



# DIGEST

## РОССИЙСКИЙ СОЮЗ ПРОМЫШЛЕННИКОВ И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

вторник, 24 июля 2018\*

### ПУБЛИКАЦИИ

#### Регулирование

**Мосгорсуд обязал избирком зарегистрировать Балакина кандидатом в мэры Москвы .....3**

*Поддержавшие кандидата депутаты просили признать свои подписи недействительными по семейным обстоятельствам*

**Самые полезные депутаты оказались не самыми активными .....3**

*Эксперты составили очередной рейтинг эффективности депутатов Госдумы*

**Депутаты пока не готовы дать налоговикам преференции при банкротстве.....4**

*Поправки, меняющие очередность погашения долгов, отправлены на осень*

**Расчистка территории.....5**

*Нацпроект по экологии будет стоить российским компаниям 140 млрд руб. в год*

**ЦИК начал думать над референдумом.....6**

*Законность вопроса о пенсионной реформе ведомство Памфиловой оценит до конца этой недели*

#### Оценки, прогнозы, статистика

**Промреволюция впадет в стагнацию.....7**

*Мониторинг промышленной политики*

**Торговые войны оформили в сценарии .....7**

*МВФ изучил последствия введения тарифов*

#### Бизнес-стратегии

**Новым полем битвы между Amazon и Google станут умные дома .....9**

*Amazon не хочет конкурировать с Google на рынке смартфонов*

**В Подмосковье подрастут экраны .....9**

*Оператор наружной рекламы AdLine сменил владельца*

#### Финансы

**Минфин США укрепил рубль .....11**

*Возможное исключение UC Rusal из санкционного списка поддержало курс рубля*

**«Молчунов» выводят из капитала .....11**

*ЦБ готов смягчить условия конвертации накоплений в ИПК*

**ЦБ положил глаз на депозиты .....12**

*Банкам будет труднее привлекать валюту от граждан*

**Тинькофф-банк нашел соразмерный бизнес .....13**

*Банк будет кредитовать МСБ.....13*

**Прыжок в цифровое будущее уперся в 200 евро ....13**

*Деньги на майские указы снова безрезультатно поищут в кошельках россиян*

#### Топливо-энергетический комплекс

**За что «Роснефть» требует почти 90 млрд рублей с партнеров по «Сахалину-1».....15**

*Госкомпания может обвинять их в добыче нефти со своего месторождения, соседствующего с месторождением консорциума*

**Нефть дырочку найдет.....16**

*«Роснефть» обнаружила утечку 89 млрд рублей*

**Возьмут проводами и трубами.....17**

*Долги Северного Кавказа за газ и электричество покроют активами*

## **Металлургия**

**Строящаяся «Роснефтью» судовой верфь «Звезда» может остаться без металлургии ..... 18**

*Новый производитель стали на Дальнем Востоке не нужен, считают эксперты*

**Минпромторг нашел способ увеличить внутреннее потребление алюминия ..... 18**

*Это должно помочь UC Rusal поднять реализацию в России почти в 1,5 раза*

## **Транспортные услуги и логистика**

**В России появилась новая грузовая авиакомпания 20**

*E-Cargo может войти в пятерку крупнейших перевозчиков*

**Авиация набирает высоту ..... 20**

*Рост пассажиропотока могут остановить налоги*

## **Телекоммуникации и связь**

**«Мегафон» проанализировал абонентов с помощью big data ..... 22**

*На основе этого анализа он будет предлагать им скидки и бонусы*

**Софту грозит разработка ..... 22**

*IT-компании просят уточнить определение шпионских средств*

**Интернет заплатит за безопасность ..... 23**

*Минкомсвязь оценила затраты онлайн-компаний на «закон Яровой»*

## **Строительство и рынок недвижимости**

**В России все меньше строят многоквартирное жилье ..... 25**

*Впервые за постсоветский период большую часть нового жилья составили частные дома*

# РЕГУЛИРОВАНИЕ

## ВЕДОМОСТИ

### Мосгорсуд обязал избирком зарегистрировать Балакина кандидатом в мэры Москвы

**Поддержавшие кандидата депутаты просили признать свои подписи недействительными по семейным обстоятельствам**

Мосгорсуд в понедельник признал незаконным решение Мосгоризбиркома (МГИК) о недопуске на выборы мэра Москвы депутата Мосгордумы, основателя «СУ-155» Михаила Балакина. Он должен быть зарегистрирован кандидатом в течение пяти дней после вступления решения суда в силу. Балакин назвал это постановление суда абсолютно справедливым: «Не могу точно сказать, что Мосгоризбирком действовал под давлением. Но определенные действия наводят на эту мысль. В мэрии, возможно, не хотят, чтобы я участвовал в выборах, потому что я представляю для них угрозу».

Балакину было отказано в регистрации из-за нехватки подписей муниципальных депутатов: он сдал 112 автографов при необходимых 110, но три депутата позже попросили признать их подписи недействительными. На первом заседании суда в пятницу все они пояснили, что сделали это по семейным обстоятельствам. «У меня родители – строители. Мой эмоциональный порыв был отдать подпись за Балакина, потому что я хотела поддержать строителя, – призналась Елена Котомина. – Позже разыгралась семейная драма: я рассказала мужу, что поставила подпись за Балакина, и муж убедил меня, что я поступила неверно. Мои взгляды поменялись».

Ольга Богатова рассказала, что живет с 87-летней мамой, у которой деменция: «Ей везде мерещатся враги. Я ей рассказала, что поставила подпись за Балакина. Не знаю, что с ней произошло, видимо, из-за своего состояния она устроила скандал. Чтобы успокоить ее, я

попросила признать мою подпись недостоверной». Наконец, Лариса Карпова заявила, что написала заявление, так как «поняла, что действовала на эмоциях», подписываясь за Балакина. Богатова и Карпова – члены «Единой России», Котомина выдвигалась в депутаты от этой же партии.

На заседании в понедельник прокурор поддержала требования Балакина: «Личные обстоятельства или смена политического взглядов не могут быть причиной для признания подписей недостоверными, таким образом, это следует считать отзывом подписей. А отзыв подписей запрещен федеральным законодательством. Других же причин для отказа в регистрации не было».

МГИК планирует обжаловать решение Мосгорсуда в Верховном суде, сказал «Ведомостям» председатель комиссии Валентин Горбунов. По его словам, эти подписи были признаны недействительными на основании п. 18 ст. 34 Избирательного кодекса Москвы, который запрещает принуждать депутатов ставить свои подписи или вознаграждать их за это в любой форме. Об этом три депутата написали в своих заявлениях, но на суде высказали другую точку зрения, добавил Горбунов. Почему представитель МГИК не сообщил об этом на суде, председатель комиссии сказать затруднился, поскольку не присутствовал на заседании.

«Я не согласен с тем, что говорит многоуважаемый Валентин Павлович [Горбунов], – не было никакого нарушения. Депутаты в суде под присягой признались, что не было ни принуждения, ни подкупа. О чем еще говорить?» – прокомментировал это заявление Балакин.

Двое собеседников «Ведомостей», близких к мэрии Москвы, ранее говорили, что отказ в регистрации Балакина – это часть его раскрутки перед выборами, поскольку у него недостаточная известность, и пока «все идет по сценарию». Оба они говорили, что Балакина, вероятно, регистрируют по решению суда.

МГИК должен обжаловать решение суда, чтобы защитить свое толкование нормы о недействительности подписей, к тому же суд вокруг Балакина позволяет оставить в тени иски экс-депутата Госдумы Дмитрия Гудкова

против муниципального фильтра, говорит политолог Александр Пожалов. Кампания Балакина пока ведется в формате «медийной кампании без кандидата», он не посещал протестные районы и не ищет путей к независимым муниципальным депутатам, у него нет ярких драйверов кампании или ядерного партийного электората, поэтому судебные процессы становятся поводом продолжать медийную кампанию в ожидании дебатов, отмечает эксперт: «Продвижение Балакина именно как «дужковского» или «протестного» кандидата пока не выглядит успешным, и не очевидно, что оно нужно. Ему было бы выгоднее позиционироваться как единственному среди кандидатов оппозиции «производственнику» или «хозяйственнику», якобы пострадавшему за свою социальную ответственность в эпоху «дикого рынка». Но такое позиционирование могло бы привести к пересечениям с электоратом не только КПРФ и ЛДПР, но и самого Собянина».

Если Балакин хочет сохранить кресло в Мосгордуме и развивать новый бизнес, то вряд ли его штаб уйдет в резкую оппозиционность, рассуждает Пожалов: «Возможно, цель Балакина – перед выборами в Мосгордуму или началом нового бизнеса обелить свою репутацию от проблем «обманутых дольщиков» и низкого качества строительства «СУ-155». Для такой цели как раз подходит наблюдаемый пока медийный формат его кампании».

Елена Мухаметшина, Бэла Лягу

## ВЕДОМОСТИ

### Самые полезные депутаты оказались не самыми активными

**Эксперты составили очередной рейтинг эффективности депутатов Госдумы**

Эксперты в очередной раз попытались «оцифровать» деятельность парламентариев: политологи Дмитрий Гусев и Алексей Мартынов составили четвертый

интегральный рейтинг «Коэффициент полезности депутатов Госдумы». В первую десятку вошли три депутата, имевшие отношение к скандалу с обвинениями Леонида Слуцкого (ЛДПР) в сексуальных домогательствах к думским журналисткам. Сам Слуцкий оказался на 7-й строчке, а 1-е и 4-е места заняли соответственно председатель комитета по законодательству Павел Крашенинников и глава комитета по труду Ярослав Нилов – члены комиссии по депутатской этике, оправдавшей Слуцкого (это решение привело к бойкоту Думы десятками СМИ). В первую пятерку вошли также три единоросса – зампреды Думы Ирина Яровая и Александр Жуков и зампред партийной фракции Андрей Исаев. Председатель Госдумы Вячеслав Володин и лидеры фракций в рейтинг не вошли, поскольку имеют заведомо больше возможностей проявить себя, чем другие депутаты, пояснили авторы.

Общий рейтинг депутатов рассчитывался по четырем параметрам. Индекс активности в Думе учитывает отношение числа выступлений депутата и внесенных им законопроектов к сумме всех выступлений и законопроектов за сессию, индекс народного голосования – отношение голосов за депутата на сайте «Депутат.клуб» к общему количеству проголосовавших, индекс медийности отражает число упоминаний о депутате в СМИ, а индекс работы в регионе составляется по оценкам местных экспертов. Это не первая попытка оценить заслуги депутатов: близкий к Госдуме фонд ИСЭПИ с 2015 г. делает «Рейтинг законодворцев».

По словам авторов рейтинга, почти за два года работы депутаты разделились на стайеров и спринтеров: «Одни стабильно и системно проходят всю дистанцию, другие активизируются на отдельных отрезках, проходя их ярко и быстро». В зависимости от акцентов в работе эксперты поделали депутатов на три категории. Одни активнее работают в регионах (особенно там, где осенью пройдут выборы): больше других тут отличились единороссы Артур Чилингаров и Николай Малов, Юрий Волков (ЛДПР) и Юрий Афонин (КПРФ), рейтинг которых за год вырос на 90–100 пунктов. Другие больше выделяются работой в Думе, как коммунисты Алексей Куринный и Николай Коломейцев, эсеры Олег Нилов и Валерий Гартунг. Наконец, третьи для работы выбрали медийное пространство и проявляют там активность «от темы к теме» –

здесь лидируют единороссы Ирина Яровая и Иосиф Кобзон, либерал-демократ Слуцкий и эсер Анатолий Аксаков. Скандал с харассментом обеспечил Слуцкому 90% суммарного рейтинга, подчеркивают эксперты.

«Многие эксперты и политологи предпринимают попытки дать оценку работы депутата, но, как показывает практика, самую лучшую оценку дают избиратели, голосуя за своего депутата или отказывая ему в доверии», – прокомментировал итоги исследования человек, близкий к думскому руководству. Индексы рейтинга неравновесные, нет никакой формулы, как их можно сопоставить между собой и с итоговой оценкой, отмечает один из депутатов: «Три индекса из четырех рассчитываются за одну сессию, а индекс, который сложно проверить (народное голосование), накапливается за весь период работы Думы». При этом в итоговой оценке используется самый непрозрачный индекс экспертного опроса, добавляет собеседник: «В результате появляются плохо объяснимые скачки отдельных депутатов на 100–200 позиций по сравнению с предыдущим рейтингом».

Подход и распределение мест не выглядит как попытка подыграть одной партии, отмечает политолог Константин Калачев: среди попавших в топ-50 есть люди, отношения которых с региональными властями неоднозначны. Любой рейтинг – это инструмент влияния авторов на интересующую их среду и субъективные предпочтения обычно неизбежны, «но тут авторы стараются раздать всем сестрам по серьгам», говорит он, подчеркивая, что как эксперт согласен не со всеми оценками: «Рано еще ставить окончательные диагнозы и оценки, как это делается авторами. Но рейтинг полезен уже тем, что мобилизует депутатов, заставляет их обратить внимание на экспертное сообщество, напоминает им, что оценки они получают не только внутри Думы, но и вне ее». Но выделять Слуцкого за медийную активность – это все равно что делать героем человека, попавшего под лошадь, иронизирует Калачев. Главным оценщиком должны быть избиратели, заключает он.

Ольга Чуракова

## ВЕДОМОСТИ

### Депутаты пока не готовы дать налоговикам преференции при банкротстве

**Поправки, меняющие очередность погашения долгов, отправлены на осень**

Законопроект, обеспечивающий требования налоговиков залогом и позволяющий удовлетворять их требования раньше остальных кредиторов, в Госдуму внес председатель комитета Госдумы по собственности Николай Николаев. Проект был внесен сразу ко второму чтению поправок в закон о банкротстве. Второе чтение должно было состояться во вторник. Но в понедельник Николаев объявил о переносе рассмотрения поправок на осень. «В них очень серьезные реформы <...> Нужно время их обсудить», – объяснил он.

Одно из ключевых предложений – обеспечить требования налоговиков залогом, если они появились в результате налоговой проверки и должник скрыл их от налоговиков. Сейчас первыми, вне очереди, вернуть долг могут кредиторы, у которых в залоге есть имущество должника – до 80% от выручки. Датой возникновения залога по проекту будет считаться «момент, когда не были исполнены обязательства» – т. е. залог возникает с обратной силой, а налоговики могут опередить в очереди на залог банки, которые формально получили этот залог позже, чем была недоимка.

Риски в такой норме увидели и чиновники, и кредиторы. Она нарушает принцип формального равенства кредиторов и равно распределения конкурсной массы между ними, предупреждает представитель Минюста. Законопроект нарушает интересы всех кредиторов, в том числе банков, утверждает президент Ассоциации российских банков Гарегин Тосунян. Реализация залога – это длительный процесс, остаются риски, и банки вынуждены перестраховываться высокой ставкой по кредитам, объясняет он: «С этой нормой кредитор всегда будет в сомнениях, не окажется ли залог несостоятельным, потому что ФНС проведет проверку за прошлый период. Фактически эффективность залога снижается – а значит,

проценты по кредитам будут выше». На такие риски указывает и представитель Минюста. Представители Минэкономразвития и ФНС не ответили на запросы.

В первой половине 2018 г. кредиторы банкротов получили 54,8 млрд руб. – 6,5% от требований, включенных в реестры по завершенным делам, следует из данных Федресурса. Если ФНС станет залоговым кредитором, остальным кредиторам может вообще ничего не остаться, считают юристы, опрошенные «Ведомостями».

Еще одно большое изменение для кредиторов – возможность самим решить, должна ли продолжать работу компания во время банкротства. Сейчас такое решение принимает конкурсный управляющий. Но расходы на работу предприятия придется разделить именно тем, кто поддержал сохранение его деятельности. Работать компания может не больше года, но если любой из кредиторов сможет доказать, что бизнес заведомо убыточен, предприятие закрывается.

С одной стороны, нет смысла вести заведомо убыточную деятельность, с другой – сразу после начала процедуры (через три месяца – «Ведомости») невозможно понять, работоспособно ли предприятие и есть ли покупатели, считает начальник управления принудительного взыскания и банкротства Сбербанка Евгений Акимов. Перекаладывать такие решения на кредиторов неэффективно, они не захотят рисковать, согласен арбитражный управляющий Евгений Семченко.

Неработающие же компании менее привлекательны для инвесторов, указывает Акимов. Если предприятие ценится не как недвижимость, а именно как бизнес, то, закрытое, оно может просто отправиться на металлолом, согласен Семченко.

Но конкурсное производство почти во всех случаях означает, что деятельность восстановит не удалось, имущество распродается и предприятие ликвидируется, спорит партнер юрфирмы А2 Михаил Александров. А конкурсный управляющий, принимая решение, может действовать в интересах нескольких кредиторов, отмечает он. Законопроект, правда, лишает аффилированных кредиторов права выбрать кандидатуру арбитражного управляющего.

Платежеспособность предприятия и его жизнедеятельность – это две

большие разницы, отрезает консультант Исследовательского центра частного права им. С. С. Алексеева при президенте Олег Зайцев: «Если выкупить работающее предприятие без долгов, оно в ряде случаев продолжит успешно работать у нового собственника».

Анна Холявко, Ольга Чуракова

## Коммерсантъ® Расчистка территории

**Нацпроект по экологии будет стоить российским компаниям 140 млрд руб. в год**

Исходя из текущих расчетов Минприроды, на экологический национальный проект общей стоимостью в 1,8 трлн руб. на 2019–2024 годы федеральный бюджет потратит 921 млрд руб., а «внебюджетные источники» — 844 млрд руб., что аналогично повышению налоговой нагрузки на них на 0,1% ВВП. Крупнейшие цели нацпроекта — резкое сокращение загрязнений воздуха в центрах металлургии, переработка 80% отходов в РФ к 2024 году, переход к тому же сроку на полное лесовосстановление и начало реабилитации Волги. Видимо, это первая программа национального масштаба в этой сфере за многие десятилетия.

Проект паспорта нацпроекта в сфере экологии, подписанный министром природных ресурсов Дмитрием Кобылкиным, поступил в правительство в конце июня, министр предполагается руководителем нацпроекта, вице-премьер Алексей Гордеев — куратором, заместителем министра Денис Храмов — администратором. Пока этот нацпроект больше других соответствует идеологии нацпроектов 2018 года: федеральный бюджет готов заплатить за него ровно половину средств, участие в нем регионов неформально, а объем внебюджетных средств сравним с федеральными. В любом случае, это заявка на «прорыв» в понимании госуправления — Белый дом ранее не выступал с такого масштаба проектами в сфере окружающей среды, в советское время их, в сущности, также не было, по существу это первый системный подход власти к теме. Из целей нацпроекта очевиден его характер: по большинству их задача — приблизиться в 2024 году к норме воздействия на окружающую среду

(в ряде случаев это невозможно даже с учетом очень больших расходов — так, в крупных промцентрах в 2023 году уровень загрязнения воздуха предлагается снизить с «очень высокого» до «повышенного») и начать ликвидировать очаги антропогенного воздействия на природу, созданные в XX веке.

Среди десяти федеральных программ (ФП) нацпроекта чисто ведомственным является только один — это семь новых центров работы с отходами I–II класса опасности (преимущественно ГК «Росатом») стоимостью в 36 млрд руб. Самый дорогой ФП — «Чистый воздух» в 528 млрд руб.: это снижение атмосферных выбросов в основном в центрах металлургии — Братске, Красноярске, Липецке, Магнитогорске, Медногорске, Нижнем Тагиле, Новокузнецке, Норильске, Омске, Челябинске, Череповце и Чите. 374 млрд руб. средств нацпроекта должны составить частные деньги, по факту это квазиналоговая нагрузка на отрасль. Второй крупнейший ФП — «Чистая вода» стоимостью в 551 млрд руб.: доведение качества питьевой воды до нормы для 99% потребителей (сейчас 87,5%), в основном это федеральные средства. Третий крупный ФП — «Оздоровление Волги» стоимостью в 231 млрд руб.: в нем 110 млрд руб. госфинансирования, 89 млрд руб. частного, задача — втрое (с 3,2 куб. км до 1,1) снизить объем сточных выбросов в Волгу к 2024 году и начать рекультивацию ее берегов. Наконец, ФП «Сохранение лесов» — по сути, частный: он стоит 115 млрд руб., из которых 93 млрд руб. частные, его задача — к 2024 году довести площадь лесовосстановления в РФ до площади вырубки и гибели лесов (сейчас — 62,3%), здесь цели ФП выглядят завышенными.

Наиболее заметными для населения предполагаются два ФП — по обращению с отходами и по ликвидации старых очагов поражения. Задача «мусорного» ФП, предполагающего создание к 2024 году мощностей по переработке 36,7 млн тонн твердых отходов в год, публично-правовая компания по работе с коммунальными отходами, увеличение с 10% до 80% переработки мусора в стране. Проект стоит 277 млрд руб., государство готово вложить из них 93 млрд руб. 182 млрд руб. частных денег в проекте, по всей видимости, будут в основном деньгами коммунальных платежей за обработку мусора — это примерно 210–220 руб. на жителя РФ в год. ФП «Чистая страна» стоимостью в 80 млрд руб., напротив, оплатит

государство — это ликвидация 191 незаконной свалки и 43 «наиболее опасных объектов накопленного экологического вреда». Прочие ФП сравнительно невелики: это оздоровление Байкала, уникальных водных объектов, 24 новых особо охраняемых природных территорий, в последнем случае предполагается рост числа посетителей 240 ООПТ в РФ на 2 млн человек.

Оценить будущее воздействие нацпроекта на состояние среды — сложная задача, особенно с учетом срока накопления проблем в этой сфере. Впрочем, в поддержку целей нацпроекта действуют несколько факторов, снижающих общую нагрузку на среду с 1990-х: быстрая урбанизация, низкие темпы промышленного роста, укрупнение агросектора и возможность импорта более эффективных протехнологий с пониженным уровнем воздействия на среду.

Дмитрий Бутрин

## НЕЗАВИСИМАЯ

### **ЦИК начал думать над референдумом**

**Законность вопроса о пенсионной реформе ведомство Памфиловой оценит до конца этой недели**

Центризбирком рассмотрит обоснованность вопроса референдума о пенсионной реформе, который инициирован КПРФ, на этой неделе. По информации «НГ», заседание ЦИКа может состояться уже в эту среду, оно должно пройти в открытом режиме. Как заявляют коммунисты, если ведомство Эллы Памфиловой «поступит политически», то они будут обжаловать отрицательное решение в Верховном суде.

Как сообщила секретарь Центризбиркома Майя Гришина, уведомление от Мосгоризбиркома по вопросу возможного проведения референдума об изменении пенсионного законодательства в ЦИК поступило еще на прошлой неделе. Она также сказала, что в настоящий момент документы находятся в работе.

Но по дате заседания ничего определенного она не пояснила, отметив лишь, что ведомство будет действовать в соответствии с законодательством. «Пока дата рассмотрения этого вопроса не

определена, но оно должно состояться в ближайшее время», — заявила Гришина.

По закону ЦИК в течение 10 дней с момента получения уведомления от региональной комиссии о возможном проведении референдума должен рассмотреть этот вопрос на открытом заседании. Как писала «НГ», инициативная группа из представителей КПРФ подала в Мосгоризбирком документы на проведение референдума 17 июля. На него предлагается вынести такой вопрос: «Согласны ли вы с тем, что в РФ возраст, дающий право на назначение страховой пенсии по старости, повышаться не должен?» На своем заседании ЦИК должен определить, соответствует ли такая формулировка закону, после чего горизбирком и сможет обсуждать решение о регистрации инициативной группы или отказе ей.

Источник в ЦИКе напомнил «НГ», что заседания обычно проводятся по средам — и на 25 июля запланировано очередное, правда, по плановой технической повестке. Будет ли включен в нее и вопрос референдума, пока действительно неясно. Как отметил источник, может быть устроено и внеочередное заседание.

Как пояснил «НГ» глава юрслужбы КПРФ Вадим Соловьев, теоретически на заседание ЦИКа должны пригласить представителей инициативной группы, но пока никаких сигналов об этом не поступало. «Пока же в ЦИКе создана рабочая группа, которая все предложения по вопросу и вынесет на заседание», — отметил Соловьев.

Он сказал, что формулировка вопроса рассматривается штатными юристами ЦИКа, однако могут привлекаться и эксперты со стороны. И когда несколько лет назад коммунисты пытались провести референдум по основным пунктам своей программы развития страны, на их сторону встали и кафедра конституционного права юрфака МГУ, и Юридическая академия, но мнения ученых не повлияли на неизбежный отказ.

При этом, уточнил Соловьев, ЦИК рассматривает только сам вопрос, а Мосгоризбирком параллельно занимается технической стороной организации референдума: правильно ли прошла процедура собрания инициативной группы, верно ли оформлены документы, корректно ли заверены подписи и т.д. Соловьев заявил, что если регизбирком откажет только из-за ошибок, то КПРФ сможет подать документы заново, но вот если ЦИК признает вопрос неприемлемым, то

о референдуме придется забыть. «Если вопрос не соответствует закону, то в течение года инициативной группе нельзя собираться по этому вопросу», — напомнил он.

Если будет принято именно такое решение, то коммунисты уже пообещали обратиться в Верховный суд. Сам же Соловьев признал, что «провести референдум без разрешения администрации президента практически невозможно». В полной же либеральности ЦИКа даже во главе с Памфиловой он сомневается.

По мнению главы юрслужбы КПРФ, вероятность согласования референдума тем не менее все же есть, хотя и не слишком большая, ведь правительство и Госдума уже ясно дали понять, что они против инициативы всенародной оценки пенсионной реформы. Соловьев напомнил, что всероссийского референдума в стране не было с 1993 года: «Власть боится их, как огня, ей не нужно, чтоб народ мог во всеуслышание сказать, что не одобряет ее действий», — подчеркнула коммунист.

Член Бюро МГК КПРФ, руководитель юрслужбы МГК КПРФ Мухамед Биджев рассказал «НГ», что горком назначил четверых официальных представителей столичной инициативной группы, но им сигналов из ЦИКа никаких не поступало. По его словам, «обязанности позвать нас на заседание у ЦИКа нет». Биджев не знает раскладов в рабочей группе ЦИКа, но он обратил внимание «НГ» на околосмоленские Telegram-каналы, в которых идут утечки, что скорее всего ведомство Памфиловой согласится с формулировкой вопроса референдума.

Биджев заявил, что если ЦИК поступит по закону, то сразу же начнется и регистрация инициативных групп в 45 регионах, после чего их представители соберутся в Москве. Если же коммунистам откажут в проведении референдума, то важным фактором будет причина такого отказа. Если, скажем, будут найдены неточности в документах или обнаружено их неправильное оформление, то тогда возможность проведения референдума остается как у КПРФ, так и у других возможных инициаторов (см. «НГ» от 22.07.18). Если же отказ объявит ЦИК, то это будет означать, что власть дала свой окончательный ответ.

Дарья Гармоненко

# ОЦЕНКИ, ПРОГНОЗЫ, СТАТИСТИКА

## Коммерсантъ® Промреволюция впала в стагнацию

**Мониторинг**      **промышленной**  
**политики**

РФ вошла в число стран, утративших динамику развития в области «промышленной революции 4.0», говорится в докладе консалтинговой компании А. Т. Kearney. В исследовании, проведенном при поддержке Всемирного экономического форума, оценивалась готовность 100 стран мира к переходу на производственную систему будущего по 59 ключевым показателям, объединенным в шесть производственных факторов: технологии и инновации, занятость и квалификация кадров, международная торговля и инвестиции, институциональная структура, структура спроса и рациональность использования природных ресурсов.

Несмотря на наличие в РФ мощной промышленной базы (35-е место из 100), слабое развитие производственных факторов (43-е место) не позволяет ей войти в число стран-лидеров. В структуре ВВП на промпроизводство приходится только 14%, и в нем наблюдается перекоп в сторону периферийных отраслей, где возможности технологического прогресса ограничены (к ним отнесены добыча полезных ископаемых, сельское хозяйство, химическая, оборонная и космическая промышленность). По фактору технологий и инноваций страна заняла 39-е место из 100, несмотря на развитую цифровую инфраструктуру и хорошие позиции в области кибербезопасности (12-е место). Высокий уровень проникновения мобильной связи и интернета (18-е и 32-е место соответственно) компенсируется слабостью прямых иностранных инвестиций и трансфера технологий (87-е место), недостаточностью расходов на НИОКР (61-е место) и низкой интенсивностью научных исследований (42-е место). В числе наиболее благоприятных производственных факторов — структура спроса (20-е место) и занятость и квалификация кадров (25-е место), по вовлеченности в

глобальные производственные цепочки РФ оказалась на 49-м месте.

Главной уязвимостью в докладе названа несовершенная институциональная структура (87-е место) из-за непоследовательного регулирования и попыток госконтроля цифровых данных, а также слабого уровня верховенства права и защиты интеллектуальной собственности. Без реформ РФ может потерять позиции в рейтинге, предупреждают в А. Т. Kearney. Приоритетом должны стать совершенствование госинститутов, усиление конкуренции и повышение спроса на инновации, включая активное внедрение робототехники, искусственного интеллекта и интернета вещей в конкурентоспособных секторах.

Надежда Краснушкина

## Коммерсантъ® Торговые войны оформили в сценарии

**МВФ изучил**      **последствия**  
**введения тарифов**

Кризис доверия между участниками мировой торговли может оказать более негативное влияние на мировую экономику, чем непосредственное введение пошлин, оценили эксперты Международного валютного фонда (МВФ) в аналитической справке, подготовленной ко встрече министров финансов и глав центральных банков стран-участниц G20 в Буэнос-Айресе. Максимальные потери в таком случае составят 0,4–0,5% мирового ВВП в год, тогда как даже резкое расширение действия пошлин приведет к замедлению роста на 0,1 процентного пункта.

Расчеты экспертов основаны на макроэкономической динамической модели МВФ, которая охватывает шесть экономик и групп стран — США, Японию, зону евро, развивающиеся страны, Латинскую Америку и остальной мир. Первый сценарий учитывает действие только уже введенных ограничений. Напомним, США обложили импортные поставки стали и

алюминия пошлинами в 25% и 10% соответственно, а также ввели тариф в 25% на поставки из Китая на сумму \$50 млрд. Прогноз допускает ответные эквивалентные меры всех затронутых сторон в отношении экспорта США (РФ и КНР их уже ввели). По расчетам МВФ, в таком случае статистически значимое замедление роста ВВП произойдет в США и развивающихся странах — примерно на 0,1 процентного пункта, а Япония и зона евро могут даже прибавить в росте аналогичные 0,1 п. п.

Второй сценарий предусматривает введение дополнительных тарифов в 10% на поставки из Китая в США на \$200 млрд (о такой возможности заявлял президент США Дональд Трамп) и ответные меры китайской стороны. Эти ограничения могут замедлить рост ВВП развивающихся стран на 0,3 п. п., рост же в США может оказаться ниже на 0,2 п. п. При этом другие регионы в первые годы после введения таких мер могут ускорить экономический рост за счет замещения американских и китайских товаров — страны зоны евро и Латинской Америки могут получить прибавку до 0,1 п. п. ВВП, Япония — до 0,2 п. п. Но сценарий не учитывает эластичности замещения товаров из США и Китая, более сложная модель может зафиксировать ухудшение макроэкономической динамики для всех регионов, отмечает МВФ.

Третий сценарий дополняет второй 25-процентными тарифами на поставки автомобилей в США и ответными мерами всех затронутых сторон. В этом случае в первый год рост в США может оказаться ниже почти на 0,6 п. п., а в странах Латинской Америки — на 0,1–0,2 п. п. Другие же страны незначительно прибавят в росте, но долгосрочно он все равно сменится замедлением.

Наконец четвертый сценарий представляет собой временный глобальный кризис доверия между участниками международной торговли — при этом МВФ ожидает резкого роста премии за риск и последующего спада инвестиций, потребления и производства. Мировой ВВП в таком случае замедлится на 0,4 п. п. в первый год и на 0,5 п. п. в последующие. Наибольшие потери роста МВФ прогнозирует для США — 0,9 п. п., Латинская Америка, Япония и развивающиеся страны могут

недосчитаться 0,6–0,7 п. п. роста экономик. Эксперты МВФ отмечают, что сценарий может недооценивать потенциальный эффект такого развития событий, так как не учитывает возможную реакцию центробанков.

Хотя в конечном итоге все страны пострадают от торгового конфликта, особенно уязвима в сложившейся ситуации экономика США, заключают в МВФ и рекомендуют «оставить в прошлом обреченные на провал тарифы и зеркальные ответы», а вместо этого задуматься о необходимости решения проблемы прав на интеллектуальную собственность и заключения инновационных соглашений об электронной торговле и цифровых услугах.

Оскар Мухаметов, Татьяна Едовина



# БИЗНЕС-СТРАТЕГИИ

## ВЕДОМОСТИ

### **Новым полем битвы между Amazon и Google станут умные дома**

#### **Amazon не хочет конкурировать с Google на рынке смартфонов**

Несмотря на усилия европейских регуляторов сделать рынок мобильных устройств более конкурентным, Amazon отказывается продолжать соперничество с Google на рынке смартфонов и новым полем битвы между IT-гигантами станут смарт-TV и умные колонки, сообщает Financial Times (FT) со ссылкой на собственные источники.

На прошлой неделе Еврокомиссия оштрафовала Google на сумму \$5,06 млрд за злоупотребление доминирующим положением. Теперь Google должен прекратить незаконные действия в течение 90 дней. В противном случае компания грозит дополнительный штраф в размере до 5% от дневного оборота Alphabet.

Регулятор обвинил корпорацию в том, что за счет доминирующего положения на рынке смартфонов Google продвигал (например, предустанавливал на устройства) собственные сервисы и запрещал крупным производителям смартфонов разрабатывать устройства с операционной системой Fire от Amazon. Amazon представил свой смартфон Fire Phone в июне 2014 г., но уже в сентябре 2015 г. устройства исчезли из продажи.

Штраф помог бы Amazon конкурировать с Google на рынке смартфонов, однако компания отказалась от продвижения собственной операционной системы несколько лет назад и не планирует к этому возвращаться, говорят собеседники издания.

У Amazon немного причин возобновлять борьбу с Android на рынке смартфонов, считает аналитик Creative Strategies Каролина Миланези: Google занимает монопольное положение среди поисковых систем, а также со своим магазином приложений Play, в котором их больше всего, поэтому

Amazon приходилось бы довольствоваться ролью витрины для сервисов Google, отмечает она.

Однако это вызывает опасения, что Google теперь постарается захватить другие рынки, пишет FT. Владеющая видеосервисом YouTube интернет-компания уже конкурирует за рынок смарт-TV, ссылается издание на юриста компании FairSearch Томаса Вине, представлявшего интересы конкурентов Google в Брюсселе. Медиакомпания также обеспокоена тем, что Google способен вытеснить с рынка операционные системы WebOS и разработанную Samsung систему Tizen.

Но пока Fire TV от Amazon выглядит куда более сильным конкурентом, чем смарт-TV на Android, считает менеджер одного из конкурентов на рынке смарт-TV. Главное оружие Google, поиск, не дает корпорации преимущества на ТВ-рынке, поскольку люди включают ТВ ради контента, а не интернет-поиска, считает Миланези.

Google также пока только предстоит усилить свои позиции на рынке голосовых помощников и активируемых голосом устройств для дома. Amazon рано вышел на этот рынок, закрепив свои позиции лицензированием помощника Alexa на большом количестве устройств. При этом голосовые устройства пока не способны показать пользователю поисковую выдачу, что также ограничивает возможности Google использовать свое главное преимущество.

Алена Сухаревская

## **Коммерсантъ** **В Подмоскowie** **подрастут экраны**

#### **Оператор наружной рекламы AdLine сменил владельца**

Оператор наружной рекламы Maer Group купил компанию AdLine, владеющую сетью из 35 цифровых экранов в Подмоскowie, за 450 млн руб. и обещает инвестировать примерно столько же в развитие сети рекламных щитов. Цифровые носители — перспективный сегмент наружной рекламы, но крупные медиафасады, на которых

специализируется Maer Group, в последнее время страдают от снижения спроса, говорят участники рынка.

Maer Group купила компанию AdLine, рассказали “Ъ” стороны сделки. Ее стоимость, по словам гендиректора Maer Group Константина Майора, составила 450 млн руб., покупка осуществлена на собственные и привлеченные средства. Еще «около 500 млн руб.» покупатель собирает в течение года инвестировать в расширение сети цифровых суперсайтов (щиты формата 15x5 м) с 35 до 100 в Московском регионе. AdLine войдет в состав Maer Group, управление и продажи будут объединены.

Оборот Maer Group в 2017 году составил 1,3 млрд руб., сообщил Константин Майор. По данным Kartoteka.ru, выручка ООО «Maer Групп» в 2016 году составила 295 млн руб., прибыль — 2,6 млн руб., более свежих данных нет.

Операционная компания AdLine ООО «Информационные технологии» 2016 год завершила с убытком 13 млн руб. при выручке 120 млн руб. Доли ее владельцев — ООО «Вариант» (принадлежит кипрской «Холстил Лтд») и ООО «Северная столица» Дмитрия Столова — находятся в залоге у Газпромбанка, следует из Kartoteka.ru.

Maer Group специализируется на крупноформатной наружной рекламе, у нее, по собственным данным, восемь медиафасадов в Москве (большие видеозащиты, установленные обычно на поверхности офисных или торговых центров) и 11 в других городах. У AdLine 35 суперсайтов в Подмоскowie, большинство установлены в последние два года в рамках десятилетних контрактов с Московской областью. Это «крепкая сеть в Подмоскowie на основных вылетных трассах», считает гендиректор «ЭСПА-Аналитик» Андрей Березкин. Maer Group специализируется на крупноформатных установках в крупных городах и сейчас дополняет это отдельно стоящими цифровыми конструкциями за счет AdLine, рассуждает он.

Цифровые носители — самый растущий сегмент в наружной рекламе, за первое полугодие 2018 года их площадь выросла на 73% по сравнению с прошлым годом, оценивает Андрей Березкин. На январь 2018 года больше всего

суперсайтов в Москве было у компании «Лайса», которая до 2021 года размещает рекламу на инфраструктуре РЖД. Лидеры рынка Russ Outdoor и Gallery располагали 20 и 13 суперсайтами соответственно. Ближайшие конкуренты Maeg Group по медиафасадам — LBL (семь медиафасадов в Москве и два на МКАД) и «Расвэро» (семь медиафасадов по России), пишет компания со ссылкой на данные «ЭСПАР-Аналитик». Крупные компании не специализируются на медиафасадах, а развивают более стандартные щиты 3х6 и 5х15 м; несетевые крупноформатные конструкции используются чаще для имиджевой рекламы — как, например, медиафасад на здании Гидропроекта в Москве.

«У AdLine неплохой пул рекламных мест — это хорошая база за МКАД, и если хорошая команда будет его продавать, это сдвинет с места продажи, так как они падали», — считает гендиректор Linse OS Group Ольга Суханова. По ее словам, крупноформатная реклама в Москве в целом развивалась неудовлетворительно: эффект новизны от медиафасадов закончился еще осенью 2016-го, а 2017-й был годом падения: «Спрос на фасады снизился, бюджеты рекламодателей оттянули на себя базовые форматы 3х6 и суперсайты 5х15 м».

Анна Афанасьева

# ФИНАНСЫ

## ВЕДОМОСТИ

### Минфин США укрепил рубль

**Возможное исключение UC Rusal из санкционного списка поддержало курс рубля**

Рубль открыл торги ростом на Московской бирже после падения на прошлой неделе. К 12.45 мск доллар дешевел на 40 коп. до 63,09 руб., евро – на 22 коп. до 73,78 руб.

Рубль чувствует себя лучше, чем валюты других развивающихся стран, замечает директор операций на валютном и денежном рынке Металлинвестбанка Сергей Романчук. «Рынок благосклонно воспринял заявления минфина США после того, как UC Rusal представила в ведомство план по выходу из-под санкций», – говорит он. Российская компания ищет способы выйти из-под санкций, ранее в интервью Reuters сообщил министр финансов США Стивен Мнучин. «Выход UC Rusal из бизнеса» не является целью ведомства, заявил Мнучин. Акции UC Rusal на Московской бирже к 12.45 мск подорожали на 8% до 25,8 руб.

«Позитивные сообщения по UC Rusal позволили немного сбавить общий санкционный накал и стабилизировать курс», – согласен руководитель трейдинга «Атона» Ярослав Подсеваткин. Рубль сейчас зависит от политических новостей, указывает старший аналитик БКС Сергей Суверов. Поэтому на рост рубля повлияли два фактора, уточняет он: во-первых, сообщение о возможной встрече президентов США и России Дональда Трампа и Владимира Путина в Вашингтоне, а во-вторых, заявление Мнучина.

Рубль укрепляется и на фоне несколько дорожающей нефти, продолжает Романчук: однако зависимость российской валюты от котировок нефти сейчас имеет меньшее, чем прежде, значение для локальной динамики курса валюты. Как только скорректировалась нефть, вслед за ней вырос рубль, отмечает Подсеваткин. Нефть марки Brent подорожала на 0,86% до \$73,7 за баррель.

Значительного укрепления все же нет, мы скорее наблюдаем

приличную волатильность, признает Подсеваткин. До конца недели рубль, скорее всего, останется на текущем уровне, добавляет Суверов. «Совет директоров ЦБ в эту пятницу вряд ли изменит ключевую ставку, что тоже будет способствовать закреплению рубля», – предполагает он.

Анна Третьяк, Александра Астапенко

## Коммерсантъ® «Молчунов» ВЫВОДЯТ ИЗ КАПИТАЛА

**ЦБ готов смягчить условия конвертации накоплений в ИПК**

В ЦБ готовы определиться с судьбой 1,8 трлн руб. пенсионных накоплений «молчунов» после введения индивидуального пенсионного капитала (ИПК). В отличие от клиентов негосударственных пенсионных фондов (НПФ), накопления которых будут конвертированы в ИПК автоматически, «молчуны» смогут отказаться от ИПК и оставить все как есть — их накоплениями по-прежнему будет управлять ВЭБ. Такой же сценарий в ЦБ считают возможным и для клиентов частных управляющих компаний.

«Молчуны», не определившиеся с выбором НПФ, а также граждане, формирующие свои пенсионные накопления в частных управляющих компаниях (ЧУК), смогут остаться в прежней системе обязательного пенсионного страхования (ОПС) и не конвертировать накопления в индивидуальный пенсионный капитал, рассказал первый зампред ЦБ Сергей Швецов. Такие граждане должны будут заявить об отказе от конвертации. «Вы можете не принять эти условия (конвертации ОПС в ИПК.— “Ъ”), и в этом случае вы останетесь в предыдущей парадигме», — отметила топ-менеджер. По его словам, ОПС «остается только в формате ГУК (государственная управляющая компания, ее функции выполняет ВЭБ.— “Ъ”) и ЧУК».

Дискуссия о введении индивидуального пенсионного капитала взамен пенсионных накоплений ведется второй год. Одним из главных вопросов

является механизм трансформации уже накопленных средств на счетах граждан (более 4 трлн руб.) в капитал нового типа. Накопления граждан сейчас инвестируют НПФ, частные управляющие компании и ВЭБ. До сих пор концепция ИПК содержала порядок действий лишь для граждан, выбравших НПФ: их накопления будут конвертированы в ИПК автоматически. Дальнейшее накопление будет происходить за счет средств работника. В первый год введения ИПК отчислений не будет, затем ежегодно ставка будет повышаться на 1 процентный пункт, пока не достигнет 6% от заработной платы.

В мае этого года, когда ЦБ и Минфин возобновили дискуссию о ИПК (первоначально концепция была представлена осенью 2016 года), Сергей Швецов не смог уточнить, что же станет с «молчунами» при введении новой пенсионной системы (см. “Ъ” от 21 мая). Между тем на начало этого года граждан, не сделавших свой выбор в пользу НПФ, согласно данным ЦБ, было свыше 41,7 млн, или 54,3% от общего числа застрахованных лиц. Их накопления оценивались в 1,8 трлн руб. При этом 46% клиентов ГУК находились в возрасте 30–50 лет, их средний счет составлял 78,3 тыс. руб. (без учета инвестдохода за 2017 год), следует из данных ВЭБа (с ними ознакомился “Ъ”). Еще 405,5 тыс. человек (0,5% от общего числа россиян, формирующих пенсионные накопления) сделали выбор в пользу ЧУК (43 млрд руб.). «У всех этих людей просто нет договора. Изменить статус накопленных ими денег без их желания невозможно. А в отношении клиентов НПФ, которые заключали соответствующий договор, уже можно изыскивать какие-то методы, например, изменить статус правоотношения по договору», — объясняет топ-менеджер одного из крупнейших НПФ. Ранее рассматривались различные варианты судьбы накоплений «молчунов». В частности, весной прошлого года замминистра финансов Алексей Моисев говорил, что при введении ИПК пенсионные накопления «молчунов» должны быть переведены в НПФ либо конвертированы в пенсионные баллы.

Интересы граждан, выбравших ЧУК, также не были учтены обсуждаемой концепцией. Вчера

ВЭБ заявил, что готов «исполнять те функции, которые возложит на него правительство». Впрочем, граждан, решивших оставить свои накопления в ГУК, может быть много. «Мы предполагаем, что приблизительно половина "молчунов" предпочтет остаться в прежней системе ОПС на момент запуска ИПК», — считает старший вице-президент Сбербанка Александр Бондаренко.

В управляющих компаниях с осторожным оптимизмом отнеслись к инициативе, высказанной господином Швецовым. «Возможность оставить свои деньги в ПФР и управляющих компаниях до последнего — это очень приятное проявление заботы со стороны государства», — заявил директор по развитию агентской сети «Солид Менеджмента» Сергей Звенигородский. «Не худшим вариантом реформирования системы ОПС называет инициативу управляющий директор УК «Открытие» Роман Соколов. «В части новых форматов добровольных накоплений управляющие компании могли бы стать полезной составляющей, например, в части формирования индивидуальных пенсионных счетов», — полагает директор по стратегическому развитию УК «Альфа-Капитал» Вадим Логинюв.

Реализация инициативы ЦБ поставит клиентов НПФ и «молчунов» (вместе с клиентами частных управляющих) в юридически неравные условия, указывают участники рынка. По словам Романа Соколова, «ощущается несправедливость» в том, что, в отличие от системы ИПК, граждане, оставшиеся в ПФР, будут лишены возможности пополнять свои пенсионные сбережения. «Получается, что для человека, пенсионными накоплениями которого будут управлять управляющие компании, в случае его решения осуществлять взносы появляется необходимость заключить еще один договор с НПФ», — замечает он.

Ни в ЦБ, ни в Минфине, ни в крупнейших НПФ не ответили на запрос «Ъ».

Илья Усов

## Коммерсантъ®

### ЦБ положил глаз на депозиты

**Банкам будет труднее привлекать валюту от граждан**

Банк России, стремясь ограничить рост валютных обязательств банков, с 1 августа увеличивает норматив обязательных резервов по депозитам в иностранной валюте. По словам экспертов, данная мера заморозит наметившийся рост ставок по валютным вкладам, но не приведет к отказу банков от валютных займов. Тем более что банки могут столкнуться с оттоком средств состоятельных клиентов, которые предпочтут вкладывать их в евробонды или же инвестировать за рубежом.

В понедельник Банк России опубликовал указание №4871-У, которым с 1 августа повышает на 1 процентный пункт (п. п.) норматив обязательных резервов по пассивам банков в иностранной валюте. По вкладам граждан ставка отчислений в Фонд обязательного резервирования (ФОР) вырастет до 7%, по обязательствам перед юридическими лицами и нерезидентами и иным обязательствам — до 8%. «Данное решение направлено на дестимулирование роста валютных обязательств в структуре пассивов кредитных организаций», — отмечается в сообщении ЦБ. О возможном повышении ставки ФОР ранее заявляла зампред ЦБ Ксения Юдаева, сообщая при этом, что в политике девальютизации регулятор придерживается «небольших шагов», создающих стимулы и не ставящих банки перед резкими изменениями. Эксперты уверены, что не одна девальютизация стала причиной повышения ставок ФОР. По словам руководителя отдела операций на финансовых рынках банка «Восточный» Константина Кочергина, повлияли и санкционное давление, и угроза новых санкций.

Вместе с тем ставки по валютным депозитам последние два месяца поднимают многие банки, включая крупнейших игроков. Так, на прошлой неделе об увеличении ставок сообщил Россельхозбанк — на 0,2–0,3 п. п., в июне ВТБ поднял ставки на 0,69 п. п. В отдельных банках ставки по валютным депозитам достигают 3% годовых. По словам управляющего директора по розничным продуктам Абсолют-банка Антона Павлова, депозиты в иностранной валюте позволяют заработать клиентам не только в

результате начисления процентов, но и на курсовых изменениях, и в итоге доходность по долларovým депозитам бывает выше, чем по рублевым. По словам начальника управления развития сберегательных, расчетных и комиссионных продуктов ОТП-банка Павла Нуждова, своим указанием ЦБ дает сигнал рынку затормозить рост пассивов в валюте, и если рынок сигнала не услышит, то не исключено, что ставка ФОР может быть вновь пересмотрена в сторону увеличения.

По оценке главного аналитика Сбербанка Михаила Матовникова, в масштабах всей банковской системы дополнительные отчисления в ФОР составят около 156 млрд руб. Этим ЦБ свяжет часть избытка рублевой ликвидности, которая бы была размещена в доходных инструментах (депозиты и облигации ЦБ). В результате банковская система при текущем уровне ставок за год недополучит почти 10 млрд руб. дохода. В то же время, отмечает младший директор по банковским рейтингам «Эксперт РА» Вячеслав Путиловский, рост ставок ФОР «не драматический» и потому проблем с соблюдением нормативов банками ожидать не приходится.

Вместе с тем проведенный «Ъ» опрос банков показал, что ставки они снижать не намерены, в том числе и из-за ожидаемого подъема ставки Федеральной резервной системы (ФРС) США. «Ставка ФРС растет, до конца года ожидается еще одно-два повышения, поэтому рост курса доллара компенсирует повышение требований по резервированию», — отмечает Антон Павлов. Ожидать, что кредитные организации откажутся от валютных депозитов, также не приходится. «Банкам станет чуть менее выгодно привлекать вклады в долларах, но те, кому нужна валютная структура фондирования, все равно продолжают это делать», — уверен Вячеслав Путиловский.

Однако эксперты видят риски для банков, что граждане найдут более выгодные валютные инвестиции, в частности, российские еврооблигации. 19 июля президент РФ подписал поправки в Налоговому кодексу, по которым с 2019 года граждане, по сути, освобождаются от уплаты НДФЛ с курсовых разниц по российским валютным бумагам. «Это послабление сделает евробонды куда более привлекательными для вложения средств состоятельными клиентами», — указывает главный экономист «ПФ-капитал» Евгений Надоршин. По его словам, в этом случае в выигрыше могут оказаться «и банковские клиенты, и

государство, которое сможет привлекать валюту внутри страны». Вместе с тем, как указывает Михаил Матовников, уже сейчас из-за уменьшения разрыва между рублевыми и долларовыми ставками вследствие постепенного снижения ключевой ставки ЦБ и с учетом роста мировых ставок по долларам в результате повышения ставки ФРС возникают риски оттока валютных средств за границу. Теперь же дедолларизация начинается выполняться не за счет перехода в рубли, а за счет оттока валюты из банковской системы, резюмировал эксперт.

Вероника Горячева, Виталий Солодатов

## **Коммерсантъ**<sup>®</sup> **Тинькофф-банк** **нашел** **соразмерный** **бизнес**

### **Банк будет кредитовать МСБ**

Расширяя линейку услуг для малого и среднего бизнеса (МСБ), Тинькофф-банк решил запустить кредитование данного сегмента. В банке указывают, что для большинства заемщиков это будет полностью онлайн-процесс. Впрочем, по мнению экспертов, правильно оценить риски в сегменте МСП довольно сложно, без накопленного опыта банк будет вынужден либо крайне консервативно подходить к скорингу, либо закладывать риски в процентную ставку по продукту.

О том, что Тинькофф-банк начнет кредитовать средний и малый бизнес, «Ъ» рассказали в банке. «Кредитование является базовой потребностью большого количества предпринимателей, поэтому в нашем банке для бизнеса такой продукт обязательно должен быть, иначе клиент не сможет удовлетворить все свои потребности и предпочтет другой банк», — заявил руководитель «Тинькофф Бизнеса» Федор Бухаров. Предполагается, что на первом этапе сумма кредитов клиенту будет ограничиваться 1 млн руб. Со временем пороговые значения лимитов планируется увеличить. Срок кредита — не более трех лет, поручители не требуются. Ставка начинается от 12% годовых, однако верхний порог процентной ставки в банке раскрыть отказались, сообщив лишь, что «решение по конкретной заявке будет приниматься скоринговой моделью». При этом «активное использование

расчетного счета в Тинькофф-банке будет несомненным плюсом при рассмотрении заявки», отметил господин Бухаров. В банке готовы кредитовать и новых клиентов «при соблюдении определенных условий и наличии данных для скоринга». Для большинства заемщиков это будет полностью онлайн-процесс с оперативным принятием решения.

В российском МСП преобладают микропредприятия. Согласно Единому реестру субъектов малого и среднего предпринимательства на 10 июля 2018 года, количество субъектов МСБ превышает 6,269 млн шт. При этом на микропредприятия приходится 5,986 млн шт. По данным ЦБ, объем кредитов субъектов МСБ на 1 апреля 2018 года превышал 4,3 трлн руб.

Вместе с тем опрошенные «Ъ» банкиры отмечают, что сейчас не лучшее время для кредитования малого бизнеса. К тому же, по их мнению, банк должен обладать достаточным опытом для правильного скоринга данного сегмента. «Растет фискализация и информирование налоговых органов об операциях коммерсантов», — поясняет предправления банка «Веста» Виктор Жидков. — И далеко не все компании смогут приспособиться к условиям увеличения прозрачности бизнеса». «Для данного вида кредитования нужен накопленный опыт», — говорит начальник управления по развитию малого и среднего бизнеса ОТП-банка Максим Световцев. — Его наличие позволит снизить процент отказа, который может доходить до 90%, и значительно снизить процент риска». По его словам, при выдаче кредита на три года без поручителей маржинальная ставка при существующем уровне рисков микропредприятий составляет 16–17% годовых. «Выдавать такие кредиты клиентам, по которым у банка нет достаточной статистики, и при этом не допустить высокой просрочки пока мало кому удавалось», — подтверждает управляющий директор по работе с малым бизнесом Росевробанка Светлана Смирнова. По мнению совладельца Модульбанка Якова Новикова, ставка на уровне 12% годовых может быть доступна клиентам при одновременном пользовании дополнительными продуктами банка. «Однако без практического знания дефолтности клиентов на первоначальном этапе она может быть выше ожиданий, и банку придется либо консервативно подходить к скорингу, либо закладывать риски в ставку», — отмечает он.

Эксперты подтверждают, что кредитование МСП является

высокорисковым бизнесом. По словам Александра Любосердова из Агентства стратегических инициатив, в первый год работы закрывается около 70% микробизнеса. «Зачастую компаниям микробизнеса требуются кредиты для оплаты аренды и финансирования персонала, работающего в холостой фазе, которая обычно продолжается от полугода до года, когда компании требуется выйти на показатели прибыли», — поясняет эксперт. По данным рейтингового агентства «Эксперт РА», сегмент кредитования МСП продемонстрировал самые большие темпы роста просроченной задолженности в период кризиса 2014–2015 годов, когда ее доля доходила до 16%. На 1 июля 2017 года (более поздние данные недоступны) дефолтность сегмента МСБ составила 13,2%. «При этом с наибольшими проблемами столкнулись именно банки, предлагавшие выдачу небольших сумм через так называемые кредитные фабрики с автоматизированной системой принятия решений», — поясняет управляющий директор по банковским рейтингам «Эксперт РА» Александр Сараев.

Светлана Самусева, Антон Дугин

## **НЕЗАВИСИМАЯ**

### **Прыжок в** **цифровое будущее** **уперся в 200 евро**

**Деньги на майские указы снова безрезультатно поищут в кошельках россиян**

Российские власти не первый год лелеют надежду в разы снизить порог беспощадной интернет-торговли. Чиновники надеются таким образом обеспечить бюджет ежегодными поступлениями в размере нескольких десятков миллиардов рублей. Но в этом случае лишь 9% российских потребителей будут закупаться товарами в зарубежных онлайн-магазинах, предупреждают в исследовательском холдинге «Ромир». На словах власти готовы сделать «прыжок в цифровое будущее», а на деле собираются ограничивать онлайн-покупки за рубежом, сетуют опрошенные эксперты.

Идея введения дополнительных сборов с онлайн-покупок, похоже, в

целом не слишком нравится россиянам. К такому выводу пришли исследователи из «Ромира», опросив 4 тыс. человек в возрасте от 18 до 60 лет на предмет их отношения к возможному снижению порога беспошлинной торговли для заказов в зарубежных онлайн-магазинах. Речь идет об обсуждаемом снижении порога с 1000 до 200 евро. Эту идею продвигает Минфин.

В частности, по данным «Ромира», около трети (35%) россиян, которые покупают товары в зарубежных интернет-магазинах, откажутся от этих заказов, если порог беспошлинного ввоза снизится до 200 евро. Каждый пятый (22%) заявляет, что будет искать варианты не платить пошлину в случае ее ужесточения. Еще 27% указывают, что они и так уже следят за суммой своих покупок и, если их заказ рискует попасть под действие существующих пошлин, уже сейчас пытаются от этого обезопаситься. При этом лишь 9% опрошенных готовы будут заказывать товары в зарубежных онлайн-магазинах, несмотря на то что им придется платить новый сбор, указывают социологи.

Едиственный смысл предлагаемых властями изменений – «в уменьшении объемов не облагаемых налогами интернет-покупок и возврат товаров в традиционную торговлю, где фискальная нагрузка незаметна для покупателя», делают вывод в холдинге.

Вместе с тем из предыдущего исследования «Ромира» об интернет-потреблении следует, что выше «порога» в 200 евро онлайн-покупки делает меньшинство. Так, большинство (39%) респондентов чаще всего заказывают товары на сумму от 10 до 50 евро, следует из обнародованного в конце прошлой недели опроса. Фактически каждый пятый (19%) совершает покупки на сумму до 10 евро. Заказы на сумму от 50 до 100 евро делают 16% покупателей. От 100 до 200 евро – лишь 9%. И только 5% покупателей совершали покупки от 200 до 500 евро, сообщают социологи.

Можно заменить некоторое противоречие между двумя опросами «Ромира». По новому опросу, лишь 9% респондентов будут покупать товары в случае снижения порога беспошлинной торговли, но уже сейчас по факту лишь 5% покупают по Интернету товары за рубежом на сумму выше 200 евро. Сами исследователи не видят в этом противоречия. Судя по их объяснениям, среди 9% участников нового опроса есть как те

респонденты, которые уже покупают дорогие товары, так и те, которые морально готовы в случае особой необходимости раскошелиться и уплатить и пошлину.

Заметим, опросы на тему отношений россиян к интернет-торговле последовали после очередной активизации разговоров на тему необходимости введения дополнительных платежей за покупки в зарубежных интернет-магазинах.

По действующему законодательству посылки весом не более 31 кг и стоимостью менее 1 тыс. евро в месяц не облагаются пошлинами. В случае превышения этого порога взимается пошлина в 30%, при этом не менее 4 евро за 1 кг. В апреле Минфин опубликовал проект постановления, в соответствии с которым порог беспошлинной интернет-торговли предлагалось снизить до 500 евро с 1 июля 2018 года и до 200 евро с 1 января 2019 года.

Уже в конце июня этого года замминистра финансов Илья Трунин заявил, что с 1 июля 2018-го порог беспошлинного ввоза посылок не будет изменен, однако с 1 января 2019-го снизится до 500 евро. В свою очередь, ФТС предлагала «приравнять трансграничную интернет-торговлю к пересылке в коммерческом обороте, а не для личного пользования (как сейчас)». Отмена беспошлинного порога добавит бюджету, по оценкам, 25 млрд руб. в год.

Тем не менее не все в правительстве так уж поддерживают эту идею. К примеру, в Минпромторге ранее сообщали, что сборы с граждан за каждое почтовое отправление – это фактически новый прямой налог на потребителя.

Участники рынка также, похоже, не слишком заинтересованы в введении таможенных ограничений на зарубежные интернет-покупки. «Ахилесова пята российского рынка электронной коммерции и всей дистанционной торговли – это дорогая логистика. В данном случае это вызовет падение входящего объема отправок из-за рубежа, которые в российской логистике составляют почти 60% отправок», – считает исполнительный директор Национальной ассоциации дистанционной торговли Михаил Яценко.

Интернет-торговля в РФ растет в 5–6 раз быстрее, чем вся отечественная розница. Однако в денежном выражении «перевес» по-прежнему на стороне традиционной розницы. Так, только за первые 5

месяцев 2018-го оборот розничной торговли года превысил 12 трлн руб., следует из данных Росстата. При этом по итогам 2017 года весь объем интернет-торговли в стране превысил 1 трлн руб. Из этой суммы на зарубежные онлайн-магазины, по данным Ассоциации компаний интернет-торговли, россияне потратили 374,3 млрд руб.

Впрочем, правительственные чиновники любят рассуждать о как бы колоссальных тратах россиян в Интернете. К примеру, в Минэкономразвития сообщали о восстановлении внутреннего спроса «за счет покупок в интернет-магазинах за рубежом», не замечая того, что большая часть этих трат – мелкие покупки из Поднебесной (см. «НГ» от 10.07.17).

По мнению экспертов «НГ», никаких объективных причин для обложения пошлиной товаров, приобретаемых в зарубежных интернет-магазинах, нет. «Это очередная попытка изыскать дополнительные источники доходов для реализации майских указов президента», – полагает финансовый аналитик Алексей Корнев. Вызывает сомнения у эксперта и заявленная специалистами из ФТС сумма сборов в 25 млрд руб. В итоге, по мнению Корнева, мера не будет отличаться эффективностью.

Сомнительно и объяснение, что увеличение пошлин на трансграничную торговлю заставит потребителей вернуться к офлайн-покупкам в отечественных магазинах. «Это два совершенно разных рынка», – рассуждает экономист.

Мало того, рьяные попытки чиновников обложить пошлинами покупку заколок для волос несколько противоречат идеям властей сделать из России мирового лидера по цифровой экономике. «Для попадания в это самое цифровое будущее надо сделать все, что касается современных технологий, максимально доступным для наиболее широкого круга потребителей. А в стране, наоборот, делается ничтожно мало для того, чтобы цифровые технологии активно развивались, – сетует Корнев. – Мы не просто отстаем, мы продолжаем наращивать это отставание от высокоразвитых и высокотехнологичных держав мира». Ольга Соловьева

# ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЙ КОМПЛЕКС

## ВЕДОМОСТИ

### **За что «Роснефть» требует почти 90 млрд рублей с партнеров по «Сахалину-1»**

**Госкомпания может обвинять их в добыче нефти со своего месторождения, соседствующего с месторождением консорциума**

«Роснефть» подала в Арбитражный суд Сахалинской области иск к участникам нефтегазового проекта «Сахалин-1» 13 июля. Спустя неделю, 20 июля, он был принят к рассмотрению, следует из данных картотеки арбитражных дел kad.arbitr.ru. «Роснефть» требует суммарно 89,1 млрд руб. с российских «дочек» американской ExxonMobil (30% в проекте «Сахалин-1»), японской Sodeco (20%) и индийской ONGC Videsh (20%), а также со своих структур «Сахалинморнефтегаз-шельф» и «РН-астра» (20%), следует из определения суда. Претензии к ответчикам рассчитаны пропорционально их долям в проекте «Сахалин-1».

Из этой суммы основные претензии «Роснефти» за «неосновательное обогащение» составляют 81,7 млрд руб., остальное – начисленные проценты. По мнению «Роснефти», нарушение со стороны партнеров по «Сахалину-1» происходило на протяжении почти трех лет – с июля 2015 г. до мая 2018 г.

Суть претензий к партнерам по «Сахалину-1» в определении суда не описана. Но в нем указано требование к «Роснефти»: предоставить «копию соглашения о подготовке продукции Северной оконечности месторождения «Чайво» от 18 сентября 2014 г., на которое имеется ссылка в юридически обязывающем предварительном соглашении к соглашению «о балансировке в связи с перетоками».

Из этого можно сделать вывод, что нефть с месторождения «Роснефти» «Северное Чайво» может

перетекать на площади находящегося по соседству месторождения «Чайво», с которого ведут добычу партнеры по «Сахалину-1», сходятся во мнении геолог крупной нефтегазовой компании и сотрудник крупной нефтесервисной компании. К тому же в конце прошлого года «Роснефть» заказывала DeGolyer and MacNaughton (предлагает консультационные услуги в нефтегазовой сфере) проведение независимой оценки перетоков нефти и конденсата между Северной оконечностью «Чайво» и месторождением «Чайво» «Сахалин-1», а также другими лицензионными участками.

Представитель «Роснефти» причины иска комментировать отказался, его коллега из DeGolyer and MacNaughton не ответил на вопросы «Ведомостей». Exxon Neftegas не согласна с претензиями российской госкомпании, следует из сообщения американской компании. «Компания Exxon Neftegas Limited в курсе обращения в суд с иском, не согласна с претензией и будет принимать меры к защите прав консорциума «Сахалин-1», – говорится в сообщении.

«Сахалин-1» не раскрывает цифры по добыче нефти на месторождении «Чайво». На месторождении «Северное Чайво» в 2016 г., на пике, добывалось 2,26 млн т, в 2017 г. добыча начала падать. Если дело действительно в перетоке сырья из одного месторождения в другое и переток осуществлялся равномерно, то за 35 месяцев «Роснефть» могла недосчитаться 3,42 млн т нефти, или 20% запасов «Северного Чайво». Такова оценка «Ведомостей», основанная на среднемесячных ценах на нефть с июля 2015 г. по май 2018 г. Проект «Сахалин-1» работает по соглашению о разделе продукции и включает в себя освоение трех месторождений – «Чайво», «Одопту» и «Аркутун-Даги», расположенных на северо-восточном шельфе Сахалина. Суммарные потенциальные запасы трех месторождений – 307 млн т нефти и 485 млрд куб. м природного газа.

Первым на проекте «Сахалин-1» начали разрабатывать месторождение «Чайво» в 2005 г. Его

запасы не раскрываются. В 2006 г. добыча на нем была 50 000 барр. в сутки, или 2,2 млн т в год. Месторождение разрабатывалось с помощью морской платформы «Орлан» и расположенной на суше буровой площадки «Ястреб». Последнюю для бурения скважин на «Северном Чайво» использовала и «Роснефть». Это месторождение примыкает к «Чайво» с северо-запада, находится на мелководье у берегов Сахалина, в СРП-проект эта площадь не входит. Лицензию на «Северное Чайво» «Роснефть» получила в 2011 г. на конкурсе (заявку на который подавала только она) и начала разработку в 2014 г.

Запасы Северной оконечности «Чайво» согласно лицензии на право пользования недрами составляли по категории C1: нефть – 10,328 млн т, свободный газ плюс газ газовых шапок – 2,511 млрд куб. м, конденсат – 0,141 млн т. По категории C2: нефть – 6,324 млн т, свободный газ плюс газ газовых шапок – 7,423 млрд куб. м, конденсат – 0,353 млн т. Прогнозные ресурсы в пределах участка недр федерального значения по категории D1 составляют: нефть – 8 млн т, газ – 7 млрд куб. м.

«Перетоки между расположенными рядом месторождениями – вещь распространенная», – отмечает геолог крупной нефтегазовой компании. Случается так, что два месторождения соединены или напрямую, или через сообщающиеся залежи, составляют одну залежь или расположены одно под другим. В таких случаях нефть может свободно перетекать из одного месторождения в другое, продолжает собеседник «Ведомостей». «Это касается как нефти, так и газа», – говорит работник нефтесервисной компании. В случае если при бурении скважин были допущены ошибки, например были неправильно зацементированы скважины, то сырье с более низких пластов может выходить в верхние, продолжает он.

Доказать, что месторождения связаны, можно легко – достаточно провести гидроудар на одном и отследить его на другом месторождении, говорит геолог. «Можно и по-другому – увеличить

добычу за счет насосно-компрессорного оборудования и отследить на второй скважине, насколько упал приток нефти», — говорит собеседник в нефтесервисной компании. Для «Роснефти», которая владеет «Северным Чайво» и в партнерстве с Еххон и другими развивает «Чайво» в рамках «Сахалина-1», это могло быть легкой задачей», — указывает он. Можно судить и по составу нефти, добавляет геолог.

Скорее всего, Арбитражному суду придется назначить судебную экспертизу, чтобы признать возможность или невозможность перетоков нефти между двумя месторождениями, считает партнер BMS Law Firm Денис Фролов. Но с юридической стороны сложно будет определить, виновен ли ответчик в том, что пришедшая после него на группу месторождений компания ощутила падение добычи, из-за того что месторождения связаны, говорит Фролов.

Виталий Петлевой

## Коммерсантъ® Нефть дырочку найдет

### «Роснефть» обнаружила утечку 89 млрд рублей

Крупнейшие судебные претензии на 89 млрд руб., которые «Роснефть» выдвинула к своим партнерам — участникам соглашения о разделе продукции (СРП) по проекту «Сахалин-1», могут оказаться средством давления на иностранцев в переговорах о возможных потерях нефти, считают юристы. Споры между нефтяниками о перетоках углеводородов с одного участка на другой из-за сложной геологии пластов нередки и в мировой практике чаще всего урегулируются без суда — в рамках переговоров на базе уточненных расчетов.

Арбитражный суд Сахалинской области раскрыл в картотеке судебных решений подробности иска, поданного 13 июля «Роснефтью» к акционерам консорциума СРП-проекта «Сахалин-1». Сумма иска составляет 89 млрд руб., ответчиками являются оператор СРП Еххон Neftegas (30% проекта, принадлежит ЕххонMobil), структуры самой «Роснефти» «Сахалинморнефтегаз-шельф» и «РН-Астра» (совокупно 20%), индийская ONGC (20%) и японская Sodeco (30%). Из определения суда следует, что, по мнению «Роснефти», с июля 2015-го по 31 мая этого года

акционеры «Сахалина-1» «неосновательно обогащались» за счет средств российской госкомпании. Суд попросил «Роснефть» представить копию соглашения о подготовке продукции северной оконечности месторождения Чайво от 18 сентября 2014 года, «на которое имеется ссылка в п. 9 юридически обязывающего предварительного соглашения к соглашению о балансировке в связи с перетоками». Первое заседание назначено на 10 сентября.

Речь идет о перетоках углеводородов между частями месторождения Чайво. Основная его часть принадлежит консорциуму «Сахалин-1», но северный купол — так называемое Северное Чайво (запасы — 15 млрд тонн нефти и 13 млрд кубометров газа) — достался напрямую «Роснефти» в 2011 году.

Добыча там началась в 2014 году с использованием инфраструктуры «Сахалин-1», но в 2017 году резко упала — в 1,7 раза по сравнению с 2016 годом, до 1,4 млн тонн. Еххон также была заинтересована инвестировать в Северное Чайво, но в итоге «Роснефть» решила разрабатывать его самостоятельно. Еххон полностью отрицает претензии «Роснефти», в госкомпании ситуацию не комментируют.

Иск «Роснефти» к акционерам «Сахалина-1» не первые крупные финансовые претензии, связанные с этим СРП-проектом. В 2015 году Еххон уже подавала в Стокгольмский арбитраж требование взыскать с Минфина РФ \$600 млн за переплату налога на прибыль, но в 2017 году стороны подписали мировое соглашение (условия не раскрываются).

Споры по перетокам между компаниями с соседними участками — обычная практика, говорит источник «Ъ», знакомый с ситуацией, разрешаются они, как правило, в переговорах. Перед утверждением проектной документации в госорганах недропользователь всегда согласовывает ее с соседями, публичных претензий у «Роснефти» не возникало, утверждает другой источник «Ъ». Он предположил, что «Роснефть» могла зафиксировать падение давления на скважинах северной оконечности Чайво, но случиться это могло по разным причинам, в том числе и в силу неэффективной разработки месторождения.

Директор консультационного центра «Гекон» Михаил Григорьев считает, что очевидно, речь идет о пластах XVII, XIX и XX нутовской

свиты Чайво. «При прохождении границы лицензионного участка через ловушку, части которой разрабатываются с различной интенсивностью, переток неизбежен, — говорит эксперт. — Он должен отображаться в государственном балансе запасов нефти по графе «передача с баланса на баланс». По мнению господина Григорьева, решением является создание единой гидродинамической модели коллектора и координация сторонами проектов разработки. Эта задача должна решаться на площадке центральной комиссии по согласованию технических проектов разработки месторождений Роснедр, полагает он. В Минприроды от комментариев отказались, в Минэнерго не ответили на запрос «Ъ».

Ситуации, когда хозяйствующие на соседних участках субъекты указывают на превышение допустимых уровней отбора углеводородов, не являются редкостью, но решаются почти всегда в досудебном порядке, подтверждает управляющий партнер УК «Право и бизнес» Александр Пахомов. Определить объемы отбираемой нефти конкретным участником несложно, поскольку обязательства об обмене данными, как правило, закрепляются еще до начала добычи, указывает юрист. «Единственный случай перехода такого конфликта в зал суда, который мне известен, это спор ЛУКОЙЛа и казахстанской ПМКР по месторождению Кумколь, — напоминает господин Пахомов. — Конфликт разгорелся после того, как ЛУКОЙЛ предъявил ПМКР обвинения в откатке нефти с месторождения на сумму \$193,6 млн с применением недопустимых соглашением технологий».

По мнению господина Пахомова, и по «Сахалин-1» подача иска может быть мерой давления на членов консорциума. Он считает, что прямая конфронтация невыгодна ни одной из сторон, и вероятность внесудебного урегулирования конфликта оценивает как высокую. Партнер юрфирмы «Стрим» Фарид Бабаев считает, что перспективы иска во многом зависят от ожидающейся геолого-технологической экспертизы, то, что структуры «Роснефти» участвуют в консорциуме, может упростить истцу процесс сбора доказательственной базы. В обоснование иска надо предоставить суду арифметический расчет требований, который подтверждал бы не только сам факт перетока нефти, но и его объем, отмечает юрист.

Дмитрий Козлов, Андрей Райский



**Коммерсантъ****Возьмут  
проводами и  
трубами****Долги Северного Кавказа за газ и электричество покроют активами**

Белый дом пытается найти способ снизить потери «Газпрома» и «Россетей» на Северном Кавказе, на который традиционно приходится более половины платежей за энергоресурсы в РФ. Теперь руководителям регионов Северо-Кавказского федерального округа (СКФО) рекомендовано отдавать «Газпрому» и «Россетям» сетевые активы в счет существующих долгов. Но, по мнению аналитиков, эта мера не решает проблему накопления новых задолженностей.

Премьер Дмитрий Медведев поручил руководителям регионов СКФО погашать задолженность перед «Газпромом» и «Россетями» за счет передачи им сетевых активов. Речь идет об электросетях и газораспределении, которые либо принадлежат региону, либо имеют неуставленное право собственности. Премьер также поручил создать «единого оператора» этими активами — мера, видимо, призвана сократить потери в сетях, вызванные их плохим состоянием и воровством ресурсов.

Регионы Северного Кавказа традиционно выступают основными неплательщиками за электроэнергию и газ. По данным «Совета рынка» (регулятор энергорынка), долг всех потребителей РФ на оптовом энергорынке на 18 июля составляет 74,25 млрд руб., из них на СКФО приходится более половины — 48,52 млрд руб. Задолженность на розничном энергорынке на конец мая достигала 243,8 млрд руб., из них долг перед энергосбытовыми компаниями Северного Кавказа (часть принадлежит «Россетям») — 20,4 млрд руб. (8,37% общей задолженности).

Задолженность потребителей СКФО перед «Газпром межрегионгазом» на 1 июля составляла 38,4 млрд руб. На конец 2017 года она достигала 85 млрд руб., но «Газпром» в ходе реорганизации «Газпром межрегионгаз Пятигорск», по сути, списал 46 млрд руб. долга. Без учета этой уступки долга он увеличился бы до 96,4 млрд руб.

Замминистра энергетики Вячеслав Кравченко считает, что консолидация электросетей СКФО

«Россетями» лишь отчасти решит проблему с задолженностью. «Госхолдинг сможет минимизировать риски увеличения задолженности со стороны компаний, вошедших в контур «Россетей», — пояснил он «Ъ». — Но имущество многих из них не зарегистрировано, поэтому оценить их стоимость сейчас невозможно». В холдинге заявили, что заинтересованы в получении активов в счет задолженности, но «говорить о получении конкретных предприятий можно будет после проведения независимой оценки текущей стоимости электросетевых активов, а также оформления бесхозяйных сетей в муниципальную собственность». Среди активов, которые не входят в контур «Россетей», — МУП «Каббалаккомунэнерго», ГУП «Чегемэнерго» в Кабардино-Балкарии, МУП «Электросеть» (Кизилюрт), МУП КЭС «Каспэнерго» в Дагестане, ряд городских электросетей в Северной Осетии. Отметим, что «Россети» обсуждают и аналогичную схему получения сетей «Оборонэнерго» в счет долгов структур Минобороны (глава госхолдинга Павел Ливинский оценивал «Ъ» этот долг более чем в 4 млрд руб.). В «Газпроме» на вопрос, какие активы он мог бы получить в СКФО, не ответили.

Заместитель главы ФАС Виталий Королев признает, что уровень тарифов в СКФО (один из самых низких в РФ) зачастую не позволяет не только обновлять сети, но и поддерживать их в удовлетворительном техническом состоянии. «Решением могли быть стать усиление внимания органов власти регионов к сложившейся ситуации с платежной дисциплиной и поэтапное доведение тарифов до приемлемого уровня», — считает он. Вопрос необычных тарифов в регионе поднимал и «Газпром». Так, заместитель гендиректора «Газпром межрегионгаза» Николай Исаков говорил 13 апреля, что в Чечне местный регулятор установил предельную розничную цену в 3,5 тыс. руб. за 1 тыс. кубометров при средней цене по России 5,5 тыс. руб., из-за чего «Газпром» потерял 12 млрд руб. По оценке Натали Пороховой из АКРА, цены на электроэнергию для населения в республиках СКФО в среднем на 25% ниже, чем даже в Ставропольском крае, для прочих потребителей — на 38%. Но эксперт подчеркивает, что передача активов — это вариант компенсации монополиям безнадежных долгов, «но не решение проблемы их накопления».

В МРСК Северного Кавказа (входит в «Россети») «Ъ» сообщили, что основные причины неплатежей — высокие сверхнормативные потери, увод имущества, отсутствие регистрации прав на эксплуатируемое имущество. После инвентаризации в СКФО нашли 1,431 тыс. км бесхозных сетей. Их техническое состояние неудовлетворительно, но МРСК вынуждено поддерживать их в рабочем состоянии, не получая средств на их обслуживание. Низкое качество сетей делает необходимой их модернизацию, для чего госкомпаниям придется вкладывать значительные средства в уже убыточный бизнес. Так, «Газпром» оценивал модернизацию газораспределения в Ингушетии в 19 млрд руб., в Чечне — в 60 млрд руб.

Юрий Барсуков, Татьяна Дятел; Александра Ларинцева, Пятигорск

# МЕТАЛЛУРГИЯ

## ВЕДОМОСТИ

### Строящаяся «Роснефтью» судоверфь «Звезда» может остаться без металлургии

**Новый производитель стали на Дальнем Востоке не нужен, считают эксперты**

Главный исполнительный директор «Роснефти» Игорь Сечин и совладелец УГМК Андрей Бокарев еще в декабре 2016 г. заявили о создании совместного предприятия для строительства металлургического производства рядом с судоверфью «Звезда» – Восточной горно-металлургической компании (ВГМК). Это нужно для того, чтобы обеспечить годовую потребность верфи в судовой стали – 330 000 т. Но проект «застопорился», уверяют федеральный чиновник и два собеседника «Ведомостей», близкие к разным участникам проекта по строительству судоверфи. В чем заключаются проблемы, они не уточняют.

Два собеседника «Ведомостей» говорят, что «работы по проекту [строительства металлургического производства] сейчас не ведутся». Более того, ВГМК до сих пор не зарегистрирована, свидетельствуют данные «СПАРК-Интерфакса». По данным ресурса, среди юридических лиц, учрежденных ПАО «НК «Роснефть» или ОАО «УГМК», нет ни одной компании, зарегистрированной после анонсирования создания СП. Проекта по строительству завода на Дальнем Востоке нет и в обновленном в апреле этого года списке приоритетных инвестпроектов стратегии Минпромторга по развитию черной и цветной металлургии до 2030 г. Министерство не получало на этот счет «документов по проекту и предложений», говорит представитель Минпромторга.

Представитель «Роснефти» заявил, что «проект строительства металлопроизводящего и металлообрабатывающего комплекса для нужд судоверфи «Звезда» реализуется согласно утвержденному плану». Две недели назад он говорил

«Коммерсанту», что «готовится ТЭО [технико-экономическое обоснование]» проекта. Когда оно должно быть готово, кто исполнитель и кто заказчик, представитель «Роснефти» сказать не смог. Отвечать на вопрос, зарегистрировано ли СП с УГМК, представитель «Роснефти» не стал. Представитель УГМК отказался от комментариев.

Предварительное ТЭО проекта по строительству металлургического производства на Дальнем Востоке к сентябрю прошлого года подготовили Hatch и McKinsey, следует из доклада Сечина во время Восточного экономического форума. Было ли заключение положительным и признан ли проект эффективным, представители Hatch и McKinsey говорить отказались.

Предварительное ТЭО готовится за три месяца. Для обычного ТЭО нужно два года, а подготовка строительной документации занимает около двух лет, указывает собеседник в крупной металлургической компании, которая недавно запустила новое производство. «При этом между началом строительства и выпуском первой продукции может пройти около пяти лет», – указывает он.

Судовую сталь для нужд «Звезды» будут закупать в Корею, Китае, России или Японии – в зависимости от цены, знает один из собеседников «Ведомостей». Это наиболее правильный и дешевый способ получить нужный металл, поскольку на Дальнем Востоке нет железорудной и угольной базы для создания стаелитейного производства, а доставлять сырье дорого, говорит он.

С ним согласен руководитель аналитического департамента БКС Кирилл Чуйко. Эффективность металлургического производства полного цикла мощностью 330 000 т в год неочевидна, считает он. Металлургия эффективна за счет масштаба производства. Поэтому если и строить, то предприятие на 1–2 млн т в год, для этого нужно около \$2 млрд, считает аналитик Альфа-банка Борис Красноженов. Но если предприятие заработает, традиционным поставщикам стали на этот рынок (ММК и Евгаз) придется искать новые рынки сбыта, считает он. Искать выход на конкурентные экспортные рынки для производителей толстого листа малоперспективно, учитывая

перепроизводство стали в мире и глобальный протекционизм, считает аналитик «Атона» Андрей Лобазов.

Виталий Петлевой, Полина Трифонова

## ВЕДОМОСТИ

### Минпромторг нашел способ увеличить внутреннее потребление алюминия

**Это должно помочь UC Rusal поднять реализацию в России почти в 1,5 раза**

В стратегию развития металлургической промышленности России до 2030 г. внесены изменения, которые должны помочь UC Rusal с реализацией алюминия на внутреннем рынке. «Ведомости» ознакомились с документом, его подлинность подтвердили три источника в крупных металлургических компаниях. В обновленную версию документа добавлены 42 новых инвестпроекта различных компаний, которые предусматривают увеличение переработки алюминия в России на 363 100 т уже в 2018 г. Изменения были внесены после того, как в апреле UC Rusal попала под американские санкции, говорит один из собеседников «Ведомостей». В предыдущей итерации стратегии, которая опубликована на сайте Минпромторга, эти проекты отсутствуют.

«Внутренний рынок всегда был для UC Rusal ключевым приоритетом. Мы заинтересованы в росте внутреннего потребления алюминия за счет создания совместно с российскими и зарубежными партнерами новых технологических производств с использованием алюминия и рассчитываем, что сможем увеличить благодаря этому поставки на внутренний рынок до 1,5 млн т в год к 2021 г.», – сообщил представитель UC Rusal. В Минпромторге не ответили на запрос.

65 проектов из 140 упомянутых в обновленной стратегии либо заявлены US Rusal, либо связаны с увеличением переработки алюминия. Их общая емкость составляет около 525 000 т, а если считать только новые – 363 100 т алюминия. Это соответствует заявлениям министра промышленности и торговли России Дениса Мантурова на «Иннопроме» в начале июля. «За прошлый год почти 1 млн т мы переработали внутри страны. В этом году, я думаю, еще тысяч 300 добавим», – говорил министр «Ведомостям». В 2017 г. US Rusal произвела 3,7 млн т первичного алюминия, продала чуть больше – 3,96 млн т. На внутренний рынок пришлось 18% продаж, или 712 800 т.

Среди прочего стратегию дополнили проекты по производству автокомпонентов Bosch и Conti (5000 т в год), импортозамещение деталей двигателей (5000 т), производство проводки и кабелей (около 43 000 т) и производство кухонной утвари (100 т).

«Нужно понимать, что стратегия – это «сборник рассказов дядюшки Римуса», в который включаются любые проекты, о которых заявляют компании, без особого анализа, – скептически настроен топ-менеджер одной из компаний цветной металлургии. – Кто будет покупать вагоны из алюминия, зачем производить 25 000 т алюминий-скандиевых сплавов (проект «АМР Белая Калитва». – «Ведомости»), если вся оборонная промышленность потребляет меньше этого объема – и то если считать с чугуном», – недоумевает топ-менеджер.

Где-то увеличить объемы вполне реально, например в автопроме, отмечает собеседник «Ведомостей». Например, проект Skad по увеличению производства колесных дисков. «Это 2–3 млн колесных дисков, т. е. половина легкового автопрома», – подсчитывает он.

В группе ГАЗ Олега Дерипаски подтвердили цифры стратегии. «В 2018 г. компания перерабатывает свыше 5000 т алюминия», – сообщил представитель. Сколько компания ранее перерабатывала алюминия, уточнить не удалось.

Вариант с развитием алюминиевой промышленности в стране прекрасен, но нужно было начинать ее развивать лет 20 назад – тогда соотношение экспорта и импорта у US Rusal было бы обратным, полагает инвестбанкир, работающий с контрагентами US Rusal. Директор по инвестициям

ТКС Partners Андрей Третьяков уверен, что в России отсутствует спрос на алюминиевую продукцию. «Тема обсуждается давно. Но в стране, где нет высокого внутреннего потребления, трудно развить производство чего бы то ни было. Кроме того, нужно выстоять в конкурентной борьбе», – размышляет Третьяков.

Полина Трифонова, Виталий Петлевой, Владимир Штанов

# ТРАНСПОРТНЫЕ УСЛУГИ И ЛОГИСТИКА

## ВЕДОМОСТИ

### В России появилась новая грузовая авиакомпания

#### **Е-Cargo может войти в пятерку крупнейших перевозчиков**

На прошлой неделе в России появилась новая грузовая авиакомпания, Росавиация выдала ей сертификат эксплуатанта, она будет работать под брендом E-Cargo, рассказал топ-менеджер компании в авиатранспортной отрасли. Сертификат эксплуатанта получило ООО «Ерофей», в парке компании один самолет Boeing 757-200F (Freighter, конвертированный в грузовой пассажирский самолет. – «Ведомости»), подтвердил представитель Росавиации.

«Ерофей», по данным ЕГРЮЛ, зарегистрирован в Хабаровске, на 100% принадлежит Андрею Чупрову. Всего в парке будет пять самолетов, первое судно уже прибыло в «Домодедово» и 24 июля должно совершить свой первый коммерческий рейс в Певек с 30 т груза на борту, передал «Ведомостям» Чупров. Представитель «Домодедово» это подтвердил. Компания планирует совершать чартерные грузовые перевозки из «Домодедово», добавил он.

«Мы сосредоточимся на доставке на Дальний Восток грузов на внутренних и международных маршрутах», – сказал Чупров. Boeing 757-200F выбран не случайно, продолжает он, «это непревзойденный бестселлер среди грузовых самолетов по таким параметрам, как экономическая эффективность и соотношение дальность полета – коммерческая загрузка». Источник и сумму инвестиций в проект он не раскрывает.

«В завершившемся сезоне (в грузовых перевозках высоким сезоном считается октябрь – март) на рынке был очевиден дефицит предложения среднемагистральных грузовых самолетов. Сейчас востребованы перевозки между

городами Китая и Дальнего Востока, Урала и Сибири, доставка грузов из Москвы на Дальний Восток. В этом сегменте E-Cargo не будет конкурировать с AirBridgeCargo», – говорит топ-менеджер российской грузовой авиакомпании.

Крупнейшая грузовая авиакомпания AirBridgeCargo оперирует парком из 18 дальнемагистральных Boeing 747F, до 80% ее грузов транзитные. Второй игрок – «Волга-Днепр» имеет флот из самолетов Ан-124 «Руслан» и Ил-76, занимается перевозками в основном сверхгабаритных и нестандартных грузов. Крупнейший эксплуатант среднемагистральных грузовиков – «Авиастар-ТУ», из четырех его самолетов два перевозят грузы для «Почты России», один – для DHL, на рынок работает только одно судно, продолжает топ-менеджер грузовой авиакомпании.

В ближайшие годы рынок грузовых авиаперевозок будет расти на 5–7%, уверен человек, близкий к другой грузовой авиакомпании. В первом полугодии российские авиакомпании перевезли 534 429 т грузов (-0,7% год к году). В ближайшие годы в сегменте среднемагистральных грузовиков вполне могут появиться другие игроки, уверен первый собеседник.

Последний раз до E-Cargo грузовой перевозчик в России появлялся почти два года назад – в сентябре 2016 г. Росавиация выдала сертификат эксплуатанта авиакомпании «Скай гейтс эйрлайнс». В парке у нее два Boeing 747F.

«Российские грузовые авиаперевозки – это интернет-торговля с Китаем. Большая часть этого грузопотока идет через Москву, и это рынок высококонкурентный, но объемы его велики, и новому игроку может найтись место», – говорит гендиректор Infomost Борис Рыбак. По его словам, с пятью B-757F E-Cargo может войти в пятерку крупнейших грузовых перевозчиков. Правда, таких самолетов на рынке почти нет, придется заказывать конверсию пассажирских судов, заключает он.

Александр Воробьев

## Коммерсантъ® Авиация набирает высоту

### **Рост пассажиропотока могут остановить налоги**

По итогам первого полугодия российский авиарынок продолжает уверенно расти — на 11,3%, до 51,4 млн человек. Из 35 крупнейших перевозчиков две трети показали положительную динамику. Источники «Ъ» в отрасли считают, что до конца года могут сохраниться темпы роста пассажиропотока на уровне 7–10%, в том числе за счет действия сниженного НДС на внутренних линиях. Но в 2019 году отрасль опасается резко ухудшения ситуации, если будет реализована идея Минфина обнулить НДС на рейсах между аэропортами за пределами Москвы, вернув обратно ставку НДС вместо 10% до 18% для полетов в аэропорты столицы.

Росавиация опубликовала итоги работы 35 крупнейших российских авиакомпаний за первое полугодие. Они обслужили 51,4 млн человек, увеличив пассажиропоток на 11,3%. В июне перевозки выросли на 10,4%, до 11,4 млн человек. Доля пяти крупнейших авиакомпаний за полгода сократилась на 2,1%, до 65,4%. Всего лидеры рынка обслужили 33,6 млн человек. Из всех крупнейших авиакомпаний, включенных в статистику, 14 показали в первом полугодии двузначные темпы роста, в том числе «Победа» (на 50,8%, до 3,1 млн человек), «Северный ветер» (почти вдвое, до 2,2 млн), «Икар» (на 17,8%, до 797 тыс.), а еще девять вышли в плюс.

На международных линиях все авиакомпании, входящие в топ-5, показали положительный результат, но пассажиропоток лидера рынка «Аэрофлота» рос медленнее прочих — на 4,3%, до 8,3 млн человек. Крупнейшая чартерная авиакомпания Azur Air и «Россия» (входит в группу «Аэрофлот») перевезли каждая по 1,8 млн человек. Но динамика у Azur Air вдвое лучше: рост на 19% против

10,6% у «России». Сильнее всех увеличили международный пассажиропоток «Уральские авиалинии» — почти 30%, до 1,7 млн человек. S7 оказалась в конце с 1,5 млн пассажиров (рост на 13,6%).

На внутренних линиях иной состав первой пятерки: за традиционным лидером «Аэрофлотом» (рост на 8,7%, до 7,8 млн человек) на второе место вышла S7 (18,7%, 3,6 млн человек), третье место разделили UTair (7,9%, 2,9 млн человек) и «Россия» (падение на 11%, до 2,9 млн человек), а закрыл топ-5 дочерний локуостер «Аэрофлота» «Победа», показав лучший рост в сегменте — на 45,7%, до 2,4 млн человек.

В «Аэрофлоте» и S7 на запросы «Ъ» не ответили. Представитель «Северного ветра» объяснил резкое увеличение пассажиропотока компании активным наращиванием парка самолетов (с 10 до 22 бортов), который к концу года достигнет 50 самолетов. Президент «UTair — Пассажирские авиалинии» Павел Пермяков пояснил, что компания открыла новые маршруты в Европу и обновила сайт «с возможностью сконструировать путешествие по потребностям и минимальным ценам».

По мнению одного из участников рынка, итоги полугодия говорят о «стабильном состоянии авиакомпаний, с учетом того что рост перевозок продолжился с высокой базы 2017 года». В целом по году он ожидает роста рынка на 7–10%. Но, подчеркнул собеседник «Ъ», перспективы 2019 года вызывают у авиаторов «настороженность и опасения» на фоне планов Минфина провести в отрасли «локальный налоговый маневр» — снизить ставку НДС до 0% на рейсах между аэропортами, не входящими в столичный авиаузел, и увеличить его с 10% до 18% для полетов в аэропорты Москвы. «Эти предложения окажут обратный эффект и нивелируют достигнутый экономический эффект от снижения налога», — уверен собеседник «Ъ». По его мнению, авиакомпаниям придется компенсировать рост налога за счет цен на билеты.

Параметры налогового маневра в авиации описаны в проекте «дорожной карты» ФАС о развитии конкуренции в транспортной отрасли в 2018–2020 годах. В Минфине «Ъ» сообщили, что пока «решений в этой области нет». В Минтрансе на запрос «Ъ» не ответили. Глава Infomost Борис Рыбак считает, что в условиях роста расходов на аэропортовые услуги и топливо обсуждать возврат ставки

НДС бессмысленно — пострадает большинство авиакомпаний.

Елизавета Кузнецова

# ТЕЛЕКОММУНИКАЦИИ И СВЯЗЬ

## ВЕДОМОСТИ

### «Мегафон» проанализировал абонентов с помощью big data

**На основе этого анализа он будет предлагать им скидки и бонусы**

Российским сотовым операторам негде взять новых абонентов, а конкурировать тарифами уже не получается – они и так очень низкие, рассуждает гендиректор Telecom Daily Денис Кусков. Один из способов сократить отток клиентов – персональные предложения скидок и бонусов, отмечает он.

Вчера о запуске такой программы объявил «Мегафон». Проанализировав с помощью big data поведение абонентов, он решил предложить им дополнительные скидки и сторонние сервисы, бонусы за пополнение счета, кэшбэк на покупки, оплаченные с карты оператора. Это следует из сообщения компании. Оператор анализирует, сколько интернета и голосового трафика использует абонент и как меняется потребление, объясняет представитель компании, в расчет принимается, пользуется человек кнопочным телефоном или смартфоном, какие дополнительные услуги он чаще использует. Например, пользователю аппарата с кнопками оператор не предложит доступ к «Мегафон.ТВ», а тем, кто потребляет много интернета, предоставит дополнительные гигабайты. Учитываются и интересы клиента (слушает ли он музыку в сети, ищет ли видео и фильмы, совершает ли покупки), говорит представитель «Мегафона».

Корреспонденты «Ведомостей» протестировали предложение «Мегафона». Кому-то было сказано, что тариф подходит ему идеально и следует обратиться за новым предложением на следующей неделе. А абоненту, пользующемуся лишь интернетом «Мегафона», предложили 100 минут разговора в подарок, а также повышенный кэшбэк.

Персональные предложения есть не только у «Мегафона». Приятно, что коллеги по рынку копируют опыт «Вымпелкома» многолетней давности, комментирует

представитель «Вымпелкома» Анна Айбашева. Еще несколько лет назад «Вымпелком» начал предлагать клиентам услуги, исходя из индивидуальных особенностей их потребления, и с тех пор развивает эту практику, утверждает она. Из числа последних кампаний – акция, позволяющая получить персональное предложение и в течение девяти месяцев возвращать 20–30% расходов на оплату услуг связи, отмечает Айбашева.

Абонентам «Т2 РТК холдинга» (Tele2) тоже давно доступна персонализация предложений, говорит его представитель Ольга Галушина: например, обновленная линейка «Мой Tele2» представляет собой тарифный конструктор, который позволяет самостоятельно настраивать тарифы.

Клиент МТС тоже получает индивидуальные предложения, сформированные с помощью big data, говорит ее представитель Алексей Меркутов. Они касаются как тарифов, так и покупки смартфонов – с учетом предпочтений клиентов, отмечает он.

Персональные предложения помогают удержать абонента, объясняет представитель «Мегафона»: если сервис понравится пользователю, он будет пользоваться им, соответственно, вырастет его платеж.

Получить спецпредложение «Мегафона» можно в личном кабинете, позвонив на специальный номер или набрав sms-команду, оно действует 10 дней. Предложения адресованы только абонентам «Мегафона», говорит его представитель.

Персональные предложения – это, по сути, программа лояльности и не обязательно использовать для этого big data, считает Кусков. Но анализ больших данных может повысить эффективность программы, не снижая среднемесячного платежа клиентов, рассуждает Кусков.

Конкурентная ситуация на российском сотовом рынке нестабильна, во втором полугодии операторы не ожидают ее улучшения, отмечает аналитик Sova Capital Александр Венгранович. Очевидно, предвидя агрессивные маркетинговые ходы конкурентов, «Мегафон» решил с упреждением предложить абонентам скидки и

бонусы, призванные минимизировать отток пользователей, считает он.

Валерий Кодачигов

## **Коммерсантъ** Софту грозит разработка

**IT-компании просят уточнить определение шпионских средств**

Законопроект ФСБ о шпионской технике, появившийся после резонансного уголовного дела в отношении курганского фермера, купившего GPS-трекер для коровы, может оказаться опасным для разработчиков софта. По мнению участников IT-рынка, предложенное ФСБ определение средств для негласного получения информации может включать в себя ПО, которое передает разработчику информацию о попытках взлома или ошибках. Угроза уголовной ответственности за такой софт приведет к росту пиратства, считают разработчики.

Совет ТПП РФ по развитию информационных технологий и цифровой экономики направит в ФСБ предложения к разработанному службой законопроекту о средствах для негласного получения информации, рассказал «Ъ» председатель совета Николай Комлев. Проект поправок к Уголовному кодексу (УК) РФ, опубликованный ФСБ на regulation.gov.ru в начале июля, вводит определение таких технических средств, которое, по мнению службы, должно отделить их от бытовой электроники для массовых потребителей.

С предложенным в законопроекте определением не согласны участники IT-отрасли, поясняет Николай Комлев, оно включает в том числе программное обеспечение, которому «намеренно приданы качества и свойства для обеспечения функции скрытного получения информации». Но большинство отечественных и международных софтверных вендоров используют для защиты своих прав на интеллектуальную собственность различные системы мониторинга взлома программ,

поясняет господин Комлев. Кроме того, разработчики собирают информацию, чтобы оказывать пользователю техническую поддержку.

Таким образом, для IT-компаний предложенная трактовка может означать расширение сферы уголовной ответственности: ст. 138.1 УК РФ предполагает уголовную ответственность за незаконный оборот средств для негласного получения информации в виде ограничения свободы на срок до четырех лет, штрафа или принудительных работ.

По мнению Николая Комлева, нечеткие оценочные формулировки в законопроекте повышают вероятность отнесения действий разработчика, направленных на защиту и техническую поддержку продукта, в категорию неправомерных. Это, в свою очередь, может увеличить количество пиратского софта, так как снизится контроль нарушений исключительных прав разработчиков, резюмирует он. Совет ТПП намерен направить окончательные предложения в ФСБ не позднее сентября. Речь идет о том, чтобы не распространять ст. 138.1 УК РФ на разработчиков ПО, собирающих информацию, связанную с работой и защитой созданного ими софта, установленного у третьих лиц, поясняет господин Комлев. Это предлагается однозначно закрепить в самом УК РФ, а не в подзаконных актах.

Знаю, что котам прививают GPS и ГЛОНАСС, чтобы кот не потерялся. Не понимаю, в чем проблема с коровой. Наверное, это нужно как-то отрегулировать

Пик дел, возбуждаемых по ст. 138.1 УК РФ, пришелся на 2016 и 2017 годы, отмечает партнер компании «НАФКО-Консультанты» Ирина Мостовая. По данным Верховного суда, за первые шесть месяцев 2017 года было возбуждено 117 уголовных дел, а за весь 2016 год суды рассмотрели 228 таких дел. Сейчас ситуация несколько изменилась, уточняет госпожа Мостовая. После резонансного дела курганского фермера, который приобрел на AliExpress GPS-трекер со встроенным скрытым микрофоном, чтобы следить за своей коровой, но был задержан сотрудниками ФСБ, о чем на пресс-конференции в конце 2017 года рассказали президенту РФ Владимиру Путину, прокуратура резко снизила темпы возбуждения новых дел и тщательно разбирается в каждом уже возбужденном, поясняет юрист.

В случае принятия законопроекта ФСБ в неизменном виде как минимум в первое время число дел, возбужденных в отношении разработчиков за создание, использование и распространение де-факто безвредного, но де-юре незаконного ПО, может вырасти кратно, предполагает госпожа Мостовая. Но по мере формирования практики выйдут разъяснения Верховного суда и ситуация будет меняться, считает она. Хотя в предлагаемых изменениях речь идет о хакерских программах, ПО для мониторинга взлома софта, которое разработчики используют для защиты авторских прав, может тоже входить в это определение, согласен зампред президиума коллегии «Клишин и партнеры» Дмитрий Васильченко. Разработчикам, которые не нарушают требований к обороту своей продукции и соблюдают правила лицензирования, волноваться в любом случае не о чем, спорит эксперт направления информационной безопасности «Крок» Анастасия Федорова. По ее мнению, поправки ФСБ только уменьшат сложности в правоприменении статьи УК РФ.

Производители ПО могут включить использование таких «закладок» в лицензионное соглашение, тогда контроль не будет негласным и требования закона будут соблюдены, согласен заместитель гендиректора Postgres Professional Иван Панченко. Пример тому — недавняя история с браузером «Яндекса», который выдал поисковику ссылки на личные файлы пользователей пользователю. «Лицензионное соглашение не нарушено, хотя история некрасивая», — рассуждает господин Панченко.

Кристина Жукова

## **Коммерсантъ**<sup>®</sup> **Интернет заплатит за безопасность**

**Минкомсвязь оценила затраты онлайн-компаний на «закон Яровой»**

Затраты интернет-компаний на исполнение «закона Яровой» могут оказаться меньше, чем предполагалось, следует из документов Минкомсвязи. Так, Rambler Group может потратить на него около 11 млн руб. ежегодно и еще около 1,4 млн руб. ежегодно. Оценки могут быть занижены, для более крупных компаний затраты

могут достигнуть почти 1 млрд руб., не исключают эксперты.

Минкомсвязь направила на оценку регулирующего воздействия в Минэкономики проект приказа (есть у «Ъ») о требованиях к оборудованию и программно-техническим средствам, которые организаторы распространения информации (ОРИ) должны будут использовать для реализации «закона Яровой». Под действие приказа попадут мессенджеры, социальные сети, сайты знакомств и другие онлайн-сервисы, зарегистрированные в реестре ОРИ Роскомнадзора: «ВКонтакте», «Одноклассники», «Яндекс», Rambler, Mail.Ru, Snapchat, Telegram и другие. В соответствии с постановлением правительства, принятым 28 июня, они должны хранить записи разговоров, сообщения, изображения, видео и другие данные пользователей в течение полугодия и предоставлять их по требованию служб безопасности.

Дополнительные затраты на «закон Яровой» интернет-компаний с 500 тыс. активных пользователей составят около 20 млн руб., следует из документа. Минкомсвязь приводит в пример оценку затрат Rambler Group: 10,9 млн руб. разово, а также 120 тыс. руб. в месяц. В эту сумму войдут расходы на увеличение серверного парка, коммутаторы, программно-технические средства оперативно-разыскных мероприятий и разработку софта. Расчет стоимости основан в том числе на данных разработчика решений систем оперативно-розыскных мероприятий (СОРМ) «Норси-Транс». Так, цена отдельного аппаратно-программного комплекса для хранения информации составит от 3,5 млн до 18,3 млн руб., тогда как модуль, установленный поверх уже существующих информационных систем компании, будет стоить от 750 тыс. до 1,8 млн руб. Исходя из этих расчетов, Минкомсвязь полагает, что интернет-компания «могут быть готовы приступить к выполнению требований о хранении информации».

В Минэкономики вчера сообщили «Ъ», что документ поступил и «заключение к нему будет подготовлено в начале августа». В Минкомсвязи, Rambler & Co, Mail.Ru Group и «ВКонтакте» отказались от комментариев, в «Яндексе» не ответили на запрос. По данным Mediascope, месячная аудитория проектов «Яндекса» в июне 2018 года составила 24,2 млн россиян 12–64 лет, «ВКонтакте» — 16,9 млн, «Одноклассников» — 8,8 млн, главной страницы Rambler — 2,2 млн.

В июне 2017 года Mail.Ru Group оценивала разовые капитальные расходы группы на реализацию требований «закона Яровой» в \$1,2–2 млрд и дополнительные ежегодные операционные расходы в \$80–100 млн. Даже по расценкам «Норси-Транс» для компании такого уровня разовые расходы составят почти 1 млрд руб., считает ведущий аналитик Российской ассоциации электронных коммуникаций Карен Казарян. Очевидно, что для Rambler Group расходы будут меньше, поскольку у нее меньше пользователей, но в целом оценки Минкомсвязи по затратам онлайн-сервисов на исполнение закона занижены, считает эксперт.

Проект приказа Минкомсвязи не соответствует требованиям закона «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» и противоречит законодательству об оперативно-розыскной деятельности, считают эксперты рабочей группы «Связь и ИТ» Экспертного совета при правительстве РФ. Проблема в определении программно-технических средств, о которых идет речь в проекте приказа, считают эксперты: по сути, это те же самые СОРМ, которые используют операторы связи. Однако в законе об «Оперативно-розыскной деятельности» записан прямой запрет на использование неуполномоченными юридическими лицами специальных технических средств и интернет-компаний в число таких лиц не входят, напоминают эксперты в заключении рабочей группы, направленном в Минэкономики (есть у «Ъ»). «Для интернет-компаний, в отличие от операторов связи, законодательно не закреплены условия лицензирования и применения СОРМ, которыми, по сути, в проекте приказа называются программно-технические средства», — согласен Карен Казарян.

Юлия Тишина



# СТРОИТЕЛЬСТВО И РЫНОК НЕДВИЖИМОСТИ

## ВЕДОМОСТИ

### **В России все меньше строят многоквартирное жилье**

**Впервые за постсоветский период большую часть нового жилья составили частные дома**

В первом полугодии в России введено 29 млн кв. м жилья, это на 3,8% больше, чем годом ранее (тогда было построено 28 млн кв. м), свидетельствуют данные Росстата. При этом резко выросла доля индивидуального домостроения (почти на 12% по сравнению с январем – июлем 2017 г.) и составила 15,3 млн кв. м. Площадь введенных многоквартирных домов снизилась на 17% до 13,7 млн кв. м (16,5 млн кв. м в первом полугодии 2017 г.).

Наиболее драматичное падение зафиксировано в июне. Общий ввод жилья упал на 17% до 5,3 млн кв. м; а застройщики ввели на 26% меньше – 2,8 млн кв. м против 3,8 млн годом ранее (73 800 квартир против 93 800). Снизился ввод жилья и в Москве – на 13% до 722 100 кв. м. Правда, в Московской области он вырос: введено 3,7 млн кв. м жилой недвижимости, это больше, чем в прошлом году, на 16%; доля многоквартирных домов выросла на 8,7% (1,88 млн кв. м).

Ввод индустриального жилья не радует – в первом полугодии сдали в эксплуатацию на 26 000 квартир (6%) меньше, чем годом ранее, комментирует управляющий партнер компании «Метриум» Мария Литинецкая. Это следствие кризиса 2014–2015 гг., считает гендиректор Рейтингового агентства стройкомплекса Николай Алексеенко. Проекты, которые сейчас вводятся в эксплуатацию, были запущены в 2015 г., в момент очередного финансового кризиса, соглашается управляющий партнер «Векторстройфинанса» Андрей Колочинский. Тогда у многих

девелоперов не было достаточно денег, чтобы затевать масштабные стройки. После того как обрушился рубль и ЦБ увеличил ключевую ставку до исторического максимума (17% в декабре 2014 г.), банкам пришлось пересмотреть условия проектного финансирования, установив заградительные ставки, объясняет он, единственным источником финансирования строительства остались деньги дольщиков. Но кризис отразился и на платежеспособности населения, реальные доходы снизились, соответственно, упал спрос на недвижимость, продолжает Колочинский, в результате девелоперы начали строить меньше.

Объемы ввода не всегда адекватно отражают состояние рынка, считает руководитель аналитического портала [ipn.ru](http://ipn.ru) Олег Репченко. На рынке сегодня рекордно предложение, но у людей стало меньше денег, новостройки продаются не так быстро, соответственно, и вводятся они с задержкой, объясняет он. Высокую долю индивидуального домостроения Репченко связывает не столько с бумом строительства, сколько с активностью местных властей, которые понуждают граждан оформлять свою недвижимость, а также продолжающейся дачной амнистией.

Владимир Якушев министр строительства и ЖКХ

У нас архисложная задача, нам бы хотелось построить 120 млн кв. м жилья не просто в виде молчаливых и серых домов, что уже было неоднократно в истории нашей страны. Нам бы хотелось построить эти 120 млн кв. м жилья такими, чтобы человек, просыпаясь каждый день в новой квартире, чувствовал себя счастливым.

Директор по развитию ГК «Гранель» Андрей Цвет называет полугодовой спад «временным явлением» и по итогам года прогнозирует увеличение ввода на 5–7%. Из-за длительных сроков строительства ввод

жилья в отдельные месяцы не является показательным, наибольший ввод традиционно

происходит в декабре, указывает представитель департамента жилищной политики Минстроя России. Ввод может составить 75–77 млн кв. м, считает Алексеенко: многие застройщики планируют как можно быстрее реализовать проекты до перехода на новое регулирование. С 1 июля 2018 г. вступили в силу поправки к закону о долевом строительстве, ужесточающие требования к застройщикам, которые привлекают деньги покупателей на строительство жилья.

В ходе прямой линии 7 июня президент Владимир Путин говорил, что стоит сложная задача – выйти в этом году уже на 88 млн кв. м. «До 2024 г. мы должны будем выйти на гораздо более амбициозную цифру – 120 млн кв. м в год», – требовал президент.

Власти уже 10 лет заявляют о необходимости увеличивать объемы строительства, напоминает Репченко: «С одной стороны, власти к этому призывают, а с другой – усложняют правила игры. Меры противоречивые, мы можем получить спад строительства: еще год-два ввод жилья будет находиться примерно на одном уровне, а в перспективе 3–5 лет он будет падать». Он связывает такие прогнозы с переходом на новые правила по долевому строительству.

Небольшие застройщики, составляющие основную массу девелоперов в провинции, готовятся переходить на новые правила работы либо вовсе сворачивают деятельность, говорит Литинецкая. При этом, по ее словам, предпосылок для качественного роста спроса, связанного не с ипотечным бумом, а с повышением доходов, нет. С ней соглашается Колочинский: «С рынка уйдут мелкие компании и застройщики без достаточного запаса финансовой прочности, что приведет к дальнейшему снижению объемов строительства».

Бэла Ляув