



DIGEST

РОССИЙСКИЙ СОЮЗ ПРОМЫШЛЕННИКОВ И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

пятница, 15 сентября 2017*

ПУ Б Л И К А Ц И И

Регулирование

Президента призывают возглавить социальный протест3

В России появилось общественно-политическое движение "Народное единство"

Гудков не считает Навального соперником.....4

Политики пока не спорят за статус лидера оппозиции

Данные автовладельцев передадут местным властям.....5

Полиции могут разрешить раскрывать персональную информацию водителей, паркующихся на газонах

Москва и Бишкек укрепляют сотрудничество5

На встрече с президентом Киргизии в Сочи Владимир Путин отметил рост товарооборота между двумя странами

Государство и бизнес

Контроль и надзор оснащают пряниками.....7

Для безупречных проверяемых компаний готовятся поощрения

Зерно очищают от посредников7

Экспортерам ставят ограничения на его закупки

Безлимитное пиво8

Для его онлайн-продаж может не потребоваться лицензия

Некондицию уничтожат своими руками9

Некачественные продукты хотят утилизировать за счет владельцев

Оценки, прогнозы, статистика

Средний класс живет ниже среднего10

Самооценка благосостояния граждан упала за годы кризиса

Путинская экономика требует надежной защиты .11

В XXI веке в стране одна из самых востребованных профессий – охранник

Офшоры маскируют глобальное неравенство12

В налоговых гаванях осело 10% мирового ВВП

Регионы замедляют падение.....12

Мониторинг делового климата

Бюджет сбалансирован досрочно.....13

"Ъ" стали известны основные параметры его доходов и расходов

Бизнес-стратегии

«Роскосмос» переходит на цифровое проектирование14

Двигателестроительное НПО «Энергомаш» полностью откажется от бумажных чертежей при проектировании двигателя РД-171МВ для ракеты «Союз-5»

«Утконос» начал доставку продуктов в автоматические терминалы15

Онлайн-ритейлер работает со 180 терминалами PickPoint в Москве

Финансы

Санкции — не препятствие для капитала16

РСХБ хочет привлечь валюту «навечно»

ЦБ сделал великое «Открытие»16

Регулятор рассказал о серьезных нарушениях в работе банка

| | |
|---|---|
| Какие выводы сделал ЦБ из краха «ФК Открытие». 17 | Volkswagen удвоит экспорт из России.....25 |
| <i>Будут ограничены концентрация бумаг в одних руках и выплата бонусов менеджерам проблемных банков</i> | <i>В следующем году поставки за рубеж снизятся – самая экспортируемая модель будет снята с производства</i> |
| Китайские банки перестанут тормозить российские платежи 18 | Транспортные услуги и логистика |
| <i>Санкции теперь не мешают расчетам, договорились центробанки</i> | В самолетах появились свободные места27 |
| Топливо-энергетический комплекс | <i>Авиакомпании начали активный набор бортпроводников</i> |
| Нефть в обмен на фьорды..... 19 | Галеры для крабов27 |
| <i>«Роснефть» может выйти на шельф Норвегии через российские активы</i> | <i>Заказы на специальные суда начались еще до «квот под киль»</i> |
| Американцы пришли в малую генерацию 19 | В посылки подкладывают НДС28 |
| <i>GE запускает в России проекты по сборке оборудования</i> | <i>Правительство обсудит «налог на AliExpress»</i> |
| «Газпром» вложит больше20 | Телекоммуникации и связь |
| <i>Компания увеличила объем инвестпрограммы</i> | ЕГЭ привяжут к госуслугам30 |
| Еврокомиссия хочет отстранить «Газпром» от управления «Северным потоком – 2».....20 | <i>Результаты экзаменов школьники смогут получать только после авторизации в Единой системе идентификации и авторизации</i> |
| <i>Это будет одним из предложений еврочиновников на переговорах с Россией</i> | «Ростелеком» заказал аудит операционной системы Sailfish Григория Березкина30 |
| В энергосистеме Сибири возник острый дефицит воды.....21 | <i>Это может свидетельствовать о желании оператора купить софт</i> |
| <i>Это грозит потребителям энергии в регионе дополнительными расходами на 8 млрд рублей</i> | Строительство и рынок недвижимости |
| Металлургия | Hyatt разворачивает с мыса Бурного32 |
| «Золотое» правило обороны23 | <i>Власти Приморья продадут недострой с дисконтом</i> |
| <i>Инвесторы защищают активы от геополитических рисков</i> | Инвесторы присматриваются к квартирам32 |
| Машиностроение | <i>На рынок недвижимости могут вернуться инвестиционные сделки</i> |
| Премьеры поколения NEXT24 | Мэрия готовит реновации место.....33 |
| <i>Группа ГАЗ" представила на автосалоне Comtrans сразу 10 новинок</i> | <i>Власти Москвы утвердят стартовые площадки до 1 октября</i> |
| Внутренний спрос задавил экспорт25 | |
| <i>Шинники снижают поставки за рубеж</i> | |

РЕГУЛИРОВАНИЕ

НЕЗАВИСИМАЯ

Президента призывают возглавить социальный протест

В России появилось общественно-политическое движение "Народное единство"

Организаторы нового общественного движения «Народное единство» – уволенные или оставшиеся без зарплат рабочие и шахтеры – потребовали от президента Владимира Путина проведения срочных социальных реформ. В противном случае они намерены расширять уличные протесты и оппозиционные настроения. В перспективе движение может быть преобразовано в левую партию, сообщили «НГ» его создатели.

Меморандум движения отличается обилием социальных лозунгов и почти полным отсутствием политических требований. Из последних главное там одно – призыв к Путину наконец стать президентом обычных людей.

«Социальные проблемы не решаются годами, простого человека никто не слышит. Два десятилетия страной правит одна партия, – говорится в обращении. – Совесть и желание блага для своей страны – это сегодня крамола, кто критикует власть – тот «пятая колонна». Зажимается свобода слова, ставятся под контроль СМИ. За каждое безобидное высказывание может последовать административное и даже уголовное наказание».

Отметим, что решать все эти проблемы предлагается именно самому Путину, находящемуся с 1999 года у руля описанной в манифесте системы. Ему авторы задали множество риторических вопросов: «Почему Вы на это спокойно смотрите? О каком «образе будущего» говорят Ваши советники, если настоящее разрушается у нас на глазах?»

В манифесте, под которым стоят подписи координаторов протеста шахтеров из ростовского города

Гуково, подчеркивается: «Защитой труда пренебрегают ради прибыли – как это было на шахте «Мир», где погибли девять горняков. Фермеры Кубани, других регионов борются с «латифундистами», разоряющими их хозяйства. С грубейшим нарушением своих прав столкнулись дальнбойщики».

Риторические вопросы задаются Путину и по поводу нищенских зарплат и пенсий и способов прожить на них. В манифесте подчеркивается, что президент в России обладает «практически неограниченной властью»: «В его руках – правительство, парламентское большинство, губернаторы, «силовики». У Вас, Владимир Владимирович, есть возможность провести в жизнь абсолютно любое решение. Поэтому мы не понимаем, почему Вы не хотите навести в стране порядок?»

В манифесте изложены и требования – погашение задолженности по зарплатам на всех предприятиях, принятие программы возрождения моногородов, трудоустройство оставшихся без работы людей. Также шахтеры требуют «прекратить административный беспредел в отношении малого бизнеса», остановить захват сельхозземель олигархами, отменить систему «Платон», защитить права обманутых дольщиков, установить адекватный прожиточный минимум, зарплаты и пенсии, соответствующие уровню цен, восстановить закрытые больницы, поликлиники, школы, установить достойное жалование учителям и врачам.

Есть и отдельные политические требования не столько оппозиционного, сколько правового характера. Например, предлагается реформа Конституции – действующая «не защитила от несправедливости, от концентрации национальных богатств в руках тех, кто заботится лишь о своем личном благе». Есть и инициатива создать учредительное (конституционное) собрание для обсуждения на нем Основного и прочих законов, которые необходимо будет принять на основе нового общественного договора.

В координационный совет «Народного единства» вошел и руководитель Центра экономических и политических реформ Николай Миронов. На вопрос «НГ», есть ли смысл апеллировать к Путину, а,

скажем, не вставать к нему в оппозицию, Миронов заметил, что сейчас в состоянии провести необходимые реформы только президент.

Обращение не зря приурочено к будущей президентской кампании Путина, сказал эксперт. Так или иначе, но власти придется на него ответить. И предупредил, что если этого не произойдет, «мы рассматриваем возможность митингов и других разрешенных законом способов демонстрации нашего несогласия». По словам Миронова, привлекаться будут и другие оппозиционеры – например, координатор «Левого фронта» Сергей Удальцов: «Мы планируем обращаться к политическим силам, демонстрирующим принципиальность своей позиции. В первую очередь в качестве союзников рассматриваем КПРФ и «Яблоко».

По его словам, пока зарегистрировать движение как юрлицо не планируется, однако в будущем не исключается даже его переформатирование в политпартию – очевидно, левой ориентации, подчеркнул собеседник «НГ».

Глава Политической экспертной группы Константин Калачев не исключил, что такой манифест получит «медийный разгон» – хотя бы из-за того, что его подписал Николай Миронов. «Однако среди подписантов на самом деле нет известных всей стране людей. А политика наша персонифицирована», – подчеркнула эксперт. То есть не хватает «героя с факелом» во главе данной инициативы: «Запрос на левую идею есть, но это предложение пока не выглядит весомым».

Назвал манифест весьма любопытным по содержанию и политолог Андрей Колядин. «Как раз в тренде политического запроса на перемены», – отметил он. Впрочем, уточнил он, удастся привлечь внимание масс и властей к «Народному единству» или нет, станет ясно, когда движение заявит о себе делами, а не только словами.

Алексей Горбачев

НЕЗАВИСИМАЯ

Гудков не считает Навального соперником

Политики пока не спорят за статус лидера оппозиции

На главу Фонда борьбы с коррупцией (ФБК) Алексея Навального опять развернуто информационное наступление. Создан даже специальный сайт «navalnyleaks.ru», на котором обещано раскрыть все темные страницы его политической биографии. Провластные медиаресурсы в последнее время активно подвергают сомнению и статус Навального как главного лидера несистемной оппозиции. В качестве противовеса ему выдвигается экс-депутат Госдумы Дмитрий Гудков, который организовал в Москве успешную выборную кампанию.

Разработчик сайта «NavalnyLeaks» – юрист, член Общественной палаты РФ Илья Ремесло – обещает ответить на все «неудобные вопросы» к биографии Навального. Ресурс разбит на несколько разделов. В главе «Суды – юридический рабор «дел Навального» действительно приведены мнения сторон и часть документов. В главе «Деньги – на что живут Навальный и его соратники» подробно разбирается биография политика, ставятся под сомнение озвученные им ранее источники заработка и их законность. Но документальных доказательств все-таки не приводится.

Есть лишь утверждение, что «информация из судебных баз не содержит сведений о том, что он когда-либо представлял интересы какого-либо клиента в суде» – кроме Кобяковской фабрики лозоплетения, которая принадлежит его родителям.

Есть на сайте и такие разделы, название которых говорит само за себя – «Выборы – почему все кампании заканчиваются одинаково», «Митинги – куда слили протест», «Взгляды – неожиданные развороты на 180 градусов», «Скандалы» и «Гранты». Авторы меморандума указывают на то, что «государство в России превратилось в защитника элиты от находящихся в бесправии и бедности простых людей», в то время как высшие чиновники «потеряли связь с народом».

Куда интереснее выглядит глава «Власть – почему она защищает Навального от тюрьмы». По мнению автора, судя по приговорам судов и нарушениям, которые допускал условно осужденный Навальный, тот давно должен был оказаться за решеткой. Правда, позиция власти по этому поводу не изложена.

Но главная новость на разного рода околовластных сайтах сейчас другая – о противостоянии Навального и Гудкова. Суть ее в том, что после победы кандидатов от команды Дмитрия Гудкова и Максима Каца, прошедших в основном от «Яблока» на столичных местных выборах, авторитету Навального в оппозиционных кругах нанесен удар. Эту тему, кстати, информационно подпитал тот же Кац, заявив на днях, что «Навальный полностью проигнорировал кампанию оппозиции и никак не поддержал своих коллег в Москве. Если бы не подобное отношение, то коалиция Гудкова сумела бы провести большее число депутатов в райсоветы».

Данная тема обсуждалась уже и на «Эхе Москвы», по итогам голосования «Кто ваш оппозиционный лидер?» Навальный набрал 56%, а Гудков 30%. Объективная сторона вопроса здесь в том, что Гудков, который пока работает на будущие выборы мэра Москвы, в президентской кампании намерен поддержать основателя «Яблока» Григория Явлинского. А это значит, что часть столичного протестного электората, которым Навальный, казалось, овладел уже безраздельно, может уйти его потенциальному сопернику.

Впрочем, Гудков заявил «НГ», что противостояние между ним и Навальным – надуманное. «Глупо обсуждать, кто главный в оппозиционной среде, когда в стране не созданы условия для политической конкуренции. Меньше всего нужны склоки внутри оппозиции, поэтому не стоит принимать эти статьи на веру», – отметил он. Гудков подчеркнул, что между ним и Навальным хорошие человеческие отношения. Есть и взаимодействие с ФБК: «Несколько человек шли от них на выборах. Да и для борьбы с отдельными чиновниками мы объединяемся», – подчеркнул Гудков.

Свою поддержку Явлинского Гудков не считает выпадом против Навального: «Давайте посмотрим, кого вообще регистрируют, тогда и можно будет что-то говорить». При этом он подтвердил, что по-прежнему поддерживает выдвижение Явлинского, сам же в президенты не собирается. «Моя цель

– наладить работу в Москве. А дальше видно будет», – заметил Гудков.

Глава федерального штаба Навального Леонид Волков сказал «НГ», что «нет никакого противостояния, у нас прекрасные отношения с Гудковым». Считать его новым лидером оппозиции он отказался по такой причине: «Гудков не стал, а уже давно был одним из лидеров оппозиции. Он набрал отличный результат на выборах в Координационный совет в 2012 году. Сам Навальный говорит, что нужно много разных прекрасных людей и точек зрения, и плохо, когда он один и в него одного летят все банки с зеленой. Хорошо, когда появляются новые лица».

«Мы не обращаем внимания на кремлевских политтехнологов, они живут в параллельной реальности», – подчеркнул Волков. Но подтвердил, что навалынисты скептически относятся к поддержке Гудковым Явлинского. «Это политическая ошибка. Мы хвалим Гудкова за отличную кампанию в Москве и ругаем за поддержку Явлинского. Это нормально, когда есть разные ситуации, – где совпадают позиции, там налаживается взаимодействие, а нет взаимодействия там, где позиции не совпадают», – отметил Волков.

Вице-президент Центра политических технологий Ростислав Туровский пояснил «НГ», что взаимоотношений Явлинского и Навального не существует: оба политика просто не замечают друг друга. По его мнению, в «черных» публикациях в общем и нет каких-то особых «черных технологий»: «Конфликты в оппозиционной среде всегда были, а после выборов они будут обостряться». Конфликт же между Гудковым и Навальным сейчас носит скрытый, внутренний характер, а не реальный: «Это конфликт на уровне политических амбиций, а не стратегий». Например, Навального скорее всего вряд ли зарегистрируют на выборах, а значит, ему с Явлинским и нечего делить. При этом «есть московское измерение ситуации – Навальный не использовал свой ресурс, заработанный в 2013 году, и его перехватил Гудков». Туровский считает, что в этой ситуации Гудкову выгоднее дистанцироваться от Навального, зарабатывать собственный политический капитал, чтобы не зависеть от поддержки других игроков. Понятно, что Навальному, наоборот, как раз выгодно быть именно таким игроком.

Дарья Гармоненко

ИЗВЕСТИЯ

Данные автовладельцев передадут местным властям

Полиции могут разрешить раскрывать персональную информацию водителей, паркующихся на газонах

Комитет по безопасности Госдумы рассмотрит законопроект, позволяющий полиции раскрывать персональные данные автовладельцев по запросу органов местного самоуправления (МСУ). Речь идет о водителях, которые паркуются на газонах или не оплачивают платную парковку. Такие административные дела отнесены к полномочиям органов МСУ, однако их, как правило, прекращают из-за отсутствия данных о нарушителях. Сейчас полиция может раскрывать личную информацию об автовладельцах только по запросам федеральных и региональных органов власти. Собеседник «Известий» в профильном комитете заявил, что шансы на принятие законопроекта «высокие». Один из авторов документа — сенатор Людмила Бокова сообщила, что концепцию законопроекта поддержали в правительстве. Эксперты тем не менее полагают, что пока не будет обеспечен контроль за использованием персональных данных, документ принимать нельзя.

Проект предполагает изменения в законы «О полиции» и «Об общих принципах организации местного самоуправления». Он был внесен в Госдуму в июле 2017 года членами Совета Федерации Людмилой Боковой, Дмитрием Азаровым, Андреем Кутеповым и Алексеем Кондратенко, а также депутатом Владимиром Евлановым («Единая Россия»).

В пояснительной записке к законопроекту сказано, что ответственность за такие нарушения предусмотрена законами субъектов РФ, рассматривать их уполномочены специальные органы (как ЦОДД в Москве) или должностные лица МСУ. В качестве доказательств по таким делам обычно используются фото- и видеоматериалы с уличных камер. Однако самостоятельно установить, кому принадлежит авто, органы МСУ не могут, так как не обладают

необходимой базой данных. Такая база имеется в ГИБДД, но действующее законодательство позволяет инспекции раскрывать сведения только по запросам федеральных органов исполнительной власти и исполнительных органов власти субъектов РФ. Поэтому административные дела прекращают, а нарушители остаются безнаказанными.

Авторы законопроекта отмечают, что проблема особенно актуальна для крупных городов, где власти активно развивают систему платных парковок. Это Москва, Санкт-Петербург, Екатеринбург, Краснодар, Красноярск, Курск, Ростов-на-Дону и Ставрополь.

По расчетам парламентариев, сейчас одно парковочное место используют в течение 2–4 часов в сутки, оплата же, как правило, поступает лишь за полчаса. Средняя стоимость парковки при этом составляет 30 рублей в час. С учетом их количества в крупных городах принятие законопроекта позволит местным бюджетам дополнительно получать от 32 млн до 76 млн рублей в месяц.

Один из авторов законопроекта — сенатор Людмила Бокова пояснила «Известиям», что с просьбой подготовить соответствующую инициативу выступили в Санкт-Петербурге и Краснодаре. Кроме того, концепцию документа поддержало правительство, предложив ряд дополнений.

— Ключевым положением законопроекта стало включение региональных и муниципальных органов власти в систему межведомственного электронного взаимодействия для получения информации от МВД о нарушителях. По итогам внутреннего согласования мы внесли законопроект в Государственную думу РФ, — пояснила Людмила Бокова. — Актуальность законопроекта высока, в нем остро нуждаются регионы.

Первый замглавы комитета по государственному строительству и законодательству Госдумы Вячеслав Лысаков («Единая Россия») считает, что инициатива размывает вертикаль государственной контрольно-надзорной функции. По его словам, вынесением постановлений должно заниматься МВД.

— Сотрудники МВД давали присягу, подписки. У нас много информации закрытого типа, которую нельзя передавать гражданским лицам, — сказал он «Известиям», подчеркнув, что никто

не сможет обеспечить контроль за использованием персональных данных нарушителей.

Координатор движения «Синие ведерки» Петр Шкуматов сообщил «Известиям», что сейчас МВД предоставляет данные о нарушителях только властям столицы — на основании специальных соглашений, которые заключены между МВД и правительством Москвы. У других регионов таких соглашений нет.

— В результате штрафы есть, а отправить их некуда, — сказал он.

Петр Шкуматов также высказался против передачи персональных данных местным чиновникам, которые в отличие от сотрудников МВД не несут ответственности за их разглашение и неправомерное использование.

— Органы местного самоуправления могут совершенно спокойно с помощью программ, аппаратных средств, камер фиксировать нарушения, но именно МВД должно заниматься вынесением постановлений, — заявил он. — Иначе получается, что все яйца в одной корзине: местные власти будут организовывать движение, они же будут его контролировать, они же — получать деньги за несоблюдение правил.

Марина Юршина, Татьяна Берсенева

ИЗВЕСТИЯ

Москва и Бишкек укрепляют сотрудничество

На встрече с президентом Киргизии в Сочи Владимир Путин отметил рост товарооборота между двумя странами

В резиденции «Бочаров Ручей» в Сочи президент России Владимир Путин принял главу Киргизской Республики Аламбаева Атамбаева. Лидеры двух стран обсудили российско-киргизские отношения и интеграционные процессы на евразийском пространстве.

Открывая встречу, российский лидер отметил, что рад видеть Аламбаева Атамбаева в Сочи, подчеркнув, что встречи глав двух

государств проходят на регулярной основе.

— Это хорошо, потому что нам всегда есть о чем поговорить. Объем наших отношений и взаимодействия растет, поэтому всегда есть актуальные вопросы, которые требуют оперативного обсуждения. Мне приятно отметить, сейчас только с коллегами перед нашей встречей обменялся соображениями по поводу того, как развиваются наши контакты. В целом мы удовлетворены: растет товарооборот, есть продвижение практически по всем направлениям, — сказал Владимир Путин.

Он также отметил, что Бишкек активно включился в процесс построения Евразийского экономического союза.

— Мы отмечаем, и вы тоже об этом говорили, что после присоединения Кыргызстана к ЕАЭС наблюдается активизация экономических связей и с другими участниками объединения. Все-таки это позитивные тренды, мы очень рады, — сказал президент.

Алмазбек Атамбаев ответил, что киргизская сторона готова сотрудничать с Россией по самым разным вопросам.

— Конечно, каждая возможность обговорить двусторонние вопросы — это важно. Я рад, потому что каждый раз какие-то вопросы, не буду скрывать, и я всегда нахожу понимание. Помню, как во время нашей прошлой встречи в Москве мы обсуждали — может, даже кому-то это покажется мелким — водительские права для мигрантов, другие вопросы. Всё это решается, и, конечно, мне бы хотелось как можно больше таких вопросов решить за тот [президентский] срок, который у меня остался, — сказал глава Киргизии.

Первый замглавы комитета Совета Федерации по международным делам Владимир Джабаров полагает, что независимо от того, кто придет на должность президента Киргизии, резких поворотов в отношениях с Россией не произойдет.

— Нас объединяют не только общая история, но и теснейшие экономические связи. Киргизия — не только член СНГ, она входит и в Евразийский экономический союз. У российского бизнеса есть интересы в Киргизии, жители республики получают образование в нашей стране, приезжают сюда работать. Поэтому дружба с Россией обоюдоинтересна. Для киргизского народа это гарант независимости, — сказал сенатор «Известиям».

Директор Международного института новейших государств Алексей Мартынов также полагает, что после смены президента в Киргизии сотрудничество двух стран продолжится по заданному курсу.

— Киргизия стала полноправным членом Евразийского экономического союза, она участвует и в других интеграционных проектах. Преемник Алмазбека Атамбаева, уверен, продолжит курс на расширение и углубление российско-киргизских отношений, — отметил он.

Выборы президента в Киргизской Республике пройдут 15 октября 2017 года. Алмазбек Атамбаев не сможет вновь баллотироваться на пост главы государства, поскольку закон страны запрещает занимать эту должность более одного шестилетнего срока.

Егор Созаев-Гурьев, Сергей Изотов

ГОСУДАРСТВО И БИЗНЕС

Коммерсантъ[®] **Контроль и надзор** **оснащают** **пряниками**

Для безупречных проверяемых компаний готовятся поощрения

Первая серия «чек-листов» — бланков вопросов для проверок в рамках контрольно-надзорной деятельности (КНД) — будет запущена в действие 1 октября, сообщил министр по делам «Открытого правительства» Михаил Абызов. Тем временем в проектом комитете программы КНД одобрен общий стандарт профилактики нарушений обязательных требований. В рамках концепции «умного госрегулирования» он предполагает перенос за несколько лет акцентов с проверок на системное предупреждение рисков. В частности, ведомства будут вводить в надзор и систему поощрений — в том числе «белые списки» поднадзорных компаний, скидки на штрафы, упрощенные процедуры контроля и отчетности.

Как сообщили «Ъ» в «Открытом правительстве», проектный комитет реформы КНД на заседании под руководством господина Абызова одобрил ряд решений по дальнейшим изменениям этой сферы. Среди них — детали наиболее видимой части реформы КНД: введение в практику «чек-листов» проверок, стандарт профилактики нарушений обязательных требований — и три «дорожные карты» по сокращению избыточных и устаревших требований законодательства.

По словам Михаила Абызова, первая партия «чек-листов» будет запущена 1 октября. Применять их будут, в частности, МЧС и Роспотребнадзор, которые, как сообщил министр, уже «декомпозировали» типовые листы по видам проверяемой деятельности: для торговли, общепита, парикмахерских и т. п. До 15 декабря в бланки можно будет через Общественно-деловой совет по реформе КНД (ОДС) и Минюст вносить изменения и дополнения — вторая серия «чек-листов» будет запущена 1 января. Обязательными же при проверках для всех ведомств они станут с 1 июля 2018 года. До

этого аналитический центр при правительстве будет ежемесячно изучать их применение, в том числе на предмет наличия в них устаревших и избыточных требований (подробнее см. «Ъ-Онлайн»).

Принятие Стандарта профилактики обязательных требований — история более долгосрочная: это объемный документ, регламентирующий сейчас второстепенную для контролирующих органов деятельность. В рамках концепций риск-ориентированного надзора и практики «умного регулирования» профилактика признается не менее важной, чем сам контроль обязательных требований. Стандарт (проект есть у «Ъ») включает в себя множество новаций, для исполнения которых органам власти, например, будет рекомендовано создать пост замглавы ведомства по профилактике нарушений. Одним из инструментов контроля за профилактической работой будет рейтинг эффективности контрольно-надзорных органов — его будет составлять аналитический центр.

Для бизнеса стандарт интересен несколькими аспектами. В первую очередь он требует от ведомств активной коммуникации с объектами надзора вне рамок собственно КНД, в том числе в ходе консультаций и обязательных публичных мероприятий (сейчас эту функцию исполняют в основном коммерческие семинары). Стандарт требует предостерегать бизнес от возможности нарушения обязательных требований вместо внеплановых проверок (и ставит возможность последних в зависимость от реакции на предостережения). Обязательной станет и разработка процедуры досудебного урегулирования споров (сейчас полностью реализована только в ФНС, находящейся вне периметра КНД), и системы скидок по вовремя оплаченным штрафам (от трети до половины при оплате штрафа в течение 20 дней). Также крайне важна рекомендация по созданию поощрений — «пряников» в дополнение к кнуту КНД. В их числе и публичные репутационные статусы компаний, и «белые списки», попадание в которые может открыть доступ к упрощенному контролю и отчетности. Отметим, реализация систем поощрения, как и в целом исполнение стандарта, может варьироваться в ведомствах

(стандарт в целом довольно гибок), а доведение их до совершенства, видимо, займет годы.

Дмитрий Бутрин

Коммерсантъ[®] **Зерно очищают от** **посредников**

Экспортерам ставят ограничения на его закупки

У экспортеров зерна могут возникнуть сложности с закупками продукции. Федеральная налоговая служба (ФНС) рекомендовала им отказаться от приобретения зерна у торговых домов агрохолдингов, часть которых ФНС подозревает в использовании посредников, не платящих НДС. Участники рынка прогнозируют падение темпов продаж и экспорта зерна, что грозит убытками, налоговики этих опасений не разделяют.

ФНС рекомендовала экспортерам сельхозпродукции отказаться от закупок у торговых домов агрохолдингов, сообщил собеседник «Ъ» на зерновом рынке. В службе эту информацию подтвердили. По словам представителя ФНС, практика показывает, что торговые дома, реализуя продукцию своих хозяйств, являющихся плательщиками НДС, наряду с этим продают сырье, закупаемое у сторонних производителей, применяющих единый сельскохозяйственный налог (ЕСХН). Работая таким образом, торговые дома привлекают посредников для формирования необоснованного вычета по НДС, указывает он, «то есть приобретают зерно по схеме незаконной неуплаты НДС». Служба рекомендовала экспортерам закупать продукцию у торговых домов по агентской схеме, либо работать напрямую с хозяйствами агрохолдинга, которые платят НДС.

Это не первая попытка ФНС вытеснить с рынка перекупщиков. Его участники начали подписывать хартию, обязывающую их приобретать продукцию непосредственно у производителей или комиссионеров и не пользоваться услугами недобросовестных посредников, которые уходят от уплаты НДС. На

начало сентября под документом подписались более 400 организаций, говорил руководитель службы Михаила Мишустина.

«Сегодня основную часть зерна экспортеры покупают у небольших хозяйств на юге России, которые используют ЕСХН. Соответственно, экспортеры не претендуют на возмещение НДС, а у ФНС не возникает к ним претензий», — рассказывает гендиректор Института конъюнктуры аграрного рынка (ИКАР) Дмитрий Рылько.

Но, по его словам, этот источник будет постепенно иссякать и экспортерам придется закупать зерно у крупных холдингов, которые продают сырье через торговые дома. У хозяйств холдингов нет ни кадров, ни компетенций продавать экспортерам напрямую, поэтому через несколько месяцев каналы реализации забьет очередной тромб, подчеркивает господин Рылько. Однако коммерческий директор крупнейшего российского экспортера зерна ТД «Риф» Марина Турианская говорит, что работающие с компанией агрохолдинги уже дают возможность заключать контракты напрямую с производителями. У торговых домов, которые закупают продукцию и у сторонних хозяйств, есть возможность работать по агентским договорам, считает она. «Торговые дома могут зарабатывать и на том, что накапливают зерно собственного производства и купленное на рынке и продают его экспортерам с премией за большой объем или в более выгодное время. Это в принципе не агентская работа и не может регулироваться соответствующими договорами», — возражает директор «Совэкона» Андрей Сизов. Он сомневается, что торговые дома вообще вовлечены в схемы ухода от уплаты НДС.

По данным «Совэкона», экспорт зерна с начала сезона по 6 сентября вырос на 22%, до 7,8 млн тонн. ИКАР оценивает экспорт зерна в этом сезоне в 41,5–44 млн тонн.

Новая рекомендация ФНС может привести к серьезному падению темпов продаж и экспорта зерна, что грозит огромными убытками и производителям и экспортерам, опасаются топ-менеджер крупного агрохолдинга и один из экспортеров. Инициатива выглядит избыточной на фоне установки властей страны на рост экспорта и продолжающегося обвала цен на внутреннем рынке, добавляет господин Сизов. На прошлой неделе в европейской части России средние цены на пшеницу четвертого класса снизились еще на 225 руб., до 7,35 тыс. руб. за тонну — ниже

минимума осени 2014 года, сообщил «Совэкон».

Получить комментарий в Минсельхозе не удалось. В ФНС опасения участников рынка и экспертов не разделяют: «Из данных по динамике экспорта зерна прослеживается, что объемы не только не упали по сравнению с прошлым годом, но и продолжают расти». Президент Национальной ассоциации экспортеров сельскохозяйственной продукции Сергей Балан говорит, что экспортеры, производители, холдинги и трейдеры продолжают переговоры по выстраиванию отношений в рамках хартии.

Анатолий Костырев

Коммерсантъ® Безлимитное пиво

Для его онлайн-продаж может не потребоваться лицензия

Минфин готов разрешить производителям пива, сидра, медовухи и пуаре торговать в интернете без лицензий, предусмотрев для них упрощенный порядок регистрации в доменной зоне .egais.ru. Об этом попросили сами участники рынка: по их мнению, лицензии — лишний инструмент контроля, который сократит число желающих работать с новым каналом продаж среди малых пивоварен.

Пивовары обратились в Минфин с предложением предусмотреть для них упрощенный порядок доступа к онлайн-продажам, не требующий получения лицензий. Этот вопрос обсуждался у директора департамента налоговой и таможенной политики министерства Алексея Сазанова 1 сентября, рассказали «Ъ» несколько участников встречи. У производителей крепкого алкоголя и вина уже есть лицензии на производство или оптовую торговлю, но выпуск и оборот пива и других напитков брожения в России не лицензируется.

Онлайн-продажи пива, пивных напитков, сидра, медовухи и пуаре в России должны быть разрешены с 1 января 2018 года, следует из законопроекта Минфина. С этого же времени в интернете можно будет торговать винами с защищенным географическим указанием и с защищенным наименованием места происхождения. Для всего остального алкоголя онлайн-торговля будет доступна только с 1 января

2019 года. Желающие торговать через интернет могут создавать торговые площадки в доменной зоне .egais.ru. Для этого, согласно текущей версии законопроекта, им потребуются лицензии.

В пивоваренной компании «Балтика» считают, что условия, на которых будет осуществляться дистанционная торговля пивом, не должны ужесточать уже существующее регулирование для отрасли. «Мы попросили Минфин выработать механизмы, которые смогут обеспечить контроль за участниками нового канала продаж без введения лицензии», — пояснили в компании. «Проблемы, которые решает лицензирование, — борьба с теневым рынком и собираемость акцизов. В пивоваренной индустрии это решается за счет системы ЕГАИС», — добавляет директор по корпоративным вопросам «САН ИнБев» Ораз Дурдыев.

Член президиума «Опоры России» (представляет интересы малых пивоварен) Алексей Небольсин считает, что лицензии потребовали бы сбора дополнительных документов, а также более пристального внимания со стороны регулятора в части, например, требований к складским помещениям. «Производители сидра и медовухи просто откажутся вести торговлю через интернет, если им придется получать лицензии», — уверен он.

В Минфине «Ъ» сказали, что в отношении пива и других алкогольных напитков, не подлежащих сейчас лицензированию, готовы рассмотреть предложения по установлению механизма, заменяющего лицензию иным инструментом, который позволит проводить регистрацию в доменной зоне .egais для интернет-торговли. По словам господина Дурдыева, Союз российских пивоваров уже направил свои предложения в министерство.

Вице-президент «Балтики» по работе с органами государственной власти Алексей Кедрин говорит, что пивовары вместо лицензий выступают за создание реестра организаций и индивидуальных предпринимателей, торгующих онлайн. «Росалкогольрегулирование с помощью ЕГАИС, а также администрирования доменной зоны .egais.ru сможет эффективно отслеживать данные заявителей и их деятельность», — полагает он.

«Опора России» также подготовила свои предложения для Минфина. Суть их заключается в том, чтобы допустить к торговле дистанционным способом только

организации и ИП, которые могут показать историю своих отгрузок через ЕГАИС на протяжении не менее одного года. Для этого, поясняет господин Небольсин, нужно предоставить пакет документов, подтверждающих наличие в собственности складских помещений, а также сообщить о наличии личного кабинета в ЕГАИС. По его мнению, для регулятора это будет исчерпывающий метод контроля.

Олег Трутнев

ИЗВЕСТИЯ

Некондицию

уничтожат своими руками

Некачественные продукты хотят утилизировать за счет владельцев

В правительстве обсуждают возможность уничтожать некачественные пищевые продукты за счет их владельцев. В Госкомиссии по противодействию незаконному обороту промышленной продукции рассматривают возможность предоставления соответствующей госуслуги или учета расходов в суммах штрафов. В прошлом году Роспотребнадзор изъясил из оборота больше 3 тыс. тонн некачественных продуктов. Уничтожение же, которое пока что распространяется только на «санкционку», обходится не дешевле 3 тыс. рублей за тонну.

Вопрос «о модернизации правового механизма уничтожения некачественных и опасных пищевых продуктов... за счет их владельцев» обсуждался на последнем заседании Госкомиссии по противодействию незаконному обороту промышленной продукции. Это следует из протокола встречи за подписью председателя госкомиссии, министра промышленности и торговли Дениса Мантурова, с которым ознакомились «Известия». Согласно документу, межведомственной рабочей группе поручено подготовить нормативные акты, «направленные на обеспечение уничтожения или утилизации некачественных пищевых продуктов за счет виновного лица». Также группе поручено определить орган власти, который уполномочит уничтожать некачественные продукты.

На заседании госкомиссии замминистра финансов Андрей Иванов предложил уничтожать некачественные продукты «в форме государственной услуги с определением соответствующей платы за ее предоставление», следует из протокола. В нем же указано, что зампред Совета Федерации Евгений Бушмин предложил «предусмотреть соразмерность штрафа, налагаемого на виновное лицо, с учетом необходимости возмещения затрат на уничтожение некачественных пищевых продуктов». Замминистра финансов Юрий Зубарев заметил, что норма об оплате расходов должна работать в том числе в порядке регресса: если государство уничтожит продукты за свой счет, оно сможет затем взыскать расходы с производителя. Замначальника контрольного управления президента России Валентин Летуновский высказался «о необходимости проработки возможности наделения уполномоченных органов в субъектах РФ, обеспечивающих утилизацию твердых бытовых отходов, функцией по уничтожению или утилизации некачественных пищевых продуктов», указано в протоколе.

В Минфине, Минпромторге, Минсельхозе, Роспотребнадзоре, Россельхознадзоре, ФТС и Росимущество не ответили на запрос «Известий».

В Минэкономразвития отметили, что ведомство недавно дало положительную оценку регулирующего воздействия законопроекта Минсельхоза, увеличивающего административные штрафы за изготовление продукции, не соответствующей техрегламентам Таможенного союза. Максимальные предложенные санкции - до 4 млн рублей с конфискацией продукции.

По данным Роспотребнадзора, в прошлом году с реализации было снято 73 тыс. партий пищевых продуктов, не соответствующих нормативным требованиям, всего свыше 3 тыс. тонн.

По данным конкурсов, проведенных территориальными управлениями Россельхознадзора на сайте госзакупок, уничтожение тонны «санкционки» стоит более 3 тыс. рублей. Например, весной управление службы по Москве, Московской и Тульской областям готово было уплатить за прием, сортировку и обезвреживание (уничтожение) продукции, запрещенной к ввозу в Россию, 3,3 тыс. рублей за тонну. В технической документации уточнялось, что время

ликвидации 1 т продукции не должно превышать 20 минут.

Сейчас в России уничтожают лишь запрещенные к ввозу продукты из стран Евросоюза, США, Австралии, Канады и Норвегии. С августа 2015 года Россельхознадзор провел такую процедуру для более 16,6 тыс. т санкционной продукции растительного и животного происхождения. Анна Ивушкина

Роксана Аветисян

ОЦЕНКИ, ПРОГНОЗЫ, СТАТИСТИКА

НЕЗАВИСИМАЯ

Средний класс живет ниже среднего

Самооценка благосостояния граждан упала за годы кризиса

Многие россияне, которые гордились принадлежностью к среднему классу, теперь попали в разряд бедноты. За годы последнего кризиса численность среднего класса сократилась примерно на 20%. При этом доля тех, у кого денег хватает только на еду, увеличилась почти на 30%. Такие данные представили вчера эксперты Института социального анализа.

Если с бедными и богатыми у нас в стране относительная ясность (одни продолжают беднеть, а вторые богатеть, о чем «НГ» писала в номере от 25.08.17), то с так называемым средним классом ситуация гораздо сложнее. Во-первых, ученые, эксперты, аналитики по-разному определяют, что это такое – российский средний класс. Вчера был опубликован «Мониторинг социально-экономического положения и самочувствия населения».

Его подготовил Институт социального анализа и прогнозирования РАНХиГС, среднеобеспеченными называют семьи, которые не испытывают сложности с покупкой еды и одежды, но не могут купить автомобиль.

Мониторинг заметил косвенные признаки сокращения доли среднего класса в августе 2017 года, так как, по данным фонда «Общественное мнение» (ФОМ), доля среднеобеспеченных семей сократилась по сравнению с августом 2015 года. Имеется в виду субъективное ощущение опрошенных домохозяйств.

Денег хватало только на еду или даже не хватало на нее в августе 2014 года 29% россиян, а в этом – 38%, то есть бедными по крайней мере ощущают себя еще больше людей. С другой стороны, тех, кому хватало на автомобиль, в августе 2014-го было 6%, а сейчас – 10%. Не случайно рост продаж легковых и

легких коммерческих автомобилей в России в августе 2017 года достиг почти 17% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

Но вернемся к среднему классу, или так называемым среднеобеспеченным. На одежду хватало, а на крупную бытовую технику нет три года назад 45% опрошенных, сегодня – 35%. Могли позволить себе бытовую технику, но не автомобиль в августе 2014 года 20%, в 2015-м – 18%, летом 2016-го – 17% и нынешним летом также 17% семей.

Мониторинг отмечает, что в августе 2017-го население более позитивно оценивало динамику своего материального положения по сравнению с тем же периодом 2015–2016 годов. Если тогда 44 и 31% соответственно отмечали, что их материальное положение за последние два-три месяца ухудшилось, то сейчас таких стало меньше – 26%. Более того, 9% опрошенных сказали, что за это же время ситуация улучшилась (в августе 2015-го только 4% могли похвастаться этим).

Истоки оптимизма кроются скорее всего в усталости от глубокого кризиса и необходимости в течение нескольких лет затягивать пояс. Надежды подогреваются властями, которые уверенно заявляют о конце кризиса, приводя данные по сокращению инфляции, росту ВВП или инвестиций. Однако цифры, которые более понятны населению, пока не столь радужны. Да, в июле 2017-го на 4,6% выросла начисленная зарплата и на 0,2% пенсии, но реальные располагаемые денежные доходы населения все-таки опять сократились, в этот раз на 0,9% по сравнению с июлем 2016 года и на 1,4%, если сравнивать январь–июль 2017 года с семью месяцами прошлого года.

Социологи отмечают и фактор привыкания населения к вялотекущему кризису, именно это также может приводить к тому, что граждане при опросе не склонны драматизировать свое материальное положение. Мониторинг замечает, что несмотря на сокращение доходов в первом полугодии в подавляющем большинстве регионов тем не менее объем розничной торговли, то есть потребление, вырос в 40% регионов. Правда, уточняется, что произойти это могло благодаря

росту потребительского кредитования.

Экономисты отмечают, что представители среднего класса понемногу размораживают свои кубышки: во втором квартале 2017 года они стали чаще, чем за тот же период 2016 года, ходить в кафе и рестораны (только 69% против прошлогодних 73% сэкономили на питании вне дома), 63% старались сэкономить на отпуске (в 2016 году – 60%).

«Сокращение количества людей, которые причисляют себя к среднему классу, вполне соответствует общим кризисным процессам в российской экономике. Покупательская способность населения (или так называемые реальные доходы) за последние годы сильно упала, поэтому даже люди, уровень зарплаты которых не изменился, могут позволить себе намного меньше, – сказал «НГ» руководитель маркетингового агентства «Алехин и партнеры» Роман Алехин. – Даже те, у кого доходы не упали, больше не чувствуют себя средним классом, так как им приходится экономить на регулярных расходах, чего средний класс как раз делать не должен. И это с учетом того, что средний класс в России даже близко не дотягивает до европейского среднего класса по уровню дохода и покупательской способности своих доходов».

«Девальвация рубля в 2015–2016 годах сильно сказалась на реальных доходах населения, и это одна из причин, которая урезала долю среднего класса, – соглашается финансовый аналитик компании Gerchik&Co Виктор Макеев. – Люди все больше живут в кредит, об этом можно судить по размеру совокупной задолженности перед банками, которая в течение года выросла с 10,7 до 11,2 трлн руб.»

Эксперт считает, что в экономике появились признаки восстановления. «Рекордно низкая инфляция до 3,3% за август позволит Центральному банку создать стимулы для экономики и в том числе способствовать некоторому восстановлению среднего класса», – сказал «НГ» Макеев.

Анатолий Комраков

НЕЗАВИСИМАЯ

Путинская экономика требует надежной защиты

В XXI веке в стране одна из самых востребованных профессий – охранник

За 15 лет в России удвоилась численность охранников, что отражает растущую незащищенность населения и бизнеса. Об этом сообщает в своем исследовании Высшая школа экономики (ВШЭ). Сейчас на одного охранника приходится 115 россиян, а например, на одного врача 217 россиян. Если прибавить к охранникам вооруженные силы, внутренние войска и иные военизированные структуры, тогда охраной и защитой граждан, собственности, правопорядка и в целом страны занимается около 5 млн человек. Некоторые эксперты указывают на раздутую искусственную занятость и предупреждают: главный вызов 20-х годов для России – как перевести людей из неэффективной занятости в эффективную.

Специалисты Высшей школы экономики проанализировали тенденции на российском рынке труда за период с 2000 по 2015 год и выявили, какие профессии в стране можно назвать самыми многочисленными. Абсолютным лидером стала профессия «водитель автомобиля»: в 2015 году на нее приходилось около 7% от всех занятых, сообщается в аналитическом докладе ВШЭ «Профессии на российском рынке труда».

По Росстату, в 2015-м численность всех занятых составила около 72,3 млн человек. Это значит, что среди них водителями работает примерно 5 млн человек. По сравнению с 2000 годом доля водителей в общей структуре занятости выросла незначительно: 15 лет назад она составляла 6,84% от всех занятых.

На втором месте «продавцы магазинов и демонстраторы товаров»: их доля в 2015-м составила 6,39% против 3,68% в 2000-м. С учетом данных Росстата, это около 4,6 млн человек.

На третьем месте с небольшой разницей расположились преподаватели в средней школе (2,77%), квалифицированные

работники сельского, лесного, охотничьего хозяйства и рыболовства (2,48%), бухгалтеры и специалисты по финансам и кредиту (2,42%), а также грузчики и подсобные рабочие – 2,35%. Причем доля первых выросла незначительно – с 2,44% в 2000 году. Доля вторых подскочила почти в 28 раз – с 0,09%. Доля третьих за 15 лет примерно удвоилась. Доля четвертых увеличилась на 44%. В каждой из этих профессий трудится от 1,7 до 2 млн россиян.

Кроме того, специалисты ВШЭ выявили любопытную тенденцию: все более востребованной в России становится профессия охранника. Численность сотрудников охранных служб в стране выросла за 15 лет вдвое и составила в 2015-м 1,26 млн человек, или 1,7% всех занятых. Судя по приведенным в докладе данным, охранников в стране больше, чем, например, дошкольных педагогов, воспитателей детских садов, на которых приходится 1,4% всех занятых, чем архитекторов и инженеров (их совокупная доля 1,36%), чем врачей – 1,31%.

По некоторым профессиям Росстат приводит еще более тревожные цифры, чем ВШЭ. Так, в 2015 году в России насчитывалось, по официальной статистике, 673 тыс. врачей. Получается, что на одного врача в стране приходилось примерно 217 россиян. Для сравнения: на одного охранника в РФ приходится 115 россиян.

Как поясняют специалисты ВШЭ, растущая численность охранников связана с двумя тенденциями: «Во-первых, с ростом спроса на охрану индивидов и собственности, что отражает растущую незащищенность как населения, так и бизнеса. Во-вторых, эта профессия не требует особой квалификации и может быть абсорбером для работников с относительно высокой квалификацией, теряющих более содержательную работу. Таким образом, растут как предложение труда, так и спрос на него».

Исследователи добавляют, что треть всех охранников старше 50 лет, однако нельзя утверждать, что это профессия преимущественно пожилых людей. «Лиц моложе 35 лет в этой профессии лишь немногим меньше 31%.

Соответственно широко представлены в ней и работники среднего возраста», – поясняют экономисты. Около 15% охранников имеют высшее образование и около 26% – среднее специальное. «С учетом того, что эта профессия не требует особой квалификации, но предполагает хорошую физическую форму, возникает вопрос об

эффективности использования этого сегмента рабочей силы», – уточняют исследователи.

С одной стороны, профессия охранника далека от абсолютного лидерства по численности занятых в этой сфере. С другой стороны, если добавить к охранникам государственные вооруженные силы, внутренние войска и иные военизированные структуры, тогда выяснится, что в том или ином виде охраной и защитой граждан, их собственности, правопорядка и в целом страны занимается около 5 млн человек. И тогда с учетом этого мы имеем самую массовую, условно говоря, профессию, которая «догнала» даже водителей.

В частности, штатная численность Вооруженных сил РФ составляет около 1,9 млн человек, включая чуть больше 1 млн непосредственно военнотружеников. Предельная штатная численность органов внутренних дел РФ (без персонала по охране и обслуживанию зданий), финансируемая за счет ассигнований федерального бюджета, составляет почти 905 тыс. человек, включая около 757 тыс. непосредственно сотрудников полиции. Также к этому можно прибавить не менее 340 тыс. росгвардейцев и не менее 250 тыс. из структур, подчиненных ФСБ. Как уже писала «НГ», современным российским вооруженным структурам в совокупности осталось немного для того, чтобы достичь советского уровня милитаризации, и это несмотря на то, что сейчас население в РФ примерно вдвое меньше, чем в СССР (см. «НГ» от 30.03.17 «Вооруженные силы РФ по численности приблизились к армии СССР»).

По поводу неэффективной избыточной занятости в экспертном сообществе ведутся дискуссии. Например, в Минэкономразвития снова и снова повторяют, что сейчас рынок труда РФ «функционирует в условиях, близких к дефициту».

В то же время специалисты Института экономики роста им. Столыпина указывали на «избыточную занятость в бюджетном секторе, правоохранительных структурах и частных структурах обеспечения безопасности, бухгалтерии». По их оценкам, резерв составляет не менее 10 млн человек – как раз за счет него можно решить проблему дефицита трудовых ресурсов, ставшую новой «страшилкой» правительства (см. «НГ» от 29.05.17).

Исследователи из Института народнохозяйственного прогнозирования РАН ранее

предупредили, что «технологическая и организационная модернизация крупных и средних предприятий, а также реформа бюджетного сектора могут к 2025 году снизить потребность в работниках на 2,5 млн человек»: «В результате российская экономика может превратиться в трудоизбыточную. Для устранения возможного роста социального напряжения потребуется обеспечить наращивание объема производства малых предприятий в 2–2,2 раза».

Во время состоявшейся во вторник в «Яндексе» дискуссии «Рынок труда будущего» директор направления «Молодые профессионалы» Агентства стратегических инициатив Дмитрий Песков рассказал, что в стране уже десятилетиями – еще со временем СССР – осознанно проводится политика искусственной занятости, когда людям находят неэффективную, зато оплачиваемую работу. Эксперт привел примеры искусственной занятости – охранники, бухгалтеры, чиновники и т.п. В список попадают также различные посредники в производственных и иных процессах.

По словам Пескова, «главный вызов 2020-х годов для России – как людей из ненужной сферы переместить в нужную сферу»: понять, в какой сфере труд, условно говоря, охранника или бухгалтера будет полезен и продуктивен. Эксперт уточняет, что этот вызов потребует в том числе проектирования принципиально новых профессий.

Анастасия Башкатова

Коммерсантъ® **Офшоры** **маскируют** **глобальное** **неравенство**

В налоговых гаванях осело 10% мирового ВВП

Объем активов в офшорах составляет 10% мирового ВВП, утверждают исследователи из Национального бюро экономических исследований (NBER). Этот показатель существенно разнится — если для скандинавских стран речь идет о нескольких процентах ВВП, то в России, странах Персидского залива и Латинской Америки он достигает 60% ВВП. Учет офшорных активов резко меняет картину

имущественного расслоения, основанную на национальных налоговых данных, отмечают в NBER.

Объем активов, хранимых в офшорах, значительно вырос за последние 40 лет, а технологии и инновации позволили упростить перевод денег за границу, отмечают Аннет Альстадсетер, Нильс Йохансен и Габриэль Цукман в подготовленной ими для NBER работе «Кто владеет богатством в налоговых гаванях?». По их оценке, около 8% финансового богатства домохозяйств сосредоточено в налоговых гаванях — это 10% мирового ВВП, или \$5,6 трлн (в условиях 2007 года, взятого в качестве точки отсчета).

Лидером среди офшоров авторы называют Швейцарию — в 2006–2007 годах на ее долю приходилось 45–50% всех офшорных активов. В последние годы из-за глобальной деофшоризации и выхода на арену азиатских центров этот показатель сократился до 30%. Вторым по значимости финансовым центром на сегодня является Гонконг: со времени мирового финансового кризиса объем офшорных активов там увеличился в шесть раз.

С 2016 года ряд юрисдикций, включая Швейцарию, Люксембург, Нормандские острова и Гонконг, стали раскрывать информацию о размерах активов, которые держат в их банках граждане разных стран. Дополнительную информацию исследователям предоставили ряд утечек, вроде публикации «Панамского архива». Тем не менее, признают исследователи, эти данные нельзя считать полными — в частности, они учитывают только депозиты, но не ценные бумаги, облигации и доли паевых фондов. Кроме того, активное использование фирм-однодневок, зарегистрированных, например, на Британских Виргинских островах или в Панаме — явление, получившее распространение с середины 2000-х годов, — затрудняет определение происхождения активов.

Как отмечают в NBER, объем офшорных активов для разных стран существенно отличается. Меньше всего денег прячут жители скандинавских стран — не более 2% ВВП, в Центральной Европе этот показатель достигает уже 15%, а в РФ, странах Персидского залива и Латинской Америки — 60% ВВП. При этом объем офшорных активов не зависит от налоговых факторов или системы правления (на нижней границе спектра расположились как страны с низкими налогами — Корея, Япония, так и самыми

высокими налогами в мире — Дания и Норвегия, на верхней — автократиями наряду со старыми демократиями). Важными факторами оказываются географическая близость к «налоговым гаваням» и «специфические национальные траектории развития», утверждают в NBER.

Учет офшорной статистики принципиально меняет картину глобального неравенства, которая традиционно основывается на налоговых данных, подчеркивают исследователи. Около 80% активов в офшорах принадлежит 0,1% богатейших домохозяйств, а 50% — верхним 0,01%. В Великобритании, Испании и Франции 30–40% накоплений этого богатейшего слоя населения хранятся в офшорах. В РФ, где рост нефтяных и газовых доходов в 2000-е годы сопровождался резким ростом офшорных активов, по оценке NBER, речь идет уже о 60% богатств. В Китае, напротив, показатель не превышает 2,3% ВВП, хотя резкий взлет Гонконга как финансового центра с 2007 года может свидетельствовать о росте китайских офшорных активов. В целом, несмотря на сокращение практики банковской секретности, статистика остается крайне непрозрачной, что затрудняет оценку мирового богатства, отмечают в NBER.

Надежда Краснушкина

Коммерсантъ® **Регионы** **замедляют** **падение**

Мониторинг делового климата

В первом полугодии 2017 года количество регионов, в которых наблюдается спад во всех основных отраслях экономики, сократилось, но остается значительным, сообщает в своем аналитическом материале Институт комплексных стратегических исследований (ИКСИ). Лишь в восьми регионах зафиксирован рост во всех пяти секторах (в строительстве, промышленности, сельском хозяйстве, розничной торговле и в секторе услуг): в Белгородской, Псковской и Тюменской областях, Краснодарском и Приморском краях, в Мордовии, Дагестане и Ингушетии.

Сложнее всего ситуация в сфере строительства — со спадом

сталкивается более половины регионов. У некоторых сокращение объемов стройки оказалось весьма существенным: в Астраханской и Волгоградской областях оно составило 26,8% и 28,3% в сравнении с первой половиной 2016 года, в Бурятии и Коми падение достигло 35,8% и 71,3% соответственно. Впрочем, в некоторых регионах темпы строительства были довольно высокими, что объясняется реализацией крупных инвестпроектов, например, в Ингушетии рост составил 28,6%.

В сфере розничной торговли число регионов с отрицательной динамикой сократилось с 71 до 48, в сфере платных услуг — с 59 до 37. Однако эти отрасли в целом пока не перешли к положительным значениям выпуска: в сфере розничной торговли снижение товарооборота составило 0,5%, изменение объема услуг населению — на нулевой отметке.

Иначе выглядит ситуация в сельском хозяйстве: по сравнению с первым полугодием прошлого года число регионов с отрицательной динамикой увеличилось — с 29 до 33. В целом по стране из-за погодных условий рост выпуска оказался «почти нулевым» (0,2%), поясняют в ИКСИ, хотя годом ранее отрасль демонстрировала наиболее высокие темпы роста (3,7%). Ситуация, вероятно, изменится по итогам второго полугодия — учитывая высокие урожаи этого года.

Наилучшие результаты в пятерке основных отраслей демонстрирует промышленность. Число регионов со спадом в этой сфере сократилось примерно вдвое (с 30 до 14). Как отмечает ИКСИ, это пока единственный из пяти секторов, где наблюдается рост: выпуск увеличился на 2% в годовом выражении. Этот рост связан прежде всего с добывающими производствами, где выпуск вырос на 3,1%, а также со сферой обеспечения электроэнергией, газом и паром (на 2,5%).

Евгения Крючкова

Коммерсантъ®

Бюджет сбалансирован досрочно

“Ъ” стали известны основные параметры его доходов и расходов

Основные параметры федерального бюджета, обсуждающиеся в правительстве, есть в распоряжении “Ъ”. Проектировки бюджета предполагают его дефицит в 2018 году в размере 1,4% ВВП, после чего в 2019-м он становится де-факто сбалансированным — 0,8% ВВП в 2019 году и 0,9% ВВП в 2020-м. Федеральные расходы в 2019 году в последний раз номинально сократятся.

Основные параметры федерального бюджета, которые будут рассматриваться на заседании правительства, стали известны “Ъ” из справочных материалов Белого дома к бюджетным совещаниям этой недели. Доходы бюджета на 2018 год запланированы в размере 15,197 трлн руб. В 2019 году ожидается их чисто символический рост — до 15,565 трлн руб., в 2020 году они увеличатся до 16,298 трлн руб. Расходы 2018 года предполагаются в размере 16,531 трлн руб. В 2019 году они, как предполагается, сократятся даже номинально — до 16,432 трлн руб., после чего вырастут в 2020 году до 17,258 трлн руб.

2018 год, исходя из этих цифр, предполагается Минфином последним «переходным» годом до стабилизации бюджетной политики с 2019 года.

Федеральные расходы 2018 года составят 17% ВВП, после чего останутся на уровне чуть менее 16% ВВП — 15,9% в 2019-м и 15,7% в 2020 году, судя по всему, это ориентир и на дальнейшие годы.

Дефицит бюджета, соответственно, запланирован в 1,4% в 2018 году, после чего он составит 0,8% ВВП в 2019 году и 0,9% в 2020-м. Напомним, дефицит федерального бюджета традиционно наиболее высок в бюджетной системе, система региональных бюджетов в силу ограничений на займы, низкой развитости финрынка и жесткого контроля Минфина за состоянием региональных бюджетов близка к сбалансированности.

Федеральный бюджетный дефицит менее чем в 1% — это де-факто сбалансированный бюджет. С

2019 года, насколько можно судить по цифрам Минфина, ведомство Антона Силуанова предполагает поддерживать стабильные реальные уровни федеральных расходов и доходов в постоянном режиме — индексируя на стабильную (4% таргета ЦБ) инфляцию и дефлятор ВВП основные статьи расходов. Отметим, такая политика должна предполагать более или менее постоянный объем федеральных заимствований в ОФЗ — немногим более 1 трлн руб. в год, что сравнимо с номинальными цифрами дефицита — 1,332 в 2018 году, 867 млрд руб. в 2019 году и 960 млрд руб. в 2020-м.

Как и предполагал “Ъ”, Минфину удалось настоять на том, что политика сбалансированного бюджета должна быть сдвинута на год — в 2015–2016 годах предполагалось, что уровня ниже 1% ВВП федеральный дефицит достигнет к 2020 году. В реальности же уже бюджет 2018 года будет обладать большинством черт сбалансированного бюджета в силу наличия довольно больших переходящих остатков прошлых лет в резерве правительства, экономии объединенных суверенных фондов из-за цен на нефть выше \$40 за баррель в 2017 году (избыточные доходы не полностью собираются в «буферный фонд» валютных закупок Минфина в 2017 году, кроме того, более высокая цена на нефть ведет к небольшому сверхплановому росту ряда других доходов, которые и с 2018 года при режиме «бюджетного правила» не будут попадать в Фонд национального благосостояния). Пока единственное, что мешает Минфину в немедленном «балансировании» бюджета уже в 2018 году, — более крепкий, чем ожидалось, российский рубль.

Дмитрий Бутрин

БИЗНЕС-СТРАТЕГИИ

ИЗВЕСТИЯ

«Роскосмос»

переходит на

цифровое

проектирование

Двигателестроительное НПО «Энергомаш» полностью откажется от бумажных чертежей при проектировании двигателя РД-171МВ для ракеты «Союз-5»

Лучший в мире разработчик жидкостных ракетных двигателей — НПО «Энергомаш» впервые в своей истории спроектирует двигатель полностью в цифровом виде. По заданию руководства предприятия конструкторы полностью откажутся от кульманов и бумажных чертежей. Цифровым станет «движок» для новой отечественной ракеты-носителя среднего класса «Союз-5». Основой для него послужит двигатель первой ступени ракет-носителей «Зенит», на смену которого разрабатывается «Союз-5». Эксперты считают переход к цифровому проектированию важным, хотя и запоздалым шагом.

Цифровое проектирование двигателя будет вестись в соответствии с концепцией, утвержденной руководством НПО «Энергомаш» и одобренной главным научным институтом ракетно-космической промышленности ЦНИИмашем и госкорпорацией «Роскосмос». Концепция предполагает внедрение на предприятии и в целом в холдинге ракетного двигателестроения системы цифрового проектирования (PLM-система, product lifecycle management — прикладное программное обеспечение для управления жизненным циклом продукции).

— В рамках цифрового проектирования на предприятии и в целом в интегрированной двигателестроительной структуре будет осуществлен полный переход от бумажной документации на электронную версию, в том числе предполагается, что подлинник конструкторской документации на новый двигатель РД-171МВ будет цифровым, — рассказал «Известиям»

генеральный директор предприятия НПО «Энергомаш» Игорь Арбузов.

Решение о создании и внедрении на предприятиях холдинга ракетного двигателестроения системы управления жизненным циклом изделий на базе технологий цифрового проектирования было принято в начале 2017 года. В связи с этим всю документацию при разработке новой ракетно-космической техники будут готовить в цифровом виде. Предполагается, что цифровые технологии повысят конкурентоспособность разрабатываемых двигателей за счет снижения сроков и себестоимости их создания. Кроме того, цифровое моделирование процессов должно сократить количество натурных испытаний двигателей.

Помимо разработки в «цифре» новых изделий, НПО «Энергомаш» переводит в электронный вид накопившиеся на предприятии архивы.

Заместитель генерального директора по развитию информационных технологий НПО «Энергомаш» Денис Савенков пояснил, что для подготовки конструкторской и технологической документации нового двигателя будут использованы программные продукты компании Siemens — NX и Teamcenter. Их программное обеспечение было закуплено предприятием в этом году.

— В настоящее время на двигателестроительных предприятиях холдинга реализуется проект по внедрению данных программных продуктов и создание цифрового 3D-подлинника двигателя РД-171МВ является неотъемлемой целью успешного внедрения PLM-системы, — рассказал Денис Савенков.

По его словам, переход от кульманов к проектированию на компьютерах начался на предприятии в 1990-е годы, однако касалось это плоского 2D-проектирования и лишь отдельных деталей в 3D. К тому же чертеж потом распечатывался и проходил процедуру согласований с подписанием бумажного подлинника. Сейчас же предполагается комплексное создание 3D-модели двигателя с передачей заказчику подлинника конструкторской документации на двигатель в виде цифровой трехмерной модели.

Генеральный директор российской частной космической компании «КосмоКурс», занимающейся разработкой многоразового суборбитального космического комплекса для туристических полетов, Павел Пушкин рассказал «Известиям», что переход на цифровое проектирование — это современно, но от бумажных носителей отказываться рано.

— Мы тоже всё делаем в «цифре». Понятно, что сейчас все документы создаются на компьютере в цифровом виде, но для удобства иногда лучше распечатать документ в большом формате, положить его на стол, чтобы обсудить совместно большой группой специалистов. Мне кажется, большой эффект дает качественная разработка в голове конструктора и соблюдение тех норм и правил, которые предписываются при проектировании ракетно-космической техники, а не само по себе использование цифрового моделирования и документов, — сказал Павел Пушкин.

Научный руководитель Института космической политики Иван Моисеев считает переход к цифровому проектированию большим достижением для российской космической отрасли.

— Цифровое проектирование — это очень мощный инструмент и гигантский шаг вперед по сравнению с традиционным проектированием. Можно проводить испытания в «цифре» на уровне проектирования, а не после создания двигателя в «железе». Ракета-носитель «Ангара» в свое время была спроектирована в обычных бумажных чертежах, а когда пришло время передавать конструкторскую документацию на завод, возникла необходимость переводить все чертежи в цифровой вид, а это — не просто отсканировать бумажный документ, это очень кропотливая и затратная работа. Я бы назвал переход к цифровому проектированию запоздалым, нужно было делать этот шаг гораздо раньше, — рассказал Иван Моисеев.

Согласно графику разработки двигателя РД-171МВ, конструкторская документация по нему будет подготовлена в I квартале 2018 года. Первый двигатель РД-171МВ для ракеты «Союз-5» планируется передать заказчику в 2021 году. Первый пуск ракеты с

космодрома Байконур планируется на середину 2022 года.

Дмитрий Струговец

ВЕДОМОСТИ

«Утконос» начал доставку продуктов в автоматические терминалы

Онлайн-ритейлер работает со 180 терминалами PickPoint в Москве

Крупнейший российский продавец продуктов в интернете «Утконос» (принадлежит Алексею Мордашову) договорился о партнерстве с оператором доставки PickPoint, сообщили «Ведомостям» представители обеих компаний.

С сентября, на первом этапе сотрудничества, «Утконос» доставляет заказы в 180 постаматов PickPoint – автоматические терминалы, откуда покупатель может его забрать. На этом этапе в терминал нельзя заказать охлажденные или замороженные продукты, табак, алкоголь, лекарства, предупреждает представитель «Утконоса». Доставляется заказ на следующий день, для покупателя услуга бесплатна, минимальный чек – 200 руб., продолжает он, на дом курьер привозит заказ на сумму минимум 1500 руб., доставка заказов дешевле 7000 руб. платная – 249–299 руб.

На следующем этапе – в 2018 г. – «Утконос» и PickPoint хотят установить постаматы с морозильными камерами и продуктоматы, т. е. терминалы только для продовольствия, говорят представители компаний. В первом случае предполагается присоединение новых шкафов к работающим постаматам, говорит гендиректор PickPoint Надежда Романова: «Тестирование мы планируем проводить на сетях до 200 терминалов. В перспективе пяти лет на российском рынке может быть востребовано до 10 000 постаматов с функцией выдачи продуктов питания, в том числе скоропортящихся».

Пока у PickPoint нет автоматов с морозильными камерами, сетует Романова: «И в целом по России можно говорить скорее о

тестировании такой доставки, чем о полноценной работе сервиса». «Утконос» установил 27 продуктоматов, до конца года их число удвоится, говорит его представитель.

Качественный продуктомат на 90 ячеек будет стоить около 2 млн руб., оценивает Романова, обычный постамат того же размера с функцией приема платежей стоит около 1 млн руб., можно добиться стоимости продуктомата 1,5 млн руб., считает она. Как «Утконос» и PickPoint будут делить расходы на продуктоматы, стороны не раскрыли. «Рассматриваем несколько моделей финансирования новых проектов», – сказала Романова.

«Утконосу» проект интересен тем, что постаматы обеспечивают шаговую доступность заказов, что позволяет стать «магазином по соседству», объясняет гендиректор ритейлера Николай Щербань. Можно протестировать и внедрить несколько моделей доставки продуктов питания, заказанных в интернете, подхватывает Романова: «Это интересно и нам, и отрасли, поскольку позволит в среднесрочной перспективе создать новый сегмент онлайн-торговли».

Сейчас в интернет-торговле продовольствием основная модель доставки – курьерская: на дом доставляется большинство заказов «Утконоса», знает его представитель. Доставка на дом доминирует и у конкурентов «Утконоса» – крупных традиционных ритейлеров, развивающих дистанционную торговлю. 90% интернет-заказов, сделанных в интернет-магазине сети «Окей», привозят курьеры, сообщил представитель сети, из магазинов товары забирают только 10%.

У «Перекрестка» работает самовывоз интернет-заказов только из одного супермаркета, в Коммунарке, сообщил представитель X5 Retail Group (владеет «Перекрестками»): «Это может быть актуально в магазинах больших форматов, чтобы экономить время при больших закупках, но для «Перекрестка» он [проект] пока не столь актуален».

Через интернет удобно покупать тяжелые товары и товары длительного хранения, в интернет-заказах больше непродовольственных товаров и бакалеи, продолжает представитель X5: «Поэтому клиенты предпочитают доставку на дом, чтобы не нести тяжести самим».

Как и в обычных магазинах, значительная часть интернет-

заказов – скоропортящиеся товары. Существенную долю занимают свежие товары повседневного спроса, молочные продукты, фрукты и овощи, говорит представитель X5. «Возможность доставлять скоропортящиеся товары – одно из наших ключевых преимуществ. Именно такие продукты – охлажденное мясо и птица, фрукты, овощи и молочные продукты – пользуются наибольшим спросом у наших покупателей», – вторит ему представитель «Окей».

Обычные отдельно стоящие пункты выдачи заказов не подходят для продуктов питания, считает представитель «Окей». «При курьерской доставке, да и при самовывозе из магазина ритейлер может контролировать соблюдение условий хранения до момента получения заказа», – объясняет он.

На зарубежных рынках есть онлайн-торговцы продуктами питания, которые используют для доставки пункты выдачи и терминалы, говорит младший партнер Bain & Company Ростислав Хоменко. Но пока ни один способ доставки не решил фундаментальной проблемы онлайн-торговли продуктами питания – ее убыточности, указывает он. «Люди не готовы платить за сборку и доставку заказа продуктов питания столько, сколько это реально стоит, поэтому как зарубежные, так и российские бизнесы в этой сфере убыточны», – заключает Хоменко.

Наталья Ищенко

ФИНАНСЫ

Коммерсантъ® Санкции — не препятствие для капитала

РСХБ хочет привлечь валюту «навечно»

Россельхозбанк, впервые среди находящихся под санкциями российских банков, рассматривает возможность разместить бессрочные валютные облигации. Потребность в капитале, в котором будут учитываться «вечные» бонды, у банка высока, при этом Минфин пока не согласовал его увеличение на следующий год. Участники рынка считают, что привлечь такой объем валюты на российском рынке возможно, однако банку придется заплатить премию к доходности «вечных» бондов ВТБ и ГПБ.

По данным источника «Ъ», РСХБ в настоящее время готовит заем «вечных» облигаций, который может быть выпущен в валюте. Предполагаемый объем составит \$600 млн, говорит один из собеседников «Ъ», знакомый с деталями готовящегося размещения. Другой источник «Ъ» отмечает, что проспект ценных бумаг подготовлен, однако еще не завизирован руководством. Валюта размещения пока не определена, однако доллар не исключается, добавил собеседник «Ъ». Пресс-служба РСХБ вчера отказалась от комментариев в планов банка по займам.

«Вечными» облигациями, и даже еврооблигациями российский долговой рынок не удивишь. Первый выпуск в далеком 2012 году сделал еще ВТБ на сумму \$1 млрд, впоследствии доведя объем до \$2,25 млрд. В том же году размещенные «вечных» евробондов провел и Газпромбанк (\$1 млрд). Однако после введения секторальных санкций в середине 2014 года «вечные» евробонды размещали лишь крупные частные банки — Альфа-банк, МКБ, Промсвязьбанк, Тинькофф-банк.

Необходимость в размещении именно «вечных» бумаг определяется потребностью РСХБ в капитале. Банк с трудом справляется с расчисткой проблемного кредитного портфеля, объем которого превышает 200 млрд руб., а доходы от бизнеса пока слишком малы и не

позволяют банку формировать адекватные резервы. Вследствие этого банк ежегодно обращается к акционеру (государству) за докапитализацией — в этом году он уже получил 5 млрд руб. и в ближайшее время получит еще 25 млрд руб. В следующем году банк оценил свои потребности также в 30 млрд руб. (см. «Ъ» от 29 августа). Однако в Минфине не уверены, что этот запрос банка будет одобрен. Ранее собеседник «Ъ», близкий к ведомству, сообщал, что такое решение может быть принято только по специальному поручению премьер-министра Дмитрия Медведева.

Бессрочные облигации идут в расчет капитала, а по объему планируемая эмиссия сопоставима с потребностью банка в капитале в следующем году. При этом у РСХБ есть опыт размещения «вечных» рублевых облигаций — в 2016 году на 15 млрд руб. По словам портфельного управляющего «Альфа-капитала» Дмитрия Дорофеева, этот инструмент позволяет привлечь «более дешевое фондирование, по сравнению с акционерным капиталом, за счет привлечения новых групп инвесторов с облигационного рынка». Гендиректор «Спутника» — управления капиталом Александр Лосев отмечает также, что с точки зрения корпоративного управления «бессрочные» бонды предпочтительнее привилегированных акций, по которым также приходится платить фиксированный размер дивидендов, но при этом, в отличие от акций, облигации не дают права голоса на собрании акционеров».

Как отмечают участники рынка, санкционный статус РСХБ (американским и европейским инвесторам запрещено надолго давать в долг банку) не будет являться существенным препятствием для размещения валютных облигаций. Как отмечает Дмитрий Дорофеев, в случае необходимости банк может привлечь и долларовое фондирование путем размещения локального рублевого выпуска, тело которого вместе с купонными платежами будет привязано к курсу доллара. В 2016 и в 2017 годах такие облигационные займы (только не «вечные», а пятилетние) на Московской бирже размещал ВЭБ — на \$600 млн и \$550 млн соответственно. Кроме того, на рынке к настоящему

времени сложился благоприятный момент. «Спрос на долгосрочные облигации весьма высок: риск роста ставок в США в среднесрочной перспективе пока не рассматривается инвесторами как существенный, при этом на рынке хватает ликвидности», — поясняет начальник департамента по управлению активами с фиксированным доходом УК «Капиталь» Ренат Маин.

Рассматриваемый объем эмиссии (\$600 млн) даже для российского долгового рынка сумма небольшая. Александр Лосев не исключает, что «найдутся офшорные инвесторы, готовые держать эти бумаги, в том числе, и в российских депозитариях». По его словам, если РСХБ предложит купонную доходность около 8,8% годовых (сравнимую с текущей доходностью таких же бондов ВТБ), то «недостатка в покупателях не будет». Господин Маин оценивает доходность чуть выше — с премией 40–60 базисных пунктов к доходности «вечных» бондов ВТБ и ГПБ (8,65–8,8%).

Юлия Полякова, Виталий Гайдаев, Юлия Локшина

Коммерсантъ® ЦБ сделал великое «Открытие»

Регулятор рассказал о серьезных нарушениях в работе банка

Через две недели после того, как ЦБ взял под свой контроль банк «ФК Открытие», доброжелательная риторика регулятора сменилась жесткой критикой. Глава Банка России Эльвира Набиуллина заявила, что многие операции «ФК Открытие» проводил из конъюнктурных соображений без полноценного анализа рисков, а топ-менеджеры, уже зная о плачевном состоянии банка, незадолго до вмешательства регулятора выписали себе значительные бонусы. Одновременно выяснилось, что большая часть руководства, в сотрудничестве с которыми ЦБ собирался оздоравливать банк, сразу его покинула.

Выступая на банковском форуме в Сочи 14 сентября, глава ЦБ

Эльвира Набиуллина значительную часть доклада посвятила ситуации с «ФК Открытие», который с 29 августа находится под управлением временной администрации регулятора. После нейтрального пресс-релиза «О мерах по повышению финансовой устойчивости», где не было названо ни одной причины, потребовавшей вмешательства ЦБ, теперь регулятор перешел к жесткой критике банка. «Многие операции банк проводил исключительно из конъюнктурных соображений, не делая полноценного анализа рисков, что, безусловно, привело к этим печальным результатам», — заявила Эльвира Набиуллина.

Одной из таких операций ЦБ считает широко известную сделку по покупке еврооблигаций «Россия-30» для участия в валютном репо с ЦБ. «На балансе "Открытия" эти бумаги стояли по завышенной цене, что позволяло приукрашивать финансовое состояние банка. Имело место определенное манипулирование рыночной ценой», — заявила госпожа Набиуллина.

Выпуск еврооблигаций «Россия-30» до конца 2014 года был самым ликвидным на рынке, а потому считался одной из бенчмарков долгового рынка. Однако в начале 2015 года из-за активной скупки инвесторами в свободном обращении еврооблигаций выпуска почти не осталось. Это негативно сказалось на его статусе, но положительно — на цене. В результате за первый квартал 2015 года стоимость бумаг поднялась до 118% от номинала. Затем стало известно, что большую часть выпуска скупил «Открытие холдинг».

Эксперты подчеркивают, что манипуляции должны были быть обнаружены сразу, а не по результатам работы временной администрации.

«Очевидно, что ситуацию с манипулированием стоимостью ценных бумаг регулятор должен был видеть еще три года назад и вмешаться», — уверен партнер компании "Ионцев, Ляховский и партнеры" Игорь Дубов. — Это не та операция, которую могла выявить только временная администрация, так как регулятор отслеживает ситуацию в системно значимых банках в режиме реального времени».

Зато именно временная администрация обнаружила, что топ-менеджеры «Открытия», невзирая на бедственное положение банка, незадолго до ее введения выписали себе годовые бонусы на уровне предыдущих лет. «Мы сочли

это некорректным», — пояснил зампред ЦБ Василий Поздышев. — Не было в принципе никакой необходимости выплачивать годовые бонусы летом. Суммы на человека там были по 50 млн руб., по 100 млн руб. Мы призывали сотрудников вернуть бонусы». Эльвира Набиуллина высказалась еще жестче: «Если деятельность менеджеров приводит к тому, что банк уходит с рынка или санится с использованием государственных денег, то вряд ли работу менеджмента этого банка можно признать эффективной и достойной бонусов». По ее мнению, это можно трактовать как вывод активов.

Между тем, как выяснилось в ходе тех же откровений руководства ЦБ, большая часть топ-менеджеров уже покинула банк — с 29 августа прекращены полномочия членов правления Елены Будник, Геннадия Жужлева, Константина Церазова и президента банка Рубена Аганбеяна. Остались только предправления Евгений Данкевич и зампред правления Владимир Рыкунов. Кадровые решения были приняты в тот же день, когда ЦБ сообщил, что банк будет оздоравливаться «в сотрудничестве с действующими собственниками и руководителями». Об увольнениях ничего не сообщили, хотя по закону такая информация раскрывается не позднее чем через два дня.

«На мой взгляд, в данной ситуации действительно возможно усмотреть признаки замалчивания информации, поскольку с учетом крайне напряженной обстановки вокруг "Открытия" на момент принятия решения это могло бы привести к крайне серьезным негативным последствиям и панике как на рынке, так и среди вкладчиков», — считает юрист компании «Юрпартнер» Мария Краснолуцкая. С ней солидарен юрист адвокатского бюро А2 Ильяс Ягудин. Возможно, предполагает он, ЦБ хотел отсрочить негативный эффект для вкладчиков банка «Открытие», банковской системы в целом, понимая, что при публикации этих новостей через две недели эффект уже не будет таким отрицательным.

Юлия Локшина, Виталий Гайдаев, Юлия Полякова

ВЕДОМОСТИ

Какие выводы сделал ЦБ из краха «ФК Открытие»

Будут ограничены концентрация бумаг в одних руках и выплата бонусов менеджерам проблемных банков

Банк «ФК Открытие» часто ориентировался на краткосрочные выгоды без понимания своих действий в долгосрочной перспективе, заявила председатель ЦБ Эльвира Набиуллина. Пример — скупка евробондов «Россия-30»: к концу 2015 г. банк владел 74% выпуска балансовой стоимостью 832 млрд руб.

В 2014 г. ЦБ, чтобы снизить дефицит валюты из-за санкций, предложил банкам валютное репо. «Открытие» решило заработать: привлечение валюты в ЦБ на год стоило 1,2–3,4%, а доходность «России-30» в начале 2015 г. была 7% годовых, а к концу 2015 г. — 3%. Эта операция не ухудшила финансовые показатели «Открытия», сказала Набиуллина, но, видя концентрацию бумаг на балансе одного банка, регулятор в 2015 г. снизил лимиты и повысил ставки валютного репо.

«Но что беспокоит и что должно являться уроком для всего банковского сектора. На балансе «Открытия» эти бумаги стояли по завышенной цене, что позволяло приукрашивать финансовое состояние. Имело место определенное манипулирование их рыночной ценой», — сообщила Набиуллина.

«Открытие» контролировало почти 3/4 выпуска «России-30». В связи с низкой ликвидностью этих бумаг банк мог существенно влиять на их цену, отмечает аналитик S&P Дмитрий Назаров: даже сейчас «Россия-30» сильно выделяется среди других еврооблигаций России низкой доходностью — с учетом этого цена бумаги действительно завышена относительно рынка. О том же говорит начальник департамента по управлению активами с фиксированным доходом УК «Капиталь» Ренат Магин.

Большая часть выпуска находилась на балансе не банка, а связанной с ним компании из «Открытие холдинга», уточняет Назаров. У банка большая часть бумаг учитывалась как обеспечение по сделкам обратного репо, эти деньги затем передавались контрагентам для привлечения

финансирования по сделкам прямого репо, объясняет он. Банк по этим зеркальным сделкам выступал как посредник, зарабатывая на разнице ставок, говорит Назаров. Тем не менее собственные средства банка, вложенные в «Россию-30», могли завышать стоимость его активов, не исключает он.

Для регулятора, по словам Набиуллиной, важно, чтобы такие сделки не вели к занижению капитала. Когда на балансах банков сконцентрирован почти весь выпуск, ЦБ может требовать досоздания резервов, предупредила она: «Я прошу банки учитывать это в своих действиях».

Не заслужили Бонусы

Еще один момент, который придется учитывать, – проблемы у банка отдалят его руководство от бонусов. Регулятор хочет получить право откладывать выплату бонусов и дивидендов до исправления проблем в банке, заявила Набиуллина: «В конце концов если деятельность менеджеров приводит к тому, что банк уходит с рынка или санируется с использованием государственных денег, то вряд ли работу менеджмента этого банка можно признать эффективной и достойной бонусов».

На эту мысль председателя ЦБ также натолкнула ситуация с «Открытием». Регулятор планирует оспорить в суде выплату менеджерами себе бонусов за первое полугодие 2017 г. Решение о выплате повышенных бонусов и дивидендов за месяц-полтора до отзыва лицензии или санации может интерпретироваться и как вывод активов, подчеркнула Набиуллина.

Правление «ФК Открытие» за первые три месяца 2017 г. получило зарплат на 52,8 млн руб. и премий на 207,7 млн руб., свидетельствует его отчетность (более свежей нет), представитель «Открытия» запрос проигнорировал. Выплаты за полгода сопоставимы с годовыми бонусами «Открытия» предыдущих лет, уточнил зампред ЦБ Василий Поздышев.

Нормальный обычай – совет директоров оценил работу менеджмента и решил выплатить бонусы, говорит директор по корпоративному управлению Deloitte Олег Швырков. Логично привязывать выплаты к наличию результатов за тот или иной период, но строгих правил нет, рассказывает он. Любые крупные расходы в пользу аффилированных лиц могут рассматриваться как вывод активов, рассказывает руководитель

практики управления рисками ФБК Роман Кенигсберг. ЦБ несколько лет совершенствует выплату вознаграждений менеджмента банков, привязывая ее к эффективности управления рисками, продолжает он, и в этом контексте выплата бонусов за незакончившийся год «выглядит довольно нетипично».

Анна Еремина, Дарья Борисьяк, Эмма Терченко

Более того, через пару недель переписка часто возвращалась обратно (за минусом своих комиссий). Российские банки искали разные пути оплаты: и через территориальный Китай в юанях, и через США в долларах, и через московский Bank of China, и через Европу в евро. Но платежи все равно тормозились из-за compliance reasons», – рассказал он.

По словам представителя Бинбанка, в нем заметили и отмену обязательного резервирования, однако это скорее повлияет не на стоимость платежей, а на упрощение операций.

Дарья Борисьяк, Татьяна Бочкарева

ВЕДОМОСТИ

Китайские банки перестанут тормозить российские платежи

Санкции теперь не мешают расчетам, договорились центробанки

Российский Центробанк договорился с Народным банком Китая (НБК, центробанк) по вопросу задержки платежей российских банков из-за санкций, заявил зампред ЦБ Дмитрий Скобелкин в ходе XV Международного банковского форума в Сочи.

В связи с санкциями в отношении России при реализации комплаенс-контроля китайские банки не всегда пропускали платежи российских банков, рассказал он: «Китайские банки очень долго занимались исследованием тех или иных платежей». На сегодняшний день Банк России и НБК договорились, что китайская сторона даст рекомендации своим кредитным учреждениям, – излишнего беспокойства быть не должно, сообщил он.

Кроме того, китайские банки отменили резервирование средств иностранных банков на корсчетах, в том числе российских, рассказал Скобелкин. Раньше китайские банки замораживали 17% от среднего оборота по корсчету, сообщил он. Теперь требования по замораживанию нет, что сильно облегчит иностранным банкам работу с платежами в Китай, следует из его слов. Это позитивная новость, сказал «Ведомостям» представитель Бинбанка. «Китай сильно тормозил процесс зачисления платежей своим клиентам от российских банков.

ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЙ КОМПЛЕКС

Коммерсантъ® Нефть в обмен на фьорды

«Роснефть» может выйти на шельф Норвегии через российские активы

«Роснефть» может обменять доли в российских активах на участие в проектах на норвежском шельфе, где ее главным партнером выступает норвежская Statoil. Конкретных кандидатов для обмена пока нет. Эксперты полагают, что «Роснефть», которая в освоении шельфа ограничена санкциями, могла бы предложить Statoil участки на Дальнем Востоке или сухопутные проекты.

«Роснефть» рассматривает вхождение в активы на норвежском шельфе, а взамен может предложить участие в добычных проектах в РФ, сообщило Reuters со ссылкой на главу дочерней структуры российской компании RN Nordic Oil Халфдана Милланга. Ключевым партнером «Роснефти» на норвежском шельфе является местная Statoil. В 2013 году консорциум Statoil (40%, оператор), «Роснефти» (20%), North Energy и Edison получил лицензию PL713 на разработку четырех блоков в норвежском секторе Баренцева моря. Через год была пробурена первая поисковая скважина, после чего «Роснефть» сообщила об открытии небольшого месторождения без перспектив коммерческой разработки. В начале 2017 года глава департамента «Роснефти» Крис Инчкомб говорил «Интерфаксу», что в 2017 году истекает срок действия лицензий на все четыре блока, и компания собирается принять решение об их продлении к середине года. В «Роснефти» текущий статус норвежских проектов не комментируют. В Statoil отказались от комментариев.

Пока других добычных проектов в Норвегии у «Роснефти» нет, но компания сейчас претендует на один из них в качестве оператора, отметил вчера Халфдан Милланг.

Помимо «Роснефти», доли в трех проектах имел ЛУКОЙЛ, но в конце 2016 года он сообщил о выходе из одного из них из-за незначительности запасов (см. «Ъ» от 23 ноября). Первые разведочные скважины на норвежском шельфе ЛУКОЙЛ планирует пробурить в конце 2017 — начале 2018 года, говорит «Ъ» глава нефтекомпания Вагит Алекперов. Он напомнил, что налоговое законодательство Норвегии компенсирует около 87% затрат на геологоразведочные работы, то есть риски по этим проектам «достаточно хорошо разделены между инвестором и государством». «Газпром» в прошлом году договорился об обмене активами с австрийской OMV и должен получить 38,5% в ее норвежских активах (шесть месторождений и 36 лицензий) в обмен на долю в четвертом и пятом блоке ачимовских залежей Уренгойского месторождения. Сделка, впрочем, пока не закрыта.

Statoil является стратегическим партнером «Роснефти» по разработке российского шельфа. Впрочем, их СП по работам в Арктике простаивают из-за санкций, запретивших поставку оборудования и технологий для таких проектов. Уцелели лишь СП «Роснефти» (доля — 67%) и Statoil по разработке шельфа Охотского моря. В прошлом году компании пробурили там две скважины, оказавшиеся «сухими».

Норвегия входит в число стран, которые больше всего страдают от действия антироссийских санкций, считает Валерий Нестеров из Sberbank Investment Research. Из-за ограниченности ресурсной базы и снижения добычи норвежцам необходимы новые проекты, при этом из-за кризиса в нефтяной отрасли у Statoil простаивают буровые мощности, поясняет эксперт. Так, замечает он, «Роснефть» может предложить компании шельфовые проекты на Дальнем Востоке, а также ряд сухопутных месторождений в России, на которые не распространяются санкции. В ситуации, когда сотрудничество с азиатскими партнерами у «Роснефти» на максимальном уровне, привлечение европейских партнеров

в проекты нефтекомпания весьма логично, говорит господин Нестеров.

Дмитрий Козлов

Коммерсантъ® Американцы пришли в малую генерацию

GE запускает в России проекты по сборке оборудования

Несмотря на режим санкций против РФ, которые уже привели к громкому скандалу с поставками турбин Siemens в Крым, американская GE сохраняет интерес к российскому рынку. Вслед за планами по локализации электросетевого оборудования в Петербурге у GE появился и проект по сборке в России мини-электростанций для промышленных потребителей. После девальвации рубля интерес к импортной технике в РФ упал, говорят эксперты, но спрос на распределенную генерацию по-прежнему высок — до 50 млрд руб. в год.

Американская GE займется поставками оборудования для инвестпроекта по сборке модульных электростанций в России, соглашение по проекту будет подписано на Тюменском нефтегазовом форуме, сообщили «Ъ» в оргкомитете форума. Речь не идет о прямой локализации в РФ: ООО «Энерготехсервис» (ЭТС) будет собирать мини-электростанции (около 1 МВт) на базе газопоршневых двигателей GE Waukesha и Jenbacher, блоков подготовки газа, трансформаторных подстанций и закрытых распределительных устройств. Техцентр будет располагаться в Боровском индустриальном парке в Тюмени, здесь также планируются опытно-конструкторские работы промышленных образцов. Инвестиции составят 3 млрд руб., объем производства — до 80 единиц в год. Основными потребителями должны стать нефтегазовые предприятия, промышленность и агропром, ЖКХ.

ЭТС (50% долей у директора Александра Свергина) специализируется на строительстве и эксплуатации малой энергетики в нефтегазовом секторе, с 2016 года является официальным дистрибутором и сервис-партнером GE Waukesha. По данным "Б", после подписания соглашения компания станет и дистрибутором установок Jenbacher. Мощность двигателей Waukesha — 0,6–3,2 МВт, как поясняет источник "Б", они исходно разрабатывались в США для энергогенерации на нефтегазовых месторождениях и могут работать на попутном газе. Австрийские Jenbacher (0,12–9,5 МВт) имеют хороший КПД, но привередливы к качеству газа, поэтому чаще всего поставляются для местной генерации (например, теплиц), говорит собеседник "Б".

В России даже на уровне сборки работает не так много крупных западных машиностроительных корпораций, при этом на фоне западных санкций и замедления в экономике интерес иностранцев к отечественному рынку в последние годы был ограничен. Наиболее известным проектом в отрасли является СП немецкой Siemens с «Силowymi машинами» (выпускает газовые турбины в Ленобласти). Недавно немцы столкнулись с проблемой санкций, когда структуры «Ростеха» перенаправили выпущенные СП турбины на ТЭС Крыма (в нарушение условий контракта, как считает Siemens). Этот скандал уже привел к серьезным осложнениям для Siemens, хотя от сотрудничества с российскими заказчиками компания не отказалась. Есть ли у GE соглашение с ЭТС о том, что мини-электростанции из Тюмени не попадут в Крым, и как планируется контролировать поставки, не поясняется (в условиях энергодефицита на полуострове малая энергетика пользуется повышенным спросом).

У GE крупнейшим проектом в РФ является сборочное СП «Русские газовые турбины» (50% — у GE, по 25% — у Объединенной двигателестроительной корпорации «Ростеха» и «Интер РАО») в Рыбинске, сейчас малозагруженное. Но уже в августе стало известно об интересе GE к локализации в РФ производства электросетевого оборудования на мощностях петербургского «Электроаппарата». На рынке РФ также давно присутствует французская Schneider Electric, но недавно компания остановила инвестиции (до 1 млрд руб.) в завод трансформаторов в Самаре.

Наталья Порохова из АКРА отмечает, что после девальвации рубля с 2014 года объемы вводов в распределенной генерации упали, поскольку практически все оборудование было импортным. Но спрос нефтегазового комплекса на такую генерацию, по ее оценке, остается довольно высоким. Инвестиции в распределенную генерацию в РФ составляют до 50 млрд руб. в год, рынок оборудования для нее — до 30 млрд руб. в год., говорит эксперт.

Татьяна Дятел

Коммерсантъ® «Газпром» вложит больше

Компания увеличила объем инвестпрограммы

Инвестпрограмма «Газпрома» на 2017 год после чисто символической корректировки в прошлом году может снова вырасти довольно существенно — на 24%, до 1,1 трлн руб. Основное увеличение произошло за счет капвложений и будущих покупок. В то же время компания не стала наращивать объем заимствований.

Правление «Газпрома» утвердило увеличение на 23,9% инвестиционной программы монополии на 2017 год: с 911,2 млрд руб. до 1,13 трлн руб. Предыдущая версия документа была утверждена в декабре 2016 года. Как сообщила в четверг компания, объем капвложений составит 738,5 млрд руб. (рост на 112,5 млрд руб.), расходы на приобретение в собственность внеоборотных активов — 11,31 млрд руб. (до этого в плане указывалось всего 130 млн руб. на этот пункт). Объем долгосрочных финансовых вложений вырос на 93,6 млрд руб., до 378,7 млрд руб. В то же время компания всего на 2 млрд руб. увеличила лимит программы заимствований, до 290,5 млрд руб. В июле «Газпром» уже полностью выбрал изначальный объем кредитов.

Проект программы оптимизации затрат на 2017 год в новой редакции предусматривает мероприятия, общий эффект от которых должен составить 15,4 млрд руб.

«Корректировка параметров инвестиционной программы на 2017 год связана в основном с необходимостью увеличения объема инвестиций и долгосрочных финансовых вложений в приоритетные стратегические

газотранспортные и добычные проекты "Газпрома", — пояснили в компании. Теперь проект обновленной инвестпрограммы, бюджета и программы оптимизации затрат на 2017 год должен утвердить совет директоров монополии.

«Газпром» традиционно осенью по итогам первого полугодия корректирует объем инвестпрограммы, как правило, существенно наращивая расходы. Так, в 2014 году инвестпрограмма была увеличена на 27%, осенью 2013 года — почти в полтора раза. Но в 2016 году компания увеличила расходы на символические 11 млрд руб. (1,3%), до 853 млрд руб. В этом году также не ожидалось существенного роста, так как в рамках ПМЭФ-2017 заместитель председателя правления компании Андрей Круглов сообщил, что «Газпром» в 2017 году не планирует серьезно менять объем инвестиционной программы. Тогда господин Круглов отметил, что бюджет на 2018 год будет сопоставим с уровнем текущего года.

Ольга Мордюшенко

ВЕДОМОСТИ

Еврокомиссия хочет отстранить «Газпром» от управления «Северным потоком – 2»

Это будет одним из предложений еврочиновников на переговорах с Россией

Еврокомиссия хотела бы распространить на трансбалтийский газопровод «Северный поток – 2» действие норм Третьего энергопакета, который запрещает на территории Европы совмещать производство и поставку газа с владением газопроводами. Но юридические основания для этого нет, не раз заявляли европейские чиновники. Поэтому Еврокомиссия хочет договориться с Россией о компромиссе.

Для начала переговоров ей требуется специальный мандат. Документ уже подготовлен Еврокомиссией и должен быть утвержден советом ЕС. «Ведомости» ознакомились с проектом мандата.

Одним из ключевых условий для Еврокомиссии является распространение на «Северный поток – 2» требований о разделении функций поставщика и транзитера газа. «Цель такого разделения состоит в том, чтобы избежать конфликта интересов и усилить конкуренцию, – сказано в документе. – В контексте настоящего соглашения ЕС должен стремиться обеспечить полное структурное разделение между деятельностью по добыче и поставке газа, с одной стороны, и деятельностью по передаче – с другой».

Это наиболее жесткое предложение, содержащееся в проекте мандата. Есть в нем также и два компромиссных. «Может быть рассмотрено применение альтернативных моделей разделения, таких как создание независимого системного оператора или независимого оператора транспортной системы», – говорится в документе.

Фактически первый вариант означает, что инфраструктура «Северного потока – 2» останется в собственности 100%-ной «дочки» «Газпрома» Nord Stream 2 AG, но операционное управление трубой должно быть передано независимой компании.

Второй вариант допускает, что и инфраструктура, и деятельность «Северного потока – 2» останутся за Nord Stream 2 AG, но надзирать за его работой будет независимый регулятор. Кроме того, в проект мандата включен пункт о необходимости обеспечения доступа к трубопроводу третьих лиц.

Предполагалось, что обсуждение проекта мандата начнется летом, говорит участвующий в обсуждении документа человек. Но из-за периода отпусков работа сдвинулась на осень. Уже состоялось несколько рабочих совещаний. Но дата голосования в Совете ЕС еще не назначена, продолжает собеседник «Ведомостей». Далеко не все страны – члены ЕС определились со своей позицией, говорит он.

Представители «Газпрома» и Минэнерго не стали комментировать предложения Еврокомиссии. Их коллега из Nord Stream 2 AG по существу не стал отвечать на вопросы «Ведомостей».

Летом зампред правления «Газпрома» Александр Медведев говорил, что его компания не видит повода обсуждать распространение Третьего энергопакета на «Северный поток – 2». Россия в подготовке проекта документа участия не принимала и пока с ним не знакома, также летом говорил министр

энергетики Александр Новак. Он уточнял, что Россия будет настаивать на том, что проект трубопровода носит исключительно коммерческий характер, и просить время на изучение мандата Еврокомиссии. Двусторонняя встреча министра и еврокомиссара по энергетике Мароша Шефчовича может пройти в октябре, сообщил «Интерфакс» со ссылкой на представителя Минэнерго. Среди прочего на ней может обсуждаться и «Северный поток – 2».

«Учитывая крайнюю заинтересованность «Газпрома» в реализации проекта согласно графику, компания, вероятно, будет готова занять конструктивную позицию по этому вопросу и пойти на определенные уступки Еврокомиссии, чтобы как можно быстрее получить все необходимые согласования», – считает директор отдела корпораций Fitch Дмитрий Маринченко. Возможность создания независимого оператора проекта или независимой компании по прокачке по нему газа – наиболее вероятный сценарий, который может понравиться «Газпрому», соглашается с ним сотрудник еще одного крупного рейтингового агентства. «Особенно сейчас, в контексте санкций, эта опция может быть интересной российской госмонополии. Но с великой долей вероятности «Газпром» будет вообще пытаться торпедировать весь меморандум и в дальнейшем играть в политический пинг-понг вплоть до завершения строительства «Северного потока – 2», – не исключает собеседник «Ведомостей».

Артур Топорков, Виталий Петлевой

ВЕДОМОСТИ

В энергосистеме Сибири возник острый дефицит ВОДЫ

Это грозит потребителям энергии в регионе дополнительными расходами на 8 млрд рублей

В энергосистеме Сибири нет воды, предупредил в четверг зампред правления «Системного оператора» Сергей Павлушко (цитата по «Интерфаксу»). Из-за этого прогнозная нагрузка на тепловые электростанции Сибири в осенне-зимний период вырастет на 12% и достигнет 67,5 кВт ч, пишет «Системный оператор». Это предупреждение генерирующим

компаниям – им необходимо запастись углем и мазутом, объяснил представитель «Системного оператора».

Запасы воды в Ангарском каскаде (Иркутская, Братская, Усть-Илимская и Богучанская ГЭС) снизились более чем на 40%, почти до минимально допустимых объемов снизился уровень воды в Богучанском водохранилище, он едва обеспечивает доставку грузов по рекам, описал ситуацию Павлушко.

Сильнее всего снизится выработка на Красноярской и Братской ГЭС – до 20% мощности. Прогнозная выработка других ГЭС (Иркутской, Братской, Усть-Илимской) будет на 30–40% ниже средней многолетней. Все они входят в «Евросибэнерго» Олега Дерипаски. Установленная мощность ее ГЭС – 15 ГВт. Представитель компании не ответил на запрос «Ведомостей».

Гидрологическая обстановка в Сибири в связи с маловодностью Байкала и водохранилищ Ангарского каскада действительно остается сложной и находится на особом контроле Минэнерго, сказал представитель министерства, но запас мощности тепловых станций позволяет повысить нагрузку на них в зависимости от обстановки. Пока, по данным «Системного оператора», запасы угля на ТЭС Сибири составляют 189% от норматива, а мазута – 210%.

Предложение электроэнергия ГЭС – один из основных факторов цены на рынке на сутки вперед (РСВ) в Сибири, говорит руководитель группы исследований и прогнозирования АКРА Наталья Порохова и вспоминает, как в условиях малой водности зимой 2015 г. цены на электроэнергию превышали 1000 руб. за 1 МВт ч. В четверг средняя цена электроэнергии на РСВ в Сибири составляла 987,3 руб. за 1 МВт ч. Исходя из прогноза «Системного оператора» из-за роста цен потребители Сибири могут понести в октябре 2017 г. – марте 2018 г. около 8 млрд руб. дополнительных расходов (+2,5% к конечной цене), подсчитала Порохова.

Во втором полугодии 2017 г. рост выработки сибирских ТЭС может составить 7% и существует вероятность роста цен на РСВ на 5–15%, оценивает директор по электроэнергетике VYGON Consulting Алексей Жихарев, так что выручка ТЭС может вырасти на 7–10% (5–7 млрд руб.). Выигрывает угольная генерация Сибири, соглашается Порохова: ГЭС смогут компенсировать падение выработки

ростом цен на РСВ, но неполностью – процентов на 70.

По прогнозу «Системного оператора», потребление энергии в Сибири в осенне-зимний период 2017–2018 гг. вырастет на 0,7% до 114,4 млрд кВт ч. Чтобы удовлетворить этот спрос, понадобится от 30,2 ГВт (при средних температурах) до 31 ГВт (при низких температурах). Но «Системный оператор» не ожидает дефицита, сказал его представитель.

Все станции Сибирской генерирующей компании (СГК; 4 ГРЭС, одна газотурбинная станция и 12 ТЭЦ общей мощностью 7855 МВт) готовы к повышенной нагрузке в осенне-зимний период, сказал представитель компании: в период низкой водности 2015 г. электростанции СГК уже брали на себя существенную часть нагрузки.

В первом полугодии 2017 г. тепловая генерация Сибири, наоборот, отмечала снижение выработки. Станции «Юнипро» за этот период произвели энергии меньше на 12,5% (24,5 млрд кВт ч), что привело к снижению выручки на 4,6% до 37,8 млрд руб. Во многом это связано с простоем оборудования в холодном резерве из-за повышенной водности в Сибири, отмечала компания. Производство газовых и угольных станций «Евросибэнерго» снизилось на 6% до 6,56 млрд кВт ч, а выработка ГЭС компании увеличилась на 9% до 27,34 млрд кВт ч. Производство сибирских ГЭС «Русгидро» в первые шесть месяцев 2017 г. почти не изменилось. Приток воды в водохранилища в целом был в пределах нормы, отмечала компания.

Иван Песчинский

МЕТАЛЛУРГИЯ

Коммерсантъ® «Золотое» правило обороны

Инвесторы защищают активы от геополитических рисков

Неопределенность относительно развития ситуации вокруг Северной Кореи заставляет инвесторов увеличивать долю защитных активов в своих портфелях. Суммарные активы биржевых золотых фондов достигли 2139 тонн — максимального значения с ноября 2016 года. Спрос институциональных инвесторов поддерживает рост цены на драгоценный металл, возможное укрепление доллара может затормозить этот процесс.

Последние данные агентства Bloomberg свидетельствуют о том, что активы биржевых индексных фондов, инвестирующих в золото, поднялись до максимальных значений за последние десять месяцев. По итогам торгов среды они составили 2138,92 тонны — это максимальный показатель с 15 ноября 2016 года. Уверенный рост активов продолжается пятую неделю подряд, и за это время они выросли почти на 80 тонн. Только за последние девять дней активы увеличились на 35 тонн. Основной приток клиентских средств пришелся на крупнейший в мире биржевой фонд SPDR Gold Trust, активы которого выросли за отчетный период на 52 тонны — до 838 тонн.

Инвесторы скупают драгоценный металл из-за сохраняющейся напряженности в отношениях между США и КНДР. Беспокойство усилилось после очередных заявлений президента США Дональда Трампа о том, что новые санкции ООН против КНДР — практически «ничто» в сравнении с мерами, которые необходимо было принять для остановки ядерной программы в этой стране. Также прозвучало предупреждение от министра финансов США о том, что доступ Китая (основного торгового партнера Северной Кореи) к финансовой системе США будет ограничен, если КНР не будет соблюдать введенные против Пхеньяна санкции. «Чем сильнее

Северную Корею стараются загнать в угол, тем выше риск резкой ответной реакции этой страны», — отмечает стратег по операциям на товарно-сырьевых рынках Sberbank Investment Research Михаил Шейбе.

Поддерживают спрос на золото и опасения инвесторов относительно уровней, на которых торгуются рискованные активы. По данным агентства Bloomberg, с начала года основные мировые индексы выросли на 15–30%, некоторые из них, в частности Dow Jones, находятся возле исторических максимумов. «История показывает, что цены активов не могут расти бесконечно, а подъем экономик в какой-то момент сменяется рецессией. Поэтому интуитивно хочется хотя бы частично уйти в те активы, которые могут не упасть при общей коррекции рынка», — отмечает директор по анализу финансовых рынков и макроэкономики «Альфа-Капитала» Владимир Брагин.

Высокий интерес со стороны профессиональных инвесторов к драгоценному металлу положительно сказывается на его стоимости. В прошлую пятницу стоимость золота впервые с сентября 2016 года поднялась выше уровня \$1350 за унцию. Даже с учетом последующего снижения цена драгоценного металла выросла за последние пять недель почти на 6%, остановившись на вчерашних торгах на отметке \$1330 за унцию. «Повышению цен на золото способствует и ослабление доллара США, курс которого к ведущим валютам снизился за последние недели на 0,7–2%», — отмечает портфельный управляющий «Тринфико» Денис Мухин.

В таких условиях участники рынка убеждены в дальнейшем росте цены на золото, но не исключают возможность непродолжительного снижения. По словам Михаила Шейбе, текущая патовая ситуация вокруг КНДР будет способствовать сохранению повышенного спроса на защитные активы. Впрочем, не исключается возможность фиксации прибыли в случае укрепления доллара США. «Учитывая высокую вероятность того, что в среднесрочной перспективе американский регулятор может вернуть в повестку вопрос о сокращении своего баланса, растущий тренд может

оказаться неустойчивым», — отмечает Денис Мухин.

Витаалий Гайдаев

МАШИНОСТРОЕНИЕ

НЕЗАВИСИМАЯ

Премьеры поколения NEXT

«Группа ГАЗ» представила на автосалоне Comtrans сразу 10 новинок

В Москве завершилась международная выставка коммерческого автотранспорта Comtrans-2017. На площадке «Крокус-Экспо» можно было увидеть как пассажирские автобусы, так и многотонные фуры, прицепы, седельные тягачи, спецтехнику. Машиностроительные концерны со всего мира демонстрировали свои достижения, стараясь максимально привлечь внимание посетителей и СМИ. На выставке Comtrans-2017 свои последние новинки техники показали 214 компании из 13 стран. Интересно, что особое внимание было приковано к новинкам российской «Группы ГАЗ», которая рекордно презентовала на выставке сразу 10 новых моделей.

Традиционно на Comtrans приходят потенциальные клиенты автопроизводителей – логистические компании и транспортные перевозчики, которым нужны «рабочие лошадки», приходят, что называется, «пощупать» новинки. И хотя бортовые версии «Газели NEXT» и «Газона NEXT» внешне не сильно отличались от предыдущих, их главная особенность в этом году – повышенная грузоподъемность. ГАЗ выпустил «тяжелую» модификацию автомобиля полной массой 4,6 т, рассчитанную на транспортировку 2600 кг груза. Кроме того, усиленная база дает возможность освоить выпуск низкопольного микроавтобуса вместимостью 20–22 пассажира – до последнего времени этот сегмент был поделен между иностранными брендами. К слову, сам микроавтобус тоже показали на выставке. Обещают, что продажи бортовой модификации «Газели NEXT» 4,6 т начнутся уже в первом квартале 2018 года. Затем на конвейере пропишутся цельнометаллический фургон с объемом кузова 15,5 «кубов», фургон-комби и несколько моделей микроавтобусов.

Самый популярный российский среднетоннажник «Газон NEXT»

также «подрос». В рамках выставки была показана версия автомобиля полной массой 10 т. «По сравнению с предыдущей моделью грузоподъемность выросла на тонну, – рассказывал журналистам ведущий инженер-конструктор ГАЗа Денис Гутов. – Мы использовали усиленную раму из стали более высокого класса, добавили поперечин, а еще с автобуса ПАЗ «Вектор NEXT» сюда перекочевала пневматическая подвеска задней оси, обеспечивающая плавность хода даже при движении по разбитым дорогам». Год назад именно эту модель автобуса и создавали на шасси «Газона NEXT». Сейчас его доработали с учетом требований к пассажирским перевозкам, и теперь свежие наработки пригодились для улучшения грузовика-«донора».

Эксперты говорят, что в «Группе ГАЗ» Олега Дерипаски, объединяющей 13 предприятий в 8 регионах России, постоянно происходит взаимный обмен конструкторскими идеями. «Мы стараемся опередить время и предложить то, к чему потребитель может быть, еще не готов сегодня, но будет готов завтра или послезавтра, – пояснил генеральный директор Объединенного инженерного центра «Группы ГАЗ» Владимир Четвериков. – Например, мы заметили, что наш 8,7-тонный «Газон NEXT» удачно освоили «дальнебой» и стали использовать его на магистральных перевозках. Мы не очень-то этого ожидали. Но, увидев интерес с их стороны, сделали машину на удлиненной платформе, более тяжелой, которая даст потребителям больше возможностей в перевозках – и в обычных, и в дальних». Кроме «рабочих машин» ГАЗ представил концепты. Например, вездеход-амфибию на базе «Соболя», способный пробираться в тех местах, где другая колесная техника просто бессильна – в болотах, по глубокому снегу. А использование порталных мостов позволило увеличить клиренс автомобиля до рекордных 53 см. Благодаря специальным понтонам в передней и задней частях кузова он даже может переплыть водный участок с тонной груза на борту. При этом огромные колеса с шинами низкого давления не повреждают верхний слой почвы и растительный покров.

Рядом с «Сободем» соседствуют собратья – вездеходы «Вепрь NEXT»,

экспедиционный автомобиль и пикап с задним откидным бортом. «Это машины, которые должны вызывать эмоции, – говорит президент «Группы ГАЗ» Вадим Сорокин. – У нас уже есть внедорожная линейка – «Соболь 4x4», призер ралли-рейдов, «Урал NEXT» разрабатывается новое поколение среднетоннажного вездехода «Садко NEXT». Представленные на Comtrans прототипы дополняют гамму нашей полноприводной техники. Мы сможем предлагать клиентам внедорожники любой колесной формулы, мощности, грузоподъемности и габаритов. В то же время мы действуем крайне прагматично. Сначала важно изучить реакцию публики. Поэтому мы показываем на выставке сразу три концепта. Если потенциальные покупатели заинтересуются ими, рассмотрим возможность серийного выпуска. Электробус «Газель NEXT» с запасом хода не менее 120 км стал еще одной новинкой мероприятия».

У стенда ГАЗа заметно выделялись иностранные журналисты и просто посетители выставки. Учитывая, что экспортная география стала шире в два раза и технику поставляют в 51 страну, интерес обоснован. «Группа ГАЗ» тут же подписала соглашение о поставках микроавтобусов «Газель NEXT» на Филиппины с бизнес-группой Eastern Petroleum, которая активно участвует в госпрограмме обновления общественного транспорта в республике.

«Последние годы ГАЗ регулярно представляет новые модели. В этом году мы собираемся не только выпустить совершенно новые модели коммерческого транспорта, но особый акцент сделали на расширение линейки автомобилей и модификации, которые позволят занять сильные позиции именно на зарубежных рынках. Для нас это новый виток развития компании и возможность расширить рынки сбыта. Учитывая сложные экономические реалии в стране, наращивание экспортного потенциала – одна из стратегически важных задач «Группы ГАЗ» на ближайшую перспективу», – отметил Олег Дерипаска, председатель наблюдательного совета «Базового Элемента» – основного владельца «Группы ГАЗ».

Еще одна новинка Comtrans-2017 специально для экспортных рынков – бортовой «Урал NEXT» с

правым рулем. «В странах с левосторонним движением живет больше 30% всего населения Земли, это огромный экспортный потенциал, — говорит Александр Васильев, директор по развитию автозавода «Урал». — Поставляя технику в страны Азии и Африки, наше предприятие исторически присутствовало на этих рынках. В линейке традиционных «Уралов» уже есть праворульная версия, теперь она появилась и в семействе NEXT. Машина, которую мы показываем сегодня, сразу после выставки отправится на испытания в одну из африканских стран. Но местные клиенты готовы ее взять хоть сейчас».

В качестве «премьер» дебютировали также дорожная гамма грузовиков «Урал NEXT», перспективный двигатель ЯМЗ-770 для тяжелой техники, речных судов и электрогенераторных станций, «Газель NEXT» с автоматической коробкой передач, обновленный туристический автобус Cruise для гостей чемпионата мира по футболу-2018 с автоматическими системами помощи водителю. А всего компания привезла в Москву 24 машины — среди новинок есть и фургон-рефрижератор, экспедиционный вариант «Соболя 4x4», автобусы «Вектор NEXT» с современными решениями для транспортировки маломобильных пассажиров. Автопроизводители были настроены оптимистично.

Владимир Полканов

Коммерсантъ® Внутренний спрос задав экспорт

Шинники снижают поставки за рубеж

Производители шин в РФ, в прежние годы преодолевавшие кризис за счет роста экспорта, сейчас переориентируются на восстанавливающийся внутренний рынок. Например, в этом году калужский завод Continental снизит долю экспорта в общем объеме выпуска с 30% до 13%. Эксперты констатируют корреляцию продаж шин и автомобилей и прогнозируют, что за счет восстановления авторынka и реализации отложенного спроса рынок шин в России может вырасти в пределах 11%.

Калужский шинный завод Continental планирует в этом году

поставить на экспорт не более 13% от общего выпуска против 30% годом ранее, заявил вчера глава завода Георгий Ротов на конференции «Автоэволюция 2017». Топ-менеджер отметил, что калужский завод изначально рассчитывался на покрытие российского спроса, который сейчас растет. При этом господин Ротов отметил, что экспорт — «дело непростое», а в числе проблем выделил таможенные барьеры, бюрократизированность таможенного регулирования в РФ, жесткие штрафы за ошибки в оформлении или перевозке, а также ведение двойного налогового учета для экспортирующих компаний.

В Continental вчера ситуацию подробно не комментировали. В компании лишь еще раз подчеркнули, что экспорт сократился за счет возросшего спроса на шины на внутреннем рынке за счет роста рынка и реализации отложенного спроса. «Поставки на конвейеры российских автопроизводств выросли пропорционально росту авторынka, новые клиенты в этом году были именно В2В», — пояснили в компании. Производственные мощности завода в Калуге — 4 млн шин в год, сейчас он работает примерно на 3–3,5 млн шин в год. Сейчас концерн поставляет шины в 25 стран, в частности в Китай и Канаду. Еще в феврале Continental рассчитывал сохранить экспорт на уровне 2016 года, но предусматривал возможность его сокращения с учетом восстановления российской экономики и смещения заказов на внутренний рынок. Тогда же Георгий Ротов сообщал, что в этом году компания начнет модернизацию производства для расширения технологических возможностей. Вчера в компании эти планы не актуализировали.

Тенденцию переориентирования шинных мощностей на внутренний рынок подтвердил «Ъ» и другой крупный игрок Nokian Tyres. Там рассказали, что в первом полугодии продажи в России и СНГ выросли на 84%, при этом доля экспорта, составлявшая в 2016 году 70% от физического объема выпуска, в январе—июне этого года составила 62%. В компании признают, что снижение доли экспорта происходит за счет прироста доли продаж в РФ. Укрепление рубля способствовало росту покупательской способности населения и позитивно сказалось на спросе, говорят в Nokian Tyres. Производственные мощности российского завода концерна во Всеволожске загружены практически полностью. Более того,

к концу года компания завершит установку 14-й производственной линии, и предельная мощность завода составит 17 млн шин в год (на начало года — 15,5 млн шин). Инвестиции в проект составили €83 млн.

Ранее именно за счет экспорта шинникам удалось пережить экономический кризис и спад внутреннего спроса, и в 2016 году многие игроки даже наращивали производство. В начале этого года отрасль прогнозировала дальнейший рост рынка в надежде на восстановление продаж легковых машин. В Nokian Tyres в августе ожидали, что в 2017 году спрос на российском розничном рынке шин может вырасти на 10–15%. В компании отмечали, что экономика РФ в первом полугодии продемонстрировала признаки возвращения к росту после продолжительной рецессии, а рост реального ВВП за весь год может составить 1,5–2%.

Дмитрий Бабанский из SBS Consulting отмечает, что на текущем этапе сильной корреляции между производством автомобилей и шин нет: на фоне сокращения внутреннего производства машин на 7,4% в 2016 году, объем выпуска шин вырос на 6,1%. При этом, добавляет он, рынки автомобилей и шин связаны: в 2016 году по ним было сокращение на 12% и 6% соответственно. В 2017 году, с одной стороны, восстановление авторынka поддержит рынок шин. С другой стороны, рассуждает эксперт, скажется отложенный спрос: автомобилям, купленным на пике спроса в 2011–2013 годах, нужна плановая замена покрышек, поэтому рынок шин по итогам года покажет рост на уровне 8–11%.

Яна Цинова

ВЕДОМОСТИ Volkswagen удвоит экспорт из России

В следующем году поставки за рубеж снизятся — самая экспортируемая модель будет снята с производства

Группа Volkswagen увеличит в 2017 г. долю автомобилей, поставляемых на экспорт, в общем производстве в России с 10% до 20%. Об этом рассказал директор калужского завода «Фольксваген груп рус» Оливер Грюнберг на VIII

конференции «Автоэволюция-2017», организованной «Ведомостями» в Калуге. Абсолютные цифры он не назвал.

В 2016 г. группа выпустила в России - в Калуге и в Нижнем Новгороде - 147 000 автомобилей, по данным компании. По итогам 7 месяцев 2017 г. выпущено около 91 100 шт., по информации человека, знакомого с менеджерами автозавода. В страны дальнего зарубежья в этот период поставлено более 13 700 шт., из них в Чехию - почти 12 600. Основная экспортируемая модель - кроссовер, выпускаемый по контрактной схеме в Нижнем Новгороде на мощностях ГАЗа, - Skoda Yeti, уточнил Грюнберг. Но в ближайшие недели будут поставлены последние партии этой модели, после чего экспорт сократится, добавил он.

Ранее представитель Skoda пояснил «Ведомостям», что выпуск Yeti в России прекратится к концу 2017 г. В начале 2018 г. на «ГАЗе» начнется выпуск другого кроссовера - Skoda Kodiaq, но будет ли он экспортироваться, неизвестно.

По словам Грюнберга, экспорт Yeti из России был связан с временным дефицитом мощностей группы на заводах в Чехии и Индии. Компания хочет развивать экспорт, но этому мешают высокие расходы при производстве и транспортировке (часть логистических и других расходов правительство субсидирует - «Ведомости»), малое количество стран, с которыми у России есть соглашения о свободной торговой зоне, нестабильность рубля, ужесточение экологических требований в других странах, которые выше, чем в России. Еще одна проблема - неразвитость автокомпонентного производства в России, недостаточно высокое качество продукции, перечисляет Грюнберг. В качестве примера он рассказал о том, что компания 10 лет не могла найти в России бензин надлежащего качества для первой заливки в новые автомобили (чтобы не повредить новый двигатель) и совокупно импортировала в Россию за это время 7,7 млн т бензина. «Это было сумасшествием! Импортировать топливо в Россию - все равно, что завозить песок в пустыню», - иронично заметил он. По его словам, VW лишь несколько месяцев назад нашла локального производителя, качество продукции которого устроило немецкий автоконцерн.

Автозаводы заинтересованы в развитии экспорта, чтобы увеличить загрузку мощностей, упавшей в

среднем до 50% из-за длительного падения спроса на российском рынке - он сократился вдвое по сравнению с рекордным 2012 г. Постепенный восстановительный рост начался только весной 2017 г.

За 7 месяцев экспорт легковых машин вырос почти на 30% до 49 100 шт. По итогам 2017 г. экспорт составит около 100 000 машин, прогнозирует гендиректор Российского экспортного центра Петр Фрадков. По сравнению с 2016 г. рост составит 47%.

Власти рассчитывают на дальнейший рост экспорта. Экспорт легковых автомобилей из России к 2025 г. увеличится до 190 000-200 000 шт., ожидаемая доля экспорта в объеме производства - около 20% у национальных производителей («АвтоВАЗ», УАЗ) и 5% у международных автоконцернов, говорится в стратегии развития автопрома.

Владимир Штанов

ТРАНСПОРТНЫЕ УСЛУГИ И ЛОГИСТИКА

Коммерсантъ®

В самолетах

ПОЯВИЛИСЬ

свободные места

Авиакомпании начали активный набор бортпроводников

На фоне подъема рынка авиаперевозок и активного расширения парка самолетов российские авиакомпании начали пополнять штат бортпроводников. «Северный ветер» и Azur Air, активно развивающие туристические направления, объявили о наборе нескольких сотен специалистов, о постоянном найме новых бортпроводников говорят и лидеры рынка «Аэрофлот» и S7. Этим летом в отрасли уже начали говорить о появлении дефицита квалифицированного персонала, но это касается лишь пилотов, уезжающих на заработки за рубеж. Эксперты отмечают, что в отличие от пилотов, бортпроводников можно гораздо быстрее обучить, поэтому сложностей с их набором возникнуть не должно.

Авиакомпания Azur Air (стратегический партнер туроператора ANEX Tour) планирует в 2017 году на 25% увеличить перевозки — до 3 млн пассажиров, сообщила директор по связям с общественностью перевозчика Анастасия Матюшина. По ее словам, «новые пассажиры, рост количества выполняемых рейсов, расширение географии полетов требуют увеличения парка и численности персонала». Поэтому в дополнение к эскадрилям в наиболее значимых городах маршрутной сети (Красноярске, Ростове-на-Дону, Петербурге) Azur Air открыла представительство бортпроводников в Екатеринбурге, откуда выполняет полеты по 16 международным туристическим направлениям. По словам госпожи Матюшиной, «есть определенный дефицит квалифицированных кадров». Набор был начат еще в высокий сезон, уже приняты на работу 62 специалиста.

Об открытии 200 вакансий бортпроводников сообщил «Северный ветер» (входит в группу

туроператора Pegas Touristik). В компании «беспрецедентный набор» персонала объясняют тем, что продолжают расширять парк широкофюзеляжных судов для выполнения стратегии стыковочных рейсов (пассажиры из регионов развозятся на курорты через Москву). Новые самолеты потребуются в осенне-зимнем расписании, когда маршрутная сеть будет состоять более чем из 200 направлений, из регионов число рейсов в Москву удвоится. До конца года «Северный ветер» получит четыре узкофюзеляжных самолета, по плану к 2019 году парк компании будет состоять из 50 самолетов (сейчас 20).

На фоне резкого роста авиаперевозок в этом году (по оперативным данным Росавиации, пассажиропоток за январь—август вырос на 19,9%, до 70,1 млн человек) бортпроводников набирают и другие компании. В S7 «Б» сообщили, что в компании более 2 тыс. бортпроводников, в этом году парк пополняется новыми самолетами, что «подразумевает увеличение штата». Каждый месяц в учебном центре S7 Training стартует обучение новых групп по первоначальной подготовке бортпроводников. В «Аэрофлоте» работают более 7 тыс. бортпроводников, но набор постоянно ведется в Москве и регионах. При этом дефицита этих специалистов в компании не видят: в центральный офис ежедневно приходят десятки претендентов на эти вакансии.

Ранее авиакомпании уже говорили о нехватке персонала, но речь шла о летном составе, в частности о дефиците командиров воздушных судов. В июне о нехватке пилотов заявил гендиректор «Аэрофлота» Виталий Савельев, объяснив тенденцию тем, что некоторые пилоты уходят работать в Азию, где зарплата выше. «В отличие от пилотов бортпроводников можно гораздо быстрее обучить и привлечь к работе, поэтому сложностей с их набором возникнуть не должно», — считает исполнительный директор агентства «Авиапорт» Олег Пантелеев. Он отметил, что «расширение штата актуально для авиакомпаний, где продажи идут

преимущественно в составе турпакетов через туроператоров, стимулирующих перевозчиков наращивать объемные показатели». С увеличением налета, в том числе на регулярных рейсах, как это демонстрирует «Северный ветер», перевозчикам потребуются дополнительные экипажи, говорит господин Пантелеев. Но в современной авиации требования к персоналу становятся более специфичными — бортпроводники должны обеспечивать не только безопасность, но и увеличивать продажи товаров на борту.

Елизавета Кузнецова

Коммерсантъ®

Галеры для крабов

Заказы на специальные суда начались еще до «квот под киль»

Введение механизма распределения квот на добычу краба «под киль», что Росрыболовство обещает сделать до конца года, стимулирует рыболовные компании активизировать переговоры о строительстве новых судов. Владивостокская «Дальрыба» до конца года закажет проектирование двух судов-краболовов, их строительство должно начаться уже в середине 2018 года. По оценке источников «Б», суда обойдутся примерно в 3 млрд руб., а основная борьба за заказ развернется между Окской судостроительной и дальневосточными заводами.

Вчера в рамках Международного рыбопромышленного форума в Петербурге ПАО «Дальрыба» (Владивосток) подписало соглашение с проектным бюро «Нордик Инжиниринг» о создании проекта краболовного судна. Предполагается, что твердый контракт стороны подпишут в ноябре, после чего начнется разработка техпроекта, на что, по словам гендиректора бюро Виталия Гвоздева, уйдет четыре-пять месяцев. Как рассказал «Б» технический директор «Дальрыбы» Владимир Будько, по проекту «Нордик Инжиниринга» компания планирует построить два судна-

краболова под инвестиционные квоты («квоты под киль»). Закладка первого судна запланирована на середину 2018 года.

У «Дальрыбы» сейчас пять судов, построенных в прошлом веке, из них — два краболова, судно для лова креветки, траулер и большой морозильный траулер. По данным СПАРК, основной акционер ПАО — его гендиректор Вячеслав Москальцов (42,54% акций), еще 36,32% — у Юрия Москальцова. Выручка компании по РСБУ за 2016 год — 1,6 млрд руб., чистая прибыль — 358,9 млн руб.

В «Дальрыбе» не раскрывают место строительства судов, так как не сделали окончательный выбор верфи. По словам Виталия Гвоздева, «Дальрыба» выбирает из четырех верфей в разных концах страны. По данным «Ъ», одним из них является Окская судовой верфь в Нижнем Новгороде (принадлежит UCL Holding Владимира Лисина). Исполнителями контракта также могут быть дальневосточные верфи, рассказали источники «Ъ» на рынке, они выигрывают с точки зрения географии и логистики: там судовладельцу легче контролировать ход строительства, к тому же судно легко можно будет доставить во Владивосток. Окская судовой верфь, по мнению собеседников «Ъ», хорошо оснащена, но не имеет прямого выхода к морю: после постройки краболовы нужно будет «выводить на большую воду» по рекам европейской части России, что может потребовать дополнительной оплаты от заказчика.

Длина краболовных судов составит 60 м, они будут оснащены оборудованием для разделки и переработки краба, морозильной техникой. По оценкам собеседников «Ъ», такое судно должно стоить не более 1,5 млрд руб., но итоговая цена будет зависеть от насыщения судна и исхода переговоров с верфью. По словам источников «Ъ», знакомых с проектом «Дальрыбы», компания планирует привлечь кредитные средства и ведет переговоры сразу с несколькими банками. По условиям кредитования судовладельцу для получения займа необходимо оплатить 20% от стоимости судов (около 300 млн руб. за судно), оставшиеся 80% профинансирует банк.

«Квоты под киль» вводятся с этого года, они оговаривают выделение части квот на вылов рыбы и морских биоресурсов при условии заказа новых судов на верфях РФ или под обязательство строить береговые перерабатывающие мощности. Механизм «квот под киль» для

крабов сегодня на финальной стадии проработки, как рассказал вчера глава Росрыболовства Илья Шестаков, в течение месяца документы, регламентирующие порядок выделения квот, будут направлены на согласование в федеральные ведомства. По предварительным данным, количество попадающих под квоты новых краболовов для Дальневосточного бассейна может быть ограничено 30 судами, для Северного бассейна — 6–10 судами. Пока заказы на строительство краболовов разместили СЗРК Дмитрия Озерского, которая построит шесть судов на Выборгском судостроительном заводе Объединенной судостроительной корпорации, и владивостокское ООО «Антей», заказавшее один краболов на «Пелле» Герберта Цатурова (см. также «Ъ» от 7 сентября).

Герман Костринский, Санкт-Петербург; Анастасия Веденеева

Коммерсантъ®

В посылки подкладывают НДС

Правительство обсудит «налог на AliExpress»

Как стало известно «Ъ», в правительстве обсуждают предложение российских онлайн-ритейлеров ввести налог для их иностранных конкурентов, включая AliExpress, Amazon и eBay, по принципу «налога на Google». Сайты компаний, которые откажутся его платить, могут быть заблокированы через Роскомнадзор, следует из поправок в Налоговый кодекс и закон «Об информации», разработанных Ассоциацией компаний интернет-торговли (АКИТ). Такие меры могут заставить иностранные торговые площадки и их продавцов покинуть российский рынок, говорят их представители.

АКИТ (объединяет 37 российских ритейлеров, включая «Детский мир», «Юлмарт», Ozon.ru, ge:Store, KupiVIP, Lamoda, «М.Видео», «Эльдорадо» и др.) разработала пакет поправок в Налоговый кодекс и закон «Об информации», рассказал источник «Ъ», знакомый с его подготовкой. В АКИТ считают, что компании вроде AliExpress, Amazon и eBay сейчас имеют конкурентное преимущество перед национальными поставщиками в виде освобождения

от НДС и ввозных таможенных платежей при реализации товаров стоимостью до €1 тыс. и весом до 31 кг, говорит собеседник «Ъ». Поправки предлагают ввести механизм НДС-регистрации зарубежных интернет-магазинов по аналогии с так называемым налогом на Google, вступившим в силу 1 января 2017 года. В его рамках иностранные компании, продающие электронный контент или софт через интернет в России, должны встать на учет в налоговую службу и платить НДС 18% наравне с российскими компаниями.

Для интернет-магазинов, предлагающих трансграничную доставку товаров, налог предлагается исчислять упрощенным методом, он составит 15,25% от конечной цены товара, уточняет собеседник «Ъ». При этом Федеральная налоговая служба получит право направлять электронной торговой площадке требование о блокировке страницы продавца, не исполняющего обязанности по уплате НДС. Если оно не возымеет действие, налоговая обратится в суд и Роскомнадзор, который после получения судебного решения об ограничении доступа к страницам-неплательщикам направит операторам связи требование об их блокировке. Проект также предусматривает механизм разблокировки продавца в течение трех дней после уплаты им НДС, уточняет источник «Ъ».

Исполнительный директор АКИТ Артем Соколов подтвердил «Ъ», что такие документы разработаны ассоциацией. По его словам, сейчас они обсуждаются в правительстве, где идет процесс подготовки заключения. Он ссылается на указ президента РФ №203 от 9 мая 2017 года, утвердивший стратегию развития информационного общества в РФ на 2017–2030 годы. В ней среди прочего прописано, что иностранные участники рынка наравне с российскими должны выполнять требования законодательства РФ, объясняет он. При этом один из пунктов указывает на необходимость принятия мер по ограничению доступа к ПО, товарам и услугам, предоставляемым онлайн на территории России иностранными организациями, допустившими нарушение закона.

В Минэкономике вчера сообщили «Ъ», что получили документы с предложениями и прорабатывают свою позицию. В Минфине «слышали о таких предложениях» и также анализируют их. В Минкомсвязи не смогли оперативно ответить на запрос «Ъ». В AliExpress отказались от комментариев.

Усложнение процедуры продажи скорее заставит продавцов прекратить продавать свои товары в Россию, полагает гендиректор eBay в России и на развивающихся рынках Европы Илья Кретов. «Это существенно сократит ассортимент товаров, поставляемых в нашу страну. Если говорить о eBay, иностранный продавец просто поставит галочку о том, что не доставляет товары в Россию»,— говорит он. В стоимость товаров зарубежных продавцов уже включены операционные издержки магазина, национальные налоги и сборы, более того, комиссия за использование интернет-площадки и платежной системы, продолжает господин Кретов. «На выбор покупки из-за рубежа влияет стоимость доставки и период ее ожидания: отсутствие этих факторов у российских магазинов — их конкурентное преимущество, о чем постоянно умалчивается. Кроме того, розничный импорт уже регулируется таможенными пошлинами»,— резюмирует он.

Предложения АКИТ носят запретительный характер, констатирует президент Национальной ассоциации дистанционной торговли (включает Popu Express, La Redoute, PickPoint, eBay, Studio Moderna, arvato и др.) Александр Иванов. По его мнению, регистрация плательщиков в ФНС будет де-факто невозможна. «Например, на Alibaba — 3,6 млн продавцов, на eBay — более 1,5 млн, это только два крупнейших маркетплейса, есть и другие. ФНС физически не сможет обеспечить такую регистрацию»,— убежден он. При этом российский e-commerce занимает долю примерно в 0,7% от мирового, напоминает господин Иванов. «Ломать систему ради 0,7% смогут только компании, для которых Россия является определяющим рынком. Но в мире ничего не известно о хотя бы одной такой компании»,— категоричен он. Кроме того, попытки взимания НДС с зарубежных посылок во всех без исключения странах мира убыточны, так как операционные и административные расходы на это значительно превышают собранные суммы, утверждает господин Иванов.

Рынок, который предлагает отрегулировать АКИТ, продолжает резко расти: по оценке самой ассоциации, объем трансграничной торговли в первом полугодии 2017 года вырос на 34% по сравнению с тем же периодом 2016 года и составил 178 млрд руб. АКИТ прогнозирует, что по результатам 2017 года доля трансграничной

торговли в обороте e-commerce в России составит 37%, а ее объем — 420 млрд руб.

Роман Рожков, Денис Скоробогатько

ТЕЛЕКОММУНИКАЦИИ И СВЯЗЬ

ИЗВЕСТИЯ

ЕГЭ привяжут к госуслугам

Результаты экзаменов школьники смогут получать только после авторизации в Единой системе идентификации и авторизации

Узнать в интернете результаты Единого госэкзамена (ЕГЭ) выпускники смогут только после авторизации на портале госуслуг. Об этом говорится в проекте протокола заседания (есть у «Известий») подкомиссии по использованию информационных технологий при предоставлении госуслуг правительственной комиссии по ИТ. В Минкомсвязи подтвердили эту информацию. При этом выпускник, как и прежде, сможет узнать итоги госэкзамена при личном визите в школу.

Когда именно получение результатов ЕГЭ в Сети окажется возможным только после авторизации на портале госуслуг — пока неизвестно. В Минкомсвязи пояснили, что «ведомства прорабатывают этот вопрос».

— МВД России и Минобрнауки совместно с Рособнадзором получили поручение проработать вопрос единого доступа через ЕСИА к сведениям из государственных информационных систем, — отметили в пресс-службе Минкомсвязи.

В министерстве пояснили, что школьники при желании могли увидеть свои результаты ЕГЭ на портале госуслуг уже в июне 2017 года. Такая услуга доступна тем из них, кто зарегистрирован на этом портале. Единая система идентификации и авторизации (ЕСИА) с сайта госуслуг позволяет гражданину заходить на порталы разных ведомств с одним и тем же логином и паролем и получать там необходимые данные и услуги. При этом вся персональная информация о пользователе хранится в единой базе данных.

— Речь о том, чтобы для получения данных из государственных информационных систем граждане проходили идентификацию только через ЕСИА. Например, при запросе результатов

ЕГЭ, — заявили «Известиям» в Минкомсвязи. — ЕСИА — это надежный работающий способ идентификации пользователя.

Ведомство предлагает использовать подтвержденную учетную запись на портале госуслуг в качестве универсального идентификатора гражданина в онлайн-среде.

— В офлайн-среде граждане проходят идентификацию и аутентификацию с помощью обычного паспорта. Для идентификации и аутентификации в онлайн-среде также должен быть удобный инструмент, им может стать подтвержденная учетная запись в ЕСИА, — пояснили в Минкомсвязи.

Чтобы узнать результаты экзаменов, пользователю потребуется войти на портал госуслуг и отправить заявку в электронном виде.

— В заявке необходимо обратить внимание на корректность данных: имени, фамилии и отчества, данных паспорта (без указания серии) и региона. Или можно ввести код регистрации ЕГЭ. Будет доступна общая информация по всем экзаменам, а также подробная по каждому из них, — уточнили в пресс-службе министерства.

Централизованного предоставления школьникам доступа к portalу госуслуг пока не планируется.

— Граждане РФ могут зарегистрироваться несколькими способами — онлайн или офлайн (в отделениях «Почты России», МФЦ, органах власти, банках), — объяснили в Минкомсвязи. — Поэтому никаких дополнительных новых сервисов не требуется.

Интернет-омбудсмен Дмитрий Мариничев не видит ничего плохого в том, что школьникам придется получить доступ к ЕСИА, чтобы узнать результаты экзаменов в интернете.

— То, что принуждают всех идентифицироваться, — это нормально. Так или иначе, все граждане перейдут к получению услуг онлайн. Чем больше автоматизация, тем больше возможностей, тем легче людям жить, — уверен Дмитрий Мариничев. — Государству свойственно принуждать граждан к чему-либо. Гражданин один раз

зарегистрируется — и потом сможет постоянно получать услуги онлайн.

В МВД, Минобрнауки и Рособнадзоре не ответили на запрос «Известий».

Владимир Зыков

ВЕДОМОСТИ

«Ростелеком»

заказал аудит операционной системы Sailfish

Григория

Березкина

Это может свидетельствовать о желании оператора купить софт

В апреле президент «Ростелекома» Михаил Осеевский отмечал, что «с любопытством прочитал» в СМИ о возможной покупке его компанией операционной системы Sailfish. На этой операционной системе работает отечественный смартфон Inoi R7. Его на прошедшей во вторник, 12 сентября, выставке «Импортозамещение» гендиректор компании-разработчика — ООО «Открытая мобильная платформа» (ОМП) — Павел Эйгес подарил премьер-министру Дмитрию Медведеву.

Но «Ростелеком» все же присматривается к этой операционной системе. В июле оператор за 3,2 млн руб. заказал у своей дочерней компании «Спутник» аудит процессов разработки и софта Sailfish. Он должен закончиться 15 октября.

Операционную систему Sailfish разработала финская Jolla, созданная выходцами из Nokia. В середине 2015 г. стало известно, что Jolla принадлежит основателю группы ЕСН Григорию Березкину. Формально 80% ОМП принадлежит сестре бизнесмена Ольге Березкиной. Но сам он в июньском интервью «Ведомостям» называл операционную систему своей.

В прошлом же году на базе Sailfish ОМП разработала российскую мобильную операционную систему. Под

названием Sailfish Mobile OS Rus она вошла в реестр отечественного программного обеспечения.

Именно некая ОМП должна предоставлять материалы аудиторам, говорится в документах «Ростелекома», но эта аббревиатура не расшифровывается.

Аудит Sailfish будет состоять из нескольких этапов. «Спутник» проанализирует само устройство: его потребительские характеристики (быстродействие и расход батареи), возможности разработки приложений для Sailfish, документацию для администраторов и разработчиков. Отдельно «Ростелеком» интересуется жизненный цикл производства смартфонов для нужд госзаказчиков: смартфоны производятся в Китае, но криптографические модули в них могут устанавливаться только в России. Также после оценки патентной чистоты «Спутник» должен заключить, можно ли в России беспрепятственно пользоваться Sailfish и продуктами на ее базе. Еще «Спутник» оценит возможности клиентской поддержки продуктов и проанализирует планы Sailfish: как будут развиваться продукты, будут ли они совместимы со сторонними приложениями под другие операционные системы и с новейшими аппаратными модулями. Кроме того, компания изучит численность и навыки разработчиков, говорится в документах «Ростелекома».

Велика вероятность, что «Ростелеком» готовится к покупке компании, считает изучивший документы «Ростелекома» консультант по сделкам слияний и поглощений. Ведь если бы оператор собирался купить лицензии, ему не нужен был бы аудит команды и соответствия стандартам производства IT-продуктов.

На аудит команды разработчиков обращает внимание и основатель компании Credebat Михаил Берлизев. Такие аудиты проводятся для покупки или самой компании, или же исключительных прав на софт, но оценка команды говорит скорее в пользу первого сценария, рассуждает он. Для того и делается аудит, чтобы понять потребности – нужен ли продукт или же компания целиком, указывает собеседник в руководстве одной из консалтинговых компаний. Он предполагает, что готовится покупка самой операционной системы.

Когда речь идет о партнерских проектах, такой глубокий анализ не проводится, соглашается совладелец IT-холдинга «Айти» Тагир Яппаров. Оттапливаясь от анализа команды и

патентной чистоты продукта, он также предполагает готовящуюся покупку компании. Покупка исключительных прав на софт также маловероятна, поскольку без команды разработчиков они вряд ли кому-то нужны, рассуждает Яппаров.

Цель возможной покупки – проекты по импортозамещению в госсекторе, соглашается и консультант по сделкам слияний и поглощений Михаил Берлизев из Credebat. Действительно, ОМП надеется на спрос государства и корпораций. Около 5 млн смартфонов и планшетов с Sailfish может быть востребовано госслужащими, около 10 млн – в корпоративном сегменте, рассказывал «Ведомостям» Эйгес. Один потребитель у ОС уже есть – в мае 2017 г. «Почта России» закупила 15 000 смартфонов Inoi за 171,1 млн руб.

Один из игроков российского IT-рынка считает, что инвестиции в проект структур ЕСН могут составлять \$10–20 млн. Представитель Березкина говорит о десятках миллионов долларов. Бизнесмен оценивает весь актив в \$50 млн, говорили в апреле два собеседника «Ведомостей».

ОМП следует оценивать как сервисную компанию, поскольку она лицензирует использование своего продукта сторонним компаниям, но без детального понимания ее выручки определить сумму предполагаемой сделки невозможно, рассуждает президент ассоциации «Тайзен.ру» (разрабатывает ОС Tizen на базе Linux) Андрей Тихонов.

Представители «Ростелекома» и ЕСН отказались от комментариев.

Павел Кантышев

СТРОИТЕЛЬСТВО И РЫНОК НЕДВИЖИМОСТИ

Коммерсантъ® Nuatt разворачивает с мыса Бурного

Власти Приморья продадут недострой с дисконтом

Власти Приморья в конце сентября снова попытаются продать недостроенную на мысе Бурном во Владивостоке люксовую гостиницу, где планировалось размещать часть делегатов прошедшего пять лет назад саммита АТЭС. Сейчас чиновники готовы предложить стартовую цену 2,9 млрд руб., это на треть меньше ранее названной суммы. Покупкой заинтересовались южнокорейская Lotte Group и японская Mitsui.

Аукцион по продаже многофункционального гостиничного комплекса на Набережной улице на мысе Бурном во Владивостоке назначен на 28 сентября, сообщил вчера Российский аукционный дом (РАД; оператор торгов). Там же заявили, что стартовая цена лота (здание отеля площадью 36,4 тыс. кв. м, сракомплекс на 10,2 тыс. кв. м и права аренды 3,12 га) составит 2,9 млрд руб., что на 30% ниже начальной цены 4,1 млрд руб. (оценка проводилась ЕУ). В РАД добавили, что объект готов на 80%.

Строящийся отель находится на балансе АО «Наш дом — Приморье» (НДП), принадлежащего администрации Приморья. Это один из двух гостиничных объектов, которые должны были быть построены к саммиту АТЭС 2012 года. Управлять объектами должен был американский оператор Nuatt. Ранее местные СМИ сообщали, что в общей сложности на строительство двух комплексов уже было выделено около 18,5 млрд руб., из которых более 10 млрд руб. — средства краевой казны. В марте 2017 года контрольно-счетная палата Приморья нашла финансовые нарушения в работе НДП и рекомендовала прекратить бюджетные вливания в уставный капитал компании.

Сейчас властям важно продать объект, так как недострой, во-первых, отягощает баланс краевой компании, во-вторых, НДП и вовсе может потерять объект, так как он находится в залоге у Сбербанка, говорит источник «Ъ», знакомый с ситуацией. В Сбербанке не ответили на запрос «Ъ». Власти края предпринимали попытку продать объект в июне этого года, но претендентов не нашлось. По словам собеседника «Ъ», японская Mitsui, рассматривавшая ранее возможность купить отель, но отказавшаяся из-за высокой цены, опять готова вернуться к due diligence. Кроме того, РАД, по словам одного из его топ-менеджеров, направил предложение южнокорейской Lotte Group. В Mitsui и Lotte не ответили на запрос «Ъ» из-за разницы во времени.

После продажи отеля он не сможет работать под брендом Nuatt, отмечает собеседник «Ъ». При расторжении договора на управление, как правило, речь идет о выплате оператору фиксированной суммы в зависимости от типа договора, которая может составлять \$1 млн и более, либо о выплате на каждый номер предполагаемого отеля, поясняет руководитель департамента гостиничного бизнеса JLL Татьяна Веллер. Если же был заключен договор технического содействия, продолжает она, то возможна компенсация за оказанные услуги. Основатель Ivashkevich Hospitality Станислав Ивашкевич считает, что дисконтированная цена находится на уровне средней себестоимости строительства отеля такого класса. Но даже при такой стоимости инвестор может рассчитывать на примерный срок окупаемости в 20 лет, так как при средней цене проживания в 7 тыс. руб. загрузка объекта в первое время не превысит 30%, прогнозирует эксперт.

Хаиль Аминов

Коммерсантъ® Инвесторы присматриваются к квартирам

На рынок недвижимости могут вернуться инвестиционные сделки

После трехлетнего падения, за время которого доля инвестиционных сделок на рынке первичного жилья сократилась в два раза, инвесторы начинают вновь проявлять интерес к этому сегменту. Некоторые консультанты отмечают рост на 20% числа покупателей, приобретающих более одной квартиры.

В августе число обращений от клиентов, покупающих первичное жилье с целью инвестиций, выросло на 21% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и на 43% относительно июля. Об этом говорится в исследовании «Метриум групп». Общая стоимость объектов, заинтересовавших инвесторов в августе составила 636 млн руб., уточняют аналитики. В «Метриум групп» добавляют, что в качестве инвесторов рассматриваются покупатели, заявившие о намерении одновременно купить более одной квартиры.

Рост инвестиционной активности на московском рынке жилья в «Метриум групп» связывают с появлением информации о финансовых проблемах крупных банков. По версии аналитиков, это могло спровоцировать отток из финансовых организаций капитала, который вкладчики теперь перенаправляют на покупку жилья. Вторым фактором роста числа инвестиционных сделок в «Метриум групп» называют постепенный рост благосостояния покупателей.

В компании добавляют, что большинство покупателей, приобретающих жилье в рамках инвестиций, в дальнейшем рассчитывают его сдавать.

Другие консультанты пока не отмечают этот тренд. Так директор департамента продаж Est-a-Tet Валерий Ручий рассказывает, что за

три года доля инвесторов на первичном рынке жилья снизилась с 20–25% до 10% и сохраняется на этом уровне в течение всего 2017 года. «Уменьшение доли инвесторов связано со снижением темпов роста цен, с увеличением желающих приобрести квартиры для себя», — отмечает он. Гендиректор «Мизь-новостройки» Наталья Шаталина тоже считает, что объем инвестиционного спроса исчерпал себя еще в 2014 году. По ее данным, сейчас на долю инвесторов на первичном рынке приходится 10% сделок. «И то только в проектах достаточно масштабно, низкобюджетных, но с хорошей транспортной доступностью», — замечает госпожа Шаталина. При этом, по ее мнению, на рынке недвижимости до сих пор можно найти доходные проекты, например, те, рядом с которыми после сдачи в эксплуатацию откроются станции метро: их стоимость может вырасти на 10–15%. «Если инвестор не преследует цели увеличить свое состояние, а хочет исключительно сохранить свои сбережения, то можно рассмотреть и вторичный рынок недвижимости, цены там все равно не падают, а уверенно держатся на одном уровне», — замечает госпожа Шаталина.

Руководитель маркетинга и исследований рынка ФСК «Лидер» Ксения Цапина говорит, что в компании наблюдают общий рост продаж, но не выделяют в структуре спроса инвестиционные сделки. «В любом случае, для россиянина есть три возможности сохранить сбережения: хранить в валюте, хранить на вкладе, вложиться в недвижимость; надежнее всего хеджировать по трем направлениям», — замечает она.

Александра Мерцалова

Власти Москвы выбрали стартовые площадки для строительства домов по программе реновации. Об этом сообщает ТАСС со ссылкой на заместителя руководителя департамента градостроительной политики Москвы Андрея Валуя. По его словам их точный перечень будет назван до 1 октября. В департаменте градостроительной политики «Ъ» уточнили, что речь идет о списке из 113 площадок, который мэрия представила в середине августа. Сейчас он проходит последние согласования.

В ранее опубликованном списке представлены шесть стартовых площадок в центре Москвы, 18 — на севере, 17 — на северо-востоке, девять — на востоке, девять — на юго-востоке, пять — на юге, 29 — на юго-западе, 18 — на западе, две — на северо-западе. Все эти участки находятся на балансе подконтрольного Москве Управления гражданского строительства.

Программа реновация жилого фонда Москвы была утверждена 1 июля этого года. В общей сложности в нее вошли 5,14 тыс. жилых домов, большинство из которых ветхие пятиэтажные здания. Общая площадь запланированных к сносу зданий оценивается в 16 млн кв. м, на которых проживают 1 млн человек. За три года мэрия рассчитывает вложить в программу 300 млрд руб. Этими средствами будет управлять созданный городскими властями фонд содействия реновации, который помимо бюджетных, сможет привлекать средства дольщиков и физических лиц.

Александра Мерцалова

Коммерсантъ[®] **Мэрия готовит реновации место**

**Власти Москвы утвердят
стартовые площадки до 1
октября**

Мэрия рассчитывает до 1 октября утвердить список стартовых площадок для начала программы реновации жилья. В предварительный перечень вошли 113 участков, большая часть которых сконцентрирована на юго-западе Москвы.