



DIGEST

РОССИЙСКИЙ СОЮЗ ПРОМЫШЛЕННИКОВ И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

четверг, 7 сентября 2017*

ПУ Б Л И К А Ц И И

Регулирование

Кандидаты спустили партийные флаги.....3

Муниципальные выборы в столице не интересны ведущим политструктурам

Коммунисты опасаются провала своей избирательной кампании в Москве.....4

Представители столичного горкома КПРФ решили следовать странной тактике: выборы не признавать, но от завоеванных мандатов не отказываться

Трамп против мечтателей.....5

В США тысячи человек вышли на митинги против депортации детей-мигрантов

Растворился в информационном шуме.....5

Глава Росгидромета отправлен в отставку

Декретный отпуск перестанет быть обязанностью.7

Молодым матерям в РФ могут гарантировать частичную или дистанционную занятость

Государство и бизнес

Китай перехватывает у России морские ресурсы8

Пекин презентовал "синюю экономику"

Малый бизнес ухватился за ритейл.....9

Фермеры нашли верный способ попасть в супермаркеты – это лавки вместо полок

Давление силовиков на бизнес никуда не делось ... 10

Либерализация законов нивелируется с помощью их изобретательного правоприменения

Русский остров намерений..... 11

На ВЭФ-2017 поговорили о КНДР и заинтересованных инвесторах

Дальнему Востоку льгот не жалеть 12

Госсовет изучает инструменты поддержки не только его экономики, но и населения

Восточный рецепт для малых предприятий 12

На ВЭФ обсудили проблемы бизнеса

Оценки, прогнозы, статистика

В правительство-2018 возьмут только оптимистов14

Наиболее приятная для Кремля экономическая стратегия станет пропуском в будущий кабинет министров

Сельское хозяйство из драйвера экономики превращается в тормоз 15

Агропромышленный комплекс не способен поддержать ВВП страны

Восстановительный рост ВВП закончился неопределенно 16

Мониторинг экономической динамики

Бизнес-стратегии

ЦБ погружает «Югру» в простой..... 17

Временная администрация банка избавляется от свидетелей?

«На приоритеты нужно больше бюджетного пространства» 17

Замминистра финансов Владимир Кольчев о повестке Московского финансового форума

В Сколково затеяли ICO 19

РТС и «Сколково — венчурные инвестиции» готовят для ЦБ проект криптовалютной фондовой площадки

Финансы

ЦБ зашел на сайты21

Регулятор требует повышения безопасности дистанционных платежей

Дефляция подогрела спрос на ОФЗ21

Инвесторы ждут резкого снижения ключевой ставки ЦБ

Акционеры «Открытия» начали распродавать активы22

Первой сделкой станет продажа Otkritie Capital структуре Романа Авдеева

Рынок ОФЗ идет на рекорд23

Иностранные инвесторы спешат купить их, пока ставки не упали

Рубль укрепился и пока не хочет слабеть23

Ему помогли статистика по инфляции от ЦБ и дорожающая нефть

Топливо-энергетический комплекс

Понижение ваттности24

В России могут запретить лампы накаливания мощнее 50 ватт

Киловатты с надбавкой25

За новые станции в ДФО предлагают доплатить рынку

Доведение реформы до абсурда26

Владимир Дзагуро об угрозе энергорынка для Дальнего Востока

Транспортные услуги и логистика

Зеленый огонек в мобильнике27

Как изменился рынок такси с приходом агрегаторов

Свободный порт не переключается на экспорт30

Его резиденты больше заинтересованы во ввозе оборудования

Судостроители идут за рыбой30

«Пелла» намерена построить верфь в Приморье

Экспорт приходит в летнюю негодность31

Поставки российской авиатехники за рубеж могут остановиться

Строительство и рынок недвижимости

Ипотека идет на рекорд33

Банки спешат выполнить мечту властей о жилищных кредитах под 6%

РЕГУЛИРОВАНИЕ

НЕЗАВИСИМАЯ

Кандидаты спустили партийные флаги

Муниципальные выборы в столице не интересны ведущим политструктурам

В воскресенье в столице открываются избирательные участки, где будут выбирать депутатов в райсоветы. Большинству москвичей о проходящей кампании мало что известно – даже глава ЦИКА Элла Памфилова уже указала на это Мосгоризбиркому. «НГ» изучила особенности предвыборной агитации, во время которой у кандидатов есть единственная возможность позвать горожан на выборы. Оказалось, что партии как таковые в эту схему вовлечены весьма опосредованно, основная роль лежит исключительно на кандидатах.

Специфика муниципальной кампании в нынешнем году – низкая явка, на которую власти, похоже, и сделали ставку. В результате тех немногих граждан, кто в итоге дойдет 10 сентября до участков, будут ждать гигантские бюллетени со списком фамилий в несколько десятков человек. Большинство из них избирателю, естественно, неизвестны – ведь в этом году избиркомы зарегистрировали практически всех претендентов. При этом изображений кандидатов на информстендах в помещениях для голосования не будет.

Заметно и почти полное отсутствие информации о грядущих выборах на дверях подъездов. Собеседники «НГ» из целого ряда районов сообщили, что даже информационные листы с адресами комиссий сейчас редкость. Этот факт официально подтвердила и Памфилова, раскритиковав за недостаточную информированность избирателей главу Мосгоризбиркома Валентина Горбунова. Такой информационный вакуум, впрочем, создал большие возможности для активных партийцев, которым казалось бы, как раз сейчас самое время агитировать за себя избирателей.

Наиболее активно пропагандируют именно партийный бренд кандидаты от «Единой России». Партия достаточно активна в распространении своих агитматериалов. И в отличие от прошлых выборов парторгадность не прячется, а выставляется напоказ. Агитки ЕР, с которыми ознакомился корреспондент «НГ», созданы достаточно креативно. Например, это могут быть сборники рецептов по принципу: пять рецептов – пять кандидатов, либо пазлы с лицами кандидатов – мол, «собери команду». Отметим, что большинство округов пятимандатные, то есть избирателю предстоит поставить сразу пять галочек.

Никакого конкретного послания к избирателям у ЕР, правда, нет – чаще всего в агитматериалах значатся лишь фамилии и места работы кандидатов. Отчасти это понятно – ведь обратная связь от широких масс в этот раз особенно не нужна. Агитация сделана для «своих» – чтобы те, кто точно придет на выборы и поддержит партию власти, запомнили нужные пять имен.

И хотя брошенная в почтовый ящик листовка со списком неизвестных фамилий политических дивидендов не принесет, но и не в этом цель: эти бумажки раздают бюджетникам, коммунальщикам и подопечным центров соцобслуживания, которые на выборах точно проголосуют, рассказал «НГ» замглавы Совета депутатов Войковского района Александр Закондырин.

Вторая партия, которая активнее всего позиционирует себя на московских выборах, – это КПРФ. Конкретных общеполитических лозунгов в повестке кандидатов, как правило, нет. Хотя все зависит от района – например, в Красносельском, где активно ведет кампанию команда оппозиционера Ильи Яшина, коммунисты выступают с жесткими лозунгами против городской власти. В других районах, как правило, речь о чисто местной повестке, иногда с «красным» оттенком – типа «всю власть районным советам!». Кандидат в муниципальные депутаты от КПРФ Андрей Ключин убежден, что, помимо ЕР, только коммунисты получают преимущество, поскольку их электорат дисциплинированно ходит на выборы. Ключин пояснил, что хотя и

участвует в кампании под красными знаменами, но больший упор делает на то, что он гражданский активист: «Избирать местных депутатов нужно независимо от партийности».

Достаточно активны на местных выборах и кандидаты от «Яблока» – совместно с экс-депутатом Госдумы Дмитрием Гудковым партии удалось мобилизовать на выборы около тысячи человек. В итоге команды под партийными знаменами выдвинулись почти во всех московских районах. Они выходят к людям под лозунгом «100 демократов объединились и вместе идут на выборы». О «Яблоке» как партии в типовой агитации немного. Там речь в основном об общедемократических переменах в городе, нет даже заточки под конкретный район. То есть толк от таких листовок будет только для чисто демократического электората, готового поддержать любого кандидата именно от либеральной партии.

Кстати, яблочники, имеющие прямое отношение к партии, а не пришедшие через проект Гудкова, пытаются вывести кампанию и на федеральный уровень. Например, через листовки об окончании войны в Сирии. Раздающий такую агитацию кандидат-яблочник Даниил Агневский в беседе с «НГ» пояснил, что реакции в основном две – либо интерес и стремление идти на контакт, либо полное безразличие. «Люди так устали от бесконечных обещаний других политиков, что многие уже просто не верят в то, что что-то можно изменить. Понимания важности выборов среди многих людей, хотя далеко и не всех, я, честно говоря, не вижу. И это очень удручает».

Агитационные кубы ЛДПР в Москве также присутствуют – с традиционными для партии слоганами. «Помогали, помогаем, будем помогать!» – гласит лозунг на кубе у кандидата Антона Умникова, замеченного у метро «Сокол». Но результаты ЛДПР на грядущих выборах не очевидны, ведь ее основной электорат – это молодежь, которая на выборы не ходит. В партии это понимают – и сегодня горожан, скажем, заывают на приезд «автопоезда» ЛДПР. Для взрослых будут спортивные развлечения и выступления звезд эстрады.

Агитации «Справедливой России», на взгляд живущих в Москве корреспондентов «НГ», в

городе совсем немного. Хотя где-то она наверняка есть – ведь партия выдвинула 700 кандидатов. Самый известный из муниципальных эсэров – Илья Свиридов – кампанию в Таганском районе ведет с размахом – в организованном им митинге даже принял участие лидер СР Сергей Миронов. Хотя в целом создается ощущение, что московские выборы для партии приоритетом не являются. А в некоторых районах партия и вовсе отказалась выдвигать довольно раскрученных среди жителей депутатов, как, например, Дарью Сорокину из Братеева.

ПАРНАС же мобилизацию актива на столичные выборы осуществить не смог. Источники «НГ» пояснили, что выдвинулось лишь около 50 человек, а это значит, что донести повестку до широкого круга граждан не получится.

Хотя в некоторых районах несистемным оппозиционерам все же удалось сформировать компактные команды из кандидатов, весьма активно проявивших себя в прямом общении с жителями. Например, успешной многие считают построенную по принципу «от двери к двери» агитацию команды из «Солидарности» во главе с Яшиным. По прогнозам экспертов, он и может оказаться одним из немногих оппозиционеров, которые в итоге попадут в райсоветы.

По принципам команды и локальной активизации действует и ряд других политструктур. Как пояснил «НГ» тот же Закондырин, возглавляющий партию «Альянс Зеленых», его коллеги в сотрудничестве с независимыми кандидатами ведут полевою кампанию в целом ряде районов столицы: «Таким образом, мы ищем максимальные возможности для информирования граждан о грядущих выборах. Проводим встречи, распространяем газеты, кубы – ведь власти о дне голосования не информируют». По словам Закондырина, небольшая роль партий как таковых во время этой кампании объясняется просто: «Выбирают-то не партию, а конкретных людей. В огромном бюллетене написанное мелким шрифтом название разглядят не все. Так что сейчас важны только имена и лица».

Напомним, что на муниципальные выборы, как утверждает телеканал «Дождь», собирался идти голосовать и Владимир Путин. Правда, пока пресс-секретарь президента Дмитрий Песков сообщил, что не

располагает об этом точной информацией.

Дарья Гармоненко

НЕЗАВИСИМАЯ

Коммунисты опасаются провала своей избирательной кампании в Москве

Представители столичного горкома КПрФ решили следовать странной тактике: выборы не признавать, но от завоеванных мандатов не отказываться

Московский городской комитет КПрФ фактически признал, что избирательная кампания на муниципальных выборах в Москве может быть провальной. Руководитель горкома Валерий Рашкин заявил, что московское отделение КПрФ собиралось «взять большинство» муниципальных мандатов в столице, но, судя по нынешней ситуации, сделать это не удастся. Причиной произошедшего сами представители Компартии называют административный прессинг, обрушившийся на ее кандидатов.

Лидер московского городского комитета КПрФ заявил на специально созванной пресс-конференции, что выдвинутые Компартией кандидаты и члены представляющих партию территориальных избиркомов сообщают о жестоком прессинге со стороны власти. «Мы видим, что часть из них не выдержали этого пресса многотонного и снялись с выборов», – сообщил Рашкин. Как сообщил руководитель фракции КПрФ в Московской городской думе Андрей Клычков, отказаться от борьбы за мандаты были вынуждены 14 потенциальных кандидатов в депутаты.

Представители КПрФ озвучили весьма парадоксальное отношение к происходящему избирательному процессу и его результатам. Хотя горком не намерен признавать выборы легитимными, представители КПрФ в случае успешного выступления 10 сентября не откажутся от завоеванных мандатов, заявил Рашкин, по словам которого Компартия выдвинула в Москве почти 1300 кандидатов. Кто-то из них да одержит победу, и будет

несправедливо лишать его завоеванного в такой тяжелой борьбе депутатства, уверен глава горкома. Однако на будущее коммунисты обещали сделать выводы.

«Мы по итогам 10 сентября будем выходить с инициативой о том, чтобы вообще не участвовать в выборах, ни президентских, ни губернаторских, ни мэрских в Москве, если они по таким правилам будут проводить выборы», – сказал Валерий Рашкин. Отвечая на вопрос, согласована ли эта позиция с руководством КПрФ, он заметил, что выражает позицию московского горкома.

Нужно отметить, как сообщило вчера издание РБК, лидер КПрФ Геннадий Зюганов во вторник потребовал от горкома отказаться от непризнания выборов в Москве. Его заявление стало реакцией на скандал, начавшийся после того, как московское отделение КПрФ разослало в СМИ релиз с анонсом пресс-конференции лидеров горкома, состоявшейся 5 сентября. Как говорилось в анонсе, «КПрФ намерена не признавать результаты выборов 10 сентября и планирует организовать протестные акции по итогам этой кампании». На федеральном сайте текст сообщения серьезно смягчили, однако московские представители КПрФ от заявленной темы не отказались, ничего не сказав лишь о планах насчет акций протеста.

Политолог Дмитрий Фетисов считает, что коммунисты сдали Москву «практически без боя». «Уже оформившийся провал на выборах московских мундепов – 2017 накладывается на провал КПрФ по Москве на выборах в Госдуму-2016, – отмечает эксперт. – Не секрет, что амбиции Рашкина распространяются на место председателя КПрФ, но после выборов в Госдуму его влияние в партии заметно ослабло, и муниципальные выборы в Москве были возможностью для Рашкина вернуть часть утраченных позиций». По мнению Фетисова, не исключено, что в ближайшее время «мы увидим во главе московских коммунистов не Рашкина, а Андрея Клычкова или Леонида Зюганова (внука лидера КПрФ. – «НГ»)».

Денис Беляков



Трамп против мечтателей

В США тысячи человек вышли на митинги против депортации детей-мигрантов

В США прошли многотысячные акции протеста против отмены программы, защищающей детей мигрантов. Отказаться от программы решил президент Дональд Трамп. Кроме недовольных граждан и мигрантов, действия американского лидера осудили Барак Обама и Билл Клинтон, а власти штата Нью-Йорк даже намереваются подать на президента в суд.

В США 47 человек задержаны в ходе мирных демонстраций против отмены программы «Отложенные действия для прибывающих детей» (Deferred Action for Childhood Arrivals, сокр. — DACA), позволяющей оставаться на территории США мигрантам, прибывшим в страну в детстве. На этой неделе решение о сворачивании программы принял президент Дональд Трамп, он дал Конгрессу полгода на принятие альтернативной программы защиты детей нелегальных мигрантов.

В Нью-Йорке, где по Бруклинскому мосту в знак протеста против этого решения американского президента прошли больше тысячи человек, задержаны по меньшей мере 13 (в их числе член городского совета Нью-Йорка). Еще 34 человека доставлены в отделения полиции во время митинга, прошедшего недалеко от Trump Tower (штаб квартира компании Trump Organization). Акции прошли и в центре Пятой авеню на Манхэттене.

Волнения начались еще накануне в крупнейших городах США, в том числе в Денвере, Лос-Анжелесе, у Белого дома в Вашингтоне. Тогда там собрались сотни людей (в основном это студенты, родители которых — нелегалы из стран Латинской Америки) с лозунгами в защиту DACA, которую по-другому неофициально называют Dreamers — «мечтатели».

Программа DACA

Документ, защищающий детей мигрантов от депортации, был принят лично 44-м президентом США Бараком Обамой в 2012 году.

Согласно программе, мигранты, прибывшие с Соединенные Штаты до исполнения им 16 лет, получали отсрочку от депортации, а также разрешение на работу. Выданное разрешение необходимо было продлевать каждые два года.

Изначально число людей, попадающих под эту норму, оценивалось в 1,7 миллиона человек. США по состоянию на 2016 год обеспечили отсрочку депортации почти 750 тысячам человек. На данный момент DACA обеспечивает защитой около 800 тысяч человек.

Трамп пообещал, что отмена программы будет постепенной: новые разрешения выдавать перестанут, а старые с марта 2018 года просто не будут продлевать. Свое решение он объяснил необходимостью обеспечить рабочими местами граждан США. Трамп еще в период своей предвыборной кампании обещал ужесточить миграционное законодательство страны.

«Президента избрали в том числе за его обещание провести эффективную миграционную реформу, которая обеспечила бы безопасность, вакансии и достойные зарплаты в первую очередь американцам. И он свои обещания выполняет каждый день» — напомнила спикер Белого дома Сара Сандерс.

Реакция

«Каковы бы ни были проблемы или жалобы, которые могут быть у американцев в отношении иммиграции в целом, мы не должны угрожать будущему этой группы молодых людей, которые здесь не по своей вине, которые не представляют угрозы... Избавление от них не снизит уровень безработицы, не ослабит чьи-либо налоги и не поднимет никому зарплату», — написал Барак Обама в Facebook.

В целом он назвал решение Дональда Трампа ошибочным, саморазрушительным и жестоким:

«Преследовать этих молодых людей — ошибка, потому что они не сделали ничего плохого. Это саморазрушительно, поскольку они создают новые компании, работают в лабораториях, служат в армии и другими способами помогают стране, которую мы любим. И это жестоко».

Решение Трампа раскритиковал и бывший президент Билл Клинтон, назвав его безответственным и нерациональным. Также он считает, что это может убить идею об «американской мечте» как в сердцах самих американцев, так и приезжих.

По понятным причинам сожаления выразили в Мексике. Глава МИД Луис Видегайра объявил о готовности «предоставить и индивидуализированную консульскую и правовую помощь любому мексиканскому мечтателю», который попросит об этом. По его словам, власти предоставят им работу, кредиты и образовательные программы.

Среди тех, кто не готов мириться с действиями президента — власти штата Нью-Йорк. Губернатор штата Эндрю Куомо и генпрокурор штата Эрик Шнейдерман накануне заявили о намерении подать в суд на президента из-за отмены DACA.

«Мы не будем просто стоять в стороне и смотреть, как депортируют из Нью-Йорка 42 тысячи человек. Если президент Трамп отменит DACA, мы подадим на него иск в суд», — написал Куомо на своей странице в Twitter.

Александра Юшкявичюте



Растворился в информационном шуме

Глава Росгидромета отправлен в отставку

Вместо Александра Фролова главным синоптиком страны назначен его заместитель Максим Яковенко. Последние месяцы работы чиновника сопровождалась постоянными скандалами и претензиями, связанными с тем, что крупные стихийные бедствия приходили к жителям российских городов неожиданно.

Официальной причиной отставки Фролова стал его возраст — на прошлой неделе чиновнику исполнилось 65 лет, и находиться на госслужбе он больше не сможет по закону. Однако в последнее время он слишком часто оказывался в эпицентре скандалов. Главный из них был связан с сильным штормом, который обрушился на Москву в конце мая (многие до сих пор ошибочно называют его ураганом, но максимальная скорость ветра немного не дотянула до показателей урагана). Тогда погибли 18 человек, еще 170 получили ранения, более 300 населенных пунктов остались без света, у 243 зданий была

повреждена кровля. Также пострадали около двух тысяч автомобилей, а страховые компании оценили ущерб в сотни миллионов рублей.

Стихийное бедствие стало самым разрушительным и смертоносным с 1904 года, когда в Москве случился смерч, унесший более ста жизней. Главным виновником случившегося сразу назвали МЧС — министерство рассылало жителям столицы смс-предупреждения, но получили их далеко не все. В самом ведомстве ответственность решили переложить на Росгидромет — там заявили, что прогноз синоптиков говорил об усилении ветра до 17–22 метров в секунду, в то время как чрезвычайной погодная ситуация считается только начиная с 25 метров в секунду.

Под впечатлением от стихийного бедствия московские власти решили прописать в городском бюджете отдельную статью для ликвидации последствий непогоды. По прогнозам мэрии, к 2025 году на это потребуется 200 миллиардов рублей, большая часть из которых пойдет на восстановление инфраструктуры.

Откровенно перестраховываться после рекордного шторма начали и спасатели с синоптиками. Любое ухудшение погоды в крупных городах сопровождалось предупреждениями, которые рассылались не только по смс, но через личные сообщения во «Вконтакте». Так было 30 июня, когда на столицу обрушился еще один шторм, на этот раз гораздо слабее (в результате него удалось обойтись без жертв и раненых — только 27 тысяч жителей Центрального административного округа на несколько часов остались без электричества). Зато при мэрии был создан оперативный штаб, в распоряжение которого выделили сразу пять тысяч единиц коммунальной техники.

Все лето Александр Фролов отбивался от нападков общественности. «Прогноз погоды — это высокотехнологичный продукт интеллектуального труда ведущих мировых метеорологических центров. Частные компании дают свою интерпретацию этих прогнозов, причем довольно часто отличную от официального прогноза национальной гидрометслужбы. В этом информационном шуме часто не слышно официальных прогнозов», — отвечал он в интервью на вопрос о причинах неточных прогнозов погоды.

Что удивительно, на протяжении трех месяцев власти и правоохранительные органы не

предъявляли Росгидромету претензий. Единственным, кто публично высказывал недовольство работой метеорологов, кроме журналистов, оказался лидер ЛДПР Владимир Жириновский. «Вчера страшный дождь был, я впервые промок. Никогда не промокал, а тут промок до нитки. Разогнать Мосгидромет, разогнать только за вчерашний дождь! Не потому что я промок, а потому что мы все в окно смотрим на небо, а они, наверное, в подвале сидят», — возмущался депутат.

В Росгидромете недовольство Жириновского списывали на эмоции и сетовали на сложность своей работы. «Всегда, когда, например, ветром у кого-то машину раздавит, эмоции бывают. Но надо понимать, что метеорология — это очень сложная система, которую надо изучать, развивать, вводить новые технологии, учитывать изменения климата. И у врачей бывают неправильные диагнозы, но это не значит, что нужно разогнать всю медицину — не будем же мы самолечением заниматься. Так и в метеорологии — всегда должна быть система. У нас система есть», — говорил замначальника ситуационного центра Анатолий Цыганков.

И хотя через несколько дней Жириновский сменил гнев на милость и похвалил столичное управление Росгидромета за хорошую работу (его специалисты точно предсказали время начала дождя на фестивале садов и цветов в парке «Музеон») и даже предложил премировать сотрудников, через месяц он нагрянул в ведомство с инспекцией. Политик побеседовал с Фроловым и посоветовал лучше информировать население о надвигающейся стихии.

В самом конце августа свою проверку провела и Генпрокуратура. Надзорный орган проинформировал главу Минприроды (которому подчиняется Росгидромет) Сергея Донского о том, что именно оплошность синоптиков привела к катастрофическим последствиям 29 мая. Кроме того, ведомству Фролова припомнили и другие провинности, среди которых плохо организованная система мониторинга загрязнения воздуха — она отсутствует сразу в восьми субъектах РФ.

Впрочем, ответственность за последнее во многом несет и само Минприроды, выяснили в прокуратуре. Росгидромет не раз просил начальство усовершенствовать государственную наблюдательную сеть, но не получал ответа. Прокуроры предписали

Донскому и его подчиненным провести работу над ошибками.

И вот теперь на фоне весенне-летних скандалов Фролов отправлен в отставку. Впрочем, официальная позиция и Росгидромета, и Минприроды совпадает с той, что указана в распоряжении правительства. «Это относительно давно было известно, и все готовились, ведь по закону у чиновников 65 лет — предельный возраст, а до этого ему ежегодно последние пять лет продлевали полномочия», — рассказал Анатолий Цыганков. Вторил ему и министр Сергей Донской.

Примечательно, что нынешняя отставка могла случиться на три года раньше. По данным СМИ, Фролов писал заявление по собственному желанию осенью 2014 года. Тогда якобы обнаружилось хищения в Росгидромете. Вице-премьер Дмитрий Рогозин обратил внимание на отсутствие специализированного самолета-лаборатории, предназначенного для мониторинга атмосферы. Федеральная служба получила из бюджета миллиард рублей на приобретение двух таких самолетов, но купила только один. Почему Фролов продолжил исполнять обязанности, доподлинно неизвестно: то ли отставка не была принята, то ли в действительности чиновник не писал заявление.

Так или иначе, его преемником станет теперь уже бывший заместитель Максим Яковенко. В 2000-ых годах он уже работал заместителем главы Минприроды. Затем занимал руководящие посты в министерстве промышленности и энергетики, газовой компании «Новатэк» и энергетическом холдинге «Интер РАО ЕЭС». На нынешнее место работы Яковенко пришел в 2014 году.

Новый руководитель Росгидромета уже успел похвалить свое предшественника, оценив его вклад в развитие учреждения. «Он возглавил одно из ключевых ведомств, которое представлено по всей стране и в мире, в тяжелый период. Были большие бюджетные сокращения. В принципе, в сохранении Росгидромета есть его значительная заслуга», — сказал Яковенко.

Алексей Афонский

Коммерсантъ[®] **Декретный отпуск перестанет быть обязанностью**

Молодым матерям в РФ могут гарантировать частичную или дистанционную занятость

Одним из предложений по регулированию рынка труда в России могут стать гарантии частичной или дистанционной занятости женщин в первые годы после рождения детей. По данным “Ъ”, вопрос о гибкой занятости обсуждается в Минфине, Минэкономике, официально обсуждение на Восточном экономическом форуме (ВЭФ) подтвердил министр экономики Максим Орешкин, свои предложения по этому поводу в октябре представит и Минтруд. Гарантии неполной занятости для женщин на сохраняемом за ними рабочем месте могут стать одним из самых значимых шагов в социальной политике — дело не столько в зарплатке, сколько в защите квалификации женщин и поддержке их карьеры, потери в которых обходятся экономике дороже, чем потенциальные расходы работодателей.

Об обсуждении в правительственных ведомствах мер по поддержке занятости для молодых женщин в рамках дискуссий о рынке труда и росте его производительности известно с августа, они в общей форме упоминаются в рабочих документах Минэкономки к совещаниям по бюджетной политике. Готовность Минфина обсуждать эти темы подтвердил в интервью “Ъ” замминистра финансов Владимир Колычев (см. “Ъ” от 7 сентября), а 6 сентября министр экономики Максим Орешкин на круглом столе ВЭФа «Усиление роли женщин для экономического роста и развития» подтвердил, что необходимы новые меры по поддержке гибкой занятости женщин, имеющих малолетних детей, в том числе по дистанционной занятости. Кроме того, по его словам, в рамках той же программы необходимо развитие инфраструктуры по поддержке работающих женщин с маленькими детьми. По словам министра, в ряде случаев сейчас это невозможно — например, регулирование госслужбы не предполагает сейчас свободной неполной или дистанционной занятости для женщин.

По данным “Ъ”, в настоящее время позиции Минэкономки в этой части программ по повышению производительности труда в экономике окончательно не сформулированы, вероятно, они появятся к октябрю, уже после предположительного завершения правительственных дискуссий о стратегии Белого дома в связи с демографическими проблемами, в частности вокруг будущего материнского капитала.

Тема пока не обсуждалась с Минтрудом, который только на днях получил поручение президента (в качестве главного исполнителя) к октябрю разработать меры по поддержке матерей с малолетними детьми. По данным “Ъ”, экономическое министерство в качестве одного из вариантов может предложить достаточно простое и эффективное решение — законодательные гарантии частичной или дистанционной занятости женщин в декретном отпуске и/или в период после рождения ребенка.

Напомним, в настоящее время законодательство позволяет женщинам (как с ограничениями и другим членам семьи) сохранять трудовой стаж в течение отпуска по уходу за ребенком, согласно ст. 256 Трудового кодекса (ТК), за ними сохраняется рабочее место. Однако ст. 256 ТК дает лишь право для женщин в таком отпуске трудиться дистанционно или неполный рабочий день, но не обязывает работодателя предоставлять такую возможность женщинам. Тем более что по той же статье ТК до достижения ребенком возраста полутора года им выплачивается через Фонд социального страхования пособие в диапазоне от 3 тыс. до 21 тыс. руб. в месяц в зависимости от размера предыдущего заработка — получение зарплаты не отменяет выплату пособий. При этом полная отвлеченность от рабочего места в период отпуска по уходу за ребенком делает для женщин недоступными популярные в России непостоянные составляющие трудового вознаграждения — они, по оценкам экспертов, могут составлять до 40% заработка.

Гарантии частичной или дистанционной занятости важны в первую очередь двум категориям домохозяйств — это семьи с низким доходом и, напротив, с женщинами, ориентированными после родов на продолжение карьеры. В первом случае гарантии частичной занятости — это просто дополнительная поддержка доходов домохозяйств, и в том, и в другом

случае это дополнительная поддержка сохранения женщинами профессиональной квалификации и фактического продолжения карьеры после достижения ее ребенком трехлетнего возраста.

Потеря квалификации женщин и проблемы с их дальнейшей карьерой — очевидная долгосрочная потеря в производительности труда, заметная на макроэкономическом уровне.

Так, в РФ, по оценкам Минэкономки, женщины занимают 45% управленческих позиций (в частности, 53% позиций финансовых директоров, 28% кадровых служб и служб внутреннего аудита) и не менее 35% топ-позиций в субъектах малого и среднего бизнеса. Правительство в 2014–2016 годах концентрировало усилия на поддержке женской занятости именно в НПО и МСП, в случае успеха проекта она может вырасти в секторе госуправления, сервиса, а в целом число секторов экономики, где востребована частичная или неполная занятость, достаточно быстро растет.

Расходы экономики на подобные гарантии достаточно невелики — это лишь незначительно увеличивает расходы работодателя на администрирование рабочих мест. Социальные последствия введения таких гарантий при этом могут быть крайне значительны: «естественное» прерывание карьеры для рождения детей является помимо прочего определяющим для неравного положения женщин в семье и домохозяйстве в сравнении с работающими мужчинами: это та сфера, где интерес правительства к росту производительности труда и общественный интерес к коррекции гендерного неравенства пересекаются.

Дмитрий Бутрин

ГОСУДАРСТВО И БИЗНЕС

НЕЗАВИСИМАЯ

Китай

перехватывает у России морские ресурсы

Пекин презентовал "синюю экономику"

Пекин объявил, что новым вектором развития для стран БРИКС и БРИКС+ должна стать «синяя экономика» – то есть использование водных ресурсов и морских транспортных путей. Китай считает это направление одним из самых удобных для собственной глобальной экспансии. РФ также декларирует заинтересованность в сотрудничестве. Однако в центре китайских проектов «синей экономики» оказались Африка и Южная Америка. А добыча морских ресурсов на востоке РФ и так во многом контролируется иностранцами.

Россия и Китай создадут центр исследований моря и климата, сообщил в среду вице-премьер Госсовета КНР Ван Ян на экономическом форуме во Владивостоке (ВЭФ) на встрече с президентом Владимиром Путиным. Он напомнил, что Москва и Пекин решили развивать сотрудничество «по морским делам» два года назад.

С тех пор Китайское государственное морское управление и Дальневосточное отделение Российской академии наук провели две совместные экспедиции в Арктическом регионе.

Однако научным сотрудничеством дело не ограничится. На саммите БРИКС в Сямьне китайцы презентовали новую – «синюю экономику». У стран, входящих в объединение (Бразилии, России, Индии, Китая и Южной Африки), – протяженная береговая линия в морях и океанах с богатыми природными ресурсами и большим экономическим потенциалом. «Углубление сотрудничества в «синей экономике» представляется ключевым в получении нового импульса в экономическом развитии стран БРИКС», – написала «Жэньминь жибао». Председатель Совета

африканских предпринимателей Джордж Себулела сообщил на саммите, что южноафриканские и китайские предприятия подписали уже более 20 соглашений о взаимодействии в «синей экономике».

Перспективы сотрудничества вырисовываются в разработке нефти и газа в морях и океанах, строительстве портов, развитии логистики в открытом океане, освоении водных ресурсов. Китай инвестирует в это направление давно, причем в сфере его интересов этот сектор экономики, выходящий далеко за рамки БРИКС, КНР стремительно наращивает инвестиции по всему миру. Недавно были построены новые порты в Пакистане и Шри-Ланке, в каждый из которых Китай вложил более 1 млрд долл. А на островах около Малайзии планируют построить с нуля целый город стоимостью 100 млрд долл.

России есть что предложить, она является морской державой, третьей в мире по протяженности береговой линии. Только на Дальнем Востоке действуют несколько крупных портов. Кроме того, в китайскую инициативу водной части Шелкового пути РФ предлагает включить Северный морской путь, который, если бы не короткая навигация из-за льдов, был бы идеальным путем для китайских товаров в Европу. Китайцы, вероятно, не исключают такой возможности, однако рассматривают и вариант прохода не вдоль берега РФ, а через Северный полюс, да еще с использованием своих собственных ледоколов.

Хотя бизнесу и властям еще предстоит переварить само понятие цветной экономики, в правительстве первая реакция на инициативу вполне благосклонна.

«Сегментация экономики по цвету весьма условна, поскольку просто отражает вектор развития и очерчивает круг возможных перспектив и проектов», – сказал «НГ» начальник отдела Росевробанка Евгений Волков. – Это просто удобное название для всего, что касается морских и околоморских ресурсов и связанных с этим проектов. Для России участие в «синей экономике» вполне естественно, она является здесь одним из основных игроков с очень хорошими перспективами».

В пресс-службе Минэкономразвития «НГ» сообщили, что это хорошая новая тема для обсуждения с партнерами по БРИКС и Россия готова подключиться к этой работе. «У нас большой интерес к этой теме. В силу своего географического положения мы имеем большие морские акватории, морские порты и должны развивать инфраструктуру. В том числе это и решение комплекса проблем, связанных с развитием экономики приморских территорий. Есть также удаленные регионы, расположенные на островах, полуостровах, которые надо развивать экономически».

Кроме транзитного потенциала портов российского Дальнего Востока китайцев очень интересуют запасы природных ресурсов, среди которых водные биологические, пожалуй, на первом месте. Однако здесь не все безоблачно. Китай не заинтересован в развитии рыбопереработки российской рыбы в РФ, он предпочитает закупать сырье для переработки на предприятиях в Китае, которых немало построено вдоль наших границ. Более того, эксперты обращают внимание на то, что предприниматели из Поднебесной устанавливают контроль над российскими рыбодобывающими компаниями и хозяйствами марикультуры с той же целью – экспорт сырья.

Хотя рыболовство является стратегической отраслью России и законодательно установлен прямой запрет иностранцам владеть российскими рыбодобывающими компаниями, китайцы обходят эти ограничения, действуя через подставные российские фирмы.

Дальневосточные СМИ сообщали, что в 70 км от российского порта Зарубино, в приграничном китайском городе Хуньчунь, действуют десятки рыбоперерабатывающих заводов, которые используют главным образом российское сырье. Да и интерес китайцев к реализации проекта транспортного коридора «Приморье-2» (Хуньчунь–Зарубино) также объясняют их желанием получить доступ к российским водным биоресурсам и оптимизировать доставку на рыбоперерабатывающие предприятия Китая.

Вчера Росрыболовство сообщило, что по состоянию на 4 сентября 2017 года у нас в стране выловлено

3,4 млн т рыбы и других биоресурсов, из них 2,3 млн – в Дальневосточном бассейне. По словам главы Росрыболовства Петра Савчука, Дальний Восток ежегодно обеспечивает две трети общего вылова рыбы в России, тут сконцентрировано 30% запасов водных биоресурсов всего Азиатско-Тихоокеанского региона. «Это колоссальный потенциал, но он пока не работает на экономический рост региона и страны в целом», – заявили в ведомстве. Недавно «НГ» писала (см. номер от 04.09.17) о том, что в стране в 2016 году было выловлено 1,8 млн т минтая, только 379,7 тыс. т было потреблено внутри РФ, а на экспорт было продано 1,4 млн т.

Все это к тому, что при формировании параметров взаимодействия в «синей экономике» по-китайски во главу угла необходимо ставить собственные национальные интересы. В конце августа председатель правительства Дмитрий Медведев подписал постановление о создании 18-й дальневосточной территории опережающего развития (ТОР) «Куриль». В ее рамках на острове Шикотан Сахалинской области планируется за 7,4 млрд руб. построить комплекс по выпуску мороженой и охлажденной рыбопродукции и консервов. Продукция, как сообщалось, предназначена как для внутреннего российского рынка, так и для поставок в страны Азиатско-Тихоокеанского региона. «Синяя экономика» уже работает.

«В мире происходит новое перераспределение конкурентных преимуществ стран и целых регионов с учетом внедрения новых технологий, местоположения стран, населения, природных ресурсов. В связи с этим БРИКС уделяет большое внимание «синей экономике», которая во многом делает акцент на использование водных ресурсов, – сказала «НГ» доцент Российского экономического университета имени Плеханова Екатерина Иванова. – РФ является не только морской державой, но и источником наиболее дешевого сырья для остальных стран объединения, что дает дополнительное конкурентное преимущество странам БРИКС по отношению к остальному миру. Для России вовлечение в сотрудничество между странами на основе «синей экономики» можно было бы рассматривать в качестве возможности дальнейшего развития Дальнего Востока, что и является одной из задач страны на сегодняшний день».

Анатолий Комраков

НЕЗАВИСИМАЯ

Малый бизнес ухватился за ритейл

Фермеры нашли верный способ попасть в супермаркеты – это лавки вместо полок

Во время визита президента России в Ярославль фермеры региона пожаловались первому лицу государства на недостаток торговых площадей и трудности в реализации продукции. Владимир Путин, воспользовавшись случаем, заказал аграриям полезный козий сыр и поручил губернатору решить проблемы с реализацией фермерского товара. Административный ресурс, конечно, сильнейший инструмент, но не единственный.

В последние два года толчок к развитию местных производителей и фермеров дало сотрудничество с федеральными ритейлерами. Факт опровергает устойчивое мнение о том, что крупные торговые сети убивают малый бизнес в регионах. При ближайшем рассмотрении оказывается, что именно в торговых точках известных брендов малый и микробизнес, а также частные предприниматели становятся желанными партнерами. Среди лидеров российской розничной торговли это даже становится элементом конкурентной борьбы. Так, свои программы привлечения субарендаторов из малого и среднего бизнеса есть у группы компаний X5 (объединяет сети «Пятёрочка», «Перекресток», «Карусель»), ЗАО «Тандер» (бренд «Магнит») и других игроков рынка.

Выгода сотрудничества крупнейших розничных компаний с небольшими локальными игроками очевидна: они являются поставщиками продукции узкого сегмента, которую, как правило, не могут предложить более крупные дистрибьюторы и которая пользуется повышенным спросом у покупателей. Это фермерские продукты, рыбные и мясные деликатесы, хлебобулочные изделия и торты, сезонные фрукты. Ритейл сдает торговые площади для малого и среднего бизнеса (МСБ) с целью предложения потребителю расширенного ассортимента.

Наибольшее количество партнеров X5 развивают свой бизнес вместе с «Пятёрочкой» – 5000 субарендаторов занимают в

совокупности более 8% общей торговой площади сети. Как сообщили «НГ» в «Пятёрочке», свыше 3 тыс. из них – фермеры, малые и средние предприятия, реализующие продукты питания, детские товары и оказывающие бытовые услуги. Программу привлечения субарендаторов ритейлер запустил в 2013 году, и число ее участников растет год от года. При этом, как подчеркивают в «Пятёрочке», речь идет не о простом обмене квадратных метров на рубли, а о создании партнерской экосистемы. Это позволяет превращать магазины самого востребованного формата «у дома» в место притяжения покупателей за счет удовлетворения всех потребностей в одной локации. Большой игрок предлагает маркетинговую, консультационную помощь небольшим компаниям и заинтересован в их развитии и увеличении количества точек присутствия. В таких условиях конвертация трафика работает в интересах всех партнеров.

Среди субарендаторов «Магнита» также большинство – это представители мелкого и среднего бизнеса. Из более 7 тыс. партнеров примерно 5 тыс. – небольшие предприятия, реализующие в том числе хлебобулочные, мясные изделия, рыбу, овощи, фрукты, мед и многие другие товары. Как рассказали «НГ» в торговой сети «Магнит», в настоящее время в магазинах расположено около 20 тыс. различных торговых точек партнеров: аптеки, салоны сотовой связи, приемные пункты прачечных. Представитель ритейлера добавил, что многие производители уже оценили эффективность сотрудничества и не боятся инвестировать в развитие собственного бизнеса: начиная с открытия нескольких точек в одном городе, в дальнейшем расширяют количество торговых объектов до нескольких десятков и выходят на рынки других регионов.

Начать сотрудничество с ритейлом с субаренды, чтобы впоследствии нарастить собственное производство до необходимых сетям масштабов либо объединиться с такими же небольшими предприятиями и предложить ритейлеру суммарный объем произведенной продукции, – перспективная стратегия, считают эксперты «НГ». «Объемы поставок крупных сетей таковы, что те, кто может соответствовать их требованиям и способен их обеспечить, автоматически перестает быть малым», – подчеркивает первый вице-президент «ОПОРЫ России», президент Группы компаний

«Русский огород», член Общественного совета при Министерстве сельского хозяйства РФ Владислав Корочкин.

Формат «магазина в магазине» – не единственный вариант взаимодействия сетей с МСБ. К примеру, в Новосибирске, одном из ведущих городов по уровню развития современного ритейла и обеспеченности горожан торговыми площадями, отлажены коммуникации представленных в городе федеральных сетей с местными производителями: стороны встречаются, обсуждают механизмы вхождения локального бизнеса в сети, ценообразование, трудности развития небольших компаний. Диалог проходит при поддержке местных властей. Аналогичный опыт есть в Башкортостане. По словам предпринимательницы из Уфы Динары Хаертдиновой, местные органы власти поощряют сотрудничество сетевых ритейлеров с небольшими компаниями, а также оказывают поддержку малому и среднему бизнесу. В частности, Фонд развития и поддержки малого предпринимательства Республики Башкортостан выделяет субсидии на возмещение части затрат, связанных с приобретением оборудования в целях создания, развития либо модернизации производства.

Член комиссии Общественной палаты РФ по развитию экономики, предпринимательства, сферы услуг и потребительского рынка Анна Чуракова уверена, что взаимодействие МСБ и лидеров российского ритейла будет успешным в том случае, если это делается ради взаимовыгодного сотрудничества. Анна Чуракова считает, что успешный опыт следует распространять не только в крупных городах, но и в малых, отдаленных населенных пунктах.

Эксперты розничного рынка отмечают, что смена тональности во взаимоотношениях ритейлеров и местных производителей стала трендом: условная конфронтация сменяется реальным сотрудничеством.

Виталий Барсуков

НЕЗАВИСИМАЯ

Давление силовиков на бизнес никуда не делось

Либерализация законов нивелируется с помощью их изобретательного правоприменения

Несмотря на многократные распоряжения президента ослабить давление на бизнес, на практике этого так и не произошло. Как убедился корреспондент «НГ» в ходе экспертного круглого стола, это давление продолжает усиливаться, приобретает, правда, и новые формы. Нет существенного снижения и количества посадок среди предпринимателей.

Судебные споры и уголовное преследование остаются наиболее распространенными рычагами давления на бизнесменов. По словам адвокатов, заявления с высоких трибун о необходимости прекратить посадки на практике привели лишь к тому, что следователи принялись искать лазейки для обхода ряда введенных в закон ограничений.

Как отметил руководитель уголовной практики компании BMS Law Firm Тимур Хутов, если раньше на предпринимателей чаще заводили дела по статье 159 Уголовного кодекса «Мошенничество», то теперь в ход идут на первый взгляд более безобидные. Например, статья 172 «Незаконная банковская деятельность». «Однако в большинстве случаев следователи инициируют в совокупность к ней еще одну 210-ю статью «Организация преступного сообщества». В суде она, конечно, отлетает, но до этого у силовиков развязаны руки», – отметил эксперт.

Часто следователи намеренно квалифицируют дела неверно – в более тяжкую сторону, чтобы иметь больше возможностей давить на обвиняемого. И хотя суды, как правило, заставляют передельывать такие обвинения, но правоохранители никакой ответственности за эти «ошибки» не несут – пусть даже из-за них человек мог просидеть под арестом больше года.

Таким образом, настаивает Хутова, силовые структуры продолжают игнорировать

неоднократные указания президента Владимира Путина по поводу предпринимателей: «Силовики понимают, что ослабление давления плохо отразится на их статистике. И второй фактор – это, конечно, личное обогащение». Проблему подтверждает и статистика: суды более чем в 90% случаев продолжают одобрять ходатайства следствия на обыски и прослушку предпринимателей и в 80% – на их арест.

По словам юриста Центральной коллегии адвокатов Сергея Савченко, с каждым годом ситуация только ухудшается. Однако он убежден, что давление на малый и средний бизнес предпринимается волей именно региональных властей, «которые чем дальше удалены от федерального Центра, тем меньше считают себя ему подконтрольными». И условий для изменения тенденции эксперт не видит – уже сейчас арбитражи завалены спорами по рейдерским захватам, «которые проводятся зачастую с участием пресловутого административного ресурса», а суды общей юрисдикции и уголовные – делями по отмыванию денежных средств и налоговыми спорами.

Председатель Межрегионального третейского суда Москвы и Московской области Олег Сухов сказал «НГ», что он тоже не ощущает снижения давления на бизнес. Он напомнил, что сейчас в бизнес-сообществе популярны семинары и тренинги на тот счет, как максимально обезопасить себя от проверок и как вести себя с органами, когда они уже пришли с обыском. Адвокаты, в частности, настаивают, что «нельзя забывать положений ч. 1.1 ст. 108 УПК РФ, согласно которой заключение под стражу по преступлениям в сфере экономической деятельности возможно, если обвиняемый не имеет постоянного места жительства на территории РФ (либо его личность не установлена), им нарушена ранее избранная мера пресечения или он скрылся от органов предварительного расследования или от суда». В ней, кстати, написано также, что «если хотя бы одно из этих обстоятельств отсутствует, то мера пресечения в виде заключения под стражу применена быть не может». По словам Сухова, хотя суды и органы расследования нередко пренебрегают этой нормой, но каждый такой случай все равно стоит обжаловать, ссылаясь на незаконность мер ввиду отсутствия оснований для их применения.

Управляющий партнер коллегии адвокатов «Старинский, Корчаго и партнеры» Владимир Старинский

напомнил, что, несмотря на все распоряжения Путина, силовики действуют по своим программам. Например, теперь уголовное преследование могут связать с банкротством компании, чтобы расценить действия ее владельца как вывод средств. Эксперт уверен, что в перемены к лучшему верить не стоит – оказать давление, добиться от бизнесмена нужных показаний следствие может только с помощью ареста.

Екатерина Трифонова



Русский остров намерений

На ВЭФ-2017 поговорили о КНДР и заинтересованных инвесторах

На Восточном экономическом форуме политики обсуждают КНДР, госкомпаниям объявляют о новых проектах в регионе, а иностранные делегации вновь говорят о желании инвестировать в Дальний Восток. Первый день ВЭФ — в материале «Профиля».

НЭП на ВЭФ

Восточный экономический форум проходит на острове Русский во Владивостоке. Президент Путин, российские чиновники и бизнесмены вместе с гостями форума из Японии, Южной Кореи, КНР, Монголии, США и даже КНДР обсуждают проблемы и перспективы развития Дальнего Востока, инвестиции и интеграцию в регионе.

Японию, Южную Корею и Монголию на форуме представляют главы государств. Делегацию КНР в 100 человек возглавляет вице-премьер Госсовета КНР Ван Ян. Из США во Владивосток приехал губернатор Калифорнии Джерри Браун.

Генеральный информационный партнер форума агентство ТАСС определило в качестве его основной темы «новую экономическую политику» в регионе. Проще говоря, НЭП.

Меж двух Корей

В первый день форума прошла первая встреча президента России Путина и президента Южной Кореи Му Чжэ Ина. Главной темой их разговора предсказуемо стала ситуация вокруг КНДР.

Путин пообещал, что РФ не признает ядерный статус Северной Кореи, и сообщил, что у «корейских деловых кругов сохраняется высокий интерес к углублению кооперации с Россией».

Му Чжэ Ин намек понял и заявил в ответ, что Южная Корея — один из лучших партнеров для развития Дальнего Востока. Он посетовал также что ядерная программа КНДР мешает развитию этого российского региона.

Президенты договорились о том, что две страны будут «укреплять базу» для реализации трехсторонних проектов — с участием КНДР.

В частности, Корея «могла бы» импортировать российский газ, электроэнергию и интегрировать свои железные дороги с российскими. Проекты призваны способствовать углублению связей Дальнего Востока и Корейского полуострова. Однако начать, признал Му Чжэ Ин, придется пока с Дальнего Востока, освоение которого когда-нибудь поможет изменению КНДР.

Напоследок президенты осмотрели выставку «Улица Дальнего Востока», где Му Чжэ Ин подарил Путину плюшевого тигра и медведя — символы Олимпиады 2018, которую принимает его страна.

О делегации КНДР, которая вроде бы тоже присутствует на ВЭФ, в это время было ничего не слышно, хотя дипломаты осторожно намекали, что представители двух Корей могли бы встретиться в кулуарах форума. Что касается бизнеса, то корейская делегация пока что выразила «заинтересованность» в импорте российской электроэнергии, логистических и нескольких локальных инфраструктурных проектах. По словам Путина, Южная Корея также подтвердила «заинтересованность» в создании зоны свободной торговли с ЕвразЭС. По итогам переговоров также был подписан ряд меморандумов о взаимопонимании и протоколов о намерениях.

Важное со второго плана

Япония и Россия могли бы построить мост между Хоккайдо и Сахалином. Во всяком случае, о том, что Москва «серьезно» предлагает Токио подумать о проекте смешанного перехода автомобильно-железнодорожного от Хоккайдо до Южной части Сахалина, рассказал первый вице-премьер Игорь Шувалов. По его словам, Россия уже готова начать свою часть работы. Об ответе японцев на предложение стать «континентальной державой» пока неизвестно.

Монголия и Россия подпишут программу о создании экономического коридора в 2018 году — это позволит сократить путь грузов из КНР. В том же году может быть заключен договор о зоне свободной торговли между ЕвразЭС и Монголией. Китай может принять участие в приватизации «Совкомфлота». Сейчас обсуждение ведется на экспертном уровне.

Губернатор штата Калифорния Джерри Браун подумает, как помочь российским студентам с получением студенческих виз США.

Немецкий концерн Siemens, несмотря на недавний скандал, продвигается на восток: соглашения о сотрудничестве с компанией подписали Магаданская область и Камчатка.

На острове Русский прошел благотворительный забег в защиту амурского тигра и дальневосточного леопарда. Вместе со всеми победил министр спорта Павел Колобков.

Российский регион

Впрочем, основные новости о развитии Дальнего Востока связаны с планами российских властей и госкомпаний.

Президент Путин пригрозил «соответствующими мерами» тем чиновникам, которые будут игнорировать программы по развитию Дальнего Востока. Президент недоволен тем, что на сегодняшний день не все планы по развитию региона выполняются в достаточной мере. После слов Путина Шувалов пообещал, что правительство за несколько недель доработает план мер по развитию Дальнего Востока.

Также в первый день форума было объявлено о планах правительства, госкорпораций и связанных с государством компаний по развитию проектов на Дальнем Востоке.

В Якутии начнется строительство агропарка с круглогодичными теплицами, «Русгидро» вложит 250 млрд рублей в местные энергосистемы, Газпромбанк профинансирует строительство дороги в обход Хабаровска, Почта банк откроет новые отделения, Агентство стратегических инициатив откроет коворкинг-центр «Точка кипения», «МСП Банк» поможет поддержать хабаровским властям малый и средний бизнес, а Минпромторг подумает, как привлечь инвесторов в развитие целлюлозных производств.

Аркадий Кузнецов

Коммерсантъ®

Дальнему Востоку

льгот не жалеть

Госсовет изучает инструменты поддержки не только его экономики, но и населения

Во Владивостоке открылась третья ежегодная сессия Восточного экономического форума (ВЭФ). Его главный сюжет в 2017 году — успехи госкомпаний и федеральных проектов последних лет оживили экономику макрорегиона, но основных проблем Дальнего Востока это, вопреки ожиданиям, не решает. Кроме этого, уже сейчас очевидно расхождение интересов руководства регионов, госкомпаний и местного бизнеса. Рабочая группа Госсовета сформулировала 47 предложений по развитию Дальнего Востока, основная их часть — предложение новых льгот и субсидий, призванных остановить отток населения и обеспечить рентабельность крупным проектам.

Сессия ВЭФ во Владивостоке вполне соответствует определенному оживлению в экономике макрорегиона. Оператор форума Росконгресс заявил о рекордных 4200 участниках — это вполне соответствует 20-процентному приросту инвестиций в макрорегион в 2016 году и росту числа проектов — и в ДФО, и на создающихся в его регионах территориях опережающего развития (ТОР). Несколько лет реализации новой схемы привлечения инвестиций, работа перезапущенного в 2013 году Минвостокразвития и полпреда президента в округе вице-преьера Юрия Трутнева довольно сильно изменили настроения по крайней мере внутренних инвесторов по отношению к проектам на Дальнем Востоке, однако выявили новые проблемы развития.

В отличие от прошлых лет сессии ВЭФ с участием крупнейших госкомпаний по проектам в ДФО 6 сентября проводились без аншлага: большинство проектов 2011–2015 годов — «Газпрома», «Роснефти», «Россетей», РЖД — хорошо известны, и крупных новостей в них нет. В повестке ВЭФ в 2017 году гораздо шире обсуждается «гуманитарная» тематика — от демографии и проблем малого бизнеса до образования и места Дальнего Востока в интеграционных проектах Азиатско-Тихоокеанского региона. И это вполне объяснимо: если в 2016 году основные ожидания были связаны с прекращением оттока населения из ДФО и

демографической стабилизацией, то в 2017 году уже очевидно — тренд оказался неустойчив. Проблемы же с населением (сейчас в ДФО проживает 6,2 млн человек, демографические показатели немного лучше, чем средние по РФ, продолжается умеренный миграционный отток населения — до 0,3–0,5% в год) осложняют решение основной задачи — запуска самостоятельных, не спонсируемых госинвестициями и госкомпаниями региональных экономик.

Рабочая группа проходящего в рамках ДФО Госсовета подготовила доклад, посвященный развитию Дальнего Востока. Несмотря на то что он будет опубликован позже, его основные положения без знакомства с текстом обсуждались на панельных сессиях и дискуссиях ВЭФ — а 47 предложений экспертов по дальнейшему развитию макрорегиона в большинстве уже оглашены в выступлениях участников, в основном это запросы новых льгот и госзаказов в социальное и инфраструктурное развитие округа.

Напомним, большинство крупных проектов госкомпаний и ФПГ на Дальнем Востоке уже обеспечено различными льготными режимами в рамках ТОР и свободного порта Владивосток («Газпром», «Роснефть», Sollers), как и значительная часть иностранных инвесторов. Сейчас портфель инвестпроектов в ДФО превышает 2 трлн руб., подтвержденные и проектируемые проекты оцениваются в 0,7 трлн руб. до 2023 года, около четверти заявленных инвестиций — внешние. На ВЭФ постоянно звучали призывы распространить элементы режима ТОР или режим в целом на территорию всего ДФО, как и идеи обеспечить весь Приморский край режимом свободного порта. В рекомендации экспертов Госсовета они вошли частично: режим порто-франко предлагается дать всем гаваням Приморья, а право на обращение для создания ТОР — владельцам крупных участков земли. Во многом, констатируют в рабочей группе Госсовета, усилиями конкурентов ДФО в АТР льготные режимы в Малайзии, Сингапуре, Индонезии, Таиланде, Индии, Китае сейчас более конкурентоспособны — поэтому практически все элементы, существующие в этих юрисдикциях, рекомендованы к применению и на Дальнем Востоке. Кроме того, в рекомендациях явно чувствуется исторический конфликт между интересами региональных элит, местного бизнеса и федерального центра. Так, рабочая группа Госсовета резко выступает против

федеральной стратегии поддержки крупных городских агломераций и рекомендует, как и ранее, стремиться по возможности к равной бюджетной и инфраструктурной обеспеченности всех территорий ДФО от развитых Хабаровского и Приморского краев до Магаданской области и Чукотки. Также в центре дискуссий ВЭФ было развитие цифровой экономики в ДФО как части общей индустриальной революции в Азии — ресурсы федерального центра на развитие Дальнего Востока, отметим, дополнительно ограничены в силу снижения бюджетных доходов.

В ходе дискуссий о развитии Дальнего Востока на ВЭФ обсуждалась и новая проблема, прямо связанная с экономическим ростом в регионе: рост доходов части населения и качества образования в перспективе усилит тенденции к оттоку с Дальнего Востока высококвалифицированного персонала, он становится конкурентоспособнее в экономиках Центральной России. Экономист Наталья Зубаревич назвала это на ВЭФ «естественной платой» за развитие макрорегиона. При этом почти все участники ВЭФ приходят к выводу, что прежняя стратегия привлечения на Дальний Восток только внутрироссийских мигрантов, видимо, не остановит депопуляции региона — и необходимо активизировать импорт в регион иностранной рабочей силы.

Дмитрий Бутрин, Владивосток

Коммерсантъ®

Восточный рецепт

для малых предприятий

На ВЭФ обсудили проблемы бизнеса

Основные жалобы малого и среднего бизнеса на Дальнем Востоке, как показало исследование «Опоры России», — на высокую налоговую нагрузку, нехватку финансовых средств и на недостаток заказов. Корпорация МСП предполагает решать эти проблемы за счет расширения заказа для малого бизнеса со стороны госкорпораций, увеличения портфеля кредитов и создания сети лизинговых центров.

Российский малый и средний бизнес получит возможность поставлять свою продукцию японским компаниям —

соответствующую «дорожную карту» в среду в ходе ВЭФ подписали российская Корпорация МСП (малых и средних предприятий) и Японская организация по развитию внешней торговли (JETRO). «В первом квартале 2018 года корпорация МСП при участии JETRO проведет «биржу контактов» с участием представителей японских компаний и малого бизнеса России», — пообещал глава корпорации Александр Браверман.

В ходе сессии ВЭФ «Развивая малый и средний бизнес. Все для роста!» обсуждалось, что малый бизнес поставляет на экспорт, а также возможности для роста этой отрасли экономики. По данным исследования, которое к форуму подготовила «Опора России», главными проблемами для малых предприятий на Дальнем Востоке являются высокие налоговые ставки, нехватка финансовых ресурсов и рост конкуренции за клиентов. Как результат всего этого, отметил в среду глава «Опоры» Александр Калинин, высокая доля теневого сектора становится одной из главных проблем экономики Дальнего Востока — многие в регионе не работают официально из-за слишком высоких административных требований к бизнесу. «Это касается и сбора дикоросов, и рыбы, и бункеровки топлива. Например, по дикоросам теневой сектор составляет почти 90%», — отметил он.

Александр Браверман назвал возможные варианты решения проблем МСП. Один из них — увеличение заказов госкомпаний малым и средним предприятиям. В этом году не менее 18% закупок должно приходиться на МСП, планируется, что в следующем году эта квота возрастет. До конца 2017 года, отметил господин Браверман, малому и среднему бизнесу должны быть предоставлены госзакупки на сумму до 1,6 трлн руб. «Крупные компании хотят получать качественную продукцию быстро и в срок, а также по конкурентной цене. Они готовы отдавать малому бизнесу часть своих заказов, касающихся не только простой продукции, но и инновационной», — добавил он. — Но субъекты МСП пока не всегда могут ее обеспечивать, хотя доля такой продукции, особенно в ДФО, все время растет». Чтобы ускорить процесс, в 2018 году Корпорация МСП планирует запустить шесть лизинговых центров, которые будут оказывать поддержку малому и среднему бизнесу в развитии промышленного и высокотехнологичного секторов. До

конца 2017 года в РФ откроются четыре таких центра.

По словам господина Бравермана, другую острую проблему малого бизнеса — нехватку заемных средств — сейчас пытается решить дочернее предприятие корпорации, банк МСП. Для ДФО у него существует специальная линейка кредитных продуктов, ставка по которым составляет 8,9–10,6% в зависимости от цели кредитования (инвестиции или пополнение оборотных средств). Компании малого бизнеса округа уже получили 346 гарантий и поручительств на сумму 4,2 млрд руб.

Вице-президент Сбербанка Андрей Шаров подтвердил, что на территории ДФО интерес к кредитам весьма высок. «Кредитный портфель Сбербанка растет на Дальнем Востоке в два раза быстрее, чем в целом по России», — отметил господин Шаров.

Анастасия Мануйлова

ОЦЕНКИ, ПРОГНОЗЫ, СТАТИСТИКА

НЕЗАВИСИМАЯ

В правительство- 2018 возьмут только оптимистов

Наиболее приятная для Кремля экономическая стратегия станет пропуском в будущий кабинет министров

Между действующими и бывшими чиновниками развернулась словесная борьба за место в поствыборном правительстве. В соревновании «оптимистичный и еще оптимистичнее» уже участвовали два ключевых стратега: от правительства – Максим Орешкин, который работает над ускорением экономического роста; от экспертного сообщества – Алексей Кудрин, который знает, как удвоить ВВП к 2035 году. Теперь со стороны правительства к ним примкнул Игорь Шувалов. Похоже, чиновники и близкие к власти экономисты понимают: избежать участи изгнанников и сохранить или получить место во власти они смогут, только пообещав российской экономике оживление.

Выступая на Восточном экономическом форуме, первый вице-премьер Игорь Шувалов рассказал об открывшемся перед Россией окне возможностей. «В мире происходит такая огромная нестабильность: США разделены пополам, в Европейском союзе Brexit и негативные ожидания, – сказал он. – Мы находимся в ситуации, когда при явных преимуществах экономика может расти значительно больше, чем на 2% в год».

Формулировка аккуратная. Потому что «больше, чем на 2%» можно понимать и как рост на 2,1–2,3%, обещанный в базовом прогнозе Минэкономразвития (МЭР). А можно также понять, что это рост на 3% и выше, зафиксированный в целевом прогнозе МЭР или же в альтернативных разработках других стратегов.

В любом случае Шувалов продемонстрировал свою приверженность общему оптимистичному настрою. Такие словесные интервенции становятся для высокопоставленных

чиновников жизненно важными в условиях приближающихся выборов.

И не только для чиновников. Эксперты, видимо, тоже претендуют перейти из экспертного сообщества в более привилегированную группу, поэтому продолжают настаивать на том, что они обладают уникальным знанием, как вывести страну из кризиса.

Глава Центра стратегических разработок Алексей Кудрин опубликовал в «Вопросах экономики» статью «Бюджетный маневр и структурная перестройка российской экономики», написанную в соавторстве с завлабораторией Института прикладных экономических исследований Академии народного хозяйства и госслужбы Ильей Соколовым.

Эта статья воспринимается аналитиками отнюдь не как обычная научная публикация, а как превью «кудринской» экономической стратегии для страны. В ней описаны два сценария: базовый, который по смыслу логичнее было бы называть инерционным, и целевой.

Первый показывает, что будет, если ничего не делать: темпы прироста ВВП даже в наиболее «успешные» годы не превышают 2,5%, а в среднем составят 2,1%.

Целевой демонстрирует, какое будущее будет у России, если провести структурные и институциональные реформы, совершив бюджетный маневр, «предусматривающий повышение удельного веса производительных расходов (инвестиций в человеческий и физический капитал) за счет остальных статей».

В частности, предлагается перераспределить расходы в пользу образования, здравоохранения, развития инфраструктуры, снизить затраты на оборону, безопасность и социальную политику, под которой обычно понимается финансирование пенсионной системы. В этом случае средние годовые темпы прироста ВВП составят 2,4% в 2017–2020 годах, 3,7% в 2021–2025 годах, 4% в 2026–2030 годах, 3,7% в 2031–2035 годах.

В целом за период 2017–2035 годов физический объем ВВП в данном сценарии удваивается.

Некоторые опрошенные «НГ» эксперты признают, что между чиновниками уже началось соревнование за более

оптимистичные прогнозы, которые могут стать пропуском в новый кабинет министров.

Как напоминает первый вице-президент Центра политических технологий Алексей Макашкин, «у нас был один чиновник, который давал пессимистические прогнозы и говорил, что в отдаленной перспективе ничего хорошего не будет, – сейчас он находится под домашним арестом».

Напомним, при Алексее Улюкаеве Минэкономразвития ухудшало прогноз экономического спада для России на 2016 год. Именно при Улюкаеве в октябре прошлого года вместе с проектом федерального бюджета был внесен в Госдуму долгосрочный прогноз, из которого следовало, что ближайшие 18 лет федеральный бюджет РФ будет дефицитным, при этом с 2017 по 2035 год среднегодовой рост ВВП, за исключением некоторых периодов, будет 2% или даже ниже, а рост инвестиций в лучшем случае достигнет в отдельные периоды 3,2% в год, после чего замедлится (см. подробнее «НГ» от 31.10.16). И такой вялый рост был больше похож на застой, чем на посткризисное восстановление.

А еще раньше, в 2013 году, Улюкаев заявлял, что быть в состоянии стагнации даже хуже, чем в кризисе, «потому что кризис – это ситуация, в которую выходишь и из которой выходишь, а стагнация – ситуация с труднопредсказуемыми последствиями». Последствия оказались действительно труднопредсказуемыми, в том числе для самого Улюкаева. Хотя, отметим, утверждать, что именно прогнозная деятельность повлияла на его судьбу, было бы натяжкой.

Но как бы то ни было, Макашкин продолжает: «Есть ощущение, что плохие прогнозы вышли из моды. Кроме того, перед президентскими выборами давать пессимистические прогнозы еще и политически некорректно».

В то же время, как говорит директор Института стратегического анализа ФБК Игорь Николаев, за чиновниками всегда замечалось стремление говорить то, что приятно слышать начальству, особенно в такие переломные моменты, как перед выборами. «Да и объективности ради надо отметить, что определенные основания для

этого у них есть: экономика показывает какой-никакой рост. Другое дело – остается открытым вопрос: а что будет в 2018–2019 годах и позже?» – добавляет эксперт. Как считает Николаев, воодушевление, которое сейчас заметно в правительстве, это «пока цветочки». «Потому что впереди нас ждет еще более активное соревнование за то, кто продемонстрирует президенту больший оптимизм в цифрах», – полагает Николаев.

Действительно, уже сейчас можно найти и другие варианты стратегий с показателями, значительно лучше тех, которые обещает Орешкин или даже Кудрин.

Например, как указано в «Стратегии роста» Столыпинского клуба, реализация их программы обеспечит темпы роста ВВП выше среднесредних уже в 2018–2019 годах (на 3,5–5%), а в среднесрочной перспективе до 2025 года ожидается «выход на высокие темпы и качество экономического роста на уровне 5–6%, что увеличит долю России в мировом ВВП по паритету покупательной способности с 3,3% до 3,9% к 2025 году и до 4,5% к 2035 году». Кроме того, Институт народнохозяйственного прогнозирования Российской академии наук выпустил под редакцией Виктора Ивантера монографию, в которой описан структурный маневр, позволяющий ускорить экономический рост до 4–5% в год к 2025-му. И не исключено, что скоро чиновники возьмут на вооружение в том числе эти экспертные расчеты.

Анастасия Башкатова

НЕЗАВИСИМАЯ

Сельское хозяйство из драйвера экономики превращается в тормоз

Агропромышленный комплекс не способен поддержать ВВП страны

Большой урожай зерновых в этом году не поможет аграриям существенно нарастить производство. Последние годы чиновники привычно описывали наше сельское хозяйство как драйвер экономического роста.

Однако текущая статистика говорит об обратном: производство в агропроме в этом году сокращается. Признаки торможения обозначились еще в августе 2016 года, а в июне и июле 2017 сокращение выпуска скрывать уже стало невозможно. Замедление и спад в сельском хозяйстве названы «крайне негативными факторами» в новом обзоре Ассоциации российских банков (АРБ). Господдержка аграриев снизилась в этом году на 20%, отмечают банкиры.

Само по себе снижение темпов производства сельхозпродукции не стало новостью, но обращает на себя внимание интерпретация причин. Рассказывая в конце августа о темпах роста ВВП, глава Министерства экономического развития России Максим Орешкин посетовал, что июльское значение оказалось слабым. Он связал это с «временными факторами», а именно с динамикой сельского хозяйства, на которую повлияла холодная погода весной и в начале лета. «У нас июльский показатель сельского хозяйства примерно на 3% ниже прошлого года. В целом это связано со смещением уборки урожая», – прокомментировал министр. При этом он пообещал, что урожай в 2017 году будет не ниже прошлогоднего. «Мы ожидаем, что уровень урожая в этом году окажется не слабее урожая прошлого года. Это означает, что в августе и сентябре мы увидим гораздо более позитивную динамику в сельском хозяйстве», – подчеркнул Орешкин.

В АРБ не столь оптимистичны и считают, что в нефинансовом секторе экономики развитие по-прежнему в значительной степени определяется госпрограммами поддержки, а их сокращение приводит к замедлению темпов роста в различных отраслях, в том числе и в сельском хозяйстве.

В пресс-службе Минэкономразвития «НГ» сообщили, что господдержка отрасли в последние годы остается на стабильном уровне. «В 2016 году на реализацию мероприятий Госпрограммы развития сельского хозяйства было направлено 223,2 млрд руб. (222,3 млрд руб. в 2015 году). На 2017 год предусмотрено 242,2 млрд руб.». В министерстве подчеркнули, что сельское хозяйство остается одной из динамично развивающихся отраслей: «С 2012 по 2016 год рост производства продукции сельского хозяйства составил 112,1% при среднегодовом темпе прироста 102,3%».

По данным АРБ, рост продукции сельского хозяйства был действительно впечатляющим только

в течение четырех месяцев: в июле 2016-го рост по сравнению с июлем 2015-го составил 4,9%, тогда же в августе – 6%, в ноябре – 5,6%, а в декабре – 3,4%. Именно тогда возник миф о новом драйвере российской экономики, который активно поддерживался главой Минсельхоза Александром Ткачевым, однако до мая показатели фактически законсервировались, а с июня 2017 года они перешли в отрицательную зону.

Скорее всего определенный негативный эффект на аграриев оказало постановление правительства, подписанное в марте премьер-министром Дмитрием Медведевым, по которому финансирование госпрограммы было сокращено в 1,7 раза с намеченных 1 трлн руб. Новый вариант предусматривал финансирование АПК в размере 215,8 млрд руб. в 2017 году, 197,9 млрд руб. – в 2018-м, 194 млрд руб. – в 2019-м и 194,06 млрд руб. – в 2020-м.

Возможно, в правительстве поняли, что сокращение поддержки быстро приводит к негативным последствиям в отрасли. В понедельник зампред правительства Аркадий Дворкович сообщил, что в 2018 году поддержку аграриев планируется сохранить на уровне этого года в размере 243 млрд руб.

По словам Александра Ткачева, рост сельхозпроизводства за три последних года достиг 11%. За это время на 27% выросла и поддержка отрасли из федерального бюджета – со 190 млрд руб. в 2014 году до 242 млрд руб. в 2017-м.

«Чтобы сохранить полученный импульс к развитию, важно в дальнейшем не снижать объемы господдержки. Это главный стимул для инвестиций в аграрный сектор», – считает Александр Ткачев.

Эксперты отмечают, что вклад сельского хозяйства в общий экономический рост в 2015–2016 годах был довольно скромным, учитывая малую долю сектора в экономике – на АПК в структуре российского ВВП приходится от 2,5 до 4%.

«Вклад АПК в общий экономический рост довольно скромный: 0,1 процентного пункта в 2015 году и 0,14 в 2016-м», – сказала РИА Новости аналитик Нордея банка Татьяна Евдокимова.

Главный фактор быстрого роста сектора АПК на фоне общей экономической рецессии – высокие инвестиции в докризисные годы (+41% за 2011–2013 годы при +19% в целом по РФ), сказала агентству «Прайм» руководитель группы

исследований и прогнозирования АКРА Наталья Порохова. «Безусловно, девальвация рубля в 2014 году и продовольственное эмбарго усилили рост сектора в эти годы, но без уже вложенных инвестиций рост бы не состоялся», — добавляет она.

«Сельское хозяйство вряд ли может быть отстающей отраслью в государстве, где у многих на счету каждая копейка, но и догоняющей она становится не сама по себе, а при стимулировании экономики: либо при поддержке спроса, либо при способствовании росту потребления», — сказал «НГ» руководитель аналитического департамента компании «Golden Hills – КапиталЪ АМ» Михаил Крылов.

Гендиректор Института конъюнктуры аграрного рынка (ИКАР) Дмитрий Рылько предлагает не судить о состоянии отрасли по показателям нескольких месяцев. «В этом секторе нужно смотреть на финальную годовую цифру — после окончательных подсчетов урожая. В прошлом году темпы прироста оказались феноменально высокими для сельского хозяйства большой страны — 4,8%. А в этом году мы пока рассчитываем на 4–4,5%», — сказал он «НГ». Вместе с тем эксперт высказал озабоченность сокращением господдержки финансирования оборотного капитала российского агросектора.

«Кроме погоды и сокращения господдержки на формировании негативной динамики в сфере сельского хозяйства в этом году сказалось также общее снижение покупательской способности населения, что уменьшает спрос и, следовательно, влияет на продажи продукции», — сказал «НГ» руководитель маркетингового агентства «Алехин и партнеры» Роман Алехин.

Анатолий Комраков

Коммерсантъ[®] **Восстановительный рост ВВП закончился неопределенно**

**Мониторинг экономической
динамики**

За второй квартал 2016 года оценка сезонно сглаженного роста была уточнена с 0,1% до 0%, за третий —

с 0,1% до 0,2%, за четвертый — с 0,3% до 0,4%, за первый квартал 2017 года — с 0,3% до 0,6%, а за второй — с 0,5–0,6% до 0,7%. Впрочем, оценки предварительные: «В частности, они основаны на том, что Росстатом при формировании итоговой цифры за второй квартал в 2,5% год к году не производился пересмотр квартальной динамики ВВП на ретроспективе», — уточняется в бюллетене. Если предварительные расчеты ДИП ЦБ фиксируют слабый, но устойчивый восстановительный рост со второго полугодия 2016 года, то оценки Росстата (последнее обновление 27 июля 2017 года) показывают, что среднеквартальные темпы роста ВВП с учетом сезонности изменились с минус 0,1% в четвертом квартале 2015 года — втором квартале 2016 года до плюс 0,2% во втором квартале 2016 года — первом квартале 2017 года (см. график). Расчеты статистиков заметного изменения тренда не фиксируют.

В то же время, как отмечают аналитики ДИП ЦБ, «индексная оценка ВВП свидетельствует о вероятном замедлении во втором полугодии темпов роста ВВП до уровня, близкого к потенциальному (1,5%.— “Ъ”», — что и означает окончание восстановительного роста. В третьем квартале 2017 года — первом квартале 2018 года квартальный прирост экономики с учетом сезонности замедлится до 0,4% (предыдущая оценка — 0,6%) на фоне упавшего в июле промпроизводства, но все еще позитивного вклада в индекс ДИП PMI Markit и надежд аналитиков на вероятное возвращение роста выпуска в ближайшее время.

Между тем, по подсчетам ЦБ, вероятные 2% прироста ВВП в 2017 году (включая его потенциальный рост на 1,5%) могут объясняться на «около 0,3 п. п. динамикой цен на нефть и оставшиеся 0,2 п. п. или чуть выше — закрытием отрицательного разрыва выпуска».

Бюллетень департамента исследований и прогнозирования ЦБ (ДИП) «О чем говорят тренды» фиксирует финал фазы восстановительного роста ВВП, начавшегося в середине 2016 года. Авторы пришли к такому заключению, пересчитав ретроспективную ежеквартальную динамику роста с учетом сезонности (после публикации Росстатом оценки роста ВВП во втором квартале 2017 года на 2,5% год к году) — и переоценив собственный опережающий индикатор ВВП с учетом слабых данных о промпроизводстве в июле.

Алексей Шаповалов

БИЗНЕС-СТРАТЕГИИ

НЕЗАВИСИМАЯ

ЦБ погружает «Югру» в простой

**Временная администрация банка
избавляется от свидетелей?**

Противостояние Центробанка и банка «Югра» начало сказываться на коллективе банка. Согласно приказу руководителя временной администрации, с 6 сентября в финансовой организации объявлен «временный простой». Возможно, это сделано для того, чтобы отправленные по домам сотрудники не стали свидетелями очередных манипуляций. ЦБ спешит: совсем скоро ему судиться с «Югрой», а шансы у регулятора невелики.

Как стало известно «НГ», глава временной администрации Галина Алексенцева издала приказ (имеется в редакции), вводящий с середины этой недели в «Югре» «период временного простоя». Согласно документу, в это время работникам банка, указанным в приложении к распоряжению, «разрешается не присутствовать на рабочем месте» (орфография оригинала сохранена. — «НГ»). При этом ответственным подразделениям поручено «закрыть доступ в банк» данным лицам. То есть легким движением руки «разрешается» превращается в «запрещается». Но почему?

Как можно предположить по ошибке в формулировке, приказ готовился в спешке. Ведь уже 19 сентября в столичном арбитраже состоится заседание по иску «Югры» к ЦБ. Банк собирается добиваться признания действий регулятора в его отношении незаконными. Речь о введении временной администрации и моратория на удовлетворение требований кредиторов

Федеральный бизнес-омбудсмен Борис Титов, привлеченный к процессу в качестве третьей стороны, уже поделился своим прогнозом на исход разбирательства. По его мнению, у «Югры» «есть все шансы выиграть этот процесс». «АСВ или Центральный банк допускают слишком много ошибок. И поэтому за эти ошибки можно цепляться», — подчеркнул Титов.

Не исключено, что уполномоченный по правам

предпринимателей имел в виду, в частности, так и не подтвердившееся обвинение ЦБ в адрес «Югры». Как отмечал в начале августа президент банка Алексей Нефёдов, «нас сначала обвиняли в забалансовых вкладах и выводе активов — все не подтвердилось. ЦБ доначисляла нам кучу резервов, чтобы мы не смогли удержать капитал — тоже не получилось. Мы все выполнили». «После чего им пришлось ввести временную администрацию, чтобы разрушить его уже незаконно и отозвать лицензию», — заявлял тогда менеджер.

Действительно, процесс, который критики называют «уничтожением банка силами временной администрации» начался еще при прежнем ее руководителе Дмитрии Онегине. Как сообщало издание ПАСМИ (10.08.17) глава временной администрации «оказал «физическое давление» (что бы это ни значило) на главного бухгалтера банка Ольгу Ириневиич». Ей «пришлось в три раза занизить балансовую стоимость объектов и более чем в три раза уменьшить стоимость ценных бумаг, принадлежавших банку «Югра». Ольга Ириневиич утверждает, что ее удерживали на рабочем месте силой, требуя задним числом осуществлять бухгалтерские записи», пишет ПАСМИ.

Миноритарий «Югры» Алексей Коршунов, как пишет «Полит.ру» (06.08.17) обратился с обращением в Генпрокуратуру, в котором заявил, что Онегин «использовал свои полномочия вопреки законным интересам банка в целях причинения ему имущественного вреда».

Происходящие в банке события создают впечатление, что нынешний руководитель временной администрации Алексенцева нацелена примерно на то же. Если это мнение верно, неудивительно, что она распорядилась не пускать в банк ряд специалистов, которые могут увидеть и услышать, как она будет «использовать свои полномочия».

Вопросов к регулятору становится все больше.

Павел Кузнецов

Коммерсантъ®

«На приоритеты нужно больше бюджетного пространства»

**Замминистра финансов Владимир
Колычев о повестке Московского
финансового форума**

8 сентября в Москве пройдет Московский финансовый форум. Заместитель министра финансов Владимир Колычев рассказал, какие темы более всего интересуют Минфин в дискуссии на ММФ 2017 года — это структура бюджетных расходов, доходное неравенство, влияние цифровизации на экономику и рынок труда, систематизация налоговых льгот.

— Что, с вашей точки зрения, станет ключевыми темами для обсуждения на МФФ в 2017 году — и расходитесь ли это с тем, что Минфин сам предпочел бы обсуждать?

— Ключевое в повестке — это риски и вызовы для экономического роста, на которые экономическая политика должна ответить в ближайшие годы. В 2016 году основным риском для экономики была неопределенность, она и стала основным предметом для обсуждения на прошлогоднем Московском финансовом форуме. Неочевидны были внешние риски, колебались цены на нефть, был не слишком динамичным мировой экономический рост. Много специфических рисков обсуждалось и для Европейского Союза, и для США, и для Китая. Наконец, бюджетная политика в России только-только вернулась к трехлетнему периоду планирования, и в прошлом году еще были сомнения, насколько это будет стабильно.

Сейчас все эти риски так или иначе раскрыты, ответы на них получены. Были приняты бюджетные правила, понятны основные параметры бюджета, по ним уже вопросов не возникает. Дискуссия сейчас идет скорее по структуре доходов и расходов бюджета, чем по основным его параметрам, а это не меняет основной конструкции.

— Как бы вы описали новое состояние экономики на сентябрь 2017 года с этой снятой неопределенностью?

— Экономика однозначно восстанавливается. Большинство развитых стран растут чуть выше потенциала, непохоже, что они уже достигли поздней фазы бизнес-цикла. Риск существенного снижения мирового роста на период 12–18 месяцев не обсуждается. Наша экономика растет быстрее, чем все думали в начале 2017 года. Теперь вопрос в том, насколько устойчив этот рост и что нужно сделать, чтобы темпы роста по меньшей мере не тормозились — а лучше, конечно, чтобы они вышли к тем целевым показателям, которые ставил президент.

Поэтому основная цель пленарных сессий и дискуссионных площадок ММФ — это разговор о том, какие вызовы стоят перед экономикой, как мы на них отвечаем и как можем прийти к более динамичным темпам роста. В частности, мы планируем обсудить, как влияет цифровизация на глобальную экономику в целом и на российскую экономику как ее часть. Есть тренды на автоматизацию промышленности, роботизацию, они влияют на рынок труда и на его структуру. Например, новые технологии в перспективе несут риск высвобождения целых профессий и соответствующих последствий для рынка труда. Также мы планируем обсудить, что делать с неравенством доходов в экономике, которое новые технологии также могут усилить.

— То есть вы полагаете, что реальной среднесрочной угрозой для экономики страны является будущая структурная безработица, а не дефицит общего предложения на рынке труда?

— Это не проблема ближайшего года-двух. До 2019 года нас скорее ждет усиление дефицита предложения на рынке труда. Бизнес-цикл на подъеме, безработица уже на низком уровне, темпы роста зарплат начинают ускоряться. Состояние рынка труда как раз будет показателем, упираемся ли мы в потолок роста или нет. Однако когда смотришь на структуру занятости в России (на самом деле это касается не только России, а в принципе большинства стран) и видишь внушительную долю профессий с самым большим риском высвобождения — это и водители, и бухгалтеры — приходится думать, как быстро будут внедряться технологии, которые могут существенно снизить спрос на такие навыки на рынке труда. Сейчас есть элемент немного

преждевременного ажиотажа по этому вопросу, но тренд-то все равно не изменится.

Другой вопрос — демография. И в России, и в мире в целом население будет стареть. Это не только угроза, но и новые возможности. Да, население стареет, но одновременно старшие группы населения становятся более активными. Нужно уже сейчас обсуждать не только проблемы неработоспособных людей пожилого возраста, но и создание такой системы образования, которая сделает открытым доступ для старших групп населения к востребованным на рынке труда профессиональным навыкам.

Эти темы не специфичны исключительно для России, на Московском финансовом форуме будет много международных экспертов, и, естественно, мы хотим с ними обсудить вопросы, актуальные во всем мире.

— В последние годы одной из базовых тем для форума являются дискуссии о социальных расходах бюджета, сейчас они окрашены в предостережения о развитии человеческого капитала. Будут ли на ММФ продолжены разговоры о том, где найти деньги на увеличение расходов бюджета?

— Сейчас основные дискуссии в правительстве и, думаю, на площадке ММФ будут вестись как раз вокруг структуры бюджета, вокруг того, как на приоритетные направления найти больше бюджетного пространства. Цифровизация здесь также очень важна. Мы видим, что происходит с администрированием доходов Федеральной налоговой службой, которая внедряет цифровизацию у себя. Только за последние три года те достаточно простые вещи, которые сделала у себя налоговая служба, дали нам 0,6–0,7% ВВП прироста налоговых сборов, несмотря ни на какие внешние обстоятельства. Это, на минуточку, полтриллиона рублей в год. И это пока только начальный эффект, а сейчас ФНС уже делает действительно сложные вещи. Пока никто еще не видел эффекта от введения онлайн-касс, а он, без сомнения, будет. ФНС только начала администрировать страховые взносы, и только-только началась интеграция налоговой базы данных и таможенных информпотоков.

Прирост собираемости налогов в связи с этими новациями будет создавать дополнительное пространство для финансирования приоритетов в будущем. На ММФ мы пригласили директора департамента по бюджетным вопросам

Международного валютного фонда Витора Гаспара, он как раз исследовал последние полгода то, как цифровизация влияет на состояние публичных финансов — это одна из ожидаемых сессий форума.

— Стандартная тема ММФ — изменение налоговой политики. Что на форуме будет обсуждаться в этой связи?

— Тема налоговой политики немного трансформировалась в сравнении с тем, что было полгода назад, когда обсуждался «налоговый маневр», снижение налогов на труд с компенсирующим увеличением НДС. Сейчас мы обсуждаем с бизнес-сообществом скорее структурные меры по настройке налоговой системы. Они могут показаться немасштабными, но они важны для создания равных конкурентных условий — особенно для отдельных рынков. Например, мы хотели бы обсудить эксцессы, связанные с нестандартными налоговыми режимами, — есть лазейки, которые мы будем постепенно прикрывать. Например, признание плательщиков ЕСХН плательщиками НДС направлено на пресечение злоупотреблений на сельскохозяйственном рынке и беспрепятственного встраивания плательщиков ЕСХН в хозяйственные отношения с плательщиками НДС.

Еще одна важная тема, которую мы намерены обсуждать, — это систематизация оценки эффективности налоговых льгот. Мы и раньше про них говорили, но анализ проводился эпизодически и не был встроен ни в бюджетный процесс, ни, соответственно, в общественную дискуссию, которая сопровождает этот бюджетный процесс. Сейчас мы внедряем концепцию налоговых расходов. Мы выявляем такие налоговые льготы, которые по экономической сути являются налоговыми расходами, и подходим к их анализу с точки зрения эффективности достижения цели, ради которой они вводились.

Когда их вводили, ни документа, ни системного подхода к введению множества налоговых льгот не было. Нигде не написано, для чего именно эта налоговая льгота введена. Соответственно, мы хотим создать реестр налоговых расходов, в котором будут фиксироваться в том числе изначальные цели их введения и далее отслеживаться достижение целевых показателей. Тот же подход, что и по бюджетным расходам: если мы тратим бюджетные средства на какие-то направления, значит уже публично обсудили цели и объемы, через год можем проверить,

достигли ли мы этих целей, и можно думать, что с ними делать дальше.

— Вопрос о повышении НДС и снижении налогов на труд снят с правительственной повестки?

— Сейчас у нас нет готового согласованного с бизнесом понимания, нужно ли менять структуру налоговой нагрузки, хотя мы и видим определенные риски в текущей структуре. Но до конца года мы в любом случае сформируем понимание того, что нужно менять в 2018 году, чтобы это заработало с 2019-го.

— Наверняка одним из вопросов ММФ будет влияние ситуации вокруг группы «Открытие» на бюджет. Есть ли у вас предварительный ответ на такие вопросы?

— «Открытие» — это событие, которое уже произошло, Центральный банк объявил план оздоровления группы. Хотя масштаб довольно значительный, мы видим по реакции и рынкам, и инвесторов, что доверие к механизму, который представил ЦБ, есть — несмотря на то, что он пока не отработан. На бюджетные расходы ситуация с «Открытием» никак не влияет. Но то, что рынок отреагировал на происходящее так, как он отреагировал, — это еще одно подтверждение того, что есть доверие к экономической политике.

— Весной 2017 года и Минфин, и Минэкономики предполагали, что рубль переоценен, и уверенно говорили о плавном ослаблении рубля к концу этого года. С вашей точки зрения, сейчас тезис о переоцененности рубля еще актуален?

— Наша позиция заключается в том, что рубль — плавающая валюта. То, каким он будет, зависит от рынка. Для нас важно, чтобы влияние цен нефти на рубль было минимальным. По этому поводу на ММФ будет дискуссионная площадка по нефтяной зависимости экономик крупных экспортеров природных ресурсов, где будут обсуждаться разные подходы к механизмам защиты от вредоносной нефтяной волатильности. В частности, представитель Минфина Норвегии представит подход своей страны к этой проблеме. Мы, в свою очередь, расскажем, зачем нужно бюджетное правило в России. Мы уже неоднократно об этом говорили, но считаем необходимым повторять, потому что это касается не только бюджета, но и экономики в целом.

Наше понимание того, что было справедливым для курса рубля полгода назад и сейчас, в сентябре, изменилось не сильно. Хотя мы видим, что инвесторы с большим

доверием стали относиться к проводимой макроэкономической политике, в том числе этому способствовало и введение бюджетного правила. Произошла некоторая переоценка рисков России. Может быть, несколько сместились равновесные уровни для рубля. Все больше и больше свидетельств того, что сдвигается равновесный уровень оттока капитала для России — если раньше мы полагали, что в равновесии отток составляет около 1,5–2% ВВП, то сейчас мы видим устойчивый приток капитала, причем с изменившейся структурой. Раньше в притоке капитала наблюдались в основном долговые ресурсы, сейчас же больше прямых инвестиций.

Есть и приток на рынке госдолга, в первом полугодии он был даже выше нормы. Именно поэтому мы полагали, что котировки рубля в то время могли как раз отражать такой повышенный интерес нерезидентов на нашем долговом рынке — за первое полугодие на рынок госдолга пришло примерно \$7,5 млрд. Последний раз такое наблюдалось в 2012 году, когда серьезно упростился доступ на внутренний рынок госдолга для иностранцев.

Наконец, сильно поменялся сам доллар — он ослабился ко всем валютам, а не только к рублю, это особенно хорошо видно в паре евро—доллар. По отношению к корзине валют «доллар—евро» рубль ведет себя в соответствии с прогнозами.

В целом не наблюдаем какого-то неординарного отклонения курса от фундаментальных равновесных значений.

Интервью взял Дмитрий Бутрин

Коммерсантъ® В Сколково затеяли ICO

РТС и «Сколково — венчурные инвестиции» готовят для ЦБ проект криптовалютной фондовой площадки

Первое ICO в российской юрисдикции может состояться осенью 2017 года — Фонд развития Дальнего Востока, биржа РТС и структуры «Сколково» подписали соглашение об отработке технологий «начального предложения» в криптовалютах, по которому участники проекта будут обсуждать с регуляторами, в первую очередь ЦБ регуляторные условия для ICO

нескольких резидентов «Сколково». Одновременно с этим будут обсуждаться возможности для работы прообраза площадки для работы с электронными активами под контролем РТС в Приморье.

Как стало известно «Ъ», на Восточном экономическом форуме, продолжающемся в Приморье, подписано соглашение, которое может в случае успеха привести к первому ICO технологической компании в российской юрисдикции уже осенью 2017 года. Соглашение подписано между компанией «Сколково — венчурные инвестиции» («Сколково-ВИ», структура «Сколково»), управляющая совместными венчурными фондами с Российской венчурной компанией и создающая инвестбутик для развития технологических компаний) и НП РТС. Соглашение предполагает, что «Сколково-ВИ» и структура в периметре РТС, владивостокское АО «Восход», займутся «организацией альтернативных криптовалютных инвестиций посредством биржевой площадки». Стороны также сотрудничают в проекте с Фондом развития Дальнего Востока.

Как рассказал «Ъ» руководитель «Сколково-ВИ» Василий Белов, среди 1700 компаний-резидентов «Сколково» есть как минимум несколько технологических компаний, которые вполне готовы к привлечению средств на ICO. Речь идет о довольно скромных размещениях — до \$5 млн, первые компании, которые могут работать в этом проекте, предполагается назвать в октябре 2017 года. По словам главы РТС Романа Горюнова, стороны пока договорились о том, что на АО «Восход» в проекте будет лежать технологическая организация размещений с использованием криптовалют и технологий блокчейна («Восход» уже сейчас тестирует инфраструктуру собственной площадки для электронных активов), подготовка компаний к ICO — на «Сколково-ВИ». Работу с регуляторами, в первую очередь ЦБ — и это самое сложное в проекте — стороны будут вести вместе.

По данным «Ъ», ЦБ рассматривает «ICO-площадку» как потенциальную «регуляторную песочницу» (sandbox).

На деле риски проекта меньше, чем любого аналогичного предприятия. Преимущество «Сколково» — в первую очередь в том, что деятельность технопарка регулируется отдельным законодательством, а его резиденты формально лишены возможности заниматься финансовым

посредничеством, то есть деятельностью, прямо регулируемой ЦБ. Внесение соответствующих поправок в «сколковские» законы, если оно потребуется, в любом случае проще, чем правка федерального законодательства. К тому же резиденты «Сколково» по факту уже прошли первоначальный профессиональный отбор, и деятельность этих структур вполне под контролем федерального надзора. По сути, ЦБ предлагается идеальная ситуация — эксперимент с контролируемым ICO.

«Первоначальный план "Восхода" стать площадкой для торговли бумагами средних российских компаний не в полной мере реализовался — было всего три размещения за год, в том числе из-за снижения банковских ставок, но в начале года началось обсуждение блокчейн-технологий с ЦБ, "Восход" был выбран площадкой для торговли криптографическими активами — страны с наибольшей активностью в криптомире — это страны АТР, поэтому логично это делать на Дальнем Востоке», — отмечает глава ФРДВ Алексей Чекунов. По его словам, таким способом можно дать компаниям возможность привлекать альтернативный способ привлечения капитала, но при условии, что эмитент должен пройти некий предварительный фильтр.

Фактически впервые в мире ЦБ занял такую позицию — принципиальное решение "быть", а что именно будет размещаться и как, еще не определено», — поясняет господин Чекунов.

Момент для эксперимента с ICO весьма удачен. С одной стороны, практически ни одна юрисдикция мира не выработала пока точных регуляторных правил для работы с аналогами ценных бумаг, номинированных в криптовалюте, несмотря на бум интереса к ICO, зафиксированных летом 2017 года. На прошлой неделе КНР приостановила все операции с ICO, объявив их высокорисковыми, впрочем, судя по всему, речь идет не столько о недоверии Народного банка Китая к Ethereum и биткойнам, сколько о том, что криптовалюты являются сейчас популярным в КНР средством обхода ограничений на конвертируемость китайского юаня: в значительной мере это борьба не с ICO, а с оттоком капитала.

4 сентября Банк России выпустил заявление, в котором подтвердил свою январскую позицию о «преждевременности» допуска к обращению в РФ и криптовалют, и любых номинированных в них финансовых

инструментов. Это вряд ли следует воспринимать как солидарность с позицией КНР: сама по себе констатация «преждевременности» легальности биткойна в РФ означает, что ЦБ допускает возможность легализации их в будущем. Конструкция со «Сколково» в этом смысле крайне перспективна, в том числе и для самого проекта «Сколково». Юрисдикция, которая предложит в первую очередь компаниям из стран Азии возможности для легального ICO, выиграет очень многое — и Роман Горюнов предсказывает «регуляторную гонку» в этой сфере уже в нынешнем году.

Формально ICO не противоречит российскому законодательству и регулированию ЦБ и Минфина. Свобода договора не мешает никакой российской компании объявить краудфандинговый сбор чего угодно — от цифрового кода до крышек от пивных бутылок — и менять их по договорам на доли в уставном капитале (или на другие записи в распределенном реестре, чем являются доли в капитале компаний, распределяемые на ICO). Однако права собственности на такие активы не защищены стандартными институтами, а полученные компанией на ICO криптовалютные активы в российской юрисдикции не могут быть ни полностью легально конвертированы в рубли или иные признаваемые ЦБ платежные средства, ни использованы в качестве средства оплаты в работе компании, например, ими нельзя полностью легально платить зарплаты и бонусы в проекте. Идея РТС и «Сколково-ВИ» — в том, чтобы попытаться отработать с ЦБ легальную форму таких сделок до того, как это сделают, например, в Сингапуре или Гонконге. В этом случае компании, готовые уже сейчас к ICO, будут в состоянии обходить ограничения российской юрисдикции для них — для софтверных компаний с их распределенным производством и управлением это не проблема.

Дмитрий Бутрин, Татьяна Едовина

ФИНАНСЫ

Коммерсантъ® ЦБ зашел на сайты

Регулятор требует повышения безопасности дистанционных платежей

ЦБ пытается улучшить защиту средств компаний и граждан от хищений. Он вводит дополнительные требования к банкам и любым иным структурам, так или иначе проводящим платежи, в том числе настаивая на ограничении операций определенными параметрами. Это позволит усилить ответственность банков за безопасность платежей, признают эксперты, однако полностью проблему не решит.

На regulation.gov.ru опубликован текст поправок к Положениям ЦБ «О требованиях к обеспечению защиты информации при денежных переводах». Регулятор хочет ввести ряд важных новаций для защиты средств клиентов банков и платежных систем от хищений. Объемы мошеннических операций ежегодно растут. По итогам 2016 года, по данным ЦБ, киберпреступники похитили около 1 млрд руб. со счетов граждан и 1,9 млрд руб. со счетов компаний. Всего же через онлайн-банк и мобильный банк было совершено в 2016 году 240 тыс. хищений.

Новые требования вводятся не только для банков или платежных систем, но фактически для всех сайтов, принимающих оплату. Ежегодно по требованию регулятора эти структуры обязаны проводить анализ уязвимости своих систем, а также тестировать на возможность взлома с привлечением специалистов, имеющих лицензию Федеральной службы по техническому и экспортному контролю (ФСТЭК, подведомственна Минобороны), и использовать только сертифицированное программное обеспечение.

«Крайне важно, что данная новация касается не только банков, но и всех тех сайтов, которые принимают платежи,— интернет-магазинов, кинотеатров, даже компаний, собирающих пожертвования на разные цели»,— отмечает замглавы лаборатории компьютерной криминалистики компании Group-IB Сергей Никитин.

«Сейчас при оплате покупки в интернете сайт нередко

запрашивает данные на своем сайте, а далее переадресует на сайт банка или платежной системы, чем пользуются злоумышленники и что в итоге приводит к хищениям»,— продолжает господин Никитин.

Впрочем, и для кредитных организаций данная новация крайне важна. По данным исследования Positive Technologies, уязвимости, которые могут привести к хищениям, есть в каждом третьем банке-клиенте.

Для повышения безопасности транзакций ЦБ требует от проводящих платежи введения дополнительных мер безопасности. Платеж и его подтверждения должны быть в разных программных средах (например, платеж на компьютере и подтверждение на телефон). Клиент в обязательном порядке должен видеть реквизиты платежа, который он подтверждает. Это, по словам экспертов, должно защитить клиентов от вредоносных программ подмены (когда на экране телефона или компьютера клиент видит одни реквизиты, тогда как на самом деле платеж уходит по другим реквизитам). «До сих пор даже в некоторых крупных банках при подтверждении транзакции клиенту присылается лишь код без расшифровки — кому именно идет платеж и какая сумма,— отмечает руководитель направления Solar inCode компании Solar Security Даниил Чернов.— Платеж корпоративного клиента подтверждается электронной подписью сразу, без выведения подтверждения реквизитов транзакции». По словам гендиректора SafeTech Дениса Калемберга, платеж можно подтвердить не только в специальном приложении для смартфона, но и в отдельном аппаратном устройстве, и это один из наиболее безопасных способов подтверждения.

Впрочем, банки, со своей стороны, не слишком озабочены повышением безопасности платежей, исходя из тезиса, что защита средств клиентов — головная боль самих клиентов. По словам главы коллегии адвокатов «Старинский, Корчаго и партнеры» Евгения Корчаго, при предъявлении же претензий к банкам клиенты суды в подавляющем большинстве случаев становились на сторону кредитных организаций и взыскать похищенное с банка не удавалось.

«Не удастся и в будущем,— продолжает он.— Однако хотя бы банк будет должен предоставить клиенту возможность видеть, какую транзакцию он подтвердил».

Тем не менее ЦБ настаивает на том, чтобы банки усилили контроль за сомнительными транзакциями уже на этапе авторизации клиента и даже приостанавливали операции при наличии определенных признаков. Для отсеивания подозрительных транзакций банки должны устанавливать ограничение по максимальной сумме транзакции, временной период, в который могут быть проведены платежи (например, ввести ограничение по частоте транзакций, чтобы исключить отправки веерных платежей по множеству счетов злоумышленников в течение пары минут). Подозрительным может быть и география устройств, с которых подготовлен платеж или прийти подтверждение (например, для компаний — определенные компьютеры в офисе компании или местоположение телефона, с которого придет подтверждение) и т. д. «Это означает, что любая транзакция, которая попадет, с точки зрения банка, в сомнительные, не будет проведена без звонка клиенту и его подтверждения,— отмечает руководитель службы информбезопасности банка из топ-50.— Это, безусловно, в ряде случаев замедлит прохождение денег и даже может вызвать недовольство клиентов, но в то же время защитит от хищения их средств». Данные поправки должны вступить в силу с 1 июля 2018 года.

Вероника Горячева

Коммерсантъ® Дефляция подогрела спрос на ОФЗ

Инвесторы ждут резкого снижения ключевой ставки ЦБ

Спрос на последних аукционах ОФЗ превысил предложение госбумаг в три раза и составил почти 120 млрд руб. Интерес к российским госбумагам заметно вырос после публикации данных о резком

сокращении инфляции (до 3,3% в годовом выражении). На этом фоне участники долгового рынка ждут снижения ключевой ставки ЦБ на ближайшем заседании и ожидают дальнейшего роста котировок облигаций.

На аукционе в среду Минфин полностью разместил ОФЗ двух выпусков на сумму 40 млрд руб. При этом совокупный спрос на госбумаги составил 118,7 млрд руб., то есть в три раза превысил объем предложения. Столь высокий активности инвесторов на рынке российского госдолга не наблюдалось с весны этого года. Согласно данным Минфина, в марте и апреле прошли аукционы, на которых совокупный спрос превышал 130 млрд руб., а переподписка составляла 3,4–3,5 раза. Как отмечает начальник управления аналитических исследований управляющей компании «Уралсиб» Александр Головцов, «кратность переподписки бывала и больше трех раз в 2016, 2015 и 2014 годах». В сентябре прошлого года на аукционах была зафиксирована почти пятикратная переподписка, однако объем спроса и размещения был значительно меньше (69,5 млрд руб. и 15 млрд руб. соответственно). При этом цены на аукционах на 0,5 процентных пункта превысили значения цен вторичного рынка предыдущего дня, а доходность составила 7,5–7,8% годовых.

Очередной взлет интереса к российским госбумагам они связывают с недавней публикацией показателей инфляции, данные по которой оказались ниже консенсус-прогноза. Во вторник Росстат объявил, что дефляция в августе составила 0,5%, а в годовом выражении инфляция в России снизилась с 3,9% до 3,3%. Вчера Росстат объявил, что индекс потребительских цен за неделю, закончившуюся 4 сентября, вновь снизился, хотя и на 0,1% (0,2% недель ранее). В итоге инфляция с начала года опустилась до 1,8%. В результате, по словам стратега «ВТБ Капитал» Максима Коровина, «усилились ожидания того, что смягчение монетарной политики будет носить более опережающий характер, чем раньше предполагалось участниками рынка». Как считает Александр Головцов, помимо инфляционной статистики, оживлению поспособствовал и рост цен на нефть (см. «Ъ» от 6 сентября). Согласно данным агентства Reuters, вчера котировки нефти на спот-рынке находились на максимумах с апреля этого года: цена североморской нефти Brent приблизилась к \$55 за баррель, российской Urals — превысила \$53,3

за баррель. С конца августа европейские сорта нефти подорожали более чем на 4%.

По мнению господина Коровина, основной движущей силой выступает иностранный спрос — «зарубежных инвесторов привлекает высокий уровень рублевых процентных ставок в сочетании с наметившейся стабилизацией на нефтяном рынке». Александр Головцов отмечает и то обстоятельство, что на рынке мало желающих продавать госбумаги — все ждут резкого снижения ключевой ставки ЦБ к концу года и надеются на нем заработать. В конце следующей недели должно состояться заседание совета директоров Банка России, посвященное денежно-кредитной политике. Согласно опросу агентства «Интерфакс», большинство финансовых экспертов ожидают снижения ключевой ставки на 50 базисных пунктов до 8,5%.

Вместе с тем, судя по ставкам вторичного рынка ОФЗ, возможное снижение ключевой ставки ЦБ почти на год вперед (с текущих 9% до 7%) уже отыграно. Только за последние три месяца доходности на рынке ОФЗ за последние три месяца снизились на 10–35 базисных пункта (б. п.) по разным срокам погашения — с 7,6–8,1% до 7,5–7,8% годовых. В таких условиях Александр Головцов оценивает потенциал дальнейшего снижения доходности весьма умеренно — примерно 25 б. п. «И только лишь при условии, что Банк России действительно доведет ключевую ставку к декабрю до уровня 8% и сохранит прогноз ее дальнейшего снижения», — считает эксперт.

Дмитрий Михайлович

ВЕДОМОСТИ

Акционеры «Открытие» начали распродавать активы

Первой сделкой станет продажа Otkritie Capital структуре Романа Авдеева

Концерн «Россиум» Романа Авдеева покупает инвесткомпанию Otkritie Capital International Limited (Великобритания), входящую в «Открытие холдинг», говорится в сообщении концерна.

Деньги на приобретение Otkritie Capital «Россиум» получит за счет увеличения капитала на 26 млрд руб., сказано там же. Из сообщения следует, что сумма сделки может составить более 10 млрд руб.

На 30 июня акции Otkritie Capital находились в залоге, следует из отчетности. Представитель «Открытия», Алексей Карахан отказался это комментировать, он лишь подтвердил сделку. Авдеев сказал, что компания не заложена по кредитам.

«Россиум» покупает инвестиционную «дочку» «Открытия» с целью «реализации стратегии по усилению инвестиционного бизнеса», говорится в пресс-релизе. Otkritie Capital была создана в 2007 г. и «является одной из лидирующих инвестиционных компаний» с офисами в Лондоне и Москве.

«Сумму сделки мы не раскрываем. В этом бизнесе я вижу перспективу, мы давно искали такой актив и вели переговоры и с другими игроками, у которых есть зарубежная инвестиционная компания», — сообщил «Ведомостям» Авдеев.

За инвестиционный бизнес «Россиума» будет отвечать Николай Каторжных, до 2016 г. курировавший инвестиционный блок «Открытия», говорится в пресс-релизе. Подконтрольная ему «Лунарей инвестментс» войдет в состав участников «Россиума» за счет внесения в его капитал 10 млрд руб. из заявленных 26 млрд. Каторжных оплатит свой вклад денежными средствами и получит долю 9,9%, он также войдет в совет директоров.

Сделка по приобретению Otkritie Capital будет закрыта после регуляторных и иных согласований.

ЦБ 29 августа объявил о санации «ФК Открытие», входившего в «Открытие холдинг», инвестором стал сам ЦБ. Помимо банка в периметр санации вошли «Росгосстрах», банк «Траст», «Росгосстрах банк», НПФ «Лукойл-гарант», НПФ электроэнергетики, НПФ РГС, «Открытие брокер», «Точка» и Рокетбанк, а также еще примерно два десятка юрлиц. Входит ли в этот список Otkritie Capital, неизвестно. Основным бенефициаром «Открытие холдинга» является Вадим Беляев.

Анна Еремينا, Дарья Борисьяк

ВЕДОМОСТИ

Рынок ОФЗ идет на рекорд

Иностранные инвесторы спешат купить их, пока ставки не упали

В среду индекс самых ликвидных ОФЗ закрылся на отметке 139,88 пункта – максимум с 2013 г., когда индекс достиг рекордного 141 пункта. За день он вырос на 0,5%, с начала месяца – на 1%: этого индекса это много. Обороты ОФЗ из индекса во вторник достигли максимума за год – 33,3 млрд руб., в среду – 28 млрд.

«Думаю, ОФЗ по-прежнему интересны нерезидентам, ставки все еще привлекательны», – говорит главный экономист «Ренессанс капитала» Олег Кузьмин. Правда, скорее всего, покупатели следуют краткосрочной стратегии – после ожидаемого снижения ключевой ставки ЦБ доходности ОФЗ уменьшатся и «можно будет зафиксировать неплохую прибыль», сказал он. По расчетам руководителя трейдинга «Атона» Ярослава Подсеваткина, ОФЗ перестанут быть интересны иностранцам, когда ключевая ставка достигнет 6% годовых (сейчас – 9%): в мае председатель ЦБ Эльвира Набиуллина заявила, что при сохранении инфляции в 4% это произойдет не ранее 2020 г. Сагу trade поддержали данные о рекордной дефляции в августе – 0,5%, убежден главный экономист BCS Global Markets Владимир Тихомиров. Скупка нерезидентами ОФЗ подняла курс рубля.

Уже в следующем году нерезиденты могут сократить покупки ОФЗ, полагает Кузьмин. В сентябре крупнейший иностранный держатель российского госдолга – суверенный фонд Норвегии – заявил, что собирается значительно сократить позицию в ОФЗ. На конец 2016 г. он владел ОФЗ на \$2,2 млрд из \$25 млрд иностранных вложений в них.

Эмма Терченко, Анна Холявко

ВЕДОМОСТИ

Рубль укрепился и пока не хочет слабеть

Ему помогли статистика по инфляции от ЦБ и дорожающая нефть

С начала торгов в среду рубль продолжает укрепляться к доллару и евро. Вчера российская валюта резко подорожала после того, как Росстат опубликовал данные о дефляции в России, которая в августе составила рекордные 0,5% (уровень инфляции за месяц опустился до 3,3%). До публикации курс доллара доходил до отметки 58,11 руб., евро – 69,03 руб., тогда как закрытие вторника произошло на уровне 57,52 руб. за доллар и 68,56 руб. за евро. В 12.10 мск сегодня доллар стоил 57,4 руб., евро – 68,54 руб., это минимум с середины июня.

Нефть также дорожает. Цена ноябрьских фьючерсов на Brent во вторник поднялась выше \$53 за баррель впервые с конца мая этого года, сегодня в 12.10 мск они стоили \$53,56.

Рубль дорожает в ответ на выход данных по инфляции за август, полагают аналитики Сбербанк СІВ. С ними солидарен главный экономист BCS Global Markets Владимир Тихомиров: «Помимо данных по инфляции, на рубль повлияла и дорожающая нефть, хотя сложно однозначно сказать, что больше подвинуло рубль». Скорее всего, из двух причин важнее оказались все-таки данные Росстата, поскольку низкая инфляция увеличивает потенциал сохранения сагу trade с рублем, что должно быть хорошо воспринято инвесторами, рассуждает он.

В конце августа председатель ФРС Джанет Йеллен, выступая на симпозиуме в Джексон-Хоул, не коснулась темы возможного изменения денежно-кредитной политики страны и не назвала дату начала сокращения баланса Федрезерва. Эту информацию очень ждал рынок, после выступления Йеллен курс доллара пошел вниз. Отчасти общее ослабление доллара ко всем валютам привело к некоторому укреплению рубля по отношению к валюте США, считает Тихомиров.

Однако, полагает гендиректор УК «Спутник — управление активами» Александр Лосев, в конце сентября-начале октября ФРС уже должен

будет анонсировать время повышения ставки и сокращения баланса, а ЕЦБ — определиться со временем завершения программы количественного смягчения. По словам Лосева, тогда должен будет наступить «более тревожный период» для российского рынка: «В такой ситуации инвесторы начнут всерьез задумываться, не поискать ли других идей кроме развивающихся рынков и не начать ли покупку надежных защитных активов».

Эмма Терченко

ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЙ КОМПЛЕКС



Понижение ваттности

В России могут запретить лампы накаливания мощнее 50 ватт

Минэнерго считает старые классические лампы накаливания устаревшими и неэффективными. Это вполне укладывается в логику госполитики, которая была определена еще восемь лет назад, когда применялся закон об энергоэффективности, говорят эксперты. Чиновники надеются, что отечественная экономика готова к таким ограничениям, ведь доля светодиодных ламп на рынке уже достаточно велика и продолжает расти. У производителей сомнений в собственных силах и вовсе нет.

Без накала

«Сейчас ограничение действует для всех — государственных учреждений, коммерческих организаций, физических лиц — лампы мощностью до ста ватт нельзя производить и продавать. Мы рассматриваем возможность пойти дальше и ограничить до 50 ватт. Хотим экспертно обсудить, посчитать и с расчетами в правительство представить предложения», — рассказал журналистам в кулуарах Восточного экономического форума замглавы Минэнерго Антон Инюцын.

В настоящее время существует несколько видов электрических ламп: накаливания, галогенные, светодиодные, люминесцентные, энергосберегающие, ртутные газоразрядные, неоновые, ксеноновые, натриевые газоразрядные, криптоновые. Некоторые из них, как, например, неоновые, используются только в декоративных целях. Непосредственно для освещения чаще всего применяются первые пять видов.

Лампы накаливания были изобретены еще в середине XIX века и до сих пор остаются вполне

конкурентными на рынке, особенно в развивающихся странах. В них реализован принцип нагревания тела накаливания при пропускании через него тока. Часть энергии при этом уходит на разогрев спирали-проводника, которая начинает светиться.

Лампы накаливания завоевали популярность благодаря своей простоте и дешевизне. Они начинают светиться сразу при включении и не мерцают, что особенно важно на промышленных предприятиях. Однако у них есть и серьезные недостатки: сильная зависимость от напряжения в сети, неэффективность и маленький срок службы. И если разобраться с последним получилось за счет изобретения галогенных ламп (те же самые лампы накаливания, только со специальными галогенными газами, помогающими пропускать больше тока, внутри колбы), то проблема низкой эффективности никуда не делась.

Решить ее отчасти удалось благодаря люминесцентным лампам. Вместо вольфрамовой нити в колбах таких ламп под воздействием все того же тока горят пары ртути. Их свет больше похож на естественный дневной. После того, как данные неудобные колбы удалось свернуть в спираль и уменьшить до размера обычного плафона, на рынке появился новый продукт — энергосберегающие лампы. Именно они установлены в квартирах большинства россиян, которые задумываются об экономии на электричестве. У них тоже есть свои минусы, и прежде всего, это вредные вещества, которые при повреждении колбы просачиваются наружу. Также энергосберегающие лампы невозможно использовать при низких температурах. Но яркий свет (в пять раз мощнее, чем у ламп накаливания) и более долгий срок службы компенсирует недостатки.

Революция 90-х

В середине 1990-х энергосберегающие лампы совершили революцию на рынке осветительных приборов. Параллельно с ними развивались светодиодные лампы, но такого же массового распространения в быту и на производстве им пока получить

не удалось. Тем временем, именно их считают наиболее совершенными из всех существующих сегодня видов ламп. По энергоэффективности они сильно превосходят люминесцентные лампы их компактную модификацию: потребляют меньше электроэнергии и служат в 30-40 раз дольше. К тому же, в них можно регулировать яркость.

Главным минусом светодиодных ламп исторически была высокая цена — по сравнению с лампами накаливания она выше примерно в 30 раз. В некоторых странах государство субсидирует приобретение светодиодных ламп за счет выплат производителям и гражданам. Например, так поступают в Индии. Местные власти также проводят кампанию по бесплатной раздаче ламп гражданам. Именно эту азиатскую страну привел в пример Антон Инюцын, говоря об экономической стороне реформ. По его данным, средняя стоимость лампы в Индии составляет 1,5-2 доллара на фоне 3,5 доллара в России.

В нашей стране уже действуют ограничения на производство и оборот ламп накаливания. С 2011 года под запретом находятся все лампы мощнее ста ватт (в Евросоюзе — с 2009 года) — соответствующая норма прописана в специальном федеральном законе «Об энергосбережении». Минэнерго неоднократно предлагало и дальше ужесточать правила. С июля прошлого года бюджетные учреждения могут использовать только светодиодное освещение (несмотря на это, по данным Инюцына, доля ламп накаливания в них по-прежнему достигает 20%).

Год назад ведомство предлагало вывести из оборота лампы накаливания мощностью 60 и 75 ватт. Инюцын тогда говорил, что на освещение приходится 13% годового энергопотребления, а цена светодиодных ламп за четыре года снизилась в три раза. Экономия при отказе от ламп накаливания, по подсчетам замминистра, могла бы составить 800-1000% («Единая Россия» говорила о 10-25 миллиардах сэкономленных рублей в год). Однако та инициатива не получила одобрения.

Запрет подтолкнет производство

И вот теперь Инюцын решил развить ее и установить новую планку мощность для легальных ламп накаливания — 50 ватт. «Этот шаг хорошо вписывается в политику властей по энергосбережению. Ее основой можно считать принятый еще в 2009 году тот самый федеральный закон «Об энергосбережении», — рассказал «Профилю» гендиректор Фонда энергетического развития Андрей Листовский. — В нем говорилось о том, что в России необходимо поступательно отказываться от ламп накаливания и переходить на энергосберегающие. Я считаю, что это правильное направление, потому что лампы накаливания на порядок более энергоемкие, менее долговечные, хоть и стоят дешевле».

По словам Листовского, светодиодные лампы давно выпускаются в России «в огромных количествах»: «Если вы зайдете в магазин, там будет как европейская продукция, китайская, так и российская. Нет никаких проблем с лампами на замену».

В России действительно работает несколько десятков предприятий, выпускающих светодиодные лампы. Среди них есть как государственные игроки (самый крупный — входящая в Ростех петербургская компания «Светлана»), так и частные («Наносвет», «Экономка», «Космос», «Дюма», Кизлярский электромеханический завод), в том числе и работающие по принципу локализации производства (Thomson, B&K, SmartBuy).

Правда, в Минэнерго все равно сомневаются, способна ли отечественная промышленность производить достаточно светодиодных ламп, чтобы заменить ими все запрещаемые лампы накаливания. По словам Инюцына, сейчас 28% ламп на рынке являются как раз светодиодными (еще пять лет назад было только 2%). «Нужно взвешивать, готова ли промышленность заместить эти объемы», — рассказал замминистра на Восточном экономическом форуме.

Среди самих производителей таких сомнений нет. «Низкомощные лампы накаливания мы легче всего заменим светодиодными, поскольку готовые решения в Россию уже поступают и производятся здесь же. Например, так называемые filamentные лампы [светодиодные, стилизованные под старые лампы накаливания], которые служат гораздо дольше. Единственный вопрос — это расширение масштабной сборки, а запрет 50-ваттных ламп будет этому

способствовать. Конечно, есть еще вопрос контроля качества, но это относится ко всему светотехническому рынку, да и не только к нему. Понижение ваттности будет способствовать развитию внутреннего рынка и внутреннего производства», — отметил в разговоре с «Профилем» гендиректор некоммерческого партнерства производителей светодиодов и систем на их основе Евгений Долин.

Алексей Афонский

Коммерсантъ®

Киловатты с надбавкой

За новые станции в ДФО предлагают доплатить рынку

Правительство и компании начинают активно обсуждать возможные механизмы финансирования строительства новой генерации на Дальнем Востоке. В частности, выдвигается идея переложить затраты на потребителей оптового рынка. Правительство собирается определиться с перечнем первоочередных строек к зиме. В «РусГидро», которое планирует инвестировать в энергетику Дальнего Востока до 250 млрд руб., считают, что без прямых инвестиций из бюджета не обойтись.

Новые электростанции и электросети на Дальнем Востоке могут быть построены за счет инвестиционной надбавки к тарифу, которую будут оплачивать потребители европейской части России и Сибири. Такой механизм предусмотрен постановлением правительства, которое вводит перекрестное субсидирование для потребителей Дальнего Востока за счет потребителей остальной России, заявил в интервью ТАСС замглавы ФАС Виталий Королев. По его словам, первый перечень таких энергообъектов планируется утвердить на правкомиссии по развитию электроэнергетики, заседание которой, по мнению Виталия Королева, может пройти до конца ноября.

«Решили, что если строить за счет надбавки все, то стоимость электроэнергии в ценовых зонах сильно вырастет. Поэтому был сделан такой механизм — за счет надбавки будут строить на Дальнем Востоке не то, что хотят сами компании, а то, что одобрит

правкомиссия», — пояснил господин Королев, добавив, что перечень проектов и объем будет формировать Минэнерго (там на запрос «Б» не ответили). В «РусГидро» (управляет большей частью энергетикой в ДФО) сообщили «Б», что перечень формируется, раскрывать его содержание «пока рано».

С 1 сентября 2017 года в РФ заработал механизм выравнивания энерготарифов в ДФО до среднероссийского уровня. В частности, тариф для потребителей изолированных энергосистем Чукотки, Камчатки, Сахалина, Магаданской области и части Якутии до конца года был установлен на уровне 4 руб. за кВт•ч без НДС. Льготные тарифы в этих регионах компенсирует надбавка к цене оптового энергорынка в европейской части РФ, Сибири и на Урале. Потребители оптового рынка в 2017 году заплатят за надбавку около 24 млрд руб. (рост цен на 2%).

Замминистра энергетики Вячеслав Кравченко вчера сообщил, что «подобного рода опция» действительно заложена в распоряжении правительства, но «в настоящее время никаких проектов нет, и я думаю, что в этом году уже не появится». Таким образом, по его мнению, в 2018 году инвестнадбавки на мощность в первой и второй ценовых зонах не будет.

В ходе реформы РАО «ЕЭС России» для Дальнего Востока не были разработаны механизмы, окупающие инвестиции в строительство новой генерации, аналогичные тем, которые начали действовать на оптовом энергорынке. В результате ключевые стройки в регионе финансировались напрямую из федерального бюджета и за счет самой компании. Так, в 2012 году «РусГидро» получило из бюджета 50 млрд руб. для строительства на Дальнем Востоке четырех ТЭС — Сахалинской ГРЭС-2, ТЭЦ в Советской Гавани, Якутской ГРЭС-2 и Благовещенской ТЭЦ. Сама компания собирается вложить в эти стройки 43,9 млрд руб., еще 24,5 млрд руб. она рассчитывает получить за счет возмещения НДС.

«РусГидро» в течение ближайших пяти лет планирует вложить в развитие энергосистемы Дальнего Востока до 250 млрд руб., заявил вчера на ВЭФ первый замглавы компании Джордж Рижинашвили. Он уточнил, что это около 50–60% от общей инвестнагрузки компании. Но для того чтобы реанимировать «дряхлаю энергетику» Дальнего Востока, по его словам, нужны инвестиции напрямую из

федерального бюджета, в том числе через увеличение капитала «преимущественно государственных» компаний.

Директор ассоциации «Сообщество потребителей энергии» Василий Киселев отмечает, что «вряд ли есть что-то лучшее для неэффективности и злоупотреблений, чем инвестиции, полученные нерыночным путем». По оценке Натали Пороховой из АКРА, если исходить из аналогии с договорами на поставку мощности (ДПМ, гарантирует возврат инвестиций за счет повышенных платежей потребителей), то инвестиции в размере 250 млрд руб. будут ежегодно прибавлять к конечной цене оптового энергорынка около 1,8%.

Татьяна Дятел

Коммерсантъ[®] **Доведение** **реформы до** **абсурда**

Владимир Дзагуто об угрозе энергорынка для Дальнего Востока

Вчера на ВЭФ-2017 замминистра энергетики Вячеслав Кравченко несколько неожиданно заговорил о том, что «возможно рассмотрение вопроса о создании третьей ценовой зоны» оптового энергорынка на Дальнем Востоке. Такая зона, как и в других частях России, должна предполагать формирование на востоке страны рыночной цены на электроэнергию и мощность, тогда как сейчас там сохраняется тарифный заповедник — энергоцены определяет регулятор. Гипотетическое создание дальневосточного рынка, по словам господина Кравченко, должно сопровождаться «созданием нескольких генкомпаний, с тем чтобы они конкурировали между собой, чтобы мы получили определенное количество игроков, готовых инвестировать в эту отрасль».

То, что энерготарифная система на Дальнем Востоке себя исчерпала и не может ни привлечь инвестиции, ни поддерживать энергетику в надлежащем состоянии, не новость (см., например, материал «Б»). И то, что заметного роста спроса со стороны потребителей

электроэнергии там пока нет и не предвидится, тоже понятно. Государственная политика в этом вопросе пороку не выдумывает: то затыкают дыры за счет бюджетных траншей, то заставляют потребителей других регионов субсидировать Дальний Восток, повышая цены на оптовом энергорынке. Но и предложение замминистра о рыночной реформе на востоке выглядит, на мой взгляд, скорее аргументом для оживления дискуссии, чем рецептом для преобразований.

Содержательно идея третьей ценовой зоны повторяет реформу РАО «ЕЭС России» «по Чубайсу». Раз для рынка нужна конкуренция, значит, нужно разделить единый холдинг (в данном случае — дальневосточные активы «РусГидро») на кусочки. Но для Дальнего Востока такую схему даже в РАО ЕЭС сочли нереализуемой, хотя тогда рыночные реформы поддержала государственная воля. Да и уже в Сибири (вторая ценовая зона) реформа дала несколько странный результат с точки зрения рынка: на оптовых торгах конкурируют примерно три энергохолдинга и чуть больше крупных потребителей, и при малейшем изменении этого баланса цены способны прыгать на десятки процентов. На Дальнем Востоке, боюсь, и столь условной конкуренции не создать.

Поэтому заявление Вячеслава Кравченко выглядит скорее как *reductio ad absurdum*: раз третья ценовая зона невозможна, значит, про рынок на Дальнем Востоке надо забыть. Что из этого следует — другой вопрос. То ли государство должно, тяжело вздохнув, решиться на выделение в бюджете 250 млрд руб. на реновацию дальневосточной энергетики (оценка инвестиций — от «РусГидро»), то ли потребители в европейской части РФ должны смириться с тем, что, как сейчас, с каждого рубля за свет несколько копеек будет отправляться в Приморье, на Камчатку или в Магадан. Иных рецептов реформы у государства для Дальнего Востока, кажется, не припасено.

Владимир Степанов (Дзагуто)

ТРАНСПОРТНЫЕ УСЛУГИ И ЛОГИСТИКА



Зеленый огонек в мобильнике

Как изменился рынок такси с приходом агрегаторов

За последние несколько лет рынок такси в России претерпел существенные изменения: диспетчерские службы потеснили агрегаторы такси, из-за которых стоимость поездки существенно снизилась, а уровень комфорта вырос. Из-за невозможности конкурировать с новичками традиционные игроки уходят с рынка – их поглощают агрегаторы. Последние, в свою очередь, объединяются друг с другом. Один из примеров – решение о слиянии «Яндекс.Такси» и Uber.

Означает ли все это, что рынок такси монополизирован, и как исчезновение небольших игроков и ограниченная конкуренция отразятся на стоимости поездок, разбирается «Профиль».

Шеф, свободен?

Таксопарки

На рынке таксомоторных перевозок сегодня несколько участников. Прежде всего это классические таксопарки, которые были еще во времена СССР. У них собственный парк автомобилей, механики, штат водителей с медосмотром и разрешениями на осуществление перевозки граждан. Заказы распределяют диспетчеры. При этом практически у всех таких компаний есть и мобильные приложения.

Например, «Такси Ритм» и «Формула такси» – одни из немногих таксопарков, оставшихся в столице. В Москве, кроме них, в десятку крупнейших входят еще компании «Командир», «Новое желтое такси» и Nexi. У последней самый большой автопарк – 2806 автомобилей. В целом по России таких компаний осталось немного.

Агрегаторы

Относительно молодые и перспективные игроки – агрегаторы. К ним относятся как все известные компании вроде «Яндекс.Такси», Uber, Wheely, Gett, «Максим», так еще пока не слишком популярный, но занимающий лидирующие позиции Fasten.

Подобные сервисы выполняют роль связующего звена между пассажиром и водителем. Каждая из сторон устанавливает на свой гаджет специальное приложение (в разных версиях). Пассажир с его помощью делает заказ, указывая свое местонахождение и пункт назначения. Водитель видит этот заказ и откликается на него.

Таким образом, агрегатор просто предоставляет неограниченному кругу таксистов доступ к базе клиентов и заказов, которые формируются в режиме онлайн. Своих собственных таксопарков у агрегаторов нет.

В целом принцип работы всех компаний агрегаторов такси схож, однако каждый сервис имеет свои особенности. «Яндекс.Такси» вместе с Uber, например, задумались над идеей страхования жизни и здоровья пассажиров на время поездки. Gett предлагает пассажирам поездки от 50 рублей. Бизнес-модель Fasten ориентирована в первую очередь на водителя, а не на пассажира. Через «Максим» заказ можно сделать и по телефону, и через мобильное приложение.

ИП

Еще одна категория участников рынка – индивидуальные предприниматели. По оценке гендиректора «Клуба таксистов» Николая Козырева, это очень организованные люди с хорошими машинами и разрешениями на таксомоторные перевозки.

Точное количество работающих в этой сфере ИП подсчитать невозможно. В каждой области существует реестр выданных разрешений на осуществление деятельности по перевозке пассажиров и багажа легковым такси, в котором указано число выданных лицензий. В Москве, например, выдано 84 539 таких разрешений, из которых действуют

47 345. В Московской области выдано 164 818, а действуют 107 112.

Водители со статусом ИП могут подключаться к агрегаторам напрямую и расплачиваются с ними фиксированной комиссией от каждого заказа – это плата за доступ к базе агрегатора через приложение. Если брендировать свой автомобиль (раскрасить его в цвета агрегатора), величину комиссии можно уменьшить. Но работать тогда придется только с одним агрегатором. Последнему это нужно для повышения узнаваемости бренда.

Посредники

Если индивидуальные предприниматели могут напрямую подключаться к системам агрегаторов, то тем, у кого нет такого статуса, могут помочь посредники. Это компании, у которых нет своих машин, и, по словам гендиректора ООО «Клуб таксистов» Николая Козырева, они в первую очередь выполняют роль специальных организаций (агрегаторы условно называют их таксопарками), которые подключают водителей с лицензиями к работе в приложениях.

Зарабатывают посредники на комиссии, которую берут с водителей за подключение. Но часть этой комиссии (в среднем 15–20%) они делятся с агрегаторами, оставляя себе все остальное. Если же у водителя нет лицензии, посредник может помочь с ее получением либо, как рассказал менеджер одной из таких фирм, Orange taxi (предлагает подключить водителей к системе «Яндекс.Такси»), подключить к работе и вовсе без лицензии.

В ответ на вопрос о законности подобного сотрудничества между посредниками и агрегаторами юрист общественного движения автомобилистов «Свобода выбора» Сергей Радько сказал: «Такое сотрудничество не запрещено законом. Четких норм, как должны работать агрегаторы, нигде не прописано. А вот что касается деятельности водителей, которые таким образом берут заказы, то это незаконно. Потому что они занимаются незаконной предпринимательской

деятельностью. И могут понести ответственность: штрафы заплатить и лишиться автомобиля из-за нарушения статьи КоАП о незаконном предпринимательстве».

Зампред Общероссийского объединения пассажиров Илья Зотов в разговоре с «Профилем» подчеркнул, что от пассажиров часто поступают жалобы на таких недобросовестных водителей, которые заключают с агрегаторами соглашение на использование их приложения. «Они часто не соблюдают регламент: не включают счетчик, отказываются принимать безналичную оплату, когда она была обговорена с пассажиром заранее, везут по наиболее длинному маршруту, – говорит Зотов. – Зачастую у такого водителя установлено сразу несколько сервисов. Он может быть водителем «Яндекс.Такси», Uber и других одновременно. Ему совершенно не важно, каким будет качество его работы, поскольку он в течение дня работает сразу на трех-четыре сервисах только из-за того, что ему нужны деньги».

«Бомбилы»

Но есть те, кто отказывается и от сотрудничества с агрегаторами, и от жизни в правовом поле. Речь идет о «бомбилах». «Одно время сотрудники полиции активно боролись с теньвыми «бомбилами», которые постоянно крутились около вокзалов и торговых центров, – рассказывает юрист общественного движения автомобилистов «Свобода выбора» Сергей Радько. – Таксист подвозил клиента до пункта назначения, где машину ждала оперативная группа. Она сразу составляла протокол в отношении водителя за незаконную предпринимательскую деятельность по статье КоАП».

Еще одна проблема «бомбил» – отсутствие пассажиров. «Незаконные таксисты работают сейчас только исключительно «от бордюра», когда вы «голосуем» с помощью руки, – говорит координатор общества «Синие ведерки» Петр Шкуматов. – Таких пассажиров сейчас на порядок меньше. И чтобы поймать такого клиента, надо изъездить пол-Москвы. Это большие холостые пробеги. К тому же практически все поняли, что заказывать через приложения такси дешевле и удобнее. У «бомбил» нет возможности конкурировать с агрегаторами – у них слишком низкие цены».

Слияние и приложения

В середине июля руководство компаний «Яндекс» и Uber приняло решение объединить свои проекты онлайн-заказа такси на территории

России, Азербайджана, Армении, Белоруссии, Грузии и Казахстана. Закрытие сделки ожидается в IV квартале 2017 года. До этого момента «Яндекс.Такси» и Uber будут работать в привычном режиме. Однако представители фирм заверили, что даже после слияния для водителей и пассажиров все останется по-прежнему.

Другое крупное слияние на рынке такси уже произошло. В начале мая компания RuTaxi (владеющая такси «Везет» и «Лидер») и Fasten (ей принадлежат «Такси Сатурн» и RedTaxi) стали единой структурой под названием Fasten. Объединив технологии и приложения, Fasten и RuTaxi создали единую акционерную структуру. Инвестором нового предприятия выступил фонд UFG Private Equity.

Но пользователи все равно могут дозвониться по телефону и заказать такси через сайт или мобильное приложение RedTaxi, «Лидер» и «Везет». При этом новая компания после объединения тут же начала работать над новым мобильным приложением. Сейчас на сайте Fasten есть указание о его существовании, но в полной мере оно не запущено. «У приложения Fasten еще не сделаны ключи интеграции. Они объединились всего три месяца назад, поэтому пока заказы идут через RuTaxi, и программное слияние приложений всех объединившихся брендов тоже еще идет», – уточнил председатель общественного движения «Форум Такси» Олег Амосов.

«Мы понимаем, что российский рынок проходит масштабную консолидацию, в конечном счете останется два-три крупных игрока. Мы видим себя одним из этих игроков», – сказал партнер UFG Private Equity Артур Акопян сразу после объявления о слиянии компаний. Есть сведения, что сейчас Fasten ведет переговоры об объединении с Gett.

Рады не все

Не столь крупные игроки тренду на объединение не рады. Еще совсем недавно в Москве, Санкт-Петербурге и в крупных областных центрах компании устраивали различные акции протеста против агрегаторов. Владальцев компаний и водителей беспокоят тарифы на перевозки. Почти все агрегаторы демпингуют: занижают цены, делая их существенно ниже рыночных, а иногда даже ниже, чем себестоимость услуги.

Однако тенденции рынка таковы, что все компании (из тех, кого еще не успели поглотить и кто

смог сохранить независимость) все равно вынуждены сотрудничать с агрегаторами. При этом практически у всех таких фирм работают свои собственные мобильные приложения, однако они не пользуются такой популярностью, как у крупных игроков. Кого-то из представителей традиционного рынка это устраивает, кого-то – нет.

Гендиректор «Формулы такси» Виталий Прокин, например, сказал, что его фирма активно сотрудничает с агрегаторами, в том числе с «Яндекс.Такси». И он вполне доволен. В отличие от гендиректора «Такси Ритм» Дамира Курмаева. «Я сотрудничаю абсолютно со всеми агрегаторами: с Uber, Gett, «Яндекс.Такси», «Аэротакси». Меня это очень смущает, – пожаловался глава компании. – Когда одна компания доминирует и диктует условия, то нет альтернативы. Агрегаторы очень сильно подняли за последние годы свою комиссию. Она уже достигла 20%. Это очень сильная нагрузка и на водителя, и на компанию».

Кто они – лидеры?

Тенденции к монополизации рынка такси, однако, касаются не всей территории России – в провинции агрегаторы не так популярны. Там сохраняются привычные диспетчерские.

«В регионах люди все-таки предпочитают заказывать такси с помощью телефона. Большая часть заказов проходит по старинке, – говорит председатель межрегионального транспортного союза Роман Крутлов. – Мобильные приложения, конечно, тоже есть и набирают понемногу обороты, но не такими темпами, как хотелось бы. Они пока отмечают маленький рост заказов, как правило, эта доля в регионах не превышает 18–25%».

С ним соглашается зампред Общероссийского объединения пассажиров Илья Зотов. «Если мы берем условно Москву, Санкт-Петербург, Казань, Нижний Новгород, тут работают мобильные приложения. Но если мы посмотрим на другие регионы, то там, конечно, до сих пор люди предпочитают звонить», – говорит собеседник «Профиля». – Я думаю, после объединения «Яндекс.Такси» и Uber в регионы могут прийти мобильные приложения. Новая компания сможет вкладывать большие деньги, проводить маркетинговые акции, чтобы пассажиры устанавливали себе мобильные приложения для заказа такси».

Но пока этого не произошло, в лидерах остаются те компании, у которых кроме мобильного

приложения есть возможность заказать такси по телефону. По информации источника в одной из действующих на рынке фирм, компания Fasten является недостижимым лидером по числу заказов – через нее было совершено примерно 1,5 млн ежедневных поездок за прошедший год. В этой цифре, правда, учтены данные всех фирм, которые объединились под новым брендом.

Следом за Fasten в рейтинге расположилась компания «Максим», которая за прошлый год выполняла около 750 тыс. заказов в день. На этом фоне показатели «чистых» агрегаторов не кажутся высокими. Водители «Яндекс.Такси» в 2016 году в день совершали примерно 500 тысяч поездок, Uber – 160 тысяч, количество выполненных поездок Gett не превысило 150 тысяч в сутки. По другим данным, в среднем россияне совершили 268 тысяч ежедневных поездок, вызвав такси через приложение Gett. Но проверить достоверность этой информации невозможно – ни один из трех игроков не раскрывает общее и среднесуточное количество поездок по итогам прошлого года.

Председатель общественного движения «Форум Такси» Олег Амосов согласен с тем, что приложения по вызову такси заметно уступают по популярности телефонным звонкам в диспетчерские. «Статистика на сегодняшний день такова: 64% заказов идет через диспетчерские службы, и только 36% – через приложение или через сайт. Но переход идет и огромными шагами, – утверждает он. – Еще 5 лет назад доля интернета по сравнению с диспетчерскими составляла вообще 5–6%. То есть мы говорим о ежегодном росте в 2–2,5 раза, а это 250% в год. Это колоссальные цифры».

Проверить такие сведения крайне сложно – полноценной статистики по рынку такси в России нет из-за сложностей учета поездок и значительного объема теневого рынка. Однако данные российского аналитического агентства Discovery Research Group совпадают с информацией собеседника «Профиля». В компании говорят, что в 2016 году в целом рынок таксомоторных перевозок в России оценивался в 339 млрд рублей. При этом на долю исключительно мобильных агрегаторов приходилось лишь 5%, а крупнейшим игроком рынка была признана диспетчерская Rutaxi (занимала 11%), не ставшая еще тогда частью Fasten.

Кроме того, Discovery Research Group приводит данные в целом по

рынку за 2015 год. Тогда объем рынка такси составлял 324,7 млрд рублей. Аналитический центр при правительстве РФ оценивал объем российского рынка такси в 2015 году в 441 млрд рублей. По данным этого же центра, на март 2016 года объем теневой выручки отрасли составлял 116,4 млрд рублей, а количество нелегальных такси – 118 тысяч.

Одно из самых дешевых в мире

Цены после появления агрегаторов на рынке продолжают радовать россиян. Это подтверждает международный рейтинг Taxi Price Index 2017. По его данным, Москва среди 80 самых популярных у туристов городов мира заняла третье место по стоимости поездки на такси. Так, средний чек за 1 км поездки на такси в столице составляет 15 рублей. Поездка из центра города в аэропорт в Москве в среднем обойдется в сумму порядка 1800 рублей (37-е место рейтинга).

По сумме, которую нужно заплатить за 1 км поездки, первые места заняли Каир (5 рублей за км) и Бангкок (10 рублей за км). При этом в Каире, чтобы доехать до аэропорта, нужно будет заплатить 251,5 рубля (лидер рейтинга). А самым дорогим городом для путешествия на такси до аэропорта стал Токио – 11370 рублей за поездку.

Согласно сведениям Росстата, в 2016 году самые низкие тарифы такси (средняя цена за поездку – 10 руб. за 1 км) были в Ханты-Мансийске. Самые высокие – в Ноябрьске (Ямало-Ненецкий автономный округ, 100 руб.) и Махачкале (98,74 руб.). В среднем по РФ тариф – 23,22 рубля, в Москве – 27,88 рубля, в Санкт-Петербурге – 38,62 рубля.

Председатель комитета по вопросам развития транспортного обслуживания пассажирских перевозок легковым автомобильным транспортом Московской торгово-промышленной палаты Богдан Коношенко в рамках V Международного евразийского форума «Такси» (МЕФТ) заявил, что в Москве и области средняя стоимость поездки на такси снизилась на 30% по сравнению с 2015 годом и сейчас составляет менее 500 рублей.

Кому закон не писан

В России таксомоторная деятельность регулируется региональными законами и ФЗ № 69 «О внесении изменений в отдельные законодательные акты РФ» (условно называется закон «О такси»).

Согласно последнему, с 1 сентября 2011 года все водители для

осуществления пассажирских автомобильных перевозок должны получать лицензию. Для юридических лиц и ИП разрешение выдается бесплатно сроком на 5 лет (для оформления необходимо обратиться в соответствующий орган, обычно это Минтранс). Однако не все компании-агрегаторы следуют букве закона.

Например, когда Uber в 2013 году появился на российском рынке, то спокойно подключал к своей системе водителей без разрешения на таксомоторную деятельность. Все изменилось в 2016 году, когда американская компания заключила соглашение с Департаментом транспорта Москвы (аналогичные соглашения были подписаны в разное время с «Яндекс.Такси», Gett и другими агрегаторами). Тогда Uber взял на себя обязательства, во-первых, работать только с легальными таксистами, имеющими разрешение на таксомоторную деятельность, во-вторых, передавать данные по движению их автомобилей по городу. Сейчас в компании настаивают, что работают только с легальными водителями.

Однако еще в феврале 2017 года Uber был оштрафован на 100 тысяч рублей московским управлением Роспотребнадзора за то, что не информировал пассажиров о наличии лицензии и прохождении медицинского освидетельствования водителями такси.

Что касается российского закона «О такси», эксперты утверждают, что он устарел и уже давно не отражает действительности.

«В законе описан принцип функционирования такси 70-х годов, а сейчас все по-другому, – говорит координатор общества «Синие ведерки» Петр Шкуматов. – Где в законе указаны приложения для заказа такси? Нигде. Нет никакого понимания, как должны быть оформлены трудовые взаимоотношения, потому что никто не трудоустраивается. Как платить налоги? Должны ли они быть? А таксопарки – это уже, по сути, всего лишь цифровые посредники между крупными агрегаторами, а в лучшем случае это специализированные фирмы по прокату автотранспорта. Где это в законе? Как это отрегулировано? Насколько мне известно, никто сейчас не работает над актуализацией законодательства».

Пока власти не задумываются об обновлении правовой базы, а в регионах люди продолжают заказывать такси по телефону, все медленно, но верно движется к тому, что уже скоро хозяевами на рынке останутся только агрегаторы такси.

«Если не случится каких-либо изменений в законодательном или другом регулировании, так и будет. Дело в том, что контролировать и получать данные от 2–3 компаний, работающих по передаче данных по IP-технологии, проще, чем плодить тысячу мелких компаний, которые будут разрознены. Для клиента это тоже хорошо», — считает председатель общественного движения «Форум Такси» Амосов.

Пока статистика подтверждает этот оптимистический вывод: благодаря агрегаторам стоимость поездок ежегодно снижается.

Александра Юшкявичюте

Коммерсантъ® Свободный порт не переключается на экспорт

Его резиденты больше заинтересованы во ввозе оборудования

В первый день Восточного экономического форума (ВЭФ) представители бизнеса и чиновники обсудили режим свободного порта Владивосток и возможности для увеличения экспорта с Дальнего Востока. В частности, компании попросили изменить регулирование, с тем чтобы режим свободной таможенной зоны, пока непопулярный у инвесторов, можно было использовать для ввоза оборудования, а не экспорта продукции — а также упростить процедуры возврата НДС.

По оценкам резидентов свободного порта Владивостока основными преимуществами режима являются налоговые льготы: в первую очередь за счет пониженной ставки по социальным взносам (7,6% на десять лет) они дают экономию на налогах в 70%. Также инвесторы отметили ограничение на число проверок, возможность применять международные стандарты и получать земельные участки без аукциона. Наиболее важными проблемами, помимо нехватки квалифицированных кадров, участники дискуссии назвали также трудности с возвратом НДС и реализацией режима свободной таможенной зоны (СТЗ), позволяющего беспоплавно ввозить товары для переработки при дальнейшем экспорте.

Быстрому возврату НДС (он в рамках порта обещан в течение десяти дней) препятствует требование налоговиков предоставлять гарантию банка либо Корпорации развития Дальнего Востока (КРДВ). Сейчас возможность выдавать поручительства согласовывается с Минфином, так как для этого потребуются дополнительные средства, пояснили в КРДВ. «Норма по ускоренному возврату НДС разрабатывалась для экспортеров, большая же часть заявок по факту — это возврат НДС при капвложениях», — отметил глава корпорации Денис Тихонов. Компании с иностранным капиталом также сталкиваются с дополнительными ограничениями, в частности при попытках получить гарантии в банках, посетовали предприниматели (всего с иностранными инвесторами в рамках режима было заключено 21 соглашение на 71,5 млрд руб.). А бизнес, уже работавший во Владивостоке, предлагает ввести отдельный учет инвестиций в новые проекты, что позволило бы и им получать льготы в рамках режима.

Еще одна преференция — режим свободной таможенной зоны — в порту также фактически не работает: по данным ФТС, всего на Дальнем Востоке его применяют лишь пять компаний. По словам первого заместителя начальника дальневосточной таможни Сергея Федорова, низкое количество заявок объясняется требованиями к обустройству территорий (режим СТЗ был указан в наднациональном законодательстве под классические экспортно-ориентированные производства, частично требования для бизнеса будут смягчены и после вступления в силу нового Таможенного кодекса ЕАЭС с 1 января 2018 года) и тем, что при вывозе готовой продукции надо платить таможенные платежи. Так, в компании «Колмар» посетовали, что создание СТЗ, возможное не только в свободном порту, но и в ТОРах, обходится слишком дорого — в частности, из-за требований к обустройству границ это повлечет около 1 млрд руб. вложений, а требования к временным площадкам для хранения поступившего импортированного оборудования «нарушают весь строительный процесс».

Татьяна Едовина, Владивосток

Коммерсантъ® Судостроители идут за рыбой

«Пелла» намерена построить верфь в Приморье

Намерение государства обновить рыбопромысловый флот за счет «квот под киль» стимулирует судостроителей к расширению производства. Как выяснил «Ъ», петербургская «Пелла» Герберта Цатурова намерена инвестировать на начальном этапе 2 млрд руб. в новую верфь в Приморье и начать здесь строительство судов уже в конце 2019 года. В рыбопромысловой отрасли полагают, что недостатка в заказах у нового проекта не будет. Но судостроители опасаются нехватки кадров, а для возврата инвестиций «Пелле» потребуется построить около двух десятков судов.

ОАО «Ленинградский судостроительный завод «Пелла» (подконтрольно гендиректору Герберту Цатурову) планирует создать в рамках свободного порта Владивосток компакт-верфь для строительства рыбопромысловых судов длиной до 80 метров, рассказал «Ъ» замглавы по перспективному развитию «Пеллы» Илья Вайсман. По его словам, проект можно реализовать за два с половиной года. В среду в рамках ВЭФ-2017 «Пелла» подписала с Агентством Дальнего Востока по привлечению инвестиций, ООО «Антей» и Ассоциацией добытчиков краба Дальнего Востока (АДК) соглашение о сотрудничестве по этому проекту. «Рабочая группа должна окончательно выбрать место, привязка проекта займет около четырех месяцев», — пояснил господин Вайсман.

Строительство аналогичной верфи в Отрадном (Ленобласть) обошлось «Пелле» в 6 млрд руб., но на Дальнем Востоке при правильном подборе инфраструктуры компания оценивает проект дешевле, капитальные затраты без оборудования обойдутся в 2 млрд руб. (часть средств — кредиты Сбербанка). «Пелла» также планирует сотрудничать с корейскими партнерами по поставкам оборудования как для строительства верфи, так и для установки на суда. Пока речь идет о лизинге, но не исключена и возможность локализации производства в РФ, говорит Илья Вайсман. По его словам, в Ленобласти будут строиться головные суда на рыбопромысловые заказы, там будут

идти отработка технологии и обучение кадров из Приморья. «Как только на Дальнем Востоке будут построены первые два судосборочных пролета, мы сможем приступить к строительству краболовов, траулеров и других рыбопромысловых судов», — говорит топ-менеджер.

Государство стимулирует отрасль с помощью «квот под киль»: 20% квот на вылов водных биоресурсов будет выделяться под обязательства строить в РФ новые рыбопромысловые суда или перерабатывающие мощности. Вчера глава Росрыболовства Илья Шестаков заявил, что есть около 50 заявок «в высокой степени проработки» от инвесторов с Дальнего Востока и Севера. По словам Ильи Вайсмана, потребность Дальнего Востока на пять лет — более 100 судов. Новая верфь могла бы строить и научно-исследовательские суда для Росрыболовства и Минприроды. Контракт на судно-краболов у «Пеллы» уже заключен с ООО «Антей», гендиректор «Антея» Андрей Поломарь сообщил, что компания планирует заказать порядка 15–20 таких судов, и не исключил, что заказы могут быть размещены также на «Пелле». Президент АДК Александр Дупляков напоминает, что нормативные акты по «квотам под киль» для добычи краба еще на стадии разработки, потенциал строительства судов для этого промысла на Дальнем Востоке — 25–30 единиц. Это позволит за пять–шесть лет обновить 30–50% крабового флота на Дальнем Востоке, отмечает он.

Гендиректор Выборгского судостроительного завода (входит в ОСК — Объединенную судостроительную корпорацию) Александр Соловьев полагает, что новой верфи будет не просто найти кадры: «“Звезда” (строящаяся “Роснефтью”, ГПБ и ОСК верфь в Большом Камне. — “Ъ”) благодаря большим зарплатам вытягивает рабочую силу из верфей по всей стране». Источник “Ъ” в отрасли считает проект «Пеллы» на Дальнем Востоке избыточным: новая площадка в Отрадном «не ломится от заказов», пристраивает и завод в Гамбурге. Другой источник “Ъ” на рынке полагает, что для возврата вложений нужен заказ не менее «18 больших рыболовных судов». По его расчетам, 80-метровое судно стоит около €40 млн, прибыль закладывается на уровне 4–5%, с заказа верфь заработает €1,6 млн.

«Где будет строиться флот под инвестквоты на краба, да и остальной, — вопрос открытый, — говорит Александр Дупляков. — В

настоящее время не подано ни одной заявки, где судно должно строиться на дальневосточной верфи, пока они проигрывают в конкурентной борьбе иностранцам». Но, утверждает глава АДК, если «Пелла» реализует проект, «недостатка в заказах не будет».

Анастасия Веденева, Владивосток; Герман Костринский, Санкт-Петербург

Коммерсантъ® Экспорт приходит в летную негодность

Поставки авиатехники за рубеж могут остановиться

Как выяснил “Ъ”, в реформе системы регулирования российского авиапрома возникли новые проблемы. Чтобы Росавиация подписала необходимые для экспорта отечественной техники соглашения о летной годности самолетов с зарубежными авиаавиациями, ей требуется соглашение с расследующим авиапроисшествия Межгосударственным авиационным комитетом (МАК). Но между ними острый конфликт: Россия пытается отобрать у МАК полномочия, а теперь даже лояльный государству авиапром просит наладить сотрудничество с опальной организацией. Ситуацию осложняет позиция США, которые, по версии Росавиации, предложили «дискриминационный» документ.

Союз авиапроизводителей предложил Росавиации заключить соглашение с МАК «для продвижения российской авиатехники за рубеж», следует из письма союза (есть у “Ъ”). Ведомство два года назад получило часть функций МАК, оно должно стать и разработчиком соглашений с властями других стран по вопросам летной годности. Без таких документов, прежде всего с США и ЕС, экспорт российских самолетов затруднен. Сейчас незначительный экспорт воздушных судов идет по старым соглашениям, подписанным еще Авиарегистром МАК, но они не будут распространяться на новые самолеты, такие как МС-21.

В письме поясняется, что подписание новых соглашений возможно только «при условии соответствия национальной системы поддержания летной годности стандартам и практике ИКАО». Но

ИКАО требует, чтобы авиаавиации заключили соглашение с органом, расследующим авиапроисшествия (эти функции остались у МАК). Также Росавиация должна заключить рабочие соглашения по летной годности и повышению безопасности полетов с Европейским агентством по безопасности полетов (EASA) и Федеральной авиационной администрацией США (FAA). Они позволили бы использовать соглашения МАК и сохранить механизм признания российской авиатехники за рубежом.

Союз также предложил «постепенно ограничить» использование российскими перевозчиками воздушных судов иностранной регистрации при полетах за рубеж и «постепенно запретить» полеты на таких самолетах в РФ. Сейчас в России 90% перевозок идут на иностранных самолетах, в основном зарегистрированных на Бермудах, в Ирландии, на Арубе. Основной контроль за летной годностью возложен на страну регистрации судна, а полномочия Росавиации до недавнего времени ограничивались одобрением организаций, получивших зарубежный сертификат. Государство давно обсуждает идею перевода самолетов в реестр РФ, но пока это не удалось.

В ответном письме союзу врио главы Росавиации Александр Беляков сообщил, что заключить соглашение в области поддержания летной годности с МАК «не представляется возможным», поскольку РФ приняла новые нормативы в области сертификации авиатехники по стандартам ИКАО. Взаимодействие с EASA и с FAA пока ограничилось согласованием процедур начала работы над соглашениями. Но предложенный FAA текст, пишет господин Беляков, Россия не может принять «из-за его дискриминационного характера». Он «направлен только на обеспечение поставок американской авиатехники в РФ», FAA не ушла и предложение Росавиации подготовить симметричный документ, включающий «процедуры по сертификации и поддержанию летной годности российской авиатехники при ее поставке в США». Росавиация согласилась с идеей постепенно ограничить использование судов с иностранной регистрацией, чтобы восстановить контроль за поддержанием летной годности. Но агентство считает, что авиакомпания вправе сами принимать решение, на каких воздушных судах осуществлять перевозки.

В Росавиации сообщили “Ъ”, что «препятствий для экспорта

гражданской авиатехники в настоящее время не существует». В «Гражданских самолетах Сухого» (производитель SSJ 100) говорят, что работают «в рамках предлагаемых текущим законодательством условий» и процесс выдачи сертификатов на SSJ 100 не останавливается. В Минтрансе и МАК «Ъ» не ответили.

Подписание соглашения с МАК, предлагаемого союзом,— гарантия того, что результаты расследований, указывающие на недостатки техники, будут учтены при создании новых судов, говорит исполнительный директор «Авиапорта» Олег Пантелеев. Он отметил, что подписание соглашений со странами, куда РФ намерена продавать авиатехнику,— длительная, но необходимая задача: авиапроизводители уже не раз говорили о проблемах с экспортом из-за отсутствия таких соглашений.

Елизавета Кузнецова

СТРОИТЕЛЬСТВО И РЫНОК НЕДВИЖИМОСТИ



Ипотека идет на рекорд

Банки спешат выполнить мечту властей о жилищных кредитах под 6%

Первые полгода без господдержки для ипотеки вопреки ожиданиям многих экспертов прошли без резкого падения объемов выдачи кредитов и без повышения ставок. Напротив, банки нашли возможность предложить весьма заманчивые условия, словно соревнуясь, кто первый исполнит пожелание Дмитрия Медведева об ипотеке под 6–7%. Но ждать ли таких ставок на постоянной основе?

Выплыли без господдержки

Чем ближе было к завершению программы субсидирования ипотечных ставок, тем чаще раздавались пессимистичные прогнозы. Многие аналитики предрекали, что без спасательного круга в виде господдержки неизбежно начнется и рост ставок, и сокращение числа сделок, но в действительности же после некоторого переходного периода был отмечен уверенный рост ипотечных сделок, а ставки, напротив, пошли вниз, устанавливая рекорд за рекордом. В январе–феврале объем выдачи ипотеки был на 15% меньше, чем за первые два месяца 2016 года, однако в марте произошел существенный скачок, а показатели последних месяцев уже сопоставимы с данными крайне успешного 2014 года.

Всего за первое полугодие 2017 года, по данным Центрального банка, в России было выдано более 426 тысяч рублевых ипотечных кредитов на сумму, превышающую 775 млрд рублей. Если говорить о количестве кредитов, то оно больше на 7,95%, чем число взятых ипотечных кредитов за первые шесть месяцев 2016 года. Если же сравнивать с рекордным 2014-м, то падение составляет 9,6%. А вот объемы

выдачи растут гораздо быстрее, и связано это с существенным увеличением средней суммы выданного кредита: за год она выросла на 5,12%, по сравнению с 2014 годом – на 12,42%. В среднем жители России сейчас берут ипотечные кредиты на 1,82 млн рублей. Аналитики банка «ДельтаКредит» ожидают, что суммарно по итогам года объем выданных ипотечных кредитов составит около 1,8 трлн рублей, а число заключенных договоров составит около миллиона. В 2018 году может быть выдано уже 1,2 млн кредитов, также прогнозируется и рост «среднего чека».

В московском регионе ипотека растет гораздо стремительнее, чем в целом по стране. Количество зарегистрированных ипотечных договоров по сравнению с прошлым годом выросло на 16,6% и стало максимальным с 2013 года. Ставки устремились вниз, и многие поспешили решить свои жилищные вопросы. В том числе благодаря тому, что ипотека становится все более доступной, растут и продажи жилья. Например, количество заключенных договоров долевого участия в столичном регионе в первом полугодии выросло на 66% по сравнению с шестью месяцами 2016 года. При этом в массовом сегменте доля сделок с привлечением ипотеки составила 47,35% (достигая в отдельных проектах 90–95%), а в бизнес-классе – 35%.

«Снижение стоимости ипотеки позволяет привлечь в сегмент новых покупателей, так как наличие более доступных кредитов расширяет финансовые возможности клиентов. В объектах с привлекательным ценообразованием на заемщиков приходится существенная часть продаж», – отмечает руководитель департамента аналитики и консалтинга компании «НДВ-Недвижимость» Юлия Иванова. В то же время управляющий партнер «Метриум Групп» Мария Литинецкая считает, что число заключенных ипотечных сделок растет гораздо медленнее, чем снижаются проценты, и эффект от понижения ставок уже угасает. Однако существует отложенный спрос: многие замерли в ожидании

обещанной властями еще более дешевой ипотеки.

Хватит на всех

Отложенный спрос позволяет застройщикам быть уверенными в завтрашнем дне, а банкам – осознавать, что поток заемщиков в ближайшие годы не станет меньше, если ставки будут находиться на комфортном уровне. По мнению Марии Литинецкой, емкость рынка ипотеки будет исчерпана тогда, когда на каждого россиянина будет приходиться по 20–30 квадратных метров жилья. Эксперт отмечает, что на данный момент в России обеспеченность жильем крайне низкая – в два раза ниже, чем в Европе, а порядка 40% жителей хотели бы улучшить свои жилищные условия.

«Экономика восстанавливается, ипотека дешевеет, поэтому спрос сейчас весьма устойчив, и прежде всего за счет ипотечников. На рынке есть проекты, где доля ипотечных сделок составляет 100%. По факту ипотечный рынок не освоен еще и наполовину. Так что Россия в этом плане все еще в начале пути, до перенасыщения жильем и ипотечными кредитами еще далеко», – убеждена Литинецкая. Партнер девелоперской компании «Химки Групп» Дмитрий Котровский добавляет, что только для того, чтобы предложение удовлетворило уже сформировавшийся спрос, в стране должно появиться примерно 46 млн кв. м нового жилья в домах сегмента эконом- и комфорт-класса.

При этом в целом по стране замедляются темпы строительства после рекордного 2015 года. За первые шесть месяцев 2017 года в России было введено на 11,3% жилья меньше, чем за аналогичный период прошлого года, в Москве снижение составило и вовсе 40%. Впрочем, за столицу переживать не стоит: она свое еще возьмет, и очень скоро. По данным Института развития строительной отрасли, 44,4% строящегося в Москве жилья (4,79 млн кв. м) возводится по разрешениям, выданным в 2016 году, еще 23,6% – по разрешениям 2015 года. В перспективе от одного года до трех лет все эти проекты превратятся в реальные квадратные метры и показатели ввода еще поставят новый рекорд. А вот в

регионах возможно продолжение спада в строительстве: даже по официальному прогнозу Минстроя, снижение составит 5–7%. Кроме того, региональным игрокам еще придется научиться играть по новым правилам, адаптироваться к поправкам в 214-ФЗ, которые будут способствовать уходу с рынка мелких и средних игроков.

«В то время как уменьшение объемов ввода в целом по стране – это долговременное последствие кризиса, которое еще не скоро будет преодолено, то для Москвы снижение темпов строительства – временная «передышка», настоящий бум ввода еще впереди», – отмечает Мария Литинецкая. Один из факторов, который приведет к росту объема ввода, – программа реновации, в рамках которой будет ежегодно вводиться порядка 1 млн кв. м, однако ее влияние в полной мере скажется не ранее 2019 года, добавляет генеральный директор Level Group Кирилл Игнахин. При этом даже сейчас, когда темпы ввода нового жилья замедлились, в Москве на первичном рынке предлагаются рекордные объемы – около 3,5 млн кв. м. По данным «Химки Групп», коаличество корпусов, продажи квартир в которых ведутся на первичном рынке, в два раза превышает аналогичный показатель 2014 года.

Цена квадратного метра стабилизировалась, а если смотреть в годовой перспективе, можно отметить рост. По данным «Метриум Групп», с начала года цены в массовом сегменте новостроек «старой» Москвы выросли на 4% и достигли 150 750 рублей за кв. м. Аналитики компании отмечают, что цены на рынке первичной недвижимости массового сегмента достигли «дна» в мае 2016 года (141 200 рублей) и с тех пор они постепенно возрастают. Однако продолжают появляться проекты, где минимальный порог входа существенно ниже, чем до кризиса. Достигается этот эффект более доступного жилья за счет снижения площади до 20–25 кв. м, которые хоть и кажутся некоторым смешными, но спросом все еще пользуются. Также сохраняется практика применения девелоперами скидок, их средний размер достигает 6–7%, а в отдельных случаях – 15%. «Цены уже достигли своего минимума, девелоперы не могут работать в ущерб себе и предлагать еще большие скидки на свой товар. В кризис себестоимость строительства существенно выросла из-за удорожания строительных материалов, в то же время цены на жилье не выросли пропорционально. По сравнению с докризисными

временами маржинальность девелоперских проектов существенно уменьшилась, дальнейшее падение цен на рынке новостроек вряд ли возможно», – считает Дмитрий Котровский.

Сбудется ли мечта?

Вопреки ожиданиям, ставки по ипотеке после отмены программы гос-поддержки пошли не вверх, а вниз. По данным Центробанка, средневзвешенная ставка составляет 11,5%, что меньше на 1,24 п.п. к первому полугодью 2016 года и на 0,72 п.п. к аналогичному периоду 2014 года. Такой динамике способствуют снижение инфляции и политика Центробанка по планомерному снижению ключевой ставки, которая на данный момент составляет 9%. При этом сейчас на рынке есть предложения ипотеки по ставкам ниже ключевой: около 8% уже не редкость. Разумеется, речь идет не о фактическом значении, а о маркетинговом: такие предложения банки запускают совместно с застройщиками и получают разницу от них.

Из крупнейших игроков минимальные ставки предлагает Сбербанк: при покупке жилья в ряде проектов-партнеров, оформлении сделки онлайн с помощью сервиса «ДомКлик» и страховании жизни и здоровья можно претендовать на ставку 7,4%. Единая базовая ставка несколько больше – от 9,5%, но это также меньше, чем еще несколько месяцев назад. Вслед за Сбербанком свои предложения корректируют и другие участники рынка, и средняя ставка при покупке квартиры в новостройках у ведущих ипотечных банков составляет уже 10,2%. «Основными драйверами снижения ставок стали государственные организации – АИЖК и Сбербанк. Следующий шаг сделают остальные банки под давлением конкурентной борьбы. Но если рентабельность на данном рынке будет снижаться, то мелкие и средние банки уйдут из ипотечного кредитования, что приведет к условной монополизации, а это значит, что только государственные и крупнейшие банки смогут позволить себе играть на этом поле», – полагает советник председателя правления, директор по розничному бизнесу Азиатско-Тихоокеанского банка Александр Парамонов.

Банки конкурируют друг с другом не только с помощью величины ипотечных ставок, но и разрабатывая другие программы. Так, уже восемь банков выдают ипотеку без первоначального взноса, такие предложения есть в 50–60% новостроек Москвы и 20% новостроек Московской области.

Правда, клиентам, которые не смогли накопить стартовый взнос, придется выплачивать уже 13–14%. Также снова актуальны программы рефинансирования ипотечных кредитов, выданных в других банках. Сбербанк пытается переманить чужих клиентов ставкой 10,9%, Райффайзенбанк дает 10,5%, «ВТБ 24» готов предложить 9,7%, а «Тинькофф» – 8,75%. На рост общего числа ипотечных договоров влияет и этот фактор: часть сделок приходится на рефинансирование кредитов по более привлекательным условиям. Кроме того, участились случаи обращений от заемщиков с просьбой пересмотреть ставку по действующему договору в сторону понижения в связи со снижением ключевой ставки и средних ставок по ипотечным кредитам, однако банки не всегда идут навстречу.

Главный вопрос, который волнует многих потенциальных покупателей жилья, – стоит ли брать ипотеку прямо сейчас или лучше подождать еще немного, ведь представители власти неоднократно говорили о том, что ставки по ипотеке должны быть 6–7%. Может быть, ждать осталось недолго и стоит еще потянуть с покупкой жилья? Мнения экспертов на этот счет расходятся: некоторые уверены, что фактически ставки 6–7% (а не в рамках отдельных маркетинговых акций) могут укорениться на рынке в перспективе двух-трех лет, другие же не столь оптимистичны.

Управляющий партнер «Метриум Групп» Мария Литинецкая считает, что при сохранении текущих тенденций в развитии экономики страны ставки 6–7% по ипотечным кредитам станут реальностью как раз через два-три года. Аналитики банка «ДельтаКредит» не видят рыночных условий для снижения средневзвешенной ипотечной ставки до уровня 6–7% в ближайшей перспективе. Такого же мнения придерживаются и в Азиатско-Тихоокеанском банке, отмечая, что ставки и так сейчас на рекордно низком значении за всю историю. По оценкам экспертов Промсвязьбанка, к концу 2018 года средневзвешенная ставка по ипотеке может снизиться с текущего уровня 11,5% до 10,0%. «Снижение общего уровня ставок по ипотечным кредитам до уровня 8% возможно к 2020 году при условии стабилизации инфляции на уровне 4%. Чтобы ставки по ипотеке опустились до 6–7%, уровень инфляции и ставки по рублевым депозитам должны снизиться до уровня 2–3%, такие прогнозы мы пока не рассматриваем как реалистичные», – комментирует главный аналитик Промсвязьбанка Дмитрий Монастырский.

Дальнейшее снижение ставок возможно в рамках партнерских акций с застройщиками или различных государственных программ. «Как показала практика применения программы субсидирования ставок в разгар кризиса 2015 года, банковский рынок и население чутко реагируют на поддержку государства. Поэтому в будущем государству при исчерпании «ипотечного потенциала» предстоит подумать о новых программах стимулирования спроса на жилье», – отмечает ведущий аналитик кредитного рейтингового агентства «Эксперт РА» Екатерина Кириллова. Причем возможны специальные региональные проекты, а не программы федерального уровня. Например, в Ненецком автономном округе уже в этом году может быть запущена программа ипотеки со ставкой 1%. В регионе имеется опыт реализации программы субсидирования ипотечной ставки на уровне 5%, она распространялась только на первичный рынок, а новая позволит покупать и вторичное жилье, об этом рассказали в пресс-службе губернатора НАО.

уже третий год подряд снижаются», – отмечает Мария Литинецкая.

Екатерина Сахарова

В целом первые полгода без господдержки показали, что рынок вполне может обходиться и без нее. Она сыграла свою роль тогда, когда это было действительно нужно, когда ключевая ставка была существенно выше. В то же время за этот период банки и застройщики смогли наработать новые схемы взаимодействия, предлагая все больше совместных программ для своих клиентов и продолжая снижать ставки. Тем не менее проценты, под которые сейчас можно взять заём на покупку жилья, хоть и существенно ниже «исторических», все равно остаются еще очень высокими. «Ставка порядка 10% годовых все еще дает 100% переплаты по кредиту за 15 лет, а это средний срок, на который покупатель квартиры в России занимает деньги у банка. Нам еще предстоит пройти долгий путь к удешевлению ипотеки, и даже ставки в 6% годовых будет мало. Какими бы низкими ни были ставки, разница между доходами населения и уровнем цен на жилье не должна быть такой экстремальной, как в России. Сокращать цены фактически некуда, особенно если речь идет о региональных застройщиках, которые работают с крайне низкой доходностью. Остается только один путь – рост реальных доходов населения, но они