закупки морской и авиатехники только «в рамках инвестпроектов». Юристы полагают, что это расширит обязательства госкомпаний и госкорпораций по согласованию закупок, но в ФАС опасаются, что режим, ограничивающий закупку импортной продукции, в целом повысит цены и позволит машиностроителям расслабиться.

По итогам заседания правкомиссии по импортозамещению премьер Дмитрий Медведев поручил подготовить изменения в поправки к закону, уточняющие обязанность госкомпаний согласовывать с комиссией закупки судов и авиатехники. Ведомства должны до 12 октября исключить норму о согласовании с комиссией закупки «в рамках реализации инвестпроектов».

В начале сентября правительство выпустило распоряжение о необходимости внести в Госдуму поправки к закону о закупках. Они должны дать Белому дому право определять перечень закупаемых товаров и минимальную цену договора, при превышении которой госкорпорации, госкомпании и их структуры обязаны согласовать сделку с правкомиссией. Законопроект должен был усилить контроль закупок за рубежом, в том числе судов, морской и авиационной техники. В середине сентября вице-премьер Дмитрий Рогозин сообщил, что режим введут с 1 января и он коснется судов дороже 2 млрд руб., самолетов от 1 млрд руб. и вертолетов от 400 млн руб. (см. “Ъ” от 11 сентября).

В Минфине и Минтрансе “Ъ” переадресовали в Минэкономики, где сообщили, что приступили к подготовке поправок и в ближайшее время направят их на согласование. Это связано с устранением правовой неопределенности в трактовке закупок «в рамках инвестпроектов и вне их», пояснили в Минэкономики. Источник “Ъ”, знакомый с ситуацией, говорит, что, если убрать слова «в рамках инвестпроектов», госкомпании будут обязаны согласовывать все закупки. В Минпромторге “Ъ” заявили, что «после получения поручения подготовят свою позицию».

Начальник управления контроля промышленности ФАС Нелли Галимханова сообщила “Ъ”, что согласование закупок с правкомиссией в рамках крупных инвестпроектов — одна из мер политики импортозамещения, направленная на контроль за закупками импорта. Стимулирование закупок продукции российских авиапрома и судостроения может положительно сказаться на смежных рынках, говорят в ФАС. Но, по словам госпожи Галимхановой, это может увеличить сроки, трудоемкость и цену закупок. Ограничение закупки альтернативного импорта «может дестимулировать инновационное развитие машиностроения» и снизить его конкурентоспособность. Ранее в Минэкономики исключали риски лоббизма или коррупции в механизме, ссылаясь на то, что возможность закупки оценивает коллегиальный орган.

Исполнительный директор юркомпании Heads Consulting Никита Куликов говорит, что по 223-ФЗ инвестпроектом в данном контексте является проект, которому оказывается господдержка в виде госгарантии по кредитам, а его финансовое обеспечение не менее чем на 10% идет за счет бюджета, ФНБ или ВЭБа. Если убирать этот термин именно из текста поправок, то обязательства госкомпаний по согласованию закупок значительно расширяются, полагает юрист, так как закупки с привлечением средств бюджета или ВЭБа «в любом случае проходят согласование». Источники “Ъ” в судостроении идею поддерживают, но в ее реализации сомневаются, так как «тема обсуждается не один год». Подобные попытки раньше не были реализованы из-за давления сырьевых компаний и эксплуатантов нефтегазового и ледокольного флота.

Иностранную морскую технику используют «Газпром», НОВАТЭК и «Роснефть» для проектов на Сахалине и в Арктике (компании вчера “Ъ” не ответили). В «Совкомфлоте» напомнили, что и сейчас процедуры предусматривают при прочих равных отдавать приоритет российским верфям. Источник “Ъ” в совете директоров «Аэрофлота» говорит, что тема согласования закупок иностранных самолетов «не вызывает серьезных опасений»: в совет входит представитель государства, и каждое одобрение сделки можно рассматривать как согласование на уровне правительства.

Анастасия Веденеева, Елизавета Кузнецова, Юрий Барсуков; Герман Костринский, Санкт-Петербург

Коммерсантъ

«Росатом» выбрал стратега

Глава ТВЭЛ Юрий Оленин стал заместителем гендиректора госкорпорации

В «Росатоме», который активно декларирует интерес к инновационным технологиям, появился куратор этого направления: глава топливного дивизиона Юрий Оленин назначен заместителем гендиректора госкорпорации. Он также получит функционал куратора стратегии в технологической отрасли. До этого позиции топ-менеджера, которого можно было бы назвать главным стратегом, в «Росатоме» не было. При прежнем главе госкорпорации Сергее Кириенко, по словам источников “Ъ”, эту роль неофициально исполнял первый замгендиректора Кирилл Комаров.

В «Росатоме» продолжается реформа управления: на должность заместителя гендиректора — директора блока по управлению инновациями вчера был назначен Юрий Оленин, с 2007 года возглавлявший АО ТВЭЛ. На должность президента ТВЭЛ назначена Наталья Никипелова, которая с 2013 года была старшим вице-президентом топливной компании по финансам, экономике и корпоративному управлению. В «Росатоме» заявили, что в рамках трансформации системы управления научным дивизионом Юрий Оленин будет отвечать за «научное и технологическое развитие», «разработку технологий для новых продуктов». В зону его ответственности также войдет разработка стратегии (в том числе технологической).

Позиции главного «стратега» в «Росатоме» ранее в принципе не существовало, со времен Сергея Кириенко профильный департамент подчинялся напрямую гендиректору (теперь, по данным “Ъ”, он будет в подчинении господина Оленина). Как считалось, наиболее активно стратегией «Росатома» занимался первый замгендиректора — директор блока по развитию и международному бизнесу Кирилл Комаров, которого называли «идеологом госкорпорации». Учитывая, что точный функционал Юрия Оленина на новом посту, видимо, еще не ясен, не исключено, что в этой сфере может возникнуть потенциальный конфликт интересов топ-менеджеров, говорит источник “Ъ”. Источники “Ъ” в отрасли обычно

характеризовали господина Оленина как «жесткого и даже авторитарного руководителя».

При этом за инновации в госкорпорации отвечал другой замгендиректора — глава блока по управлению инновациями Вячеслав Першуков. Его статус с приходом Юрия Оленина понижается: за господином Першуковым, по сути, оставили только чисто научную тематику, назначив его спецпредставителем «Росатома» по международным и научно-техническим проектам. Он, в частности, будет отвечать за участие РФ в создании международного термоядерного реактора ИТЭР, центра по исследованию ионов и антипротонов в Европе, организацию международного центра исследований на базе строящегося в России исследовательского реактора на быстрых нейтронах МБИР.

Впрочем, в последнее время (после того, как год назад Сергея Кириенко во главе госкорпорации сменил Алексей Лихачев) «Росатом» все больше говорит об интересе к неатомным проектам — радиационные технологии и медицина, фармацевтика, новые материалы и т. д. Если госкорпорация сохранит политику диверсификации бизнеса, то стратегия в сфере технологий может оказаться ключевым моментом развития. Глава независимого издания AtomInfo.ru Александр Уваров говорит, что в ближайшее время можно «уверенно предсказать» изменения в «Росатоме», направленные на «укрепление инновационного курса». Госкорпорации «надо иметь определенную подушку безопасности, к тому же это хорошие валютные поступления», считает он. Эксперт полагает, что наиболее перспективным для «Росатома» является развитие медицинских технологий и пищевой промышленности.

Напомним, что весной «Росатом» объявил о масштабной управленческой модели, предполагающей, в частности, консолидацию дочерних холдингов, разделение компаний на «центры прибыли» и «центры компетенций». «Но окончательная схема управления пока не видна, кадровые перестановки продолжатся»,— уверен один из собеседников “Ъ”.

Татьяна Дятел, Владимир Дзагуто

НЕЗАВИСИМАЯ

Каждый второй экономит на лекарствах

Граждане не всегда могут найти подходящие отечественные аналоги

Примерно каждый второй российский потребитель экономит на лекарствах. Способы экономии разнообразные: от профилактики и попыток не заразиться до поиска в аптеках дешевых аналогов нужных препаратов. При этом из 100 человек четверо, как правило, вообще не покупают медикаменты и обращаются к народной медицине. Все это происходит на фоне падения доверия россиян к отечественной фарминдустрии. Доля граждан, которые смогли найти замену большинству импортных препаратов среди российских аналогов, сейчас сократилась по сравнению с 2015 годом почти в два раза. Такие данные опроса сообщили «НГ» в исследовательском холдинге «Ромир».

На фоне падающих не первый год доходов россияне вынуждены экономить в том числе на товарах первой необходимости, включая лекарства. Специалисты холдинга «Ромир» сообщили «НГ» данные опроса о потреблении лекарств, проведенного в сентябре среди 1000 человек в возрасте от 18 лет, проживающих во всех типах городов всех федеральных округов. Выборка репрезентирует взрослое городское население РФ.

Опрос показал, что сейчас тем или иным способом на лекарствах экономят 54% респондентов, для сравнения: осенью 2015-го об экономии заявляли 57% респондентов.

Исследователи выявили три способа экономии на лекарствах. Так, 32% опрошенных сообщили, что они стараются не болеть и покупают лекарства только в случае крайней необходимости (в 2015-м такой ответ давали 36% опрошенных). Еще 18% респондентов сокращают расходы на лекарства путем выбора более дешевых аналогов, в 2015-м о такой стратегии говорили 17% респондентов. Наконец, 4% опрошенных и в 2015-м, и в 2017-м признались, что они перестали покупать лекарства и стараются использовать средства народной медицины.

Но были и такие участники опроса, которые сообщили, что они не экономят на лекарствах. Так, 35% опрошенных (в 2015-м – 34%) сказали, что в их потреблении лекарств ничего не изменилось: они покупают те же препараты в тех же объемах, что и раньше, несмотря на цену. Еще 11% респондентов сказали, что они теперь покупают даже больше лекарств, потому что стали чаще болеть. В 2015-м такой ответ давали 9% опрошенных.

Однако, даже несмотря на то, что треть опрошенных приобретают лекарства по любой цене, все равно для большинства граждан именно стоимость – важнейший фактор, на который ориентируются при покупке медикаментов. Хотя по сравнению с 2015 годом значимость этого фактора все же немного снизилась: сейчас 55% опрошенных при выборе лечебных препаратов обращают внимание прежде всего на цену, а два года назад так делали 63% респондентов.

За прошедшие несколько лет для россиян резко выросла значимость рекомендаций врача: в списке главных факторов этот вариант ответа поднялся с третьего на второе место. Сейчас за него отдали свой голос 44% опрошенных, а в 2015-м – 42%. Одновременно с этим такой фактор, как свойства продукта и его лечебный эффект, опустился со второго на третье место: его упомянули сейчас 33% респондентов против 48% двумя годами ранее.

Кроме того, участников опроса спросили, предпринимали ли они в последнее время попытки найти замену импортным препаратам и увенчались ли эти попытки успехом. «Согласно полученным ответам, доля тех, кто в той или иной степени смог заменить импортные препараты отечественными аналогами, за два года снизилась – с 81 до 66%», – сообщает «Ромир».

При этом если два года назад, говоря о попытках импортозамещения лекарств, 43% респондентов заявили, что смогли найти замену большинству препаратов, то сегодня доля таких ответов снизилась почти вдвое – до 24%. Хотя доля тех, кто смог заменить некоторые импортные препараты или небольшое их число, все же немного выросла: с 38% в 2015-м до 42% в 2017-м.

Но были и такие респонденты, которые не смогли найти замену ни одному импортному препарату: их доля выросла с 3% в 2015-м до 7% в этом году. Наконец, 27% опрошенных заявили, что они вообще не искали замену, «так как предпочитают импортные препараты». Два года назад об этом говорили 16% респондентов.

Правда, среди респондентов, которые все же перешли на отечественные препараты, за два года выросла доля положительных оценок. «Если в 2015 году 9% респондентов говорили о лучшем качестве российских лекарств по сравнению с импортными аналогами, то в нынешнем году такой вариант ответа указали уже 17% опрошенных. Этот рост произошел за счет снижения – с 70 до 60% – числа тех, кто еще два года назад считал, что качество импортных лекарств и российских идентично. Признают превосходство импортных препаратов по качеству по-прежнему порядка пятой доли респондентов – 23%», – приводит данные «Ромир».

Исследование, проведенное Институтом социальной политики Высшей школы экономики (ВШЭ), подтверждает, что из-за падающих доходов и неподъемных цен на лекарства россияне вынуждены экономить на лечении. По данным ВШЭ, в 2014–2016 годах около 35% потребителей лекарств сократили свои расходы на медикаменты и занялись поиском более дешевых аналогов, а 2,5% потребителей полностью отказались от покупки лечебных препаратов.

Чем беднее семья, тем чаще ей приходится полностью отказываться от покупки лекарств из-за нехватки средств. Так, выше всего доля граждан, не покупающих медикаменты, среди респондентов, принадлежащих к 20% наименее обеспеченных жителей РФ: среди них она приближается к 4%.

Как напоминает ВШЭ, в 2014 и 2015 годах население столкнулось со значительным подорожанием лекарств. По их данным, значимым фактором роста цен стала девальвация рубля: «Максимальные темпы прироста цен на медикаменты наблюдались в 2015 году, когда страна переживала валютные шоки. Цены на медикаменты, не входящие в список

жизненно важных, зависят от курсов валют, поскольку заметная часть российского рынка лекарств представлена импортными препаратами, а отечественные лекарства изготавливаются с использованием ввозимого из-за рубежа сырья и оборудования».

«Несмотря на политику импортозамещения, к 2016-му российский потребитель все еще сильно зависел от иностранных лекарств: по оценкам DSM Group, в 2013–2016 годах импорт лекарств сократился на 22% по числу упаковок и на 40% в долларовом эквиваленте, но рост курсов валют обеспечил увеличение импорта лекарств по их стоимости в рублях на 26%», – сообщает ВШЭ.

Хотя некоторые эксперты не соглашаются с выводами исследователей, в частности, с тезисом, что сократилась доля россиян, которые смогли найти замену импортным препаратам среди отечественных аналогов.

«Еще два-три года назад можно было провести черту между импортными и произведенными в России препаратами. Теперь это сделать сложнее, потому что многие зарубежные компании локализовали в России свое производство», – пояснил «НГ» глава НИИ организации здравоохранения Давид Мелик-Гусейнов. По его словам, за исключением штрих кода нет четкой идентификации, по которой можно точно определить, зарубежный перед нами препарат или он произведен внутри России. Проблемы с идентификацией могут возникнуть даже у специалистов, замечает Мелик-Гусейнов.

Именно поэтому и возникает вопрос, что именно имели в виду респонденты, указывающие, что им стало сложнее найти отечественный аналог для импортных препаратов. Мелик-Гусейнов сообщил «НГ», что доля отечественной продукции в структуре потребления лекарств россиянами увеличивается, также растет отечественное фармпроизводство, импортозамещение идет полным ходом.

Анастасия Башкатова

НЕЗАВИСИМАЯ

Холодильник начинает побеждать телевизор

Недоверие к экономическим новостям в РФ достигло нового максимума

В сентябре установлен абсолютный рекорд недоверия граждан к освещению экономических проблем в СМИ. Сегодня 65% россиян говорят, что медиа «неполно освещают ситуацию в российской экономике». На максимуме также находится общий показатель недоверия населения к отечественным СМИ – телевидению, радио и газетам. При этом в «карте страхов россиян» на первом месте с заметным отрывом находятся именно экономические проблемы – рост цен, потеря сбережений и недоступность привычных товаров.

Россияне словно не замечают рапорты чиновников о победе над инфляцией. Или даже игнорируют их, показывают социологические опросы. Текущие темпы роста цен, по официальной информации, находятся в России на историческом минимуме.

Годовой прирост цен в сентябре составил всего 3,1%, рапортуют Росстат и Минэкономразвития. 3% за год – это практически незаметная величина. И озаботиться таким подорожанием рядовой гражданин скорее всего не сможет. Если год назад курица стоила 100 руб., а сегодня 103 руб., то кого это может взволновать? Если год назад пакет молока стоил 50 руб., а сегодня – 51 руб. 60 коп., то кого это может сильно озаботить?

Между тем реальная картина экономических проблем в глазах населения выглядит совершенно иначе, чем в официальных статистических отчетах. В «карте страхов россиян», которые регулярно составляют социологи, именно рост цен, обесценение сбережений и невозможность купить привычные товары находятся для граждан на первом месте. И этот факт подтвердил вчера проправительственный ВЦИОМ.

Индекс страхов социологи строят на основе ответов на вопрос «Как вы оцениваете вероятность появления следующих проблем в вашей жизни?». Ответу «полностью уверен, что случится» присвоен коэффициент 1, ответу «думаю, что случится» коэффициент 0,5, ответу «скорее случится» 0,1, ответу «скорее не случится» (-0,1), ответу «думаю, не случится» (-0,5), ответу «полностью уверен, что не случится» (–1). Чем выше значение индекса, тем более вероятным кажется россиянам наступление проблемы. Максимальный уровень общественных страхов в августе соответствовал проблеме «стали слишком дорогими или исчезли из продажи привычные товары, обесценились сбережения». А страхи перед болезнями, войной или преступностью у россиян значительно ниже.

Не менее примечательным оказался и опрос фонда «Общественное мнение» (ФОМ), который оценивал доверие россиян к СМИ вообще и к освещению ими экономических проблем в частности. В сентябре, по данным ФОМа, около 65% россиян заявили, что «российские СМИ – телевидение, радио, газеты – неполно освещают ситуацию в российской экономике». Это рекордный показатель со времени кризиса 2008 года. При этом больше половины граждан (51%) вообще не доверяют российским СМИ. Это также рекордный показатель за время наблюдений. Таким образом, похоже что «холодильник начинает побеждать телевизор» и россияне отворачиваются как от экономической пропаганды, так и от экономической информации.

«Люди ощущают на себе, что условия их жизни не соответствуют победным реляциям СМИ. Причем оптимистичный настрой «телевизора» в области экономики стал особенно сильно проявляться в последние месяцы, когда наметился общий экономический рост. Поэтому именно в последнее время, как показывают опросы ФОМа, усилился разрыв в представлении людей между «телевизором» и «холодильником», – говорит ведущий аналитик компании TeleTrade Марк Гойхман. «Причина усиления недоверия СМИ – в сочетании факторов: объективное продолжение кризиса с точки зрения доходов людей при увеличении оптимизма СМИ, воспринимаемого как неадекватный», – говорит эксперт.

«Влияние СМИ на восприятие экономики населением – минимально. Граждане больше доверяют своему кошельку и тем чекам, с которыми они выходят из магазина, а не информации, поступающей извне», – говорит старший аналитик «Фридом Финанс» Богдан Зварич. По его словам, улучшение экономической ситуации

может начать позитивно сказываться на благосостоянии населения ближе к концу 2017 – началу 2018 года.

«Традиционные СМИ, включая телевидение, постепенно теряют влияние на общественное мнение. Все уходит в социальные сети, в блоги, видеоблоги. Главными каналами коммуникации и доставки информации, конечно, потихоньку становятся сетевые СМИ», – отмечает завкафедрой Российской академии народного хозяйства и госслужбы (РАНХиГС) Андрей Новиков-Ланской. Причин рекордного недоверия к СМИ эксперт видит несколько. Среди них и «проблема качества с экономической журналистикой, которой занимаются либо журналисты без специального экономического образования, либо экономисты, которые не очень хорошо владеют навыками журналистики».

Михаил Сергеев

PROFILE.RU ПРОФИЛЬ

Жизнь взаймы вернулась

Розничное кредитование в России к середине 2017 года достигло уровня 2014-го и устремилось к рекордам 2013 года

Розничное кредитование в России в 2017 году резко рвануло вверх. Это сразу улучшило все показатели - снизило просрочку, увеличило долю кредитов кроме ипотеки. Но до рекордов 2013 года объемы выдачи кредитов пока не доросли.

В конце 2014-го – начале 2015 года потребительское кредитование практически остановилось, вслед за ключевой ставкой взлетели и ставки по кредитам, а многие банки и в тот период попросту заморозили кредитование, установив заградительные ставки и ужесточив скоринг и подходы к оценке заемщиков. Одновременно с экономическими причинами ужесточению подверглись и требования регулятора, носящие консервативный характер и выражающиеся в увеличении нагрузки на капитал по потребительским ссудам. Наиболее неприятным такое развитие событий стало для частных розничных игроков, не обладающих, в отличие от банков первого круга и банков с гос-участием, значительной долей дешевого фондирования. Частные банки привлекают деньги с рынка, таким образом, стоимость их пассивов не позволяет им предлагать низкие ставки для своих розничных клиентов. Помимо давления на капитал ограничение уровня максимальных ставок снизило и рентабельность бизнеса отдельных финансовых институтов.

В 2013 году ежемесячный объем вновь выдаваемых кредитов (без учета ипотечных жилищных кредитов, ИЖК), за исключением предновогодних пиков и январских спадов, колебался в пределах 600–700 млрд руб., в 2014 году, после введения санкций, он несколько сократился (до 550–650 млрд руб.), однако банки продолжали развивать свои розничные программы. В январе 2015 года объем новых выдач сократился до рекордно низких 262 млрд руб., а в течение года этот показатель колебался в районе 400 млрд руб., сократившись более чем на 30% от прошлогоднего значения. Небольшое оживление рынка розничного кредитования стало заметно во второй половине 2016 года, вслед за снижением ключевой ставки кредиты стали доступнее, а банки пересмотрели свои риски на этот бизнес-сегмент. В первой половине 2017 года продолжилось восстановление рынка, а ежемесячные объемы вновь выдаваемых ссуд приблизились к показателям 2014 года.

В результате снижения объемов новых выдач начал сокращаться и совокупный размер портфеля кредитов, выданных физическим лицам (максимальное снижение составило 6,9% по состоянию на 1 мая 2016 года). Если рассматривать исключительно розничный портфель банков (без учета ИЖК), то максимальное снижение с начала 2015 года составило 19,6% и пришлось на январь 2017 года. Большую поддержку сегменту кредитования физических лиц оказала Государственная программа субсидирования процентных ставок по ипотеке, в результате действия которой ипотечный портфель банков продолжал расти (+27,3% с 1 января 2015 г. по 1 января 2017 г.), сглаживая негативную динамику по совокупному портфелю.

Также следует отметить, что благодаря положительной динамике роста доля ИЖК в совокупном портфеле увеличилась с 26% в 2013 году до 42% в 2017 году. В дальнейшем, с возобновлением розничного кредитования, доля ИЖК в совокупном портфеле будет постепенно сокращаться.

Одновременно с сокращением розничного портфеля стало снижаться и качество портфеля. Просрочка перестала «размываться» в объеме новых выдач и увеличилась с 6% розничного портфеля на начало 2013 года до 13% к середине 2016 года. Основной пик пришелся на 2015 год, когда за год доля просроченной задолженности увеличилась с 8% до 12% розничного портфеля. При этом объем просрочки по ипотечному портфелю оставался стабильным и держался на уровне 1,5% портфеля.

Рассматривая статистику по кредитам, сгруппированным в портфели однородных ссуд, можно отметить, что к середине 2016 года доля ссуд с просроченными свыше 90 дней платежами выросла до 16% розничного портфеля (без учета ИЖК), при этом на начало 2013 года доля таких ссуд составляла чуть более 5% портфеля.

В целом можно отметить, что основной пик проблем в розничном кредитовании пройден, вслед за снижением ключевой ставки стали снижаться ставки по розничным кредитам, которые стали доступнее. Главным фактором, который будет оказывать давление на рост объема выданных займов в условиях снижения их стоимости, будет ухудшение финансового положения потенциальных заемщиков. Второй ограничивающий рост аргумент – ужесточение банковских подходов к андеррайтингу. Несмотря на заинтересованность кредитных организаций в наращивании кредитных портфелей, они готовы это делать исключительно за счет качественных заемщиков (без долговой нагрузки, с официально подтвержденным по 2-ндфл доходом).

Потенциальный круг таких заемщиков не так широк. В выигрыше окажутся те банки, у которых развит бизнес по зарплатным проектам, значительная база крупных корпоративных клиентов, сотрудникам которых они могут предложить потребительское кредитование.

Егор Иванов

PROFILE.RU ПРОФИЛЬ

Усталость от экономии

Глава Минэкономразвития РФ Максим Орешкин отметил сохранение тренда на низкую инфляцию

В России наблюдается тренд на оживление экономической активности — граждане стали больше брать кредитов и больше тратить. Инфляция сохраняет довольно низкий темп, и его замедление обещает продолжиться. Положительные тенденции подтверждают эксперты и рейтинг ВЭФ. Но и без проблем не обходится.

Кредитная активность

Министр экономического развития Максим Орешкин ожидает в ближайшие кварталы сохранения положительного тренда экономической активности. По его словам, это связано в том числе с динамикой кредитной активности — осенью ожидается всплеск кредитования.

Ранее эксперты РАНХиГС провели исследование о социально-экономическом положении России. Они установили, что россияне стали активнее тратить деньги, взятые в кредит. За первые 6 месяцев 2017 года объем выданных займов увеличился на 3%, до 3,96 трлн рублей. А летом случился всплеск покупок товаров и услуг на заемные средства.

«Такие тенденции продолжатся — идет постепенное экономическое восстановление, — говорит независимый эксперт по социальной политике, доктор экономических наук Андрей Гудков. — Есть отложенный спрос на товары, а есть отложенный спрос на кредиты, который как раз сейчас реализуется. Мы 4 года прожили в режиме активной экономии. Люди устали экономить. Им хочется что-то себе позволить. Вот они и позволяют».

Низкая инфляция

Максим Орешкин также рассказал об ожиданиях по инфляции на текущий сентябрь: «Сохраняется тенденция на довольно низкие темпы инфляции, у нас как раз наверное [в сентябре] ниже к нижней границе — около нуля. Есть даже риск небольшой дефляции в сентябре, пока незначительный. Тренд на низкую инфляцию сохраняется».

Андрей Гудков тоже отметил, что замедление инфляции будет продолжаться в течение некоторого времени. Правда, по его словам, это связано со стагнацией спроса, медленным экономическим ростом и с тем, что роста зарплат не наблюдается.

Долгосрочные официальные прогнозы МЭР по инфляции таковы: в 2017 году этот показатель составит 3,2%, а в 2018-2020 гг. будет находиться на стабильном уровне в 4%.

ВЭФ подтверждает

Положительные тенденции в российской экономике подтверждает рейтинг по индексу глобальной конкурентоспособности Всемирного экономического форума. В этом году РФ поднялась в нем на пять пунктов и заняла 38-е место среди 137 стран.

Согласно докладу ВЭФ, причины улучшения позиций РФ скрываются в значительном оздоровлении макроэкономической ситуации в России, прежде всего, как раз в сокращении инфляции и росте сбережений.

Есть и проблемы

Однако эксперты ВЭФ обращают внимание и на определенные сложности для ведения бизнеса в стране — это коррупция, низкая образованность работников, бюрократия, высокие налоги, доступ к финансированию и инфляция.

«Любой предприниматель, планируя капиталовложения, намерен получить отдачу от них. Инфляция делает его расчеты в некоторой степени неопределенными. Поэтому бизнесмен может и воздержаться в случае каких-либо рисков от капиталовложения, особенно долгосрочных», — объяснил Андрей Гудков причину возникновения сложностей для ведения бизнеса в РФ из-за инфляции.

Лучше, чем в России, дела обстоят у Малайзии, Катара, Таиланда, Азербайджана, Индонезии, Мальты. При этом наша страна в рейтинге обогнала Индию, Южную Африку и Бразилию. Среди стран БРИКС самое высокое место занимает Китай — 27-е. Первую строчку в списке занимает Швейцария, затем следуют США, Сингапур, Нидерланды, Германия. В десятку входят также Гонконг, Швеция, Великобритания, Япония, Финляндия.

При составлении рейтинга учитывались такие критерии, как уровень инновации и развития инфраструктуры, государственных институтов, развитость финансового рынка, технологический уровень, размер рынка, конкурентоспособность компаний.

Александра Юшкявичюте

БИЗНЕС-СТРАТЕГИИ

PROFILE.RU ПРОФИЛЬ

«Экономический рост опирается на доверие»

Министр экономики Португалии Мануэл Калдейра Кабрал рассказал о перспективах сотрудничества с Россией

На минувшей неделе в Казани прошло очередное заседание Смешанной комиссии по экономическому, промышленному и техническому сотрудничеству между Россией и Португалией. Обсуждались перспективы расширения двухсторонней торговли и инвестиционного партнерства. В преддверии переговоров в Казани министр экономики Португалии Мануэл Калдейра Кабрал рассказал «Деловому еженедельнику «Профиль» о том, как экономика страны выходит из кризиса и что португальские бизнесмены могут предложить российскому потребителю.

– Как война санкций и контрсанкций между Евросоюзом и Россией повлияла на экономическое сотрудничество наших стран?

– Эти барьеры негативно повлияли на двухстороннюю торговлю, наши торговые связи в последние годы стагнировали. Что мы сделали – возобновили работу совместных комиссий, я встречался с Владимиром Пучковым (министр по чрезвычайным ситуациям, возглавляет российскую часть межправительственной комиссии. – «Профиль») год назад. Мы организовали деловой форум с участием российских и португальских компаний. Я приезжал и на Петербургский международный экономический форум. И сейчас мы будем продвигать идею активизации сотрудничества между бизнесменами России и Португалии. Мы хотим воспользоваться моментом – российская экономика сейчас возвращается к росту, и экономика Португалии растет на 2,9% – это выше, чем в среднем по Европе. У стран, где возобновляется рост экономики, появляется больше возможностей для инвестиций, увеличения импорта и реализации совместных проектов.

– У португальского бизнеса есть интерес к российскому рынку?

– В России уже сейчас представлены пятьсот португальских компаний. Я думаю, что многие из этих фирм могли бы значительно расширить свое присутствие на российском рынке. И еще большее число компаний не открыли для себя его потенциал. Например, португальские вина представлены и пользуются успехом на российском рынке. В этом году три марки португальского вина вошли в десятку лучших в рейтинге, который составляет издание Wine spectator. На 40% вырос спрос на португальские вина в США. Так что у португальских виноделов, без сомнения, есть большой потенциал, чтобы расширить свое присутствие как на российском, так и на других рынках, где еще несколько лет назад они были не очень известны.

– Помимо вина, что еще может предложить Португалия российскому потребителю?

– Португалия уже экспортирует строительные материалы. А строительный сектор в России постепенно оживает. Португальские компании поставляют в Россию и такие традиционные товары, как одежда и обувь. Падение курса рубля тоже негативно сказалось на двухсторонней торговле. Но, учитывая, что сейчас российская экономика возвращается к росту и средний класс восстанавливает свои доходы, португальские товары – а это продукция высокого качества – вернутся к российскому потребителю, который очень требователен. Напомню, что португальская обувь занимает второе место в мире по качеству. На первом – итальянская продукция. И Португалия сейчас – это страна, где известные французские и итальянские марки размещают большую часть своего производства. Многие дизайнеры запускают свою продукцию в серийное производство именно в Португалии. Кстати, уже и многие российские марки используют эти возможности. Так что здесь есть возможности расширения сотрудничества. К взаимной выгоде.

– Четвертый год португальская экономика растет. Но темпы роста невелики. Когда можно будет сказать, что кризис остался позади?

– Кризис ударил по нам очень сильно, сильнее, чем по другим странам–членам Евросоюза. Нам пришлось серьезно корректировать нашу экономическую политику. С 2014 года экономика росла где-то на 1,5% в год. Это был стабильный рост, но более низкий, чем нам хотелось бы. Сейчас она растет где-то на 3%, и ее рост ускоряется. Наряду с ростом ВВП зафиксирован и значительный приток инвестиций, где-то 11%. Кроме того, растет экспорт – в первой половине 2017-го он вырос на 12,5%. То есть темпы роста экономики не просто нарастают, это происходит именно за счет притока инвестиций и увеличения экспорта. Нам удалось ускорить рост экономики и в то же время корректировать дефицит бюджета.

В 2015 году экономика уже стабилизировалась. И в то время как темпы роста экономики ускоряются, дефицит бюджета сократился с 3,2% до 2% и в этом году будет еще сокращаться. У нас будет наибольшее за последние 15 лет сокращение госдолга.

Когда начинает расти экономика, расширяются возможности как для экспорта, так и для импорта, растет и доверие инвесторов.

– Португалия снизила дефицит бюджета до минимума за 40 лет и уложилась в 2% ВВП, что даже ниже, чем требуют критерии ЕС…

– Когда начался экономический кризис в 2008–2009 годах, дефицит бюджета вырос, как и в других странах Европы и мира. Пришлось его корректировать и стабилизировать уровень задолженности. Уже три года как дефицит бюджета стабилизировался, и к концу 2017-го он будет меньше, чем в 2016 году. Контролируемый дефицит бюджета и снижение госдолга, ускорение темпов роста экономики – все это позволило рейтинговым агентствам с оптимизмом оценить наши перспективы. Причем по такому показателю, как рост рабочих мест, мы находимся на втором месте в еврозоне.

– Можно ли в нескольких словах сформулировать рецепт выхода из экономического кризиса, учитывая опыт Португалии, конечно?

– В нашем случае перед нами стояла задача заставить экономику расти более быстрыми темпами, создавать больше рабочих мест, вернуть инвесторов, но сделать это,

учитывая жесткие обязательства по сокращению дефицита бюджета. И мы хотели также укрепить положительный баланс внешней торговли. Если бы мы решали только проблему дефицита бюджета, нам было бы проще. Но мы не пошли на повышение налогов, что ударило бы как по трудящимся, так и по бизнесу. Напротив, мы сокращаем налоговую нагрузку, что позволяет повысить доходы населения и активизировать потребление.

Параллельно с этим мы развивали стратегию финансирования и инвестирования – многие компании готовы были инвестировать, но у них не хватало средств. Мы создали специальные линии финансирования малого и среднего бизнеса, чтобы предоставить ему доступ к кредитам под гарантии государства, изменили финансовую нагрузку, чтобы стимулировать инвестиции, и запустили активную политику в области инноваций, что тоже имело позитивный эффект в контексте повышения конкурентоспособности португальских предприятий. Умеренная макроэкономическая и бюджетная политика, нацеленная на сокращение дефицита бюджета и госдолга, и стратегия финансирования, действующие одновременно, позволяют создать третью точку опоры – доверие. Доверие населения, которое понимает, что его доходы не будут урезаны. Потребление начинает расти, пусть и скромными темпами. И доверие бизнеса, который видит, что потребители чувствуют себя более уверенно, и начинает инвестировать. Для возобновления экономического роста такие сигналы были необходимы.

Алексей Баусин

Forbes

Инвестиции в самое сердце: российская компания вложилась в итальянский медицинский стартап

Фокусом для российской Medme являются компании, работающие в сфере Digital Health. В частности, в сфере получения результатов диагностики и сбора анализов в цифровом виде

Российская инвестиционная компания в сфере цифровой медицины Medme инвестировала около €2 млн в итальянский стартап Biotechware из сферы цифровой медицины. Сделку Forbes подтвердили представители обеих сторон. Точная оценка Biotechware не сообщается в связи со сложной структурой сделки, включавшей выкуп долей инвесторов ранних стадий.

Biotechware создала сервис удаленной съемки кардиограммы в цифровом виде. Данные с прибора для исследования пациента отправляют в облако, где предварительно обрабатываются и могут быть выданы врачу по интернету.

«MedMe планирует вложиться в компании в сфере цифровой медицины, чтобы в будущем они могли дополнить друг друга и образовать одну корпорацию», — объясняет интерес к итальянскому стартапу управляющий партнёр Medme Илья Слуцкий. Цифровая медицина — фокус для российской компании, она специализируется на автоматическом распознавании результатов измерительных процедур.

Аналитики предсказывают, что искусственный интеллект в будущем поможет врачу ставить диагноз по оцифрованным анализам. Но Слуцкий говорит, что на данный момент оцифрованных данных слишком мало и даже те, что есть, часто лишены необходимой метаинформации: диагноза, условий взятия анализа и т.п. Работа с такими стартапами как Biotechware и российский Unim (обработка и анализ сканов тканей, снятых с высокой точностью, для выявления клиентов с онкологическими заболеваниями) позволит MedMe набрать базу образцов для обучения искусственного интеллекта. MedMe набирает несколько компаний, потому что один анализ обычно не дает полной информации о возможных болезнях клиента.

Гендиректор итальянского стартапа Алессандро Сапиа (Alessandro Sappia) рассказывает, что познакомился с MedMed в акселераторе в Турине. По его словам, MedMe была выбрана, так как его взгляды на потенциал телемедицины совпадает с взглядами Слуцкого. При этом он отмечает фирменную базу с результатами измерений кардиограмм. Сапиа добавляет, что в мире исследователи пытаются добиться больше информации из графика ритма биений сердца.

В 2016 году медицинские стартапы стали одной из лидирующих отраслей венчурной индустрии. В 2016 году компании, производящие медицинские приборы, привлекли в сумме около $4 млрд инвестиций по данным CB Insights.

Александр Баулин

Forbes

Дело молодое: HeadHunter разрешит публиковать вакансии для детей с 14 лет

Как выяснил Forbes, один из крупнейших рекрутинговых порталов предоставит возможность размещать вакансии для кандидатов, достигших 14 лет. Кому из работодателей это может быть интересно?

Портал HeadHunter.ru с октября официально позволит публиковать вакансии для подростков от 14 лет. Проект нацелен на клиентов сайта — работодателей, которые заинтересованы в найме молодежи. Forbes выяснил, кому нужны несовершеннолетние кадры и что работодатель может предложить кандидатам.

Летом в Трудовой кодекс были внесены поправки, касающиеся правил трудоустройства подростков.

Теперь заключить трудовой договор с 14 лет возможно с согласия родителей, и только если к этому возрасту подросток уже получил общее образование. Исследование, которое HeadHunter проводил в апреле-мае 2017 года, показало — 54% опрошенных считают, что первый реальный опыт работы или подработки подросток должен получать начиная с 14 лет. Еще около 20% участников опроса считают, что оптимальный возраст — с 16 лет.

«Мы провели ряд исследований, чтобы выяснить, на каких позициях могут быть востребованы тинейджеры и какие задачи способны решать», — говорит Юлия Сахарова, директор HeadHunter по СЗФО. В результате на сайте появилась возможность публиковать вакансии для лиц с 14 лет. Функцией могут воспользоваться работодатели, у которых есть аккаунт на рекрутинговом портале, но о каких-либо результатах говорить преждевременно. «Проект проходит этап альфа-тестирования. У него даже нет пока официального названия», — объясняет Сахарова. На сайте вакансии для несовершеннолетних будут отмечены специальным значком, говорит эксперт HeadHunter Нина Осовицкая.

Главный нюанс при найме подростков от 14 лет — существующий перечень работ, к которым запрещено привлекать несовершеннолетних, говорит юрист, руководитель компании «Юристы России» Максим Крупышев. «Это любые рабочие специальности на опасных производствах, в том числе уборщики. Также запрещена работа в замкнутых опасных пространствах (шахты, метро), грузчиками, машинистами», — перечисляет он. Также ТК РФ запрещает подросткам работать по ночам, в выходные и праздничные дни, ездить в командировки. Сейчас закон предусматривает продолжительность рабочего дня для 14-15-летних не более четырех часов. Для подростков 15 и 16 лет — это пять и семь часов соответственно.

Представители цифрового поколения Z (рожденные примерно с 2000-ого года) уже находятся в фокусе внимания менеджеров по подбору персонала. «Основа кадрового состава бренда KFC в России — именно молодежь. Поэтому нам важно знать как можно больше о тинейджерах, которые совсем скоро придут работать в компанию», — подтверждает управляющий директор Yum Brands Russia Олег Писклов. Кроме того, для многих молодых людей рестораны становятся первым местом работы, отмечают в компании.

Несовершеннолетние сотрудники могут быть востребованы и в банковском секторе. Альфа-банк заявил о намерении нанять несколько новых сотрудников в возрасте 15-17 лет, которые будут работать после учебы по три часа в день. Подростки примут участие в развитии концепции банка в соцсетях, разработке продуктов для молодежи и рекламных кампаний.

Для российской компании-производителя обуви Zenden возможность нанимать подростков с 14 лет пока мало интересна. «Задач, которые мог бы выполнять подросток в стенах производства или офиса у нас нет», — говорит владелец компании Андрей Павлов. При этом для школьников Zenden организует экскурсии на свои фабрики, чтобы познакомить с процессом производства, заинтересовать с целью создания кадрового резерва на будущее.

Международный оператор экспресс-доставки СДЭК также не планирует нанимать на работу подростков. «Из-за специфики сферы, в которой мы работаем, у нас мало задач, с которыми могут справиться ребята 14-16 лет», — комментирует руководитель группы подбора персонала Наталья Ваганова. Длительное обучение сотрудников, высокий уровень ответственности, а также физические нагрузки при работе на складе — условия, которые недопустимы для подростков. Поэтому предпочтение отдают опытным и квалифицированным кандидатам, готовым взять на себя ответственность за результат и выполнять задачи быстро и на необходимом для компании уровне.

Елена Ганжур

Forbes

Карта на вырост. Российские банки начинают конкурировать за детей

Банки предлагают несовершеннолетним клиентам различные продукты и решения, которые учат пользоваться «пластиком», копить деньги и грамотно их тратить. Каковы перспективы детского банкинга?

С начала учебного года Райффайзенбанк запустил дебетовую карту и мобильное приложение для детей. Тем, кому меньше 14 лет, «пластик» оформляется дополнительно к счету одного из родителей. Владелец счета получает полный контроль над расходами своего ребенка: он сможет устанавливать лимиты на ежедневные траты и снятие наличных, а также ограничить возможность покупок в интернете.

Использование этих функций не позволит ребенку потратить месячный бюджет за один день. Кроме того, владелец счета (один из родителей) будет получать SMS-оповещения о транзакциях своего ребенка. Клиенты в возрасте 14-17 лет могут с согласия взрослых оформить собственную карту, по которой даже предусмотрен кэшбэк в 5% от покупок, но не более 2400 руб. в год. Стоимость годового обслуживания составляет 490 руб.

Детский «пластик» не является ноу-хау Райффайзенбанка. Похожие карты уже не первый год предлагают около двух десятков финансовых организаций, в числе которых Сбербанк, Бинбанк, Альфа-Банк, «Тинькофф», СМП Банк, Промсвязьбанк, НС Банк и др. В большинстве случаев детям в возрасте 6-10 лет «пластик» оформляется дополнительно к основной карте родителей, которые могут точно так же пополнять средства, устанавливать лимит и контролировать траты ребенка. Стоимость годового обслуживания чаще всего сопоставима со стандартной картой в конкретном банке.

Отдельные участники рынка (например, Сбербанк и Альфа-Банк) предоставляют возможность детям с 14 лет открыть счет самостоятельно и выпустить собственную карту – без привязки к родительскому счету.

Для этого ребенку нужно прийти в отделение с паспортом и письменным согласием одного из родителей или законного представителя. Как правило, детям до 14 лет доступны карточки начального уровня (Visa Electron, MasterCard Maestro), а те, кто старше, могут получить «пластик» практически любого статуса.

Финансовые игрушки

«Бум электронной коммерции, популярность смартфонов и планшетов, фантастические способности детей и подростков к освоению любых цифровых продуктов, и, наконец, высокая конкуренция на рынке пластиковых карт заставили банки пристальнее посмотреть на этот перспективный клиентский сегмент», — отмечает директор департамента мониторинга банковских продуктов агентства MARCS Наталья Абрамова.

По ее словам, в последние месяцы активность банков на это рынке резко возросла. Так, Тинькофф Банк запустил личный кабинет в интернет-банке и мобильном приложении для владельцев дополнительных карт, которыми могут быть и дети. Альфа-Банк объявил о планах сотрудничества с подростками для создания новых продуктов для молодежи и их продвижения. Стремление крупных игроков рынка работать с юной аудиторией подтверждает перспективность детского банкинга как отдельного направления, считает Абрамова.

Банки, работающие на рынке услуг для детей, стараются дополнять свои пластиковые карты привлекательными с точки зрения маркетинга опциями. Например, Альфа-Банк выпускает карту с ярким детским дизайном, а контролировать траты ребенка и устанавливать лимит по ней можно через мобильное приложение. Кроме того, банк позволяет настроить режим автоматического сбережения для своего ребенка: на его накопительный счет будет переводиться определенный процент от покупок взрослого.

Дизайн детской карты от Бинбанка (для детей в возрасте от 6 до 17 лет) включает в себя изображения героев комиксов, сюжет которых был создан специально для проекта. Карту можно использовать как пропуск в школу и читательский билет, также она позволяет расплачиваться в школьной столовой. Еще одна опция, доступная по этой карте, — начисление дохода на остаток средств в размере 7% годовых. Предполагается, что таким образом ребенок, владеющий «пластиком», научится копить.

Сбербанк, кроме детских и молодежных карт (последнюю могут оформить дети от 14 лет), предлагает клиентам мобильное приложение «Взрослые и дети». Его суть в том, что взрослый придумывает различные задания для ребенка, а за их выполнение переводит со своей банковской карточки вознаграждение на заведенный для ребенка кошелек на «Яндекс.Деньги».

Запущенное в связке с картой мобильное приложение от Райффайзенбанка, по словам представителей банка, разработано специально для обучения ребенка финансовой грамотности в игровой форме. С помощью этого приложения дети могут вести учет карманных денег, наличных трат и расходов по карте, ставить перед собой накопительные цели, откладывать сбережения и даже запрашивать у родителей деньги на карманные расходы. Все это дополняется обучающими материалами.

Недетский спрос

Потребность в продуктах для детей довольно высока, поэтому специализированные детские карты будут пользоваться высоким спросом, сходятся во мнении опрошенные аналитики.

«Мы повсеместно отказываемся от наличных, но карманные деньги для детей никуда не делись. Поэтому механику карманных денег нужно переносить на привычные цифровые и безналичные продукты, которые к тому же дают дополнительный контроль над тратами детей», — объясняет глава исследовательского агентства Markswebb Rank & Report Алексей Скобелев.

Генеральный директор Frank Research Group Юрий Грибанов добавляет, что в этом году в России объем безналичных транзакций впервые превысил показатель снятия наличных в банкоматах. Это значит, что рынок уверенно движется от «кэша» в сторону безнала. Поскольку дети претендуют на карманные деньги, родители будут только рады обеспечить их удобным и безопасным инструментом для безналичной оплаты, говорит эксперт. С другой стороны, у банков есть потребность в формировании лояльных клиентов, а привязанность, которая формируется в детстве —одна из самых сильных. На этом фоне банки активно включаются в программы детской финграмотности. «Это эффективный способ сформировать будущих клиентов»,— резюмирует Грибанов.

Сами банкиры также ожидают значительного роста в сегменте услуг для детей. «Результаты пилотного проекта говорят о том, что интерес к детской карте проявляют многие клиенты, у которых есть дети старше 6 лет, — рассказывает руководитель управления развития отношений с обеспеченными клиентами и некредитных продуктов Райффайзенбанка Дамьен Леклер. — Исследование, которое банк проводил перед разработкой продукта, показало, что сейчас детские карты имеют около 14% респондентов. И более 70% сообщили о готовности воспользоваться этим продуктом».

Управляющий директор Бинбанка Инна Земан также отмечает растущий спрос на продукты для самых юных. «Мы уже выпустили 120 тысяч карт для детей возрастом от 6 до 17 лет и до конца года планируем выпустить еще 22 тысячи карт для школьников из разных регионов России», — утверждает она. По словам вице-президента, руководителя розничного блока СМП Банка Романа Цивинюка, сегодня многие школы и ВУЗы привязывают к карте электронный дневник, зачетку, пропуск в кампус и т.д., что обеспечивает условия для дальнейшего развития этого рынка.

Конкуренция между банками за молодых клиентов с каждым годом только усиливается, рассказывает директор по маркетингу блока «Розничный бизнес» Сбербанка Алексей Гиязов. В 2015 году Сбербанк запустил первые рекламные кампании для молодежи, а через год он стал привлекать для этих целей популярных у этой аудитории видеоблогеров: Сашу Спилберг, Пашу Микуса, Машу Вэй и других. «Эти кампании показали высокую эффективность: на каждый инвестированный в рекламу рубль мы получали 3 рубля дополнительного дохода. Дело в том, что молодежь больше доверяет информации от лидеров мнений, чем напрямую от банка», — добавляет Гиязов.

В сентябре Сбербанк скорректировал свой подход к работе с лидерами мнений «Коммуникация через видеоблогеров дает охват и доверие, но не хватает одного элемента— сильной эмоциональной связи. Поэтому мы записали сингл с Егором Кридом (по версии Яндекса певец занимает второе место по запросам интернет-пользователей). Пока рано подводить итоги, но мы видим, что эта рекламная кампания набирает охват

значительно быстрее, чем предыдущие», — объясняет Гиязов.

СМП Банк в продвижении «детских» продуктов пока использует только образовательный элемент. «Мы регулярно проводим дни открытых дверей и встречи в Школе финансов, где рассказываем о принципах кредитования, планировании бюджета, банковской деятельности в целом, — конкретизирует Роман Цивинюк. — Мы видим, что эти семинары людям действительно интересны – они собирают полные залы».

Зарубежный опыт

Если в России детский банкинг только начинает развиваться, то на Западе и в других странах беседующий с менеджером банка ребенок уже никого не удивит. Некоторые организации обслуживают исключительно детей и молодежь до 21 года. К ним относится, например, легендарный Young Americans Bank (США, Денвер, штат Колорадо). Банк начал свою деятельность в 1987 году — еще до того, как финансовая грамотность в США стала частью национальной идеи.

Основная задача этой организации состоит в том, чтобы познакомить детей с миром финансов. В этом банке ребенок может почувствовать себя полноценным клиентом: открыть сберегательный счет, завести кредитную или дебетовую карточку. Все это с продуманным интерьером (дети общаются с менеджером за «взрослой» стойкой на подставке, которая выдвигается специально для них), в атмосфере американского дружелюбия и с захватывающими ребенка эффектами. Например, дети высыпают кучу монет в счетчик и наблюдают за тем, как они превращаются в бумажные доллары.

Но это еще не все. Банк реализует много обучающих программ для детей, устраивает летние лагеря, кредитует детские бизнес-проекты. На сайте можно найти множество историй успеха малолетних предпринимателей.

Young Americans Bank является некоммерческой организацией. Из-за образовательного характера он не получает прибыли и финансируется, в основном, из наследственного фонда основателя Билла Дэниелса. Ежегодно в банке обслуживаются более 64 тыс. молодых американцев, свыше 700 тыс. детей являются участниками его образовательных программ.

Банки, активно работающие с детьми, есть в Германии, Австралии, на Кипре, в Сингапуре и других странах. В Индии (Нью-Дели) пошли еще дальше и реализовали новый формат: создали Children's Development Bank, который управляется детьми (под присмотром взрослых, конечно). Его основатель — благотворительная организация Butterflies, а цели проекта —преимущественно социальные. Ключевая идея состоит в том, чтобы научить детей рационально относиться к деньгам, делать накопления, инвестировать и освоить навыки, которые будут полезны в будущей работе.

Будущее детского банкинга

Достигнет ли детский банкинг в России уровня других стран — сказать трудно. Экспертные данные свидетельствуют о том, что потенциал у рынка есть. К примеру, исследование НАФИ показало, что собственные деньги есть у 86% детей в возрасте 14-17 лет, а банковская карта — только у 36%. Дети и подростки все чаще используют банкоматы (44%) и платежные терминалы (39%) для проведения платежей и переводов. При этом общий уровень финансовой грамотности наших граждан пока еще оставляет желать лучшего.

Активная работа банков с детьми, кроме возможности вырастить из них лояльных и полноценных клиентов, может дать и образовательный эффект — в виде повышения уровня финграмотности в будущем. Это, в конечно итоге, выгодно и самим банкам: клиент, умеющий грамотно планировать расходы, станет дисциплинированным заемщиком. «Последнее исследование среди школьников России до 15 лет показало рост уровня их финансовой грамотности (в 2013 году они были на 10-м месте, а в 2015 — уже на 4). Это связано с общими мероприятиями по повышению финграмотности в нашей стране, и вклад банков в них нельзя не учитывать», — комментирует независимый финансовый советник, доцент Финансового университета Саида Сулейманова

Образовательный эффект от пользования детскими карточками и банковскими мобильными приложениями действительно есть, считает эксперт. Однако взрослым нужно провести с ребенком предварительную работу: рассказать ему, как можно использовать карточку, какие могут быть комиссии и ответственность, как избежать потери и мошенничества. В этом случае ребенок действительно усвоит правила работы с банковскими продуктами, резюмирует Сулейманова.

Генеральный директор компании «Персональный советник» Наталья Смирнова убеждена, что финансовые продукты для детей — это разовые активности, которые будут работать только в том случае, если у ребенка есть перед глазами пример финансово грамотных родителей. «Если родители тратят деньги беспорядочно, не инвестируют, используют только наличные, а не карты, то учить детей при помощи банковских продуктов не особенно эффективно», — комментирует эксперт.

Сами участники рынка прогнозы относительно развития детских продуктов дают осторожно. Детские банкинг как отдельный сегмент бизнеса — направление достаточно специфическое: оно требует серьезных затрат, но при этом не генерирует быстрой прибыли. Не все банки могут позволить себе активное включение в «детскую» тему. «На мой взгляд, для России детский банкинг— вопрос на долгосрочную перспективу, —говорит Роман Цивинюк. —Самое очевидное решение — это реализация специальных детских продуктов и услуг в рамках «семейной концепции», на которую сейчас и ориентируются многие российские банки».

Елена Изюмова

Коммерсантъ

Санация провалилась

Каждый третий проект оздоровления не удался

Две трети проектов по оздоровлению банков не являются эффективными, подсчитали в международном рейтинговом агентстве Fitch Ratings. Треть уже потребовала повторной санации, так как инвесторы сами обанкротились или были санированы. Государству в итоге санации обошлись на 500 млрд руб. дороже, чем возможные банкротства. По мнению экспертов, смена Банком России механизма санации вопроса не решит, проблема не в нем, а в самих инвесторах, которых утверждал все тот же ЦБ.

Fitch Ratings 26 сентября презентовало доклад о трансформации российской банковской системы, где оценило эффективность действующих санаций — тех, что проводились Агентством по страхованию вкладов через кредитный механизм. Он действовал с 2008 до середины 2017

года (выдача займа инвестору на десять лет под 0,5% годовых). По подсчетам Fitch, 10 проектов из 30 последних санаций закончились плачевно — санаторы сами обанкротились или были санированы («Открытие», Бинбанк, Татфондбанк и Пробизнесбанк оздоравливали 10 проблемных банков). При этом 20 оздоравливаемых банков не показывают достаточной прибыли для того, чтобы вовремя восстановить капитал. По оценке Fitch, на санацию банков с 2014 года потрачено 1,14 трлн руб., на выплаты вкладчикам банков, лишенных лицензий,— 1,6 трлн руб. При этом по расчетам аналитиков прямые потери государства от банкротства банков были бы на 500 млрд руб. меньше, чем в итоге было потрачено на санацию.

По оценке агентства, теперь судьба ряда санаторов сильно зависит от санируемых ими банков. Fitch Ratings обращает внимание на случаи, где переданные на баланс оздоравливаемого банка активы значительны: банк «Рост» с активами 611 млрд руб. (санировался Бинбанком), Автовазбанк — 207 млрд руб. (санируется Промсвязьбанком), Мособлбанк — 102 млрд руб. (санируется СМП-банком) и «Траст» — 96 млрд руб. (санатор — «Открытие»).

Все эти банки, несмотря на процесс оздоровления, имеют отрицательный капитал. «Смогут ли они восполнить провал по капиталу — большой вопрос,— подчеркнул старший директор по финансовым институтам Fitch Ratings Александр Данилов.— Таким образом, на эти проекты может потребоваться дополнительный объем поддержки».

В Промсвязьбанке и СМП-банке не согласны с оценкой агентства. «Банк считает некорректными данные формулировки,— сообщили в пресс-службе СМП-банка.— Переданные активы размещалась против обеспечения в виде ценных бумаг высоконадежных эмитентов, а также в виде помощи инвестора санируемому банку с целью создания эффективно работающего кредитного портфеля и удержания и развития клиентской базы. Процесс санации кредитных организаций идет в полном соответствии с утвержденным планом». Уверены в эффективности оздоровления и в Промсвязьбанке. «С момента утверждения Промсвязьбанка санатором Автовазбанк стал операционно прибыльным — на уровне 2,6 млрд руб. на шесть месяцев 2017 года, в чем и заключается смысл оздоровления,— сообщили в пресс-службе Промсвязьбанка.— Отрицательная величина собственных средств сократилась почти в три раза. Около 30% баланса банка сформированы ценными бумагами из ломбардного списка ЦБ, что говорит об их надежности. Санация Автовазбанка не несет для банка рисков». «Открытие» и Бинбанк уже перешли под управление ЦБ и сами будут санированы.

Банк на санации сейчас мог не соблюдать нормативы, при этом проводя те же операции, что и нормально функционирующий банк. А санатор получал доступ к практически бесплатным льготным ресурсам

Новый механизм санации — рекапитализация проблемного банка с использованием средств фонда консолидации ЦБ более перспективен, считает Fitch Ratings. По мнению аналитиков агентства, прежний механизм не работает из-за больших затрат и сроков оздоровления, а также использования некоторыми инвесторами баланса спасаемого банка для передачи своих проблемных активов.

Но банкиры уверены: проблема не в механизме. «Старый механизм санации банков абсолютно рабочий при соблюдении двух условий,— отмечает первый зампред правления Совкомбанка Сергей Хотимский (с 2015 года санирует банк “Экспресс-Волга”.— “Ъ”).— Во-первых, инвесторы должны были хеджировать процентный риск сразу после получения кредита на оздоровление. Во-вторых, очень важно грамотно провести due diligence, ведь санация ничем не отличается от покупки банка — и если ты недооценил масштаб проблем, то это твой бизнес-просчет, как в любой другой сделке. Если все делать по уму, то процесс оздоровления вполне может быть эффективным». По мнению главы Абсолют-банка Андрея Дегтярева (с 2016 года санирует Балтинвестбанк), и в старом механизме были возможности для успешной санации проблемного банка при условии добросовестного выполнения плана финансового оздоровления, однако новый механизм (через фонд консолидации банковского сектора) менее затратен для государства, так как средства напрямую поступают в капитал банка.

Юлия Локшина

ФИНАНСЫ

НЕЗАВИСИМАЯ

Банковский сектор в ручном режиме

Санация ведущих финансовых организаций страны будет продолжена

Чистка банковского сектора в России пока что далека от завершения, и в системе еще много проблемных банков, в том числе среди топ-30. Так оценивают ситуацию эксперты международного аналитического агентства Fitch. При этом финансисты отказываются от более точных прогнозов, поскольку не понимают настоящих критериев для отзыва лицензии или санации. Представители ЦБ вчера подтвердили, что четких критериев регулятор и не даст, а все решения в итоге будут приниматься индивидуально, исходя из «экономического контекста».

На какой стадии находится процесс расчистки банковского сектора, сегодня не знает почти никто. Зимой этого года глава ЦБ Эльвира Набиуллина сообщала, что пройдена лишь половина пути, а на полное оздоровление финансового сектора уйдет несколько лет. Уже летом она говорила, что расчистка банковского сектора «вот-вот будет завершена». Всего же за период активной фазы чистки банковского сектора, то есть с 2013 года по текущий момент, было отозвано 346 лицензий, а 35 банков санировано. На эти цели без учета поддержки действующих банков государство потратило колоссальные средства – 2,7 трлн руб., что эквивалентно 3,2% ВВП, сообщили вчера в агентстве Fitch. «Из них 1,4 трлн руб. пришлось на кредиты ЦБ (через Агентство по страхованию вкладов) для рекапитализации санируемых банков, 0,8 трлн руб. – на выплаты страховых возмещений вкладчикам за счет фонда АСВ и еще 0,8 трлн руб. – выплаты вкладчикам за счет кредитов ЦБ», – перечисляют аналитики.

Сколько еще нужно будет потратить государству для поддержки банковского сектора, пока не ясно. Ранее экономисты Центра макроэкономического анализа и краткосрочного прогнозирования (ЦМАКП) полагали, что у половины действующих в России кредитных учреждений могут быть признаки отрицательных активов. И для латания этих дыр может потребоваться до 5 трлн руб. (см. «НГ» от 18.11.16). Вчера в Минфине сообщили, что только на докапитализацию «Открытия» и Бинбанка может потребоваться до 0,75 трлн руб.

О том, что в системе много проблем, говорят и иностранные аналитики. Так, заявили вчера в Fitch, средний размер дыры в проблемных российских банках достигает шесть-семь основных капиталов, что говорит о застойных проблемах. В этом смысле аналитикам не слишком понятно, почему в таком случае ЦБ никак не решал эту проблему. «Здесь причина либо в недостаточном надзоре ЦБ, либо же регулятор знал о проблемах, но в силу существования каких-то договоренностей предпочитал выжидать», – полагает старший директор аналитической группы по финансовым организациям Fitch Александр Данилов.

При этом санация финансовой организации зачастую дороже обходится государству, чем ее банкротство. В частности, указал вчера Данилов, расходы государства в случае банкротства некоторых банков могли быть на 500 млрд руб. меньше, чем расходы на их санацию. О малоэффективности санации говорит и тот факт, что в итоге сами санаторы зачастую оказываются в числе санируемых. «Так, из 30 последних санаций 10 закончились тем, что сами санаторы затем обанкротились или были санированы: «Открытие», Пробизнесбанк, Татфондбанк, Бинбанк», – обращают внимание в Fitch.

Да и сами решения о санации часто не очевидны. К примеру, в настоящий момент сложно выделить какие-либо конкретные характеристики банка для того, чтобы он попал под санацию, замечают аналитики агентства.

«Его доля в активах сектора может составлять от 0,01 до 3%. Доля депозитов физлиц в его обязательствах может варьироваться от 10% до 80%, а доля госфондирования в обязательствах может составлять от 0 до 95%», – перечисляет Данилов. «А поскольку не ясно, какие из проблемных банков подлежат ликвидации, а какие нет и будет ли в случае спасения частичный bail-in (как с банком «Пересвет»), бегство в качество будет продолжаться», – считают в Fitch.

Точных критериев, кто будет санирован, а кто нет, не будет и дальше, подчеркивают в Центробанке. Зампредседателя ЦБ Василий Поздышев, комментируя доклад Fitch, пояснил, что все решения о финансовом оздоровлении принимаются индивидуально, в зависимости от экономического контекста. «Основной критерий – это, конечно, системная значимость. Последствия же (отзыва лицензий. – «НГ») для финансового рынка могут быть совершенно разные», – сообщил Поздышев. Окончательное же решение, по словам чиновника, будет приниматься «в зависимости от экономического контекста». У нас еще есть инструментарий передачи активов и обязательств, напомнил он. «Однако это решение принимается в зависимости от структуры пассивов. Так, например, bail-in возможно применить к банкам, где есть ограниченное количество крупных кредиторов, которых можно собрать на одном совещании и договориться с ними. Но при другой структуре пассивов, когда кредиторов очень много, в том числе не связанных с собственником, bail-in невозможен, в такой конструкции применяется другой механизм финансового оздоровления», – пояснил он, подчеркнув, что никаких более четких критериев по санации регулятор не предоставит.

Впрочем, у нынешней чистки банков есть и свои плюсы: регулятору удалось добиться почти полной ликвидации оттока капитала из страны. «Так, в 2008 году отток капитала через сомнительные операции достиг 50 млрд долл. (тогда лицензий лишились примерно 30 банков), в 2009-м – сократился примерно до 25 млрд долл. (число лишившихся лицензий банков выросло до 50), а затем вырос до 40 млрд в 2012-м (количество отозванных лицензий последовательно сократилось менее чем до 30). С 2013 года, когда на должность главы ЦБ была назначена Эльвира Набиуллина, регулятор отозвал лицензии более чем у 400 банков. Так, количество отзывов с каждым годом росло и достигло пика в 2016-м (тогда их лишились почти 100 банков). Отток капитала, в свою очередь, сократился до менее чем 30

млрд долл. в 2013 году, до менее 10 млрд долл. в 2014-м, а с 2015-го почти прекратился», – обращает внимание Данилов. По его словам, в кризис 2014–2015 годов отток капитала был бы гораздо выше, если бы не чистка банковского сектора.

Называть ситуацию в банковском секторе кризисом эксперты не спешат. «Ядро банковской системы, а это 75%, никак не затрагивает процесс чистки сектора», – говорит Александр Данилов.

Масштабная же докапитализация санируемых банков «Открытие» и Бинбанка в размере до 0,75 трлн руб. также не повлияет на макроэкономическую ситуацию в стране, уверены российские власти. «С макроэкономической точки зрения, это признание прошлых плохих кредитов, поэтому на инфляцию это не окажет никакого влияния. Это оказало влияние раньше – в те периоды, когда эти дыры генерировались. Сейчас это только оздоровит банковскую систему», – полагает замминистра финансов Владимир Колычев. По мнению чиновника, не стоит также опасаться и все возрастающей доли государства в банковском секторе. Заметим, ранее часть экспертов указывали на то, что коммерческим банкам все сложнее конкурировать с государственными на фоне того, что доля последних в секторе продолжает возрастать (см. «НГ» от 21.09.17). «Пример Сбербанка по сравнению с частными банками хорошо демонстрирует, что в принципе собственник не так важен, как риск-менеджмент», – заметил вчера Колычев.

Подобный принцип, впрочем, оспаривают в Fitch. «У таких банков, как ВТБ и Россельхозбанк, капитал сформирован в основном из взносов акционеров, то есть государства. А доля заработанной нераспределенной прибыли минимальна. Кроме того, прибыль ВТБ и Газпромбанка включает значительные одноразовые доходы, связанные с оказанной поддержкой», – приводят пример в рейтинговом агентстве.

Тем не менее, по мысли экспертов «НГ», госбанкам действительно опасаться нечего. «К настоящему времени около 75% активов банковской системы сосредоточены в госбанках, то есть в банках, где процент участия государства в капитале достаточно высок», – обращает внимание доцент Академии народного хозяйства и госслужбы Сергей Хестанов.

Через процедуру банкротства проходят в основном небольшие и средние банки, которые не аккумулируют такой значительный объем средств населения и предприятий, объясняет отсутствие влияния отзывов лицензий на реальную экономику старший преподаватель Российского экономического университета им. Плеханова Владислава Полетаева. «В отношении же крупных банков проводится санация», – указывает она.

Ольга Соловьева

Forbes

Кошелек будущего. Максим Орешкин сказал, когда россияне начнут богатеть

Реальные доходы населения в России сократились с 2014 года, когда были введены антироссийские санкции, на 11%

России понадобится несколько лет на то, чтобы восстановить реальные доходы населения, рухнувшие в течение кризисных 2014 и 2015 годов. Об этом заявил в среду, 27 сентября, выступая в Совете Федерации в рамках правительственного часа, министр экономического развития Максим Орешкин.

«Нужно понимать, что нам потребуется несколько лет, чтобы восстановить потери доходов населения кризисных 2014-2015 годов», — приводит слова главы Минэкономразвития агентство РИА Новости.

Он пояснил, что в 2017 году рост реальных зарплат превысит 3%, а в 2018 году — превысит 4%. По словам Орешкина, это произойдет благодаря принятым решениям о росте зарплат в бюджетном секторе, который должен стать максимальным за последние несколько лет, и повышении МРОТ.

Глава Минэкономразвития отметил, что текущий рост доходов населения вызван не конъюнктурой цен на нефть, а ростом производительности труда (в 2017 году прирост производительности труда составил 2%, а годом ранее - 0,1%). Ранее, 18 сентября, Орешкин заявил, что в 2018 году рост реальных заработных плат в стране достигнет 4%, а за период 2017-2019 годов — 10% в реальном выражении.

Заявление Орешкина о росте доходов населения подтвердил в среду министр финансов России Антон Силуанов. В ходе пленарного заседания Госдумы он признал, что в 2016 году произошло существенное снижение реальных доходов населения. Но в 2017 году реальные заработные платы уже были выше инфляции. «А в следующем году зарплаты будут выше инфляции на 4,1%, в 2018 году», — цитирует Силуанова агентство RNS.

По словам главы Минфина, рост реальных доходов населения происходит вследствие того, что восстанавливается экономика. И благодаря предпринятым мерам по повышению оплаты труда работникам бюджетной сферы. «Эти меры будут предприниматься еще в текущем году, с 1 октября еще один этап будет повышения уровня оплаты работникам бюджетной сферы», — заявил Силуанов.

Время затянутых поясов

Реальные доходы населения сокращались в России в течение четырех лет. До этого, следует из оперативных данных Росстата, они непрерывно росли, в том числе в 2008 году — на 2,4%, в 2009 году — на 3%, в 2010 году — на 5,9%, в 2011 году — на 0,5%, в 2012 году — на 4,6% и в 2013 году — на 4%.

В 2014 году, когда в отношении России были введены санкции в связи с присоединением Крыма и кризисом на юго-востоке Украины, их снижение в реальном выражении составило 0,7%. В 2015 году они сократились еще на 3,2%. И в 2016 году рухнули на 5,9%.

Реальные располагаемые денежные доходы россиян в январе — августе 2017 года снизились по сравнению с аналогичным периодом 2016 года на 1,2%. При этом в августе реальные доходы снизились на 0,3% после падения на 1,0% в июле. Снижение реальных располагаемых доходов населения — технический показатель, а на самом деле зарплаты и пенсии в России растут, заявил тогда по поводу этих показателей Орешкин. «Основные категории доходов растут активно, негативная динамика формируется за счет прочих доходов, во многом технический показатель — методика расчета балансов доходов и расходов», — отметил глава Минэкономразвития.

Среднемесячная начисленная номинальная заработная плата по итогам июля 2017 года составила 39 360 рублей. Это на 8,6% выше, чем в июле 2016 года. Из данных Росстата следует, что во втором квартале

2017 года величина прожиточного минимума в целом по России составила в расчете на душу населения 10 329 рублей.

Андрей Злобин

Forbes

Пассивный доход: почему индексные фонды становятся лучшим вложением

В этом году приток средств в индексные фонды побил исторический рекорд. Чем интересны такие инвестиции и каковы их перспективы?

Индустрия индексных продуктов (биржевые фонды ETF и инструменты ETP) демонстрирует небывалый рост. За первые восемь месяцев с начала года ее объем вырос на 23%, достигнув исторического максимума —$4,4 трлн. Такие данные приводит в своем отчете независимая консалтинговая компания в сфере индексных продуктов ETFGI.

Почему эти не самые понятные на первый взгляд инструменты так стремительно набирают популярность? Основная причина — эпоха низких процентных ставок во всем мире. На последнем заседании, прошедшем 20 сентября, ФРС приняла решение сохранить базовую ставку неизменной — на уровне 1-1,25% годовых. Повысить ставку американский регулятор теперь сможет только в декабре. Ключевая ставка ЕЦБ сейчас и вовсе находится на нулевом уровне. Тем временем ставки в России продолжают снижаться — доходность рублевых вкладов в десяти крупнейших банках упали с 8,7% до 7,3% за прошедший год, говорится на сайте ЦБ. Все это вынуждает инвесторов искать новые стратегии для размещения средств.

Инвестиции в недвижимость, которые были так популярны во времена строительного бума в нулевых, уже давно утратили свою привлекательность. Во-первых, цены на жилье с 2014 года неуклонно снижаются, индекс доходности жилья в долларах также падает, свидетельствует статистика irn.ru. Покупка и сдача квартиры в аренду проигрывает вложениям в наиболее популярные ETF. Если инвестиции в биржевой фонд SPDR S&P 500 (SPY), отслеживающий фондовый индекс S&P500, обеспечили бы за три года (с 27 сентября 2014 года по 27 сентября 2017 года) доходность в 25,9% в долларах, то вложения в столичную недвижимость, согласно ИРН, за этот же период принесли бы в среднем 7% в рублях и еще меньше— в долларах.

Также один из факторов, влияющих на приток денег в индексные фонды, — это переизбыток средств на фоне политики количественного смягчения в США и Европе. Экономика «перекачана» деньгами, которые сейчас ищут наиболее рациональные каналы размещения.

Биржевые инвестиционные фонды (ETF) является одной из альтернатив традиционным портфелям акций и облигаций. Инструмент появился в 1990 году, и сейчас на ETF приходится порядка 5% глобальных инвестиций. Эти фонды обращаются в 56 странах мира, а их общее количество уже превышает 7 тыс., приводит статистику компания ETFGI.

Рынки достигли такой стадии развития, когда вкладываться в целые индексы выгоднее, чем придерживаться стратегии активной торговли на финансовом рынке. В долгосрочной же перспективе (на горизонте 15-20 лет) индексы практически невозможно «обогнать» по доходности даже самым лучшим трейдерам и управляющим. Так, в середине сентября управляющий Хью Хэндри решил закрыть свой хедж-фонд «Эклектика» после 15 лет его существования.

Фонд придерживался стратегии global macro, в рамках которой он держал как длинные, так и короткие позиции на различных рынках капитала, отталкиваясь от глобальной тенденции к изменению цены инструмента, которая еще не была поймана рынком. Хэндри сказал, что такие стратегии в скором времени умрут. К такому положению дел, по его мнению, рынок привела политика количественного смягчения.

Стоит отметить, что инвесторов привлекают в ETF невысокие по сравнению с хедж-фондами комиссии. Поскольку биржевые фонды относятся к инструментам пассивного инвестирования, где роль управляющего сведена к минимуму, операторы ETF могут позволить себе устанавливать крайне щадящие тарифы. В среднем на мировом рынке они составляют 0,25% в год для ETF акций и 0,21% — для ETF облигаций. Сейчас активное управление не оправдывает тех комиссий, которые установлены в ПИФах и хедж-фондах — в целом по отрасли они достигают 1-3% в год. Нередки случаи, когда брокеры и банки взимают с клиентов еще и 2-3% от суммы за вход и выход из рынка.

Расчеты же демонстрируют, что именно комиссионные вычеты наиболее критичны для долгосрочных инвесторов в силу эффекта сложного процента. Например, если вложить 1 млн руб. на 20 лет в актив с ожидаемой доходностью в 6,5%, то реальный доход с комиссией в 1% составит почти 3 млн руб, а с комиссией в 3% — всего 2 млн руб.

Инвестирование в целый индекс — это хорошая диверсификация портфеля. Однако гораздо более мощной является стратегия диверсификации портфеля по различным сегментам глобального рынка. Например, по российским, американским и европейским акциям, государственным и корпоративным облигациям, фондам недвижимости. Такой широко диверсифицированный портфель будет наиболее устойчив к различным кризисным событиям и является наилучшим долгосрочным вложением для большинства инвесторов.

Биржевые фонды как раз являются таким инструментом, который позволяет добиться широкой диверсификации с невиданной ранее эффективностью. Сейчас самые популярными являются ETF с высокой ликвидностью, такие как ETF на индекс S&P500 и другие фондовые индикаторы.

Инвестировать в ETF очень просто — их можно покупать и продавать на бирже, как акции. Однако здесь важно учитывать, что на российском рынке сейчас доступны только 12 ETF от одного оператора — FinEx, а чтобы покупать бумаги биржевых фондов на зарубежных площадках гражданину России необходимо обладать статусом квалифицированного инвестора. Для получения этого статуса нужно иметь либо профильное образование или сертификат квалифицированного участника рынка (ФСФР, CFA), либо располагать 6 млн рублей на брокерском счете.

Также есть множество нюансов распределения активов в портфеле. Инвестиционный портфель необходимо регулярно ребалансировать, а полученные дивиденды — реинвестировать. Кроме того, частный инвестор должен обладать выдающейся дисциплиной при самостоятельной торговле финансовыми инструментами и осознавать

множество психологических факторов, которые работают против него. В этом случае его стратегия, пусть даже и основанная на пассивно управляемых инструментов, принесет ему максимальную прибыль.

Виталий Бутбаев

Коммерсантъ

Доллар подключил резервы

«Быки» играют на «ястребиных» заявлениях

В среду курс доллара США к мировым валютам обновил пятинедельный максимум. «Ястребиные» заявления главы Федеральной резервной системы (ФРС) США и представителей отдельных федеральных резервных банков укрепили уверенность инвесторов в скором повышении ставок. Вместе с тем за счет высоких цен на нефть рубль оказался в числе «островов стабильности», незначительно ослабив позиции к доллару США.

После почти беспрерывного снижения в предыдущие шесть месяцев американская валюта начала отыгрывать потерянные позиции. В ходе вчерашних торгов индекс DXY (курс доллара относительно шести ведущих валют) обновил пятинедельный максимум, поднявшись до отметки 93,6 пункта, что на 0,7% выше закрытия предыдущего дня. Курс доллара к иене поднялся на 0,9%, до ¥113,25 — максимальное значение с середины июля. Обыграл доллар и европейскую валюту. Вчера курс евро опускался против доллара более чем на 0,6%, до отметки $1,1715 — минимальное значение с 18 августа. Уверенный рост доллара наблюдается третий день подряд. За это время, по данным агентства Bloomberg, курс американской валюты вырос к ведущим мировым валютам на 1,2–2%.

Игра на повышение американской валюты возобновилась в ответ на «ястребиные» заявления представителей финансовых властей США. Во вторник глава ФРС Джанет Йеллен заявила, что регулятору следует продолжить постепенное повышение процентной ставки даже с учетом того, что инфляция в США не достигла целевого показателя. «Было бы неосмотрительно ставить монетарную политику на паузу до тех пор, пока инфляция не вернется к целевому уровню — 2%»,— отметила госпожа Йеллен в рамках ежегодной встречи Национальной ассоциации экономики бизнеса. Почти одновременно с ней выступил и новый глава Федерального резервного банка Атланты Рафаэль Бостик, который заявил, что его «вполне устраивает» повышение процентной ставки в декабре. В результате вероятность повышения ставки на заседании комитета по открытым рынкам (FOMC) в декабре выросла до 83% (против 70% на прошлой неделе и 38% в конце августа). «Выступление главы ФРС было достаточно жестким, даже по сравнению с заявлениями, сделанными еще неделю назад по итогам заседания FOMC»,— отмечает начальник аналитического управления банка «Зенит» Владимир Евстифеев.

Дополнительную поддержку «быкам» оказывают оптимистичные ожидания относительно предстоящего выступления президента США Дональда Трампа перед Конгрессом США. В ходе выступления президент может объявить о снижении корпоративного налога на прибыль (до 20%) и налога на доходы физических лиц. «Если господин Трамп сможет отстоять налоговую реформу, то это вызовет рост инвестиций и приток капитала в США, а также краткосрочный рост дефицита бюджета из-за снижения налогов, который приведет к росту предложения гособлигаций казначейством США, что для доллара тоже позитив»,— отмечает аналитик ВТБ 24 Алексей Михеев.

В проигрыше оказались валюты развивающихся стран. По данным агентства Bloomberg, за три дня они ослабили позиции к доллару США на 1,5–2,8%. В общем тренде двигался и курс российский валюты, но его снижение было менее значительным. В ходе вчерашних торгов курс американской валюты поднимался на Московской бирже до отметки 58,32 руб./$, однако по итогам основных торгов он закрылся на отметке 58,22 руб./$, прибавив за день 48 коп. С начала недели, по данным Bloomberg, рубль ослабил позиции к доллару всего на 1,2%. «С одной стороны, на курс рубля давит усиление позиций доллара и снижение интереса нерезидентов к рублевым активам после решения ЦБ о снижении ключевой ставки 15 сентября. С другой стороны, поддержку рублю оказывают высокие цены на нефть»,— отмечает главный экономист банка «Уралсиб» Алексей Девятов. При стабилизации цен на нефть на текущих уровнях, по его мнению, российская валюта может даже укрепить свои позиции к доллару.

Виталий Гайдаев

Коммерсантъ

Надзор идет ва-банк

Первым зампредом «ФК Открытие» станет Анна Орленко

Постепенно формируется новый руководящий состав санируемого банка «ФК Открытие». Как выяснил “Ъ”, с нового года первым зампредом кредитной организации может стать Анна Орленко, которая сейчас возглавляет департамент банковского надзора ЦБ. В руководстве банка нужен специалист, который умеет «разгребать» проблемы и разбираться в их причинах, указывают источники “Ъ”. Выходцы же из ВТБ 24, которые придут в банк вместе с Михаилом Задорновым, займут в «ФК Открытие» другие ключевые позиции. О том, что директор департамента банковского надзора ЦБ Анна Орленко с высокой вероятностью станет первым зампредом «ФК Открытие», “Ъ” рассказали несколько источников на банковском рынке. Сейчас госпожа Орленко возглавляет временную администрацию ЦБ, которая работает в «ФК Открытие» (в конце августа банк передан на санацию в фонд консолидации банковского сектора) и фактически руководит банком. В настоящее время в «ФК Открытие» осуществляется так называемый первый этап финансового оздоровления, который должен завершиться к новому году. Под руководством госпожи Орленко проводится оценка состояния дел в банке, определен размер «дыры» и объем средств, которые требуются от ЦБ на ее закрытие. ЦБ уже решил прекратить все субординированные обязательства «ФК Открытие» на общую сумму более 120 млрд руб., чтобы минимизировать сумму его докапитализации (см. “Ъ” от 27 сентября).

По словам собеседников “Ъ”, желание остаться в банке в качестве топ-менеджера после завершения работы временной администрации Анна Орленко выразила сама. «В ЦБ принципиальных возражений не имеют», отмечает источник, близкий к регулятору. В ЦБ не ответили на запрос “Ъ”, пресс-служба «ФК Открытие» отказалась от комментариев.

Анна Орленко возглавляет департамент банковского надзора ЦБ с декабря 2015 года, сменив на этом посту перешедшего в Агентство по страхованию вкладов Рубена Амирьянца. Ранее она работала заместителем начальника главного управления ЦБ по Центральному федеральному округу. До этого госпожа Орленко руководила департаментом операций на финансовых рынках Сбербанка, была сотрудником департамента корпоративно-инвестиционного бизнеса Банка Москвы.

С начала 2018 года, как в середине сентября объявила глава ЦБ Эльвира Набиуллина, председателем правления «ФК Открытие» станет Михаил Задорнов, с 2005 года возглавляющий банк ВТБ 24 (см. "Ъ" от 28 августа). «Ряд ключевых позиций в "ФК Открытие" займут выходцы из ВТБ 24, который с 1 января 2018 года присоединится к банку ВТБ и прекратит свое существование»,— рассказал один из собеседников "Ъ", близких к «ФК Открытие». Однако, продолжает он, менеджеры ВТБ 24 всегда были нацелены в первую очередь на развитие бизнеса. Назначение первым зампредом правления выходца из ЦБ, который умеет «разгребать проблемы, вникать в ситуацию и разбираться в причинах того, почему банк дошел до плачевного состояния, весьма логично, и приглашать в руководство только бизнес-людей, нацеленных на развитие, было бы неправильно», полагают собеседники "Ъ".

Что касается госпожи Орленко, то ранее зампред Сбербанка Белла Златкис характеризовала ее как очень ответственного и знающего человека (см. "Ъ" от 4 декабря 2015 года). Глава совета директоров TopContact Артур Шамилов отзывается о ней как об уважаемом профессионале на банковском рынке, работающем «системно, четко, эффективно». По его мнению, опыт работы госпожи Орленко и в ЦБ, и в коммерческих банках — «уникальный сплав компетенций», который окажется незаменимым в ситуации, по сути, эксперимента: «ФК Открытие» — первый банк, который будет работать под управлением фонда консолидации ЦБ.

По данным источников "Ъ", обязанности между топ-менеджерами, которые с нового года возьмут на себя управление банком, еще не распределены. По мнению господина Шамилова, Анне Орленко будет отведен целый ряд блоков. «Во-первых, что очевидно,— взаимодействие с регулятором и УК фонда консолидации: здесь вопросов будет очень много,— рассуждает он.— Во-вторых, работа с проблемными активами. В-третьих — внутренний контроль».

Юлия Полякова

Коммерсантъ

ФНС выставила счет Сбербанку

Они спорят об обязанности списывать налоги

Банки могут обязать взыскивать с личных счетов предпринимателей задолженность по налогам. Именно об этом в суде спорит Сбербанк с налоговой службой (ФНС), которая обвинила кредитную организацию в недобросовестном поведении. Банкиры считают, что не должны выполнять функции налоговиков в отношении своих клиентов, однако опасаются негативных последствий данного судебного прецедента.

На днях была обнародована результативная часть определения экономической коллегии Верховного суда по спору ФНС со Сбербанком, в котором рассматривался вопрос об обязанности банка списывать налоговые долги индивидуального предпринимателя с его личных счетов. Суть спора — в том, что одному из клиентов банка после выездной налоговой проверки доначислили 12 млн руб. налогов, 2,2 млн пени и 1,5 млн руб. штрафов. В результате этого налоговая служба решила принудительно взыскать эти средства с его предпринимательского счета. Однако Сбербанк не посчитал нужным исполнить это взыскание в бюджет, хотя у клиента был личный счет в банке со значительными оборотами (120 млн руб.). При этом Сбербанк считал возможным списывать с этого счета платежи в счет погашения коммерческого кредита. ФНС посчитала, что Сбербанк действовал недобросовестно, «скрыв от судебного пристава-исполнителя источник, за счет которого могли быть исполнены фискальные обязательства», отмечается в деле. Налоговая служба потребовала признать операции банка недействительными на основании ст. 10 ГК РФ («Пределы осуществления гражданских прав») и взыскать со Сбербанка в конкурсную массу 3,9 млн руб. (спор рассматривался в рамках банкротного дела клиента).

Суды трех инстанций в споре встали на сторону Сбербанка, аргументируя тем, что спорные сделки совершены более чем за два года до банкротства ИП, признаков неплатежеспособности предпринимателя не было. Нарушения очередности платежей, о которой также говорили налоговики, суды также не увидели, тем более что она «применяется по каждому счету в отдельности». Однако судья Верховного суда, передавая дело в экономколлегию ВС, отметил, что доводы ФНС о злоупотреблении правом со стороны банка и предпринимателя заслуживают внимания. Также он отметил, что своевременное информирование банком пристава-исполнителя обо всех счетах клиента в банке исключило бы списание спорных платежей. И в итоге решения нижестоящих судов отменены, дело направлено на новое рассмотрение.

При этом каждая из сторон ссылается на изъяны действовавшего тогда законодательства. «На момент совершения оспариваемых ФНС платежей в 2011–2012 годах законодательство не обязывало банк сообщать о наличии счетов индивидуального предпринимателя, открытых на имя физического лица. Банк действовал в рамках действовавшего законодательства»,— отметили в Сбербанке. ФНС, в свою очередь, также объяснила невозможность на момент возникновения предмета спора выставить инкассовые поручения на все счета предпринимателя в банке, так как действовавшие в то время нормы НК не возлагали на банки обязанности сообщать в ИФНС о нерасчетных счетах. Впрочем, в Сбербанке считают, что точка в споре еще не поставлена, и предупреждают, что выводы в мотивировочной части определения «могут и не соответствовать интересам ФНС». Но ФНС готова оценивать перспективы дальнейшего рассмотрения дела и его прецедентный характер в отношениях с банками только после опубликования полного теста судебного акта.

Данный спор важен для участников рынка, так как подобные ситуации весьма распространены. «Для нас важно, с какой формулировкой вынесено решение о приостановлении операций или о взыскании средств,— отмечает глава юридического департамента банка из топ-50.— Если ИФНС укажет "по данному и иным счетам", то банк должен заморозить средства на всех счетах, если же только на одном счете — банк не вправе самостоятельно принимать решение и производить списание или же

производить блокировку средств на другом счете, как и не должен по собственной инициативе информировать ИФНС о наличии других счетов, на которых есть деньги». Налоговый юрист, партнер Taxology Алексей Артюх отмечает, что «данный спор станет важным судебным прецедентом как по спорам, относящимся к более ранним периодам, так и к взаимоотношениям, регулирующимся действующим законодательством».

Вероника Горячева

МЕТАЛЛУРГИЯ

Коммерсантъ

«Высочайший» загляделся на чужое золото

Он изучает покупку «Золота Камчатки» у Виктора Вексельберга

Как стало известно “Ъ”, GV Gold (ПАО «Высочайший»), подконтрольная акционерам Ланта-банка во главе с Сергеем Докучаевым, хочет купить новые активы. В частности, GV Gold интересны «Золото Камчатки» (принадлежит «Ренове» Виктора Вексельберга) и «Лензолото» (подконтрольно «Полюсу» Саида Керимова). Ряд источников “Ъ” утверждают, что переговоры по «Золоту Камчатки» в наиболее продвинутой стадии. GV Gold пока добывает около 5 тонн золота в год, а для успешного IPO в 2018 году объемы надо увеличить до 10–15 тонн, говорят эксперты.

GV Gold ведет переговоры о покупке у «Реновы» «Золота Камчатки», рассказали четыре источника “Ъ”, знакомых с ситуацией. По словам двух из них, о сделке может быть объявлено уже в ближайшем будущем. Но другой собеседник “Ъ” уточняет, что «Высочайший» серьезно работает над перспективами M&A, но «Золото Камчатки» — лишь один из примерно шести изучаемых активов. Источники “Ъ” слышали, что GV Gold интересуется и «Лензолотом» (принадлежит «Полюсу» Саида Керимова).

Гендиректор GV Gold Герман Пихоя, который в 2011–2013 годах возглавлял «Полюс», в 2013–2017 годах входил в набсоветы «Золота Камчатки» и южноафриканской Manganese (входит в «Ренову»), заявил “Ъ”, что «не комментирует слухи». Глава набсовета «Золота Камчатки» Игорь Дибцев пояснил “Ъ”: «Качество активов компании и прогресс, достигнутый, в частности, за последние полтора года, безусловно, привлекают крупных отраслевых игроков. Ряд из них проявляет интерес и к приобретению бизнеса, но говорить о конкретике на данном этапе неуместно». В «Полюсе» отказались от комментариев.

Запасы GV Gold — 10,4 млн унций золота, производство в 2016 году — 164 тыс. унций (5,1 тонны), выручка — 13,6 млрд руб., EBITDA — 7,6 млрд руб. (маржа 56%), чистая прибыль — 6,4 млрд руб., чистый долг на конец года — 6 млрд руб. (0,79 EBITDA).

Ресурсы «Золота Камчатки» — 12 млн унций, производство в 2016 году — 175 тыс. унций. Финпоказатели не раскрываются, но в 2016 году продажи составили 173,68 тыс. унций при средней цене $1251,66 за унцию, то есть выручка могла составить $217,4 млн. В 2016 году средняя маржа EBITDA золотодобытчиков РФ — 48%, отмечалось в обзоре EY и Союза золотопромышленников, тогда «Золото Камчатки» могло заработать $104 млн EBITDA.

Джим Роджерс, предправления Rogers Holdings, бывший сооснователь Quantum Fund, в интервью The Street 26 сентября

Когда люди говорят: «Я никогда не стану снова инвестировать в золото», вот тогда я и хочу инвестировать в него. Сейчас слишком много людей любят золото.

Источники “Ъ” в июне говорили, что «Ренова» может начать консолидацию «Золота Камчатки» и Petropavlovsk (группа владеет 22,34% акций и 6,88% в конвертируемых бондах), а затем продолжить ее с участием GV Gold и Highland Gold. Но сейчас участие Petropavlovsk в сделке не предполагается, говорят собеседники “Ъ”. Один из источников “Ъ” отмечает, что акции «Полюса» на Московской и Лондонской биржах котируются по 7 EV/EBITDA, но для «Золота Камчатки» должен быть дисконт. Глава Союза золотопромышленников Сергей Кашуба допускает, что «Золото Камчатки» можно оценить в 5 EV/EBITDA. По его мнению, GV Gold важно наращивать ресурсы и производство за счет M&A в свете планов на IPO: инвесторов вряд ли заинтересует компания с добычей ниже 10–15 тонн золота в год (320–480 тыс. унций). У ряда инвесторов есть ограничения на вхождение в капитал золотодобытчиков, одно из них — не менее 10 тонн золота в год, говорит собеседник “Ъ” в отрасли. Но он не видит явной операционной синергии между компаниями.

Герман Пихоя в сентябре говорил Reuters, что компания готовит план, чтобы стать публичной, и «серьезно рассматривает возможность листинга в 2018 году». В 2016 году GV Gold была девятой в РФ (рейтинг Союза золотопромышленников), к 2020 году планирует выпускать 10 тонн в год. Господин Пихоя отмечал, что компания продолжит наращивать добычу и рассматривает возможность консолидации, чтобы в среднесрочной перспективе войти в топ-5 в РФ. Источник “Ъ”, знакомый с ситуацией, говорит, что для GV Gold рост важен независимо от IPO, а резко поднять добычу лишь за счет новых проектов нереально. Компания будет привлекать кредиты на покупки — новые проекты и низкий долг это позволяют, говорят источники “Ъ”.

Перспективы IPO GV Gold зависят от цен на золото и конъюнктуры: рост бизнеса может повысить ее привлекательность, считает Андрей Лобазов из «Атона», но добавляет, что значительная часть спроса на акции золотодобытчиков удовлетворена за счет SPO «Полюса» в июне.

Анатолий Джумайло

ТРАНСПОРТНЫЕ УСЛУГИ И ЛОГИСТИКА

НЕЗАВИСИМАЯ

Частная авиакомпания передала свои убытки государству

Две тысячи китайских туристов наказали за поездку в Россию

Национализация убытков крупного бизнеса становится в России чуть ли не ежедневной процедурой. После заливания госденьгами очередной партии банков-банкротов государство приняло на себя обязательства разорившейся авиакомпании «ВИМ-Авиа». При этом власти признают, что пока не могут оценить масштаб убытков, которые они перекладывают на плечи граждан. Вывозить обманутых пассажиров «ВИМ-Авиа» будут госкомпании, а заплатить по ее долгам обещают «из внебюджетных источников». События последних дней доказывают, что в стране нет не только работающего банковского надзора, но и сколько-нибудь эффективного авиатранспортного контроля. И такое положение сохранится, пока чиновники будут безболезненно для себя сбрасывать на население все свои недоработки.

Перед банкротством десятая по величине авиакомпания России «ВИМ-Авиа» продала более 196 тыс. билетов, в основном до октября 2017 года. При этом более 40 тыс. пассажиров находятся сейчас за рубежом. Кроме того, 1550 человек должны быть возвращены домой в рамках чартерных программ из российских курортов. Такие данные сообщил вчера глава Ростуризма Олег Сафонов. Необходимо также вернуть на родину 2,2 тыс. китайских туристов, которые застряли в России из-за отсутствия должного контроля авиационного сообщения в России. Кроме того, СМИ сообщили о сотнях китайцев, которых «ВИМ-Авиа» не может вывезти из Европы.

В аэропорту бельгийского города Льеж уже сутки ожидают вылета 360 китайцев с билетами «ВИМ-Авиа». По сообщениям местной телекомпании RTBF, китайские туристы «сбиты с толку и разгневаны».

Пострадали и сами работники «ВИМ-Авиа». «От коллег я знаю, что экипажи застряли в других городах, когда наши самолеты были остановлены. Ребята сейчас находятся в Китае, и проблема в том, что через несколько суток у них заканчивается право на пребывание в государстве. И нет никакой информации, как их оттуда будут вывозить. Также ребята застряли в Анталье в рабочей командировке и в Самаре», – цитирует RT сотрудника авиакомпании.

«В худшей ситуации оказались те туристы, которые покупали билеты на рейсы «ВИМ-Авиа» самостоятельно и сами ехали в Анталью. Многие не знают, что делать, или не имеют средств, чтобы купить обратные билеты домой», – сообщили вчера в Ассоциации туроператоров России (АТОР).

«Согласовано решение о выделении около 200 млн руб. в федеральном бюджете следующего года для компенсации затрат авиакомпаниям, которые выполнят перевозку пассажиров на внутренних регулярных направлениях», – сообщила вчера Росавиация. «В рамках предложенных условий представители авиакомпаний «Уральские авиалинии», i-Fly, Red Wings, Nordstar, «Икар», «Северный ветер» и «Якутия» выразили готовность перевозить пассажиров по билетам «ВИМ-Авиа», – сказано в сообщении Росавиации.

Минтранс и Росавиация объявили «о приостановке отправки пассажиров в рамках чартерных программ как на внутрироссийских направлениях, так и за рубеж». «С российскими авиакомпаниями ведутся переговоры о замене «ВИМ-Авиа» на социально значимых направлениях в города Дальнего Востока», – рассказывают чиновники. «Государственные органы прорабатывают меры и осуществляют поиск средств для продолжения перевозок пассажиров авиакомпании», – формулируют чиновники Росавиации.

«Заранее финансовые проблемы авиакомпаний у нас не мониторятся, и проблемы вылезают на поверхность, когда их деятельность уже становится невозможной. Пассажирам и персоналу всегда стараются помочь. Если бы такие же усилия направлялись на мониторинг финансово-хозяйственной деятельности компаний, то о проблемах у туроператоров и перевозчиков мы бы слышали гораздо реже», – говорит начальник управления компании «Фридом Финанс» Георгий Ващенко. По его словам, скандал с китайскими туристами вряд ли вызовет международный резонанс и скорее всего не потребует вмешательства на высшем уровне.

Топливным компаниям и аэропортам придется обращаться в суды, чтобы получить шанс на выплаты долгов. Туроператоры по закону представляют авиакомпании банковскую гарантию или иной финансовый документ. В случае банкротства авиакомпании требования туроператоров обычно удовлетворяются в последнюю очередь, говорит эксперт.

В свою очередь, глава Ростуризма Олег Сафонов предложил создать механизмы гарантий выполнения авиаперевозки, которые могли бы обезопасить пассажиров. «На туристском рынке России созданы все механизмы, которые гарантируют соблюдение прав граждан при банкротстве туроператоров... Может быть, имеет смысл создать механизмы, которые гарантировали бы осуществление авиационной перевозки в России», – сказал он. «Надо бы регулировать авиационную отрасль», – добавил вчера Сафонов.

«Право санации «ВИМ-Авиа», вероятно, возьмет на себя потенциальный «поглотитель». То есть та компания, которой нужны маршруты перевозчика, ее штат и флот. Нынешняя ситуация похожа на банкротство «Трансаэро», только в меньшем масштабе», – отмечает доцент Института бизнеса и

делового администрирования РАНХиГС Эмиль Мартиросян.

Михаил Сергеев

Коммерсантъ

Правительству влетело за «ВИМ-Авиа»

Президент раскритиковал работу министра транспорта и курирующего вице-премьера

Владимир Путин в связи с ситуацией с «ВИМ-Авиа» обрушился с жесткой критикой на чиновников правительства, отвечающих за транспортную отрасль, поставив под сомнение их компетентность. Президент объявил главе Минтранса Максиму Соколову о неполном служебном соответствии, а курирующему вице-премьеру Аркадию Дворковичу заявил, что тот не уделяет достаточного внимания транспортной отрасли. Господин Путин также поставил под сомнение эффективность критериев финансовой устойчивости авиакомпаний, разработанных Минтрансом еще в 2009 году. Как заявил глава Росавиации Александр Нерадько, совладелец «ВИМ-Авиа» Рашид Мурсекаев, вероятно, уже покинул Россию.

«Мы сейчас с председателем правительства обсуждали это, я обращаю внимание курирующего транспорт вице-премьера (Аркадия Дворковича.— “Ъ”): вы недостаточно внимания уделяете этой отрасли. Недостаточно. Может быть, вы перегружены слишком? Мы уже говорили об этом»,— заявил президент Владимир Путин на плановом совещании с членами правительства.

Главе Минтранса Максиму Соколову он объявил о неполном служебном соответствии. «И хочу министру сказать: я объявляю вам о неполном служебном соответствии. Если справитесь с этой ситуаций быстро и эффективно, тогда мы с Дмитрием Анатольевичем (Медведевым.— “Ъ”) подумаем, что делать с этим неполным служебным соответствием. Если не справитесь, то тоже подумаем»,— заявил Владимир Путин.

Сегодня же глава Росавиации Александр Нерадько, выступая в Госдуме, сообщил, что совладелец «ВИМ-Авиа» Рашид Мурсекаев перестал отвечать на телефонные звонки, не явился на совещание в ведомство и, вероятно, уже покинул Россию. Как уточнил «Интерфакс» со ссылкой на собственные источники, он, возможно, вылетел в Турцию из аэропорта Внуково и, предположительно, находится в Стамбуле. До этого, как утверждает глава Росавиации, господин Мурсекаев говорил, что готов продать компанию за рубль. По словам господина Нерадько, общий объем задолженности «ВИМ-Авиа» составляет около 7 млрд руб. и сейчас самолеты авиакомпании арестованы в аэропортах Антальи и Даламан в Турции, а также в аэропорту Льежа в Бельгии.

В понедельник Рашид Мурсекаев заявил, что у компании отсутствуют средства для продолжения операционной деятельности. Заявлению предшествовали массовые задержки вылетов рейсов из Домодедово из-за задолженности за топливо в размере 500 млн руб. Авиакомпания уже попросила Минтранс «рассмотреть возможность срочного предоставления ей госгарантий» в размере 800–840 млн руб. для оплаты топлива и организации вывоза пассажиров из-за рубежа собственными силами. В противном случае 16 тыс. пассажиров чартерных рейсов не смогут вернуться домой, из-за дефицита провозных емкостей других авиакомпаний.

По словам Владимира Путина, Максим Соколов сообщил ему о том, что «ВИМ-Авиа» полностью соответствовала всем критериям. Но «если вы выработали такие критерии, то чего они стоят?» — задался вопросом президент. Президент потребовал от главы Минтранса представить предложения по усилению регулирования сферы авиаперевозок и повышению ответственности авиакомпаний. Владимир Путин подчеркнул необходимость «наладить контроль за тем, как исполняются нормы, требования и соответствующие критерии», которые должны быть «действенными, понятными и прозрачными».

После остановки полетов авиационного альянса AiRUnion в 2008 году Минтранс разработал требования по оценке достаточности финансовых ресурсов, анализу рисков ухудшения финансового состояния перевозчика и потенциальных возможностях восстановления его платежеспособности. В 2009 году они были введены в Федеральные авиационные правила (ФАП).

За год до ухода с рынка «Трансаэро» — в ноябре 2014 года — Минтранс внес изменения в ФАП, по которым сократилась периодичность предоставления авиакомпаниями бухгалтерской отчетности в Росавиацию с года до трех месяцев. Тогда же Минтранс предложил заверять предоставляемую отчетность подписью генерального директора авиакомпании (до этого отчетность следовало заверять нотариально).

Несмотря на введенные критерии, тяжелое финансовое положение «Трансаэро», и задолженность в размере более 260 млрд руб. выяснились только после того, как авиакомпания сама обратилась в правительство за помощью. Росавиация провела внеплановую проверку перевозчика уже после того, как ее пассажиров начали развозить силами других авиакомпаний. При этом в приказе об аннулировании сертификата эксплуатанта «Трансаэро» указывалось, что основные финансово-экономические показатели деятельности перевозчика «ухудшались в течение длительного времени».

Елизавета Кузнецова

Коммерсантъ

Bombardier обложили пошлиной в размере 220%

Власти США признали канадскую компанию виновной в демпинге цен

Министерство торговли США по итогам полугодового расследования пришло к выводу, что канадская авиастроительная компания Bombardier сильно занизила цены на свои самолеты CS100, продавая их Delta Air Lines. Теперь американские власти намерены наложить на самолеты Bombardier CSeries компенсационную таможенную пошлину в размере 219,63%. Премьер-министр Великобритании Тереза Мэй уже заявила, что «очень разочарована» этим решением, которое может повлечь за собой массовые сокращения рабочих мест в Северной Ирландии.

Расторгнутая в конце 2016 года сделка между Boeing и авиакомпанией Delta Air Lines на поставку лайнеров Boeing 787–8 Dreamliner может привести к тому, что теперь все импортируемые в США самолеты Bombardier CSeries будут обкладываться таможенной пошлиной в размере 220%. Такое предварительное решение приняло

Министерство торговли США, проведя полугодовое расследование.

Власти инициировали проверку после жалобы Boeing на своего конкурента: американская авиастроительная компания обвинила Bombardier в демпинге цен на свои самолеты. Поводом для подозрений стало то, что Delta Air Lines отказалась приобретать 18 лайнеров Boeing за $4 млрд, но при этом подписала контракт с канадским производителем о покупке 75 самолетов на общую сумму всего 5,6 млрд. Представители Boeing уверены, что себестоимость одного канадского самолета CS100 составляет $33,3 млн, а не $19,6 млн, как это было заявлено компанией. Кроме того, в Boeing полагают, что канадский конкурент пользуется еще и субсидиями от правительства Канады. Сегодня министерство подтвердило эти обвинения.

В сентябре повлиять на ситуацию вокруг Bombardier попытался премьер-министр Канады Джастин Трюдо, заручившись при этом поддержкой Терезы Мэй. При этом господин Трюдо намекнул, что Канада может вообще прекратить все деловые отношения с Boeing, если в отношении канадского производителя будут приняты какие-то меры. Тем не менее, его слова никак не повлияли на решение американских властей: «США ценят свои отношения с Канадой, но даже наши самые близкие союзники должны играть по правилам,— прокомментировал итоги расследования министр торговли США Уилбур Росс.— Администрация Дональда Трампа очень серьезно относится к субсидированию товаров иностранными государствами».

Правда, пока это только предварительное решение. Будет ли действительно введена таможенная пошлина 220%, решится только в следующем году, когда свое мнение озвучит Комиссия по международной торговле США.

Кирилл Сарханянц

СТРОИТЕЛЬСТВО И РЫНОК НЕДВИЖИМОСТИ

Коммерсантъ

Строительству проектируют надежду

Хотя сдача объектов отстает от планов

Последствия падения спроса на строительство в 2015 году могут помешать выполнению плана по вводу жилья по итогам текущего года, констатировал премьер-министр Дмитрий Медведев. Сейчас введено 39,6 млн кв. м жилья, что на 7% ниже, чем в январе—августе 2016 года, хотя количество новых квартир ожидается на прошлогоднем уровне (1,2 млн). Строительная отрасль, оставаясь в состоянии стагнации, начала подавать признаки выхода из него — компании отмечают рост спроса, числа заказов и объема выполненных работ.

Планы по вводу 75 млн кв. м жилья на 2017 год могут быть не достигнуты — наличие таких рисков в среду признал премьер-министр Дмитрий Медведев на заседании президиума «проектного офиса». По данным Минстроя, за январь—август было введено 39,6 млн кв. м жилья, что на 7% ниже, чем в 2016 году. Снижение, напомним, объясняется отложенным эффектом — сейчас вводятся объекты, которые начинали строиться в 2015 году, когда рынок просел из-за ограничения доступа к внешнему финансированию после введения санкций и падения спроса на фоне экономического спада (см. “Ъ” от 12 августа). «Тогда застройщики были очень осторожны в принятии решений и не обращались за получением разрешения на строительство, даже если имели землю — они выжидали»,— пояснил глава ведомства Михаил Мень. При этом, подчеркнул он, в 2017 году будет введено примерно столько же квартир, сколько и в 2016-м: 1,2 млн. Это может объясняться продолжающимся уже второй год ростом продаж стандартного жилья на фоне сокращения ввода индивидуального и элитного.

Как заверил Михаил Мень, помесячный анализ объемов ввода жилья «говорит о постепенном восстановлении рынка» — в августе было введено 3,8 млн кв. м индустриального жилья, что почти на 20% больше, чем в августе 2016 года. О появлении позитивных тенденций в отрасли говорят и эксперты Центра конъюнктурных исследований Института статистических исследований и экономики знаний НИУ ВШЭ: хотя в третьем квартале отрасль продолжает «свой стагнационный экономический дрейф», от руководителей строительных организаций поступают сигналы о переходе в зону компенсационного роста.

В частности, речь идет о восстановлении спроса — хотя оно пока и малозаметно. Средний уровень обеспеченности заказами увеличился до семи месяцев (с полугода): 28% организаций обеспечены заказами на срок до трех месяцев, 10% — более года. 85% предпринимателей уверены, что в следующем квартале число заключенных договоров не уменьшится. Повышение спроса подтверждается и объемами выдачи ипотеки — по данным Минстроя, рост сегмента за семь месяцев 2017 года составил 19,7% (выдано 928 млрд руб. таких займов).

Растут и загрузка производственных мощностей, и объем физически выполненных работ (на 7,1% в июле и на 6,1% — в августе). Однако за январь—август этот показатель составил всего 0,4%, что вызывает у экспертов ВШЭ настороженность. «Скорее всего, высокие темпы роста объемов строительных работ в первую очередь определяются ВИП-стройками, имеющими гарантированное государственное финансирование»,— полагают они. Напомним, крупные госстройки (Керченский мост, газопровод «Сила Сибири» и др.) разогнали и рост ВВП во втором квартале до 2,5% в годовом выражении — однако уже в третьем квартале ожидается его замедление. Сохраняются и проблемы финансирования — строительные компании обеспечены средствами только на пять месяцев (во втором квартале — на полгода): у 30% фирм есть финансы лишь на срок от одного до трех месяцев и только у 8% — на срок более года, при этом около 18% организаций находятся в предбанкротном состоянии.

Евгения Крючкова

Коммерсантъ

Под Прагу заложили «Основу»

Александр Ручьев будет строить жилье в столице Чехии

Девелопер Александр Ручьев намерен построить до 90 тыс. кв. м жилья в Праге — его ГК «Основа» уже приобрела две промзоны под редевелопмент и ведет переговоры о покупке третьей площадки. Инвестиции в проект могут составить около €60 млн. Еще €100 млн господин Ручьев может потратить на строительство жилых домов в Германии и Австрии.

ГК «Основа» выходит на зарубежный рынок строительства жилья, сообщил “Ъ” ее основатель и бывший совладелец «Мортона» Александр Ручьев. Группа уже купила две промзоны в Праге и ведет переговоры о приобретении третьей площадки. Для реализации пражских проектов было создано совместное предприятие G2: кроме господина Ручьева в состав его учредителей вошли чешская компания Intra Bau выходца из России Григория Ведицкого и несколько физических лиц. Связаться с господином Ведицким не удалось, участие в проекте «Основы» “Ъ” подтвердил один из совладельцев G2 Григорий Бубнов.

Ближайший по срокам начала реализации проект будет на месте бывшей фабрики по шиномонтажу в пражском районе Либень — там пока можно построить 19,2 тыс. кв. м жилья. «У промзоны три собственника. Мы выкупили долю одного, если договоримся с остальными, площадь строительства может вырасти до 40 тыс. кв. м»,— говорит господин Ручьев. По его словам, этим проектом он

занимается давно, поэтому его непосредственная реализация может начаться в марте 2018 года. Другой проект на 10 тыс. кв. м, который разместится на площадке в Смихове, будет запущен примерно через два с половиной года. «Три года — это средний срок оформления необходимых документов и разрешения на строительство»,— пояснил бизнесмен. На третьей площадке в районе Прага-3, граничащим с историческим центром, возможный объем застройки составит 40 тыс. кв. м.

Ориентировочный объем инвестиций в редевелопмент всех трех участков с учетом их стоимости «Основа» оценивает в €60 млн. Компания будет строить по стандартной для Европы схеме финансирования девелоперских проектов, когда 20% вкладывает инвестор, 80% — кредитные средства. «Стоимость кредита составит от 1,8% до 2,5% в зависимости от проекта»,— сказал совладелец «Основы».

Александр Ручьев отмечает, что запланированные проекты достаточно крупные для Праги, где девелоперы строят в среднем по 15–20 тыс. кв. м. «Пражский рынок жилья растет, цены за три года выросли на 20%, и, по прогнозам консультантов, этот тренд сохранится»,— рассказывает девелопер. Также, добавляет он, росту спроса на жилье способствует недорогая ипотека для резидентов и нерезидентов, ставка по которой достигает 2–3%.

Год назад Александр Ручьев вместе с партнерами продал компанию «Мортон» владельцу ГК ПИК Сергею Гордееву. Новый собственник получил коммерческую недвижимость (около 200 тыс. кв. м), все жилые проекты в Москве и Подмосковье (строительство 5,3 млн кв. м в перспективе пяти-семи лет), земельный банк на 1 тыс. га и завод по производству панелей «ДСК “Град”». Долг «Мортона» на момент сделки составлял 20 млрд руб., выручка за январь—сентябрь 2016 года — 45,29 млрд руб.

По оценке директора департамента зарубежной недвижимости Knight Frank Марины Шалаевой, в центре Праги сейчас очень мало нового строительства, так как историческая застройка охраняется законом: «Возможен только редевелопмент, доходность которого для инвестора может составить 20% в местной валюте». Эксперт подтверждает: цены на жилье в Праге последние три-четыре года растут на 10% ежегодно. «Благосостояние местного населения увеличивается, создавая необходимый для девелоперов спрос»,— говорит госпожа Шалаева. По ее мнению, все эти факторы способствуют тому, что местные банки охотно кредитуют проекты по реновации исторических объектов под жилье. Средняя стоимость жилья в Чехии — €1,9–2 тыс. за 1 кв. м, в Праге — €2,5–7 тыс. за 1 кв. м.

Параллельно с развитием пражских площадок «Основа» в настоящее время ищет также участки под строительство жилья в Германии (рассматривается пять проектов в Штутгарте и Мюнхене) и Австрии (Вена и ее пригороды). Объем инвестиций в эти проекты должен превысить €100 млн.

Екатерина Геращенко

Коммерсантъ

Бизнес заселит госсобственность

Ему дадут возможность выкупать ее по приоритетному праву

Президент Владимир Путин согласился с предложением «Опоры России» дать малым и средним предпринимателям возможность выкупать федеральную госсобственность по приоритетному праву и с пятилетней рассрочкой. Сейчас так можно делать только при выкупе недвижимости регионов и муниципалитетов. Но ждать ажиотажной приватизации не стоит: чиновники еще не готовы к массовой продаже госсобственности, а цены на нее такие же, как и на коммерческую недвижимость.

Владимир Путин поручил министру экономического развития Максиму Орешкину проработать идею распространить право приоритетного выкупа недвижимости субъектами малого и среднего предпринимательства на федеральное имущество. Это следует из резолюции президента, наложенной на текст обращенного к нему письма руководителя «Опоры России» Александра Калинина (копия документа есть у “Ъ”). «Здравое предложение»,— написал глава государства. Кроме расширения практики применения в письме также есть просьба продлить срок действия обеспечивающего ее закона об отчуждении недвижимости, находящейся в собственности субъектов и муниципалитетов. Действие закона истекает 1 июля 2018 года.

Член президиума «Опоры России» Алексей Небольсин уточнил, что обозначенная в письме организации проблема обсуждалась на встрече господина Калинина с президентом РФ, которая состоялась 20 сентября.

В Минэкономики “Ъ” сообщили, что законопроект о бессрочном продлении действующего закона и распространения его на федеральную собственность уже разработан и находится на согласовании с федеральными органами исполнительной власти. Министерство рассчитывает внести его в правительство в ноябре. Получить комментарий пресс-секретаря Владимира Путина Дмитрия Пескова вчера не удалось.

Закон о приоритетном праве выкупа арендуемых помещений представителями малого и среднего бизнеса был принят летом 2008 года. По нему, компании, арендующие более двух лет находящуюся на балансе региона или муниципалитета недвижимость, могут выкупить ее с пятилетней рассрочкой. Как объясняет господин Небольсин, предприниматель должен письменно уведомить о своем намерении балансодержателя, который проведет независимую оценку имущества. «Если компанию устраивает цена, объект передается ей на баланс, а его стоимость делится на равные 20 частей, которые вносятся ежеквартально в течение пяти лет,— объясняет он.— Если предложенная сумма не устраивает, предприниматели могут в судебном порядке настоять на переоценке недвижимости». Управляющий партнер компании «Юрпартнеръ» Антон Толмачев отмечает, что у арендодателя сохраняется право отказать в продаже недвижимости, обосновав свое решение. «Оспорить его можно будет в суде, но на практике такие споры редко заканчиваются в пользу арендатора»,— указывает юрист.

Малый бизнес живет в подполье. Потому что наше родное государство ему не дает жить открыто

В «Опоре России» подсчитали, что за время действия закона правом приоритетного выкупа недвижимости воспользовались более 40 тыс. организаций. Еще тысячи предпринимателей готовы выкупить имущество федеральных властей, уверен Алексей Небольсин. По его словам, большая часть поступающих в «Опору России» обращений с просьбой посодействовать распространению этой практики поступает из Москвы, поскольку столичная недвижимость часто передается с баланса городских властей на федеральный. «Получается, что многие компании рассчитывают выкупить занимаемое

помещение, но потом вдруг лишаются этой возможности»,— сетует член президиума «Опоры России».

Партнер практики «Инжиниринг» группы «НЭО Центр» Алексей Ефанов считает, что инициатива «Опоры России» в любом случае не вызовет ажиотажа по выкупу госсобственности. «Сейчас на рынке много и невостребованной коммерческой недвижимости, государственные помещения вряд ли будут значительно дешевле: по крайней мере, до сих пор на примере приоритетного выкупа муниципальной собственности такого не наблюдалось»,— объясняет эксперт.

Господин Толмачев, в свою очередь, сомневается, что федеральные госорганы готовы к массовой распродаже недвижимости. «Сам факт наличия права далеко не всегда предполагает возможности его реализации: если федеральный центр не приватизировал имущество ранее или не передал его на баланс субъекта, то, скорее всего, не сделает это и по заявлению предпринимателя, даже при наличии у него права преимущественного выкупа»,— рассуждает он.

Александра Мерцалова