



DIGEST

РОССИЙСКИЙ СОЮЗ ПРОМЫШЛЕННИКОВ И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

четверг, 14 декабря 2017*

ПУБЛИКАЦИИ

Регулирование

Медицину вооружат недостающими цифрами 3

Минздрав раздаст россиянам электронные медкарты в 2018 году

Контролеров по первому году считают 3

Правительство отчиталось о ходе реформы КНД

Слияния и приглашения 4

Регионы по-разному относятся к созданию городских агломераций

Государство и бизнес

Госспратки 6

Российские компании и силовики получили право скрывать поставщиков и подрядчиков

Госкомпаниям — под елку 7

Правительство настаивает на ужесточении режима закупок госАО до конца декабря

Центр заплатит за самозанятых 7

Бюджет оплатит медстраховку 813 работников

Оценки, прогнозы, статистика

Бюджет вернулся к дефициту 9

Мониторинг государственных финансов

Повышение с опережением 9

ФРС подняла ставку третий раз за год

Продукты подорожают к Новому году 10

В Калининградской области, Чечне и Дагестане самая высокая предновогодняя инфляция..... 10

Бизнес-стратегии

Акции «Детского мира» вернулись в «Систему» 12

Из-за иска «Роснефти» АФК отменила продажу бумаг ритейлера

«Системе» вернули «Детский мир» 12

Сделка по продаже бумаг ритейлера отменилась из-за «Роснефти»

«Ростелеком» дал еще один шанс поисковику «Спутник» 13

Он потратит 260 млн рублей на развитие поисковика и браузера и обучит их работе с большими данными

Финансы

Заемщиков снимают со страховки 14

На банковском рынке появились новые «специалисты»

Деньги оставили на картах 14

В России впервые снизился объем снятия наличных

С нерезидентами на короткой ноте 15

ВЭБ пошел навстречу зарубежным инвесторам с двухнедельными облигациями

Бывшие акционеры «ФК Открытие» и «Траста» остались должны своим банкам \$3 млрд 16

Накануне санации банков они реструктурировали долги до 2025 года, а после проголосовали против докапитализации «ФК Открытие»

Топливо-энергетический комплекс

«Газпром» посмотрел на Иран предметно 18

Компания собирается войти в проект по сжижению газа

Энергорынок заплатит за всех 18

Инвестнадбавки для генерации могут сохранить на десятилетия

Машиностроение

Автопром не докормят20

Господдержка отрасли в 2018 году снизится до 35 млрд рублей

Транспортные услуги и логистика

В «Трансконтейнер» поместились еще двое21

24,5% купила структура Романа Абрамовича и Александра Абрамова

Владельцы авиакомпаний S7 хотят осваивать космос.....21

В их планах не только запуски ракет с Земли, но и строительство орбитального космодрома

Россия приоткроет египетское небо22

Минтранс назвал возможные сроки возобновления полетов в Египет

Телекоммуникации и связь

В ООН отправили Telegram24

Правозащитники просят поддержать мессенджер в споре с Россией

Rambler & Co пригласили в кино25

Александр Мамут объединяет активы

Строительство и рынок недвижимости

«Синелаб» прошел переоценку26

Суд удовлетворил иски наследников совладельца компании более чем на 500 млн рублей

Болельщикам подняли тариф26

К чемпионату мира в России дорожают гостиницы

MR Group займется шопингом.....27

Девелопер выходит на рынок торгцентров

РЕГУЛИРОВАНИЕ

Коммерсантъ[®] **Медицину** **вооружат** **недостающими** **цифрами**

Минздрав раздаст россиянам электронные медкарты в 2018 году

В 2018 году российским пациентам станет доступна электронная медкарта. Помимо этого, по словам главы Минздрава Вероники Скворцовой, в следующем году граждане смогут получить доступ к информации об оказанных им услугах, их стоимости и страховой организации. Впрочем, как заявляют участники рынка электронной медицины, пока работа над базовым для таких сервисов законом ведется с опозданием.

Россияне смогут воспользоваться электронной медицинской картой на портале госуслуг с 2018 года — об этом вчера на заседании президиума Совета при президенте по стратегическому развитию и приоритетным проектам заявила глава Минздрава Вероника Скворцова. «Электронное здравоохранение решает не только управленческие задачи, но и повышает доступность медицинской помощи», — заявила глава ведомства. Она также отметила, что со следующего года личные кабинеты пациентов ожидает еще ряд изменений.

Напомним, с апреля 2017 года на портале госуслуг открыт личный кабинет пациента, состоящий из трех блоков (запись к врачу (в 76 регионах) или вызов врача на дом, получение сведений о прикрепленной медицинской организации, а также об оказанной медицинской помощи). По данным департамента, этими сервисами воспользовались 390 тыс. человек. Электронные медкарты были введены для 35% граждан из числа застрахованных в системе ОМС. За это же время 30% медицинских организаций, оказывающих первичную медико-санитарную помощь и внедривших медицинские информсистемы, перешли на электронный документооборот. Как рассказала вчера Вероника Скворцова, с первого квартала 2018 года функционал личного кабинет

будет существенно расширен — в частности, в него будет включено получение информации об оказанных медицинских услугах, их стоимости и о страховой медицинской организации. «Следующий шаг — это попадание в свою интегрированную электронную медицинскую карту и получение эпикриза, а также получение доступа через этот эпикриз к медицинской документации», — сообщила госпожа Скворцова, добавив, что эту работу необходимо сделать в 2018 году.

По словам главы Минздрава, сейчас создано более 500 тыс. автоматизированных рабочих мест, предусматривающих получение результатов лабораторных исследований онлайн, электронные рецепты и больничные листы. «Мы подходим к тотальному наполнению», — добавила министр, пояснив, что всего в государственной медицинской системе работает 540 тыс. врачей. Информсистемы медицинских организаций будут формироваться в центральные региональные системы, а они в дальнейшем уже должны быть интегрированы в единую государственную систему.

Впрочем, план по запуску электронной медкарты может быть отложен на несколько месяцев — или она заработает только для отдельных категорий учреждений. По данным «Ъ», по крайней мере часть нормативных актов, необходимых для работы закона о телемедицине, предусматривающего в том числе создание Единой государственной информационной системы, которая позволит связать государственные и частные медучреждения страны, вести электронные медкарты и реестры пациентов, пока создается с опозданием (подробнее см. «Ъ» от 12 декабря). Для самих пациентов появление электронных сервисов в российском здравоохранении пока не является предметом для ожиданий — про их предполагаемый запуск знает меньшинство населения. При этом часть из них относится к этим инициативам с недоверием — в первую очередь россиян беспокоит вопрос безопасности данных.

Анастасия Мануйлова, Евгения Крючкова

Коммерсантъ[®] **Контролеров по** **первому году** **считают**

Правительство отчиталось о ходе реформы КНД

В аналитическом центре при правительстве (АЦ) вчера подвели итоги первого года реформы контроля и надзора (КНД). Были подготовлены опрос предпринимателей об уровне административной нагрузки, данные анкетирования инспекторов и индекс качества надзорной деятельности 12 ведомств — в плане сделать такие исследования ежегодными. Вчера же премьер-министр Дмитрий Медведев объявил о намерении подключить к реформе еще четыре ведомства, но успеет ли Дума принять законопроект о КНД до смены правительства, пока неясно.

Индекс, подготовленный «Открытым правительством», оценил качество администрирования КНД в РФ в 310 баллов из 1000. Оценивались снижение административной нагрузки на бизнес и эффективность надзора — снижение смертности, ущерба здоровью и материального ущерба по контролируемым рискам. Лидерами среди ведомств стали ФТС (465 баллов), Роструд (400), ФАС (373), Росприроднадзор (279) и ФНС (269), худший результат оказался у МВД в части контроля миграции (100 баллов).

АЦ, в свою очередь, провел опрос предпринимателей об уровне нагрузки со стороны надзорных органов. В среднем бизнес оценил ее в 3,16 баллов из 5: лишь 20% предпринимателей посчитали, что за последний год нагрузка снизилась, а треть заявила о ее росте. Сильнее всего проверками оказался загружен крупный бизнес, меньше всего — средний. «Сводный показатель» административной нагрузки, учитывающий ее субъективную оценку компаниями и временные затраты, рассчитанный с учетом доли валовой добавленной стоимости в ВВП, для крупного бизнеса в АЦ оценили в 48,5 баллов, для среднего — в 1,3 балла, для малого — в 6,3 балла (совокупно — 56,1 балла).

Максимальную нагрузку на бизнес создают Ространснадзор и ФНС, минимум — Роструд, ФАС и МЧС.

Большинство инспекторов при анкетировании (его провела Высшая школа экономики) заявили, что нагрузка на бизнес в результате реформы КНД снизится (54,5%), не ждущих изменений 26,1% опрошенных.

Министр по вопросам «Открытого правительства» Михаил Абызов говорит, что индексы и опросы — «не рейтинг плохих и хороших. Это для нас база и отправная точка для создания системы оценки контролируемых органов и прогресса реформы». Опросы будут ежегодными: до 1 февраля методика расчета административной нагрузки должны закрепить нормативным актом. Реалистичным сроком принятия закона о КНД господин Абызов считает июль 2018 года. «Я с коллегами из Госдумы буду делать все, чтобы найти способы сокращения этого срока. Моя мечта — сделать это до мая, чтобы правительство в нынешнем составе увидело результат работы», — сказал он «Ъ».

Замглавы Минэкономики Савва Шипов отметил, что за 2017 год переход к риск-ориентированному подходу в КНД для 19 видов контроля зафиксирован постановлениями правительства, еще по восьми видам они готовы, по шести принято решение об отмене плановых проверок. Разногласия есть только по ветеринарному контролю — проект о нем даже не внесен в Белый дом. Повесткой 2018 года, по словам чиновника, станет распространение риск-ориентированного подхода на внеплановые проверки и расширение реформы в регионы.

Михаил Абызов, в свою очередь, говорит, что в 2018 году приоритетами станут рост числа участников реформы (вчера на заседании «проектного офиса» правительства Дмитрий Медведев заявил, что в проект могут войти Федеральное медико-биологическое агентство, Росавиация, Росрыболовство и Росалкогольрегулирование) и «настройка» КоАП в части соразмерности рисков и наказаний. Самым значимым и тяжелым проектом станет изменение системы обязательных требований. Кроме того, до 1 февраля в правительство будет внесен проект акта, который закрепит финансирование реформы из средств, сэкономленных при оптимизации контроля, — их планируется пустить на повышение

зарплат инспекторов и новые технологии.

По словам же замглавы Минкомсвязи Олега Пака, задачей ведомства в 2017 году было заложить технологический фундамент реформы. «Это датацентричная реформа», — заявил чиновник. «Использование чек-листов без информатизации будет вредным для инспекторов — они зашьются в макулатуре. Единственный правильный баланс — совместное внедрение чек-листов и информационных технологий», — поддержал его Михаил Абызов.

Надежда Краснушкина

Коммерсантъ® Слияния и приглашения

Регионы по-разному относятся к созданию городских агломераций

Предложение главы Центра стратегических разработок Алексея Кудрина создать агломерации Екатеринбург—Челябинск—Пермь и Томск—Новосибирск—Барнаул поддержали не все эти регионы. В правительственной концепции стратегии пространственного развития предполагается дальнейшее структурирование крупных агломераций. В Совете федерации заявили о готовности законодательно обеспечить эти процессы.

О необходимости создания в РФ городских агломераций говорится в «Основах госполитики регионального развития», утвержденных президентом в январе. Алексей Кудрин в январе заявил, что необходимо «создать 10–15 агломераций, которые будут сопоставимы на востоке страны — с азиатскими конкурентами, на западе — с европейскими». На Общероссийском гражданском форуме 25 ноября он уточнил, что «прообразами будущих агломераций мирового уровня» могли бы стать триады Екатеринбург—Челябинск—Пермь и Томск—Новосибирск—Барнаул.

Вице-губернатор Томской области Сергей Ильиних считает, что «агломерация целесообразна между близкорасположенными муниципалитетами». По словам господина Ильиних, «вопрос укрупнения сыграл на руку определенным регионам при поиске инвесторов», но в Томской области «не увидели рационального зерна с

позиции жителей». Врио губернатора Новосибирской области Андрей Травников «отдельную структуру в виде агломерации» не видит «даже в перспективе». Он отметил, что «сейчас сложилась очень гармоничная агломерация на территории Новосибирской области, многие муниципальные районы развиваются благодаря близости к транспортно-логистическому центру Сибири и, если нарушить целостность, районы потеряют в развитии». К тому же врио губернатора из выступления Алексея Кудрина не понял, каким «может быть статус агломерации Новосибирск—Томск—Барнаул»: «Это будет просто формальное наименование или за ним будут стоять какие-то полномочия?»

В Свердловской и Челябинской областях создание агломерации поддержали. «Оба губернатора заинтересованы в создании агломерации Екатеринбург—Челябинск», — отметил свердловский вице-губернатор Александр Высокинский. «Я четыре года назад говорил, что нужно сделать между Челябинском и Екатеринбургом сухой порт, логистический центр, который можно замкнуть на Китай», — заявил «Ъ» мэр Екатеринбурга Евгений Ройзман. Пермь, по его мнению, тоже «укладывается в логику агломерации, она ориентирована на Урал, хоть и находится в Приволжском федеральном округе». «Однозначно» поддержал идею Кудрина замгубернатора Челябинской области Руслан Гаттаров. Объединение Челябинска, Екатеринбурга и Перми в единую агломерацию, по его мнению, станет возможным после строительства высокоскоростной железной дороги Екатеринбург—Челябинск. Депутат Госдумы, экс-глава Перми Игорь Сашко напомнил «Ъ», что от Перми до Екатеринбурга 292 км, а до Челябинска — 448 км. Такая удаленность, отметил он, будет мешать развитию агломерации. Бывший федеральный министр региональной и национальной политики Евгений Сапиро считает, что «Алексей Кудрин сильно погорячился»: уральская триада — «кишка» с многочисленными «проплешинами».

Господин Сапиро отметил, что «агломерации не создают по плану, они возникают на основе экономической выгоды инвесторов, на этом полезное влияние государства на их создание и процветание завершается, дальше оно может лишь навредить».

Ранее глава департамента стратегического и территориального планирования Минэкономики Елена

Чугуевская заявляла, что в концепции стратегии пространственного развития предполагается «дальнейшее структурирование крупных территориальных систем». В России, отметила она, по разным оценкам, выделяется от 24 до 36 крупных городских агломераций, и в рамках стратегии «планируется уточнить меры по обеспечению их развития за счет прямой господдержки и с использованием современных инструментов». Первый замглавы комитета по региональной политике Совета федерации Аркадий Чернецкий в ноябре заявил о необходимости разработки закона об агломерациях. Мэр Москвы Сергей Собянин на ОГФ выступил «категорически против такого закона», поскольку «законодательные регулирования приводят к бюрократии». Не считает нужным принимать закон и гендиректор фонда «Институт экономики города» Александр Пузанов: «Муниципальные образования должны самостоятельно принимать решения о создании агломераций».

По данным фонда, в РФ сложились 20 крупнейших агломераций, в которых проживает треть всего населения страны.

Наталья Городецкая; Юлия Позднякова, Екатеринбург; Татьяна Косачева, Новосибирск; Константин Кадочников, Пермь; Артур Якушко, Челябинск

ГОСУДАРСТВО И БИЗНЕС



Госпрятки

Российские компании и силовики получили право скрывать поставщиков и подрядчиков

Государственным компаниям РФ разрешили не публиковать все параметры заключенных договоров и могут защищать своих контрагентов, которые боятся огласки о сотрудничестве с Россией из-за угрозы западных санкций. Правда, в числе причин есть и более прозаичная версия — госкомпании просто не хотят афишировать свои траты.

Изменения стали возможны благодаря новому постановлению правительства. Оно приостанавливает до июля следующего года действие двух положений из другого документа — федеральных Правил ведения реестра закупок. Они действуют с 2016 года и обязывают госкомпании, среди прочего, раскрывать сведения о поставщиках, подрядчиках и субподрядчиках. Теперь ближайшие семь месяцев делать это необязательно — достаточно опубликовать общую информацию о предмете закупки, способе и результатах.

Для трех ведомств — Минобороны, ФСБ и СВР — условия отдельные (отражены в отдельном постановлении). Им тоже до 1 июля 2018 года разрешается вовсе не раскрывать никакую информацию о совершаемых закупках — вся она теперь признается гостайной.

Юристы оценивают нововведения по-разному. Одни говорят, что главная их цель — защитить поставщиков и подрядчиков от западных санкций. С 2014 года под них попали большинство российских госкомпаний и ведомств. Но в конце октября Госдепартамент США опубликовал новый список «жертв». Он включает 39 предприятий (Ижмаш, «Калашников», «Рособоронэкспорт», «Ростех», «Вертолеты России» и другие) и отличается от всех предыдущих.

Его особенность в том, что самым фигурантам перечня пока ничего не грозит. А вот их партнеры могут получить стандартный набор ограничений: блокировка счетов в США, запрет на кредитование в американских банках, отказ в выдаче виз. Все это последует, если будет доказан факт «существенной транзакции» с заказчиками из списка после 2 августа 2017 года. Это означает, что поставщики и подрядчики по всему миру не заинтересованы в сотрудничестве с российским госсектором.

За это уже чуть было не поплатился немецкий Siemens. В июле его газотурбинные установки были замечены в Крыму. Причем производились они вполне легально и предназначались для строящейся ТЭС на Таманском полуострове Краснодарского края. Заказчиком по контракту выступал «Технопромэкспорт» — дочернее предприятие «Ростеха». Однако электростанцию на Тамани возводить так и не начали, а турбины в нарушение контракта переправили в Феодосию.

В Москве открещивались от обвинений. В Кремле заявляли, что турбины были изготовлены в России из российских компонентов, а значит, использовать их могли где угодно. «Ростех» утверждает, что закупил оборудование на вторичном рынке и модернизировал на своих заводах. Siemens, для которого поставки в Крым грозили обернуться санкциями от ЕС (до 2 августа наказания от Вашингтона можно было не опасаться), поспешил подать на «Технопромэкспорт» в российский суд. Сейчас иск рассматривается Арбитражным судом Москвы.

Уже после этого «Ростех» попал в перечень Госдепа и уже не может сотрудничать с контрагентами без последствий для них. Госкорпорация — отнюдь не лидер в сфере закупок. На первых местах там расположились «Роснефть», «Газпром», РЖД и их дочерние общества. Но первые два холдинга и без того находятся под санкциями еще с 2014 года. Их партнеры пребывают в относительной безопасности и рискуют только штрафами, но сами они тоже заинтересованы в сокрытии информации о сделках, чтобы не разоблачить механизмы обхода санкций. Одна из самых распространенных таких схем — импорт товаров в Россию через

третьи страны, не вводившие ограничения. Другой выход — создать специальную подставную компанию, не состоящую в санкционном списке.

Европейские и американские власти пристально отслеживают все сведения о российских госзакупках через Единую информационную систему в сфере закупок (ЕИС). Значительная часть запросов приходит с зарубежных IP-адресов. Теперь им делать это будет сложнее. Срок действия постановления — до 1 июля 2018 года — объясняется просто: к этому времени будет размещен весь оборонзаказ.

Впрочем, новые возможности будет сложно применить в отдельных проектах российских добывающих компаний, реализуемых с помощью западных партнеров. В этих случаях дело не ограничивается одним лишь закупками: сотрудничество носит более глубокий характер, и сведения о нем отражаются не только в ЕИС. Зачастую создаются совместные предприятия с сопоставимыми долями российских и зарубежных участников. Именно об этом в своей свежей отчетности по МСФО за девять месяцев предупредил инвесторов «Газпром».

«Компания предупреждает, что, согласно документу [августовскому закону], президент США получил право вводить санкции в отношении любого лица, которое сознательно, после принятия закона от 2 августа 2017 года, совершало инвестиции или продавало товары, поставляло технологии или оказывало услуги Российской Федерации на сумму более \$1 млн или в совокупности в течение года на общую сумму более \$5 млн в сфере строительства и обслуживания российских трубопроводов, экспортирующих энергоресурсы», — говорится в отчетности.

В «Газпроме» боятся, что санкции сделают невозможным участие иностранных партнеров в отдельных проектах, в первую очередь, в «Северном потоке-2», который реализуется вместе с австрийской OMV.

Вторая версия юристов — банальное нежелание госкомпаний отчитываться о своих тратах. Многие из них давно лоббируют самые разные меры, которые в итоге должны привести к одному — сокрытию сведений о госзакупках. Сообща им удалась сохранить за

собой право проводить некоторые тендеры не в электронном виде.

В мае очередной конкурс «Роснефти» стал поводом для расследования Фонда борьбы с коррупцией Алексея Навального. Оппозиционер заметил, что дочерняя компания «РН-Аэрокraft» собиралась закупить «предметы интерьера» (столовые приборы и пледы) для своих вертолетов, на которых перевозят топ-менеджеров. Общая сумма контракта составляла 4,7 миллиона рублей.

Уже через неделю «РН-Аэрокraft» отказалась от своих планов: закупочная комиссия со второй попытки сочла цены слишком высокие и отменила тендер из-за отказа поставщика снизить их. Алексей Афонский

Коммерсантъ® Госкомпаниям — под елку

Правительство настаивает на ужесточении режима закупок госАО до конца декабря

Правительство настаивает на рассмотрении законопроектов, реализующих перевод госзакупок в электронную форму и ужесточение правил закупок госкомпаний, до конца 2017 года — вчера об этом говорили чиновники Минфина, подтверждали в правительстве и Госдуме. Второй пакет поправок к законодательству, защищающий госзаказчиков от санкций, по словам чиновников, будет дорабатываться уже в начале 2018 года.

Правительство активизирует усилия по внесению в закупочное законодательство изменений, готовившихся в течение 2017 года. Это два пакета законопроектов и подзаконных актов Белого дома. Первый оформляет главную реформу закупочной отрасли — ее цифровизацию, ужесточение процедур торгов по госзаказу и требований к закупочной политике госкомпаний. Самой конфликтной в нем стала норма, по которой все закупки госкомпаний у малого и среднего бизнеса (около 3 трлн руб.) должны перейти от независимых организаторов торгов и собственных торговых площадок госАО на электронные площадки для госзаказа, контролируемые Федеральным казначейством. Из-за несогласия госкомпаний законопроект правительства не был принят в весеннюю сессию Госдумы, несмотря на поручение

президента, — на протяжении полугода судьба его оставалась неясной (см. «Ъ» от 22 и 26 июня, 19 июля и 20 октября).

Вчера в комитете Госдумы по экономполитике «Ъ» сообщили: этот законопроект наконец назначен к рассмотрению 15 декабря. Знакомый с подготовкой реформы федеральный чиновник утверждает, что правительство в декабре активизировало работу с Госдумой с целью обеспечить рассмотрение оформляющих цифровизацию госзаказа и реформу закупок госАО проектов до конца года. Параллельно о том, что Минфин «ожидает принятия до конца года четырех проектов по внесению изменений в законы о госзаказе и закупках госкомпаний», вчера на комитете Торгово-промышленной палаты (ТПП) по закупкам заявил замглавы профильного департамента Минфина Дмитрий Готовцев. По его словам, на «2018-й и последующие годы» Минфин сохраняет приоритет перевода всех бумажных процедур в электронную форму. Также ведомство планирует сделать план-график, который заказчики обязаны размещать в единой информационной системе госзаказа, ключевым в планировании закупок — законопроект об этом сейчас разрабатывается. «95% участников не руководствуются информацией о планах закупок. План-график показал востребованность, в него смотрят. Берем за основу план-график, убираем все лишнее — остаются наименование товара, цена госконтракта, название госпрограммы», — рассказал он.

Второй пакет документов предполагает правку законов о контрактной системе и закупках компаний (см. «Ъ» от 22 ноября), и он ориентирован на защиту сделок госкомпаний с поставщиками от возможного расширения санкций со стороны США. Он разрешает закрытие результатов выбора поставщиков правительства и госкомпаний, если в торгах участвует «санкционный» поставщик, путем анонимизации таких торгов. Комплектная к нему директива Белого дома, о которой «Ъ» писал 8 декабря, требует в том числе перевода таких торгов в «автоматизированную систему торгов гособоронзаказа» (АСТ ГОЗ) — это торговые площадки восприняли как угрозу передела рынка (см. «Ъ» от 11 декабря). Вчера в ТПП замглавы ФАС Максим Овчинников рассказал о том, как готовился последний проект. По его словам, в правительстве рассматривали возможность вернуть «полузакрытые» торги в «бумажную» форму, но выбрали закрытую

электронную площадку (пока единственную, по его словам, имеющую соответствующую инфраструктуру) ради сохранения конкуренции. «В 2018 году появятся требования к специальным торговым площадкам — это будет не одна площадка, их будет много, мы надеемся, больше, чем одна», — пообещал замглавы ФАС. Перспективы прохождения «антисанкционного» пакета через Госдуму пока неясны, но из слов господина Овчинникова можно было понять, что это вопрос первой половины 2018 года — когда и могут быть расширены санкции.

Олег Сапожков, Дарья Николаева

Коммерсантъ® Центр заплатит за самозанятых

Бюджет оплатит медстраховку 813 работников

Власти впервые назвали более или менее точную цифру числа самозанятых в стране — 15 млн человек. Это количество Федеральный фонд обязательного медицинского страхования (ФФОМС) получил, сопоставив данные трех внебюджетных фондов и Росстата. Пока 100 млрд руб. взносов в систему ОМС за таких «нелегалов» как за неработающее население уплачивают регионы. Однако, согласно подготовленному правительством законопроекту, далее финансирование взносов за легализовавшихся нянь, репетиторов, домработниц берет на себя федеральный бюджет. Пока число таких работников мизерно — 813 человек. Но факт их «передачи» центру может побудить регионы заняться обелением этого сектора — губернаторы при поддержке соцблока правительства давно хотят снять с себя обязанность уплачивать взносы на ОМС за неработающих граждан.

В России около 15 млн самозанятых граждан, сообщила вчера в Совете федерации зампред ФФОМС Ирина Соколова. «Мы просчитали еще раз. С учетом актуализированных данных, которые есть и в Пенсионном фонде, и в Фонде соцстраха, и в государственной статистике, у нас получается, что таких категорий, о которых мы сегодня говорим, где-то 15 млн», — сказала она (цитата по «Прайму»). Взносы за таких серых работников сейчас уплачивают бюджеты регионов. «Эта сумма

огромная, практически 100 млрд руб.», — сказала зампред фонда.

Она также сообщила, что «на днях» в Госдуму будет внесен законопроект о порядке обязательного медицинского страхования этих трех категорий самозанятых. Как пояснили «Ъ» в ФФОМС, речь идет о поправках к закону «Об ОМС». Они обсуждаются уже больше года (см. «Ъ» от 15 февраля) — предусматривается, что на переходный период 2017–2018 годов страховые взносы за три категории уплачивают регионы. При этом источником обеспечения таких расходов будут ассигнования федерального бюджета.

Иными словам — центр берет на себя взносы ОМС за легализовавшихся самозанятых. Пока их мизерное количество — по данным Федеральной налоговой службы на 1 декабря 2017 года, в обмен на налоговые каникулы на учет встали всего 813 нянь, репетиторов и домработниц (другим категориям самозанятых закон пока ничего не предлагает). Так что федеральному бюджету такая щедрость на деле будет стоить немного. Однако она создает дополнительную мотивацию у регионов переводить самозанятых в белую зону. Напомним, что губернаторы при поддержке Минтруда и Минздрава давно предлагают перевести взносы в Фонд ОМС за неработающее население с регионального на федеральный уровень, указывая, что аналогов действующей в РФ системы финансирования ОМС для неработающего населения нет ни в одной стране мира.

Отметим, что взносы за ОМС — лишь часть проблем, которые предстоит решить применительно к самозанятым, правовой статус которых пока так и не определен. Вчера на мероприятии в Совете федерации речь шла и о взносах, которые самозанятым, возможно, придется самим платить по окончании двухлетних налоговых каникул. В связи с этим представитель ФФОМС отметила «первоначальный опыт» системы ОМС применительно к таким категориям самозанятых, как адвокаты и нотариусы, занимающиеся частной практикой. Они самостоятельно платят страховые взносы один раз в год — на 2018 год эта сумма равна 5840 руб. в год.

Свои виды на самозанятых есть и у Пенсионного фонда России (ПФР). Зампред правления ПФР Наталия Петрова заявила, что пенсионные страховые взносы этой

категории не должны быть мизерными, иначе самозанятые не будут иметь никаких пенсионных прав в будущем. Сейчас минимальный ежегодный платеж для получения хотя бы одного индивидуального пенсионного коэффициента в год в 2018 году составляет 26,5 тыс. руб. По словам Наталии Петровой, уплата взносов в меньшем объеме «не позволит сформировать никаких пенсионных прав».

В «Опоре России» считают, что при таких высоких ставках взносов идея легализации самозанятых будет провальной. «Пока никаких выгод от легализации нет», — отмечает глава «Опоры» Александр Калинин. По оценке «Опоры России», общий платеж самозанятых должны быть не больше 20 тыс. руб. в год. Ранее бизнес-омбудсмен Борис Титов предлагал дать самозанятым статус индивидуального предпринимателя с работой по патенту ценой не более 10 тыс. руб. Впрочем, по мнению Александра Калинина, нужны и устрашающие меры в отношении остающихся в тени. «Должна быть введена система ступенчатых санкций в рамках КоАП, когда сначала самозанятому выносят предупреждение, потом — минимальный штраф», — отметил он.

Дарья Николаева, Вадим Вислогузов

ОЦЕНКИ, ПРОГНОЗЫ, СТАТИСТИКА

Коммерсантъ® Бюджет вернулся к дефициту

Мониторинг государственных финансов

Перед традиционным декабрьским рывком расходов статистика фиксирует исполнение федерального бюджета в январе—ноябре 2017 года с комфортным для Минфина дефицитом 0,7% ВВП, или 532 млрд руб. Основная часть этого дефицита, судя по обнародованным вчера данным ведомства, образовалась в ноябре — в отдельно взятом прошедшем месяце отставание доходов от расходов составило 314 млрд руб., или 4% от размера месячного ВВП. В предыдущие четыре месяца этого года, с июля по октябрь включительно, федеральный бюджет сводился пусть с минимальным, но все же профицитом (в октябре, по уточненным вчера Минфином данным, он составлял 0,01% ВВП).

Полученный дефицит 11 месяцев более чем втрое ниже показателя за такой же период прошлого года (1,734 трлн руб.). Согласно закону о бюджете-2017, по итогам всего года дефицит ожидается на уровне 1,924 трлн руб., или 2,1% ВВП. Минфин, впрочем, сейчас предполагает, что этот показатель может в итоге составить порядка 1,8–1,9% ВВП.

Доходы бюджета в январе—ноябре 2017 года составили 13,412 трлн руб. (91% от годового плана). Как видно из графика, это сразу на 2 трлн руб. больше уровня такого же периода прошлого года. Нефтегазовые доходы исполнены на 92% от плана, прочие — на 91%. ФТС за 11 месяцев собрала в бюджет 4,05 трлн руб. (91% годового плана), ФНС — 8,2 трлн руб. (91%). Поступления от приватизации за 11 месяцев составили 62% от ранее сокращенного плана (11,4 млрд руб.).

Расходы в январе—ноябре были равны 13,95 трлн руб. (83% от плана на год). Как видно из графика, это также выше уровня всех последних лет — годом ранее траты составляли 13,17 трлн руб. Годовые назначения по двум крупнейшим разделам «Социальная политика» и «Национальная оборона» исполнены на 92% и 77% соответственно. Третий по объему средств раздел

«Национальная экономика» исполнен на 69% от годового задания.

По оценке министра финансов Антона Силуанова, в декабре планируется потратить 3,1 трлн руб., что составляет 18% от плана на год. В обычные месяцы кассовое исполнение расходов составляет примерно 1,2 трлн руб. Повышенные траты декабря связаны с оплатой контрактов, соцвыплатами, межбюджетными трансфертами и обслуживанием долга.

Вадим Вислогузов

Коммерсантъ® Повышение с опережением

ФРС подняла ставку третий раз за год

Комитет по открытым рынкам ФРС США по итогам двухдневного заседания повысил базовую ставку до диапазона 1,25–1,5% годовых. Таким образом, в 2017 году ставка была поднята трижды. На следующий год члены комитета также прогнозируют три повышения — в целом на 0,75 процентных пункта, закладывая более высокий, чем ожидалось ранее, рост экономики. Впрочем, более медленный в сравнении с плановым рост инфляции и смена главы ФРС (декабрьское заседание стало последним для Джанет Йеллен) могут замедлить темпы ужесточения политики регулятора, предупреждают эксперты.

Базовая ставка повышена еще на 0,25 процентных пункта (п. п.) — до 1,25–1,5%, сообщила ФРС США по окончании последнего в этом году заседания. Таким образом, с января ставка увеличена в третий раз (первые два — в марте и июне). Напомним также, что в сентябре регулятор объявил о начале расчистки своего баланса, на котором в результате трех программ количественного смягчения скопилось активов на \$4,4 трлн.

В своем заявлении ФРС отметила «заметное повышение экономической активности» и улучшение ситуации с занятостью, однако указала и на сохранение низких ожиданий по уровню инфляции в долгосрочной перспективе. Регулятор вновь

повторил намерение «тщательно следить» за изменением цен.

Ранее стало известно, что уровень безработицы в ноябре составил 4,1% (в сентябре — 4,4%). В ноябре было создано 220 тыс. рабочих мест, однако рост зарплат оказался ниже ожиданий, составив 2,5% в годовом выражении. Данные по инфляции, опубликованные в среду, оказались довольно оптимистичными: индекс потребительских расходов вырос в ноябре на 0,4%, в годовом выражении — на 2,2%. Однако этот рост в основном объясняется удорожанием топлива почти на 4%. При исключении цен на энергию и продовольствие инфляция и вовсе снизилась — на 0,1 п. п., до 1,7%.

При этом индикатор инфляции, на который ориентируется ФРС, по данным за октябрь, составил всего 1,6%, или 1,4% при вычитании расходов на продовольствие и энергию. Прогноз ФРС по инфляции на 2018 год остался без изменений — 1,9% при цели 2% (на этот год — поднят на 0,1 п. п. — до 1,7%), тогда как по безработице ожидания снижены — с 4,1% до 3,9%, что ниже планового показателя регулятора. При этом в ФРС ждут ускорения роста экономики — в следующем году ВВП США может вырасти на 2,5% (как и в 2017-м).

Судя по точечному графику, опубликованному вместе с заявлением, участники комитета по-прежнему ждут трех повышений базовой ставки в следующем году — что предполагает ее уровень выше 2% уже в 2018 году (на 2019–2020 годы большинство членов комитета прогнозируют по два повышения в год). Однако, как отмечают в Sberbank CIB, эти планы могут быть пересмотрены в сторону снижения. Новый глава регулятора Джером Пауэлл вряд ли выступит за повышение ставки на первом заседании с его участием в марте 2018-го — соответственно, ставка может быть повышена впервые лишь летом (как правило, такие решения принимаются только на заседаниях, проходящих в конце квартала).

Отметим, впрочем, что в начале этого года участники рынка оценивали вероятность трех состоявшихся повышений ставки лишь в 25%. В Capital Economics не исключают и четыре повышения в следующем году — указывая на ожидаемое ускорение роста зарплат

на фоне сокращающейся безработицы. Однако там полагают, что эффект от ужесточения политики ФРС (в частности, рост доходности по госбумагам США) не будет продолжительным — уже в 2019 году замедление экономики и темпов ужесточения может вновь ослабить давление на ставки.

До сих пор повышение ставок привело к весьма умеренному росту доходности гособлигаций — по двухлетним бумагам ставки с начала года выросли примерно на 0,6 п. п. (до 1,8%), по десятилетним доходность остается на сопоставимом с январем уровне (около 2,4%). По данным Fitch, объем госдолга с негативной доходностью растет — в декабре он составил \$9,7 трлн против \$9,3 трлн год назад. Более того, выкуп активов ЕЦБ подталкивает инвесторов к покупке американских бумаг, а приток капитала, в свою очередь, препятствует более высокому росту доходности по американским долгосрочным бондам, отмечают в агентстве. По данным вашингтонского Institute of International Finance, зарубежные покупки американских бумаг в этом году превысили \$550 млрд — это самый высокий уровень с 2007 года, когда он составлял \$645 млрд. Что касается спроса на бумаги развивающихся стран, то он будет зависеть от спроса на рискованные активы — который в этом году поддержал валюты таких стран несмотря на повышение ставок ФРС, отмечают в ИФ.

Татьяна Едовина

газета.ru

Продукты

подорожают к

Новому году

В Калининградской области, Чечне и Дагестане самая высокая предновогодняя инфляция

Несмотря на текущую рекордно низкую инфляцию, традиционного предновогоднего роста цен в российских регионах избежать не удастся. Судя по статистике Росстата, за последние пять лет, выше всего цены на продукты растут в декабре в Калининградской области, Чечне, Дагестане, Карачаево-Черкесской республике. Эксперты считают, что и в этом году картина не изменится, поскольку привычка сильно тратиться перед Новым годом никуда не денется.

Декабрьская продуктовая инфляция в России за последние пять лет составила в среднем 1,33%, сделали расчет в компании «ФинЭкспертиза» на основе данных Росстата. Сильнее всего рост цен в декабре был замечен в Калининградской области (2,49%), Чечне (2,12%), Дагестане (1,83%), Карачаево-Черкессии (1,8%) и Калужской области (1,77%).

Менее всего новогодний рост цен замечен в Сахалинской области, Ханты-Мансийском автономном округе, Республике Саха и Удмуртской Республике. Инфляция составляет в регионах 0,93%, 0,86%, 0,68% и 0,64% соответственно.

В Москве и Санкт-Петербурге декабрьская инфляция не сильно выше, чем в среднем по России. Например, в столице в среднем за последние пять лет она составляет 1,35%. В Санкт-Петербурге новогодний рост цен чуть выше — 1,55%.

При этом в рейтинг регионов с самой высокой инфляцией в декабре за последние пять лет не вошли Крым и Севастополь. Инфляция в них была подсчитана только за последние два года. Она составила в среднем 0,99% и 0,14% соответственно.

Ситуация повторяется из года в год, отмечают в компании «ФинЭкспертиза». «Можно прогнозировать, что и в этом году инфляция, например, в Ханты-Мансийском автономном округе-Югра, в Республике Саха (Якутия) и Удмуртской Республике будет на 30-50% ниже среднероссийской, а в Калининградской области, Чеченской Республике, Республике Дагестан, Карачаево-Черкесской Республике и Калужской области превысит среднероссийские значения на 30% и более», — пишут эксперты в обзоре.

Между тем, согласно данным Росстата на конец ноября, подготовка новогоднего стола обойдется россиянам в 2017 году на 3,76% дороже, чем в прошлом. Чтобы встретить 2018 год, семье из четырех человек придется потратить 6 096,12 руб. При этом в 2016 году средняя российская семья еще могла уложиться в 6 тысяч рублей: новогодний стол ей встал в 5 875,48 руб.

Согласно данным статистического ведомства, дороже всех новогодний стол обойдется жителям Чукотского автономного округа — 8 178,84 руб. (+1,36%). Дешевле всех — жителям Ингушетии — 3 153,26 руб. (+6,25%). В Москве показатель за год вырос на 3,82% — до 7 476,26 руб., а в Санкт-

Петербурге — на 5,75%, до 6 638,51 руб.

Эксперты высказывают сразу несколько точек зрения, пытаясь объяснить рост более высокий рост цен в этих регионах.

Как поясняет аналитик Fitch Ratings Константин Англичанов, в России продуктовый рынок достаточно сегментирован и зависит от региональной специфики: транспортной доступности, доминирующих поставщиков, складской логистики. В статистические исследования по определению продуктовой инфляции входит определенная товарная «корзина» наиболее репрезентативных продуктов. В результате «региональная специфика» может оказывать влияние на цены.

Кроме того, как отмечает эксперт группы исследований и прогнозирования АКРА Дмитрий Куликов, основные факторы возникновения «разброса» цен в регионах — разная конкурентность рынков продовольствия, развитие логистики и отсутствие или наличие собственного локально производимого продовольствия.

При этом эксперт отмечает, что «устойчиво высокой» инфляция держится в декабре в Калининградской области.

«Вероятно, эта сезонная особенность связана с ее статусом эксклава», — предполагает он.

По словам ведущего аналитика Amarkets Артема Деева, в Калининградской области, а также в южных российских регионах традиционно более высокие цены на бензин, чем в других регионах, и соответственно более высокие издержки транспортировки переработанного сырья из соседних регионов.

«Разумеется, эти издержки включаются в конечную стоимость топлива и перекладываются на плечи потребителей при покупке ими товаров», — говорит эксперт.

В Калининградской области инфляция традиционно несколько выше, соглашается и заместитель декана факультета стратегического управления Института бизнеса и делового администрирования РАНХГС Вероника Коцюева.

«Это вполне объяснимо просто географическим положением: очень много привозных продуктов и, соответственно, они очень зависимы от всех транспортных расходов и цен на топливо», — говорит Коцюева.

Как заявили «Газете.Ru» в администрации Калининградской области, если обратиться к

ежемесячной динамике, то, по данным Росстата, индекс потребительских цен в ноябре 2017 года вырос по Калининградской области к предыдущему месяцу на 0,4% (то есть на 0,2 пункта выше, чем в среднем по России).

Подорожали в этом году как «продовольственные, так и непродовольственные товары» в области. При этом рост цен на непродовольственные товары зависит в области от импорта, и, «соответственно, зависимость от курса валют большая, чем в среднем по России», - отмечают в администрации. «В этой связи мы прогнозируем небольшой рост инфляции в декабре, который обусловлен в первую очередь ростом цен на непродовольственные товары в связи с ввозом предновогоднего ассортимента», - комментируют в Калининградской области.

По мнению заместителя председателя правления «Локо Банка» Андрея Люшина, в остальных регионах может играть роль желание местных властей заработать больше денег в преддверии Нового года.

В кавказских республиках традиционно расходы очень сильно увеличиваются перед Новым годом. При этом растут они намного больше, чем в среднем по России. «Такой повышенный спрос как раз и может рождать повышенную инфляцию. То есть декабрьская инфляция может объясняться традициями подготовки к празднику в ряде российских регионов»,

- отмечают в «ФинЭкспертизе».

Вероника Коцоева отмечает также, что и в Чечне, и в Дагестане, и Карачаево-Черкесии очень много привозных продуктов из регионов, дороже, чем в среднем по России, однако при этом люди активно занимаются сельским хозяйством. Поэтому нельзя сделать вывод о том, что люди приобретают продукты по магазинным ценам.

По мнению член комитета Госдума по бюджету и налогам Михаила Щапова, повышенная инфляция в декабре в ряде регионов также объясняется ростом расходов региональных бюджетов. «Средства вливаются в экономику и разгоняют инфляцию», - говорит он.

В целом, как отмечает Андрей Люшин, рост цен на продукты в преддверии главного Новогоднего праздника – типичное явление для России.

«Близится главный праздник, а значит, население будет массово скупать продукцию для новогоднего стола. При этом многие ритейлеры

могут поднять цены перед Новым годом, а потом оставить на таком же уровне», - говорит Андрей Люшин.

Однако эксперты уверены, что в этом году, несмотря на новогодний рост цен, инфляцию удастся удержать в рамках 4% процентов - таргета, установленного ЦБ.

«По данным Росстата, инфляция в ноябре в годовом выражении замедлилась до 2,5% после 2,7% в октябре, что является историческим минимумом. Базовый индекс потребительских цен в ноябре опустился до 102,3 против 102,5 в октябре. По-прежнему основной вклад в снижение темпов роста инфляции обеспечила плодоовощная продукция, а также все еще пока невысокая потребительская активность населения, которая, впрочем, постепенно набирает обороты. В декабре 2017 г. ожидаем, что инфляция может быть на уровне 2,5%-2,6%, среднегодовая опустится до 3,7%-3,8%. В отсутствие внешних шоков инфляция вполне может быть на уровне 2,5%-2,7% до середины лета следующего года, а по итогам 2018 года удержаться ниже 4%», - комментирует управляющий по исследованиям и аналитике «Промсвязьбанка» Александр Полютков.

Но из-за того, что реальные доходы населения не растут четвертый год подряд, по словам аналитиков, россияне будут ощущать рост цен на уровне 10%, а не 3-4%. И в ближайшее время ситуация с доходами населения не улучшится.

«Рост доходов населения может возобновиться, скорее всего, только под конец следующего года за счет роста номинальных зарплат, однако обязательные платежи (налоги, проценты по кредитам и другие) будут выступать в качестве сдерживающего фактора», - говорит Полютков.

Наталья Еремина, Рустем Фаляхов

БИЗНЕС-СТРАТЕГИИ

Коммерсантъ® Акции «Детского мира» вернулись в «Систему»

**Из-за иска «Роснефти» АФК
отменила продажу бумаг
ритейлера**

Объявленная вчера продажа 6,3% акций «Детского мира», принадлежащих АФК «Система» и Российско-китайскому инвестиционному фонду (РКИФ, создан РФПИ и China Investment Corporation), не состоялась. Сделка сорвалась из-за действий «Роснефти», которая накануне добилась в Арбитражном суде Башкирии ареста новых активов АФК, в том числе контрольного пакета в «Детском мире».

АФК «Система» сегодня сообщила об отмене сделки по продаже части своих акций в «Детском мире». «Объявленное ранее предложение по продаже акций ПАО "Детский мир" не может быть завершено в связи с опасениями инвесторов, вызванными враждебными действиями, инициированными НК "Роснефть" и АНК "Башнефть" и приведшими к введению обеспечительных мер и аресту имущества АФК "Система", — сказано в заявлении корпорации. В нем подчеркивается, что компания высоко ценит свою репутацию в международном инвестиционном сообществе и сожалеет, что инвесторы не могут осуществить сделку.

О завершении формирования книги заявок на примерно 5% (36,63 млн акций) «Детского мира» «Система» объявила накануне утром. За этот пакет компания должна была получить 3,3 млрд руб., исходя из установленной цены 90 руб. за бумагу. В результате доля АФК в ритейлере сократилась бы до 47,1%. Еще 1,3% акций «Детского мира» на сумму 900 млн руб. должен был продать РКИФ (его доля снижалась до 12,7%). Однако вчера же вечером стало известно, что Арбитражный суд Башкирии в рамках обеспечительных мер по новому иску «Роснефти» на 131,6 млрд руб. наложил арест на активы АФК, включая 52,09% акций «Детского мира» (балансовая стоимость — 33,8 млрд руб.).

Из-за вынесенного судом определения РКИФ сегодня также объявил, что решил не завершать сделку по продаже части своего пакета в «Детском мире»: «РКИФ продолжит действовать в лучших интересах соинвесторов и партнеров».

В АФК «Система» отмечают, что большинство покупателей акций «Детского мира» в рамках отмененной сделки — ведущие международные институциональные инвесторы. «Таким образом, требования и действия НК "Роснефть" и АНК "Башнефть" создали очевидные препятствия для поступления новых иностранных инвестиций в экономику РФ», — сказано в заявлении корпорации. Действия «Роснефти» и «Башнефти» в нем названы безответственными: они не только преднамеренно разрушают стоимость АФК и ее дочерних компаний, но «теперь повлияли на другие международные и российские организации». ГК «Детский мир» на конец третьего квартала 2017 года управляла 557 магазинами. Выручка за девять месяцев 2017 года выросла на 22,9%, до 66,65 млрд руб., чистая прибыль увеличилась в 1,6 раза, до 2,87 млрд руб. IPO «Детского мира» на Московской бирже прошло в феврале 2017 года.

Олег Трутнев

Коммерсантъ® «Системе» вернули «Детский мир»

**Сделка по продаже бумаг
ритейлера отменилась из-за
«Роснефти»**

Как и предполагал «Ъ», АФК «Система» и Российско-китайский инвестиционный фонд (РКИФ) аннулировали объявленную во вторник сделку по продаже 6,3% акций «Детского мира» на 4,2 млрд руб. Причиной стали действия «Роснефти», по заявлению которой арбитражный суд Башкирии в сжатые сроки наложил арест на активы АФК, включая ее контрольный пакет в ритейлере. В «Системе» считают, что этот случай ухудшает инвестиционный климат в России.

АФК «Система» и РКИФ (создан РФПИ и China Investment

Corporation) 13 декабря сообщили об отмене сделки по продаже части своих акций в «Детском мире», о которой было объявлено во утро 12 декабря. АФК в ходе ускоренного размещения нашла покупателей на 36,63 млн акций, или примерно 5% капитала ритейлера. За этот пакет компания должна была получить 3,3 млрд руб., исходя из установленной цены 90 руб. за бумагу. В результате сделки доля «Системы» в «Детском мире» должна была сократиться до 47,1%. Еще 1,3% акций ритейлера на сумму 900 млн руб. должен был продать РКИФ (его доля снижалась до 12,7%).

Аннулирование сделки, о возможности которого «Ъ» сообщал 13 декабря, «Система» объяснила опасениями инвесторов, вызванными «враждебными действиями НК "Роснефть" и АНК "Башнефть"». Во вторник арбитражный суд Башкирии в рамках обеспечительных мер по иску «Роснефти» на 131,6 млрд руб. наложил арест на активы АФК, включая 52,09% акций «Детского мира» (балансовая стоимость — 33,8 млрд руб.). Суд также запретил регистратору акций ПАО «Детский мир» вносить изменения по лицевому счету.

«Право собственности на акции переходит с момента внесения записи по лицевому счету, поэтому, даже если заключить договор купли-продажи акций ранее даты ареста, стать их собственником во время действия запрета и ареста нельзя», — объясняет партнер юридического бюро «Падва и Эпштейн» Павел Герасимов. «Указанное определение суда создавало бы для покупателя риск невозможности получить акции, а для продавца — риск неисполнения своих обязательств по их передаче», — добавляет партнер «Кульков, Колотилов и партнеры» Олег Колотилов. Сделки с арестованными активами совершать бессмысленно, если речь не идет о намеренном сокрытии имущества, считает глава юрфирмы «Кочерин и партнеры» Владислав Кочерин.

ГК «Детский мир» — крупнейший оператор розничной торговли детскими товарами в России. На конец третьего квартала 2017 года она управляла 557 магазинами. Выручка за девять месяцев 2017 года выросла на 22,9%, до 66,65 млрд руб., чистая прибыль — в 1,6 раза, до 2,87 млрд руб. IPO «Детского

мира» на Московской бирже прошло в феврале 2017 года.

Большинство покупателей акций «Детского мира» в рамках отмененной сделки — ведущие международные институциональные инвесторы, говорят в АФК «Система». По словам ее представителя Сергея Копыткова, действия «Роснефти» и «Башнефти» — пример того, как в результате безответственных действий истцов ухудшается инвестиционный климат страны: «Буквально за несколько часов «Роснефть» умудрилась повернуть вспять уже заключенную сделку, работа над которой велась несколько недель». В АФК полагают, что Россия потеряла большое количество потенциальных инвесторов, которых отпугнули действия «Роснефти».

Старший аналитик BCS Global Markets Марат Ибрагимов говорит, что не припоминает случаев отмены сделок, подобных тому, что произошел с акциями «Детского мира». «Оптимизма инвесторам это не добавит. Россия в очередной раз показала, что она высокорисковый рынок для инвестиций», — считает он. Старший аналитик Райффайзенбанка Наталья Колупаева, впрочем, отмечает, что у инвесторов довольно короткая эмоциональная память: «Я не думаю, что ситуация с «Детским миром» нанесет ущерб будущим размещениям российских компаний, так как в целом права миноритарных акционеров не были нарушены».

Пресс-секретарь «Роснефти» Михаил Леонтьев, в свою очередь, уверен, что Россия теряет инвесторов «из-за бизнес-практики, подобной той, которой занимается АФК «Система»: сначала приобретая бесплатно ворованный актив (имеется в виду «Башнефть». — «Ъ»), высасывая из него все средства, потом пытаясь игнорировать все правовые процедуры, связанные с возмещением ущерба» (цитата по «Интерфаксу»).

Олег Трутнев, Анна Занина

ВЕДОМОСТИ

«Ростелеком» дал еще один шанс

поисковику

«Спутник»

Он потратит 260 млн рублей на развитие поисковика и браузера и обучит их работе с большими данными

В 2014 г. «Ростелеком» запустил поисковик и одноименный браузер «Спутник», который, однако, за прошедшее время не обрел широкой популярности — по данным LiveInternet, у sputnik.ru нет даже 1% поискового рынка рунета. В мае этого года несколько собеседников, близких к оператору, рассказывали «Ведомостям», что проект должен быть либо закрыт, либо переориентирован. Но «Ростелеком» все же решил вложиться в этот сервис. Как следует из материалов закупок госоператора, «Ростелеком» потратит на развитие поисковика «Спутник» и одноименного браузера 260,4 млн руб.

Сейчас «Ростелеком» хочет повысить качество поиска, например, путем вычленения ключевых слов в «многословных запросах», следует из технического задания. Кроме того, поисковик должен научиться анализировать поток запросов пользователей на портале. Есть задачи и по развитию браузера: он должен давать корпоративным пользователям возможность контроля операций пользователей браузера. Кроме того, подрядчик должен был обеспечить возможности скрытой установки и удаления браузера на компьютере. Среди уже реализованных задач представитель госоператора называет возможность расширенного поиска с уточнением параметров запроса. Кроме того, несколько компаний и государственных структур проводят тестирование двух новых продуктов, созданных в этом году, — «Корпоративного поиска» и «Корпоративного браузера». Кроме того, браузер «Спутник» должен работать под управлением операционных систем из реестра отечественного софта, говорится в техническом задании «Ростелекома».

Одной из основных задач «Спутника» было обеспечить приоритет официальных источников информации и высокую релевантность в целом по запросам, связанным с взаимодействием

человека и социальных институтов, рассказывал «Ростелеком».

В мае этого года президент «Ростелекома» Михаил Осеевский говорил журналистам, что госоператор не планирует закрывать проект поисковика «Спутник» и у него могут появиться «дополнительные приложения», которые могут быть использованы «для обработки больших данных».

Действительно, техническое задание предусматривает создание технологий для анализа больших данных, обращает внимание представитель «Ростелекома» Андрей Поляков. По его словам, сейчас «Ростелеком» видит «Спутник» своим технологическим центром в области обработки таких данных. На основе анализа данных, полученных поисковиком, госоператор в 2017 г. провел пилотные проекты по предоставлению таргетированных сервисов и услуг отдельным группам абонентов и остался доволен результатами, рассказывает Поляков. Причина того, что Google или «Яндекс» могут работать с большими данными, заключается в том, что еще раньше их поисковики победили в конкурентной борьбе, рассуждает партнер KPMG Николай Легкодимов. Затем вокруг поисковиков возникла инфраструктура, которая позволила собирать большие данные пользователей. Чтобы анализировать эти данные, «Спутнику» нужно вначале научиться их привлекать, резюмирует Легкодимов.

Вряд ли «Ростелекому» удастся привести свой поисковик к широкой популярности — нынешняя ситуация мало чем отличается от попытки 2014 г., рассуждает главный аналитик Российской ассоциации электронных коммуникаций Карен Казарян. Вдобавок ситуацию осложняет отсутствие кадров. Браузер более перспективен из-за госзаказчиков, которым «Ростелеком» и может предложить свою разработку, говорит Казарян.

Кирилл Седов

ФИНАНСЫ

Коммерсантъ® Заемщиков снимают со страховки

На банковском рынке появились новые «специалисты»

На финансовом рынке появился новый вид мошенничества. К специалистам по избавлению от долгов и исключению из черных списков добавились псевдоюристы, обещающие за комиссию вернуть страховку, уплаченную банку при оформлении кредита. В большинстве случаев они, как и две первые категории мошенников, создают видимость бурной, но безрезультатной деятельности. Но есть и те, кто собирает персональные данные граждан в неблагоприятных целях.

О появлении на рынке «расстрахователей», готовых избавить клиента банка от навязанной при оформлении кредита страховки, рассказали «Ъ» банкиры, страховщики и правозащитники. Эксперты связывают возникновение большого количества подобных компаний с шумихой вокруг кредитных страховок. Она поднялась из-за грядущего увеличения периода охлаждения (в течение которого можно расторгнуть договор страхования и вернуть деньги, сейчас пять дней) и возможного распространения его на договоры коллективного страхования (идею предложили страховщики и правозащитники и готов поддержать регулятор, см. «Ъ» от 22 сентября), а также из-за судебных побед заемщиков в спорах об отказах от навязанных страховок с банками (см. «Ъ» от 31 октября).

Подобные специалисты возникают практически в любых чувствительных для клиентов банков громких темах, отмечают собеседники «Ъ». Наглядными примерами могут служить «разблокиватели» и «разблокировщики», обещающие исключение из черного списка отказников ЦБ и возврат средств с заблокированного счета.

«Расстрахователей» можно условно разделить на три типа, рассказывает руководитель проекта

ОНФ «За права заемщиков» Виктор Климов.

«Первые — обычные юристы, которые за деньги обещают вернуть навязанную при получении кредита страховку, когда речь идет об индивидуальных договорах страхования с еще не истекшим периодом охлаждения,— поясняет он.— Проблему представляют псевдоспециалисты, которые берутся за возврат страховки в любых, в том числе и безнадёжных случаях, например, по договорам коллективного страхования (сейчас законом такая возможность не предусмотрена)». По его словам, их можно подразделить на две категории — относительно безобидных, тех, кто создает видимость деятельности, заваливая банки пустыми исками и запросами, но ничего не добивается в итоге, и тех, чья цель — получение персональных данных доверчивых клиентов в мошеннических целях.

В розничных банках подтвердили, что сталкивались с «расстрахователями». «Эти псевдоюристы раздавали листовки возле одного из отделений банка,— отмечает зампред правления "Ренессанс кредита" Сергей Королев.— И наш сотрудник вышел с ними на контакт под видом клиента. «Расстрахователи» предложили держать с ними связь через Instagram. Заключать договор, подписывать заявление или же выдать доверенности клиента не просили, зато потребовали скан-копию паспорта и реквизиты счета в банке, а также номер мобильного телефона, рассказывает Сергей Королев. «Мы также сталкивались с подобными "специалистами",— отмечает директор департамента правового обеспечения ХКФ-банка Александр Гонтаренко.— Причем как с разводящими имитацию юридической деятельности, так и стремящимися получить доступ к персональным данным».

По словам Сергея Королева, те, кто собирает персональные данные, скорее относятся к полукриминальным элементам, для банков они угрозы не представляют, а вот у клиентов банков могут увести средства со счета или набрать займов на их имя.

По словам главы Всероссийского союза страховщиков Игоря Юргенса, страховые компании тоже периодически сталкиваются с подобными псевдоюристами. На

данный момент, уточнил он, никто с ними не борется, так как доказать незаконность их действий достаточно сложно. В ЦБ пока не получали жалоб на действия «расстрахователей».

Эксперты уверены, что отчасти победить «расстрахователей» могут силовики, если займутся проблемой. «Активная деятельность правоохранительных органов в виде вызова на допросы тех же подозреваемых в хищении персональных данных должна охладить пыл многих»,— отмечает управляющий партнер Lidings Андрей Зеленин. Пока же, по его словам, необходимо максимальное информирование населения о рисках подобных услуг. Виктор Климов подчеркивает, что появление посредников — это яркое свидетельство наличия проблемы. По его словам, ЦБ придется «побороться, чтобы порядок отказа от страховок был доступен и понятен, тогда проблема исчезнет».

Вероника Горячева

Коммерсантъ® Деньги оставили на картах

В России впервые снизился объем снятия наличных

ЦБ впервые за последние десять лет зафиксировал снижение объема снятия наличных денежных средств с банковских карт, следует из данных регулятора за девять месяцев этого года. Хотя объем безналичных операций растет год от года, до сих пор это не мешало населению увеличивать и снятие наличных с карт в банкоматах. Эксперты связывают перелом тенденции в этом году с проникновением на банковский рынок современных технологий, в частности, с запуском сервисов бесконтактной оплаты через смартфоны — Android pay и Apple pay.

В среду ЦБ опубликовал статистику операций граждан с использованием банковских карт за девять месяцев этого года. Впервые за десять лет наблюдений клиенты банков сократили год к году объем снятых в банкоматах наличных

денежных средств. По итогам трех кварталов 2017 года граждане сняли с карт более 18,7 трлн руб., что на 300 млрд руб. меньше, чем за аналогичный период прошлого года. Вместе с тем количество и общая сумма безналичных операций по картам продолжают стабильно расти. Всего за три квартала текущего года граждане расплатились картами почти 13 млрд раз на сумму 11,4 трлн руб., что на 31% больше, чем годом ранее. Средний чек при этом составил 891 руб., против 940 руб. годом ранее. «Это свидетельствует, что карты все чаще используются нашими гражданами при совершении повседневных покупок», — отмечают в ЦБ.

По данным Банка России, общая эмиссия карт физлиц на 1 октября 2017 года достигла 265 млн шт., увеличившись за год на 6,2%. Количество расчетных (дебетовых) карт составило 236 млн шт., кредитных — 31,3 млн. Количество активных платежных карт физлиц, с использованием которых была проведена хотя бы одна операция, составило 150,1 млн шт.

В банках подтверждают тренд сокращения снятия наличных денежных средств в банкоматах и смещение приоритетов в сторону безналичных операций. «В 2017 году количество операций по получению наличных в банкоматах нашего банка снизилось на 6% относительно прошлого года, а общая сумма уменьшилась на 18%», — отметил председатель правления банка «Русский стандарт» Александр Самохвалов. По его словам, средняя сумма получения средств с карты в банкоматах составила 15,1 тыс. руб., снизившись более чем на 7% по отношению к 2016 году. «За последний год торговый оборот по нашим картам увеличился примерно на 30%, а его доля в общем обороте клиентов увеличилась на 6%», — говорит заместитель руководителя департамента розничных продуктов ВТБ Юлия Деменюк. — Отмечается рост количества клиентов, активно использующих карты, и объема среднего оборота на каждого клиента.

Банкиры уверены, что граждане наконец оценили преимущества карт перед наличными. «В случае с кредитками это и наличие льготного периода кредитования, и возобновляемая кредитная линия, и возможность погашать задолженность перед банком удобными суммами — можно пополнять счет минимальными платежами», — говорит директор департамента по развитию кредитных банковских продуктов банка «Ренессанс кредит» Дмитрий

Курганов. По словам исполнительного вице-президента Ассоциации российских банков (АРБ) Эльмана Мехтиева, почти все банки предлагают держателям карт разнообразные программы лояльности: можно получать бонусы у партнеров банка, копить мили, а также при наличии функции кешбэка получать часть суммы обратно на счет. «Осознание, что с карт можно не только тратить деньги, но и немного зарабатывать, меняет поведение клиентов банков», — считает господин Мехтиев.

Однако в этом году основным драйвером развития безналичных операций стало появление высокотехнологичных сервисов бесконтактных платежей с помощью смартфонов, указывают эксперты. По словам Александра Самохвалова, в «Русском стандарте» доля бесконтактных платежей увеличилась с 4,15% на декабрь 2016 года до 13,22% на 1 октября 2017 года. «Мы видим, что клиенты, подключившие сервисы Apple и Android pay, увеличивают свои обороты по безналичной оплате на 30%», — отмечает госпожа Деменюк. Помимо этого оплатить крупную покупку с карты в интернете легко с помощью мобильного телефона. «Все это, несомненно, увеличивает популярность безналичных платежей», — заключает Александр Самохвалов.

Светлана Самусева

Коммерсантъ® С нерезидентами на короткой ноге

**ВЭБ пошел навстречу
зарубежным инвесторам
с двухнедельными облигациями**

Внешэкономбанк (ВЭБ) завершил размещение дебютного выпуска краткосрочных облигаций. Ключевой особенностью рублевого займа стал двухнедельный срок обращения. Так облигации госкорпорации станут доступны и зарубежным инвесторам, для которых вводимые США санкции ограничивают операции с долговыми бумагами российских банков. Впрочем, заявленная доходность 7,95% интересна и для российских корпоративных инвесторов, отмечают участники рынка.

ВЭБ 13 декабря завершил размещение самых коротких в своей истории облигаций — сроком

обращения всего две недели. Инвесторам был предложен выпуск объемом 7 млрд руб., объем размещения составил 5 млрд руб. Ставка купона была установлена заранее в размере 7,95% годовых. «В ходе маркетинга мы увидели значительный интерес к данным облигациям и планируем и дальше развивать данное направление», — приводятся в пресс-релизе госкорпорации слова первого зампреда Николая Цехомского.

На рынке обращаются и более короткие долговые бумаги. С октября 2016 года ВТБ предлагает рынку однодневные облигации. Дебютное размещение состоялось 24 октября 2016 года, в ходе которого банку удалось привлечь только 3 млрд руб. из предложенного объема в 25 млрд руб. Впоследствии спрос вырос и в настоящее время держится в диапазоне 20–60 млрд руб. По итогам вчерашнего размещения ВТБ привлек на рынке 55 млрд руб.

Средства привлекаются в рамках диверсификации инструментов управления краткосрочной ликвидностью, пояснили «Ъ» в пресс-службе ВЭБа. Новые бумаги позволяют привлечь краткосрочное финансирование на рынке капитала не только за счет кредитных организаций, но и компаний реального сектора. «На рынке избыточная ликвидность и размещение по ставкам ЦБ или выше интересна инвесторам, у которых нет прямого выхода на рынок репо, то есть корпоратам и институциональным инвесторам», — отмечает гендиректор «Арикапитала» Алексей Третьяков. По оценкам главного аналитика долговых рынков БК «Регион» Александра Ермака, депозиты до востребования в коммерческих банках выросли до 155 млрд руб. на 1 октября 2017 года с 96 млрд руб. в начале текущего года при снижении средней ставки привлечения с 8,72% до 7,29% годовых. «Высокое кредитное качество эмитента, удачное время размещения и погашения займа при относительно высокой ставке купона (7,95% годовых) делает этот выпуск достаточно привлекательным», — отмечает господин Ермак.

Впрочем, краткосрочность займа позволит привлечь к нему интерес со стороны иностранных инвесторов. Напомним, что в августе этого года президент США Дональд Трамп подписал закон о расширении санкций (Countering America's Adversaries Through Sanctions Act), которые вступают в силу в феврале будущего года. В частности, санкции предусматривают сокращение максимального срока

финансирования попавших под ограничения российских банков (в том числе и ВЭБа) до 14 дней. «Существует риск, что новые санкции США ограничат российским госбанкам возможность привлекать иностранное финансирование сроком более 14 дней, а ВЭБу, как и остальным кредитным организациям, необходимы пассивы для кредитования клиентов, а также рефинансирование погашающихся займов. Для того чтобы минимизировать негативные последствия от возможных санкций и не терять некоторые категории международных инвесторов, ВЭБ собирается цепочкой коротких займов создавать синтетический длинный бонд», — считает гендиректор «Спутника» — Управления капиталом» Александр Лосев.

О заинтересованности ВЭБа в сохранении спроса со стороны иностранных инвесторов косвенно могут говорить пересмотренные сроки обращения бумаг. В сентябре вице-президент ВЭБа Дмитрий Матвеев заявлял о том, что рынку будут предложены короткие бумаги сроком на один-три-шесть месяцев. Судя по доле иностранных инвесторов в ОФЗ, суверенные бумаги им очень интересны, отмечает господин Третьяков. Если учесть, что бумаги Минфина сильно выросли в цене за последние месяцы, добавляет он, то в будущем году, при сохранении позитивного взгляда западных брокеров на рубль, можно ожидать их переориентации на короткие и доходные бумаги ВЭБа.

Виталий Гайдаев

ВЕДОМОСТИ

Бывшие акционеры «ФК Открытие» и «Траста» остались должны своим банкам \$3 млрд

Накануне санации банков они реструктурировали долги до 2025 года, а после проголосовали против докапитализации «ФК Открытие»

Собрание акционеров «Открытие холдинг» 4 декабря приоткрыло масштабы его финансирования в

своих бывших банках «ФК Открытие» и «Траст», которые сейчас saniрует ЦБ. Банки открыли ходингу 14 кредитных линий с общим лимитом почти 250 млрд руб. Какую часть он выбрал, не раскрывается, но незадолго до санации реструктурировал эти займы, в результате долги ходинга составили 173,6 млрд руб. (около \$3 млрд), сроки их погашения выросли с 2019–2022 до 2025 г., а ставка – на 0,5% годовых, до ключевой ставки ЦБ + 2,5 п. п.

Управляющий директор «ФК Открытие» (банк владеет «Трастом») Александр Дмитриев подтвердил «Ведомостям» эти цифры и сообщил, что реструктуризация прошла в августе, до ввода в банки временной администрации ЦБ.

А вот перевод 68 млрд руб. долга перед «Трастом» с компании «Открытие капитал» на баланс «Открытие ходинга» его акционеры не одобрили.

Представители ходинга и регулятора не ответили на вопросы о реструктуризации долгов и есть ли у ходинга другие долги перед «ФК Открытие» и Трастом.

Центробанк считает взаимодействие с главным акционером «Открытие ходинга» Вадимом Беляевым завершённым, сообщил представитель ЦБ. Регулятор ведет работу по разворачиванию ряда сделок, заключенных до введения временной администрации, а по ряду сделок с признаками вывода активов регулятор уже обратился в Генпрокуратуру, говорил в начале декабря Bloomberg зампред ЦБ Василий Поздышев.

«Траст» был на санации и мог не соблюдать ограничения на кредитование акционеров, напоминает аналитик S&P Роман Рыбакин. У «ФК Открытие» же капитал составлял на 1 августа 270 млрд руб., поэтому он не мог выдавать одной группе заемщиков больше 67,5 млрд руб., продолжает он. При расчете кредитования акционеров (норматив Н25) пока можно использовать понижающие коэффициенты, в том числе при сделках с добросовестными налогоплательщиками.

Не дали согласия

Вчера ЦБ объявил, что стал собственником 99,9% банка «ФК Открытие».

При этом «Открытие ходинг» голосовал и против докапитализации банка «ФК Открытие» на повторном внеочередном собрании акционеров банка, сообщил «Ведомостям» представитель ходинга. Оно было

назначено на 8 декабря этого года, так как предыдущее собрание 30 октября не состоялось из-за отсутствия кворума. Тогда Поздышев говорил, что временная администрация должна получить более широкие полномочия, в том числе и по принятию решений о докапитализации банков в случае противодействия акционеров. В конце ноября такие поправки в закон о банкротстве вступили в силу, после чего 7 декабря «ФК Открытие» отменил повторное собрание акционеров, а после списал капитал до 1 руб. без согласия собственников банка.

Акционеры узнали об отмене собрания 8 декабря из письма регистратора, направленного по электронной почте, говорит представитель «Открытие ходинга». Так как официального уведомления получено не было, «Открытие ходинг» и «Открытие Н» (владели 33 и 17,21% акций «ФК Открытие» соответственно) направили свои бюллетени для заочного голосования, рассказывает он. Компании выступили против докапитализации банка из-за отсутствия кворума на собрании акционеров «Открытие ходинга» 27 ноября, говорит он: «Без решения внеочередного общего собрания ходинг не имел правовых оснований поддержать судьбоносное для банка решение. Это единственная причина, по которой ходинг проголосовал против». Почему на собрании акционеров «Открытие ходинга» не собрался кворум и кто именно не голосовал, он не ответил.

Он заверяет, что ходинг на конфронтацию с регулятором идти не собирается и что компания намерена и в дальнейшем сотрудничать с ЦБ. Беляев также продолжает взаимодействие с регулятором, указал он. Приобретение 99,9% банка регулятором он не прокомментировал.

Распространяются ли новые положения закона на случаи санации, начавшиеся до их вступления в силу, в законе не указано, говорит партнер Tertychny Agabalyan Иван Тertychny: «Открытие ходинг» может попытаться оспорить действия временной администрации, однако вряд ли сможет добиться успеха в суде». Аргументы «Открытие ходинга» о том, что они не получали официального уведомления об отмене внеочередного собрания, выглядят неубедительно – сообщение было опубликовано на сервере раскрытия информации, замечает Тertychny. «Так же неубедительно выглядит довод о том, что ходинг голосовал против докапитализации

банка «ФК Открытие» из-за отсутствия кворума на собственном собрании акционеров 27 ноября. Прежним акционерам невыгодно принимать решения, которые приведут к размытию их доли», – считает он. Представитель ЦБ на вопросы не ответил.

Дарья Борисьяк, Александра
Астапенко

ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЙ КОМПЛЕКС

Коммерсантъ®

«Газпром»

посмотрел на Иран предметно

Компания собирается войти в проект по сжижению газа

«Газпром», уже договорившийся с Ираном об участии в добыче газа и его транспортировке через Пакистан в Индию, может также войти в проект СПГ-завода в стране. Его строительство давно начато, но на завершение требуется, по расчетам иранских властей, \$4 млрд. Участие в проекте вписывается в стратегию «Газпрома» по диверсификации портфеля и отвечает политическим интересам России, говорят эксперты, а экономика завода не будет основным критерием при принятии решения.

«Газпром» подписал меморандум о возможной работе с владельцами проекта Iran LNG — National Iranian Oil Company (NIOC) и Oil Industry Pension, Saving and Staff Welfare Fund. Завод по сжижению будет включать в себя две линии мощностью 5,25 млн тонн в год каждая. В рамках второй очереди объем производства может быть удвоен.

«Газпром» и иранские компании также подписали «дорожную карту», согласно которой «Газпром» подготовит концептуальное исследование по реализации в Иране интегрированных проектов в области добычи, транспортировки и переработки углеводородов, включая газохимию. Как сообщил глава «Газпрома» Алексей Миллер, компания представит свои предложения по разработке месторождений Farzad A, Farzad B, North Pars и Kish иранской NIOC в первом квартале 2018 года. Меморандум о взаимопонимании по этим участкам стороны подписали в прошлом году. До этого «Газпром» и NIOC договорились о строительстве морского газопровода Иран—Пакистан—Индия, но пока, как уточнял на прошлой неделе в Минэнерго, не приступили к разработке ТЭО, так как все еще не заключены некоторые двусторонние

документы. Месторождения, газ с которых пойдет в эту трубу, также еще не выбраны.

Iran LNG является одним из трех заявленных Ираном СПГ-проектов (помимо Pars LNG и Persian LNG). Его ресурсной базой является 12-й блок месторождения Южный Парс. Завод уже построен на 40%, и для его запуска, по словам министра нефти Ирана Бижана Намдара Зангане, нужно три-четыре года и \$4 млрд. Иран начал вновь активно привлекать в свою нефтегазовую отрасль иностранных инвесторов после снятия санкций в начале 2016 года. Власти вели переговоры об участии в СПГ-проекте с международными компаниями, в том числе с французской Total, которая участвует в разработке 11-го блока Южного Парса. Но пока конкретных договоренностей нет ни с одним из инвесторов.

В свою очередь, «Газпром» пытается параллельно как развивать поставки трубопроводного газа (сейчас строятся Nord Stream 2 и «Турецкий поток»), так и реализовывать проекты по сжижению (в России компания собирается расширить СПГ-завод «Сахалин-2» и построить «Балтийский СПГ», а также ряд малотоннажных производств). Но за рубежом речь шла пока в основном о поставках СПГ и участии в строительстве регазификационных терминалов (недавно «Газпром» договорился о таком проекте во Вьетнаме).

Александр Медведев, зампред правления «Газпрома», в интервью корпоративному журналу 22 ноября

Когда страна с такими огромными запасами нефти и газа приглашает международных инвесторов, может ли это не заинтересовать?

Вячеслав Мищенко из Argus Media отмечает, что вхождение во все возможные сферы — от добычи и транспортировки газа до сжижения — вписывается в давнюю стратегию «Газпрома». Недавно, напоминает он, монополия заявила, что будет разрабатывать собственную технологию сжижения и готова выходить на новые рынки. «Сейчас Иран является партнером России по урегулированию на

Ближнем Востоке, так что вопрос экономической эффективности совместных проектов может отойти на второй план», — полагает господин Мищенко.

Заместитель главы ФНЭБ Алексей Гривач соглашается, что сотрудничество России с Ираном выгодно обеим сторонам. Для «Газпрома» вхождение в газовые проекты в стране интересно тем, что снизит давление потенциальных иранских поставок на европейский рынок, где они могут конкурировать с газом из России. К тому же новые проекты за рубежом могут стать возможностью обкатать собственные технологии сжижения и расширить рынок их применения. А для Ирана участие России является способом минимизировать риски, связанные с санкциями.

Ольга Мордюшенко

Коммерсантъ®

Энергорынок

заплатит за всех

Инвестнадбавки для генерации могут сохранить на десятилетия

Итоговое поручение Владимира Путина по модернизации ТЭС, которая оценена в 1,5 трлн руб., оставляет шанс сохранить нерыночную инвестподдержку и другим игрокам отрасли. В нем оговорена необходимость учета интересов зеленой и атомной генерации, энергетики удаленных районов и сетей. Это может надолго законсервировать текущую ситуацию, когда инвестиции оплачивает энергорынок за счет спецнадбавок к оптовым ценам.

Спустя почти месяц после совещания 14 ноября, на котором Владимир Путин одобрил предложения Минэнерго о начале десятилетней программы модернизации тепловой генерации стоимостью до 1,5 трлн руб. (см. «Ъ» от 15 ноября), было опубликовано официальное поручение. Президент потребовал от правительства к 1 марта разработать с регионами и отраслевыми лобби «механизмы

привлечения инвестиций» в модернизацию ТЭС (а к 1 мая представить доклад о поправках к законам).

Но президент в поручении уточнил, что при этом надо «обратить особое внимание на необходимость» строительства удаленных энергообъектов, развития сетей и зеленой генерации, модернизации АЭС — и все это не должно привести к росту тарифов выше инфляции. Такая формулировка отличается от официальных заявлений президента и чиновников Минэнерго от 14 ноября, в них интересы других участников рынка не упоминались (Владимир Путин говорил лишь, что «капзатраты не должны ложиться на плечи потребителей, бизнеса, граждан»).

Речь идет о разделе крупнейшего инвестресурса в отрасли — целевых надбавок, поднимающих конечные энергоцены для потребителей и дающих инвесторам возможность строить новые станции. Сейчас основная часть надбавок — это договоры на поставку мощности (ДПМ), гарантирующие возврат инвестиций и позволившие в 2008–2017 годах строить новые ТЭС, АЭС и ГЭС.

Снижающиеся выплаты по ДПМ «высвобождают», по выражению Минэнерго, в ближайшие годы 1,5 трлн руб., их и предложено направить на модернизацию ТЭС. Есть и ДПМ возобновляемой генерации (ДПМ ВИЭ, по оценкам «Сообщества потребителей энергии», платеж за 5,87 ГВт ВИЭ к 2039 году достигнет до 2,3–2,5 трлн руб.), спецнадбавки для строек Крыма и Калининградской области, для снижения тарифов на Дальнем Востоке (35 млрд руб. лишь в 2018 году), на безопасность АЭС.

В итоге доля рыночных факторов в цене энергии снижается. Замглавы «Совета рынка» (регулятор энергорынков) Владимир Тупикин в ноябре замечал, что цены для крупных потребителей с 2011 года выросли более чем в 1,5 раза и продолжают рост быстрее инфляции. По его словам, доля мощности по рыночным ценам к 2023 году будет не выше 30%, а доля платежей за мощность в конечной цене скоро превысит 50%.

Текст поручения можно интерпретировать и как указание сохранить текущую конструкцию надбавок при жестких тарифных ограничениях. В «Совете рынка» на вопрос “Ъ” о том, придется ли, например, сокращать поддержку

модернизации ТЭС в пользу других игроков, ответили, что об этом преждевременно говорить «без точных долгосрочных прогнозов развития ВИЭ, АЭС, сетей и т. д.». В Минэнерго не дали пояснений. Замглавы министерства Вячеслав Кравченко в понедельник на заседании комиссии РСПП говорил о более длительных сроках окупаемости — 15–20 лет (ДПМ рассчитаны на десять лет), об «эталонной стоимости» и о несколько меньших объемах модернизации — 2–4 ГВт в год (ранее Минэнерго исходило из 4 ГВт в среднем за год).

Глава наблюдательного совета «Сообщества потребителей энергии» Александр Старченко заметил, что поручение заметно отличается от анонсированных Минэнерго решений «и является более взвешенным». Но он считает, что «уложить» в инфляцию все разнообразие нерыночных надбавок без их ревизии и масштабного сокращения невозможно. В «Совете производителей энергии» не дали комментариев. Гендиректор «Квадры» Семен Сазонов поддержал модернизацию ТЭС, заметив, что к 2025 году компании придется вывести более 40% мощностей, их модернизация оценена в 45,5 млрд руб.

В «Росатоме» своей модернизацией назвали ввод новых АЭС вместо старых и заявили, что уверены, что с учетом зеленого безуглеродного статуса атомной генерации ее доля в энергобалансе будет расти.

Глава блока развития перспективных проектов в ТЭКе «Роснано» (компания сейчас выступает наиболее активным лоббистом ВИЭ) Алишер Каланов заявил “Ъ”, что в РФ к 2024 году (окончание программы ДПМ ВИЭ) будет новая отрасль «с существенным экспортным потенциалом и выпуском не менее 1,5 ГВт оборудования ВИЭ в год». Он полагает, что без продления поддержки ВИЭ у отрасли не будет перспектив «ввиду отсутствия стоимостной конкурентоспособности с традиционной энергетикой РФ, такая ситуация, по оценкам экспертов, продлится 10–15 лет».

Наталья Порохова из АКРА замечает, что в последние годы в РФ для стимулирования инвестиций прижились только ДПМ и вероятность того, что речь в поручении вновь идет о ДПМ для АЭС и ВИЭ, высока. Она считает, что ДПМ ТЭС «в целом можно назвать рыночным механизмом —

эффект роста цен на мощность в 2012–2016 годах равнялся эффекту замедления роста оптовых цен на электроэнергию». Госпожа Порохова полагает, что удержать рост конечных цен в рамках инфляции, упавшей уже до 3%, будет очень сложно и в перспективе трех-четырёх лет, по прогнозам АКРА, они будут опережать инфляцию на 1–2 процентных пункта. Директор по электроэнергетике Vygon Consulting Алексей Жихарев считает поручение позитивным для рынка, так как «потребители теперь официально включены в дискуссию по модернизации». Но, по его мнению, сроки поиска консенсуса сжаты и «вряд ли может быть согласована иная конструкция, нежели привычный ДПМ». Эксперт добавляет, что ограничение роста цен потребует «синхронизации “регулируемых” наценок оптового рынка, включая перезагрузку поддержки ВИЭ».

Владимир Дзагуто, Татьяна Дятел

МАШИНОСТРОЕНИЕ

Коммерсантъ[®] **Автопром не докормят**

рассчитывают на «несколько
меньшие темпы роста».

Яна Циноева

Господдержка отрасли в 2018 году снизится до 35 млрд рублей

Господдержка российского автопрома в 2018 году снизится по сравнению с 2017 годом почти вдвое — с 62,3 млрд руб. до 35 млрд руб. Субсидии будут сконцентрированы, в частности, на новых адресных программах поддержки, которые получили неоднозначные отзывы об эффективности у автоконцернов, а также будет несколько увеличен объем субсидий на электротранспорт.

Господдержка автопрома на 2018 год составит порядка 24 млрд руб., и, возможно, еще 9,5 млрд руб. будут выделены из резервного фонда, заявил журналистам глава Минпромторга Денис Мантуров. «Это порядка 35 млрд руб. в целом, из которых 9 млрд руб. пойдут на расчет с банками по льготному автокредитованию предыдущих лет, включая этот год, 2,5 млрд руб. — на субсидии по газомоторному транспорту, 1,5 млрд руб. — на электротранспорт (в 2017 году выделено 900 млн руб.), оставшиеся деньги пойдут на новые адресные программы и субсидии по инвесткредитам», — пояснил министр. Напомним, в 2017 году суммарный объем господдержки отрасли составил 62,3 млрд руб.

Дополнительные 9,5 млрд руб. планируется направить также на адресные программы и на льготный лизинг, сообщил Денис Мантуров. Всего на программы льготного автокредитования и льготного лизинга, включая адресные, планируется направить 16 млрд руб. В 2017 году на эти же меры было направлено 27,5 млрд руб.

На промышленные субсидии в 2018 году бюджет потратит 100 млрд руб.

По оценке Минпромторга, в 2017 году общий выпуск машин в России может вырасти на 18%, а весь рынок — на 11-12% по всем видам транспорта. В 2018 году при дифференциации акцизов и снижении процентных ставок по кредитам в министерстве

ТРАНСПОРТНЫЕ УСЛУГИ И ЛОГИСТИКА

Коммерсантъ® В «Трансконтейнер» поместились еще двое

24,5% купила структура Романа Абрамовича и Александра Абрамова

Роман Абрамович и Александр Абрамов приобрели 24,5% крупнейшего в РФ контейнерного оператора «Трансконтейнер» за 14,7 млрд руб. у близкого к ОАО РЖД НПФ «Благосостояние». На фоне обсуждений механизмов продажи принадлежащего монополии контрольного пакета «Трансконтейнера» появление новых инвесторов стало неожиданностью для рынка. Собеседники «Ъ» и эксперты разошлись во мнениях о целях данной сделки. Высказываются и версия покупки в личных интересах с возможным увеличением доли в компании, и предположение о перепродаже пакета — как с целью заработать, так и в рамках договоренностей с неизвестным пока бенефициаром.

О том, что ООО «Енисей Капитал» приобрело 6 декабря 24,5% акций «Трансконтейнера», сообщил оператор. По данным СПАРК, 99,9% созданного в июле «Енисей Капитала» принадлежат кипрской Tembisa Holdings. ООО представляет интересы Романа Абрамовича и Александра Абрамова, сообщили «Ъ» в Millhouse (управляет активами господина Абрамовича), добавив, что пакет куплен по рыночной цене. В Invest AG (управляет совместными инвестициями бизнесменов) отказались от комментариев.

По данным Московской биржи, стоимость сделки составила 14,7 млрд руб. Цена за акцию — 4,32 тыс. руб. при капитализации компании в 60 млрд руб. Пакет выкуплен у близкого к ОАО РЖД НПФ «Благосостояние». 50% плюс 2 акциями «Трансконтейнера» владеет ОАО РЖД через ОТЭК, еще 25,07% у группы «Сумма» Зиявудина Магомедова через ДВМП, головную компанию FESCO. В НПФ, ОАО РЖД и «Сумме» отказались от комментариев.

Как сообщил «Ъ» замглавы ФАС Александр Редько, в службу ходатайства по данному пакету не поступали. Он напомнил, что если совокупный пакет акций у покупателя не превышает 25% голосующих акций, согласование с ФАС не требуется. В ведомстве отмечают, что появление независимой группы положительно скажется на развитии транзита в России.

Сделка прошла на фоне обсуждений продажи доли ОАО РЖД в «Трансконтейнере», предварительно намеченной на апрель 2018 года (см. «Ъ» от 23 ноября). До конца не ясно, будет ли продаваться весь бизнес оператора, или некоторые терминалы выделит из актива. В свою очередь, ОАО РЖД настаивает на создании нового логистического оператора-конкурента.

Источник «Ъ», знакомый с ситуацией, напоминает, что в апреле 2016 года НПФ «Благосостояние» приобрел 9,25% «Трансконтейнера» у ЕБРР за 2,4 тыс. руб. за акцию (увеличив долю до 20,56%) и собрал в дальнейшем пакет на бирже. При продаже доли ОАО РЖД покупатель контроля обязан сделать оферту всем собственникам, напоминает собеседник «Ъ». Нет гарантий, что цена за 24,5% будет выше, чем сейчас, рассуждает он. Собеседник «Ъ» напоминает, что продажа «Трансконтейнера» обсуждается уже три года и не факт, что она пройдет в апреле. Кроме того, на прошлой неделе ФАС отклонила ходатайство по покупке «Трансконтейнером» сухого порта «Логистика-Терминал» у Global Ports, у компании начинаются проблемы с расширением, отмечает источник «Ъ». По его словам, скорее всего, НПФ решил, что «Трансконтейнер» достиг пика развития и сейчас самое выгодное время для реализации актива.

Глава «Infoline-Аналитики» Михаил Бурмистров считает, что НПФ получил высокую доходность. В условиях роста контейнерных железнодорожных перевозок ставка аренды 80-футовых платформ в четвертом квартале достигла 1,55–1,6 тыс. руб. в сутки (рост более чем на 30% к декабрю 2016 года), а по 40-футовым — 1,35–1,4 тыс. руб.

(рост более чем на 40%). «Трансконтейнер» демонстрирует рост операционной эффективности и в 2017–2018 годах значительно увеличит выручку и прибыль, отмечает эксперт. При текущем тренде на рынке контейнеров справедливая стоимость актива будет расти, считает Денис Ворчи́к из «Уралсиба». Один из собеседников «Ъ» на рынке не исключает, что сделка может быть связана с санкциями: «Инвесторы ищут выгодные активы, чтобы завести деньги в Россию». Не исключено, что инвесторы будут претендовать на увеличение доли в активе, считает другой источник. Еще один собеседник «Ъ» в отрасли думает, что новые акционеры входят, чтобы после аукциона по обязательной оферте перепродать пакет с премией. Также звучат версии, что новый собственник с сильным админресурсом может лоббировать интересы будущего покупателя контрольного пакета.

Денис Ворчи́к уверен, что Роман Абрамович и Александр Абрамов — «финансовые портфельные инвесторы, которые в дальнейшем перепродадут пакет стратегу». Но источники «Ъ» затрудняются назвать возможного интересанта сделки, звучат различные догадки, чаще всего называют заинтересованных в получении контрольного пакета «Сумму» и UCL Holding Владимира Лисина (отказались от комментариев).

Анастасия Веденеева, Юлия Полякова, Анатолий Джумайло

ВЕДОМОСТИ

Владельцы авиакомпаний S7 хотят осваивать космос

В их планах не только запуски ракет с Земли, но и строительство орбитального космодрома

О стратегии S7 Group по выходу на рынок коммерческих космических

запусков рассказал 12 декабря совладелец S7 Group Владислав Филев на форуме «Космос как бизнес». Его презентация называется «Космическая транспортная компания: эффективные транспортные системы ближнего и дальнего космоса». «Ведомости» ознакомились с документом.

Год назад S7 Group договорилась с Ракетно-космической корпорацией (РКК) «Энергия» (входит в «Роскосмос») о покупке 99,5% акций плавучего космодрома Sea Launch («Морской старт»). Последний раз запуск с него производился в 2014 г.

Возобновить запуски с Sea Launch планируется в 2019 г., говорится в презентации Филева. До 2023 г. планируется заказать 12 ракет. Это будут ракеты «Зенит» производства украинского завода «Южмаш», они будут поставляться с Украины американской «дочке» S7 – компании S7 Sea Launch, рассказали два человека, близких к разным сторонам проекта.

В презентации говорится, что инвестиции в запуск проекта, в том числе в возобновление стартов, составят \$220 млн. А российские компании (прежде всего структуры S7), участвующие в процессе, получат \$500 млн экспортной выручки.

На втором этапе запускать предполагается новую двухступенчатую ракету. Кто ее разработает и произведет, в презентации не говорится. Там лишь указано, что S7 готова заказать 50 и заключить опцион еще на 35.

А на третьем этапе S7 Group планирует создать орбитальный космодром на базе российского сегмента Международной космической станции (МКС). С космодрома грузовые корабли, ведомые космическими буксирами с ядерными электрореактивными двигателями, будут стартовать к Луне и другим планетам. Предполагается, что буксиры будут доставляться в сложенном виде на космодром, часть своей энергии они будут получать от разворачиваемых в космосе солнечных батарей. В космосе же к ним будут стыковаться и грузы.

Соглашение S7 Group с «Энергией» предусматривает аренду с 2024 г. МКС для организации орбитального космодрома, говорит человек, близкий к одной из сторон сделки. «Энергия» и Boeing в 2016 г. договорились эксплуатировать МКС до 2024 г. – эти компании отвечают со стороны России и США за сегменты МКС.

За 10 лет мировой рынок коммерческих космических запусков

вырос почти вдвое и составил в 2016 г. около \$215 млрд, говорится в презентации Филева. Почти \$95 млрд пришлось на США.

Частный бизнес в России еще не пришел в эту сферу. А на Западе дальше всех продвинулась американская SpaceX Илона Маска. Она освоила производство и запуск средней ракеты Falcon 9 и тяжелой Dragon. В прошлом году Маск заявил о планах освоения организации полетов на Марс.

Бизнесмен считает, что первый полет на Марс может состояться уже в 2022 г. Время полета до Марса составит около 80 дней. Маск уверен, что когда-нибудь люди сделают Землю непригодной для жизни и человечество должно быть готово переселиться на другие планеты.

Филев на пресс-конференции в 2016 г. несколько раз подчеркнул, что надеется максимально заработать на космической программе и не боится конкуренции на мировом рынке коммерческих запусков со SpaceX и другими игроками.

«В космической отрасли сейчас некий кризис, связанный с отсутствием прорывных идей», – констатирует председатель совета директоров ГК «Каскол», совладелец компании «Пусковые услуги» Сергей Недорослев. С одной стороны, в космос уже давно ушли связь и даже интернет, навигация, услуги по мониторингу земной поверхности для различных отраслей. С другой – национальные правительства постоянно меняют цели, а ведь традиционно именно они ставили четкие задачи частным и государственным компаниям и финансировали их, говорит бизнесмен. «И что теперь? Осваивать Луну, Марс? Но зачем, если на Луне уже были, а Марсу не повезло – кончилось соревнование идеологий [между СССР и США] и, соответственно, демонстрация возможностей», – рассуждает Недорослев.

Образовавшийся вакуум заполняют частные компании, которые ставят амбициозные – в масштабах всей земной цивилизации – цели: базы на Луне, колонизация Марса, добыча полезных ресурсов в космосе, полеты к звездам, продолжает Недорослев. И у них есть деньги на их выполнение.

Проект по запуску ракетносителей с «Морского старта» может быть коммерчески успешным, считает бизнесмен. Но есть и риски, как и в любом бизнесе. Новую ракету «Союз-5» для проекта

разрабатывает РКК «Энергия», на конференции прозвучал срок поставки пять лет и цена фиксированная. Но изделие сложное, кооперация огромная, и есть риски как сорвать сроки, так и не вписаться в заявленную цену. Между тем запуски контракуются на глубину до 5–6 лет. Поэтому уже сегодня нужно заключать контракты с конкретной датой, а для этого нужно быть уверенным в сроках получения ракеты.

Впрочем, пока Филевы еще не закрыли сделку по покупке Sea Launch. Это может произойти в течение двух месяцев, уверяет человек, близкий к одной из сторон сделки. Уже получено одобрение американских регуляторов (платформа базируется в порту Лонг-Бич в Калифорнии). Представители S7 и «Энергии» на запросы «Ведомостей» не ответили.

Александр Воробьев

Газета.ru Россия приоткрывает египетское небо

Минтранс назвал возможные сроки возобновления полетов в Египет

Авиасообщение между Россией и Египтом может быть возобновлено с февраля 2018 года, сообщил глава Минтранса Максим Соколов. Соответствующий протокол стороны намерены подписать уже на этой неделе. Речь идет только о регулярных рейсах между Москвой и Каиром. Добираться до курортов российским туристам придется самостоятельно. В отрасли считают, что серьезного влияния на турпоток этот шаг иметь не будет.

Россия готова на этой неделе подписать протокол с Египтом по открытию прямого авиасообщения. Как уточнил министр транспорта РФ Максим Соколов, регулярные рейсы между Москвой и Каиром могут возобновиться уже с начала февраля следующего года.

Эта тема стала в понедельник одной из основных на переговорах президента РФ Владимира Путина с египетским лидером Абдель Фаттахом ас-Сиси.

«После страшной трагедии в небе над Синаем прямое воздушное сообщение между нашими странами было прервано. За это время египетская сторона проделала большую работу по повышению уровня безопасности в аэропортах. Служба безопасности России доложила мне о том, что в целом мы

готовы к открытию прямого авиасообщения между Москвой и Каиром», — заявил Путин по итогам встречи.

Вопрос об открытии авиасообщения с египетскими курортами пока остается открытым, позже уточнил Соколов.

Открытие прямого сообщения между Москвой и Каиром не вернет в Египет массовый турпоток из России, отмечает пресс-секретарь Российского союза туриндустрии Ирина Тюрина. «В Каир никто не будет ставить чартерные рейсы, там нет моря, а наземный трансфер до курорта – 7 часов. Это кто же поедет?», - сказала она.

Вся эта история не имеет никакого отношения к открытию данного направления для организованных туристов, сообщил «Газете.Ru» руководитель одной из туркомпаний. «Речь идет о регулярных рейсах только в Каир, по межправительственному протоколу, который начнет готовиться. К сожалению для нас, Владимир Путин не произнес слова Хургада или Шарм-эль-Шейх. Сейчас проще тогда летать, как и летают самостоятельные туристы, через Стамбул. Открытие Каира даст какой-то вид стыковки, но такая поездка до популярных курортов через Каир занимает в среднем 9 часов», - сказал собеседник «Газеты.Ru».

Самостоятельные путешественники открытия регулярных рейсов в Египет и не ждали. Как отмечает билетный портал Aviasales, количество запросов из России в Египет увеличилось на 57% за год, даже несмотря на то, что за это время средний чек подрос на четверть. Речь идет о стыковочных рейсах, при этом самый удобный из предлагаемых ныне вариантов у турецкого лоукостера Pegasus, чуть дороже рейсы с пересадкой в Риме и Вене.

В настоящее время самый дешевый билет из Москвы в Хургаду и обратно обходится в 16 224 рублей.

По данным сервиса OneTwoTrip, продажи стыковочных авиабилетов из городов России в Египет по итогам одиннадцати месяцев 2017 года выросли на 30% по сравнению с аналогичным периодом 2016-го. Минимальное время в пути из Москвы до Хургада и Шарм-эль-Шейха составляет 7 часов, из Санкт-Петербурга - 10 часов. Средняя стоимость приобретенного в 2017 году билета туда-обратно составляла 25,5 тыс. рублей.

Министр транспорта также уточнил, что «соглашение еще не положено на бумагу». «Нам понадобится день-два, чтобы выверить его в соответствии с процедурами МИД, и я жду своих египетских коллег в Москве», - сказал министр. «Мы будем готовы сделать это со стороны министерства транспорта и правительства уже на этой неделе», - добавил Соколов.

По словам министра, речь пока идет только об одном направлении регулярного авиасообщения - между Каиром и Москвой, о возобновлении полетов в Хургаду и Шарм-эль-Шейх сказано ничего не было.

Открытие Каира - это уже видимая перспектива дальнейших шагов по возвращению чартеров на курорты, рассуждает Тюрина. Возобновление авиасообщения с Египтом, по ее словам, поможет вернуть само понятие «Египет» как туристическое направление.

«Возможно, кто-то захочет полететь в Каир, посмотреть пирамиды, а потом внутренним рейсом долететь до морских курортов страны. Можно будет возить туристов через Эйлат, там буквально калитку перешли - и уже египетский курорт Таба», - отмечает она. По словам представителя Ростуризма, российские туроператоры сделают все возможное, чтобы организовать и поставить программы на этом направлении.

Возобновление регулярного авиасообщения с Каиром окажет положительное влияние на турпоток при соблюдении трех условий, рассуждает директор по развитию OneTwoTrip Аркадий Гинес.

«Первое - туроператоры решат вопрос логистики между Каиром, Хургадой и Шарм-эль-Шейхом. Второе - стоимость и время перевозки до конечного пункта будут меньше или как минимум сопоставимы с имеющимися сегодня вариантами перелета до египетских курортов. Третье - рейсы в Каир появятся в расписании региональных аэропортов РФ», - отмечает он.

По словам Соколова, осуществлять рейсы с египетской стороны будет EgyptAir. С российской - «на этой линии работала компания «Аэрофлот», напомнил он. Однако «сначала должны быть соответствующие полномочия, а потом уже компании будут принимать решения», добавил министр. Получить оперативный комментарий «Аэрофлота» по этому вопросу не удалось.

Россия прервала авиасообщение с Египтом осенью 2015 года, после того, как в результате теракта над Синаем произошло крушение самолета российской авиакомпании «Когалымавиа», летевшего из Шарм-эш-Шейха в Санкт-Петербург. На борту находились 217 российских туристов и семь членов экипажа. Все они погибли.

Ране генеральный директор НТК «Интурист» Виктор Тополкараев отмечал, что открытие Египта даст прибавку к выездному турпотoku от 1,5 до 2 млн человек.

Отдел «Бизнес»

ТЕЛЕКОММУНИКАЦИИ И СВЯЗЬ

Коммерсантъ® В ООН отправили Telegram

Правозащитники просят поддержать мессенджер в споре с Россией

Международная правозащитная группа «Агора», представляющая интересы Telegram, обратилась к спецдокладчику ООН по вопросам права на свободу слова Дэвиду Кайе с просьбой повлиять на ситуацию, сложившуюся вокруг мессенджера в РФ. Из-за отказа компании поделиться с ФСБ ключами шифрования пользовательских переписок Telegram может быть заблокирована в РФ, уверены в «Агоре». У адвокатов Telegram не хватает юридических аргументов в споре с РФ, а в случае вмешательства наднациональных органов в проблемы внутренней безопасности страна может отказаться от исполнения решений международных судов, полагают эксперты.

«Агора» 13 декабря направила обращение спецдокладчику ООН по вопросам права на свободу слова Дэвиду Кайе, рассказал «Ъ» ее адвокат Дамир Гайнутдинов. Юрист просит господина Кайе рекомендовать правительству РФ «воздержаться от расширения практики произвольного вмешательства в право граждан на свободу выражения мнения, приватность и анонимность, в том числе онлайн», говорится в документе (есть у «Ъ»). «Агора» напоминает, что 6 июля 2016 года в РФ был принят пакет антитеррористический пакет поправок, который, в частности, обязал коммуникационные сервисы, использующие шифрование, предоставить ФСБ ключи для дешифровки сообщений пользователей. При этом закон не обязывает спецслужбы получать предварительное судебное разрешение на доступ к такой информации, отмечает юрист.

Аудитория Telegram в мире превышает 100 млн человек. В России у него около 10 млн пользователей, оценивал в сентябре основатель мессенджера Павел Дуров. Мессенджер использует алгоритм сквозного шифрования, при котором регулярно изменяемые

ключи шифрования генерируются на устройствах пользователей, а передаваемые сообщения не хранятся на серверах сервиса. «Ни у кого, включая разработчика ПО и администратора сервиса, нет технической возможности получить или изготовить дубликаты этих ключей», — пишет «Агора».

28 июня 2017 года Роскомнадзор внес Telegram в реестр организаторов распространения информации: это обязывает администратора сервиса хранить на территории РФ метаданные и переписку пользователей и предоставлять их спецслужбам по запросу. После этого, в июле, ФСБ, не представив разрешений суда, направила владельцу мессенджера — британской Telegram Partnership LLP — требование выдать ключи для расшифровки переписки по шести телефонным номерам, на что Telegram ответила отказом. В октябре мировой судья оштрафовал Telegram на 800 тыс. руб. за отказ исполнить запрос ФСБ, а 12 декабря Мещанский районный суд оставил в силе решение первой инстанции.

Таким образом, у российских властей появился формальный повод заблокировать Telegram на территории РФ, считают в правозащитной группе. В «Агоре» уверены: действия российских властей направлены на «уничтожение анонимности в интернете» и противоречат позиции господина Кайе и резолюции Генассамблеи ООН «Право на неприкосновенность частной жизни в цифровую эпоху». «Агора» планирует обжаловать эти действия в Европейском суде по правам человека (ЕСПЧ), говорится в обращении группы. По мнению «Агоры», блокировка является основным инструментом интернет-регулирования в РФ: в реестр запрещенных сайтов внесено более 94 тыс. ссылок.

Профессор права Дэвид Кайе, преподающий в Калифорнийском университете, получил мандат спецдокладчика ООН в 2014 году. Господин Кайе примет участие в деле о принудительной блокировке властями сайтов российских СМИ и информационных ресурсов (среди них, например, «Каспаров.ру» и «Грани.ру»), которое рассмотрит ЕСПЧ, и обнародует свою позицию, сообщил «Ъ» в номере от 12 декабря.

В мае господин Кайе говорил, что журналисты по всему миру

сталкиваются с цензурой, и призывал правительства не демонизировать СМИ, которые выступают с критической оценкой. Тогда же он представил доклад о вмешательстве государств с целью цензуры в работу интернет-провайдеров.

«Дело Telegram — это в определенном смысле российский аналог дела «ФБР против Apple», где сталкиваются «интересы национальной безопасности» и права человека», — полагает господин Гайнутдинов. Желание спецслужб контролировать коммуникации граждан под предлогом борьбы с терроризмом универсально, и противостоять ему также необходимо общими усилиями, считает юрист: «С этой точки зрения не столь важно, какие решения уже приняты и еще примут российские суды, всем понятно, что они сами ничего не решают — прежде всего потому, что боятся брать на себя ответственность. И решение о блокировке, конечно же, политическое».

Перспективы спора Telegram и РФ оценить непросто, считают опрошенные «Ъ» юристы. «С одной стороны, Telegram апеллирует к возможным нарушениям базовых конституционных прав — таких, как свобода слова, тайна переписки, — отмечает управляющий партнер O2 Consulting Ольга Сорокина. — С другой — ФСБ реализует цель, заявленную в «пакете Яровой»: защита граждан от угрозы терроризма. На стыке фундаментальных ценностей сложно найти взвешенное решение, одинаково удовлетворяющее интересы обеих сторон».

В конфликте с Telegram и Павлом Дуровым правоприменители РФ действуют в соответствии с законом и явных нарушений не совершают, считает партнер адвокатского бюро «Линия права» Владислав Тепляшин. «Юридических аргументов у адвокатов Дурова для положительного решения не хватит, но на фоне общего негативного отношения к властям РФ нельзя исключить принятия ЕСПЧ политизированного решения», — полагает он.

Впрочем, по его мнению, в случае вмешательства наднациональных органов в проблемы внутренней безопасности страны подобные решения любых

международных судов РФ исполнять не будет.

Роман Рожков, Анастасия Курилова

Коммерсантъ® Rambler & Co пригласили в кино

Александр Мамут объединяет активы

Александр Мамут объединяет киносети «Синема Парк» и «Формула кино» с интернет-холдингом Rambler & Co и издательством «Азбука-Аттикус». Возглавит объединенную компанию с прогнозируемой выручкой 25 млрд руб. Роман Линин. Слияние даст синергию в производстве и дистрибуции контента, рассчитывает бизнесмен, а в перспективе не исключает выхода объединенной компании на биржу.

О слиянии «Синема Парка» и «Формулы кино» с Rambler & Co и «Азбукой-Аттикус» «Ъ» рассказал Александр Мамут. Компании объединяются операционно и на уровне юрилиц, слияние завершится в 2018 году. Возглавит новую структуру Роман Линин, с апреля управляющий кинотеатральным бизнесом, а топ-менеджеры Rambler & Co продолжают развивать онлайн-направление. Александр Мамут, сейчас управляющий Rambler & Co в должности гендиректора, будет председателем совета директоров объединенной компании.

«Синема Парк» и «Формула кино» — крупнейшие в стране киносети, на них приходится 14% кинозалов и 20% кассовых сборов. В Rambler & Co входят сайты Lenta.ru, Gazeta.ru, Afisha.ru, Championat.com, сервис «Рамблер.Касса», 50% разработчика ПО для кинотеатров и ресторанов UCS и др., а к концу 2018 года компания планирует запустить онлайн-кинотеатр. «Азбука-Аттикус» — третье в РФ издательство после группы «Эксмо-АСТ» и выпускающего учебники «Просвещения».

Киносети и Rambler & Co принадлежат Александру Мамуту на 100%, в «Азбуке-Аттикус» он контролирует 51%, остальное — французская группа Lagardere Publishing. Доля французов размываться не будет, а пакет господина Мамута перейдет от холдинга A&NN Investments, управляющего его активами, в новую компанию. A&NN также

владеет типографией «Парето-принт» в Твери — она в объединение не войдет, но продолжит операционное взаимодействие с «Азбукой-Аттикус». В Lagardere вчера не ответили на запрос «Ъ».

Даже имея одного владельца, три компании с разными бюджетами и КРП не давали желаемой синергии, объясняет Александр Мамут.

«Объединение даст синергию в производстве и дистрибуции контента в цифровой среде и офлайне», — рассчитывает он. Например, киносеть планирует «оживить рынок рекламы в кинотеатрах», а Rambler & Co работает более чем с 300 рекламодателями. Используя ресурсы Rambler & Co, новая компания сможет собирать данные о пользователях с помощью big data и на основании этих знаний лучше продвигать кино, увеличивая посещаемость кинотеатров, добавляет господин Мамут.

Объединение предполагает оптимизацию штата. Большие сокращения уже прошли в этом году в Rambler & Co, в новой структуре дублирующие функции будут оптимизированы еще раз. Сокращения в меньшей степени коснутся издательства, в большей — разработки технологий, сервисов и продажи рекламы. В новой компании будут работать 4–4,5 тыс. человек с учетом персонала кинотеатров, а ее выручка в 2018 году прогнозируется на уровне около 25 млрд руб. Выручка кинотеатров значительно превосходит Rambler & Co.

Одно из юрилиц Rambler & Co — ООО «Рамблер интернет холдинг» — заложено по кредиту в банке «ФК Открытие», санлируемом ЦБ. Александр Мамут говорит, что ситуация в банке сейчас не влияет на бизнес Rambler & Co.

Осенью источник «Ъ» рассказывал, что Александр Мамут планирует интегрировать ряд активов и к 2020 году вывести их на IPO. Вчера бизнесмен уточнил «Ъ», что вопрос IPO далеко не первостепенный и к нему можно вернуться в 2019 году, когда объединенная компания покажет результаты.

Господину Мамуту также принадлежат компания «Диджитал Беттинг» (планирует запустить онлайн-букмекера bwin), «Художественный» (реконструирует одноименный кинотеатр), «Медхолдинг» (строит клинику в Москве) и кинотеатр «Пионер». Если «Пионер» и войдет в новую

компанию, то «с особым статусом», так как развивает некоммерческий кинопоказ, уточнил бизнесмен. Проект bwin может войти в нее позже.

Аналитик Райффайзенбанка Сергей Либин соглашается, что синергия возможна. «С другой стороны, компании и так были в периметре одного владельца, так что ее можно было достигать и без слияния активов», — полагает он. Аналитик ФК «Открытие» Александр Венгранович видит смысл слияния в сокращении издержек, плюс оно даст возможность кросс-продаж рекламы в разных медийных форматах, хотя реклама в кинотеатрах «пока очень нишевая история».

Анна Афанасьева

СТРОИТЕЛЬСТВО И РЫНОК НЕДВИЖИМОСТИ

Коммерсантъ® «Синелаб» прошел переоценку

Суд удовлетворил иски наследников совладельца компании более чем на 500 млн рублей

Инвесткомпания А1, входящая в «Альфа-групп», выиграла первые судебные споры, инициированные в рамках акционерного конфликта вокруг ГК «Синелаб», контролирующей несколько бизнес-центров в Москве. Наследники совладельца группы Дмитрия Буравлева вместе с А1 добились компенсации стоимости доли группы.

В конце ноября наследники сооснователя ГК «Синелаб» Дмитрия Буравлева и представляющая их интересы А1 выиграла сразу несколько судебных споров с совладельцами «Синелаба», следует из картотеки арбитражных дел. Суд полностью удовлетворил два иска на общую сумму свыше 517 млн руб., еще по одному делу требования были удовлетворены частично, в размере 7,8 млн руб.

Конфликт в ГК «Синелаб» начался после смерти ее совладельца Дмитрия Буравлева в 2014 году. В А1, защищающей интересы наследников, указывают, что «партнеры покойного Дмитрия Буравлева не только исключили наследников из компаний группы, но даже отказались заплатить им стоимость принадлежавшей умершему доли участия. В итоге деньги, которые наследники были вправе получить по закону, пришлось взыскивать через суд».

Господину Буравлеву принадлежало 25% группы, среди других акционеров указаны Александр Марягин, Игорь Ртищев и Алла Разина. В «Синелаб» входят несколько компаний, занимающихся в том числе прокатом кинооборудования, постпродакшеном и спутниковой доставкой контента. Совладельцы группы контролируют бизнес-центры «Ривер Сити» на Ленинградском шоссе (общая

площадь 12,4 тыс. кв. м), «Альянс на Электрозаводской» (12,5 тыс. кв. м) и особняк на Тихвинской улице (3,2 тыс. кв. м). Ранее в А1 оценивали совокупную стоимость активов «Синелаб» более чем в \$120 млн.

Один из выигранных в ноябре исков касался здания на Тихвинской улице, зарегистрированного на ООО «Мостелемонтаж». Иск был подан от лица Глеба Буравлева и учрежденного А1 ООО «Чикаго», которому вдова и мать Дмитрия Буравлева уступили права требования. «Ответчик пытается убедить суд в том, что стоимость доли надо определять исходя из заниженной оценки, однако суд встал на сторону наследников и высчитал сумму исходя из реальной стоимости здания в центре Москвы», — поясняют в А1. По второму иску ответчиком выступило ООО «Альянс Стратегия», которому принадлежит шесть офисных зданий на Ленинградском шоссе. Ответчик снова предпринял попытку убедить суд принять решение исходя из серьезно заниженной цены офисов, сообщили в А1, однако суды не согласились вынести акт на основании такой оценки. Ранее владельцы «Синелаба» пытались через суд исключить наследников из числа акционеров одного из крупнейших активов группы — бизнес-центра «Ривер Сити» на Ленинградском шоссе, но суд отказал в иске.

Решение суда представляется обоснованным, поскольку у остальных акционеров «Синелаба» нет оснований не принимать наследников акционера в состав участников компании, полагает юрист Heads Consulting Александра Елизарова. Результат споров о взыскании действительной стоимости доли обычно напрямую зависит от результатов проводимой в рамках таких споров судебной экспертизы, поскольку судебный эксперт на основании размера чистых активов определяет размер денежной компенсации наследнику, пояснил юрист компании Saveliev, Batanov and Partners Сергей Коновалов.

Елизавета Макарова

Коммерсантъ® Болельщикам подняли тариф

К чемпионату мира в России дорожают гостиницы

Ожидание резкого роста спроса на фоне проведения будущим летом в России чемпионата мира (ЧМ) по футболу заставило отельеров, владельцев апартаментов и хостелов резко повысить тарифы. Стоимость размещения на период проведения матчей в июне-июле 2018 года в среднем в два раза выше, чем в мае. Сложнее всего придется болельщикам, которые планируют снять апартаменты: их стоимость в некоторых городах выросла почти в пять раз.

На период проведения ЧМ в 2018 году средняя стоимость проживания в городах, где пройдут матчи, увеличится в 2,1 раза. Такие выводы в своем исследовании делают аналитики OneTwoTrip. По их подсчетам, одноместное размещение с завтраком в период с 13 июня по 15 июля 2018 года стоит в среднем 6,9 тыс. руб. за ночь против 3,3 тыс. руб. в мае того же года. Наиболее заметно подорожание в сегменте апартаментов, где средняя цена в тот же период вырастает в 2,7 раза (до 8,8 тыс. руб.) и хостелов, дорожающих в два раза (до 3,6 тыс. руб.). Наименьший рост покажут отели уровня «пять звезд»: там тарифы увеличатся на 34%, до 9,6 тыс. руб. в сутки. «На долю хостелов и апартаментов в городах ЧМ-2018 приходится 45% предложенных вариантов размещения, это значительно корректирует средний показатель», — объясняет директор по развитию OneTwoTrip Аркадий Гинес.

О заметном росте тарифов на размещение говорят и в Ostrovok.ru, сравнивая цены отелей в июне-июле 2018 года с аналогичным периодом 2017 года. По расчетам компании, средний рост тарифов в Ростове-на-Дону составил 68%, в Екатеринбурге — 37%, в Саранске — 26%, в Сочи и Санкт-Петербурге — 20%, в Москве — 7%. В Казани средний тариф не изменился.

У OneTwoTrip другой рейтинг: по подсчетам компании, самый большой рост показывает Калининград — там цены в июне-июле 2018 года относительно мая увеличатся в 3,5 раза. Наиболее заметным оказался рост цен на апартаменты: если на май снять их можно в среднем за 2,9 тыс. руб. в сутки, в июне-июле — уже за 14,2 тыс. руб. В других сегментах стоимость на человека будет варьироваться от 2,1 тыс. руб. за размещение на одну ночь с завтраком в однозвездной гостинице (рост на 24% к майскому тарифу) до 18,3 тыс. руб. за ночь в четырехзвездной (прирост на 290%). На втором месте по росту цен — Нижний Новгород, где размещение дорожает в 3,2 раза. Наиболее очевидным тоже стал рост тарифов на апартаменты — 533% (до 19 тыс. руб.). Средний тариф для четырехзвездного отеля — 13,4 тыс. руб. (+228% к маю), хостела — 3,5 тыс. руб. (+102%). Замыкает тройку дорожающих городов Екатеринбург: там остановиться в период матчей будет в 2,5 раза дороже, чем в мае. Апартаменты обойдутся в 8,6 тыс. руб. в сутки (рост на 255%), номер категории «четыре звезды» — 6,7 тыс. руб. (51%), размещение в хостеле — 2,4 тыс. руб. (93%). По расчетам OneTwoTrip, в Москве ЧМ-2018 увеличит тариф на размещение в два раза. Как и в случае с регионами, заметный рост показывают апартаменты — на 196% (11,7 тыс. руб. за сутки), четырехзвездные отели — на 207% (14,2 тыс. руб.) и однозвездные гостиницы — на 211%, до 10,9 тыс. руб. В Санкт-Петербурге ЧМ поднимет цену размещения на 40%, но гостиницы в категории «одна звезда» подорожают на 86%, до 5,2 тыс. руб. за номер. В Сочи месячный рост среднего тарифа аналитики оценили в 29%, а самым заметным стал 70-процентный рост цены за ночь в четырехзвездном отеле, до 8 тыс. руб.

Максимальные цены на размещение в отелях в период ЧМ-2018 регулируются постановлением правительства от февраля 2016 года. Но установленные в документе ценовые границы для всех городов значительно превышают среднерыночные показатели.

В Москве максимальная цена за номер категории «четыре звезды» — 85 тыс. руб., в отеле уровня «три звезды» — 28 тыс. руб. Партнер Cushman & Wakefield Марина Смирнова напоминает, что во время крупных мероприятий цены на размещение в гостиницах

повышаются в десять и более раз. Но она не исключает, что, как показал опыт Кубка Конфедерации, часть отелей могут оказаться в проигрыше. Руководитель департамента гостиничного бизнеса JLL Татьяна Веллер говорит, что опыт России здесь не уникален: в период проведения трех последних ЧМ в Германии, ЮАР и Бразилии средний тариф в июне-июле увеличивался на 50–75%.

Александра Мерцалова

Коммерсантъ[®] **MR Group займется** **ШОПИНГОМ**

Девелопер выходит на рынок торгцентров

MR Group Романа Тимохина и Виктора Лабуздки, специализирующаяся на девелопменте жилья и многофункциональных центров, решила заняться строительством отдельно стоящих торгцентров. Первый объект компания может построить на востоке Москвы, где подыскивает подходящую площадку. На ее покупку может понадобиться 10–12 млрд руб.

MR Group ищет площадку под строительство торгцентра, рассказали «Ъ» два брокера по подбору участков в Москве. В компании подтвердили, что планируют развивать это направление. Стратегия MR Group предусматривает возможность строительства торгового центра регионального (35–75 тыс. кв. м) или суперрегионального (более 75 тыс. кв. м) формата на подходящей площадке, говорит директор по продажам коммерческой недвижимости группы Александр Сурменев. Он отметил, что приоритетное направление для поиска — восток Москвы. По его словам, сейчас в целом по Москве темпы строительства торгцентров заметно сократились, но среди ритейлеров есть спрос на качественные площадки.

Два собеседника «Ъ» знают, что в качестве потенциальной площадки для строительства торгцентра MR Group изучала предложение Immochan (строит торговые центры «Акварель», гипермаркеты «Ашан»), которая продает участок в Новоосино —21,2 га на пересечении МКАД и Косинского

шоссе. В Immochan на запрос «Ъ» не ответили. Гендиректор группы «Земер» Илья Терентьев оценил участок в 10–12 млрд руб.

MR Group Романа Тимохина и Виктора Лабуздки основана в 2003 году. Сейчас это один из крупнейших девелоперов в Москве: в портфеле группы около 5 млн кв. м (3,4 млн кв. м в процессе строительства). В основном это жилые комплексы, апартаменты и бизнес-центры (комплексы «Савеловский Сити», «Водный», «Фили Град», «Пресня Сити», «Селигер Сити»). Торговые площади, в том числе «Водный», MR Group включает в состав многофункциональных комплексов, отдельно торговые центры она пока не строила. С 2015 года компания управляет проектами Coalco Василия Анисимова (около 1 млн кв. м в Москве и Подмоскowie).

С началом кризиса девелоперская активность в сегменте торговой недвижимости замедлилась. По итогам 2017 года консультанты прогнозируют объем ввода торгцентров в Москве на уровне 255–237 тыс. кв. м арендуемой площади (данные Knight Frank и CBRE). В прошлом году, по подсчетам Colliers International, объем ввода составил 424 тыс. кв. м — на треть ниже, чем в 2015 году, и в два раза меньше, чем в 2014 году, с которого отсчитывается кризис. Прогнозы по выходу на рынок новых торгцентров в будущем году у всех консультантов различаются: от 210 тыс. кв. м до 338 тыс. кв. м. Насыщенность столичного рынка качественными торговыми площадями растет, но до европейских городов Москве пока далеко. По оценкам Colliers International, к 2020 году этот показатель достигнет 550–600 кв. м на 1 тыс. жителей.

С учетом ожиданий по росту объема предложения торговой недвижимости текущая ситуация на земельном рынке располагает к покупке. По данным группы «Земер», предложение выросло на 30% по сравнению с тем, что было в 2014 году, но сделок практически нет, хотя цены упали почти в два раза. По словам директора отдела торговых помещений CBRE Марины Малахатко, в продажу поступают в основном участки, где разрешено сельскохозяйственное производство.

Екатерина Геращенко