



DIGEST

РОССИЙСКИЙ СОЮЗ ПРОМЫШЛЕННИКОВ И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

среда, 25 июля 2018*

ПУ Б Л И К А Ц И И

Регулирование

Минфин начинает реформу ОСАГО3

Законопроект предлагает отвязать цену полиса от региона и мощности машины, ввести надбавку для агрессивных водителей и повысить выплаты

Суд рассмотрит первую жалобу от компании, пострадавшей при блокировке Telegram.....3

Ущерб заявитель оценивает в 500 000 рублей, но денег от Роскомнадзора пока не требует

Вашингтон не готов к военному сотрудничеству с Москвой4

На борьбу с "российской угрозой" Европа получит миллиарды, а Украина – сотни миллионов долларов

Государство и бизнес

Конгресс США отложил санкции против импортеров российского оружия6

За сохранение исключений из санкционного закона CAATSA выступал Пентагон

Воспользоваться российскими офшорами смогут только зарегистрированные за границей компании.6

Иначе государство рисковало создать схему вывода капитала

Оценки, прогнозы, статистика

ЧМ-2018 замедлил экономический рост в июне8

Оптовая торговля и строительство упали на фоне весенней подготовки к мундиалю

Бизнес-стратегии

«Газпром-медиа» продаст футбол миллиону болельщиков9

Холдинг запустил новый канал о российском футболе

Новый меморандум Внешэкономбанка увеличивает число потенциальных проектов9

Но от участия в убыточных ВЭБ отказывается

«Плеер.ру» снимают с паузы10

Интернет-магазин возобновляет торговлю

Финансы

Рубль может стать жертвой глобальной валютной войны12

Китай сделал США последнее финансовое предупреждение

Антимонополющики нашли дыру в бюджете13

У россиян изымают деньги ради обогащения картелей

«Домашним деньгам» не хватило финансов14

Компания снова допустила технический дефолт по облигациям

Топливо-энергетический комплекс

«Это просто вредная идея по существу»16

Глава НОВАТЭКа Леонид Михельсон о гарантиях, партнерах и Севморпути

Металлургия

Строящаяся «Роснефтью» судоверфь «Звезда» может остаться без металлургии21

Новый производитель стали на Дальнем Востоке не нужен, считают эксперты

Минпромторг нашел способ увеличить внутреннее потребление алюминия21

Это должно помочь UC Rusal поднять реализацию в России почти в 1,5 раза

Транспортные услуги и логистика

«Шереметьево» сушит тоннель стоимостью 8,5 млрд рублей23

Из-за погоды нарушилась работа багажного тоннеля

Авиаторы накеросинили цены23

Цены на билеты пошли в рост из-за дорогого топлива

Строительство и рынок недвижимости

Отчисления застройщиков для защиты покупателей квартир увеличат в 5 раз.....25

Это должно их простимулировать поскорее перейти на счета эскроу

Путин поручил оценить целесообразность строительства моста на Сахалин.....25

Его строительство обойдется почти в 640 млрд рублей и может быть завершено уже в 2023 году

Таунхаусы встраивают в Жилищный кодекс26

Депутаты намерены урегулировать статус малоэтажки

Окрестности Зарядья сменили реконструктора27

Обустройством квартала возле парка займется Артур Маркарян

РЕГУЛИРОВАНИЕ

ВЕДОМОСТИ

Минфин начинает реформу ОСАГО

Законопроект предлагает отвязать цену полиса от региона и мощности машины, ввести надбавку для агрессивных водителей и повысить выплаты

«Ведомости» изучили обновленные поправки Минфина в закон «Об ОСАГО», которые во вторник для согласования получили заинтересованные ведомства (подлинность документа подтвердил один из получателей). В них содержатся почти все предложения ведомства по либерализации рынка, цель которых – переход к индивидуальному тарифообразованию.

Сейчас цена ОСАГО определяется исходя из базового тарифа (это 3432–4118 руб.) с поправкой на стаж и возраст водителя, число страховых случаев (коэффициент бонус-малус – скидки за безаварийную езду и надбавки за устроенные им аварии), регион (определяется по месту регистрации владельца автомобиля) и мощность двигателя. Документ отменяет два самых спорных коэффициента – мощности и региональный. Вместо них Минфин предложил новые. На стоимость полиса будет влиять стиль вождения – нарушение правил, резкость торможения и перестроения, частота и длительность использования машины, скорость движения и др. Фиксировать их будут в том числе с использованием установленных на автомобиле телематических устройств, следует из поправок. Увеличить стоимость полиса ОСАГО может и нарушение правил дорожного движения в течение года до заключения договора на новый срок – кроме тех, что зафиксированы камерами. Среди таких – вождение в алкогольном или наркотическом опьянении, превышение скорости более чем на 60 км в час, проезд на запрещающий сигнал светофора, выезд на встречную полосу движения и др.

При этом стоимость полиса в любом случае не должна будет превышать верхнюю границу установленного ЦБ базового тарифа

более чем втрое. Разрабатывать требования к структуре тарифов и максимальные значения коэффициентов будет ЦБ.

Еще одна новация – переход на разные типы полисов с разными лимитами выплат. Поправки содержат три варианта: нынешние 400 000 руб. за вред имуществу и 500 000 руб. – жизни и здоровью или по 1 млн либо 2 млн руб. Но оформить полис с большими выплатами можно только с согласия страховщика.

Автомобилисты смогут приобретать ОСАГО сразу на три года (сейчас не больше года) – в этом страховщик отказать не сможет, следует из поправок Минфина.

Место регистрации машины и ее собственника не влияет на риск причинения вреда при ее использовании, говорит представитель Минфина.

Страховщикам поправки не нравятся. Полисами с повышенными выплатами будут пользоваться мошенники, которым страховщики сейчас не продают ДСАГО, опасается начальник отдела продуктов автострахования «Ингосстраха» Сергей Мкртычан. Коэффициенты территорий и мощности являются основополагающими, их исключение станет «критическим шагом» для ОСАГО и только усугубит кризис в нем, считает директор по развитию страхования МАКС Сергей Печников. Он полагает, что в результате страховщики могут уйти из наиболее убыточных регионов. Жители менее аварийных регионов «будут платить за клиентов из аварийных», добавляет Мкртычан.

Мощность автомобиля не влияет на убыточность по ОСАГО, говорит руководитель общественного движения «Федерация автовладельцев России» Сергей Канаев. Это дополнительное финансовое обременение владельцев дорогих машин, соглашается организатор движения «Синие ведерки» Петр Шкуматов. Он поддерживает и отмену коэффициента территорий: для жителей одного региона стоимость ОСАГО не должна быть выше, чем для других. Система продаж полисов должна быть единой по стране, солидарен Канаев. При этом предложенный Минфином коэффициент правонарушений удешевит ОСАГО для законопослушных автомобилистов, а

недобросовестных, напротив, ждет подорожание, полагает Шкуматов.

Представитель Российского союза автостраховщиков во вторник вечером затруднился оценить поправки Минфина. ЦБ сформулирует свою позицию после изучения документа, сообщил его представитель.

Данис Юмабаев

ВЕДОМОСТИ

Суд рассмотрит первую жалобу от компании, пострадавшей при блокировке Telegram

Ущерб заявитель оценивает в 500 000 рублей, но денег от Роскомнадзора пока не требует

Таганский суд Москвы 30 июля рассмотрит по существу административный иск ООО «Живая фотография» к Роскомнадзору и Генпрокуратуре. Заявитель, который владеет сайтом posterslegends.com, созданным для продвижения дизайнерских фотопостеров, требует признать незаконными действия Роскомнадзора, которые привели к блокировке ресурса, и обязать его восстановить доступ к сайту.

С 16 апреля Роскомнадзор по решению суда блокирует доступ к Telegram за отказ предоставить ФСБ ключи шифрования. Доступ к сайту posterslegends.com был заблокирован 19 апреля. По данным универсального сервиса проверки ограничения доступа к сайтам в сети интернет, это произошло на основании решения Генпрокуратуры от 16 апреля. При этом доменное имя сайта и адреса отдельных его страниц в реестр запрещенных ресурсов не вносились, уведомлений Роскомнадзора (как это должно быть при блокировке) не поступало. Один IP-адрес может использоваться для десятков и сотен доменных имен разных, не связанных между собой сайтов, отмечается в иске. Действия Роскомнадзора повлекли существенное нарушение прав и интересов ООО «Живая фотография», ущерб заявитель

оценивает в 500 000 руб., но требование о возмещении пока не заявлено, рассказал «Ведомостям» адвокат Данил Бухарин, главное сейчас – добиться признания этих действий незаконными. Пресс-служба Роскомнадзора обещает, что его позиция будет представлена в суде, давать комментарии до этого ведомство считает преждевременным. Представитель Генпрокуратуры был недоступен.

Блокировка миллионов IP-адресов в ходе борьбы с Telegram происходила с грубейшими нарушениями, уверен Саркис Дарбинян из организации «Роскомсвобода», представляющий в Арбитражном суде Москвы сервис TgVPN, который также пострадал от блокировки (заседание суда назначено на конец августа). Суть этих нарушений в том, что в качестве основания для ограничения доступа к IP-адресам, используемым Telegram, Роскомнадзор ссылается на решение Генпрокуратуры, якобы нашедшей в Telegram материалы, пропагандирующие «Джебхат ан-Нусру» и другие запрещенные организации. Так ведомству было намного проще действовать – предусмотренный законом о внесудебной блокировке сайтов для таких случаев порядок не предусматривает обязательного извещения владельца сайта и прочих сложных процедур. Но закон Яровой, на основании которого принималось решение о блокировке Telegram, механизма блокировки в принципе не предусматривает, напоминает юрист. Не случайно Роскомнадзор отказался предоставить копию соответствующего решения Генпрокуратуры даже в ответ на адвокатский запрос. Но представить этот документ в суд все-таки придется, радуется Дарбинян.

Жертвами блокировки Telegram стали сотни онлайн-сервисов. Юрист международной «Агоры» Дамир Гайнутдинов говорит, что, когда организация запустила горячую линию для пострадавших, на нее поступило около 150 обращений. Примерно каждый десятый выразил готовность обратиться в суд, но потом число желающих резко снизилось. Большинство объяснили это тем, что уже решили проблему другими средствами и не верят в суд. Это хорошо иллюстрирует как адаптационные способности интернета, так и уровень доверия к государству, отмечает Гайнутдинов. Он тоже не испытывает иллюзий по поводу Таганского суда (рассматривать иск «Живой фотографии» будет та же судья Юлия Смолина, что принимала решение о блокировке Telegram). Но

проблемой массовых блокировок сайтов в России уже заинтересовался ЕСПЧ, напоминает эксперт: на рассмотрении в Страсбурге находится дело главы Ассоциации интернет-издателей Владимира Харитонов, также подпавшего под массовую блокировку, и оно признано «потенциально ведущим».

Анастасия Корня

НЕЗАВИСИМАЯ

Вашингтон не готов к военному сотрудничеству с Москвой

На борьбу с "российской угрозой" Европа получит миллиарды, а Украина – сотни миллионов долларов

Конгресс США намерен продлить запрет на сотрудничество Пентагона и Минобороны РФ. При этом Вашингтон будет продолжать «противодействовать России». Это следует из проекта закона о национальной обороне США на 2019 год, который вчера был согласован комитетами по делам Вооруженных сил палаты представителей и Сената. Эту позицию вчера подтвердила и постоянный представитель США при ООН Никки Хейли, заявившая, что Россия «никогда не станет другом» для Соединенных Штатов.

Это идет вразрез с положительными оценками, данными СМИ и международной общественностью состоявшейся недавно в Хельсинки встрече Владимира Путина и Дональда Трампа.

Российский президент не раз подчеркивал, что, несмотря на существующие трудности, военнослужащие двух стран активно контактируют, к примеру в Сирии, в так называемой южной зоне дестабилизации по предотвращению конфликтов в воздухе и т.п. Американцы с данными оценкам не спорили. Вчера пресс-секретарь американского президента Сара Сандерс сообщила, что Путин и Трамп согласовали дальнейшую совместную работу сотрудников, отвечающих за национальную безопасность. И в этой связи уже в августе советник президента США по национальной безопасности Джон

Болтон встретится с «российским коллегой».

Таким образом, некая активизация военных и военно-политических контактов между США и РФ все же наблюдается. Впрочем, это далеко не то, что предлагала Россия. Скажем, пока нет информации о том, почему США не принимают активного участия в инициированных РФ и поддержанных ООН мероприятиях по возвращению в Сирию беженцев. Не появилось у американцев и большого желания участвовать в совместном с военнослужащими РФ разминировании территории, которую оккупировала и удерживает коалиция во главе с США.

Правда, при негласной поддержке США активно развивается российско-израильский диалог по ближневосточным проблемам. Премьер-министр Израиля Биньямин Нетаньяху назвал «чрезвычайно важными» переговоры с главой МИД РФ Сергеем Лавровым и начальником российского Генштаба Валерием Герасимовым, которые прошли в минувший понедельник в Иерусалиме.

Между тем известно, что Вашингтон и Тель-Авив добиваются полного вывода из Сирии шиитских проиранских формирований. Как сообщало вчера агентство Reuters, «власти Израиля не намерены позволять иранским войскам находиться в Сирии даже в 100 км от линии разделения сирийских и израильских войск на Голанских высотах», что предлагала Россия на этих переговорах.

Такая позиция Израиля, конечно, еще не проигрыш России. Однако это лишний раз подтверждает, что в Сирии Вашингтон, Тель-Авив и другие союзники США будут настойчиво отстаивать свои интересы, а Москву будут стараться отодвигать на вторые роли. Это подтвердил и Трамп: он не отказался дальнейших контактов со своим российским коллегой, но в своем Twitter написал, что «ничего не уступил» российскому лидеру Владимиру Путину в ходе саммита. «Мы просто поговорили о будущих преимуществах для обеих стран», – подчеркнул он.

Более подробно позицию Трампа разъяснила пресс-секретарь Белого дома Сара Сандерс. На брифинге для журналистов она заявила, что «президент Трамп проводит жесткую линию по отношению к России. Он наложил беспрецедентные санкции и ведет себя чрезвычайно жестко по отношению к России в других сферах, о чем мы неоднократно здесь говорили». Таким образом, саммит Путин–Трамп в Хельсинки

вряд ли как-то поменял характер «недружественных» отношений между США и РФ. И продолжение этих недружественных действий, в том числе и в военной сфере, будет, видимо, и дальше развиваться.

СМИ вчера цитировали те положения проекта закона о национальной обороне США на 2019 год, в которых «планируется обеспечить условия для отказа «стратегических партнеров» от закупок российских вооружений и их перехода на американские». К примеру, Турции, которая закупает российские зенитные ракетные системы (ЗРС) С-400, будет задержана поставка американских самолетов пятого поколения F-35. «Пентагон должен будет представить доклад законодателям в течение 90 дней о взаимоотношениях с Анкарой, прежде чем какие-либо из самолетов F-35 будут проданы», – записано в документе, который Сенат США может принять уже в начале августа.

«Как поведет себя Анкара в случае задержек или неполучения для своих вооруженных сил F-35, неизвестно. Хотя ранее Анкара уже заявляла, что не откажется от контракта с РФ по закупкам С-400, надо учесть, что Турция – это страна НАТО. И, несмотря на известное сближение с Москвой, она скорее всего будет следовать в фарватере интересов альянса», – сказал «НГ» военный эксперт подполковник Александр Овчинников.

Между тем главный финансовый документ США в сфере обороны на 2019 год предполагает и другие шаги, направленные на противодействие РФ. Сообщается, что «в законопроект включены положения о поставках Украине оружия на 250 млн долл. и о запрете признания Крыма российской территорией». Для противостояния «российским угрозам» Европе предлагается выделить 6,3 млрд долл. на «Европейскую инициативу сдерживания». По российским меркам это очень большие деньги. Скажем, запланированная американцами помощь НАТО составляет десятую часть всего военного бюджета РФ. Для США же это всего менее 1%. Ведь общая сумма оборонного бюджета Пентагона на 2019 год составляет 717 млрд долл.

«В этих условиях России на подобные военные вызовы и угрозы, чтобы не втянуться в гонку вооружений, надо отвечать асимметричными мерами, – отмечает Александр Овчинников. – И это уже происходит. В войска и на флот и поставляются новые типы

кораблей, ракет, боевой техники, основанные на новых физических принципах. Их производство менее затратно, а боевая эффективность у них очень большая».

Владимир Мухин

ГОСУДАРСТВО И БИЗНЕС

ВЕДОМОСТИ

Конгресс США

ОТЛОЖИЛ САНКЦИИ

ПРОТИВ

ИМПОРТЕРОВ

РОССИЙСКОГО

ОРУЖИЯ

За сохранение исключений из санкционного закона CAATSA выступал Пентагон

Конгресс США предоставил исполнительной власти право выводить из-под действия санкционного закона CAATSA страны – импортеры российского вооружения, если это необходимо в американских интересах. Об этом говорится в опубликованном в понедельник на сайте комитета по вооруженным силам палаты представителей отчете об обсуждении членами обеих палат конгресса закона о военном бюджете на 2019 финансовый год, где суммированы различные согласованные поправки к законопроекту.

Борьбе с Россией в документе посвящен отдельный раздел. Он, однако, начинается с абзаца о том, что американские законодатели «обеспечили для стратегических партнеров и союзников [США] гибкость в продвижении по пути отказа от использования российской военной техники в пользу американской», сохранив «модифицированное» право не налагать на такие страны санкции по закону CAATSA исходя из интересов США. При этом в документе говорится о поддержке развертывания дополнительных сил в Европе для сдерживания России, выделении Украине \$250 млн на военную помощь и других антироссийских мерах.

На прошлой неделе некоторые американские законодатели, включая сенатора-демократа Чака Шумера, предлагали лишить исполнительную власть права освобождать страны – покупатели российского оружия от американских санкций по закону CAATSA. Однако за подобные изъятия с весны выступает Пентагон: министр обороны США

Джеймс Мэттис заявлял о необходимости не вводить такие санкции против Индии, Индонезии и Вьетнама, поскольку это повредит отношениям США с этими странами.

Наиболее важный покупатель в этом списке – Индия, говорит Константин Макиенко из Центра анализа стратегий и технологий. По его мнению, непосредственная угроза санкций теперь, видимо, снята. Однако санкции против «Рособоронэкспорта», затрудняющие расчеты в валюте, неторопливость бюрократических закупочных процедур в Индии и перерасход средств на закупку сверхдорогих западных вооружений привели к тому, что уже несколько лет с Индией не заключаются давно согласованные новые контракты, отмечает эксперт. В этой ситуации, считает Макиенко, Россия имеет полное право расширить военнотехническое сотрудничество с Пакистаном – ранее для пакистанцев двери в Москве были закрыты, а многие их заявки даже не рассматривались, хотя те же США всегда продавали Пакистану больше боевых систем, чем Индии, несмотря на все разговоры о дружбе «двух демократий».

Алексей Никольский

Представитель Минфина переадресовал вопросы в Минэкономразвития.

Новая версия проекта ограничивает круг компаний, которые смогут перерегистрироваться на острова Октябрьский в Калининградской области и Русский в Приморье, где должны появиться офшоры. Сделать это смогут только иностранные компании. Хотя именно для них и планировалось создать офшоры – чтобы российский бизнес мог перерегистрировать свои зарубежные активы, – из законопроекта, принятого в первом чтении, это прямо не следовало. Это напугало Центробанк, который предупредил о риске массовой перерегистрации российских компаний для вывода денег из страны, сообщил «Интерфакс» и подтверждал «Ведомостям» федеральный чиновник. Такие опасения высказывали и чиновники, рассказывает участник совещаний. Создание более благоприятного налогового режима для всех российских холдинговых компаний было бы стимулом для бизнеса и больше соответствовало международным практикам, считает партнер PwC Екатерина Лазорина.

Чтобы воспользоваться офшором, нужно будет инвестировать в России минимум 50 млн руб. за полгода после регистрации в регионах. Под инвестициями понимаются вклады в уставный капитал, фонд или взносы в имущество российских компаний. По одобренному в первом чтении поправкам определить эту сумму должно было правительство. Еще одно новое условие – перерегистрируемая компания должна быть создана до января 2018 г., а контролирующие ее лица не должны были меняться до января 2017 г. Увеличена доля, при которой компания будет считаться подконтрольной, – с 5 до 15%.

Завлекать бизнес в офшоры чиновники собираются низкими налоговыми ставками, смягчением контроля и гарантией анонимности. Получить доступ к информации о бенефициарах компании смогут только управляющая компания, контролирующие органы и суды. Платить налоги с прибыли от продажи активов и с полученных дивидендов не придется, с выплаченных – 5%. Сейчас не платит налог с дивидендов

ВЕДОМОСТИ

ВОСПОЛЬЗОВАТЬСЯ

РОССИЙСКИМИ

ОФШОРАМИ СМОГУТ

ТОЛЬКО

ЗАРЕГИСТРИРОВАНН

ЫЕ ЗА ГРАНИЦЕЙ

КОМПАНИИ

Иначе государство рисковало создать схему вывода капитала

«Ведомости» ознакомились с последней версией поправок в пакет законопроектов о создании офшоров в России (их подлинность подтвердили федеральный чиновник и два участника совещаний в правительстве, а также представитель Минэкономразвития). В среду Госдума должна рассматривать их во втором чтении.

иностранной компании можно, но только если более года владеешь половиной ее капитала, напоминает руководитель налоговой практики «Егоров, Пугинский, Афанасьев и партнеры» Сергей Калинин. Не придется до 2029 г. платить и налог с прибыли, полученной от контролируемой иностранной компании (КИК, с 2017 г. с их нераспределенной прибыли люди должны заплатить 13% налога, компании – 20%).

Освобождается бизнес и от валютного контроля – компании смогут без ограничения осуществлять валютные операции. Они не будут считаться валютными резидентами России, но всем российским компаниям при заключении договоров или расчетов с таким бизнесом придется соблюдать правила валютного контроля, например репатриировать полученную выручку в Россию, предупреждали эксперты PwC.

А вот одобренные в первом чтении послабления в регулировании трудовых отношений (можно было не получать разрешение на трудоустройство иностранцев) исчезли из последней версии проекта. Такие поправки будут рассматриваться осенью, знает чиновник.

Воспользоваться перерегистрацией в российские офшоры планирует уже как минимум одна компания – попавшая под санкции УС Rusal Олега Дерипаски, сообщил «Интерфакс» и подтверждал «Ведомостям» чиновник. Представитель УС Rusal не ответил на запрос «Ведомостей». Интерес бизнеса к проекту есть, говорил министр экономического развития Максим Орешкин. Но массовых запросов от клиентов пока нет, рассказывает Калинин. Интересуются режимом компании, попавшие под санкции, говорит Лазорина, но много вопросов к механизму, как на практике будет работать перерегистрация бизнеса. Для компаний под санкциями офшоры не станут спасением, предупреждал партнер Dentons Василий Марков: компания может быть зарегистрирована в любой юрисдикции, но, если ее активы хранятся в иностранных банках, риски сохраняются.

Елизавета Базанова

ОЦЕНКИ, ПРОГНОЗЫ, СТАТИСТИКА

ВЕДОМОСТИ

ЧМ-2018 замедлил экономический рост в июне

**Оптовая торговля и
строительство упали на фоне
весенней подготовки к мундиалу**

В июне ВВП сократился на 0,4% к маю, подсчитали аналитики Института исследований и экспертизы Внешэкономбанка (ВЭБ), объяснив замедление роста экономики подготовкой к чемпионату мира по футболу 2018 г.

Если в январе – марте экономику подстегивало предвыборное увеличение зарплат бюджетников и благоприятная для промышленности погода, то в апреле – мае – завершение подготовки к ЧМ, указывает руководитель направления «Макроэкономика» Института ВЭБа Олег Засов. За счет быстрого роста строительства, обрабатывающих производств и оптовой торговли за весну экономика выросла на 1,4%. В апреле – мае рост строительства разогнался почти на 11%, добавляет Засов: скорее всего, из-за пика подготовки к чемпионату и строительства Крымского моста. Росла ускоренными темпами и оптовая торговля – компании наращивали запасы в преддверии мундиала.

Но уже в июне строительство, по оценке ВЭБа, упало на 2,3%, выпуск обрабатывающих предприятий – на 2,1%, оптовые продажи – на 1,7%, пишет Засов. Промышленность упала из-за провала металлургии, объясняет он. На это указывало и Минэкономразвития. Металлургия в июне сократила выпуск на 14,2% в годовом выражении, основная причина – падение на 24,3% производства основных драгоценных металлов, других цветных металлов и ядерного топлива, сообщил «Ведомостям» представитель Росстата. Скорее всего, металлургия сократила выпуск из-за ограничения производства вредных и транспортировки опасных продуктов на время ЧМ, предполагает Засов. По косвенным данным, упало именно ядерное топливо, замечает замдиректора

ЦМАКПа Владимир Сальников, ограничения могли затронуть эти производства. Максимально упало производство стальных труб для нефте- и газопроводов, серебра, золота и платины, а также алюминиевой продукции, делится наблюдениями замдиректора Центра развития Высшей школы экономики Валерий Миронов. Основные загрязняющие выбросы, по его словам, идут с алюминиевых заводов, а причина падения, скорее, санкции в отношении «Русала».

Все остальные отрасли обрабатывающей промышленности, кроме металлургии, в июне росли, но в целом индустрия увеличила выпуск на 2,2% в годовом выражении после роста выше 5% в апреле – мае, указывало Минэкономразвития.

Строительство в июне действительно «провалилось» на 6% относительно предыдущего месяца, подтверждает Миронов оценки Института ВЭБа: в апреле и мае оно росло на 10 и 6% в месячном выражении соответственно. ЦМАКП отслеживает интенсивность стройки косвенно – через производство базовых стройматериалов, рассказывает Сальников, и в июне падения не зафиксировал, как и особого оживления в апреле – мае. Правда, в преддверии ЧМ производились уже финишные работы, которые могли и не привести к росту спроса на базовые стройматериалы, оговаривается он.

Падение оптовых продаж в первый месяц лета Засов также частично объясняет ограничениями на вредные и опасные производства.

Зато чемпионат привел к росту оборота розничной торговли и общественного питания. По данным Росстата, в июне розничные продажи выросли на 3%, прежде всего за счет увеличившегося благодаря притоку туристов спроса на продукты питания, указывали аналитики «ВТБ капитала». В июле эффект от чемпионата еще будет сохраняться, так что оборот розничной торговли также вырастет на 3% в годовом выражении, прогнозируют аналитики Альфа-банка.

Несмотря на замедление в июне, в целом за II квартал благодаря чемпионату рост экономики ускорился до 2,4% в годовом выражении после роста на 1,5% в январе – марте, оценивают

экономисты ВЭБа. Минэкономразвития в прогнозах скромнее – 1,8% в годовом выражении.

Татьяна Ломская

БИЗНЕС-СТРАТЕГИИ

ВЕДОМОСТИ

«Газпром-медиа» продаст футбол миллиону болельщиков

Холдинг запустил новый канал о российском футболе

Одно из обязательств, которые взяла на себя «Газпром-медиа» по контракту с Российской премьер-лигой (РПЛ), – до конца 2020 г. увеличить втрое число подписчиков «Матч премьер», заявил гендиректор медиахолдинга Дмитрий Чернышенко. Сколько подписчиков у канала «Наш футбол», на базе которого запускается «Матч премьер», он не уточнил. Сейчас у футбольного канала «Газпром-медиа» 300 000–400 000 подписчиков, рассказали источники в холдинге, соответственно, через два года ему должны платить за доступ к матчам российских команд около 1 млн человек.

На прошлой неделе «Газпром-медиа» и РПЛ объявили о подписании нового четырехлетнего контракта на трансляцию матчей, первые игры «Матч премьер» покажет на этой неделе. До этого состязания российских футбольных команд также показывали каналы этого холдинга – «Наш футбол» и федеральный бесплатный канал «Матч ТВ».

Сумму нового контракта стороны не раскрывают. Представитель РПЛ лишь заявил: «Мы получили привлекательные условия». «Газпром-медиа» выплатит лиге фиксированную сумму в виде минимального гарантийного платежа, дополнительные доходы стороны разделят, причем РПЛ получит больше, чем медиахолдинг, уточнил Чернышенко. Он добавил, что по сравнению с предыдущим контрактом фиксированная сумма платежа выросла. Холдинг будет платить лиге 1,7 млрд руб. в год, писал «Спорт-экспресс» со ссылкой на источники.

На вопрос «Ведомостей», заработал ли холдинг на предыдущем контракте, Чернышенко ответил, что это был «инвестиционный проект».

Основной доход от показа матчей РПЛ «Газпром-медиа» принесет подписка на «Матч премьер». Она стоит 219 руб. в месяц, сообщил холдинг. Но просто так ее купить нельзя: сначала надо приобрести хотя бы базовый пакет каналов – например, у «НТВ плюс» от 100 руб. Примерно во столько же обойдется подписка на онлайн-версию канала. Наконец, зрители и дальше смогут покупать онлайн-трансляции отдельных игр РПЛ.

После 2013 г. популярность российского футбола быстро падала. Средняя заполняемость стадионов на матчах РПЛ (тогда РФПЛ) к 2015 г. снизилась на 20% до 10 409 человек, писал Sports.ru со ссылкой на данные лиги. С телеаудиторией дела обстояли не лучше: в сезоне 2016/17 г. матч лиги в среднем смотрели на «Матч ТВ» 652 000 человек старше четырех лет в крупных городах – вдвое меньше, чем собирали аналогичные трансляции в сезоне 2013/14 г., писал «Коммерсантъ» со ссылкой на данные Mediascope. Лишь сезон 2017/18 г. переломил тенденцию: чемпионат России (его проводит РПЛ) поставил рекорд посещаемости матча – почти 14 000 человек, а телеаудитория среднего матча выросла до 676 000 человек, указывает Mediascope. Но эти данные учитывают только зрителей бесплатных трансляций на «Матч ТВ», а «Газпром-медиа» пообещала ради увеличения привлекательности своих платных каналов перенести на них топовые игры.

В этом сезоне зрители «Матч ТВ» увидят бесплатно только 60 игр лиги из 240, сообщил холдинг, остальное покажет «Матч премьер». С каждым следующим сезоном доля бесплатных трансляций будет снижаться, говорит Чернышенко, что должно стимулировать рост подписок. Также холдинг будет развивать онлайн-подписки, добавил Чернышенко. Скоро «Газпром-медиа» запустит новый видеопроjekt «ТНТ-премьер», где помимо сериалов и шоу ТНТ интернет-пользователи смогут смотреть по подписке и спортивные трансляции, рассказывали сотрудники холдинга.

Ксения Болецкая

ВЕДОМОСТИ

Новый меморандум Внешэкономбанка увеличивает число потенциальных проектов

Но от участия в убыточных ВЭБ отказывается

Спустя три года после того как долги и западные санкции привели Внешэкономбанк на грань дефолта, у банка появится новый меморандум. О его утверждении сообщил премьер Дмитрий Медведев.

Меморандум изменен по четырем направлениям, пояснил «Ведомостям» первый зампреда ВЭБа Николай Цехомский. Определены новые принципы работы ВЭБа – безубыточность и возможность работать в партнерстве с другими банками. Уточнены новые отрасли, с которыми работает ВЭБ, расширены его возможности как кредитора и более четко прописан порядок работы с проблемными активами, рассказывает Цехомский.

«Мы хотим уйти от ситуации, когда ВЭБ – единственный кредитор проекта, при этом конкурировать с коммерческими банками не собираемся», – пояснил Цехомский. Коммерческие банки неохотно заходят в проекты на начальной стадии, когда еще нет активов и денежных потоков, так как высоки кредитные риски, говорит аналитик Fitch Александр Данилов.

ВЭБ сможет делать этот первый шаг, входить на старте, например, предоставляя капитал, а потом будут подключаться другие банки. Сам факт наличия партнера в виде государства тоже создает дополнительный комфорт для банков, что проект будет реализован, считает он.

Отрасли и инструменты, с которыми сможет работать ВЭБ, также расширяются. А число потенциальных проектов увеличивается. Например, ВЭБ сможет выдавать гарантии, использовать долевое участие,

конвертируемое в долг и другие инструменты, например синдикацию. Критерии отбора проектов смягчены: их минимальная стоимость снижена с 2 млрд до 1 млрд руб., минимальный срок окупаемости – с пяти лет до года. Максимальный размер риска на заемщика и по портфелю не изменились. Сохранилась и совокупная доля по портфелю средне- и долгосрочных проектов – не менее 80%. Снижение критериев расширяет перечень проектов, в которые может входить ВЭБ, говорит Данилов. Это может быть сделано для комплексной поддержки проектов, когда средства будут направляться, например, на развитие логистики, поставщиков или подрядчиков, считает он.

Но входить в такие проекты ВЭБ сможет лишь в случае их безубыточности. Меморандум впервые прямо предусматривает, что ВЭБ не финансирует убыточные проекты. Исключение – общегосударственные проекты, меморандум допускает участие в них, даже если ВЭБ может получить убыток. До сих пор проекты ВЭБа не разделялись на собственные и государственного значения, говорит Цехомский. Но в случае прогнозирования ВЭБом краткосрочной убыточности по проектам госзначения государством будет предусмотрен источник компенсации будущих убытков. Решение об участии в таких проектах будет принимать набсовет ВЭБа. Предоставлять фондирование под специальные проекты предлагал еще бывший председатель ВЭБа Владимир Дмитриев, отправленный в отставку в феврале 2016 г.

На 1 апреля ВЭБ профинансировал более 200 проектов на 5 трлн руб., его доля – 2,3 трлн руб. Изменение меморандума – способ избежать чрезмерного числа политизированных, но заведомо убыточных проектов, отмечал аналитик «Эксперт РА» Станислав Волков. Если по каждому такому проекту ВЭБа будет автоматически возникать гарантия правительства, т. е. фактически расти суверенный долг, правительство может предпочесть финансировать их из бюджета, рассуждал он.

Елизавета Базанова, Анна Холявко

Коммерсантъ® «Плеер.ру» снимают с паузы

Интернет-магазин возобновляет торговлю

Проверка в «Плеер.ру», проведенная налоговиками при поддержке ФСБ, лишь временно парализовала деятельность интернет-магазина. Как выяснил «Ъ», офис и зал выдачи товаров интернет-магазина к вечеру были открыты для покупателей, в компании также готовы оформлять онлайн-заказы и доставлять их курьерами. Появление онлайн-касс дало ФНС инструмент для массовых проверок рынка электроники, но механизма для блокировки сайтов нарушителей у властей пока нет, констатируют участники рынка.

Интернет-магазин «Плеер.ру», в понедельник приостановивший работу из-за проверок ФНС и ФСБ, 24 июля убрал с сайта объявление о своем временном закрытии. Офис «Плеер.ру» на улице Мастеркова в Москве остается закрыт, но возможность купить товар и заказать доставку курьером есть, сообщили «Ъ» в интернет-магазине днем. По состоянию на 20:30 по Москве, торговый зал «Плеер.ру» уже был открыт, убедился корреспондент «Ъ».

Вечером 23 июля ФНС сообщила, что в рамках совместной проверки с ФСБ ведомства «пресекали незаконную деятельность одного из интернет-магазинов электроники». «В ходе оперативных мероприятий выяснилось, что магазин не применяет онлайн-ККТ, хотя должен был перейти на новый порядок с 1 июля прошлого года. Полученная выручка в налоговой отчетности не фиксировалась, налоги с такой выручки не исчислялись и не уплачивались», — заявила ФНС.

Источник «Ъ», знакомый с ситуацией, уточняет, что уголовного дела пока нет. В пресс-службе ФНС не стали уточнять объем претензий к «Плеер.ру» и давать дополнительные комментарии.

Требования к использованию онлайн-касс вступили в силу с 1 июля 2017 года в отношении части предпринимателей, полный переход на них должен завершиться к 1 июля 2019 года. В «Плеер.ру» были обязаны установить онлайн-кассы еще год назад, если магазин принимал от клиентов оплату наличными, уверена руководитель практики налогового консалтинга «МЭФ-Аудит РКФ» Татьяна Кулаевская. «На сегодняшний день

не перешли на использование онлайн-касс только те, кто делает это умышленно», — подтверждает руководитель проектов «S&K Вертикаль» Юлия Андреева. Некоторые предприниматели сохранили право не пользоваться кассовой техникой, например торговцы мороженым, разливным квасом, молоко, продавцы газет и журналов в киосках, но продавцов электроники и бытовой техники среди них нет, отмечает госпожа Андреева.

Всего в России около 45 тыс. интернет-магазинов, из которых 15% функционируют с нарушениями, считает председатель комитета по стандартизации Ассоциации компаний интернет-торговли Александр Логунов. При этом ФНС пока не имеет возможности заблокировать сайт интернет-магазина за отказ установить онлайн-кассу, указывает он. «Если домен зарегистрирован на другое лицо, у интернет-магазина есть теоретическая и практическая возможность торговать», — поясняет эксперт. По данным Whois, домен «Плеер.ру» зарегистрирован на частное лицо, тогда как торговлю через сайт магазина ведет ООО «Алеко Т».

Тем не менее с появлением онлайн-касс ФНС получила удобный инструмент для проверок интернет-ритейла, число которых может вырасти, ожидает господин Логунов. «Безусловно, проверки будут только жестче», — соглашается Юлия Андреева. Татьяна Кулаевская также не исключает роста числа и тщательности налоговых проверок, так как штрафы за неприменение ККТ увеличены. За неприменение ККТ при расчетах юридическое лицо может быть оштрафовано на три четверти или на всю сумму расчета, проведенного без применения кассы (не менее 30 тыс. руб.). «За повторное неприменение ККТ санкции гораздо серьезнее — деятельность юридического лица может быть приостановлена на срок до 90 суток, а руководитель организации дисквалифицирован на срок от одного до двух лет», — предупреждает госпожа Кулаевская. При этом, согласно примечаниям к статьям УК РФ о налоговых преступлениях, расследования по ним прекращаются после возмещения недоимок.

Шансы юридического лица оспорить налоговые претензии за отсутствие онлайн-касс невелики, полагают юристы.

«Уже сложилась судебная практика, которая говорит о правомерности привлечения к ответственности за неприменение

ККТ, если продавец не доказал невозможность выполнения нарушенных правил и норм в силу чрезвычайных и непредотвратимых обстоятельств», — поясняет госпожа Андреева. Чтобы избежать административного наказания, компании нужно заранее заявить в налоговый орган о том, что она пользуется не соответствующей требованиям закона ККТ или вообще не использует онлайн-кассу, отмечают юристы.

Владислав Новый, Анна Занина,
Николай Сергеев, Юлия Тишина

ФИНАНСЫ

НЕЗАВИСИМАЯ

Рубль может стать жертвой глобальной валютной войны

Китай сделал США последнее финансовое предупреждение

Над благополучием мировой экономики нависла угроза валютной войны, которую могут развязать Пекин и Вашингтон из-за обостряющихся торговых противоречий, предупреждают китайские наблюдатели. Недаром курс юаня был снижен до минимального после июля 2017-го уровня. Также вызывает тревогу ситуация со взаимоотношениями США и Евросоюза. Возрастающая неопределенность не сулит ничего хорошего в том числе российской экономике и рублю: наша валюта рискует устремиться вниз.

Торговые противоречия США и КНР могут не просто усилиться, а перерасти в валютную войну. О таком развитии событий предупреждают китайские экономисты, сообщает издание Global Times.

С одной стороны, как замечают китайские эксперты, Вашингтон любит навешивать на Пекин «ярлык манипулятора валютными курсами». При этом США принимают такие решения, которые неизбежно оказывают давление на юань. С другой стороны, если так будет продолжаться и дальше, Пекин действительно может уже целенаправленно воспользоваться своим валютным оружием.

«Мы не можем исключить возможности начала финансовых или валютных войн как результата торгового конфликта. Если все-таки валютная война между Пекином и Вашингтоном разразится, она однозначно будет разрушительной для всех», – сообщает, в частности, директор Центра экономической дипломатии при Фуданьском университете (Шанхай) Сун Гою (перевод ТАСС).

В конце минувшей недели президент США Дональд Трамп заявил, что он готов ввести пошлины

на весь китайский импорт: речь идет об объеме ввоза на сумму примерно в 500 млрд долл. ежегодно. Пока что пошлины США касаются импорта из Китая на сумму 34 млрд долл. в год. По словам китайских экспертов, если США реализуют все свои угрозы, противоречия распространятся не только на торговлю и экономику, но и на прочие сферы китайско-американского взаимодействия.

На фоне угроз Трампа Народный банк Китая (НБК) уже начал девальвировать юань. В конце прошлой недели он ежедневно опускал курс юаня, достигнув в пятницу минимального после июля 2017-го уровня – почти 6,8 юаня за 1 долл. Трамп предупредил, что это наносит ущерб экономике США.

С начала 2018 года китайский регулятор незначительно укреплял национальную валюту, однако в течение последнего месяца курс юаня снижался, обновляя локальные минимумы, напоминает агентство «Прайм».

Скандалы из-за валютной политики НБК происходили и раньше: резкое ослабление юаня уже производилось в августе 2015-го, что негативно сказалось на мировых фондовых рынках, затем было три волны девальвации в 2016-м. Наблюдатели обвиняли Пекин в манипуляции курсом, в Пекине такие обвинения опровергали (см. «НГ» от 12.08.15, 25.08.15, 12.01.16. 04.07.16).

Опрошенные «НГ» эксперты неоднозначно оценивают заявления китайских экономистов об угрозе валютных войн.

«Валютная война между США и Китаем идет уже достаточно давно. Китай на постоянной основе девальвирует валюту, чем вызывает недовольство со стороны американского правительства», – говорит доцент Российского экономического университета Екатерина Новикова. Цель КНР – сделать свои товары привлекательными по цене на международном рынке. А США пытаются ценовую привлекательность китайских товаров подорвать. Это приводит к новому обострению ситуации, после чего «китайское правительство в еще большей степени девальвирует валюту и начинает программу «количественного смягчения» для поддержания своих предприятий». По словам Новиковой, такое

противостояние не приведет ни к чему хорошему, так как обе страны демонстрируют принципиальность и желание продать свои интересы.

Однако аналитик компании «Алор Брокер» Алексей Антонов призывает прислушаться к мнению министра финансов США Стивена Мнучина, который как раз скептически относится к рассуждениям об угрозе валютных войн.

Как следует из объяснений Антонова, валютная война, предполагающая манипулирование курсами валют, была бы логична между странами, которые конкурируют за один и тот же рынок сбыта. Но в случае со Штатами и КНР это не совсем так. «Китай и США не конкуренты, они торговые партнеры. Для Китая США остаются крупнейшим рынком сбыта», – напоминает Антонов.

В итоге часть экспертов полагают, что хоть страны и пытаются перетянуть одеяло друг у друга, их перепалки скорее напоминают о поговорке «Милые бранятся – только тешатся».

По мнению замдиректора аналитического департамента «Альпари» Анны Кокоревой, угрозы развязать валютную войну – это своего рода вербальные интервенции, сигналы, но не более того. «На наш взгляд, США и КНР не будут использовать манипуляции с валютным курсом, так как потенциал ослабления национальных валют обеих стран невелик и упирается в ряд препятствий. Например, юань – сильно зарегулированная валюта в отличие от доллара, ее ослабление потребует от монетарных властей КНР гибкости, простимулирует экспорт, но может негативно отразиться на внутреннем потребительском спросе», – говорит Кокорева.

Кстати, сейчас именно внутренний спрос рассматривается китайскими экспертами как один из главных драйверов экономики. «Считается, что торговая борьба между Китаем и США, безусловно, наносит ущерб мировой торговле. Однако если Китай осуществит перебалансировку своей экономики в сторону роста с помощью отечественного потребления и управления технологий, то он сможет извлечь пользу из данного конфликта» – такое мнение инвестиционных консультантов

приводит издание «Жэньминь Жибао».

Но в любом случае такая неопределенность уже сама по себе становится проблемой и для мировой экономики в целом, и для российской в частности. Особенно если учесть, что не менее сложная ситуация складывается вокруг конфликта Штатов с Евросоюзом. В ближайшее время глава Еврокомиссии Жан-Клод Юнкер планирует встретиться с Трампом, чтобы обсудить торговые взаимоотношения США и ЕС. Перед этой встречей он уже поговорил с канцлером ФРГ Ангелой Меркель, президентом Франции Эммануэлем Макроном, премьер-министром Нидерландов Марком Рютте и канцлером Австрии Себастьяном Курцем. СМИ преподносят этот визит как последнюю попытку Евросоюза избежать торговой войны с США.

«Обмен взаимными угрозами и полумерами может продлиться еще долгое время, приводя к волатильности на мировых площадках», – комментирует ситуацию с противостоянием США и КНР эксперт БКС брокер Оксана Холоденко. «Российский рынок в непростой ситуации. РФ пытается развивать основные инвестиционные проекты с Китаем по причине санкционной войны с западными странами. Но российские резервы находятся в основном в США, что делает нас зависимыми от ситуации на американском рынке», – обращает внимание Екатерина Новикова.

Если валютная война США и КНР действительно усилится, то это «для нашей страны будет иметь различные последствия в зависимости от ее хода», говорит зампрединправления «Локо Банка» Андрей Люшин. «Если доллар будет слабеть, это укрепит рубль, повысит цены на нефть, что позитивно скажется на нашей экономике. А усиливающийся доллар начнет давить на рубль, на нефтяные котировки, что будет сдерживать дальнейшие попытки рубля к укреплению», – поясняет он.

«В случае усиления валютного противостояния между США и Китаем курс рубля к концу года может опуститься до 70 руб. за 1 долл. и 80 руб. за 1 евро, но, как мы знаем, прогноз – дело неблагодарное», – уточняет Новикова.

«При позитивном сценарии до конца года мы прогнозируем стабильный валютный курс, пара доллар/рубль останется в коридоре 60,5–64,5 руб., пара евро/рубль – в коридоре 71–74 руб.», – сообщает

Кокорева. В худшем сценарии, предполагающем усиление валютных войн и череду ответных действий КНР и США, между парами будет раскорреляция: «Диапазон пары доллар/рубль сместится на уровень 59–61,5 руб., диапазон пары евро/рубль – в коридор 73,5–76 руб.», – добавляет Кокорева.

Но большинство экспертов как раз сомневаются, что Штаты ослабят доллар. «В скорую девальвацию доллара я не верю. На фоне усиления рисков торговых войн и цикла монетарного ужесточения Федеральной резервной системы может произойти отток средств с развивающихся рынков. Логичное в таких условиях ослабление рубля способно привести к взлету инфляционных ожиданий и снижению покупательской способности российского населения», – говорит Холоденко.

«Поскольку валютная война повысит спрос на защитные активы, основной поток капитала хлынет в американские облигации, спровоцировав отток средств с развивающихся рынков», – соглашается ведущий аналитик компании Amarkets Артем Деев. – При реализации данного сценария курс рубля окажется под дополнительным прессом».

Анастасия Башкатова

НЕЗАВИСИМАЯ

Антимонопольщик и нашли дыру в бюджете

У россиян изымают деньги ради обогащения картелей

Деятельность картелей в России наносит ущерб бюджету страны в 1,5–2% от годового ВВП – это почти 2 трлн руб. Такую оценку дают в Федеральной антимонопольной службе (ФАС). Это колоссальные деньги. К примеру, это четверть планируемых расходов государства на реализацию нового президентского майского указа. Чиновники не первый год жалуются на «картелизацию» российской экономики, однако ситуация почти не меняется. «У ведомства Игоря Артемьева сегодня нет реальных рычагов борьбы с картелями», – полагают эксперты.

«Совокупный ущерб от картелей (в РФ) – до 1,5–2% от ВВП», – сообщают в ФАС. При этом 85%

картелей – это именно сговоры на торгах. «Это колоссальная проблема, которая стоит миллиарды рублей бюджета РФ и российским потребителям», – признает замруководителя ФАС Андрей Цыганов. Заметим, однако, что речь идет о ежегодных потерях даже не миллиардов, а триллионов рублей. По итогам 2017-го объем ВВП России составил 92 трлн руб. в текущих ценах. Если от этого отталкиваться, то получается, что ущерб от картелей достигает почти 2 трлн руб. Это довольно-таки значительная сумма. К примеру, на реализацию нового майского указа президенту государству необходимо изыскать около 8 трлн руб. дополнительных средств.

Да и в целом нельзя назвать существующую систему госзакупок сколько-нибудь конкурентной. Так, ранее Минэкономразвития (МЭР) сообщало, что неконкурентными можно считать 95% госзакупок на общую сумму в 20 трлн руб., это сопоставимо с доходами федерального бюджета (см. «НГ» от 02.02.17).

Наиболее чувствительные сферы, в которых чаще всего выявляются факты картелизации экономики, – строительство, дорожное строительство, закупка лекарственных средств и медизделий для госнужд, транспорт и перевозки, жилищно-коммунальное хозяйство, закупка продуктов питания, перечисляет Цыганов.

Напомним, что согласно действующему антимонопольному законодательству РФ признаются картелем и запрещаются соглашения между хозяйствующими субъектами, осуществляющими свою деятельность на одном рынке, если такие соглашения приводят к ограничению конкуренции по указанным в законе признакам.

О проблемах картелизации экономики чиновники говорят не впервые, однако пока нельзя сказать, что проблема как-то серьезно решается. Так, президент Владимир Путин ранее уже обращал внимание, что государственные структуры, компании с госучастием занимают те ниши, где мог бы работать малый и средний бизнес. «Проще работать со своими ГУПами и МУПами, чем выбирать эффективных исполнителей на конкурентном рынке. Такие действия ведут к росту бюджетных расходов, консервируют отсталые производства и низкое качество продукции. В конечном счете от этого страдают потребители, то есть граждане России», – пояснял он. При этом у госструктур, компаний с

госучастием совершенно другие лоббистские и финансовые возможности, и доступ к кредитам у них тоже намного проще, замечал президент. В результате «ущерб для экономики страны колоссальный, мы его просто не ощущаем, не чувствуем», подчеркивал глава государства. «Мы должны с этим (картельными сговорами. – «НГ») бороться», – говорил Путин (см. «НГ» от 06.04.18).

Несмотря на обозначение проблемы, нельзя сказать, что в стране наблюдается сколько-нибудь рьяная борьба с картелями, наоборот, в ФАС жаалуется на невозможность решения проблемы. «Ежегодно в России на федеральном уровне возбуждается от 10 до 20 дел о картельных сговорах по гособоронзаказам. И суровые санкции, вплоть до уголовной ответственности, на данный момент ситуацию поменять не могут», – заявлял замруководителя ФАС Максим Овчинников, обещая «усилить работу в сфере привлечения к уголовной ответственности».

За весь 2017 год ФАС возбудила 675 дел об антиконкурентных соглашениях. При этом совместно с Общероссийским народным фронтом (ОНФ) ведомство выявило почти 70 случаев картельного сговора за тот же период. «По факту – по картелям возбуждено всего 9 уголовных дел на всю страну в 2017 году, 15 уголовных дел – в 2018 году, и ни одного приговора в последние годы не было вынесено. При этом мы возбуждаем до 400 антимонопольных дел об антиконкурентных соглашениях ежегодно и примерно столько же выносим решений. Совокупная сумма административных штрафов колеблется от 2 до 4 млрд руб. ежегодно», – рассказывал начальник управления по борьбе с картелями ФАС Андрей Тенишев.

По мнению же экспертов, у ФАС сегодня нет реальных рычагов борьбы с картелями. «Картельный сговор – это одно из проявлений злоупотребления монопольным положением. Это злоупотребление – естественное следствие экономического развития, как и само монопольное положение. Конкурирующие предприниматели вынужденно укрупняются, чтобы успешнее бороться друг с другом, и здесь все зависит от государства», – замечает в интервью агентству Regnum директор Института проблем глобализации Михаил Делягин. По его словам, в России антимонопольная служба чудовищно поражена в правах. «В Германии, если произошло резкое колебание цен на рынке, антимонопольная

служба имеет право сначала вернуть цены на место, а уже потом расследовать, что это было. Если у антимонопольных служб большинства развитых стран мира есть подозрение в злоупотреблении монопольным положением, они имеют право получить всю информацию о структуре цены. И их решение обязательно к исполнению. У нас же антимонопольная служба не может и чихнуть, пока кто-то не достиг 30% рынка», – сообщает Делягин.

Не исключено, что ущерб государству и экономике от картелей гораздо выше заявленной ФАС цифры, однако осознать и признать данный факт государству трудно и страшно, рассуждают эксперты «НГ». «Первопричины существования и процветания картелей – заказчики товаров, работ и услуг. Существующий механизм организации и проведения торгов дает огромные возможности для злоупотреблений, недопуска к участию в тендере предпринимателей, имеющих производственные и экономические возможности. Формально организацию и существование картелей поддерживает именно государственный заказчик, заинтересованный в том, чтобы не пустить на рынок «чужака». То есть картельный сговор участников закупки становится возможным именно при попустительстве заказчика», – объясняет гендиректор компании «Амулекс» Дмитрий Макаренко.

«Государство остается крупнейшим заказчиком. Поэтому существует постоянный риск картельных сговоров между исполнителями и заказчиками по несправедливым ценам», – напоминает ведущий аналитик компании «Открытие Брокер» Андрей Кочетков. И возможности ФАС регулировать данную сферу крайне ограничены, продолжает он.

Задача ФАС была бы проще, если бы на современном российском рынке было достаточно конкуренции, говорит эксперт компании «Финам» Алексей Калачев. «Это было бы возможно при большом количестве компаний, независимых от региональных, а часто и федеральных властей, не связанных с монополиями, госкорпорациями или чиновниками и при этом экономически эффективных», – отмечает эксперт.

Ольга Соловьева

Коммерсантъ[®] **«Домашним деньгам» не хватило финансов**

**Компания снова допустила
технический дефолт по
облигациям**

Микрофинансовая организация МФК «Домашние деньги» допустила новый технический дефолт, не выплатив инвесторам положенные по согласованному плану реструктуризации деньги. Для избежания реального дефолта средства компания должна найти в течение десяти дней. В «Домашних деньгах» уверяют, что в отведенный срок реализуют долговой портфель, на который уже есть покупатели, и выполнят обязательства. Однако эксперты считают условия реструктуризации неподъемными для МФК и отмечают, что держатели могут воспользоваться правом досрочного требования о погашении облигаций.

«Домашние деньги» объявили о неисполнении обязательств перед владельцами реструктурированных облигаций «из-за отсутствия денежных средств в необходимом объеме». Компания не смогла погасить часть номинальной стоимости облигаций и выплатить купонный доход по ним на сумму 90,5 млн руб. Таким образом, МФК допустила очередной технический дефолт по своим ценным бумагам. Чтобы дефолт не стал реальным, у компании есть десять рабочих дней на погашение своих обязательств. Впрочем, у компании могут возникнуть проблемы с выплатами и в этот период. Как утверждают владельцы облигаций со ссылкой на представителей компании, у нее есть задолженность по налоговым платежам, из-за которой ее счета периодически блокируются налоговыми органами.

В предыдущий раз «Домашние деньги» допустили технический дефолт, не выкупив предъявленные по оферте облигации на сумму 840 млн руб. по выпуску общим объемом 1,25 млрд руб. (см. «Ъ» от 27 апреля). Тогда в микрофинансовой организации заявили, что такое решение было принято, поскольку большую часть этих бумаг компания оценивает как спекулятивные инвестиции, так как в первом квартале 2018 года котировки бумаг составляли 30–50% от номинала. Избежать реального дефолта МФК смогла, предложив в течение месяца инвесторам план реструктуризации обязательств (см. «Ъ» от 14 мая).

Однако предложенные условия инвесторов не устроили, и план был утвержден лишь после увеличения купонного дохода и ежеквартальных погашений основного долга (см. "Ъ-Онлайн" от 8 июня). В соответствии с утвержденным планом, 24 июля компания должна была выплатить держателям 5% номинальной стоимости бумаг (62,5 млн руб.) и купонный доход (28 млн руб.). Полностью обязательства по выпуску должны быть погашены в 2022 году.

Как заявили в «Домашних деньгах», «разработанные и утвержденные ранее параметры реструктуризации были основаны на планах компании по сборам с портфеля выданных микрозаймов».

Для этого «была активизирована работа по взысканию просроченной задолженности, согласно плану, объем сборов должен был обеспечить предстоящие выплаты по облигациям в полном объеме». Однако, по данным компании, «разработанный план по сборам не был реализован в полной мере». При этом в МФК уверяют, что продолжают искать выход из ситуации. «Компания планирует выполнить свои обязательства в десятидневный срок, в том числе за счет реализации долгового портфеля, о продаже которого в настоящий момент ведутся переговоры. Уже найдены потенциальные покупатели, что дает основания полагать, что в ближайшее время состоятся сделки», — пояснил там.

Инвесторы надеются получить от компании деньги в отведенный срок. «Мы понимаем, что сейчас у компании нет всей суммы, необходимой для выплаты, и она тянет время, надеясь собрать недостающие деньги», — заявил "Ъ" один из держателей облигаций. При этом собеседники "Ъ" считают, что если компания сможет выплатить текущие платежи, то у нее будет шанс эффективно выстроить свою работу в дальнейшем.

Эксперты настроены более скептически. «План реструктуризации, на который под давлением держателей согласились "Домашние деньги", по всей видимости, изначально был для них неподъемным», — считает управляющий партнер экспертной группы Veta Илья Жарский. По словам аналитика «Алор Брокер» Алексея Антонова, в сложившихся условиях «Домашним деньгам» будет сложно найти дополнительные средства для выплат. «При этом не исключено, что инвесторы могут воспользоваться своим правом досрочного требования о погашении облигаций (от которого они не

отказались при утверждении плана реструктуризации.— "Ъ»), что еще больше усугубит положение компании и загонит ее в долговую яму», — заключает он.

Светлана Самусева

ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЙ КОМПЛЕКС

Коммерсантъ® «Это просто вредная идея по существу»

Глава НОВАТЭКа Леонид Михельсон о гарантиях, партнерах и Севморпути

Через две недели НОВАТЭК готовится запустить вторую линию завода по сжижению газа «Ямал СПГ». Как компания намерена развивать новые проекты по СПГ, в чем проблемы с заказом флота, в том числе на подконтрольной «Роснефти» верфи «Звезда», и почему нельзя запрещать иностранные суда в Арктике, «Ъ» рассказал председатель правления и совладелец НОВАТЭКа Леонид Михельсон.

— В начале июня НОВАТЭК продал французской Total 10% в будущем проекте по производству сжиженного газа «Арктик СПГ-2» за \$2,5 млрд. Насколько я понимаю, Total хотела большую долю. Почему решили продать только 10%?

— Во-первых, Total купила столько, сколько хотела купить. И у Total есть опцион еще на 5%, в случае если у нас доля будет не 60%, как мы сегодня для себя определили, а меньше. Наши французские партнеры — это глобальная компания, которая выстраивает стратегию так, чтобы иметь возможность участвовать и в производстве, и в шиппинге, и в реализации СПГ. И размер их доли в «Арктик СПГ-2» укладывается именно в эту стратегию. Кроме того, надо понимать, что с учетом доли Total в НОВАТЭКе (около 19%. — «Ъ») эффективная доля владения в проекте больше. Во-вторых, размер доли Total в «Арктик СПГ-2» связан с тем, что мы хотим максимально снизить долю внешнего финансирования проекта — понятно, из-за чего (НОВАТЭК в 2014 году попал под финансовые санкции США. — «Ъ»). Исходим из того, что внешнее финансирование проекта не превысит 30% его стоимости.

— Разница между 60% НОВАТЭКа в «Арктик СПГ-2» и 50,1% в «Ямал СПГ» — это подушка безопасности?

— Нет, не стал бы говорить, что это подушка безопасности. Может быть, в следующем проекте мы себе оставим 80%. Это вопрос баланса: на одной чаше весов темпы развития НОВАТЭКа и возможности для инвестиций, а на другой — размер портфеля и доля НОВАТЭКа на мировом рынке СПГ. С одной стороны, хочется иметь большую долю, с другой стороны, не хочется, значительно вкладываясь в один проект, останавливаться с другими инвестициями. Поэтому мы и оставили этот люфт в 10%, по крайней мере до принятия инвестиционного решения по «Арктик СПГ-2», которое планируется в середине 2019 года. У нас есть время выбрать оптимальное решение.

— Те 30%, которые еще предстоит продать в «Арктик СПГ-2», уйдут равными долями трем разным инвесторам?

— Мы не можем планировать продажу равными или неравными долями, мы ведем переговоры с целым рядом структур, в том числе с нашими китайскими партнерами из CNPC, с японскими компаниями. Вы знаете, что с саудовской стороны тоже ведем переговоры, корейская KOGAS тоже подключилась к изучению проекта. У каждого партнера свое видение доли участия, и все зависит от того, какие предложения мы будем получать.

— В последнее время вы много бываете в Китае — в частности, на прошлой неделе. Следует ли из этого, что китайские компании, если будут заинтересованы в «Арктик СПГ-2», получат долю?

— Основной наш партнер в Китае — это крупнейшая госкомпания CNPC. У них уже есть 20% в «Ямал СПГ», есть понятная история партнерства, нам с ними комфортно. В прошлом году НОВАТЭК подписал с CNPC стратегическое соглашение, в рамках которого обозначена их возможность участия в «Арктик СПГ-2». Они изучают проект. Так как это госкомпания, то принятие решения занимает несколько больше времени.

В ближайшем будущем мы, надеюсь, увидим их предложения.

— Ожидаете ли вы, что сформируете пул партнеров полностью еще до инвестирования по «Арктик СПГ-2»?

— Думаю, что и для нас, и для текущих, и для будущих партнеров более комфортно это сделать до принятия инвестирования, чтобы принять его вместе.

— Исходя из суммы сделки с Total, продав 40% в «Арктик СПГ-2», вы получите около \$10 млрд, что закрывает ваши обязательства как акционера по финансированию. При этом у вас есть денежный поток НОВАТЭКа и будет очень скоро поток от «Ямал СПГ». Куда пойдут эти деньги и не думаете ли вы уже сейчас о следующем СПГ-проекте?

— Естественно, что уже сегодня мы думаем и о будущих проектах. В стратегии развития НОВАТЭКа, которую мы представили в прошлом году, есть четкая цель — производство СПГ не менее 57 млн тонн в год не позднее 2030 года. Но думаю, что если не в 2020 году, то в 2021-м или в крайнем случае в 2022 году у нас будет возможность пересмотреть этот план в сторону увеличения. Мы резко в этом и в 2019 году увеличили объем финансирования геологоразведочных работ для подготовки сырьевой базы будущих проектов. И, по сегодняшним оценкам сырьевой базы, только проекты НОВАТЭКа на Ямале и Гыдане позволят создать производство мощностью более 70 млн тонн СПГ в год.

Что касается денежных потоков, то, действительно, вхождение партнеров в «Арктик СПГ-2» практически закроет все наши потребности в финансировании этого проекта. С 2019 года у нас уже пойдет денежный поток от проекта «Ямал СПГ». Поэтому вполне вероятно, что мы будем готовы пересмотреть в сторону увеличения нашу дивидендную политику. Сегодня НОВАТЭК платит 30% от прибыли по МСФО. Раньше было 25%. Думаю, если не в 2019 году, то в 2020 году мы сможем еще увеличить размер выплаты, это произойдет в ближайшие полтора года.

— До какого уровня?

— Сейчас не готов сказать, это серьезный вопрос, который требует анализа финансовых потребностей инвестиционных планов и прогнозов макроэкономических параметров.

— Если говорить о следующем проекте после «Арктик СПГ-2», когда вы можете принять решение о его реализации? Возможно ли, что новый проект стартует еще до завершения «Арктик СПГ-2»?

— Я думал над тем вопросом, который вы задали: делать проекты последовательно или, может быть, где-то даже параллельно. Это зависит от нескольких факторов, среди которых денежный будет третьим. Первый фактор — какие мощности по выпуску платформ в Мурманске мы создадим (на каждой платформе будет установлена одна линия сжижения. — “Б”). Вот сейчас мы контрактует оборудование для первого дока, дальше мы построим второй док, что позволит отлить параллельно две гравитационные платформы. Может быть принято решение по достроечной набережной, что позволит нам практически три линии сжижения параллельно производить.

Второй фактор — время на подготовку сырьевой базы. То есть к какому сроку мы сумеем подтвердить запасы, достаточные как минимум для двух линий сжижения на 12–15 млн тонн. Кстати, в рамках терминала «Утренний», где будут устанавливаться платформы для «Арктик СПГ-2» (включает три линии сжижения. — “Б”), мы предусматриваем причальную набережную для этих платформ не на три платформы, а на большее количество.

— Какое месторождение является наиболее вероятным источником газа для следующего проекта?

— Мы в этом месяце приступаем к бурению скважины на Северо-Обском месторождении. Участок привлекателен тем, что не надо пользоваться подходящим каналом в Обской губе, так как он расположен севернее, и поэтому логистика будет проще. Я партнерам говорил: «Мы там найдем или хорошие запасы, или очень-очень хорошие запасы» (улыбается).

— Но придется бурить скважины с моря?

— Там небольшие глубины, где-то 10–15 м. Для разведочного бурения мы арендовали буровую «Газфлота». По результатам бурения этой скважины будем уже понимать, когда может быть готов проект разработки. Параллельно работаем и

на Гыданском полуострове севернее и восточнее Утреннего месторождения — Штормовое и Гыданское месторождения соответственно. Вот какой-то из этих участков и будет следующим.

— Штормовое и Гыданское будут подсоединены газопроводом к Утреннему?

— Определенные объемы — да, к терминалу «Утренний».

— Вы уже давно говорили, что собираетесь начать проекты в газохимии. О чем идет речь и как далеко продвинулись эти проекты?

— Мы не считаем себя специалистами в газохимии, поэтому ищем профессиональных партнеров.

— У вас есть СИБУР...

— Мы ищем партнеров в первую очередь с доступом к рынку по данной продукции. Во вторую очередь — обладающих необходимыми технологиями. Раньше мы рассматривали варианты расположения производства на Балтике, в Усть-Луге. А сейчас, исходя из экономической целесообразности, склоняемся больше к мысли о возможности построить производство на Ямале, в Сабетте.

— Какая продукция?

— Речь идет о метаноле. Понятное решение, добавленная стоимость получается значительная, а себестоимость нашего газа в три раза ниже, чем, например, на Henry Hub в США. Плюс хорошая логистика из Сабетты, когда мы тут же загрузили на судно и поехали в любую точку мира.

— Когда планируете запустить вторую и третью линии «Ямал СПГ»?

— Вторую очередь в первой декаде августа, надеюсь, запустим. Третью рассчитываем не позднее начала 2019 года.

— Это быстрее, чем предполагалось, при этом танкеры ледового класса Arc7 еще не все построены. Как вы будете вывозить дополнительный СПГ в этом году?

— Мы привлекаем флот танкеров Arc4, смотрим на возможность перевалки в районе Мурманска на обычных танкерах-газовозах. В будущем создадим постоянную перевалку на Камчатке. У нас нет никаких сомнений, что, даже если мы запустим третью линию «Ямал СПГ» 1 января 2019 года, у нас не будет проблем с вывозом продукции.

— Как вы обеспечите вывоз, если у вас не будет хватать танкеров Arc7?

— Мы планируем организовать перевалку в районе Мурманска в

обычные танкеры, чтобы сократить плечо ходки Arc7, которые пойдут с Ямала. Можем найти обычные СПГ-танкеры на рынке, и их фрахт значительно дешевле, чем фрахт танкеров с ледовым классом.

— А где будет перевалка — в России или в Норвегии?

— Норвегия может быть только как временный краткосрочный вариант. Мы уже обратились в правительство РФ, чтобы нам разрешили создать перевалочный пункт в одной из бухт в Мурманской области. Сейчас идут необходимые согласования с Минобороны, с местными властями — думаю, в ближайшее время мы все согласования пройдем.

— В долгосрочной перспективе перевалка в любом случае будет в Мурманской области?

— Да.

— В таком случае сколько вам потребуется танкеров Arc7 для «Арктик СПГ-2»?

— Это от многих факторов зависит. Мы сейчас ведем диалог с «Атомфлотом» и хотим, чтобы коммерческая скорость наших танкеров была 8–9 узлов минимум даже в сложной ледовой обстановке. От того, сможет ли ледокольная проводка обеспечить такую скорость, и будет зависеть число Arc7. Например, была принята программа по строительству нового атомного ледокольного флота. Три ледокола АК-60, один из которых уже должен был начать работать, но пока еще ни один не сделали. С главой ОСК (Объединенная судостроительная корпорация. — “Б”) Алексеем Рахмановым обсуждал этот вопрос, он сказал, что с 2019 года каждый год будет поступать по ледоколу. Премьер Дмитрий Медведев проводил совещание по данному вопросу, и практически принято решение увеличить число АК-60 до пяти.

Кроме того, НОВАТЭК рассматривает вариант строительства собственных ледоколов мощностью 40 МВт на СПГ. Такие же варианты рассматривал и «Росатом», и мы сейчас ведем совместное обсуждение. Было бы очень хорошо использовать ледоколы на СПГ в акватории Обской губы и Карского моря. Пока по проекту такому ледоколу будет хватать заправки где-то на месяц — 30–32 дня. А атомный ледокольный флот можно было бы использовать на восток от Обской губы, от Карского моря до Берингова пролива. А если подойдет все-таки ледоколы «Лидер», то это будет означать стопроцентную вероятность, что 12 месяцев в году

мы сможем наш СПГ везти на восток по Севморпути (СМП).

— Альтернативой Arc7 является использование танкеров Arc4 с проводкой ледоколом?

— Да. Сейчас вышло постановление правительства о передаче в управление СМП «Росатому», и как раз наш диалог по совместному развитию ледокольного флота, по СПГ-ледоколам связан с обсуждением условий и правил использования СМП. Мы рассчитываем, что пять АК-60, которые будут сданы в 2019–2023 годах, закроют расстояние от Карского моря до Берингова пролива. А район Новой Земли, выход на запад закроют ледоколы на СПГ.

— Вы создали компанию «Морской арктический транспорт» и подписали соглашение о сотрудничестве с «Совкомфлотом». Как эта компания будет работать, какова роль «Совкомфлота»?

— Роль «Совкомфлота», особенно в управленческом плане, должна быть лидирующей. Может быть, в эту компанию мы привлечем еще какого-то иностранного партнера. Очень важна комплектация экипажей. Есть же еще вопросы финансирования строительства судов. Хотя они нашими судовладельцами были решены в рамках «Ямал СПГ», но не так просто, насколько мы знаем. Поэтому я считаю, что создание этой компании систематизирует управление вообще всем танкерным флотом в этой акватории и поможет судовладельцам получить финансирование для постройки будущих танкеров.

— Будут ли ледоколы тоже относиться к этой компании и кто будет ими управлять?

— Мы изучаем целесообразность этого. Есть специфика ледокольная, а есть специфика танкерная, экипажи ледоколов очень отличаются от экипажей танкеров. По ледоколам рассматриваем сотрудничество с «Атомфлотом» и по комплектации экипажей, и по эксплуатации.

— Кто будет владеть ледоколами и танкерами?

— Вопросы по владению и по финансированию постройки будут решаться в будущем. Для нас важно, чтобы управление было в одних руках и чтобы постройка судов была профинансирована. Как будет комфортно нашим партнерам — «Совкомфлоту», возможно новому партнеру, — такие схемы и будут выбраны.

— Все же для вас это непрофильный бизнес, который несет риски. Зачем вы идете в него?

— Уверен, что так мы не берем дополнительные риски, а снижаем существующие. НОВАТЭК не будет инвестировать в этот бизнес значительные средства. «Совкомфлот» и потенциальные партнеры заинтересованы в нас как в garante грузопотока. Мы принесем в компанию это, а они — свои профессиональные компетенции по постройке и управлению этим флотом.

— Вы говорили, что обсуждали с верфью «Звезда» (ее строит ДЦСС — консорциум «Роснефтегаза», «Роснефти» и Газпромбанка) строительство СПГ-танкеров для «Арктик СПГ-2». По моим данным, «Звезда» предложила их строить на 60% дороже, чем в Южной Корее.

— Правильнее сказать, мы не обсуждали, а у нас подписано соглашение, подписан план-график работы, в котором четко прописано, сколько, каких именно и в какие сроки для наших судовладельцев — я подчеркиваю, не для НОВАТЭКа — нужно тех или иных судов. Идет обсуждение коммерческих параметров на основе технического задания, включая стоимость и гарантии. Цифр пока никаких нет, это подлежит согласованию.

— Но мы понимаем, что на данный момент «Звезда» не может строить СПГ-танкеры?

— Я этого не понимаю. В конце апреля все наши потенциальные судовладельцы были на аудите «Звезды», составили протокол: какие мощности есть на верфи, каких нет. Согласно нашему графику, мы будем подписывать контракты с судовладельцами на перевозку СПГ (а они — уже с судостроителями) в начале 2020 года. Я считаю, что у «Звезды» есть все возможности за полтора года сделать эти мощности.

— А если их не будет?

— Это вопрос не ко мне. ДЦСС подтверждает, что они будут.

— Это вопрос о том, как вы будете вывозить газ с «Арктик СПГ-2».

— Если «Звезда» откажется строить, построят в другом месте.

— А если ДЦСС согласится, какого рода гарантии по срокам и качеству судов могут быть?

— Гарантии должны быть такими, чтобы мы не несли никаких рисков и не терпели никаких убытков при любой ситуации. Это тоже обсуждалось на правительственном уровне, понимание этого есть.

— Сейчас в правительстве обсуждают поправки к Кодексу о торговом мореплаваннии (КТМ), которые запрещают использование судов иностранной постройки на Севморпути. НОВАТЭК называют едва ли не единственным противником поправок. Почему вы против?

— Потому что эти поправки делают практически невозможным выполнение поручения президента РФ об увеличении грузооборота по Севморпути до 80 млн тонн в год. Нужно не запрещать плавание отдельных судов в какой-либо акватории, а поддерживать отечественное судостроение. Поэтому мы и предложили правительству создать специальный закон о поддержке судостроения РФ.

Если посмотреть, как исторически развивалось американское судостроение, или самое мощное на сегодняшний день корейское, или китайское, без поддержки государства ни одна страна не сумела создать нормальное судостроение. Должны быть предоставлены максимальные льготы российскому судостроению, вплоть до прямых инвестиций в развитие. Во всех наших переговорах с «Совкомфлотом», с потенциальными партнерами везде четко записано: приоритет размещения на российских верфях. И нужно, чтобы государство помогло судостроению делать рыночные и конкурентные предложения по срокам и стоимости постройки судов.

— Поправки к КТМ предполагают, что НОВАТЭК может получить исключения, тогда ваши СПГ-танкеры не попадут под жесткие запреты.

— НОВАТЭК отказался участвовать в обсуждении поправок к КТМ. Это просто вредная идея по существу. Еще раз повторю: нужно принимать отдельный закон о поддержке российского судостроения. И эта поддержка должна быть максимальной. А вот это — что-то исключить, что-то включить... Вы говорите, что предполагается возможность получения исключений. А кто будет принимать это решение? Зачем это нужно? НОВАТЭК — одна из крупнейших компаний, которая даст судовладельцам грузопоток по Севморпути. У нас подписано соглашение с российской судовой верфью, чтобы наши судовладельцы размещали там заказы. Разве этого недостаточно?

Вы знаете, что одна из первых танкерных партий с проекта «Ямал СПГ», которую мы продали на споте,

попала на американский рынок. А как она туда попала?

В США запрещены каботажные перевозки на судах неамериканского производства, а на американских верфях не построено ни одного СПГ-танкера. И они из Мексиканского залива в Бостон свой СПГ привезти не могут!

Ну давайте мы не будем повторять чужих ошибок. Американцы, кстати, на этом примере осознали неэффективность данного закона и уже разработали необходимые поправки.

— Учитывая значение логистики для ваших поставок СПГ, вы не думаете сами войти в судостроительный бизнес?

— Каждый должен заниматься своим делом. Газовая компания должна газ добывать, судостроительная — суда строить.

— Сейчас идет очередное обсуждение индексации тарифов на транспорт газа, было совещание у профильного вице-преьера Дмитрия Козака. Ожидаете ли вы, что тариф будет повышен?

— Мы не ждем, что он будет повышен или понижен. Мы считаем, что в основе определения тарифа должна быть понятная всем участникам рынка методика. Сегодня и в правительстве, и в ФАС, куда попали функции установления тарифов, мы слышим то же самое: сначала должна быть сформирована и принята методика расчета тарифа. Недавно прошло продуктивное совещание с участием ведомств. Было дано поручение Дмитрия Козака определить базу и посчитать чистые операционные затраты «Газпрома» на транспортировку газа, а потом определить долю инвестиционных затрат в тарифе. И через месяц-полтора нужно выйти на реальный результат. А вот уже после этого можно будет вернуться к вопросу повышения или неповышения тарифа. Это в первую очередь нужно «Газпрому», это нужно «Роснефти» как второй компании по объему добычи и реализации газа в России и НОВАТЭКу, так как должно быть долгосрочное понимание затрат.

— Вы поднимали на совещании вопрос введения регулирования тарифа на хранение газа?

— Поднимали. Пока вопрос именно по установлению тарифов принят не был, но, насколько я информирован, ФАС хочет в ближайшее время ввести правила недискриминационного доступа к подземным хранилищам газа (ПХГ) «Газпрома».

— У вас есть проблемы с доступом к ПХГ?

— Нет, так я не могу сказать. «Газпром» почти все наши просьбы по хранению газа удовлетворяет. Но, так как тариф ПХГ не регулируется, «Газпром» самостоятельно каждый год 1 апреля его повышает. Дело не в величине тарифа в данном случае, а в отсутствии прозрачных правил.

— Насколько вообще вопрос хранения для вас существенен?

— «Газпром» в свое время правильно поставил вопрос (перед независимыми производителями газа.— «Б»), что рынок газа в России — это не только платежеспособные крупные потребители, но и население. И сегодня мы почти на 100% снабжаем не только промышленных потребителей, но и население в Челябинской и Костромской областях, уже можно говорить и о Смоленской области. У населения потребление зимнее и летнее значительно отличается, и несколько миллиардов кубометров мы для закрытия этих пиков закачиваем в ПХГ.

— То есть вам выгоднее хранить газ в ПХГ «Газпрома», чем регулировать добычу на собственных месторождениях?

— Очень большая заслуга «Газпрома» в том, что за последние пять-шесть лет он поднял уровень максимального суточного отбора из ПХГ с 350 млн до 600 млн кубометров за счет реконструкции хранилищ. То есть любые пики в самые сильные морозы и мы как потребители услуг ПХГ, и «Газпром» можем закрывать. Так что «Газпром» хорошо работает с хранилищами. И, хотя нас не совсем устраивает методология расчета тарифа на ПХГ с точки зрения закачки, выкачки, хранения, у нас несколько другое видение, но намного выгоднее закачать в хранилище, чем регулировать добычу.

— Потребление газа в России стагнирует. Вы не думаете купить какие-то активы на стороне потребления, например генерацию, чтобы монетизировать ваш газ?

— Нет, не думаем. Насчет стагнирования — есть большой потенциал в упрощении системы разрешений на получение газа. Эта система настолько зарегулирована, настолько многоступенчата, что потребителю, который хочет перейти на газ, очень тяжело такое разрешение получить. Также НОВАТЭК ставит вопрос, что должен быть инвестиционный тариф для развития как единой системы газоснабжения (ЕСГ), так и региональных газопроводов. Представим, что есть котельная, ей

устанавливают тариф, и она, условно, топит соляркой. И стоимость солярки ей включают в тариф, естественно. Строят газопровод и переводят котельную на газ, он значительно дешевле солярки, и тариф снижают. Но ведь тогда газопровод никогда не окупится. Значит, если сегодня там тариф 100 руб. и котельную перевели на газ, ну оставь на пять лет тариф 98 руб., чтобы окупилась эти вложения.

И то же самое по развитию ЕСГ. Есть какой-то потребитель, надо реконструировать газораспределительные сети, надо построить какой-то кусок газопровода высокого давления, а в программе «Газпрома» этого нет. Нужно, чтобы у нас было право, что мы идем в правительство, приносим инвестиционный проект, который правительство нам утверждает. ЕСГ у нас единая и нерушимая. Поэтому мы строим объект за свои деньги, передаем «Газпрому» в эксплуатацию, но на сумму наших инвестиций он снижает нам плату за транспортировку.

— Есть потребители, для которых вам нужен такой механизм?

— Есть потребители в Московской области, там несколько таких мест надо расширять. Ввод новых месторождений — то же самое.

— Устраивает ли НОВАТЭК статус-кво на внутреннем рынке? Текущие объемы добычи и реализации — это то, что вы хотели сохранить в среднесрочной перспективе?

— Мы сегодня занимаем примерно 9–10% от объема добычи газа в России, и где-то 18% внутреннего рынка газа. НОВАТЭК обязан присутствовать и будет присутствовать на внутреннем рынке. Текущая доля нас устраивает. Мы потихоньку занимаемся и газификацией, причем делаем упор на мини-СПГ. Сегодня реализуем два небольших проекта по мини-СПГ для создания рынка. Считаем его очень перспективным. Просто приведу пример. Допустим, в Костромской области коридор газопроводов проходит на западной границе области, а до восточной границы несколько сотен километров. Как раз газификация через СПГ будет уходом от этой проблемы. Мы привезем туда столько газа, сколько они потребляют.

— На ПМЭФ-2018 глава Total Патрик Пуэнье попросил Владимира Путина разрешить экспорт трубопроводного газа с вашего совместного проекта —

Термокарстового месторождения. В какой перспективе вы это рассматриваете?

— Вопрос очень политизирован, и не нашей стороной, не российской. И то, что Владимир Владимирович, как вы сказали, не дал прямого ответа — это абсолютно верная позиция. Естественно, наших партнеров можно понять — они вложились в освоение Термокарстового месторождения, находящегося в 350 км от ЕСГ, экономика там неблестящая. И Total, конечно, было бы интересно хотя бы какую-то часть газа направлять на экспорт для более интенсивной окупаемости инвестиций. Но проект окупается потихоньку и без экспорта. Решение вопроса либерализации экспорта в текущей обстановке несвоевременно.

Уверен, есть более актуальная тема — это развитие производства СПГ (НОВАТЭК может его экспортировать — “Ъ”). Когда мы запустим производство СПГ на Ямале на 57 млн тонн, то вместе с Сахалином и третьей очередью завода там и с учетом роста производства СПГ в мире Россия займет где-то 14–15% мирового рынка газа. Этого мало. Доля России на рынке СПГ должна быть не меньше доли России в мировых запасах газа, а это 22–23%. Очень важно построить «Северный поток-2» и «Силу Сибири» на 38 млрд кубометров для поставок на китайский рынок. Но надо параллельно развивать и производство СПГ.

На Ямале, на Гыдане огромные запасы. По моей оценке, с учетом запасов «Газпрома», с учетом нераспределенного фонда в этом регионе можно выйти на 130–140 млн тонн производства СПГ. А это полтора Катара.

— Это ставит вопрос, в частности, по Тамбейскому кластеру.

— Да, там значительные запасы. Я с Алексеем Борисовичем (Миллером — “Ъ”) обсуждал совместные возможности. У «Газпрома» эти запасы записаны в стратегии для поставок в трубу где-то в середине 2030-х годов. Но, думаю, «Газпром» будет все-таки принимать решение о производстве СПГ в регионе, и это будет правильно. Я сейчас говорю даже не с точки зрения НОВАТЭКа. «Газпром» может создать мощности по производству СПГ на данной сырьевой базе. Пример «Ямал СПГ», наверное, будет являться толчком. И у НОВАТЭКа, и у «Газпрома» прекрасные месторождения в этом регионе, несравнимые с

трудноизвлекаемым сланцевым газом, с СПГ мы будем конкурентны на любом рынке. Надо выходить на мировой рынок российскому газу в виде СПГ.

Интервью взял Юрий Барсуков

Михельсон Леонид Викторович

Личное дело

Родился 11 августа 1955 года в Каспийске (Дагестан). Окончил Куйбышевский инженерно-строительный институт (1977). После окончания вуза работал в Сургуте прорабом на строительстве газопровода. В 1984–1987 годах был главным инженером треста «Рязаньтрубопроводстрой». В 1987–1994 годах возглавлял трест «Куйбышевтрубопроводстрой», преобразованный в 1991 году в АО «Самарское народное предприятие “Нова”». В 1994–2003 годах был основным владельцем и гендиректором ОАО «Новафининвест» (в 2003 году переименовано в ОАО НОВАТЭК). С 2003 года — председатель правления и член совета директоров НОВАТЭКа (сейчас владеет долей 24,76%). В 2008–2010 годах возглавлял совет директоров ОАО «Стройтрансгаз». С 2008 по 2011 год входил в совет директоров ОАО «Арт Финанс». В 2009 году создал благотворительный фонд современного искусства «Виктория — искусство быть современным». С 2011 года возглавляет совет директоров холдинга СИБУР (владеет 48,48%). В январе 2018 года был включен в «кремлевский список» Минфина США — документ о чиновниках и бизнесменах, близких к Владимиру Путину. В рейтинге Forbes 2018 занял третью строчку среди богатейших людей РФ с состоянием \$18 млрд. Награжден орденом Почета, медалью ордена «За заслуги перед Отечеством» II степени.

В августе 1994 года было создано ОАО «Новафининвест», в 2003 году переименованное в НОВАТЭК. Компания ведет добычу углеводородов на 17 месторождениях, сосредоточенных в основном в Ямало-Ненецком автономном округе, в том числе на Юрхаровском, Южно-Тамбейском и Восточно-Таркосалинском. В России на долю НОВАТЭКа приходится 9% добычи природного газа и около 20% поставок газа на внутренний рынок по единой системе газоснабжения. На конец 2017 года доказанные запасы НОВАТЭКа по стандартам SEC составляли 15,1 млрд баррелей нефтяного эквивалента (н. э.). В первом полугодии 2018 года было добыто 264,3 млн баррелей н. э., включая 32,9 млрд кубометров газа.

В 2017 году выручка выросла на 8,5%, до 583 млрд руб., EBITDA — на 6%, до 256,5 млрд руб., прибыль — на 16,7%, до 156 млрд руб. Согласно последним раскрытым данным, крупнейшим акционером компании является ее председатель правления Леонид Михельсон (24,76%), у Геннадия Тимченко — 23,49%, у французской Total — около 19%, у «Газпрома» — 9,9%. С 2014 года НОВАТЭК находится под финансовыми санкциями США.

Юрий Барсуков

МЕТАЛЛУРГИЯ

ВЕДОМОСТИ

Строящаяся «Роснефтью» судоверфь «Звезда» может остаться без металлургии

Новый производитель стали на Дальнем Востоке не нужен, считают эксперты

Главный исполнительный директор «Роснефти» Игорь Сечин и совладелец УГМК Андрей Бокарев еще в декабре 2016 г. заявили о создании совместного предприятия для строительства металлургического производства рядом с судоверфью «Звезда» – Восточной горно-металлургической компании (ВГМК). Это нужно для того, чтобы обеспечить годовую потребность верфи в судовой стали – 330 000 т. Но проект «застопорился», уверяют федеральный чиновник и два собеседника «Ведомостей», близкие к разным участникам проекта по строительству судоверфи. В чем заключаются проблемы, они не уточняют.

Два собеседника «Ведомостей» говорят, что «работы по проекту [строительства металлургического производства] сейчас не ведутся». Более того, ВГМК до сих пор не зарегистрирована, свидетельствуют данные «СПАРК-Интерфакса». По данным ресурса, среди юридических лиц, учрежденных ПАО «НК «Роснефть» или ОАО «УГМК», нет ни одной компании, зарегистрированной после анонсирования создания СП. Проекта по строительству завода на Дальнем Востоке нет и в обновленном в апреле этого года списке приоритетных инвестпроектов стратегии Минпромторга по развитию черной и цветной металлургии до 2030 г. Министерство не получало на этот счет «документов по проекту и предложений», говорит представитель Минпромторга.

Представитель «Роснефти» заявил, что «проект строительства металлопроизводящего и металлообрабатывающего комплекса для нужд судоверфи «Звезда» реализуется согласно утвержденному плану». Две недели назад он говорил

«Коммерсанту», что «готовится ТЭО [технико-экономическое обоснование]» проекта. Когда оно должно быть готово, кто исполнитель и кто заказчик, представитель «Роснефти» сказать не смог. Отвечать на вопрос, зарегистрировано ли СП с УГМК, представитель «Роснефти» не стал. Представитель УГМК отказался от комментариев.

Предварительное ТЭО проекта по строительству металлургического производства на Дальнем Востоке к сентябрю прошлого года подготовили Hatch и McKinsey, следует из доклада Сечина во время Восточного экономического форума. Было ли заключение положительным и признан ли проект эффективным, представители Hatch и McKinsey говорить отказались.

Предварительное ТЭО готовится за три месяца. Для обычного ТЭО нужно два года, а подготовка строительной документации занимает около двух лет, указывает собеседник в крупной металлургической компании, которая недавно запустила новое производство. «При этом между началом строительства и выпуском первой продукции может пройти около пяти лет», – указывает он.

Судовую сталь для нужд «Звезды» будут закупать в Корею, Китае, России или Японии – в зависимости от цены, знает один из собеседников «Ведомостей». Это наиболее правильный и дешевый способ получить нужный металл, поскольку на Дальнем Востоке нет железорудной и угольной базы для создания стаелитейного производства, а доставлять сырье дорого, говорит он.

С ним согласен руководитель аналитического департамента БКС Кирилл Чуйко. Эффективность металлургического производства полного цикла мощностью 330 000 т в год неочевидна, считает он. Металлургия эффективна за счет масштаба производства. Поэтому если и строить, то предприятие на 1–2 млн т в год, для этого нужно около \$2 млрд, считает аналитик Альфа-банка Борис Красноженов. Но если предприятие заработает, традиционным поставщикам стали на этот рынок (ММК и Евгаз) придется искать новые рынки сбыта, считает он. Искать выход на конкурентные экспортные рынки для производителей толстого листа малоперспективно, учитывая

перепроизводство стали в мире и глобальный протекционизм, считает аналитик «Атона» Андрей Лобазов.

Виталий Петлевой, Полина Трифонова

ВЕДОМОСТИ

Минпромторг нашел способ увеличить внутреннее потребление алюминия

Это должно помочь UC Rusal поднять реализацию в России почти в 1,5 раза

В стратегию развития металлургической промышленности России до 2030 г. внесены изменения, которые должны помочь UC Rusal с реализацией алюминия на внутреннем рынке. «Ведомости» ознакомились с документом, его подлинность подтвердили три источника в крупных металлургических компаниях. В обновленную версию документа добавлены 42 новых инвестпроекта различных компаний, которые предусматривают увеличение переработки алюминия в России на 363 100 т уже в 2018 г. Изменения были внесены после того, как в апреле UC Rusal попала под американские санкции, говорит один из собеседников «Ведомостей». В предыдущей итерации стратегии, которая опубликована на сайте Минпромторга, эти проекты отсутствуют.

«Внутренний рынок всегда был для UC Rusal ключевым приоритетом. Мы заинтересованы в росте внутреннего потребления алюминия за счет создания совместно с российскими и зарубежными партнерами новых технологических производств с использованием алюминия и рассчитываем, что сможем увеличить благодаря этому поставки на внутренний рынок до 1,5 млн т в год к 2021 г.», – сообщил представитель UC Rusal. В Минпромторге не ответили на запрос.

65 проектов из 140 упомянутых в обновленной стратегии либо заявлены US Rusal, либо связаны с увеличением переработки алюминия. Их общая емкость составляет около 525 000 т, а если считать только новые – 363 100 т алюминия. Это соответствует заявлениям министра промышленности и торговли России Дениса Мантурова на «Иннопроме» в начале июля. «За прошлый год почти 1 млн т мы переработали внутри страны. В этом году, я думаю, еще тысяч 300 добавим», – говорил министр «Ведомостям». В 2017 г. US Rusal произвела 3,7 млн т первичного алюминия, продала чуть больше – 3,96 млн т. На внутренний рынок пришлось 18% продаж, или 712 800 т.

Среди прочего стратегию дополнили проекты по производству автокомпонентов Bosch и Conti (5000 т в год), импортозамещение деталей двигателей (5000 т), производство проводки и кабелей (около 43 000 т) и производство кухонной утвари (100 т).

«Нужно понимать, что стратегия – это «сборник рассказов дядюшки Римуса», в который включаются любые проекты, о которых заявляют компании, без особого анализа, – скептически настроен топ-менеджер одной из компаний цветной металлургии. – Кто будет покупать вагоны из алюминия, зачем производить 25 000 т алюминий-скандиевых сплавов (проект «АМР Белая Капитва». – «Ведомости»), если вся оборонная промышленность потребляет меньше этого объема – и то если считать с чугуном», – недоумевает топ-менеджер.

Где-то увеличить объемы вполне реально, например в автопроме, отмечает собеседник «Ведомостей». Например, проект Skad по увеличению производства колесных дисков. «Это 2–3 млн колесных дисков, т. е. половина легкового автопрома», – подсчитывает он.

В группе ГАЗ Олега Дерипаски подтвердили цифры стратегии. «В 2018 г. компания перерабатывает свыше 5000 т алюминия», – сообщил представитель. Сколько компания ранее перерабатывала алюминия, уточнить не удалось.

Вариант с развитием алюминиевой промышленности в стране прекрасен, но нужно было начинать ее развивать лет 20 назад – тогда соотношение экспорта и импорта у US Rusal было бы обратным, полагает инвестбанкир, работающий с контрагентами US Rusal. Директор по инвестициям ТКС Partners Андрей Третьяков

уверен, что в России отсутствует спрос на алюминиевую продукцию. «Тема обсуждается давно. Но в стране, где нет высокого внутреннего потребления, трудно развить производство чего бы то ни было. Кроме того, нужно выстоять в конкурентной борьбе», – размышляет Третьяков.

Полина Трифонова, Виталий Петлевой, Владимир Штанов

ТРАНСПОРТНЫЕ УСЛУГИ И ЛОГИСТИКА

ВЕДОМОСТИ

«Шереметьево» сушит тоннель стоимостью 8,5 млрд рублей

Из-за погоды нарушилась работа багажного тоннеля

В багажном тоннеле «Шереметьево» смонтированы и постоянно работают 20 осушительных установок. Уровень влажности в тоннеле приведен к нормативному уровню и система транспортировки трансферного багажа запущена в тестовом режиме, сообщил представитель аэропорта.

Пропускная способность подземного багажного тоннеля, соединяющего новый терминал В (северная зона аэропорта) с терминалами D, E и F (южная зона), снизилась из-за высокой влажности, интенсивных осадков и жары, установившихся в Московском регионе, сообщил аэропорт ранее. По системе вентиляции горячий влажный воздух попадает в прохладный тоннель, из-за чего выделяется влага. Влага оседает на оборудовании автоматизированной системы перевозки багажа, что ведет к прокаливанию автоматических багажных тележек и замедлению их движения, сообщил вчера вечером, 23 июля, аэропорт. Ситуацией уже заинтересовался Ространснадзор. Ведомство сообщило о возможности проверки аэропорта в связи со сбоем системы доставки.

Аэропорт при этом опровергает появившуюся ранее информацию о том, что багажный тоннель был подтоплен, добавляет его представитель.

Из нового терминала «Шереметьево» отправили первый рейс

Новый терминал В и два тоннеля (пассажирский и багажный) под аэродромом были достроены в этом году и запущены в коммерческую эксплуатацию 3 мая – с этого дня «Аэрофлот» начал переводить свои

внутренние рейсы в терминал В. Тоннели под гражданскими аэродромами в мире ранее не строились. 21 июля «Аэрофлот» сообщил, что система транспортировки багажа в «Шереметьево» дает сбой, из-за чего возникли проблемы с доставкой багажа трансферных пассажиров. Не прибывший в пункты назначения багаж будет доставляться последующими рейсами, обещает «Аэрофлот».

«Аэрофлот» сообщил о проблемах с отправкой багажа из «Шереметьево»

«Шереметьево» рекомендует трансферным пассажирам с 23 по 30 июля получать багаж после первого рейса, самостоятельно перемещаться с ним между северной и южной зонами и заново сдавать на второй рейс – это позволит получать багаж своевременно. Пассажирский тоннель и его станции работают в штатном режиме. Пассажирские поезда движутся на канатной тяге, двигатели находятся на станциях, а не в тоннеле, тогда как автоматические багажные тележки имеют собственные электрические двигатели.

«Шереметьево» предложило пассажирам переносить багаж на себе из-за сбоя

«Чтобы выполнить эту рекомендацию, пассажиру в аэропорту отправления при регистрации на рейс надо не забыть указать, что он хочет получить багаж не в аэропорту назначения, а в «Шереметьево», – говорит исполнительный директор агентства «Авиапорт» Олег Пантелеев. Если этого не сделать, багаж будет автоматически отправляться на следующий рейс по транспортной системе с использованием багажного тоннеля и получать его в «Шереметьево» придется через бюро находок. В любом случае пассажирам обеспечены лишние хлопоты и имеется риск не успеть на стыковочный рейс, добавляет Пантелеев.

«Аэрофлот» в 2017 г. обеспечил «Шереметьево» 82% трафика. Другие крупнейшие перевозчики «Шереметьево» – российские Nordwind и Royal Flight – из

терминала В не летают, поэтому проблема тоннеля их не затронула.

Сколько стоило построить именно багажный тоннель, не сообщается. Оба тоннеля обошлись в 17,1 млрд руб., они имеют одинаковую длину (по 1936 м) и диаметр (6 м снаружи, 5,4 м внутри), сообщил аэропорт. Багажные тележки движутся со скоростью до 36 км/ч, пропускная способность тоннеля в обоих направлениях – до 1816 единиц багажа в час и 5,9 млн единиц в год.

В ближайшее время по результатам анализа тестовой эксплуатации ведущими проектными организациями и поставщиками оборудования будет проведена доработка системы воздухообмена в багажном тоннеле, обещает представитель «Шереметьево».

Александр Воробьев

Коммерсантъ **Авиаторы** **накеросинили** **цены**

Цены на билеты пошли в рост из-за дорогого топлива

Авиакомпании начали перекардывать в стоимость билетов весенний скачок цен на авиакеросин более чем на 20%. С 26 июля «Аэрофлот» повысит на 200–400 руб. топливный сбор на внутренних рейсах вслед за рядом иностранных перевозчиков. Другие российские авиакомпании пока не говорят об этом, но признают, что билеты неизбежно подорожают. В туристической отрасли ожидают, что при сохранении тенденции в зимнем сезоне стоимость авиабилетов в пакетных турах может вырасти на 10%.

«Аэрофлот» с 26 июля увеличит топливный сбор для билетов на внутренние рейсы всех авиакомпаний группы (кроме «Победы», не находящейся под коммерческим управлением

перевозчика), следует из письма перевозчика турагентам («Ъ» видел документ). Повышение составит 200 руб. на полетный сегмент для экономкласса и «комфорта» и 400 руб. для бизнес-класса. Рост может затронуть все бронирования, оплаченные с 26 июля и позже. В «Аэрофлоте» отказались от комментариев.

В OneTwoTrip и Biletix подтвердили получение письма. В Biletix говорят, что не планируют компенсировать рост сбора за свой счет, цены на билеты перевозчика вырастут на размер надбавок. Источники «Ъ» на туристическом рынке добавляют, что ряд зарубежных авиакомпаний также уведомили о росте топливных сборов на €20–40 на международных рейсах. В телеграмме Qatar Airways говорится о поэтапном повышении тарифов с 28 июня. «Если тенденция продолжится, то в зимнем сезоне билеты в пакетных турах могут подорожать на 10%», — считает собеседник «Ъ».

Рост топливных сборов связан со скачком оптовых цен на нефтепродукты, в том числе на авиакеросин, этой весной, после чего правительству пришлось понизить акцизы для торможения роста стоимости топлива.

О том, что авиакомпаниям придется компенсировать рост цен на авиакеросин, глава Ассоциации эксплуатантов воздушного транспорта (АЭВТ) Владимир Тасун еще 31 мая предупредил вице-премьера Максима Акимова. АЭВТ просила дать указание ФАС проанализировать ситуацию.

Заместитель главы ФАС Анатолий Голомолзин 10 июля в ответе на письмо АЭВТ пояснил, что на рост цен повлиял налоговый маневр в нефтяной отрасли, с 2016 года акцизы на авиатопливо выросли на 30% (на 700 руб. на тонну). Также, по его словам, на стоимости авиакеросина сказываются сезонный спрос на нефтепродукты, динамика мировых цен, рост отраслевых издержек, профилактика и ремонты на НПЗ. ФАС еженедельно проводит заседания биржевого комитета, ежедневно мониторит розничные, крупнооптовые цены и объемы продаж на бирже. Служба выдала нефтяникам пять предостережений и восемь предупреждений с требованием не ущемлять права потребителей, компаниям направлены просьбы увеличить продажи топлива.

Замминистра энергетики Павел Сорокин 22 июня сообщил ФАС со ссылкой на данные ЦДУ ТЭК, что с начала года отпускные цены НПЗ на авиатопливо выросли на 6,4% (инфляция составила 1,7%). С середины июня 2017 года до июня 2018 года цены на НПЗ увеличились почти на 45% при росте потребительских цен на 2,4%. Для стабилизации ситуации на рынке нефтекомпания обязались продавать топливо в объемах, необходимых авиакомпаниям, стабилизируя цены на уровне начала июня, писал чиновник. По данным Росавиации, в июне авиакеросин подорожал в аэропортах в среднем на 2,7%, до 50,8 тыс. руб. за тонну, самый дорогой керосин был в камчатском Тигиле — 102 тыс. руб. без НДС за тонну, самый дешевый — в новосибирском Толмачево (33,3 тыс. руб.).

Однако пока далеко не все авиакомпании собираются увеличить топливный сбор. В «Северном ветре» и Azur Air «Ъ» заверили, что таких планов нет. Президент «UTair — пассажирские авиалинии» Павел Пермяков заявил «Ъ», что для удобства пассажиров все авиакомпании должны поддерживать одинаковый уровень сбора. Если другие перевозчики его увеличат, то и UTair придется поступить так же. По его прогнозам, до конца года цены на авиакеросин «должны стабилизироваться на текущем уровне», но на цене билетов затраты перевозчиков на подорожавшее топливо к концу года скажутся сильнее, и во второй половине года стоимость билетов, возможно, вырастет на 2–4% по сравнению с тем же периодом 2017 года. Господин Пермяков полагает, что это замедлит темпы роста перевозок в последнем квартале с 10% до 5–6%.

Главный эксперт Института экономики транспорта и транспортной политики ВШЭ Федор Борисов отмечает, что авиакомпании иногда хеджируют цены на авиатопливо, но это может привести и к значительным убыткам, так как цена на нефть — «весьма спекулятивный фактор». Осенью, добавляет он, авиакомпаниям, возможно, придется повышать цены, что может привести к серьезной недозагрузке провозных емкостей.

Елизавета Кузнецова, Александра Мерцалова, Дмитрий Козлов

СТРОИТЕЛЬСТВО И РЫНОК НЕДВИЖИМОСТИ

ВЕДОМОСТИ

Отчисления застройщиков для защиты покупателей квартир увеличат в 5 раз

Это должно их простимулировать поскорее перейти на счета эскроу

Государство никак не может решить, сколько хочет получать от застройщиков в Фонд защиты дольщиков. О том, что эти взносы будут повышены, впервые заявлял председатель комитета Госдумы по собственности Николай Николаев на парламентских слушаниях 7 июня: с 1 октября – до 3% от стоимости каждого договора долевого участия, а с 1 января 2019 г. – до 6%. Сейчас в фонд платится 1,2%.

Однако из последней версии законопроекта пункт об увеличении отчислений исчез. Его отмену лоббировали застройщики, но крах подмосковной Urban Group заставил чиновников изменить решение, объясняет близкий к правительству человек. И в законопроекте, опубликованном вчера на regulation.gov.ru, вновь появилась норма об увеличении отчислений в фонд до 3, а потом до 6%.

Для завершения всех строек Urban Group государству придется изыскивать почти 59 млрд руб. (после продажи ее активов), сообщил «Коммерсантъ» со ссылкой на чиновников. О возможности вернуться к обсуждению повышенных отчислений говорил недавно и министр строительства Владимир Якушев. Он объяснял это тем, что нынешних отчислений будет недостаточно, если возникнет проблема с достройкой домов.

Фонд начал работать в октябре 2017 г. и был задуман как альтернатива страхованию. Его главная задача – обеспечить финансирование достройки жилья в случае банкротства застройщика. Предполагается, что госфонд должен

изыять профинансировать и, наконец, проконтролировать передачу квартир дольщикам. По оценкам Николаева, каждый год население инвестирует в стройку по 1,7 трлн руб.; в таком случае при отчислениях в 1,2% размер фонда должен был составлять порядка 20 млрд руб. ежегодно. Сегодня в Фонде защиты дольщиков около 2 млрд руб., сказал его представитель.

Владимир Путин президент России

Если мы сейчас резко сделаем шаги в направлении уменьшения привлечения средств граждан, то тогда мы столкнемся с несколькими проблемами. Первая – мы получим еще больше претензий со стороны граждан, потому что невозможно будет достроить то, что уже начато строительством. И вторая – мы резко снизим объемы строительства в целом.

Отчисления в фонд обязаны делать все застройщики

Отчисления в фонд обязаны делать все застройщики, но только если разрешение на строительство получено после начала деятельности фонда. Отчисления будут производиться до 1 июля 2019 г., когда при продаже квартир застройщики начнут использовать счета эскроу. Эта схема подразумевает, что застройщики не будут напрямую привлекать средства дольщиков – деньги будут депонироваться на счетах в уполномоченных банках до конца строительства. По мнению властей, это исключит появление обманутых дольщиков. Николаев указывал, что их в стране насчитывается порядка 200 000.

Избежать взносов в фонд, депонировав деньги на счете эскроу, можно и сейчас. Скорее всего повышение отчислений обусловлено желанием подтолкнуть застройщиков к скорейшему добровольному переходу на работу по счетам эскроу, считает управляющий партнер «Векторстройфинанса» Андрей Колочинский. Об этом говорил и Николаев, называя повышение тарифов «самым очевидным экономическим стимулом» для того,

чтобы застройщики как можно быстрее перестроились.

Увеличение отчислений станет катастрофой для рынка, считает гендиректор ГК «МИЦ» Даромир Обуханич. С ним соглашается представитель ГК «Инград»: 6% – высокая цифра вне зависимости от размера портфеля; инвестиционная себестоимость проектов увеличится. «Снижение доходов населения, осторожное отношение со стороны банков и так серьезно влияют на рынок. Сейчас у застройщиков есть время подготовиться к новым правилам, но подобные поправки поставят под сомнение реализацию проектов, это может негативно отразиться на выполнении обязательств перед покупателями», – комментирует Обуханич.

«Решение увеличить взносы до 6% можно расценивать как вымогательство, оно не способно системно решить проблемы так называемых обманутых дольщиков и в то же время сокращает прибыль девелоперов с каждой проданной квартиры на 30%», – подсчитывает Колочинский. Фонду удалось привлечь порядка 2 млрд руб., этого явно недостаточно для завершения строек даже одного крупного застройщика, продолжает он, а за оставшиеся 11 месяцев даже при увеличении взносов до 6% фонд вряд ли наберет сумму, необходимую для достройки других проблемных объектов.

Бэла Ляув

ВЕДОМОСТИ

Путин поручил оценить целесообразность строительства моста на Сахалин

Его строительство обойдется почти в 640 млрд рублей и может быть завершено уже в 2023 году

Владимир Путин поручил правительству проработать вопрос строительства моста на Сахалин,

предварительно оценив экономику проекта. Об этом он сообщил на встрече с губернатором Сахалинской области Олегом Кожемяко. Последний сам поднял этот вопрос, сказав, что о строительстве моста президента и правительство попросили сахалинские депутаты. Частично направить средства на проект можно из тех, которые изымаются по соглашению о разделе продукции. Путин идею в целом поддержал: «Это давняя мечта тех, кто на Сахалине проживает». «Я поручил правительству проработать все это. Посмотрим», – приводятся слова президента на сайте kremlin.ru.

Оценкой моста правительство занимается уже год. Сам Путин тоже успел не раз сказать о пользе проекта. Так, в июне 2017 г. он заявил, что мост восстановит территориальную целостность страны, поможет организовать движение товаров из Азии в Европу, повысит значимость Транссибирской магистрали. С переходом до Хоккайдо проект получился бы «планетарного масштаба», говорил Путин в сентябре. Правда, переговоры с Японией идут с трудом, сказал федеральный чиновник.

Сейчас сам мост оценен в 252,8 млрд руб., но с учетом строительства 585 км железнодорожных путей (однопутной колеи) проект обойдется в 637,5 млрд руб. (с НДС), следует из материалов РЖД («Ведомости» ознакомились с копиями документов, их содержание подтвердил сотрудник РЖД).

Согласно заданию на проектирование, железная дорога начнется от ст. Селихин Дальневосточной железной дороги, створ перехода через пролив Невельского пройдет по линии мыс Средний материковой части и мыс Погиби на о. Сахалин, завершится на ст. Ныш Дальневосточной железной дороги. Дорогу и мост планируют сделать однопутной и неэлектрифицированной. По-прежнему рассматривается и вариант строительства тоннеля. Проводится предварительная технико-экономическая оценка строительства железнодорожного перехода на Сахалин, стоимость будет рассчитываться на основе объектов-аналогов и результатов проектирования, сказал представитель РЖД.

В мае РЖД и Институт экономики развития транспорта (ИЭРТ) не нашли экономической целесообразности в строительстве моста на Сахалин. Согласно протоколу совещания у замминистра транспорта Алана Лушникова

(«Ведомости» ознакомились с копией документа), на котором обсуждались выводы, ИЭРТ прогнозировал грузопоток в сообщении с о. Сахалин в размере 8,5 млн т. А для обоснования проекта необходимо более 18–20 млн т ежегодно, рассказывал «Ведомостям» близкий к РЖД человек.

Но уже в июне РЖД пришла к выводу, что грузопоток можно увеличить до 46,9 млн т, сказано в материалах РЖД. Дополнительные грузы (23,4 млн т с Восточного полигона, до 10 млн т угля из Монголии и Казахстана и до 5 млн т контейнеров) можно привлечь при строительстве глубоководного порта на Сахалине.

Проект воспринимается как политический, поэтому будет реализован вне зависимости от того, есть ли в нем действительно экономический смысл, уверен федеральный чиновник. Мост удобно предъявить, к тому же он нужен жителям острова, продолжает он. Согласно материалам РЖД, начать строительство можно в 2019 г., а завершить – уже в 2023 г.

Строительство моста на Сахалин будет сложнее Крымского, считают опрошенные «Ведомостями» строители. Часть площадок расположены в зоне вечной мерзлоты, а участок перехода пролива Невельского расположен на континентальном шельфе с особыми условиями проведения изыскательных и строительных работ, описываются особенности в материалах РЖД. К тому же завозить строителей для работы вахтовым методом придется издалека и вертолетами, что увеличит стоимость работ.

Реализовать проект могла бы компания «Стройгазмонтаж» Аркадия Ротенберга, которая сейчас занимается строительством Крымского моста, сообщила Bloomberg и подтверждали чиновники «Ведомостям». Представитель Ротенберга сообщил «Ведомостям», что, пока нет проекта строительства, говорить об участии компании в нем преждевременно.

В долгосрочной программе развития РЖД не заложен прирост казахских и монгольских грузов, говорит сотрудник компании – одного из крупнейших грузоотправителей. Грузы на Сахалин могли бы поступить из Хакасии и Кузбасса, и, чтобы их привезти, необходимо развивать БАМ – Транссиб, которые сейчас и так работают на пределе провозной способности. С учетом этого стоимость проекта не может быть меньше 1 трлн руб., продолжает он.

Эту цифру подтверждает близкий к совету директоров РЖД человек.

Мост на Сахалин – это нереальная затея, считает гендиректор InfraNews Алексей Безбородов. Суммарный оборот грузов Сахалина сегодня – примерно 10 млн т, и увеличить его не получится. Нерентабельно через остров экспортировать и уголь из Монголии и Казахстана. А торговля Сахалина с материком укладывается в существующий контейнерный трафик, к тому же жители Сахалина (около 500 000 человек) ориентированы в основном на товары японского и китайского производства. А если власти хотят развивать туризм, то было бы полезнее субсидировать авиаперевозки, говорит Безбородов.

Ольга Адамчук

Коммерсантъ[®] **Таунхаусы** **встраивают в** **Жилищный кодекс**

Депутаты намерены урегулировать статус малоэтажки

Очередная попытка урегулировать статус таунхаусов и малоэтажных жилых комплексов предпринята депутатами — соответствующий законопроект планируется внести в ближайшие дни. Предполагается, что собственники будут выбирать из трех вариантов: непосредственное управление, ТСЖ или управляющая компания (УК). В отсутствии решения жители таунхаусов должны будут заняться управлением сами, а коттеджные поселки получают УК, выбранную муниципалитетом по итогам конкурса.

В ближайшее время в Госдуму планируется внести законопроект, определяющий порядок управления таунхаусами и коттеджными поселками. Он разработан группой депутатов во главе с Александром Сидякиным («Единая Россия»). Сейчас Жилищный кодекс не содержит ни определения таких домов, ни правил управления ими. При этом на малоэтажные здания приходится до половины вводимого в РФ жилья — в 2017 году это 36,4 млн кв. м из общих 79,2 млн кв. м.

Блокированный дом (таунхаус), согласно документу — это здание не выше трех этажей, предназначенное для проживания одной семьи, оно имеет примыкающие стены с другими блокированными домами, а также непосредственный выход на

участок. Малоэтажный жилой комплекс (по факту — коттеджный поселок) — это совокупность отдельно стоящих жилых домов (в том числе таунхаусов) не выше трех этажей, возведенных на одном или нескольких участках.

Для собственников малоэтажек предлагается на выбор три варианта управления общим имуществом: непосредственное управление, ТСЖ или специализированный потребительский кооператив, управляющая организация с лицензией на управление многоквартирными домами. Если собственники таунхаусов не смогут ничего выбрать, законопроект возлагает управление домом непосредственно на них. В случае с коттеджными поселками при отсутствии решения управление перейдет к УК (муниципалитет должен провести открытый конкурс для ее выбора). До проведения общего собрания управляет УК, у которой заключен договор с застройщиком. Как отмечает гендиректор ассоциации «ЖКХ и городская среда» Алексей Макрушин, «более логичным, возможно, было бы оставить по умолчанию УК от застройщика хотя бы на несколько лет, дав жильцам право поменять ее, если не устроит качество услуг». Пока идут ремонт и заселение, полагает эксперт, у нее также будет возможность вовремя устранить недостатки.

Как пояснил «Ъ» заместитель главы Минстроя Андрей Чибис, сейчас вопросы управления малоэтажными домами отдельно не регулируются, поэтому применяются гражданско-правовые отношения. «Группой лиц заключается договор с организацией, обслуживающей общую территорию и инфраструктуру, но зачастую возникают случаи, когда часть собственников не согласна с таким договором и его условиями», — говорит он. Андрей Чибис отмечает, что в законопроекте прописываются не только способы управления малоэтажными жилыми комплексами, но и правила проведения собраний собственников — с его принятием управление будет происходить в рамках жилищного законодательства.

Во фракции «Единой России» «Ъ» сообщили, что документ согласован с Минстроем. В самом министерстве уклонились от ответа на вопрос о наличии согласования. Отметим, это уже не первая попытка урегулировать правовой статус малоэтажки — в прошлом году другая группа депутатов вносила подобный законопроект, Минэкономики также

разрабатывало собственные поправки в Жилищный кодекс.

Примечательно, что законопроект в основном совпадает с документом, разработанным ранее Минстроем. Ведомство опубликовало его в марте, однако проект получил отрицательное заключение в части оценки регулирующего воздействия. Так, Минэкономики увидело в документе риски возникновения избыточной финансовой нагрузки на предпринимателей, а также необоснованных запретов и ограничений. У ведомства вызвало вопросы положение о строительстве блокированных жилых домов — оно может осуществляться на одном общем земельном участке, при этом до их ввода в эксплуатацию каждый дом должен иметь свой отдельный участок. «Необходимость проводить такое межевание приведет к дополнительным затратам застройщиков — при расчете на 50 объектов блокированной жилой застройки, каждый из которых состоит из восьми домов, дополнительные расходы на межевание территории могут составить порядка 15 млн руб.», — подсчитало ведомство. Замечания Минэкономики не были учтены ни в доработанной Минстроем версии, ни в новом депутатском законопроекте.

Евгения Крючкова

Коммерсантъ® Окрестности Зарядья сменили реконструктора

Обустройством квартала возле парка займется Артур Маркарян

Бывший топ-менеджер «Главстроя» Артур Маркарян стал новым владельцем девелоперской компании «Горкапстрой-гарант». В ее портфеле пока только один знаковый проект — реконструкция комплекса из 30 зданий на Москворецкой набережной, недалеко от известного парка Зарядье, стоимостью более 10 млрд руб. Для его реализации бизнесмен планирует привлечь партнера, возможно китайского.

Как следует из базы данных «СПАРК-Интерфакса», 20 июля Артур Маркарян приобрел 100% в ООО «Горкапстрой-гарант», выигравшем конкурс на реконструкцию комплекса зданий Академии ракетных войск стратегического назначения Петра Великого. В 2006–2009 годах господин Маркарян возглавлял строительную

корпорацию «Главстрой» (входит в холдинг «Базэл» Олега Дерипаски), затем основал «Спб реновацию», которая занимается реновацией в рамках городской адресной программы «Развитие застроенных территорий в Санкт-Петербурге», и руководил ею до 2014 года. Господин Маркарян подтвердил «Ъ», что он новый собственник «Горкапстрой-гаранта».

Владельцем комплекса зданий бывшей Академии ракетных войск на Москворецкой набережной «Горкапстрой-гарант» стал в октябре 2017 года, выиграв конкурс департамента по конкурентной политике Москвы. При стартовой цене 8,6 млрд компания заплатила 10 млрд руб. за лот, включающий 30 строений, из которых пять — объекты культурного наследия (всего 133 тыс. кв. м).

В ходе реконструкции площадь комплекса, находящегося вблизи парка Зарядье, увеличится до 173,7 тыс. кв. м. На территории появится гостиничный комплекс с апартаментами, магазинами и ресторанами.

Предыдущий собственник «Горкапстрой-гаранта» предварительно оценивал затраты на реализацию проекта в 10 млрд руб. Эти средства планировалось привлечь на условиях соинвестирования. По словам господина Маркаряна, итоговая сумма может оказаться еще больше, так как проект имеет существенное историко-культурное значение.

Ранее «Горкапстрой-гарант» связывали со структурами Геннадия Тимченко, но представитель холдинга Volga Group, объединяющего активы бизнесмена, это отрицал. Источник «Ъ» утверждает, что Артур Маркарян тоже действует в интересах господина Тимченко. В Volga Group заявили, что ни сам холдинг, ни его акционер не имеют отношения к «Горкапстрой-гаранту», у их структур нет интересов в этой компании. Господин Маркарян также настаивает, что он единственный бенефициар проекта. По словам источника, Артур Маркарян будет искать соинвестора: «Сейчас «Горкапстрой-гарант» ведет переговоры с потенциальными партнерами из Китая». Господин Маркарян это не отрицает, но имена конкретных инвесторов не раскрывает, ссылаясь на коммерческую тайну.

Переход инициативы на российском рынке коммерческой недвижимости от западных к азиатским и ближневосточным инвесторам стал значимой тенденцией, указывает в одном из

своих отчетов JLL. Так, по итогам 2017 года инвестиции стран Азии в недвижимость разных стран составили почти \$20 млрд. С 2013 года Китай стал лидером по суммарному объему трансграничных инвестиций в недвижимость: объем сделок, закрытых с участием капитала из этой страны, составляет \$125 млрд. Как пишет JLL, китайские инвесторы предпочитают выходить на российский рынок с партнером, поскольку такая модель позволяет минимизировать управленческие и девелоперские риски. Так, Российско-китайский инвестиционный фонд был образован двумя крупными госфондами — РФПИ и СИС, а китайская Fosun с российской Avica Management Company приобрели бизнес-центр «Военторг» на Воздвиженке. До проблем, возникших у акционера O1 Бориса Минца, его долю в O1 Properties, специализирующейся на инвестициях в коммерческую недвижимость, планировала приобрести китайская Vanke Group.

Екатерина Геращенко, Халиль Аминов