



DIGEST

РОССИЙСКИЙ СОЮЗ ПРОМЫШЛЕННИКОВ И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

понедельник, 15 мая 2017*

ПУБЛИКАЦИИ

Регулирование

Америка не спешит становиться великой 3

Трампа не может поднять ВВП США

Россия примеряет пояс 3

Индия бойкотировала международный форум в Китае

Президент Путин подписал Стратегию экономической безопасности до 2030 года 5

Она направлена, в том числе, на недопущение снижения качества жизни россиян

Путин пообещал активное участие в проекте "Один пояс - один путь" 5

Создание пояса экономического развития президент назвал важной инициативой

Государство и бизнес

МВФ исследовал мировое пепелище 6

Кризис 2008 года лишь содействовал финансовой глобализации

Бизнес расстается с конкуренцией 7

Жалуясь на власти и монополистов

Малый бизнес поддержали на 1% 7

Финансовую помощь получил лишь один из ста предпринимателей

Оценки, прогнозы, статистика

Помощь малоимущим отложили на пару лет 9

На продовольственные карточки денег в бюджете не хватило

Чем характерен российский потребитель 10

Ценностные ориентации потребления отличаются от норм, принятых в российской социологии

Бизнес-стратегии

Вадим Кулик интегрируется в "Открытие" 13

Бывший зампред Сбербанка станет вторым лицом холдинга

ВЭБ пристраивает "дочку" 13

У Проминвестбанка появились реальные покупатели

Финансы

Рубль ослабнет летом 15

Максим Орешкин: рубль ослабнет летом из-за роста импорта

Отток валюты увеличился в два раза 16

Капитал уходит из РФ, не дождавшись дружбы с Трампом и отмены санкций

Пенсионным накоплениям предрекли рост 16

Аналитики ожидают увеличение портфеля под управлением НПФ на 25 процентов в этом году

Российский рынок труда конкурентоспособнее китайского 17

Девальвация рубля создала преимущества для российской экономики

Топливо-энергетический комплекс

Венесуэла ищет спасение в нефти 19

Венесуэла предлагает сократить добычу ОПЕК на 5 млн баррелей в сутки

Машиностроение

Auto.ru ставят на ремонт 21

Портал «Яндекса» подключает услугу записи в автосервисы

Транспортные услуги и логистика

Минтранс даст дорогу локомотивам.....22

Если ОАО РЖД докажет дефицит своего бюджета

Телекоммуникации и связь

"Ростелеком" рассчитается с инвесторами23

Компания может сократить дивиденды

LeEco зайдет под другим именем23

Компания запустит в России смартфоны под новым брендом

Строительство и рынок недвижимости25

12 гарантий мэра.....25

Собянин предложил 12 гарантий жильцам хрущевок

Деньги вместо хрущевки26

Собственникам жилья в хрущевках в Москве могут предложить деньги взамен старых квартир

Хрущобная оттепель27

Тысячи людей вышли на неполитические митинги

Пайщиков СУ-155 лишили денег28

Capital Group отказалась компенсировать им отсутствие жилья наличными

РЕГУЛИРОВАНИЕ

Газета.ru Америка не спешит становиться великой

Трампа не может поднять ВВП США

Несмотря на предвыборные обещания Дональда Трампа разогнать рост экономики до 4% в год, пока этого не происходит. Напротив, рост ВВП Соединенных Штатов опустился до трехлетнего минимума. Впрочем, экономисты ожидают подъема в будущем, ориентируясь на данные рынка труда и хорошие условия для инвестирования.

Во время предвыборной кампании кандидат в президенты США Дональд Трамп обещал поднять темпы роста экономики страны до 4% в год — но пока реализация этого обещания выглядит крайне маловероятной.

В первом квартале 2017 года экономика США демонстрирует худшие показатели за последние три года, поскольку резко снизились потребительские расходы. По оценкам Бюро экономического анализа США, валовый внутренний продукт — совокупный объем производства товаров и услуг, произведенных экономикой, — вырос в годовом исчислении всего на 0,7% в первые три месяца 2017 года после повышения на 2,1% в последнем квартале 2016 года. При этом, по консенсус-прогнозу аналитиков, ожидался рост на 1,2%.

Это худший квартальный показатель с 2014 года, когда в январе — марте экономика сократилась на 1,2%.

Впрочем, экономисты предупреждают от поспешных выводов. «В последние годы наблюдается устойчивая тенденция роста ВВП, разочаровывающая в первом квартале и ускоряющаяся в течение оставшихся трех. Начиная с 2010 года средний рост за первый квартал составляет всего 0,9% по сравнению с 2,4% в каждом из трех других кварталов», — говорит экономист Capital Economics Пол Эшурт.

Представители Федеральной резервной системы (ФРС) США ранее сигнализировали о том, что не придают слишком много значения

пугающим квартальным показателям ВВП и что эти данные вряд ли повлияют на намерение ФРС еще несколько раз повысить процентные ставки в нынешнем году.

В марте ключевая ставка увеличилась на 0,25 п.п., до диапазона 0,75–1%, регулятор прогнозирует еще два повышения до конца года.

В первом квартале замедление темпа роста ВВП в основном было связано с замедлением потребительских расходов, рост которых составил всего 0,3%, что является самым низким показателем за последние семь лет, отмечает The Independent. Аналитики отчасти объясняют это необычно теплой зимой, которая означала уменьшение расходов на газовое отопление и электроэнергию (обычно существенных для всех домохозяйств).

Согласно отчету правительства, в апреле в США появилось 211 тыс. новых рабочих мест, в марте этот показатель был 79 тыс. С начала года прирост рабочих мест составляет около 190 тыс. рабочих мест в месяц, что примерно равно показателям за прошлый год. Кроме того, безработица тем временем снизилась с 4,5 до 4,4% и достигла минимального уровня с мая 2007 года. Если она упадет еще ниже, то показатель будет соответствовать 16-летнему минимуму. Эксперты отмечают, что подъем рынка труда также нивелирует волнения относительно прироста ВВП.

Еще один важный показатель — апрельские данные по розничным продажам. Ожидается, что после спада в марте и феврале они пойдут вверх — как раз благодаря увеличению количества рабочих мест. Сегодня в США работает больше людей, чем в любой момент времени с 2007 года, заработные платы увеличиваются, процентные ставки низки, продажи домов стабильны, а доверие потребителей велико. Иными словами, домашним хозяйствам нет резона экономить, отмечает Marketwatch.

Слабые потребительские расходы «совершенно не соответствуют силе экономики», говорит Ричард Муди из Regions Financial. Более того, по словам эксперта, значительная часть слабости продаж в марте произошла из временных факторов, таких как плохие погодные условия и низкий возврат

налогов. Например, Пасха в этом году пришлось на апрель вместо марта, как было в 2016 году. Получив налоговые возвраты, американцы смогли потратить больше на товары и услуги.

Помимо розничных продаж, Уолл-стрит обращает особое внимание на тройку «барометров инфляции», которые отражают, насколько выросли цены для импортеров, оптовых торговцев и потребителей. За прошлый год инфляция значительно возросла из-за повысившихся цен на бензин и арендной платы. Например, в феврале индекс потребительских цен в годовом выражении достиг пятилетнего максимума в 2,7%. Тем не менее сейчас, судя по всему, инфляция снизилась по мере выравнивания роста заработной платы, медленного повышения арендных платежей и очередного взлета цен на нефть. Уровень инфляции, измеряемый ИПЦ, может опуститься в апреле до 2,2%.

Несмотря на не лучшие показатели, в среднесрочной перспективе это может сыграть на руку бизнесменам. Снижение экономической активности делает инвестиции более дешевыми, считает председатель правления Berkshire Hathaway Уоррен Баффет. «Несмотря на то что весь мир боится, мы знаем, что Америка со всем справится. Мы должны верить в ее устойчивость», — заявил он на ежегодном собрании компании.

Иделия Айзятупова

Газета.ru Россия примеряет пояс

Индия бойкотировала международный форум в Китае

В Пекине открылся форум «Один пояс — один путь», посвященный амбициозным планам китайского правительства по строительству нового Шелкового пути. Траты на цивилизационную мечту властей КНР составят как минимум \$3 трлн. Россию, которой в проекте отводится роль страны-транзитера, на форуме представляет президент Владимир Путин — после саммита он проведет встречу с лидером Китая Си Цзиньпином.

На открывшийся 14 мая в Пекине саммит «Один пояс — один путь» прибыли главы государств и правительств более 30 стран, руководители национальных и международных общественных институтов, представители бизнеса. Количество участников перевалило за 1,2 тыс. Но настоящий масштаб мероприятия раскрылся после выступления лидера КНР Си Цзиньпина, давшего старт форуму.

Си сообщил, что за четыре года реализации проекта Шелкового пути к нему присоединились около 100 государств.

В последующие 40 минут лидер Китая, ни разу не заглянув в шпаргалку, рассказал, каким ему видится реализация проекта.

Из кокона в бабочку

Из его рассказа следовало, что нельзя понимать Шелковый путь банально, как железнодорожные или автомобильные каналы доставки грузов, как морские или воздушные перевозки картофеля или мяса. И даже многомиллиардные финансовые потоки, которые будут сопровождать эти грузы, являются всего лишь инструментом, а не целью.

Шелковый путь, как разъяснил китайский лидер, — это цивилизационный проект. И это инновационный проект, и цифровой, и «зеленый», то есть стремящийся к низкоуглеродному существованию.

И вообще, Шелковый путь — это открытая платформа, пример кокона, превратившегося в прекрасную бабочку. Мир изменится, когда проект будет реализован. Ждать недолго. Произойдет это в 2030 году.

«Древняя китайская мудрость гласит: «Не сделаешь маленьких шагов, не пройдешь большой путь», — сказал Си Цзиньпин. И вспомнил, как звучат аналогичные по смыслу поговорки у арабских народов («Пирамида складывается из камней») и у европейцев («Великое дело одним махом не сделаешь»). Похожую русскую поговорку Си тоже не забыл: «Лиха беда начало».

Начало пути уже положено, и теперь Китай, по словам Си, приближает мечту о гармоничном мире как только может, вкладывая немалые суммы. Уже подсчитано, что в развитие проекта Шелкового пути к 2030 году будет вложено \$3 трлн.

Китай намерен дополнительно выделить 100 млрд юаней (\$14 млрд) в Фонд Шелкового пути, уточнил председатель КНР. Кроме того, один из банков Китая готов выделить

целевой кредит в размере 130 млрд юаней на развитие проектов инициативы «Один пояс — один путь». А Государственный банк развития Китая даст 250 млрд юаней.

Евразийский союз на подхвате

Никаких сомнений в том, что Китай изыщет эти миллиарды, нет. По крайней мере 60 из 100 стран, заинтересованных в реализации проекта Шелкового пути, уже подписали с Китаем соглашение о бесперебойной торговле. С 20 странами подписаны соглашения о зоне свободной торговли. Китай потратит на создание таких зон \$50 млрд.

С какими именно странами подписаны соглашения, китайский руководитель не стал уточнять, но в первом ряду конференц-зала расположились все основатели Евразийского экономического союза: Нурсултан Назарбаев, Александр Лукашенко и, конечно, Владимир Путин.

Российский президент шел почетным вторым номером в списке глав государств, участвующих в церемонии открытия форума. И Путин не поспешил на комплименты.

«Легендарный Шелковый путь, соединявший практически всю Евразию, как известно, шел от оазиса к оазису, от колодца к колодцу, а в знаменитой китайской «Книге перемен» с ее богатым, ярким языком колодец — это образ, символизирующий источник жизненной силы, вокруг которого строится общение людей, рождается доверие, возникают связи, дружба», — сказал Путин..

И этот исторический опыт сотрудничества и человеческого взаимопонимания актуален сейчас как никогда, отметил президент. Тем более что «многие прежние модели экономического развития практически исчерпаны».

По словам Путина, стали очевидными «риски фрагментации» глобального экономического и технологического пространства.

«Протекционизм становится нормой, а его скрытой формой являются односторонние нелегитимные ограничения, в том числе на поставку и распространение технологий. Идеи открытости, свободы торговли сегодня все чаще отвергаются, причем часто теми, кто совсем недавно выступал их поборником», — поделился мнением Путин.

Кризис прежней модели глобализации ведет к бедности, порождает питательную среду для

международного терроризма и экстремизма.

«Мы не справимся с этими вызовами, если не преодолеем стагнацию, застой в глобальном экономическом развитии», — резюмировал Путин. Само собой подразумевалось, что новый Шелковый путь придаст драйва глобальной экономике.

Путин призвал сложить потенциалы таких интеграционных форматов, как ЕАЭС и Шелковый путь, и вдохнуть жизнь в огромный Евразийский континент, создать «единое пространство сотрудничества от Атлантики до Тихого океана — по сути, впервые за всю историю».

При обязательном участии европейских партнеров, уточнил Путин.

На этой же мысли — создать единый пояс сотрудничества — акцентировал свое внимание и президент Турции Реджеп Эрдоган. Эрдоган по-деловому доложил, как в его стране реализуется великий китайский проект: строим мост, авианпорт, прокладываем дорогу.

Эрдоган выступил с речью после Путина, хотя по плану ожидалось выступление Генерального секретаря ООН Антониу Гутерриша. Генсек, в свою очередь, призвал создавать «многополярный мир».

А речь представителя одного из крупнейших возможных участников китайского «пути» — Индии — не прозвучала. Страна решила бойкотировать форум: Индия не согласна с положениями китайско-пакистанского договора по созданию экономического коридора, являющегося частью Шелкового пути. Коридор пройдет по Гилгит-Балтистану — территории, право на которую оспаривают Нью-Дели и Исламабад.

«Объединяющие проекты должны реализовываться способом, который уважает суверенитет и территориальную целостность», — цитирует телеканал NDTV представителя МИД Индии.

Система коридорная

Но это проблема отдаленной перспективы. А сейчас актуальнее выглядит решение другой проблемы — как снять инфраструктурные ограничения для интеграции и выстроить в рамках Шелкового пути систему «связанных транспортных коридоров».

К этому призвал участников форума Владимир Путин. Эту тему он затрагивал и на двусторонних встречах с лидерами Чехии, Турции, Греции, Монголии, Узбекистана, сообщил в кулуарах форума пресс-

секретарь президента Дмитрий Песков.

«Россия с ее уникальным географическим положением готова и к такой совместной работе. Мы последовательно модернизируем морскую, железнодорожную, автомобильную инфраструктуру, расширяем пропускную способность Байкало-Амурской и Транссибирской магистралей, значительные ресурсы вкладываем в обустройство Северного морского пути», — обозначил Путин российский потенциал в будущей глобальной конфигурации.

Фактически Россия сможет зарабатывать на транзите китайских товаров. Хотя инвестировать в инфраструктуру придется десятки миллиардов долларов, учитывая гигантский масштаб китайской шелковой мечты. Путин дал понять, что Россия готова к такой роли.

«Инфраструктурные проекты, заявленные в рамках ЕАЭС и инициативы «Один пояс — один путь», в связке с Северным морским путем способны создать принципиально новую транспортную конфигурацию Евразийского континента, а это ключ к освоению территории, оживлению экономической и инвестиционной активности», — сказал Путин и призвал участников форума «вместе прокладывать такие дороги развития и процветания».

Рустем Фаляхов, Пекин



**Президент Путин
подписал
Стратегию
экономической
безопасности до
2030 года**

Она направлена, в том числе, на недопущение снижения качества жизни россиян

Президент Владимир Путин утвердил стратегию экономической безопасности до 2030 года, которая стала ответом на новые вызовы и угрозы национальным интересам страны. Соответствующий указ опубликован на официальном портале правовой информации.

Согласно указу, для реализации стратегии правительство должно будет в течение трех месяцев разработать меры организационного, нормативно-правового и методического характера.

Стратегия необходима для предотвращения кризисных явлений в ресурсно-сырьевой, производственной, научно-технологической и финансовой сферах. Кроме того, она призвана не допустить снижения качества жизни россиян.

В документе также предусматривается совершенствование механизма ответных мер в случае экономических санкций со стороны иностранных государств, а также принятие мер для деофшоризации экономики.

В стратегии перечислены вызовы и угрозы экономической безопасности. Среди них значатся дискриминационные меры в отношении ключевых секторов экономики РФ, рост конфликтного потенциала в зонах интересов России, а также изменение структуры мирового спроса на энергоресурсы.

Предыдущая стратегия экономической безопасности была утверждена в 1996 году. Решение о разработке нового документа было принято на заседании Совета безопасности в июле 2015 года, отмечает ТАСС.

Анастасия Власова



**Путин пообещал
активное участие в
проекте "Один
пояс - один путь"**

Создание пояса экономического развития президент назвал важной инициативой

Москва полностью поддерживает проект "Один пояс - один путь" и будет активно в нем участвовать вместе с партнерами. Об этом во второй день посвященного проекту международного форума в Пекине заявил президент РФ Владимир Путин.

Российский лидер высоко оценил идею создания пояса экономического развития и взаимовыгодной торговли между Азией и Европой. По мнению главы государства, этот проект является важной и актуальной инициативой, которая отражает современные тенденции в мировой экономике, передает ТАСС.

"Все, что предлагается, находится в тренде современного развития, чрезвычайно необходимо и высшей степени востребовано", — заявил Путин в ходе "круглого стола" в Пекине. По его словам, Россия намерена активно участвовать в реализации проекта "Один пояс - один путь" совместно с китайскими партнерами и другими заинтересованными странами.

Путин отметил важность того, чтобы интеграция на пространстве Евразии опиралась на универсальные общепризнанные правила и выстраивалась прозрачно. Президент также подчеркнул, что задачи, сформулированные председателем КНР Си Цзиньпином, являются масштабными, но и непростыми в реализации.

Напомним, 14 мая в Пекине открылся саммит "Один пояс — один путь", посвященный объединенным проектам создания "Шелкового пути XXI века". В мероприятии участвуют лидеры 29 стран. Накануне российский лидер выступил на открытии мероприятия, а также встретился с главой КНР Си Цзиньпином, президентом Чехии Милошем Земаном и премьером Греции Алексисом Ципрасом.

Анастасия Власова

ГОСУДАРСТВО И БИЗНЕС

Коммерсантъ® МВФ исследовал мировое пепелище

Кризис 2008 года лишь содействовал финансовой глобализации

Новая работа исследователей МВФ показывает, что кризис 2008-2009 годов и его последствия как минимум не остановили естественный процесс интеграции экономики в единую мировую сеть. Аналитики фонда, проанализировав динамику международных инвестиционных позиций крупных групп стран, в том числе финансовых центров, полагают: возможно, кризис даже ускорил процесс экономической глобализации, несмотря на стагнацию во внешней торговле.

Департамент исследований МВФ опубликовал рабочий доклад аналитиков фонда Филипа Лэйна и Джан-Мари Милеси-Филетти "Международная финансовая интеграция после мирового финансового кризиса". Это первая крупная работа МВФ, в которой предпринимается попытка системного ответа на вопрос, как изменил кризис 2008-2009 годов и его последствия ситуацию с потоками инвестиций в мировом масштабе и на среднесрочную перспективу. Работа анализирует банковские и небанковские межстрановые финансовые потоки, динамику прямых и портфельных иностранных инвестиций в приложении к крупнейшим группам мировых экономик в 2007-2015 годах, и в ней, видимо, впервые на уровне крупнейшей международной исследовательской структуры высказывается неочевидный тезис: кризис 2008-2009 годов, сопровождавшийся, помимо прочего, оттоком капитала с развивающихся рынков и стагнацией международной торговли, не только не останавливал темпы финансовой глобализации, но в отдельных аспектах ее усилил. Во всяком случае, "на выходе" к 2016 году все крупнейшие экономики в сравнении с ситуацией десятилетней давности стали, вопреки прогнозам, теснее связаны друг с другом через рынки внешнего долга и владения активами в других юрисдикциях.

Работа Лэйна (работает сейчас в Банке Ирландии) и Милеси-Филетти создавалась несколько лет, их расчеты обсуждались на нескольких конференциях в МВФ и нацбанках в 2016 году.

Сложность проекта МВФ заключалась в том числе в том, что агрегированные страновые данные по чистым инвестиционным позициям стран, динамике платежных балансов и владению активами в юрисдикциях без дополнительной интерпретации не имели смысла: общие наблюдения о кризисе 2008-2009 годов как о сокращении темпов финансовой глобализации появились уже осенью 2008 года и тривиальны. Лэйн и Милеси-Филетти в работе анализируют отдельно потоки финансов и смену долей иностранной собственности в группах стран, выделяя среди них международные и региональные финансовые центры, отдельно анализируют кейсы 2007-2015 годов для Ирландии и Нидерландов, по-разному и в разных ролях интегрировавшихся в экономику ЕС и мира, отдельно обсуждают динамику инвестиций в КНР, предпринимают попытку разделить банковские и небанковские потоки межстранового финансирования до и после кризиса. По ряду юрисдикций, например по Каймановым островам, ОАЭ, Катару, технология разделения потоков была более сложной.

В первую очередь исследователи приходят к выводу о недооценке роста доли развивающихся стран в мировой экономике как последствий кризиса 2008-2009 годов. Как показывают пересчеты Лэйна и Милеси-Филетти, доля стран, классифицирующихся как *emerging* и *developing*, в мировом ВВП сократилась к 2016 году с 10% до 8%, однако объемы этих юрисдикций в мировых финансовых активах остались прежними — порядка 43%. Доля активов этих стран в мировом ВВП выросла с 30% в 2007 году до 40% в 2015-м, и даже их доля в совокупных мировых активах, контролируемых из других юрисдикций ("внешних"), увеличилась с 10% в 2007 году до 13% в 2015-м — это оценка по рыночным валютным курсам, не учитывающая относительного удешевления стоимости активов из-за девальваций валют развивающихся стран.

Во многом, отмечают исследователи, сокращение потоков инвестиций и чистых международных позиций с 2008 года — явление, затронувшее сильнее финансовые центры, нежели экономики, ими обслуживаемые. Этот эффект, различимый при отделении финцентров от развивающихся экономик, также показан на примере трансграничных банковских вложений, впрочем, вопрос о банковских потоках в кризис достаточно подробно изучался экономистами с 2011 года. При этом Лэйн и Милеси-Филетти утверждают, что, согласно их расчетам, банки разных регионов вели себя в кризис и посткризисной ситуации различно. Хотя банки ЕС и США скорее снизили активность, кризис стал триггером для глобальной экспансии банков Японии, Канады и Австралии, а также региональной экспансии — например, колумбийских банков в Южной Америке.

В целом аналитики МВФ констатируют увеличение значения банков из юрисдикций вне ОЭСР в мировой экономике с сокращением влияния банков из стран ОЭСР. Отдельно авторы приводят данные, согласно которым аналогичные процессы — усиление финансовой интеграции по разным моделям — происходили и внутри Евросоюза как в финансовом, так и в нефинансовом секторах. Пожалуй, единственный сектор, который не пользовался возможностями для глобализации, открываемыми кризисом 2008 года, — это госфинансы: хотя сектор (из-за роста объемов в том числе "реструктуризационных" выпусков госдолга в целом его вес в мировых финансовых активах вырос) и рос, доля владения иностранцами госдолга в мире сократилась в основном за счет сокращения владения долгом правительств развивающихся стран. При этом в отдельном исследовании Лэйн и Милеси-Филетти демонстрируют, что экономическая политика Ирландии и Нидерландов, напрямую не связанная на госдолг, помогла странам почти не заметить кризиса с точки зрения их роли на мировых финансовых рынках — она усиливается, так, Ирландия становится постепенно центром концентрации штаб-квартир мировых фармацевтических компаний.

Наиболее важны в работе аналитиков МВФ представленные оценки для крупных групп экономик чистых международных инвестиционных позиций (ИП) в динамике 2007-2015 годов. Как показано в работе, за исключением нескольких "шоковых" эпизодов 2008-2009 годов тренды в ИП для США с 2010 года не изменились (она сокращается), ИП развитых экономик за вычетом международных финцентров и США растет — на практике это означает, что развитые экономики продолжают наращивать свои иностранные активы. Отметим, частью этого процесса стала и Россия — как и во всем мире, кризис 2008-2009 годов и последующие годы не изменили общей тенденции к росту прямых иностранных инвестиций в отличие от портфельных — они в целом по этой группе экономик продолжают расти.

Единственная развивающаяся экономика, в которой этот процесс выглядит немного иначе, — Китай, для которого ИП с 2008 года, соотнесенный с ВВП группы развивающихся стран, монотонно снижается — так же как он рос с 2000 года. Что же касается портфельных инвестиций в развивающиеся страны, то Китай от оттока внешних финансов пострадал меньше, чем Бразилия и РФ, — во многом, динамика фондовых бирж и притоки и оттоки капитала с них и воспринимаются внешними наблюдателями как симптомы "кризиса глобализации".

Дмитрий Бутрин

Коммерсантъ® Бизнес расстается с конкуренцией

Жадуясь на власти и монополистов

Уровень конкуренции на российском рынке продолжает падать год от года, свидетельствуют данные доклада аналитического центра при правительстве (АЦ). Доля бизнесменов, сталкивающихся с серьезной конкуренцией в своей отрасли, сократилась за год с 51% до 48%. Одновременно резко выросло недовольство бизнеса властями: инициативы чиновников мешают 40% предпринимателей против 33% годом ранее.

В АЦ отмечают, что снижение конкуренции продолжается третий год подряд. Если в 2015 году 53% предпринимателей оценивали ее в

своей отрасли как высокую или очень высокую, то в 2016 году их доля сократилась до 51%, а в 2017 — до 48%. Одновременно доля тех, кто не ощущает конкуренции или оценивает ее как незначительную, возросла с 21% в 2015 году до 25% в 2017-м. В пользу конкуренции для бизнеса твердо верят 36% респондентов, 21% в этом сомневаются, а 38% говорят о неоднозначности влияния. В опросе участвовали 1,1 тыс. респондентов, 83% — представители микропредприятий.

Высок уровень конкуренции в производстве стройматериалов, IT-сфере, пищевой и текстильной промышленности и транспортном машиностроении. Ниже всего она в электроэнергетике, газовой сфере и водоснабжении. Среди тех, кто отметил увеличение числа конкурентов за три года (49% против 58% в 2015 году), 68% указали, что это происходило за счет появления новых российских компаний, иностранных конкурентов обрели лишь 9% опрошенных. По словам заместителя главы АЦ Татьяны Радченко, большая часть иностранцев ушла с рынка в 2015 году, в первый год введения санкций и девальвации рубля (21% респондентов сообщил о падении числа иностранных конкурентов в марте 2016 года), а новые еще не появились.

40% предпринимателей возлагают ответственность за снижение конкуренции на действия власти, 37% видят причину в изменении нормативно-правовой базы, 34% отметили уход с рынка российских компаний, 8% — иностранных. В целом недовольство властью заметно выросло и в микропредприятиях, и в крупных компаниях. Так, 40% опрошенных указали, что инициативы чиновников только мешают их деятельности (33% в 2016 году), что может быть связано с "неоправданными надеждами бизнеса на масштабную господдержку в период экономического спада" и ужесточением налоговой дисциплины, полагает госпожа Радченко. Кроме того, недовольство бизнеса мог вызвать ряд спорных законодательных инициатив 2016 года, включая "пакет Яровой" и рост неналоговых платежей, отмечают в АЦ.

С 45% до 52% выросла доля тех, кто испытывает антиконкурентное давление отраслевых монополистов. Главными же барьерами для бизнеса остаются недостаточный доступ к финансам и высокие налоги (эти факторы отметили по 53% респондентов), 41% сетует на

нестабильность госрегулирования. Кризисные явления мотивируют бизнес оптимизировать издержки, отмечает госпожа Радченко, экономия остается самым популярным методом повышения конкурентоспособности продукции, следом идет обучение сотрудников. Такая иерархия отражает и представление бизнеса о главных факторах конкурентоспособности: 41% озабочен ценой и лишь 19% — качеством продукции. При этом влияние цен на итоги конкурентной борьбы стабильно — 58% респондентов опасаются, что 15-процентный рост цены на их продукцию будет означать потерю более 15% клиентов, а 21% ждет полной потери клиентской базы при таком сценарии, что сопоставимо с данными 2016 года.

Надежда Краснушкина

Коммерсантъ® Малый бизнес поддержали на 1%

Финансовую помощь получила лишь один из ста предпринимателей

Счетная палата (СП) нашла недостаточными усилия Минэкономки по поддержке малого и среднего предпринимательства (МСП). В выводах палаты отмечается, что в 2016 году господдержка была оказана только 1% предпринимателей (в 2015 году — 4%). Также госаудиторы отметили слабую информподдержку малого бизнеса и "признаки возможных коррупционных проявлений" при раздаче финпомощи в регионах. В Минэкономки с выводами СП не согласны и объясняют снижение показателей сокращением госзатрат на поддержку МСП и реформированием госпрограммы.

В своих выводах по результатам аналитической проверки эффективности поддержки малого бизнеса в 2016 году СП отмечает, что формально этот сектор в России растет. С 2010 по 2016 год количество субъектов МСП выросло с 4,6 млн до 5,8 млн (на 28%). При этом число работающих в секторе сократилось на 3,2 млн (16,9%), до 15,8 млн. "В последние годы наблюдается рост неформальной занятости", — отмечает СП.

Аудиторы подсчитали, что только за 2015-2016 годы на поддержку предпринимателей было направлено в целом 152,8 млрд руб. Больше всего потрачено по линии

Корпорации МСП (78,8 млрд руб.) и входящего в нее МСП-банка (12,3 млрд руб.). Выводов об эффективности работы этих структур пока нет (результаты их аналитической проверки госаудиторы рассмотрят на коллегии в июне).

Пока же палата проанализировала программу Минэкономки по поддержке МСП — на нее за два года было потрачено 28,2 млрд руб. Результаты финансовой помощи "вызывают сомнения", пишут госаудиторы. В частности, потому, что 2016 году поддержку получил лишь 1% предпринимателей (в 2015 году — 4%). "Эффективность реализуемых мер поддержки недостаточна, отсутствует системный результат", — отмечает СП.

Госаудиторы обнаружили признаки возможных коррупционных проявлений при предоставлении помощи. Например, в Калужской области финансовая поддержка оказывалась четырем ООО, соучредителем которых является одно физическое лицо. В Брянской области из 60 юрлиц, получивших поддержку, 22 организации были зарегистрированы непосредственно перед получением помощи. Среди других претензий СП — слабая информационная поддержка. Многочисленные сайты (145 на начало 2016 года), созданные властями всех уровней, неэффективны, в том числе из-за неактуальности информации и сложной системы поиска.

В Минэкономки с выводами ведомства Татьяны Голиковой не согласились, заявив "Ъ", что указанные СП замечания "требуют дополнительных пояснений и анализа подходов". Данные о том, что госпрограмма охватила только 1% предпринимателей, в министерстве объяснили ограниченностью ее ресурсов (финансирование было снижено с 17,5 млрд руб. в 2015 году до 10,7 млрд руб. в 2016-м), а также ее новым форматом (министерство сосредоточилось на создании инфраструктуры в рамках сервисной модели поддержки). "Прямая финансовая поддержка в настоящий момент не приоритет, банковское кредитование становится доступнее, новые продукты финансовой поддержки развиваются, в том числе "Программа 6,5", гарантийная поддержка Корпорации МСП и региональных гарантийных

организаций, — говорят в министерстве, — 1% охвата — это нормально. Средства получают именно те, кому это действительно нужно и кто больше не может воспользоваться другими мерами финансовой поддержки". По части подозрений в коррупции в министерстве отметили, что за распределение средств поддержки отвечают регионы и что "каждый случай требует серьезной проверки". Впрочем, для повышения прозрачности помощи в Минэкономки планируют создать единый реестр получателей господдержки.

Дарья Николаева

ОЦЕНКИ, ПРОГНОЗЫ, СТАТИСТИКА

НЕЗАВИСИМАЯ

Помощь малоимущим отложили на пару лет

На продовольственные карточки денег в бюджете не хватало

Всего три месяца назад российские министры обещали, что программа продовольственной помощи малоимущим заработает в 2017 году. Сегодня те же самые чиновники говорят, что льготные продовольственные карточки появятся в России не раньше второй половины 2018 года или даже в 2019 году. Причина такого переноса – нехватка средств в федеральном бюджете. Для реализации программы может потребоваться до 300 млрд руб. ежегодно, то есть чуть больше тысячи рублей в месяц на каждого малоимущего.

В конце прошлой недели глава Минпромторга Денис Мантуров сообщил, что программа продовольственной помощи малообеспеченным россиянам может заработать не раньше второй половины 2018 года. «В лучшем случае, это вторая половина 2018 года».

Но скорее всего в полную силу (программа может заработать. – «НГ») – в 2019 году», – сказал Мантуров, отвечая на вопрос о сроках запуска программы продовольственной помощи. Заметим, еще в феврале этого года в Минпромторге рассчитывали «стартовать с этой программой» уже в текущем 2017 году.

Напомним, Минпромторг неоднократно выступал с предложением создать в РФ систему дополнительного снабжения продовольствием малообеспеченных граждан. Подобные идеи высказывались министерством еще несколько лет назад. «Речь идет о современной адресной продовольственной помощи населению и поддержке эффективного отечественного товаропроизводителя», – рассказывал в сентябре 2015 года замглавы ведомства Виктор Евтухов.

Согласно программе, на специальные банковские карты граждан, которые нуждаются в улучшении питания, будут зачисляться средства, которые можно будет тратить на определенные продукты – свежие, скоропортящиеся, отечественные. «Мы с вами решаем две задачи. С одной стороны, обеспечиваем адресную поддержку определенным категориям граждан, которые не могут себе позволить купить свежее охлажденное мясо, свежую охлажденную рыбу, свежие овощи, то есть определенный набор продуктов. Чтобы стимулировать такую возможность, мы выходили с инициативой внедрения продовольственных субсидий через систему адресной поддержки», – объяснял ранее Денис Мантуров. Вторая решаемая карточками задача: обеспечение устойчивого спроса для производителей отечественной продовольственной продукции и поддержание процесса импортозамещения.

При этом, чтобы получить право на такую поддержку, малоимущая семья должна соответствовать определенным критериям: например, нужно подтверждение, что тяжелое финансовое положение – следствие внешних обстоятельств и что оно не связано с нежеланием работать одного из членов семьи.

Средства же на картах, говорили в Минпромторге, нельзя будет обналичить или накопить: с окончанием месяца они будут сгорать. Кроме того, по идее правительства, возможно было бы разрешить софинансирование продуктовой карточки ее владельцем: в этом случае государство увеличивало бы внесимую им сумму.

Однако срок введения программы постоянно откладывается. Кроме срока постоянно меняются и суммы программы. Ранее звучали различные оценки затрат на программу продпомощи – от 15 до 300 млрд руб. в зависимости от количества участников и величины выплат. Минпромторг сегодня оценивает ежегодные расходы на программу в размере от 200 до 300 млрд руб. «Все зависит от сбалансированности бюджета в целом, поэтому сейчас Минфин находится в поисках источника. Параметры колеблются от 200 до 300 млрд руб. по году. Это будет

зависеть от того, сколько на каждого человека будет приходиться», от этого будет зависеть и сама цифра», – сказал министр, подчеркнув, что Минфин подтвердил экономическую и бюджетную эффективность реализации данной программы. «У нас есть согласование с Минэкономразвития. Нам поддержало Министерство финансов. Встречались с министром, и наши коллеги пришли к единому мнению, что эта программа заслуживает внимания. Вопрос в сроках реализации, и сохраняется вопрос по источникам финансирования», – посетовал министр.

Если предположить, что карточками планируют обеспечить всех проживающих за чертой бедности россиян, а их сегодня в стране почти 20 млн человек, то на каждого в среднем будет приходиться около 1200 руб. в месяц на человека. Или чуть больше 40 руб. в сутки.

Впрочем, с учетом последних заявлений главы Минпромторга и эти 40 руб. в день могут оказаться под большим вопросом. Так, еще месяц назад вице-премьер Аркадий Дворкович указывал на то, что в бюджете страны нет денег для поддержки малообеспеченных граждан на федеральном уровне. «Система продовольственной помощи, продовольственных карточек, чтобы люди могли покупать дешевле отечественные товары, требует денег в бюджете. Их физически нет сейчас, у нас пока бюджет не позволяет начинать такие масштабные новые программы», – цитировало Дворковича агентство «Прайм». «Мы приветствуем, если отдельные регионы, муниципалитеты будут это потихоньку делать», – говорил Дворкович (см. «НГ» от 03.04.17). Другой вопрос: смогут ли дефицитные региональные бюджеты потянуть и такую продовольственную «инициативу»?

В правительстве уже не раз говорили о нехватке денег в казне для продовольственной поддержки малоимущего населения. Так, глава Минсельхоза Александр Ткачев еще в конце прошлого года признавал, что программа адресной продовольственной помощи малоимущим россиянам потребует около 40 млрд руб., которых пока нет. «Как побогаче будем, сделаем», – говорил министр. Несмотря на

нехватку бюджетных денег, Минсельхоз в целом поддерживал программу продовольственной помощи. «Я целиком за, это будет помогать прежде всего слоям населения с низким уровнем дохода, а с другой стороны, стимулировать рост производства», – замечал Ткачев (см. «НГ» от 16.11.16). И если ранее власти не находили даже 5 руб. в день на поддержку малоимущих, то теперь предполагается как-то отыскать 300 млрд руб. в год.

По мнению экспертов «НГ», основной вопрос обсуждаемой программы – источники финансирования. «Минфин пока что ограничился лишь формальным одобрением, в то время как деньги министерство выделить до сих пор не согласилось, сбываясь на их отсутствие», – напоминает гендиректор компании «Форум» Роман Паршин. И чтобы влить в программу необходимые 0,2–0,3 трлн руб., необходимо либо урезать расходы на выполнение приоритетных социально-экономических программ, либо отказаться от некоторых из них, продолжает он.

Противоречивые заявления представителей власти об объеме программы и дате ее начала порождают репутационный риск и критическое отношение граждан, замечает аналитик компании «Алор Брокер» Кирилл Яковенко. «Очевидно, что в самом правительстве пока не нашли ответа на вопрос о том, откуда брать средства. Именно поэтому старт и откладывается», – считает он.

Впрочем, некоторые эксперты предлагают заменить прямую господдержку аграриев передачей этих денег в руки граждан. «В этом году на поддержку агросектора планировалось выделить 216 млрд руб. Теоретически цели программы продуктовых карт соответствуют интересам Минсельхоза просто потому, что выгодополучателями в результате ее реализации должны стать все те же фермеры и агрохолдинги, спрос на продукцию которых (опять же в теории) должен вырасти», – рассуждает Паршин.

Не стоит забывать и о том, что предстоящий 2018 год может оказаться крайне сложным для правительства. «Грядут выборы, и проходить они будут на фоне глубочайшего в современной истории страны кризиса: реальные и номинальные расходы населения падают, экономика восстанавливается крайне вяло, не решены проблемы пенсионного обеспечения», – прогнозирует Паршин, полагая, что деньги на

реализацию социальных программ в 2018 году найти все же придется. «Даже если для этого придется в очередной раз прибегнуть к перекройке бюджета или залезть в резервные фонды. Вопрос лишь в том, кому эти средства достанутся и как будут потрачены», – говорит он. Ольга Соловьева

НЕЗАВИСИМАЯ

Чем характерен российский потребитель

Ценностные ориентации потребления отличаются от норм, принятых в российской социологии

На что сегодня ориентируются социологи, определяя настроения российского потребителя. Скорее всего и, наверное, прежде всего на уровень дохода. Однако реальность выглядит иначе. Международное социологическое агентство GfK провело в России исследование на этот счет и установила, что, если сравнивать Россию и другие страны, то по своему профилю российский потребитель будет ближе к европейским странам. Россию выделяет на фоне остального мира высокая доля ориентированных на семью «Заботливых» (Nurturers). Такая же большая доля «Заботливых» – в Германии, Швеции, Нидерландах и Австралии. В азиатских и восточных странах очень широко представлен сегмент, ориентированный на достижения и выражение социального статуса, – «Амбициозные» (Achievers), особенно в Индии и Саудовской Аравии. В Европе и Америке более широко представлены «Социально-ориентированные рационалисты», «Самодостаточные». Азия также выделяется высокой долей «Традиционалистов». Здесь у россиян много общего с азиатскими потребителями.

Крупнейшими сегментами в России по результатам исследований 2016 года являются «Заботливые» (22%), «Амбициозные» (19%), «Самодостаточные» (15%) и «Традиционалисты» (14%).

«Ценностные ориентиры меняются не быстро, ускоренные изменения происходят под влиянием стрессовых факторов. Экономический кризис и значительные перемены в геополитической ситуации вокруг

России были именно такими стрессовыми факторами, которые наложили свой отпечаток на ценности и профиль потребления в стране», – говорит руководитель российского подразделения GfK Александр Демидов.

По данным исследований GfK на базе ценностной сегментации, в ходе кризиса (с 2014 года) в России «Гедонистов» стало меньше, а «Амбициозных», «Традиционалистов» – больше. Уменьшился и сегмент «Самодостаточных». Такой тренд в динамике потребительских сегментов говорит о том, что россияне стали менее расслабленными, более прагматичными, нацеленными на достижения, но также и менее самодостаточными.

Как изменения ценностных сегментов влияют на потребление и медиа-поведение?

«Традиционалистам» свойственно уважение к традициям и культурному наследию. Повышение значимости этого сегмента откликается ростом патриотизма, что может выражаться, например, в большей поддержке локальных брендов и продуктов.

Представители сегмента «Гедонисты» очень любопытны, жадны до впечатлений, любят удовольствия, баловать себя, друзей и домашних питомцев. Обычно они проводят много времени вне дома, в кафе, кино и ресторанах, любят шопинг, моду, путешествия. Снижение доли потребителей с гедонистическими ценностными установками может привести к ухудшению конъюнктуры для ресторанного бизнеса, модного ритейла. Радует то, что этот сегмент «отходчивый», быстро откликается, если предложить новый заманчивый опыт. «Шопинг впечатлений» – это для гедонистов в первую очередь.

Рост доли «Амбициозных», которые нацелены на карьеру, зарабатывание денег и достижение более высокого социального статуса, говорит о том, что открываются более широкие горизонты для более дорогих товаров, которые помогут владельцам похвалиться своими достижениями, а с другой стороны для сегмента готовых блюд. У «Амбициозных» не так много свободного времени, и они предпочитают либо поесть вне дома, либо что-то быстро приготовить дома.

Платформа GfK 3D Consumer Life содержит данные о медиа-интересах аудиторий, медиа- и контент-ресурсах, которые они используют, что помогает выстроить

эффективную коммуникацию с разными сегментами.

К примеру, «Гедонисты» меньше смотрят ТВ, больше времени проводят онлайн и любят общаться. Медиа с наибольшим аффинитив-индексом (вовлеченностью) среди «Гедонистов» - сайты развлечений, игр, «визуальные» онлайн ресурсы, такие как Instagram и другие социальные сети. У «Амбициозных» высокая вовлеченность в ресурсы про гаджеты, справочники-навигаторы/карты. Самая значимая телевизионная аудитория – «Традиционалисты». Они больше других смотрят ТВ, любят узнавать больше про ремонт и сад / огород. В онлайн они больше других интересуются погодой, телепрограммой и ресурсами Mail.ru.

Давайте посмотрим на основные характеристики потребительских групп на основании методики GfK

«Амбициозные» (Achievers): Это люди, посвящающие себя достижению и выражению социального статуса. В этой погоне они ставят свои интересы выше интересов других. Их главная цель – деньги как показатель успеха и способность покупать вещи, демонстрирующие их достижения. При этом они особое внимание уделяют своему внешнему виду, как одному из необходимых элементов, свидетельствующих о статусе. Они стремятся к контролю над людьми и ресурсами, при этом готовы идти на риск для достижения своих целей. При необходимости готовы идти на компромисс со своей совестью, даже жертвовать друзьями. Их стремление к успеху является, в конечном счете, средством для потакания своим желаниям, но все-таки в сравнении с амбициями вырваться вперед, это для них вторично. Какой должен быть основной посыл в коммуникациях, нацеленных на Achievers: вы заработали это; вы это заслужили; покажите миру, что вы это сделали.

«Заботливые» (Nurturers): Считают важным поддержание долгосрочных отношений и выполнение обязательств по отношению к семье и друзьям. Семья и дом – это центр их жизни. Их дом – это основное место для них. Для них важно иметь близких друзей, на которых можно положиться, так же как и самим прилагать усилия для помощи другим. В отношениях они ценят искренность и честность. Много денег и высокий статус не важны, для них достаточно, если они и их семьи могут жить хорошей жизнью. Им не нравится быть связанными традициями или предубеждениями относительно того, как они живут.

Что надо говорить Nurturers: покажи свою заботу, дружба важна, семья на первом месте.

«Экономящие» (Survivors): В любом деле пытаются приложить все свои усилия, при этом сдержанные и скромные. Они не стремятся заработать много денег – только необходимые для оплаты счетов и расходов. Этот тип людей бережливо относятся к своим деньгам. Стараются сделать свою жизнь настолько простой и лаконичной, насколько это возможно. Они любят культуру своей страны и не хотели бы, чтобы она подвергалась влиянию извне. Они ведут тихий, домашний образ жизни, и временами у них может возникать чувство, что мир меняется слишком быстро. Обычно, они довольны своим социальным положением, верят в свою собственную значимость и не ищут власти и ответственности. Им не нужны приключения и риск. Они фокусируются на базовом: цене, безопасности (а они более других сегментов обеспокоены своей безопасностью) и простоте. Что релевантно для сегмента: получите то, что видите; просто; оптимальное соотношение цена-качество.

«Гедонисты» (Hedonists): Нуждаются в непрерывном ощущении наслаждения. Они постоянно пребывают в поиске нового волнующего опыта. Ищут приключений и риска, чтобы чувствовать себе живыми. Эти люди ощущают себя молодыми, каждый день бросаясь на поиски приключений. Большинство из них любят потакать своим желаниям и хорошо проводить время, предпочтительно в компании близких друзей. Им интересно все, что может предложить жизнь, и они не ценят религию и традиции, которые ставят ограничения в то, что они могут говорить или делать. Они понимают, что им нужны деньги, чтобы поддерживать свой образ жизни, и поэтому довольно амбициозны, готовы пойти на риск и проявлять инициативу, чтобы вырваться вперед. Для них важно свободно думать и делать то, что они хотят. Они хотят быть независимыми, выбирать свои собственные цели и не боятся отличаться от других. Что хотят услышать: наслаждайтесь; просто сделай это; живи моментом.

«Самодостаточные» (Self-directed): Им важно быть правдивыми с самими собой, и это намного важнее, чем иметь много денег или власть над другими людьми. Они не станут гнаться за социальным статусом, если это потребует пойти на компромисс со своими принципами. Ценят свободу мыслей и действий, выбирают для себя

подходящие цели и достигают их. Им интересен весь мир и все, что он может предложить. Они считают, что важно уважать национальные, религиозные и расовые различия. Но при этом они не считают, что должны слепо следовать правилам и условностям. Они не стремятся спасти мир, но ценят выполнение обязательств перед близкими людьми / друзьями. Им близки такие сообщения: иди своим путем; не следуй за толпой; будь самим собой.

«Социально-ориентированные рационалисты» (SocioRationals): Хотят сохранить мир не потому что они – идеалисты, а потому что считают это разумным, понимая последствия того, что происходит. Они видят мир большим и многогранным, где для поддержания порядка различия должны уважаться. Они ценят открытость, толерантность и предоставление одинаковых возможностей для всех. Для них важно работать на благосостояние общества. Они ценят знания и чувствуют необходимость продолжать учиться на протяжении всей своей жизни. Они могут находить вдохновение в религии и идеях гуманизма. Они признают, что не могут изменить мир в одиночку, им нужна поддержка других. На какие сообщения откликаются: справедливая торговля и этические источники ресурсов; разумный и ответственный; качество и стоимость.

«Традиционалисты» (Traditionalists): Верят, что унаследованный ими способ жизни – самый лучший и не нуждается в изменении. Они хотят, чтобы их жизнь руководствовалась религиозными канонами, культурными традициями, правилами и ценностями, на которых они воспитывались. В их мире люди следуют предписанным правилам и нормам во всех аспектах, включая манеру поведения и обязанности мужчин и женщин. Семья для них имеет высокий приоритет, и они стараются проводить как можно больше времени со своими родными. Им не нужны какие-либо сюрпризы, и они не хотят рисковать. Основной посыл в коммуникациях на Традиционалистов: заслуженный временем; также как это всегда было; наследие.

Следует понимать, что потребительское поведение зависит от значительно большего количества параметров чем просто уровень дохода или курс доллара, на которые обычно ориентируются российские социологические службы даже при оценке не только процессов потребления, но и при анализе

политических симпатий и
антипатий.

Олег Никифоров

БИЗНЕС-СТРАТЕГИИ

Коммерсантъ[®] **Вадим Кулик** **интегрируется в** **"Открытие"**

**Бывший зампред Сбербанка
станет вторым лицом холдинга**

Вадим Кулик, который в этом году покинул пост зампреда правления Сбербанка по рискам и технологиям, выходит на работу в "Открытие Холдинг". Там он займет пост первого зампреда правления и будет отвечать среди прочего за развитие стратегии группы "Открытие", управление происходящими в ней интеграционными процессами, в том числе сделкой с "Росгосстрахом", и связанными с ними рисками.

Как стало известно "Ъ", сегодня Вадим Кулик приступает к обязанностям первого зампреда правления группы "Открытие Холдинг", ключевым активом которой является банк ФК "Открытие". Господин Кулик подтвердил "Ъ" эту информацию. "Я готов к новым вызовам", — сказал он. Председатель правления "Открытие Холдинга" Алексей Карахан также подтвердил новое назначение. В сфере ответственности господина Кулика войдет стратегия развития всей группы, в которую входит банк "Траст" (на санации у "Открытие Холдинга"), "Открытие Брокер" и УК "Открытие". Кроме того, "Открытие" до конца года может объединить активы с группой "Росгосстрах": в периметр сделки, по данным источников "Ъ", войдут страховая компания, Росгосстрах-банк и НПФ РГС (см. "Ъ" от 16 января).

Вадим Кулик в 1998-2004 годах занимал различные должности (от начальника отдела до вице-президента по кредитным рискам) в Пробизнесбанке. С 2004 по 2008 год работал в ВТБ 24, отвечал за риски на ключевых позициях. В 2008 году пришел в Сбербанк, где прошел путь от директора управления различных рисков до зампреда правления.

Зимой этого года господин Кулик покинул Сбербанк (см. "Ъ" от 23 января), где с мая 2013 года занимал пост зампреда правления и курировал работу блоков "Технологии" и "Риски". Как рассказывали "Ъ" близкие к Сбербанку источники, его уходу

способствовало то, что глава банка Герман Греф как сторонник ротации кадров решил дать больше полномочий руководителю блока "Риски" Александру Ведяхину и перевести его из-под кураторства Вадима Кулика напрямую в свое подчинение. Блок "Технологии", который остался в ведении господина Кулика, глобально курирует первый зампред правления Сбербанка Лев Хасис — происходило дублирование функций, которое не устраивало обоих.

В новой должности, как уточнили в "Открытии", господин Кулик помимо стратегии будет отвечать за управление происходящими в группе интеграционными процессами и связанными с ними рисками, а также за создание нового уровня синергий между компаниями, входящими в состав холдинга. "У Вадима Кулика огромный опыт в финансовой индустрии и очень хорошая экспертиза. Думаю, что "Открытие" с учетом размеров нашего бизнеса и долгосрочных планов по развитию — хорошее место для применения его компетенций", — комментирует Алексей Карахан. — Неслучайно он приходит работать именно в головную компанию группы". Это, по мнению господина Карахана, позволит использовать профессиональные качества Вадима Кулика для разработки решений, которые будут применяться в масштабах всей группы и помогут вывести бизнес на новый уровень.

Эксперты, признают сильные стороны господина Кулика, но говорят, что для курирования объединения "Открытия" с "Росгосстрахом" и другими структурами нужен менеджер с несколькими другими компетенциями. "У "Открытия" много стратегических задач, которые нужно решать оперативно", — отмечает управляющий директор НРА Павел Самиев. Господину Кулику, у которого опыт в основном в банковской сфере, придется быстро погрузиться в тонкости иного финансового бизнеса, в том числе страхового. "У Вадима Кулика есть опыт интеграции IT-платформ, систем, но справится ли он с интеграцией процессов в "Открытии", покажет время", — говорит аналитик Moody's Петр Паклин. Партнер консалтинговой компании Morgan Hunt Мария Янковская при этом уверена, что раз господин Кулик "очень хорошо

справился со сложнейшими задачами, которые стояли перед ним в Сбербанке, и не только в области рисков", более широкий спектр полномочий в "Открытии" ему по силам.

Юлия Полякова

Коммерсантъ[®] **ВЭБ пристраивает** **"дочку"**

**У Проминвестбанка появились
реальные покупатели**

Руководство Внешэкономбанка (ВЭБа) представит на набсовете 18 мая новых претендентов на покупку украинской "дочки" — Проминвестбанка (ПИБ). Всего, по информации "Ъ", на текущий момент есть две основные группы инвесторов. При этом одна из них в лице украинского бизнесмена Павла Фукса и Максима Микитаса уже подала заявки в Национальный банк Украины (НБУ).

В НБУ сообщили, что получили заявки от двух потенциальных покупателей на Проминвестбанк (украинская "дочка" ВЭБа), являющихся гражданами Украины и представляющих одну группу инвесторов. Пакеты документов от двух претендентов для согласования покупки контроля в Проминвестбанке поступили в НБУ в апреле этого года. "Документы находятся на рассмотрении в НБУ", — уточнил украинский регулятор, отказавшись назвать потенциальных покупателей. В ВЭБе отказались от комментариев.

Проминвестбанк основан в 1992 году и с момента основания входит в группу крупнейших банков Украины. С 2009 года собственником банка является российская госкорпорация ВЭБ. На текущий момент Проминвестбанк входит в топ-5 банков Украины. Согласно отчетности банка за первый квартал, его активы составляли 25,6 млрд гривен (53,4 млрд руб. по курсу на 31 марта), обязательства — 22,2 млрд гривен (46,3 млрд руб.), из них более 8 млрд гривен (16,7 млрд руб.) клиентские средства. По итогам первого квартала банк получил убыток 170 млн гривен (354,7 млрд руб.).

Что касается претендентов, подавших заявки на приобретение контроля в Проминвестбанке, то ранее издание Liga.net сообщило, что ее акционером может стать украинский народный депутат Максим Микитась: в антимонопольный комитет поступило ходатайство от его представителей на покупку 25-процентной доли в банке. Господин Микитась подтвердил эту информацию. Еще одним акционером Проминвестбанка может стать основатель девелоперской компании MosCityGroup Павел Фукс — антимонопольный комитет получил от него ходатайство на покупку более чем 25% банка.

По словам источников "Ъ" в госкорпорации, сделка по продаже ПИБа будет обсуждаться на набсовете ВЭБа 18 мая. Набсовету будут представлены два покупателя, один из которых группа инвесторов в лице Павла Фукса и Максима Микитася: "Именно они являются основными кандидатами, но, учитывая, что необходимо получить согласование НБУ, есть и второй вариант". Продажа украинской "дочки" заложена в стратегии госкорпорации в рамках избавления от непрофильных активов, поэтому набсовет должен быть проинформирован о ходе процесса. Ранее в числе претендентов на ПИБ называлась венгерская OTP Group (см. "Ъ" от 4 августа 2016 года), переговоры с которой, как заявлял глава ВЭБа Сергей Горьков, продолжались еще в конце зимы, однако основным претендентом она не была. Также, по информации "Ъ", активно интересовался приобретением Проминвестбанка украинский бизнесмен Виктор Пинчук. Ему и его семье принадлежит другой украинский банк "Кредит Днепр". По словам источников "Ъ", господин Пинчук интересовался приобретением ПИБа с целью расширения своего банковского бизнеса. Связаться с Виктором Пинчуком в воскресенье "Ъ" не удалось.

По словам источников "Ъ", в ВЭБе рассчитывают, что подписание окончательных документов о продаже Проминвестбанка может состояться до конца июня. Медлить с продажей банка на фоне санкций, введенных Украиной в отношении "дочек" российских госбанков, которые фактически изолировали украинские банки от материнских структур (см. "Ъ" от 17 марта 2017 года), не приходится. Правда, вопреки желанию продающей

стороны сроки могут затянуться. По закону на рассмотрение документов у НБУ есть три месяца. Первым из российских банков до этапа официальной подачи документов по сделке продажи украинской "дочки" дошел Сбербанк. 27 марта Сбербанк сообщил о заключении соглашения о продаже своего дочернего банка на Украине. В апреле НБУ получил документы на согласование от участников покупателей — Саида Гуцериева, который намерен стать владельцем 77,5% акций украинского Сбербанка, а также Григория Гусельникова, доля которого составит 22,5%. На данный момент они до сих пор находятся в процессе рассмотрения.

Юлия Полякова, Ксения Дементьева

ФИНАНСЫ

Газета.ru

Рубль ослабнет

летом

Максим Орешкин: рубль ослабнет летом из-за роста импорта

В Минэкономразвития снова заговорили о скором ослаблении рубля. Глава ведомства Максим Орешкин полагает, что это произойдет летом из-за роста импорта. Аналитики считают вероятным снижение курса до 63 руб. за доллар. Впрочем, все предыдущие прогнозы чиновников, а также валютные интервенции Минфина на крепость рубля не повлияли.

Как заявил министр экономического развития Максим Орешкин в интервью телеканалу «Россия 24», рост импорта может привести к ослаблению рубля в летние месяцы.

«Импорт товаров у нас сейчас из дальнего зарубежья растет где-то на 20–25% в начале года. Если тот тренд на рост импорта, который есть сейчас, продлится на летние месяцы и наложит сезонность, то мы получим довольно серьезный дефицит текущего счета как раз в эти месяцы.

Конечно же, вряд ли мы увидим тот крепкий рубль, который есть сейчас при таком дефиците платежного баланса», — уверен министр.

Как сообщало Минэкономразвития в апреле, оно ожидает серьезного ослабления курса рубля в ближайшие месяцы, до 63–64 руб. за доллар. Базовый сценарий макропрогноза до 2020 года Минэкономразвития предполагает, что доллар к концу 2017 года будет стоить 68 руб., к концу 2018 года — 70,8 руб.

Ранее чиновники уже не раз выступали с заявлениями, что рубль «переукреплен» от фундаментальных значений. Однако ни словесные, ни валютные интервенции до сих пор не оказывали влияния на валютный рынок.

Реальный эффективный курс рубля в первом квартале 2017 года увеличился на 33,2% по сравнению с тем же периодом предыдущего года, говорится в материалах Банка России.

По отношению к предыдущему кварталу рост составил 9,2%. При этом рубль продолжает укрепляться. Установленный на 12 мая официальный курс доллара снизился на 96 копеек, до 57,11 руб., евро — на 1,10 руб., до 62,15 руб.

В этот раз расчет Минэкономразвития может оказаться правильным, считают эксперты. Хотя на первый взгляд все выглядит иначе.

Как следует из материалов Федеральной таможенной службы (ФТС), профицит торгового баланса России в январе – марте 2017 года возрос на 49% по сравнению с показателем за аналогичный период 2016 года и составил \$39,9 млрд.

При этом, судя по данным ФТС, экспорт растет быстрее, чем импорт. Так, экспорт товаров увеличился на 35,2%, до \$83,8 млрд, а импорт — на 25,5%, до \$45,5 млрд.

Однако, по словам главного экономиста консалтинговой компании «ПФ Капитал» Евгения Надоршина, прирост экспорта в первом квартале этого года обеспечил рост цены на нефть. В прошлом году баррель нефти стоил около \$32,2 (Urals), а в этом году — \$52,2 за баррель.

«У нас очень сильно выросла цена на нефть и почти весь прирост экспорта — это прирост цены на нефть. При этом нефть перестала расти со второго квартала этого года, и мы вполне можем увидеть в ближайшее время экспорт на уровне прошлого года. Даже если рассматривать стабильную ситуацию, то и при текущих ценах на нефть действительно может сложиться ситуация, что уже в третьем квартале этого года мы увидим отрицательный счет текущих операций», — говорит Надоршин.

По словам эксперта, уже только при угрозе обнуления счета текущих операций рубль может резко подешеветь.

Эксперты не раз говорили о том, что рубль поддерживают спекулятивные операции иностранных инвесторов. Ставки в России выше, чем в развитых странах, и это обеспечивает приток валюты, поступающей на российский рынок гособлигаций в рамках операций carry trade.

«Приток иностранного капитала в принципе играет ключевую роль в процессе укрепления рубля», —

говорит Евгений Волков, начальник отдела брокерских операций РосЕвроБанка.

При этом, из-за того что ЦБ снижает ключевую ставку крайне осторожно (на последнем заседании он понизил ее с 10 до 9,25%), а американский Федрезерв свои ставки повышает также постепенно, операции carry trade будут долго оставаться привлекательными.

Впрочем, Евгений Надоршин полагает, что приближение счета текущих операций к нулю может привести к тому, что инвесторы пересмотрят привлекательность вложений в Россию.

«Инвесторам мы интересны не сами по себе, а скорее на фоне проблем в других странах. При этом когда наши собственные проблемы станут более заметны, достаточно будет небольшого оттока спекулятивного капитала, чтобы запустить процесс и довести курс доллара до 70 руб.», — считает эксперт.

Доцент МГИМО Алексей Михеев, в свою очередь, считает, что курс рубля опустится до отметки 63 руб. за доллар уже в 2017 году. «На рубль влияют и цены на нефть, которые в ближайшие годы могут застрять в коридоре \$50–60 за баррель», — отмечает он.

«Согласно нашему прогнозу, во второй половине 2017 года начнется постепенное снижение курса российской валюты — к концу 2017 года курс рубля достигнет отметки 63 руб. за доллар, на этом уровне стабилизируется, дальнейшее падение валюты будет возможно только в условиях, если цены на нефть опустятся ниже \$50 за баррель», — резюмирует Михеев.

Наталия Еремина

НЕЗАВИСИМАЯ

Отток валюты увеличился в два раза

Капитал уходит из РФ, не дождавшись дружбы с Трампом и отмены санкций

Чистый отток капитала из России в январе-апреле 2017 года достиг 21 млрд долл., что в 2,1 раза больше по сравнению с первыми четырьмя месяцами прошлого года (9,8 млрд долл.). Ранее российские чиновники надеялись на замедление оттока капитала из страны.

«В отличие от ситуации годом ранее определяющее воздействие на текущий уровень чистого вывоза капитала оказали операции банковского сектора по размещению средств за рубежом при продолжающемся снижении иностранных обязательств банков», – поясняет ситуацию регулятор. Другие секторы, по его данным, выступили нетто-импортерами капитала.

При этом положительное сальдо платежного баланса России за тот же период составило 25,7 млрд долл., что практически вдвое больше показателя за аналогичный период 2016 года. ЦБ отмечает, что определяющим было укрепление торгового баланса, обусловленное ростом на треть экспорта в условиях более высоких мировых цен на топливно-энергетические товары, при умеренном восстановлении импорта.

В мае ведомство Эльвиры Набуллиной опубликовало отчет, из которого следует, что чистый отток капитала из страны в 2016 году сократился в три раза – с 58,2 млрд долл. в 2015 году до 19,2 млрд долл. В 2014 году этот показатель составлял 153 млрд долл. По мнению экспертов, такая тенденция была связана в том числе и с уменьшением платежей по внешним долгам. Внешний долг РФ по итогам 2016 года сократился на 5,6 млрд – до 513,5 млрд долл. При этом обязательства частного сектора составили 90% всей задолженности (чуть более 462 млрд долл.), а органов госуправления и самого ЦБ – 10% (примерно 51,4 млрд долл.).

ЦБ отмечал тогда, что долговая нагрузка на российскую экономику, согласно международным критериям, оставалась умеренной: отношение внешнего долга к ВВП

составило 40%, а внешних долговых обязательств органов госуправления – 3%.

По данным ЦБ РФ, фактические платежи по внешнему долгу российских нефинансовых организаций могут достичь 15,3 млрд долл. во втором квартале 2017 года и 8,5 млрд в третьем.

В начале апреля глава Минэкономразвития (МЭР) Максим Орешкин прогнозировал, что отток капитала из России в 2017 и 2018 годах может составить по 8–10 млрд долл. В 2019 году, согласно уточненному прогнозу министерства, отток капитала снизится примерно до 6 млрд долл. и ожидается около этого уровня в 2020 году. Эти оценки были сделаны при условии сохранения антироссийских санкций.

Интересно, что ранее МЭР официально прогнозировало отток капитала из России на уровне 20 млрд долл. в 2017 году и по 25 млрд в год в 2018 и 2019 годах. Согласно оценкам, указанным в конце марта в базовом сценарии доклада о денежно-кредитной политике Банка России, чистый отток капитала частного сектора в 2017 году может составить 12 млрд долл., а в следующие два года – 13 млрд долл.

Опрошенные «НГ» эксперты называют различные причины увеличения оттока капитала. Главный экономист Альфа-банка Наталья Орлова не видит особых изменений в банковском секторе по сравнению с началом 2016 года. «Банки вынуждены инвестировать в валюту, чтобы поддерживать баланс между средствами клиентов и своими активами. Эта ситуация, когда происходит «автоматический» отток капитала, существует на рынке с 2014 года, когда ЦБ отказался от закупок валюты и мы существуем в условиях плавающего курса».

Возрастающий уровень оттока капитала говорит о том, что все надежды на улучшение в экономике, которые были в третьем и четвертом кварталах прошлого года, сходят на нет, считает ведущий экономист «Центра развития» Валерий Миронов. «Тогда были надежды на улучшение ситуации в связи с избранием президентом США Дональда Трампа, на снятие санкций, на стабильный рост стоимости нефти из-за соглашения с ОПЕК. В связи со всем этим наблюдался рост стоимости акций российских компаний, приток иностранных инвесторов обеспечивал рост сбыта гособлигаций. Сегодня понятно, что надежды на быстрые пророссийские действия Трампа были наивными,

отмены санкций пока не предвидится, рост стоимости нефти не такой большой, как ожидалось (его сдерживают поставки сланцевой нефти из США). Что касается наших банков, то они размещают свои свободные средства за рубежом, не видя перспектив в отечественной экономике. До встречи президентов России и США Владимира Путина и Дональда Трампа в июле на саммите «двадцатки» в Гамбурге я ожидаю вторую волну оттока капитала за рубеж за счет корпораций», – сказал Миронов.

Директор аналитического департамента «Альпари» Александр Разуваев успокаивает, что отток капиталов сейчас идет со всех развивающихся рынков. «С нашего рынка сейчас уходят деньги, которые пришли заработать на ожиданиях перемены от «эффекта Трампа», отмены санкций. Кроме того, положительное сальдо баланса покрывает отток капитала: из-за роста стоимости нефти вырос экспорт, и за счет сырья компенсируется сальдо». В целом, считает Разуваев, у России неплохие перспективы. «Да, в экономике у нас проблемы, но финансово-бюджетные индикаторы, например соотношение ВВП и суверенного долга, – одни из лучших в мире».

Заметим также, что платежи по внешним долгам нефинансового сектора РФ в первые четыре месяца этого года также примерно вдвое выше, чем были в январе-апреле 2016 года.

Анатолий Комраков

ИЗВЕСТИЯ

Пенсионным накоплениям предрекли рост

Аналитики ожидают увеличение портфеля под управлением НПФ на 25 процентов в этом году

Портфель пенсионных накоплений под управлением НПФ в 2017 году вырастет на уровне 20%-25%, говорится в докладе Национального агентства финансовых исследований (НАФИ), с которым ознакомились «Известия». Результат будет достигнут прежде всего за счет доходов от инвестирования. В условиях «заморозки» (моратория) фонды не могут рассчитывать на поступление новых денег, но зато

научились эффективно управлять уже аккумулярованными средствами.

Рынку удалось обеспечить в 2016 году доходность вдвое выше инфляции, подчеркивается в исследовании НАФИ. Она составила 10,6% по сравнению с ростом цен на 5,4%. При этом отдельные фонды смогли показать прибыльность в 16-19% годовых. Это заметно выше, чем ставки по банковским вкладам.

- По нашим оценкам, в этом году портфель пенсионных накоплений НПФ покажет прирост на уровне 20-25%, - оценивают эксперты НАФИ.

Такой результат может быть достигнут в том числе за счет вложения в корпоративные облигации, указывается в материалах НАФИ. В этот инструмент инвестируется порядка половины портфеля пенсионных накоплений на фоне сокращения доходности по банковским депозитам.

По данным доклада, 40% средств фонды вкладывают в корпоративные облигации, 20,4% - в государственные бумаги, 13% - в банковские депозиты, 10,4% - в акции, стоимость которых наиболее неопределенна.

В условиях многолетнего моратория на инвестирование накопительной части пенсий граждан, рост рынка НПФ стимулируется, в основном, доходом от инвестирования пенсионных накоплений фондов, отметили в НАФИ. Мораторий на накопительную пенсию действует уже третий год подряд. Кроме того, он закреплён в трехлетнем бюджете до 2019 года. В результате этой меры отрасль обязательного пенсионного страхования (ОПС) уже лишилась не менее 1,5 трлн рублей, оценивали в НПФ «Будущее».

Последние годы инвестпортфели НПФ растут за счет двух источников: инвестдохода, который по итогам прошлого года составил в среднем 10% годовых, и перевода пенсионных средств из ПФР вслед за новыми клиентами (234 млрд руб. по итогам кампании 2016 года), пояснил «Известиям» руководитель аналитической службы Ассоциации негосударственных пенсионных фондов (АНПФ) Евгений Биезбардис.

- В будущем рост в целом сохранится по крайней мере до апреля 2019 года в случае введения новой добровольной пенсионной системы (индивидуального пенсионного капитала - ИПК) или позже - до 2022-2027 годов, когда фонды начнут куда более массово выплачивать пенсии, - оценил он.

Алина Евстигнеева, Анастасия Алексеевских

ИЗВЕСТИЯ

Российский рынок труда конкурентоспособен ее китайского

Девальвация рубля создала преимущества для российской экономики

Создавать производства в России сейчас менее затратно, чем в Китае, не говоря уже о странах Европы. К такой ситуации привела девальвация российской валюты, в результате чего в России резко снизилась стоимость рабочей силы. Работники обрабатывающей промышленности в России сейчас получают зарплаты на 20% ниже, чем их коллеги в Китае. Такую оценку сделали в департаменте исследований и прогнозирования (ДИП) ЦБ РФ в специальном материале «Валютный курс и конкурентоспособность экономики». В 2014-2016 годах, когда рубль испытывал максимальное давление из-за цен на нефть, российские рабочие получали в валютном эквиваленте и вовсе на 37% меньше китайских. Но и разница в 20% еще позволяет России сохранять конкурентное преимущество на глобальном рынке труда, уверены в ЦБ. Эксперты отмечают, что низкие затраты бизнеса на оплату труда — не всё что нужно, чтобы выиграть глобальную конкуренцию.

К обрабатывающей промышленности относятся химические, деревообрабатывающие предприятия, металлообработка и машиностроение, пищевое, текстильное и целлюлозно-бумажное производство, швейная и обувная промышленность, производство строительных материалов.

По расчетам департамента ЦБ на основе данных международной аналитической компании SEIC и Росстата, среднегодовая зарплата в добывающих отраслях в 2016 году составила в Европе €30 тыс., в Китае — до 9 тыс., в России — до 6 тыс.

После падения нефтяных цен и, как следствие, курса рубля годовая заработная плата в валютном выражении в российских обрабатывающих отраслях в 2014-2016 годах резко снизилась,

оказавшись на 37% ниже китайской, оценили в ДИП Банка России. В результате ее размер стал сопоставим с заработной платой в Турции.

После роста цен на нефть во второй половине 2016 — начале 2017 года укрепление рубля привело к тому, что заработные платы в обрабатывающих отраслях в России хоть и выросли, но остались ниже китайских на 20%, сохраняя относительное конкурентное преимущество по стоимости труда, также отметили в департаменте ЦБ.

«Такое снижение уровня зарплат отражает структуру экономики и связано со снижением нефтяной ренты», — объясняется в аналитическом исследовании.

Вместе с тем, уверены в ДИП, рост эффективности производства и производительности труда в таких условиях должен вести к росту заработных плат и благосостояния населения. При этом «искусственное занижение курса создаст конкурентные преимущества, но за счет снижения благосостояния населения». В ЦБ уверены, что конкуренция за счет искусственного занижения курса национальной валюты — это «ценовой демпинг, который не стимулирует рост качества и эффективности производства, благосостояния населения».

Опрошенные «Известиями» эксперты и представители бизнеса подтверждают выводы департамента Банка России и подчеркивают, что добиться низких затрат для компаний на оплату труда еще не значит выиграть конкурентную гонку.

— Зарплаты россиян в легкой промышленности уже 3-4 года находятся на уровне китайских, — рассказал президент Союзлеглопрома Андрей Разбродин. — В этом плане мы давно конкурентоспособны. Но по главным показателям — доступность кредитных средств, наполненность рынка, спрос — мы сильно уступаем.

Он приводит в пример ситуацию, сложившуюся за последние два года в заказах торговых сетей.

— Торговые сети стали больше заказывать у отечественных производителей в связи с кризисом: наши цены ниже, качество лучше, не нужно тратиться на логистику. Но несмотря на переориентировку сетей, мы не смогли выполнить их заказы даже на 50%, — сетует президент Союзлеглопрома.

Хотя теоретически рабочим в России и можно платить меньше, чем в Китае, бума переноса в Россию

производств глобальных корпораций пока не случилось.

— Пока о массовом переносе производств из Китая в Россию не слышно, — констатировал эксперт-аналитик «Финама» Алексей Калачев. — Соотношение зарплат в России и Китае, качнувшееся в эту сторону, вызвано сочетанием таких факторов, как замедление роста зарплат в России, помноженное на девальвацию рубля, которая даже с учетом некоторого его укрепления в последнее время опережает девальвацию юаня, — пояснил он.

По его мнению, тот факт, что стоимость рабочей силы в России подешевела до конкурентоспособного уровня, с учетом всё еще достаточно высокого образовательного и профессионального уровня, а также относительной дешевизны сырьевых ресурсов, «могло бы стать фактором, ускоряющим промышленное развитие в стране, вызвать приток инвестиций и, главное, технологий вместе с открытием производственных подразделений промышленных зарубежных компаний».

При этом в целом он не пожелал бы российской промышленности принять китайские производства.

— Китай может быть заинтересован в переносе на нашу территорию своих вредных производств, а не передовых в технологическом плане предприятий. К тому же они предпочитают завозить своих работников, — добавил он. — Предпочтительнее было бы иметь дело с технологически продвинутыми европейскими производствами.

Например, полезно было бы перенести к нам производство комплектующих деталей и компонентов для автомобильной промышленности, да и вообще для машиностроения, где уровень локализации производства остается достаточно низким.

Как рассказали «Известиям» на Магнитогорском металлургическом комбинате (ММК), в 2014 году средние зарплаты сотрудников ММК составили 47,2 тыс. рублей (\$1242 — расчеты «Известий»), в 2015-м — 51,8 тыс. (\$849), в 2016-м — 55,1 тыс. (\$824).

Другие компании обрабатывающей отрасли не смогли предоставить оперативных комментариев.

Алина Евстигнеева, Мария Тодорова

ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЙ КОМПЛЕКС

Газета.ru Венесуэла ищет спасение в нефти

Венесуэла предлагает сократить добычу ОПЕК на 5 млн баррелей в сутки

Венесуэла, пытаясь стабилизировать собственное катастрофическое положение, предлагает довести сокращение добычи ОПЕК до 5 млн баррелей в сутки, что более чем в 4 раза превышает текущие объемы снижения производства. По словам экспертов, предложение совершенно нереальное. Ситуацию с ценами на нефть могли бы исправить США, однако они не спешат ограничивать добычу.

Венесуэла предлагает Организации стран – экспортеров нефти (ОПЭК) сократить добычу на 5 млн баррелей в сутки. Кроме того, для поддержания цен, по информации The Wall Street Journal, планируется привлечь к сокращению производства нефти такие страны, как Египет и Туркмения.

Венесуэла была одним из первых инициаторов уже действующего соглашения о снижении добычи. Учитывая глубочайший экономический кризис в Венесуэле, эта страна, возможно, является наиболее заинтересованным в сокращении игроком, так как из-за высокой себестоимости добычи нефти при низких ценах Венесуэла вынуждена торговать ею фактически себе в убыток.

Экономическая политика венесуэльских властей привела к тому, что граждане страны вышли на улицы с протестами.

«Предложение об увеличении объемов снижения добычи до 5 млн баррелей в сутки — абсолютно нереальное, — комментирует партнер компании RusEnergy Михаил Крутихин. — Вероятно, руководство Венесуэлы пытается своими заявлениями хоть как-то поддержать цены».

В настоящее время действует соглашение ОПЕК и 11 независимых нефтепроизводителей (включая Россию), согласно которому его участники в первом полугодии 2017

года должны были сократить добычу в общей сложности почти на 2 млн баррелей в день (1,2 млн баррелей взяли на себя страны ОПЕК, 558 тыс. баррелей пришлось на независимых производителей, причем Россия обязалась сократить производство на 300 тыс. баррелей в сутки).

Соглашение выполняется без нарушений (во всяком случае, официально зафиксированных), но его действие оказалось не столь сильным, как ожидалось.

По данным ОПЕК, в апреле страны картеля добывали в совокупности 31,73 млн баррелей нефти в сутки. Учитывая, что в четвертом квартале 2016 года производители, входящие в организацию, добывали 33,12 млн баррелей в день (также по данным ОПЕК), сокращение по сравнению с октябрём оказалось даже больше, чем было оговорено. Вопрос продления соглашения будет обсуждаться на сессии ОПЕК 25 мая.

Предполагалось, что снижение добычи позволит стабилизировать цену барреля в коридоре \$55–60. До \$60 котировки с начала года так и не дошли, хотя приближались к этой отметке в январе. В первом квартале наметилась тенденция к стабилизации на уровне около \$55, но потом нефть резко рухнула, и дальше цены проявляли высокую волатильность, то взлетая до \$55–56, то проваливаясь ниже психологической отметки в \$50. На момент заключения соглашения о снижении добычи (30 ноября 2016 года) баррель стоил как раз около \$50.

Основную роль здесь сыграла статистика по добыче и коммерческим запасам США. Сама ОПЕК в своем последнем отчете, выпущенном 11 мая, резко повысила прогноз по росту добычи в странах, не входящих в картель в 2017 году (с 370 тыс. до 950 тыс. баррелей в сутки). И главную роль здесь сыграла именно Америка.

Если ранее ОПЕК прогнозировала рост добычи в США в 2017 году на 285 тыс. баррелей в день, то теперь картель полагает, что он составит 820 тыс. баррелей.

При этом прогноз по росту спроса не изменился, он по-прежнему ожидается на уровне 1,27 млн баррелей в сутки.

Отметим, что рост добычи в США в основном был вызван именно действиями ОПЕК и ее партнеров, точнее — результатами этих действий. Американская сланцевая добыча, будучи гибкой и чуткой к конъюнктуре рынка, сразу же отреагировала на рост котировок в начале года, что привело к вводу в строй новых буровых и в итоге повысило уровень добычи. По данным одного из лидеров мирового нефтесервиса, компании Baker Hughes, за предшествующую неделю число нефтяных установок в США выросло на восемь единиц, до 712 штук.

В начале января буровых для добычи нефти в Америке было 529 единиц, и это называли максимумом с конца 2015 года.

10 мая сообщалось, что, по мнению крупнейшего в мире нефтетрейдера Vitol, договоренности о сокращении добычи не окажут положительного влияния на нефтяные цены до тех пор, пока к ним не присоединятся США, Китай и Индия.

Более того, как считает трейдер, сейчас соглашение даже наносит вред, так как растущая сланцевая добыча в Америке оказывает давление на цены, что увеличивает нагрузку на производителей, которые вынуждены придерживаться договоренностей о сокращении.

Михаил Крутихин уверен, что главный в данной ситуации игрок — Соединенные Штаты — сокращать добычу не будет.

«Шансы на это ниже нуля. Даже если бы у правительства США возникло такое намерение, в Америке слишком много частных компаний, регулировать добычу и экспорт которых физически невозможно», — поясняет эксперт.

А говорить о потенциальном картельном сговоре американских компаний со своими прямыми конкурентами (имеется в виду ОПЕК), по словам Крутихина, «вообще не имеет смысла».

Американские власти пока и сами не собираются брать курс на сокращение добычи. Напротив, президент США Дональд Трамп неоднократно заявлял о том, что ее надо увеличить, чтобы снизить зависимость от нефти стран ОПЕК (в том числе Венесуэлы). Поставки из стран картеля обеспечивают более

40% американского нефтяного импорта.

В рамках программы по наращиванию добычи Трамп отменил указ своего предшественника Барака Обамы об ограничении добычи углеводородов на шельфе и разрешил расширение

работы на шельфе в Атлантическом (в том числе на дополнительных участках в Мексиканском заливе), Тихом и Северном Ледовитом океанах.

Алексей Топалов

МАШИНОСТРОЕНИЕ

Коммерсантъ® Auto.ru ставят на ремонт

**Портал «Яндекса» подключает
услугу записи в автосервисы**

Принадлежащий "Яндексу" Auto.ru, один из самых популярных российских интернет-ресурсов об автомобилях, запускает раздел для выбора и записи в автосервисы. Средний возраст автомобилей в России растёт, и их ремонт становится все более востребованным, что подтверждается ростом поисковых запросов, объясняют в компании. Объем рынка автосервисов превышает 500 млрд руб., на нем уже работают профильные онлайн-стартапы.

Auto.ru сегодня запускает новый раздел, с помощью которого можно записаться в один из 65 тыс. автосервисов России, сообщили "Ъ" в "Яндексе". Перед запуском проекта сотрудники обошли все сервисы Москвы и ряда других крупных городов (в том числе Санкт-Петербурга, Ростова-на-Дону, Екатеринбурга, Саратова, Уфы, Волгограда и Краснодара), убедились, что они работают, актуализировали данные и фотографии, рассказали в компании. В разделе можно выбирать автосервис по расположению, марке и типам работ. Запись будет осуществляться как самостоятельно через форму на сайте, так и через круглосуточный колл-центр Auto.ru. На старте услуга будет бесплатной для автосервисов, но со временем "Яндекс" начнет брать плату с партнеров — например, за звонок, заполненную форму записи или приезд в автосервис. С конкретной формой монетизации в компании планируют определиться позже.

Принадлежащий "Яндексу" Auto.ru, один из самых популярных российских интернет-ресурсов об автомобилях, запускает раздел для выбора и записи в автосервисы. Средний возраст автомобилей в России растёт, и их ремонт становится все более востребованным, что подтверждается ростом поисковых запросов, объясняют в компании.

Объем рынка автосервисов превышает 500 млрд руб., на нем уже работают профильные онлайн-стартапы.

Auto.ru сегодня запускает новый раздел, с помощью которого можно записаться в один из 65 тыс. автосервисов России, сообщили "Ъ" в "Яндексе". Перед запуском проекта сотрудники обошли все сервисы Москвы и ряда других крупных городов (в том числе Санкт-Петербурга, Ростова-на-Дону, Екатеринбурга, Саратова, Уфы, Волгограда и Краснодара), убедились, что они работают, актуализировали данные и фотографии, рассказали в компании. В разделе можно выбирать автосервис по расположению, марке и типам работ. Запись будет осуществляться как самостоятельно через форму на сайте, так и через круглосуточный колл-центр Auto.ru. На старте услуга будет бесплатной для автосервисов, но со временем "Яндекс" начнет брать плату с партнеров — например, за звонок, заполненную форму записи или приезд в автосервис. С конкретной формой монетизации в компании планируют определиться позже.

Средний возраст автомобиля в продаже в Москве составляет 8,8 года и постепенно увеличивается, объясняют в "Яндексе". Кроме того, продажи новых автомобилей в России падают четвертый год подряд, и дилеры переориентируются на ремонт и обслуживание автомобилей. По собственным данным, в 2016 году "Яндексу" задали 3,7 млн запросов, связанных с поиском автосервиса, — на 10% больше, чем в предыдущем. Партнерство — дополнительный инструмент привлечения качественного трафика, подтверждает директор департамента по послепродажному обслуживанию ГК "Автоспеццентр" Евгений Гришкевич.

Auto.ru выходит на большой и фрагментированный рынок. Его объем, по оценке Autostat, в 2016 году составил 524,2 млрд руб. Пока крупных онлайн-ресурсов, которые приводили бы в автосервисы много клиентов из интернета, нет, констатируют участники рынка. Впрочем, о своих планах по подключению автосервисов "Ъ" в феврале рассказывал гендиректор

"А+А Эксист Инфо" (владеет сайтом и брендом Exist.ru) Владимир Назаров. "Многие страховые компании использовали сайт Exist, чтобы оценить стоимость деталей и ремонта. И мы хотим, чтобы клиент мог получать у нас на сайте не только запчасти, но и сам ремонт", — говорил он "Ъ". Насколько продвинулся Exist.ru в этом отношении, господин Назаров не уточняет.

Есть и ряд профильных стартапов, один из которых CarFix, запущенный в 2016 году основателем KupiVIP, CarPrice и AktivO Оскаром Хартманном. В октябре 2016 года проект привлек \$5 млн от Mail.Ru Group и фондов Simile Venture Partners и Kima Ventures. Сейчас к CarFix, берущему комиссию 10% с заказа, подключено более 500 автосервисов в Москве и области и 50 — в Санкт-Петербурге, еще более 300 находятся в списке ожидания. Среди агрегаторов у Auto.ru есть все шансы стать лидером, ведь геолокационные сервисы — одна из самых сильных экспертиз "Яндекса", признает господин Хартманн. Но, по его словам, с точки зрения бизнес-модели ни один агрегатор нельзя считать прямым конкурентом CarFix. "CarFix работает на собственной online-to-offline-платформе, которая позволяет быстро найти подходящий аккредитованный автосервис, рассчитать и зафиксировать стоимость ремонта, заказать запчасти и забронировать точное время оказания услуги", — говорит он.

Роман Рожков

ТРАНСПОРТНЫЕ УСЛУГИ И ЛОГИСТИКА

Коммерсантъ® Минтранс даст дорогу локомотивам

Если ОАО РЖД докажет дефицит своего бюджета

Минтранс представил свое видение изменений в тарифное регулирование ОАО РЖД. Министерство соглашается с идеей ФАС сохранить целевую надбавку к тарифу монополии на закупку локомотивов, но вводит для этого новые условия, в частности по процедурам закупок. Так, Минтранс, по сути, требует от ОАО РЖД подтверждения дефицита бюджета по итогам года, не дающего возможности финансировать обновление парка локомотивов. При этом министерство против снижения верхней границы тарифного коридора, которую ФАС предлагала обнулить уже с 2019 года.

Минтранс представил свои предложения по тарифному регулированию ОАО РЖД, следует из проекта постановления, разосланного на прошлой неделе (есть у "Ъ"). Министерство соглашается с мартовским предложением ФАС добавлять к плате за инфраструктуру монополии целевую надбавку на финансирование поддержания и обновления локомотивов. Сейчас есть надбавка 2%, из которой финансируется капремонт, а ФАС предлагала сохранить ее, но направить на локомотивы (см. "Ъ" от 9 марта).

Но Минтранс ставит массу условий: надбавка может вводиться только "при отсутствии в тарифах, сборах и плате локомотивной составляющей", программа финансируемых мероприятий должна утверждаться министерством, а методика формирования надбавки — ФАС по согласованию с Минтрансом. Министерство готово признать обоснованными затраты на

локомотивы лишь в том случае, если они используются в рамках конкурсных закупок с назначением стартовой цены по методике определения конкурентной цены закупки, утверждаемой ФАС, а в случае использования целевой надбавки — при соответствии структуры расходов методике.

В документе ФАС, говорит источник "Ъ", знакомый с ситуацией, нет условий и порядка получения надбавки, Минтранс же "доработал предложения, по сути ужесточив их". Теперь ОАО РЖД нужно доказать, что без надбавок у него не будет средств на обслуживание локомотивов и обновление парка, говорит собеседник "Ъ": "То есть монополия должна признаться, что у нее по итогам года образуется дыра в бюджете".

Изменение порядка тарифного регулирования ФАС предложила в ответ на жалобу ОАО РЖД на потери от вытеснения высокодоходных грузов низкодоходными, прежде всего углем. По итогам 2016 года выпадающие доходы монополии составили 91,8 млрд руб., при этом рост доходной ставки при индексации тарифа на 7,5% составил лишь 2,7%. По итогам первого квартала, заявлял старший вице-президент ОАО РЖД Вадим Михайлов, рост доходной ставки приблизился к нулю при росте грузооборота на 7% и индексации тарифов на 6% (см. "Ъ" от 24 апреля).

Минтранс также не включил в свою редакцию предложение ФАС ограничить верхний предел тарифного коридора (сейчас ОАО РЖД вправе устанавливать надбавку к тарифу ФАС до 10% и скидку до 50%, служба в марте предлагала снизить надбавку в 2018 году до 5%, а с 2019 года обнулить).

В Минтрансе пояснили, что конкретные размеры пределов не являются предметом этого постановления и должны устанавливаться ФАС в действующих актах по согласованию с самим министерством и Минэкономки.

В ОАО РЖД "Ъ" сообщили, что направили предложения в ФАС, а промежуточные версии документов не комментируют. В ФАС говорят, что идет работа по согласованию позиций. Минэкономки "подтверждает свою позицию о преждевременности введения целевой надбавки на неопределенный срок".

В Минтрансе "Ъ" пояснили, что его предложения в том числе предусматривают возможность и порядок установления целевой надбавки для поддержания состояния и обновления локомотивов. "Введение надбавки возможно, если установленные для ОАО РЖД тарифы не позволяют аккумулировать средства на содержание и обновление тяги", — говорят в министерстве.

Глава "Infoline-Аналитики" Михаил Бурмистров отмечает, что надбавка должна быть синхронизирована со стратегической программой ОАО РЖД по оптимизации локомотивного парка. При этом эксперт считает, что потенциал тарифного коридора как инструмента привлечения грузов на железную дорогу используется недостаточно эффективно и делать это ОАО РЖД начало фактически только в 2016-2017 годах.

По мнению господина Бурмистрова, тарифный коридор следует сохранить как минимум до 2020 года. Сейчас ОАО РЖД, говорит эксперт, устанавливает надбавку в рамках тарифного коридора на верхнем пределе, но доходная ставка не растет. То есть, снижая верхнюю планку, можно добиться лишь того, что для компенсации ОАО РЖД начнет вносить другие изменения в тарифы, поскольку его дефицит бюджета будет расти.

Наталя Скорлыгина

ТЕЛЕКОММУНИКАЦИИ И СВЯЗЬ

Коммерсантъ®

"Ростелеком" рассчитается с инвесторами

Компания может сократить дивиденды

"Ростелеком" по итогам 2016 года может выплатить меньше дивидендов, чем годом ранее. Менеджмент рекомендует совету директоров одобрить выплаты по 5,39 руб. на обыкновенную и привилегированную акции, что на 0,54 руб. меньше, чем по итогам 2015 года. Итоговая сумма может составить 15 млрд руб., из которых на государство придется 6,45 млрд руб. Аналитики объясняют снижение выплат сокращением свободного денежного потока из-за уменьшения финансирования проекта по устранению цифрового неравенства.

Сегодня совет директоров "Ростелекома" рассмотрит предложения менеджмента по размеру дивидендов компании за 2016 год, рассказал источник "Ъ", знакомый с ситуацией, и подтвердили в пресс-службе компании. Совету директоров будут рекомендованы дивиденды по 5,39 руб. на обыкновенную и привилегированную акции, говорит источник "Ъ" и подтверждает собеседник, близкий к менеджменту "Ростелекома". Итоговая сумма дивидендов может составить 15 млрд руб., из которых на долю государства придется около 6,45 млрд руб. Годом ранее дивиденды составляли 16,5 млрд руб.

Размер выплат в 5,39 руб. на акцию предполагает уровень дивидендной доходности выше 7%, отмечает собеседник "Ъ", близкий к совету директоров "Ростелекома". Общая выплата, по его оценке, соответствует дивидендной политике, по которой выплата должна составлять не менее 75% от свободного денежного потока. При этом общая сумма дивидендов за три года не может быть меньше 45 млрд руб. (то есть в среднем по 15 млрд руб. в год). Свободный денежный поток компании в 2016 году составил 13,2 млрд руб., следует из отчетности "Ростелекома" по МСФО. Годом раньше этот показатель составлял 22 млрд руб. "В прошлом году свободный денежный

поток был выше, и "Ростелеком" распределил 75% от него. В этом году, несмотря на то что этот показатель ниже, компания выплачивает 15 млрд руб., что составляет 113% от свободного денежного потока за 2016 год", — отмечает собеседник "Ъ". Представители "Ростелекома" не прокомментировали причины снижения размера дивидендов.

В 2012 году правительство распорядилось, чтобы госкомпания направляла на дивиденды не менее 25% чистой прибыли по РСБУ. Предложения по выплатам дивидендов "Ростелекома" соответствуют этому показателю, отметил аналитик компании "Открытие Капитал" Александр Венгранович: чистая прибыль оператора за 2016 год по РСБУ составила 10,9 млрд руб.

Еще одним условием дивидендной политики "Ростелекома", принятой в конце 2015 года, были прогрессивные выплаты, которые должны были увеличиваться ежегодно. "По этому условию снижение предложения по выплатам дивидендов до 15 млрд руб. за 2016 год не соответствуют политике оператора", — отмечает аналитик Райффайзенбанка Сергей Либин. В прошлом году "Ростелеком" недополучил финансирование из фонда универсальной услуги связи на реализацию проекта устранения цифрового неравенства. По мнению аналитика, именно это в большей степени негативно повлияло на показатель свободного денежного потока. Такого же мнения придерживается и господин Венгранович. "Повлияли в основном макроэкономика и снижение доходов от проекта цифрового неравенства", — констатирует он.

Дивидендная доходность "Ростелекома" оценивается в 7,25% на обыкновенные акции и 9,5% на привилегированные, отмечает Сергей Либин. У "МегаФона" и МТС показатели доходности — на уровне 10,5%, напоминает он. Аналитики отмечают, что уменьшение дивидендных выплат "Ростелекома" может привести к снижению его инвестиционной привлекательности. "Вносит неопределенность и ситуация с возможным присоединением Tele2. До решения этого вопроса на рост рассчитывать не стоит", — уверен господин Либин. По его мнению, если решение о присоединении компании будет

принято, "Ростелекому", вероятно, придется пересматривать дивидендную политику, поскольку увеличится долговая нагрузка. По итогам 2016 года чистый долг "Ростелекома" составил 177 млрд руб., следует из отчетности оператора. "T2 РТК холдинг" (работает под брендом Tele2) не раскрывает финансовые показатели с третьего квартала 2016 года, но из данных одного из акционеров холдинга — банка ВТБ — следует, что в 2016 году чистый долг Tele2 увеличился на 23,9%, до 126,5 млрд руб.

Юлия Тишина

Коммерсантъ®

LeEco зайдет под другим именем

Компания запустит в России смартфоны под новым брендом

Китайская LeEco запустит в России линейку смартфонов LeRee на основе продукции совладельца Yota Devices компании Coolpad. LeEco надеется привлечь молодежную аудиторию и занять до 10–12% рынка бюджетных смартфонов. Компания пока не стала заметной на российском рынке, что может быть связано с ее глобальными финансовыми проблемами, и теперь хочет попытаться заинтересовать розничные сети новым брендом, констатируют аналитики.

LeRee (LeEco Russia and Eastern Europe), «дочка» китайской компании LeEco, планирует запуск продуктовой линейки под собственным брендом в июне 2017 года, рассказал "Ъ" президент LeRee Виктор Суй. В нее войдут смартфоны одного из крупнейших китайских производителей — Coolpad.

Крупнейшим акционером Coolpad компания LeEco стала в июне 2016 года. Холдинг приобрел 11% акций за \$135 млн, увеличив свою долю до 28,9%. Coolpad также владеет 49% акций Yota Devices и объявляла о том, что займется разработкой и производством смартфона YotaPhone 3.

Как LeEco вышла на российский рынок

При этом поставки смартфонов и другой продукции под брендом

LeEco на российский рынок продолжится. По данным самой компании, со старта продаж LeEco в сентябре 2016 года в России продано более 200 тыс. смартфонов. Один из собеседников «Ъ» на рынке оценивает продажи не более чем в 100 тыс. устройств. На полках магазинов устройств LeEco практически нет, большая часть продается через онлайн-платформу. Сейчас бренд LeEco представлен в среднем и высоком ценовых сегментах: флагман Le Max стоит около 30 тыс. руб., Le Pro3 — 25–28 тыс. руб., Le2 — 13 тыс. руб. Среди розничных партнеров компании в России МТС, «Эльдорадо», «Связной», «Вымпелком» и DNS.

По словам Виктора Сюя, линейка LeRee будет нацелена на молодежную аудиторию. LeRee планирует занять до 10–12% рынка в сегменте бюджетных смартфонов до конца 2017 года. Количество моделей и цены будут объявлены ближе к запуску. Сейчас LeRee ведет переговоры с российской розницей. По оценке «Евросети», в первом квартале 2017 года на бюджетный ценовой сегмент от 5 тыс. до 10 тыс. руб. пришлось 31% всех проданных смартфонов (всего было продано 6,153 млн смартфонов, по оценке GfK) и 19% в денежном выражении (весь объем рынка составил 79 млрд руб.).

Как в России начались продажи китайского смартфона Xiaomi Mi4i

В МТС подтвердили информацию о переговорах, отметив, что решения пока нет. В «М.Видео», где бренд LeEco не представлен, условия сотрудничества с LeRee не обсуждали. В магазинах «Евросети» смартфонов китайской компании также нет. «Надо сначала посмотреть, что выпустит LeEco, насколько это будет интересное предложение для покупателя, потом примем решение», — сообщил директор департамента закупок «Евросети» Алексей Широков. Он отмечает, что до сих пор продукция LeEco была очень нишевым продуктом. «Связной» пока не планирует продавать ни новую, ни действующую линейку LeEco. «Мы видим, что устройства бренда почти не востребованы у покупателей», — пояснил представитель ритейлера Сергей Тихонов. По оценкам «Связного», доля LeEco на российском рынке смартфонов не превышает 1% в штуках. На мировом рынке бренд более заметен: в 2016 году LeEco планировала продать примерно 50 млн смартфонов. В 2017 году объем продаж планируется на уровне 100

млн штук, что составит около 8% мирового рынка.

Аналитики подтверждают, что пока продукты LeEco в России не пользуются большим спросом. «В течение 2017 года компания планировала стать номером три на российском рынке, но очевидно, что нарастить долю рынка не удастся», — говорит ведущий аналитик Mobile Research Group Эльдар Муртазин. По его оценке, в неделю продается не более 500 устройств этого бренда, и розничные сети уже теряют к нему интерес. «Выстроенная компанией модель дистрибуции посредством интернет-заказов в России не работает. Бренд LeEco в России уже исчерпал себя, и теперь компания пытается вдохнуть в него новую жизнь, сменив название», — считает он. Аналитик «Финама» Тимур Нигматуллин связывает низкие продажи с финансовыми проблемами материнской компании. В декабре 2016 года стало известно, что LeEco планирует сократить 10% сотрудников из-за финансовых трудностей. А в апреле 2017 года компании пришлось отказаться от сделки по покупке американского производителя телевизоров Vizio, оценивавшейся в \$2 млрд.

Юлия Тишина

СТРОИТЕЛЬСТВО И РЫНОК НЕДВИЖИМОСТИ

g Газета.ru
12 гарантий мэра

Собянин предложил 12 гарантий жильцам хрущевок

Опция денежной компенсации взамен старой квартиры в хрущевке вошла в список 12 дополнительных гарантий для участников программы реновации, которые предложил мэр Москвы Сергей Собянин. Среди прочих гарантий — предоставление жителям сносимых пятиэтажек равнозначных новых квартир в новостройках и возможность отказа от участия в программе в любое время.

Сергей Собянин внес в Городскую думу проект закона города Москвы «О дополнительных гарантиях жилищных и имущественных прав физических и юридических лиц при осуществлении реновации жилищного фонда в городе Москве».

«Одно из последних решений, которые мы приняли на уровне города, — инициировали поправки в федеральное законодательство, в городское законодательство, чтобы максимально юридически закрепить все гарантии, дополнительные гарантии прав граждан, которые необходимы для успешной реализации данного проекта», — рассказал мэр Москвы в ходе встречи с главами управ районов, посвященной актуальным вопросам реновации жилья.

Всего проект включает 12 дополнительных гарантий участникам программы реновации.

«Должна быть гарантия судебной защиты и по вопросу реновации, и по вопросу равноценности и равнозначности жилья. Все гарантии судебной защиты у горожан должны быть. Они должны знать, что они защищены законом», — подчеркнул мэр.

Согласно законопроекту в программу реновации войдут только те дома первого периода индустриального домостроения (пятиэтажки) и аналогичные по конструктивным характеристикам дома, в которых большинство собственников и нанимателей квартир поддержат включение дома

в программу. Решение принимается двумя третями голосов собственников и нанимателей.

При этом собственники и наниматели квартир вправе провести общее собрание и принять решение об исключении своего дома из программы на любой стадии формирования и реализации программы реновации (до заключения первого договора мены старой квартиры на новую).

Жители пятиэтажек, сносимых в рамках программы реновации, обеспечиваются равнозначными квартирами в домах-новостройках.

Это означает, что количество комнат должно быть не менее, чем в старой квартире в пятиэтажке, а жилая площадь — не менее жилой площади в старой квартире. В свою очередь, общая площадь — больше, чем в старой квартире, за счет более просторных помещений общего пользования: кухни, прихожей, коридора, ванной и туалета.

Собственникам квартир в сносимых пятиэтажках новое жилье будет предоставляться бесплатно и в собственность.

При этом владельцы неприватизированных квартир смогут выбирать: получить новую квартиру бесплатно в собственность или сохранить социальный наем.

Закон также гарантирует предоставление жителям сносимых пятиэтажек равнозначных квартир в том же районе, включая районы Центрального административного округа. Исключения составляют Зеленоград и ТиНАО, в которых равнозначная квартира может быть предоставлена в пределах административного округа. «По факту с учетом волнового переселения в большинстве случаев новые квартиры будут предоставляться в том же квартале, в шаговой доступности от старых домов», — говорится в законопроекте.

Отмечается, что равнозначные квартиры будут предоставляться с улучшенной отделкой (комфорт-класс) и будут пригодны для проживания без проведения дополнительных ремонтных или отделочных работ.

Также в рамках программы реновации очередникам будут предоставлены вне очереди новые квартиры с одновременным улучшением жилищных условий по нормам предоставления жилой площади в зависимости от состава семьи. Двух переездов не потребуется.

С момента утверждения программы реновации жители многоквартирных домов, включенных в программу, освобождаются от уплаты взносов на капитальный ремонт, говорится в законопроекте.

В число дополнительных гарантий авторы законопроекта также включили комфортную городскую среду и высокое качество домов-новостроек. В первом случае это, в частности, подразумевает организацию парковочного пространства, озелененных территорий с установкой детских и спортивных площадок и площадок для отдыха. Во втором случае речь идет о том, что дома, возводимые в рамках программы реновации, будут построены из монолита и современных панельных конструкций, квартиры будут предусматривать возможность перепланировки, балконы будут остеклены и т.п.

Кроме того, Москва обещает помощь при переезде для пенсионеров и прочих льготных групп граждан, а также полноценное возмещение собственникам нежилых помещений.

При этом на компенсацию могут рассчитывать и владельцы жилых помещений: если москвич не устраивает равнозначная квартира, он сможет получить равноценную (равную по рыночной стоимости) или денежную компенсацию.

Последнюю меру мэр анонсировал в пятницу, 12 мая. «Граждане, которых не устраивает получение равнозначной новой квартиры взамен старой, по желанию смогут получить равноценную квартиру либо денежную компенсацию в размере рыночной стоимости старой квартиры», — написал он на своей странице во «ВКонтакте».

При этом ранее Собянин уже говорил, что рыночная стоимость новых квартир будет на 25–30% выше, чем квартир в сносимых пятиэтажках.

Эксперты, опрошенные ранее «Газетой.Ru», положительно оценивают возможность выбора для граждан между новой квартирой и «живыми» деньгами.

По словам управляющего партнера «Метриум Групп» Марии Латинецкой, так у собственников появляется возможность получить за свое жилье денежную компенсацию и потратить ее именно на ту квартиру и в том месте, которое для них кажется наиболее предпочтительным.

Впрочем, с оценкой могут возникнуть определенные сложности. Если оценка жилья будет рыночная, тогда собственники смогут выбирать то, что им важнее — квартира или деньги. «Но проводить индивидуальную оценку каждой квартиры при таком объеме сложно», — констатирует директор департамента аналитики и консалтинга Knight Frank Ольга Широкова.

Напомним, что столичный закон вступит в силу после принятия аналогичного федерального закона, который в настоящее время рассматривается Государственной думой.

Законопроект о реновации жилищного фонда Москвы прошел первое чтение 20 апреля 2017 года, второе чтение должно состояться до июля 2017 года.

Всего в программу реновации, согласно предварительному списку, попало около 4,5 тыс. домов.

Отдел «Бизнес»

газета.ru

Деньги вместо хрущевки

Собственникам жилья в хрущевках в Москве могут предложить деньги взамен старых квартир

Мэр Москвы Сергей Собянин выступил с предложением, согласно которому собственникам квартир в пятиэтажках, которые могут войти в программу реновации, в случае если их не устроит новое жилье, может быть предложена денежная компенсация исходя из рыночной стоимости старой жилплощади. Эксперты считают, что это хорошая альтернатива, хотя не исключают ошибок при оценке объектов.

Денежная альтернатива

Сегодня мэр Москвы Сергей Собянин заявил на своей странице во «ВКонтакте», что граждане, которых не устроит новое жилье, предоставленное в рамках программы реновации, смогут получить денежную компенсацию. При этом он пояснил, что рассчитываться она будет по рыночной стоимости жилья.

«Граждане, которых не устраивает получение равнозначной новой квартиры взамен старой, по желанию смогут получить равноценную квартиру либо денежную компенсацию в размере рыночной стоимости старой квартиры», — говорится в сообщении. При этом ранее Собянин уже говорил, что рыночная стоимость новых квартир будет на 25–30% выше, чем квартир в сносимых пятиэтажках.

Депутат Госдумы Александр Сидякин отметил, что разговоры об этом шли уже давно, но теперь за заявлением мэра должно последовать законодательное оформление поправки к действующему законопроекту ко второму чтению.

«Ранее комитет по жилищной политике и ЖКХ тоже отмечал, что нужна альтернативность выбора для граждан», — сказал депутат.

Если в итоге законом будет предусмотрено предоставление равноценного жилья, то эта равноценность определяется рыночной стоимостью, которая имеет денежное выражение, поэтому с этой точки зрения такое предложение логичное и разумное, добавляет Сидякин. Но пока в законопроекте предусмотрено предоставление равнозначной площади, что как раз вызвало нарекания у ряда экспертов и депутатов.

Возможность ошибок

Для многих жителей программа реновации могла бы стать благом при условии равноценной замены, считает директор департамента аналитики и консалтинга Knight Frank Ольга Широкова. Если оценка жилья будет рыночная, тогда собственники смогут выбирать то, что им важнее — квартира или деньги. «Но проводить индивидуальную оценку каждой квартиры при таком объеме сложно».

А если оценка будет делаться массово, скорее всего, будут ошибки.

Управляющий партнер «Метриум Групп» Мария Латинецкая положительно оценивает возможность выбора для граждан

между новой квартирой и «живыми» деньгами.

По ее словам, так у собственников появляется возможность получить за свое жилье денежную компенсацию и потратить ее именно на ту квартиру и в том месте, которое для них кажется наиболее предпочтительным. «Весь вопрос в цене — согласится ли город выкупать хрущевки по рыночной стоимости», — отмечает собеседница «Газеты.Ru».

Проводить индивидуальную оценку каждой квартиры отдельно очень сложно технически в связи с огромным количеством квартир. Для подобной оценки необходимо привлечь множество независимых специалистов, что повлечет за собой увеличение затрат на реализацию программы, обращает внимание генеральный директор компании «Миэль-Новостройки» Наталья Шаталина.

На что потратят деньги

С точки зрения отрасли жилой недвижимости денежная компенсация переселенцам из пятиэтажек будет означать масштабное вливание ликвидности на рынок, продолжает Латинецкая.

Сотни тысяч человек получат на руки суммы, достаточные для приобретения жилья. Конечно, немалая часть из них предпочтет покупку вторичной квартиры, если другого жилья нет, но найдутся и те, кто вложит свои средства в доленое строительство.

Строящиеся дома будут популярны среди таких покупателей еще и благодаря своей цене — это единственные объекты жилищного рынка в столице, стоимость которых примерно равна расценкам на хрущевки. «Если город будет компенсировать исключительно рыночную стоимость квартиры в пятиэтажке, то ее владельцам, желающим остаться в привычной локации, скорее всего, придется приобрести квартиры в строящихся домах в своем районе», — говорит эксперт «Метриум Групп».

При этом она отмечает, что стоимость двухкомнатной квартиры в хрущевке сильно зависит от расположения. Например, в районе метро «Профсоюзная» двухкомнатная квартира в панельной пятиэтажке площадью 45 кв. м обойдется в 7,7 млн руб. А вот на юго-востоке Москвы в районе метро «Рязанский проспект» аналогичный объект продается за 5,9 млн руб.

На первичном рынке Москвы покупатель с бюджетом 6–8 млн руб.

вполне может рассчитывать на приобретение квартиры по крайней мере в 20 различных жилых комплексах массового сегмента. В среднем по Москве стоимость квадратного метра в панельной пятиэтажке составляет около 138 тыс. руб., тогда как в новостройках массового сегмента — 148 тыс. руб. «В связи с этим если денежная компенсация от города будет соответствовать рыночной цене пятиэтажки, то переселенцы вполне смогут подыскать достойную альтернативу в новых проектах, — говорит Литинецкая.

Между тем эксперты отмечают, что в настоящее время, пока готовятся поправки ко второму чтению законопроекта, можно только рассуждать и предполагать о возможных изменениях, которые будут внесены в документ. Напомним, что ранее председатель Госдумы Вячеслав Володин предложил перенести второе чтение проекта закона о реновации на начало июля.

Евгения Петрова

Коммерсантъ® Хрущобная оттепель

**Тысячи людей вышли на
неполитические митинги**

В выходные жители Москвы подтвердили свой живой интерес к разработанной мэрией Москвы программе реновации городских кварталов, предусматривающей снос более чем 4,5 тыс. домов. Воскресный митинг противников программы на проспекте Сахарова собрал около 20 тыс. москвичей, требующих отмены законопроекта о реновации. Днем ранее на митинги в поддержку реновации пришли в общей сложности около 5 тыс. жителей коммуналок и аварийных домов. На этих акциях даже сторонники программы говорили о "сырости" законопроекта, требуя от властей гарантий улучшения жилищных условий. В субботу же в Мосгордуму был внесен законопроект "о дополнительных гарантиях" переселенцам из носимых пятиэтажек. А сразу после воскресной акции мэр Москвы Сергей Собянин пообещал внимательно отнестись ко всем заявлениям, высказанным на митинге, и максимально учесть требования москвичей.

Воскресный митинг начался в 14:00 на проспекте академика Сахарова, но многие противники

программы реновации опоздали из-за программы реконструкции. Более 1 тыс. человек по привычке пошли маршем по "белоолочных" протестов 2012 года — от площади трех вокзалов. Садовое кольцо стало для них непреодолимой преградой — подземные переходы оказались перекрыты бело-зелеными строительными ограждениями либо полицейскими решетками. В итоге противникам мэрии пришлось делать ощутимый крюк через Мясницкую, недобрым словом поминая на ходу столичные власти, которые "опять тут все перекопали". Но даже пришедшим вовремя и в нужное место пришлось выстаивать долгую очередь у рамок металлоискателей — чтобы попасть на митинг, приходилось ждать в толпе минимум полчаса. Поначалу пресс-служба ГУВД Москвы сообщила, что протестовать вышло 5 тыс. человек, но эта цифра явно не соответствовала действительности, поэтому позже полицейские заявили о 8 тыс. митингующих. Весь участок проспекта от Бульварного до Садового кольца — почти 500 м — был забит людьми: у рамок впритык, за ними чуть посвободнее. Организаторы оценили численность участников в 30 тыс., активисты "Белого счетчика", дежурившие возле рамок металлодетекторов, насчитали 22 тыс. человек.

Митинг был заявлен как неполитический, без партийной символики и флагов, но сразу за рамками пришедших встречали агитаторы оппозиционных партий, а над толпой были заметны флаги "Демократического выбора" (деятельность приостановлена 11 мая) и Партии прогресса (не зарегистрирована). Но их присутствие вдохновляло собравшихся заметно меньше, чем на традиционных оппозиционных шествиях. Зато на митинг со своими требованиями зашли обманутые дольщики и валютные ипотечники, но большинство плакатов было все-таки по теме реновации. Люди держали картонки "Это мой дом", "От этой реновации сносит крышу", "Кирпичным домам сносу нет", баннеры "Измайлово против реновации". Волонтеры от организаторов собирали подписи за отмену законопроекта.

"Обязательно надо, чтобы отменили, — говорил им пожилой мужчина, аккуратно выводя свой адрес в бланк. — Я инвалид, я привык жить дома. У меня поликлиника рядом, магазин. Если дом мой снесут, я уже решил: я пойду на Красную площадь и устрою самосожжение". Волонтеры хором принялись убеждать его не

поступать так: "Никакая реновация этого не стоит".

Выступавших не было слышно даже на небольшом расстоянии от сцены, поэтому люди просто общались между собой. "Мы уже готовы к общему собранию собственников". — "А мы пока только обходим подъезды". — "А у вас есть ТСЖ?" — "А какая у вас управляющая компания?" Разговоры переходили на темы благоустройства улиц, дворов, парковок, общественного транспорта — и снова возвращались к реновации. "Я вообще в многоэтажке живу, нас не выселяют пока, но я пришла вас поддержать, — говорила женщина средних лет своей случайной собеседнице. — Я живу в центре, вдруг через пару лет решат и наш дом снести, а землю продать. Мы же не знаем, какой закон в итоге примут". — "Самое главное, что он лишает человека права собственности, — согласилась собеседница. — У меня своя квартира, я живу в ней, меня все устраивает. Почему кто-то решает за меня, как поступить с моей собственностью? Это больше всего раздражает". "Мы живем на Новикова-Прибоя, это крепкие пятиэтажки, тихий зеленый район, два километра береговой линии, рядом Москва-река, — говорил мужчина с плакатом "Хорошево-Мневники против сноса". — Его много лет уже пытались застроить, но нам удавалось его отстоять. А теперь Конституцию просто выкинули, такого бандитизма с собственностью не было даже в девяностых".

Небольшой скандал случился ближе к концу выступления: на акцию как частное лицо пришел оппозиционер Алексей Навальный с семьей и охраной. Версии дальнейших событий расходятся. По словам Алексея Навального, организатор митинга активистка Юлия Галямина написала ему СМС с просьбой подойти к сцене и выступить. Но когда он подошел, остальные организаторы якобы не дали ему выступить, после чего полиция вывела его с митинга. В свою очередь, организатор Екатерина Винокурова напомнила, что митинг задумывался не политическим, а гражданским, добавив, что команда Алексея Навального никак не участвовала в его подготовке. По ее словам, организаторы не имеют отношения к действиям полиции.

Резолюция митинга действительно обошлась без политических требований — максимум в ней упоминалось о "выражении недовольства" мэру Москвы. Зато подробно разбирались

законопроект о реновации — по мнению митингующих, он противоречит Конституции, "ликвидируя право собственности, право на неприкосновенность жилища, право на судебную защиту", "подрывает основы гражданского, земельного и жилищного права, а также основы судопроизводства". По их мнению, законопроект "продавлен в интересах строительного лобби". Отдельно говорилось о "незаконности" решения подобных вопросов через голосование в системе "Активный гражданин".

Накануне, в субботу, в Москве прошло сразу несколько акций в поддержку программы реновации города. Объявления о них с пометкой "реклама" появлялись в популярных сообществах — "ВКонтакте", например, в группе "Черный юмор по-русски". На сайтах управ акции назывались "стихийными митингами", хотя такого понятия в законодательстве нет. Наиболее крупный митинг прошел в Кузьминках — около 2 тыс. человек из коммунальных квартир и признанных аварийными домов потребовали, чтобы их включили в зону реновации. Многие жители, выступавшие на митингах, также выражали свое недовольство существующим законопроектом, называя его недоработанным. Они требовали от городских властей "до голосования дать информацию, где и какой серии построят новые дома", "открыто давать информацию о ходе принятия закона и основных положениях в нем" и хотели "право оспаривать в суде решение о реновации".

Мэр Москвы Сергей Собянин прокомментировал акции через час после окончания митинга на проспекте Сахарова. "Внимательно отнесемся ко всем содержательным заявлениям, прозвучавшим на митингах в Москве по программе реновации, в том числе противников программы. В ходе работы над проектом мнения москвичей будут максимально учтены", — написал господин Собянин на своей странице в "ВКонтакте". В районе 20:00 мэрия официально запустила голосование по сносу домов на портале "Активный гражданин".

Александр Черных, Иван Тяжлов

Коммерсантъ® Пайщиков СУ-155 лишили денег

Capital Group отказалась компенсировать им отсутствие жилья наличными

Покупатели квартир в незавершенном ЖК Sky City компании СУ-155 на улице Бочкова в Москве не смогут получить деньги в качестве компенсации. Такой вариант помощи был исключен Capital Group, купившей участок под проектом. Теперь пайщики могут либо выбрать квартиры в домах Capital Group, либо дожидаться окончания проблемной стройки.

Пайщики СУ-155 в проекте на улице Бочкова (территория московского завода «Калибр»), где планировалось построить ЖК Sky City, не получат денежную компенсацию за купленное жилье. «Этот вариант исключен из возможных способов решения наших проблем», — сообщила «Ъ» представитель инициативной группы пайщиков. Изначально такая компенсация была предложена Capital Group после того, как в марте этого года она приобрела права на долгосрочную аренду «Калибра» за 1,2 млрд руб.

В Capital Group не стали комментировать причины решения исключить вариант оплаты ранее купленных квартир. В Москомстройинвесте напомнили, что в случае с проектом на улице Бочкова инвестор может выбирать экономически оптимальные для себя варианты помощи пайщикам, так как приобретение участка вообще их не предусматривало.

Capital Group предложила пострадавшим покупателям засчитать сумму внесенного СУ-155 пая в стоимость квартиры в любом из четырех своих ЖК — «Триколор», «Мир Митино», «Позитив» и «Штат-18» — или дожидаться, когда проект на Бочкова будет достроен. Разницу в сумме пая и стоимости жилья в предложенных проектах можно доплатить по рыночной цене. Пайщики Sky City покупали квартиры в среднем по 185 тыс. руб. за 1 кв. м, в трех предложенных им проектах цены ниже. Дороже жилье только в «Триколоре» — 213–235 тыс. руб. за 1 кв. м. Большинство пайщиков — 58% — выбрали квартиры в текущих проектах Capital Group, 20% дождутся дома

на Бочкова, остальные еще не решили, что будут делать.

Ждать завершения строительства Sky City придется не менее полутора-двух лет — столько в среднем строится дом, если все необходимые на строительство документы оформлены. «В случае с этим проектом времени может понадобиться больше, если новый инвестор решит изменить проект планировки», — не исключает собеседник «Ъ» в столичной мэрии. Кроме того, предстоит устранение процессуальных нюансов. По данным картотеки дел Арбитражного суда Москвы, в конце мая должны пройти слушания заявления АО СУ-155 (от его имени действует банк «Российский капитал», ответственный за достройку домов СУ-155 по всей России) об оспаривании итогов торгов по продаже имущества «Калибра».

В «Российском капитале» сообщили, что решение Capital Group принять на себя обязательства перед пайщиками может рассматриваться как основание для прекращения судебных разбирательств вокруг земельного участка. В Capital Group отметили, что не привлечены к рассмотрению дела, а ООО «Промсоюз», купившее землю (входит в Capital Group), является добросовестным приобретателем.

Для Capital Group вариант обмена оплаченных и недостроенных квартир на жилье в своих проектах — быстрый способ закрыть проблемный вопрос взаимодействия с пайщиками, считает один из собеседников «Ъ» на рынке недвижимости. «Строящиеся проекты «Мир Митино» и «Позитив» продаются хорошими темпами, по 80, иногда по 100 квартир в месяц», — подтверждает управляющий партнер «Метриум групп» Мария Литинецкая.

Ранее возможность получения компенсации за купленные у СУ-155 квартиры была объявлена пайщикам другого проекта обанкротившегося девелопера — в Щербинке. Схема получения денег или обмена на другое жилье пока не утверждена. Предполагалось, что ее огласят на совещании в Москомстройинвесте в минувшую пятницу, но в пресс-службе ведомства сообщили, что «Российский капитал» собирается только 19 мая утвердить план возврата средств в Минстрое.

Екатерина Геращенко