



DIGEST

РОССИЙСКИЙ СОЮЗ ПРОМЫШЛЕННИКОВ И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

понедельник, 13 ноября 2017*

П У Б Л И К А Ц И И

Регулирование

«Принца поддерживает король, и это достаточный ресурс» 3

Арабист Гурген Гукасян о планах Мухаммеде ибн Салмана и настроениях саудовских элит

Не пошли на встречу 4

Из-за чего не состоялись полноценные переговоры президентов России и США во Вьетнаме

Что значит заявление Путина и Трампа по Сирии.... 6

Россия активизировала сирийский вопрос и, возможно, хочет быстрее уйти из страны

Депутаты ответят на признание RT иностранным агентом специальным законом..... 6

Он введет зеркальные меры против иностранных СМИ, но против каких – еще не понятно

США могут предложить ввести в Донбасс 20 000 миротворцев..... 7

Для России это означает ликвидацию самопровозглашенных ДНР и ЛНР

Государство и бизнес

К монополиям подтягивают инфраструктуру..... 9

ФАС может ослабить регулирование

Дешевый кредит не для всех 9

Низкие ставки более доступны лишь беспроблемным компаниям

Оценки, прогнозы, статистика

Число разорившихся российских компаний приблизилось к рекордному 11

Число банкротств в России почти достигло исторического рекорда, установленного в 2009 году, подсчитал Центр макроэкономического анализа и прогнозирования. Из-за падения доходов населения все чаще банкротятся строительные компании

Лосось ушел на север 12

Цены на красную рыбу и икру взлетели после неудачной путины

Пик несостоятельности 12

Экономика России прирастает банкротствами

Бизнес-стратегии

Богатый выбор 14

Во что вкладывают средства клиенты private banking

«М.Видео» просит у Ма 15

Alibaba может войти в капитал российского ретейлера

Крупнейшим владельцем «Калашникова» может стать его гендиректор Алексей Криворучко 17

Спустя неделю после введения в отношении концерна санкций он выкупает доли партнеров – Искандера Махмудова и Андрея Бокарева

За товаром «Дикси» присмотрит компьютерное зрение 18

Ритейлер протестирует новую систему на складе

Финансы

Минфин ищет спасения от санкций в Китае и кошельках россиян.....19

Бюджетный кризис может заставить правительство врасплох

Банки не стали мягче20

ЦБ проанализировал условия предоставления кредитов

Минфин пообещал почти полвека поддерживать ВЭБ22

Государственные гарантии на сотни миллиардов рублей будут продлены на 45 лет

Перед отзывом лицензии Пробизнесбанка из его кассы выдали 1,4 млрд рублей.....22

Деньги от АСВ получили «дочки» банка, но его кредиторы оспаривают эти операции

Топливо-энергетический комплекс

На "Северном потоке – 2" ставят крест.....24

Еврокомиссия претендует на роль единственного переговорщика с "Газпромом"

«Газпром» впервые признал возможность разделения компании25

Мягкая реорганизация возможна, признает федеральный чиновник

Труба и немного нервно26

Поправки в третий энергопакет повышают риски «Северного потока - 2»

Металлургия

«Алросу» подвел проект.....27

Крупнейший рудник «Алросы» был затоплен из-за сложного геологического строения месторождения алмазов и ошибок при строительстве шахты

Фонд развития Дальнего Востока и China Gold создадут фонд на \$1 млрд.....27

Они хотят инвестировать в проекты разработки полезных ископаемых на Дальнем Востоке

Машиностроение

На автомобилях «АвтоВАЗа» впервые появится система дистанционного управления29

Ее поставщиком для Lada Granta станет компания супруги Сергея Чемезова

Телекоммуникации и связь

Китайские производители смартфонов воюют друг с другом за российский рынок.....30

За год ZTE и Lenovo сократили долю, а позиции Huawei и Xiaomi, напротив, усилились

Корейская компания намерена собрать крупнейшую сеть кинотеатров в России.....30

CJ CGV планирует получить не меньше 40% российского рынка

Россияне не верят онлайн-рекламе31

Она вышла в лидеры по негативному отношению

Строительство и рынок недвижимости

Подрядчик «Газпрома» хочет участвовать в строительстве ЦКАД32

Появление нового инвестора позволит довести до конца строительство платной трассы в обход Москвы

Stone Hedge разметил «Автозаводскую»33

Компания вложит 1,5 млрд руб. в комплекс апартаментов

Патроклу подыскивают жилье33

Во Владивостоке продается крупный участок

РЕГУЛИРОВАНИЕ



«Принца поддерживает король, и это достаточный ресурс»

Арабист Гурген Гукасян о планах Мухаммеда ибн Салмана и настроениях саудовских элит

Об арестах саудовских принцев по обвинениям в коррупции и планах масштабных реформ молодого наследника престола Мухаммеда ибн Салмана Аль Сауда «Деловой еженедельник "Профиль"» поговорил со старшим научным сотрудником Центра арабских и исламских исследований Института востоковедения РАН Гургеном Гукасяном.

— Король Салман отстранил от должности главу Национальной гвардии и командующего ВМФ, после чего были арестованы 11 принцев, несколько министров и бывших чиновников, которых обвинили в коррупции и злоупотреблении полномочиями. Наследный принц Мухаммад бин Салман возглавляет специально созданный антикоррупционный комитет. Это просто зачистка элит ради консолидации власти в руках наследника или есть и другие причины?

— Я полагаю, что эти действия во многом вызваны экономическими причинами. Прежде всего борьба с коррупцией связана со сложной экономической ситуацией, острой необходимостью проводить реформы, направленные на экономию государственных средств (по данным СМИ, власти королевства планируют конфисковать \$800 млрд, принадлежащих арестованным. — «Профиль»).

Дело в том, что Саудовская Аравия должна предпринять серьезные реформы для стабилизации экономики, компенсируя значительно снизившиеся доходы от экспорта нефти, заметное падение которых началось с 2014 года из-за коллапса

цен на нефть. В 2015 году дефицит госбюджета оценивался в \$100 млрд. Реформы должны быть расширены в условиях ограничения доходной базы государства, при том, что вследствие финансирования государственных расходов уже произошло большое сокращение валютных резервов королевства, которые, по оценкам экспертов, три года назад превышали \$850 млрд, а теперь упали почти до \$500 млрд. Снизились и темпы роста ВВП.

В этот тяжелый период борьба с коррупцией, которую ведут члены королевской семьи, находящиеся у власти, король Салман и глава антикоррупционного комитета наследный принц Мухаммад бин Салман, во многом вызвана необходимостью перестраивать экономику и бюджет. Принцев в Саудовской Аравии несколько тысяч человек. Они контролируют множество важных для экономики постов, занимаются бизнесом, владеют акциями в крупнейших компаниях. В таких условиях у принцев есть серьезные возможности для коррупции, поэтому обвинения против арестованных вполне могут иметь основания.

Конечно, есть и политическая составляющая. Правительство сейчас вынуждено проводить довольно непопулярные реформы. В частности, реформаторам необходимо в рамках наращивания нефтегазовых источников доходов вводить те налоги, которых в Саудовской Аравии ранее не было. Среди них важным является намерение правительства ввести налог на добавленную стоимость, по разным сообщениям, в размере от 5%, а то и до 7–8% на начальном этапе. НДС обсуждается несколько лет, и пока его все еще не ввели, но это вполне может произойти в 2018 году. В течение 2017 года уже введено «избирательное» налогообложение ряда товаров, таких как табак и энергетические напитки, введен сбор с иностранцев, работающих в Саудовской Аравии, — \$26,60 в месяц. Также правительство постепенно сокращает субсидии населению и внедряет другие меры экономии. Это не может не отразиться на населении. Поэтому с политической точки зрения королю и его сыну Мухаммаду бин Салману было бы важно показать народу, что они активно борются с коррупцией.

— Насколько масштабны планы по экономическим реформам у молодого принца, который стал наследником престола всего полгода назад?

— Достаточно масштабны. Мухаммад бин Салман курирует вопросы перестройки экономики, приватизации и развития отраслей, не связанных с нефтедобычей.

Он является одним из идеологов представленного плана трансформации экономики и системы управления Саудовской Аравии (National Transformation Program 2020), являющегося вспомогательной частью более широкой программы развития «Видение Саудовской Аравии 2030», и выступает активным поборником мер экономии, включая непопулярные меры по сокращению субсидий населению и, главное, повышению нефтегазовых доходов страны.

Причем именно план по повышению нефтегазовых доходов требует значительных мер экономии и, конечно, борьбы с коррупцией. В интервью агентству Bloomberg Мухаммад аль Шейх, советник заместителя наследного принца Саудовской Аравии Мухаммада бин Салмана отмечал, что в стране ежегодно неэффективно расходуется примерно от \$80 млрд до \$100 млрд. А программные положения, которые с целью преодоления финансовых трудностей в апреле 2016 г. в интервью Bloomberg высказал сам принц Мухаммад бин Салман, включали следующее. В ближайшие несколько лет необходимо поднять нефтегазовые доходы правительства со 163 млрд саудовских риалов до 1 трлн риалов. Нефтегазовые доходы, по мнению принца Мухаммада, ежегодно до 2020 года нужно поднимать на \$100 млрд. Повысить вклад в ВВП частного сектора с 40% до 65%. Увеличить долю нефтегазового экспорта в нефтегазовой части ВВП страны с 16% до 50%. Поднять долю прямых иностранных инвестиций с 3,8% до 5,7% ВВП. Только за счет привлечения новых туристов и паломников королевство должно поднять свои доходы на \$53 млрд (это около 200 млрд риалов). Кроме того, тогда же было указано, что реформа системы государственных субсидий должна дать дополнительный доход в \$30 млрд, а введение новых налогов — еще \$10 млрд экономии. Это ориентировочные цифры, однако

наследный принц, по мнению ряда источников в СМИ, очень жесткий руководитель, который будет последовательно и уверенно вести дела в рамках экономических реформ.

– Есть ли у молодого принца ресурс, чтобы проводить такие непопулярные меры, учитывая, что значительная часть элиты в Саудовской Аравии консервативна и вряд ли захочет расставаться с привилегиями, а население привыкло к преимуществам жизни в богатом королевстве?

– Наследного принца поддерживает король, и это более чем достаточный ресурс. А в борьбе с коррупцией его, скорее всего, поддержит и народ. Далеко не все жители Саудовской Аравии максимально обеспечены. Конечно, доходы населения росли долгие годы благодаря перераспределению нефтяной ренты, но в королевстве есть и средний класс, и не очень зажиточные люди. Именно они сейчас в полной мере ощутили бремя повышения платы за электроэнергию, воду и другие услуги. Поэтому народ, конечно же, будет одобрять антикоррупционную борьбу.

– Есть у наследного принца успехи или пока все в основном ограничивается масштабными планами по перестройке экономики?

– С точки зрения экономики некоторые успехи есть. В частности, наблюдается сокращение бюджетного дефицита – за прошлый год его удалось сократить примерно на 18,2% (с 362 млрд до 297 млрд саудовских риалов), и это успех, а в 2017 году запланирован дефицит бюджета на 33% меньше, чем в 2016 году. Кроме того, правительству удается постепенно повышать нефтяные доходы, хотя это чрезвычайно сложно для такого государства, как Саудовская Аравия. По оценке Bank of America Merrill Lynch, нефтяные доходы Саудовской Аравии в 2018 году должны возрасти примерно на 80 млрд риалов (\$21,3 млрд), если будет введен НДС, а также налог на предметы роскоши и повысятся сборы с иностранцев, работающих в стране. Однако в первой половине 2017 года в сравнении с первой половиной 2016-го нефтяные доходы не возросли, что отражает трудности перестройки.

– Чего можно ожидать в будущем?

– Саудиты должны будут продолжать менять структуру экономики, как и другие нефтеэкспортирующие страны. Но продолжение экономических реформ

будет идти в сложных условиях, поскольку у Саудовской Аравии более узкая экономическая база, чем во многих странах, включая Россию. Например, в королевстве нет ряда отраслей сельского хозяйства, потому что королевство находится в крайне жаркой и засушливой климатической зоне. С политической точки зрения со временем непопулярные реформы могут вызывать определенное недовольство населения. Но в условиях монархического режима подобное недовольство вряд ли может найти серьезное проявление. Вместе с тем принц продолжит борьбу с коррупцией.

Реформаторов обнадеживает то, что благодаря соглашению ОПЕК+ удалось несколько стабилизировать цену на нефть – это смягчающий фактор. Предсказать динамику цен в будущем трудно, но на сегодняшний день уже хорошо, что стоимость барреля перешагнула планку в \$60, поскольку при более низкой цене таким странам, как Саудовская Аравия, трудно в нормальном объеме продолжать политику государственного финансирования отраслей хозяйства. В целом успехи Мухаммада бин Салмана в обозримом будущем будут в немалой мере зависеть от цен на нефть.

– Как относятся к такой жесткой политике элиты? Возможен ли дворцовый переворот?

– Гипотетически это возможно. Более того, в истории Саудовской Аравии уже был переворот (в 1964 году Фейсал ибн Абдул-Азиз Аль Сауд при поддержке других членов королевской семьи вынудил брата Сауда отречься от престола и занял трон, а в 1975 году был застрелен собственным племянником. – «Профиль»), и, наверно, исключить повторения подобных событий, тем более в такой стране, нельзя.

Пока же правительство осуществляет свои планы, но до сих пор не пошло на введение налога на добавленную стоимость. При этом власти, судя по экономическим отчетам, продолжают курс на экономию: повышают цены на бензин и сокращают субсидии на электричество и воду для населения. А эти субсидии были очень щедрыми – в 2015 году государство потратило только на энергетические субсидии \$61 млрд (9,3% ВВП), на субсидии на дизельное топливо – \$23 млрд (3,5% ВВП). В арабской прессе пишут, что малообеспеченные слои населения уже испытывают в связи с этим определенные финансовые затруднения.

Вместе с тем реформы только начались. Мне встречались

публикации, в которых утверждается, что власти решили дать передышку бизнесу и населению и поэтому не стали планировать слишком резкое сокращение бюджета в 2017 году, а, наоборот, даже пошли на некоторое расширение финансирования.

Однако, несмотря на некоторые колебания, в 2018 году реформы планируется продолжить. Они будут направлены на усиление экономики и повышение нефтяных источников доходов, а значит, в следующем году снова встанет вопрос о повышении налогов и сборов. Пока же относительная стабилизация цен на нефть дает Саудовской Аравии передышку.

Главная задача Мухаммада бин Салмана – перестройка зависимой от нефтедобычи экономики. Это прежде всего означает снижение зависимости доходной базы бюджета от нефтяных доходов. Сейчас нефть дает в казну около 87%.

Аркадий Кузнецов



Не пошли на встречу

Из-за чего не состоялись полноценные переговоры президентов России и США во Вьетнаме

Во Вьетнаме завершился саммит АТЭС. Полноценных переговоров между президентами США и России не было, были краткие контакты, позволившие согласовать заявление по Сирии и снова поговорить о российском следе в американских выборах

Президенты в поисках места

11 ноября президент России Владимир Путин пресс-конференцией завершил свое участие в саммите АТЭС (Азиатско-Тихоокеанское экономическое сотрудничество, объединяющее 21 экономику региона) во вьетнамском Дананге. Путин и президент США Дональд Трамп, как и в июле этого года на саммите «двадцатки» в Гамбурге, были главными героями саммита. Журналисты пристально следили за тем, встретятся они или нет и в каком формате.

О том, что он готов к полноценным переговорам с Путиным, президент США заявил 3

ноября. В интервью телеканалу Fox News американский лидер говорил о важности переговоров с российским президентом. После этого российские официальные лица начали говорить о том, что подготовка к встрече началась, идет подбор времени и места.

Накануне саммита АТЭС, 9 ноября, помощник президента по внешней политике Юрий Ушаков назвал дату переговоров — 10 ноября. Пресс-секретарь Дмитрий Песков, однако, ее не подтвердил, сказав в тот же день, что согласования продолжаются. Госсекретарь США Рекс Тиллерсон в тот же день заявил, что встреча вообще не состоится. Утром 10 ноября пресс-секретарь Белого дома Сара Сандерс заявила, что согласовать полноценную встречу из-за графиков так и не удалось. В тот же день Песков заявил, что обсуждение возможной встречи президентов продолжается. Тогда же источник РБК в российском дипломатическом ведомстве подтвердил, что между сторонами идут переговоры и что американская сторона «предложила даты» для возможной встречи.

Проволочки в подготовке встречи вызвали жесткую реакцию российской стороны. Когда в первый день саммита журналисты задали министру иностранных дел Сергею Лаврову вопрос о том, будет ли она, тот в ответ велел обращаться к американской стороне. «Что говорят его (Трампа. — РБК) чинуши, я не знаю. Не могу за это отвечать, поэтому обращаюсь к американской стороне», — заявил глава российского дипломатического ведомства (цитата по сайту МИДа).

Однако полноценная встреча президентов 10 ноября так и не состоялась. Они встретились только во время церемонии фотографирования и кратко пообщались. Американская сторона предложила провести переговоры на их территории, в их резиденции, и назвали единственно приемлемое для них время, что российская сторона посчитала неприемлемым, так как в Гамбурге встреча формально тоже прошла на американской территории, объяснил источник в российской делегации во Вьетнаме газете «Коммерсантъ».

«Будут наказаны»

Несоответствие встречи было связано с «графиком работы господина Трампа, моим графиком и определенными формальностями протокола, с которыми нашим командам справиться, к сожалению, не удалось», объяснил журналистам Путин. «Но они (команды. — РБК) будут наказаны за это», — добавил

он (цитаты по сайту Кремля). По мнению российского президента, отсутствие встречи показывает, что отношения между странами «пока не вышли из состояния кризиса».

Заместитель председателя Ассоциации российских дипломатов Андрей Бакланов рассказывает, что, как правило, встречи высшего уровня согласовываются еще до вылета президентов. «Тут много моментов. Но все-таки встречи на уровне лидеров ведущих держав, как правило, согласовываются заранее. На сто процентов продумать график двусторонних встреч заранее не удастся, но его основа составляется заранее», — говорит эксперт.

Так, в первый день саммита Путин провел переговоры с лидерами Китая, Японии, Вьетнама и Филиппин. Встреча с премьер-министром Японии Синдзо Абэ была запланирована более чем за два месяца. Японский премьер-министр впервые рассказал о ней после переговоров с Путиным на полях Восточного экономического форума 7 сентября. О встрече с председателями КНР Си Цзиньпином Путин договорился во время телефонного разговора 26 октября.

О том, чем в первый день саммита был занят Трамп, его пресс-служба не сообщила.

Не следует из-за срыва встречи реагировать эмоционально, говорит Бакланов. «Это не тот эпизод, где выявляются долговременные тенденции», — добавляет собеседник РБК. Кроме того, по его словам, то, что весь первый день саммита АТЭС о статусе встречи поступала противоречивая информация, «укладывается в состояние наших текущих отношений». «Если бы у нас отношения работали как часы, то неожиданно сорвавшаяся встреча оставаяла бы вопросы», — отмечает Бакланов.

Заведующий кафедрой дипломатии МГИМО Александр Панов считает, что если о встрече действительно договаривались заранее, то «отменить ее неожиданно никто не будет». По мнению Панова, даже если бы встреча состоялась, «она бы ничего особого не дала».

Сирию и выборы перенесли «на ногах»

Несмотря на то что полноценные переговоры между Путиным и Трампом так и не состоялись, лидерам все-таки удалось провести несколько коротких бесед. «На ногах», как их охарактеризовал Ушаков. В частности, президентам удалось поговорить перед церемонией фотографирования в первый день саммита. Трамп в свою

очередь рассказал, что на полях саммита АТЭС провел с Путиным «две-три» короткие беседы. По словам американского президента, у них с российским коллегой остались «теплые чувства друг к другу». Трамп при этом раскрыл подробности разговора с российским лидером, о которых Путин не говорил.

В частности, он рассказал, что вновь спросил Путина, вмешивалась ли Россия в выборы США. «Он сказал, что абсолютно точно не вмешивался в наши выборы. Он не делал того, что они говорят. Каждый раз, когда он видит меня, он говорит: «Я не делал этого», — заявил Трамп. — И я правда верю, что он действительно так считает. Я думаю, что он очень оскорблен этим, что не так хорошо для нашей страны» (цитата по Axios).

При этом Трамп не ответил на прямой вопрос журналистов, верит ли он, что Россия не вмешивалась в выборы в США. Однако то, как американский президент рассказывал о короткой беседе с Путиным, «свидетельствует, что он скорее склонен верить российскому лидеру, чем собственным спецслужбам, которые утверждают, что Путин приложил все усилия, чтобы повлиять на голосование», пишет газета The New York Times.

В ходе недолгого разговора на второй день саммита они одобрили совместное заявление по Сирии, которое было опубликовано на сайте Кремля.

В нем Путин и Трамп заявили о решимости вести войну с запрещенной в России террористической организацией «Исламское государство» вплоть до ее окончательного поражения. Вместе с тем Трамп и Путин отметили успешные усилия по предотвращению опасных инцидентов между военными силами обеих стран, что позволило «существенно увеличить потери ИГ на поле боя в последние месяцы». Россия и США, как следует из заявления, будут поддерживать действующие военные каналы связи для обеспечения безопасности вооруженных сил США и России. В заявлении также указано, что оба лидера обратили внимание на слова президента Сирии Башара Асада о его приверженности женевским соглашениям и переговорам по Сирии, которые подразумевают начало переговоров о переходном периоде.

Однако, посетовал Путин, времени было мало, не удалось «более подробно поговорить по всему комплексу наших отношений: о безопасности, экономике и другим вопросам». «Нам, безусловно, нужно

будет все-таки найти возможность и нашим командам, и на уровне президентов сесть и поговорить по всему комплексу наших отношений», — подвел итог Путин встречам с Трампом в Дананге.

Александр Атасунцев

ВЕДОМОСТИ

Что значит заявление Путина и Трампа по Сирии

Россия активизировала сирийский вопрос и, возможно, хочет быстрее уйти из страны

Полноценной встречи президентов России и США Владимира Путина и Дональда Трампа на прошедшем 10–11 ноября во Вьетнаме саммите АТЭС не произошло, однако они согласовали «на полях» совместное заявление по Сирии. В нем подтверждена важность зон дэскалации и отмечена важность вывода «иностранных сил» из юго-западной зоны. Президенты также поддержали работу военных каналов связи в Сирии для предотвращения опасных инцидентов в ходе борьбы с ИГ (запрещено в России).

Это первое совместное заявление Трампа и Путина по Сирии, из него можно сделать два главных вывода, считает руководитель Центра анализа ближневосточных конфликтов института США и Канады РАН Александр Шумилин. Первый — сирийские правительственные силы Башара Асада и международная коалиция во главе с США, в первую очередь на востоке страны, «готовы работать на объединение, а не на раскол». Второй — и это уступка со стороны России — приоритетным является мирный процесс в Женеве, а не в Астане. Все остальные формулировки не несут в себе ничего нового, считает Шумилин. Встречи Путина с лидерами Ирана и Турции и заявление на саммите АТЭС — явные признаки того, что Россия активизировала сирийский вопрос и хочет быстрее уйти из страны, добавил он.

Заявление по Сирии имеет значение, несмотря на то что оно не было принято на полноценной встрече двух лидеров, считает бывший посол России в Японии и заведующий кафедрой дипломатии МГИМО Александр Панов. Условно по значимости среди документов,

принимаемых на таких встречах, первыми идут договоры, затем соглашения, а после заявления. «Однако в данном случае соглашения и не требовалось, а заявление, очевидно, заблаговременно готовили, и оба президента его видели. В этом плане это важнейший документ, который представляет общую позицию и предполагает совместные действия», — говорит Панов. Трамп такую форму встречи и документа выбрал по внутренним причинам, убежден экс-посол США по особым поручениям в постсоветских странах Стивен Сестанович: «Он знает, что после такой встречи его атакуют вопросами о возможном вмешательстве Кремля в выборы, и пока убедительного ответа на это у него нет».

Источник, близкий к Минобороны России, считает, что заявление особенно важно сейчас, когда террористы ИГ вот-вот потеряют контроль над крупными населенными пунктами. Согласие России в заявлении на удаление иностранных сил из примыкающей к Израилю юго-западной зоны дэскалации, т. е. поддерживаемых Ираном иностранных добровольцев, не стоит рассматривать как антииранский шаг со стороны Москвы, говорит он. Фактически этих сил в данном районе и не было, отмечает источник. Заявление подразумевает удаление с юга-запада Сирии несирийских военных, соглашается дипломат с Ближнего Востока, и это реверанс в сторону США и Израиля.

Другая ключевая проблема в регионе, над которой работают США, Россия и Китай, — ядерная программа КНДР. Именно с решением этой проблемы связывают азиатское турне Трампа, в ходе которого он посетил Японию, Южную Корею, Китай, Вьетнам и Филиппины. Позиции Китая и России по вопросу ядерной программы КНДР полностью совпадают, заявил Путин на пресс-конференции по завершении АТЭС, Россия не признает ядерный статус КНДР.

Трамп и Путин приехали на АТЭС не на равных, убеждена профессор-китаист Университета Мэри Вашингтон Элизабет Лэрас. «Россия подняла свои ставки в регионе в последние годы, в первую очередь это касается более тесных отношений с Пекином, однако у США здесь намного больше, чем у России, настоящих союзников. И это всего лишь отражение исторического факта: приоритетом для Москвы все последние годы была Европа, а Вашингтон активно работает в АТР с конца Второй

мировой». При этом именно КНДР — это та сфера, где Москве и Вашингтону легче всего наладить сотрудничество в регионе, убеждена Лэрас. Трамп определенно рассчитывает на помощь Москвы в разрешении северокорейского вопроса, однако Путин пока не особо стремится или просто не может так уж много предложить, считает Сестанович. Ни Россия, ни Китай не имеют большого контроля над КНДР, делится дипломат одной из стран Восточной Азии. Россия влияет на КНДР главным образом через поставки нефти, что для экономики КНДР очень важно, и рабочих из КНДР в России, которые являются заметным источником валютных доходов для страны. В то же время экономика КНДР сильно зависит от Китая, однако отношения двух стран сильно ухудшились из-за ядерных испытаний, это вызвало недовольство председателя КНР Си Цзиньпина. Пекин влияет на Пхеньян лишь частично, для молодого лидера КНДР важнее его личная власть, говорит дипломат. У Китая и России слишком слабые рычаги влияния на Северную Корею, заключает он.

Нина Ильина, Алексей Никольский

ВЕДОМОСТИ

Депутаты ответят на признание RT иностранным агентом специальным законом

Он введет зеркальные меры против иностранных СМИ, но против каких — еще не понятно

Госдума разработает и уже на этой неделе примет поправки, которые дадут возможность властям приравнять СМИ в России к иностранным агентам, заявил в пятницу спикер парламента Вячеслав Володин. Источник «Ведомостей», знакомый с деталями обсуждения, говорит, что это, скорее всего, будет поправка к принятой уже в первом чтении поправке в закон «Об информации», разрешающей блокировать в интернете материалы нежелательных организаций по представлению Генпрокуратуры. Не исключено, что законопроект будет принят в трех чтениях до среды.

В защиту RT

Поводом для ужесточения регулирования СМИ в России стали действия министерства юстиции США, потребовавшего от российского канала RT зарегистрироваться как иностранный агент. Американские чиновники сочли, что канал полностью финансируется из российского бюджета, работает в интересах российского правительства и его материалы являются пропагандой. У американских политиков и прежде были претензии к работе RT, к резким шагам они перешли после начала расследований о российском влиянии на выборы президента США в 2016 г.

Прежде главный редактор RT Маргарита Симоньян говорила, что компания готова уйти из США, если минюст будет настаивать на своем. Но в итоге RT приняла решение зарегистрироваться как агент, сообщила Симоньян, в противном случае это грозит уголовным преследованием и арестом активов.

Российские политики сочли действия США по отношению к RT агрессией и предупредили, что примут ответные зеркальные меры. Сначала речь шла об ответных мерах по отношению только к американским СМИ. Но теперь поправки будут распространяться на все иностранные СМИ, знает председатель комитета по информационной политике Госдумы Леонид Левин.

Импорт законов

Российский Минюст, Володин и другие депутаты Госдумы говорят о том, что российские нормы будут зеркальны, но детали не раскрывают. Замминистра юстиции Олег Паолой отмечал, что меры контроля иностранных СМИ могут повторять требования американского закона FARA (Foreign Agents Registration Act), в рамках которого минюст США потребовал регистрации от RT. «Пока рабочая версия такая: если иностранные коллеги просят RT, чтобы все их сюжеты выходили с плашкой «иностраный агент», то мы будем просить везде также указывать эту информацию, в том числе в соцсетях», – объяснял вице-спикер Госдумы Петр Толстой.

FARA был принят в 1938 г. в ответ на немецкую пропаганду. Минюст США требует от организации зарегистрироваться как иностранный агент в том случае, если может доказать, что организация контролируется иностранцами и вовлечена в политическую активность в интересах иностранцев. В FARA сделано исключение для СМИ, но для

этого им нужно доказать свою редакционную независимость от иностранных владельцев. FARA не ограничивает распространение информации иностранными агентами, но требует четкого обозначения иностранного источника такой информации.

Из слов опрошенных «Ведомостями» в пятницу депутатов и чиновников следовало, что текст поправок только разрабатывается и есть несколько вариантов, насколько жестким он будет в итоге. Один из источников «Ведомостей» указывает, что необходимости писать закон с нуля нет и достаточно добавить несколько слов о СМИ в действующие российские нормы об иностранных агентах. По словам еще одного источника «Ведомостей», скорее всего нормы будут прописаны довольно общими словами, а конкретные решения, кого признавать агентом, как и в США, будет принимать Минюст.

Ограничения уже есть

В России уже действуют ограничения для иностранных СМИ: в 2014 г. депутаты приняли поправки в закон о СМИ, запретившие иностранцам владеть более чем 20% в учредителе СМИ, работающего в России. Большинство СМИ еще к 2016 г. привели свою юридическую структуру в соответствие с требованиями закона, многие из них нашли местного партнера. Опрошенные «Ведомостями» иностранные СМИ отказались от комментариев, сославшись на то, что пока не понятно, какие именно СМИ подпадут под действие поправок и будет ли считаться реклама иностранных рекламодателей зарубежным финансированием.

Представители НМГ, «Медузы», Reuters, Bloomberg и Facebook отказались от комментариев или не ответили на запросы «Ведомостей». «Мы следим за развитием событий и будем принимать решения в зависимости от того, какими именно будут формулировки в новом законе», – сообщила пресс-служба ВВС.

Ксения Белецкая, Ольга Чуракова, Екатерина Брызгалова

ВЕДОМОСТИ

США могут предложить ввести в Донбасс 20 000 миротворцев

Для России это означает ликвидацию самопровозглашенных ДНР и ЛНР

Администрация США попытается договориться с Россией о вводе 20 000 миротворцев на восток Украины, чтобы прекратить конфликт в регионе. Об этом сообщила The Wall Street Journal со ссылкой на американских и западных чиновников. По их словам, Вашингтон может сделать такое предложение в ближайшие дни. Инициатива вызвана надеждой некоторых западных стран, включая Францию и Германию, что президент России Владимир Путин ищет способ прекратить военную поддержку украинских сепаратистов.

Это предложение станет ответом на инициативу, которую Россия огласила Совету Безопасности ООН в сентябре. Москва предложила, чтобы миротворцы защищали международных наблюдателей ОБСЕ на линии разграничения. Западные дипломаты отвергли эту идею. Позже Путин положительно отреагировал на инициативу канцлера Германии Ангелы Меркель о том, чтобы миротворцы могли находиться на всей территории Донбасса.

Спецпредставитель США по Украине Курт Волкер дважды встречался с помощником президента России Владиславом Сурковым с середины августа, на этой неделе в Белграде должна состояться третья встреча. По словам Волкера, он обсуждал с Сурковым, как «доработать» сентябрьское предложение России. Миссия может быть проведена не под мандатом Совбеза ООН, говорят американские и западные чиновники. Вместо этого миротворцы могут работать под эгидой ОБСЕ или специально созданной коалиции. Волкер на прошлой неделе заявлял, что США вели переговоры по Украине с дипломатами из Швеции. Она не входит в НАТО, но занимает сторону Киева в этом конфликте и в прошлом часто участвовала в миротворческих миссиях. В четверг министр иностранных дел Канады Христия Фриланд заявила, что ее страна прилагает значительные

дипломатические усилия для ввода миротворцев ООН на Украину.

Путин в субботу на саммите АТЭС во Вьетнаме заявил, что ему ничего не известно о предложении США ввести в Донбасс 20 000 миротворцев.

Председатель комитета Совета Федерации по обороне Виктор Бондарев заявил, что 20 000 – это почти дивизия, для охраны миссии ОБСЕ столько сил не нужно и это будет только способствовать еще большей напряженности. Инициатива Путина направлена на проведение через год выборов в самопровозглашенных ДНР и ЛНР в соответствии с минскими соглашениями, при вводе 20 000 солдат западных армий можно провести только такие выборы, цель которых – ликвидация ДНР и ЛНР, говорит человек, близкий к руководству ДНР.

Алексей Невельский

ГОСУДАРСТВО И БИЗНЕС

Коммерсантъ® К монополиям подтягивают инфраструктуру

ФАС может ослабить регулирование

ФАС сделала шаг вперед в борьбе за изменение законодательства о естественных монополиях — первый вице-премьер Игорь Шувалов дал ведомствам поручение проработать вопрос. ФАС настаивает, в частности, чтобы естественными монополиями считались только владельцы «сетевых» инфраструктурных активов. В результате в эту категорию могут не попасть порты и аэропорты, а также почтовая связь, ледакольные проводки и диспетчер энергосистемы АО «Системный оператор».

Как стало известно «Ъ», на прошлой неделе первый вице-премьер Игорь Шувалов поручил профильным министерствам подготовить и представить предложения об изменении законодательства о естественных монополиях. В аппарате господина Шувалова «Ъ» подтвердили факт отправки соответствующего письма. Оно стало ответом на обращение в Белый дом главы ФАС Игоря Артемьева от 26 октября (копия есть у «Ъ»). В нем господин Артемьев вновь поднял вопрос о том, что понятие «естественные монополии» устарело, и предложил ликвидировать закон о естественных монополиях, заменив его поправками к закону о защите конкуренции. Сейчас компании, попадающие под определение естественной монополии, заносятся в специальный реестр и подлежат более жесткому регулированию со стороны ФАС (в частности, по тарифам).

Новое определение естественной монополии, по мнению ФАС, должно соответствовать ключевому критерию — обладание «сетевыми активами» (линейные объекты инфраструктуры). К естественным монополиям ФАС предлагает относить транспортировку газа по трубопроводам, нефти и нефтепродуктов — по магистральным трубопроводам, услуги по передаче электроэнергии и

тепла, водоснабжение и водоотведение с использованием централизованных систем, железнодорожные перевозки по путям общего пользования и общедоступную электросвязь. Как пояснил «Ъ» начальник правового управления ФАС Артем Молчанов, сейчас при определении естественной монополии анализируется деятельность организации, а не рынок, что неправильно. При новом подходе могут перестать рассматриваться как естественные монополии аэропорты и порты, а также общедоступная почтовая связь, ледакольные проводки и оперативно-диспетчерское управление в электроэнергетике.

В Минэкономике заявили, что их позиция по этому вопросу, «включающая указание на риски предлагаемых решений, пока находится в стадии формирования». В Минкомсвязи и Минтрансе сообщили, что письмо ФАС получено. В Минэнерго и Минстрое не дали комментариев.

Представители бизнес-сообщества не смогли предоставить «Ъ» оперативный комментарий. Дискуссия о выведении стивидоров из реестра субъектов естественных монополий ведется несколько лет, либерализация отрасли началась в 2013 году. Операторы морских терминалов настаивают, что на рынке уже существует конкуренция, сейчас по поручению вице-преьера Аркадия Дворковича ведется соответствующий анализ. Свои предложения на этот счет уже обнародовала ФАС (см. «Ъ» от 25 сентября). В конце 2015 года ФАС дерегулировала часть ключевых тарифов в аэропортах Московского авиационного узла, что, впрочем, вызвало недовольство со стороны ряда авиакомпаний (см. «Ъ» от 28 августа).

Закрепление понятия естественной монополии в законе о защите конкуренции позволит не ориентироваться слепо на статус в реестре, как сейчас, а проверять посредством анализа рынка, существует ли конкуренция, полагает советник Антимонопольного бюро Андрей Закатаев. Исполнительный директор Heads Consulting Никита Куликов отмечает, что, поскольку ключевые сферы — транспортировка энергоресурсов, передача энергии и воды, а также железнодорожные

перевозки — продолжают считаться естественными монополиями, правка законодательства мало что изменит на практике. По словам главы агентства «Infoline-Аналитика» Михаила Бурмистрова, у ФАС сейчас очень широкие полномочия, особенно после получения права регулировать тарифы, что сочетается с «чрезмерной активностью в части возбуждения судебных дел, большинство из которых ФАС из-за слабости методологической базы, излишне коротких сроков расследования и недостаточной квалификации персонала проигрывает». По его мнению, отказ от отнесения портов и аэропортов к естественным монополиям — позитивный шаг в условиях усиливающейся конкуренции на рынке стивидорных услуг и ввода новых мощностей по перевалке.

Анастасия Веденеева, Наталья Скорлыгина, Роман Рожков

Коммерсантъ® Дешевый кредит не для всех

Низкие ставки более доступны лишь бесппроблемным компаниям

Оживление спроса домохозяйств в третьем квартале 2017 года вызвано в основном снижением нормы сбережений, а не наращиванием кредита, утверждает ЦБ в осеннем выпуске «Финансового обозрения». Активность банков летом—осенью 2017 года была чрезвычайно высока, но в большей степени это была конкуренция за старых заемщиков: только население заключило с банками с начала года новых договоров на 2,3 трлн руб., но портфель кредитов вырос лишь на 0,6 трлн руб. Похожая ситуация и с кредитованием компаний. Пока главная проблема для ЦБ — быстрая дифференциация заемщиков в экономике и проблемы мелких банков: некоторое смягчение резервных требований с 1 декабря для базовых банковских лицензий — видимо, ответ регулятора на эти риски.

Осенний выпуск «Финансового обозрения» посвящен анализу не текущей конъюнктуры, а итогов второго—третьего кварталов, в

какой-то степени это аналитический комментарий к уже принятым ЦБ решениям лета—осени 2017 года. Впрочем, на решения ЦБ по ставке тезисы документа, очевидно, будут иметь влияние: в контрасте с осторожностью несколько месяцев назад аналитики Банка России признают, что рост в нефинансовом секторе сопровождается однозначным и устойчивым улучшением ситуации с финансовым посредничеством. В целом это довольно благоприятные для сохранения консервативной денежно-кредитной политики (ДКП) сведения. Если во втором квартале говорить об угнетающей экономической рост ДКП ЦБ было невозможно в принципе (снижение инфляции и ключевой ставки было де-факто синхронизировано), то по итогам третьего при быстром снижении инфляции и умеренном — ставки «ползучее ужесточение» ДКП уже могло отразиться на финсекторе.

Как отмечает ЦБ, главный драйвер экономического роста в 2017 году, рост частного спроса, по крайней мере со стороны населения, был обеспечен не столько ростом кредита (он рос преимущественно за счет ипотеки, в том числе спонсируемой государством, и в меньшей степени — потребкредитования), сколько снижением нормы сбережений. ЦБ не делает предположений о том, как на ситуации отразилось снижение ставок по депозитам. Впрочем, аналитики регулятора видят снижение в третьем квартале кредитных ставок быстрее депозитных, а долгосрочных ставок — быстрее краткосрочных, это отражается прежде всего на склонности к сбережению физлиц.

При этом кредитная активность банков во втором—третьем кварталах 2017 года, видимо, была очень высокой: ЦБ приводит данные о заключении с начала года новых кредитных договоров с физлицами на 2,3 трлн руб. Впрочем, большая их часть — перекредитование на новых условиях: прирост портфелей кредитов физлицам за тот же срок составил всего 0,6 трлн руб., что несопоставимо с масштабами роста спроса домохозяйств и не объясняет восстановление роста оборота розницы. Ситуация с кредитованием нефинансового корпоративного сектора схожа, но имеет свои особенности: большая часть выданных кредитов (Минэкономики ждет прироста портфеля кредитов этому сектору лишь с октября 2017 года, до сентября наблюдался общий делеверджинг) также была рефинансированием и пролонгацией

договоров, однако конкуренцию банкам за кредит составляли лизинговые, факторинговые структуры и с третьего квартала — эмиссия облигаций. Наконец, ЦБ отмечает в целом очень активную борьбу финансовых посредников за клиентов — возможно (в отчете это не рассматривается), что вклад в нее внесли осенние санации «Открытия» и Бинбанка.

Относительно новая, но уже отмечаемая ЦБ проблема вполне позитивной для финсектора на несколько кварталов вперед ситуации — растущая неоднородность денежно-кредитных условий в экономике, актуальная сейчас для нефинансовых заемщиков. По итогам обследования ЦБ 90% банков во втором—третьем кварталах не смягчали требований к заемщикам (но не ужесточали их, что было характерно для 2015–2016 годов), «усложнение» финрынка, о котором говорит Банк России, может быть вызвано в том числе дифференциацией кредитных условий банков для разных групп заемщиков. Ситуация довольно своеобразная: происходящее снижение долгосрочных ставок кредита не будет распространяться на потенциально и реально проблемные сектора. Очевидно, их ответом станет или политическая атака ЦБ, или масштабные запросы на увеличение господдержки. Дифференциация клиентуры при этом обычно вызывает и дополнительное расслоение самих банков. 10 ноября ЦБ опубликовал нормы обязательных резервов для банков с базовой лицензией, в которых установил их для «иных» обязательств перед физлицами и юрлицами на уровне 1% (ранее — 5%). В какой-то степени это можно считать ответом ЦБ на дифференциацию: низкая норма резервов для малых банков (капитал от 300 млн до 1 млрд руб.) облегчит существование региональных и кэптивных банков.

Дмитрий Бутрин

ОЦЕНКИ, ПРОГНОЗЫ, СТАТИСТИКА



Число разорившихся российских компаний приблизилось к рекордному

Число банкротств в России почти достигло исторического рекорда, установленного в 2009 году, подсчитал Центр макроэкономического анализа и прогнозирования. Из-за падения доходов населения все чаще банкротятся строительные компании

Количество банкротств в России в третьем квартале вновь выросло, констатирует Центр макроэкономического анализа и краткосрочного прогнозирования (ЦМАКП). По сравнению со вторым кварталом их стало больше на 3% (эксперты делают поправку на сезонность). В сопоставлении с июлем—сентябром прошлого года число банкротств увеличилось на 12,4%, до 3227.

На рост банкротств влияют два фактора, полагают аналитики. Первый — слабый потребительский спрос: реальные располагаемые доходы населения падают 12 кварталов подряд. За первые девять месяцев этого года они снизились на 1,2%, по данным Росстата.

«У нас не было такого длительного периода падения реальных доходов населения. Весь бизнес, ориентированный на потребительский спрос, пострадал наиболее сильно в этот кризис, и тренд здесь пока негативный», — подчеркивает председатель совета Московской международной валютной ассоциации, экс-глава департамента макроэкономического прогнозирования Кирилл Тремасов.

Вторая причина — медленное снижение ключевой ставки, считает ЦМАКП. В начале года она находилась на уровне 10%, а к концу октября снизилась лишь до 8,25%, в

то время как инфляция падала более быстрыми темпами: преодолел таргет Центробанка в 4% еще летом, к концу октября она в очередной раз обновила постсоветский рекорд и достигла 2,7%. Президент Владимир Путин говорил, что это должно стать фактором снижения ключевой ставки. Но директор департамента денежно-кредитной политики ЦБ Игорь Дмитриев в четверг на круглом столе во ВШЭ о снижении ставки рассуждал сдержанно: «Сама по себе разница между ставкой и инфляцией ни о чем не говорит. Важен баланс рисков. За ним и следим». В месячных темпах дефляции до конца года не будет, а инфляция в следующем году вернется к 4% год к году, уверен он.

При анализе масштаба банкротств ЦМАКП опирается на официальные объявления о дефолтах и сайт Единого федерального реестра сведений о банкротстве.

Запас прочности иссяк

С точки зрения бизнеса ставка снижается «непонятным образом», слишком медленно, говорит член президиума генерального совета «Деловой России» Михаил Левчук. И это ощутимо в условиях особенностей последнего кризиса. Если прошлые кризисы компенсировались тем, что за счет девальвации рубля с рынка уходили иностранные товары, уступая место отечественным компаниям, то теперь такого эффекта нет, напоминает он: «Механизм скачка национальной валюты не сработал». Впрочем, в последние несколько месяцев динамика «скорее положительная», признает Левчук.

«Достигнутый по итогам августа—сентября уровень банкротств даже немного превысил пиковое значение марта 2015 года», — указывает ЦМАКП. Он лишь на 2,1% ниже исторического максимума октября 2009 года.

Проблема в том, что у многих компаний, которые не обанкротились еще в 2015 году, уже «иссяк» запас прочности, пессимистично указывает макроаналитик Райффайзенбанка Станислав Мурашов. Экспортеры еще могли защититься слабым курсом, но по прошествии двух лет этот фактор, а также тенденции по сокращению издержек уже не оказывают столь значительный эффект, считает он.

В нынешних условиях политика ЦБ не так важна, полагает Мурашов. Ставка ЦБ не главная проблема, ведущая к банкротствам, говорит и Тремасов: «Если банк видит, что спрос на вашу продукцию слабеет, он не перекредитует вас ни при каких ставках». Банкротства обычно связаны с небольшими компаниями, а им кредиты выдают в лучшем случае под 15%, указывает Мурашов, на этом фоне масштабы снижения ставки довольно незначительны. Тем более такие фирмы, как правило, берут «перехватывающие» кредиты — на финансирование текущей деятельности, а не для долгосрочных инвестиций.

Кто банкротится больше всех

Интенсивность банкротств в третьем квартале увеличилась почти во всех отраслях. Она вернулась к максимальным значениям в торговле (300 банкротств в сентябре), пищевой промышленности, машиностроении. Всего в сентябре обанкротилось 1127 предприятий. Незначительно (на несколько единиц) снизилось число банкротств лишь в сфере коммерческих услуг и металлургии.

Наиболее негативная динамика наблюдается в строительстве. Число обанкротившихся компаний в этом секторе больше года ежемесячно обновляет исторические максимумы (в сентябре 242 банкротства), видно из данных ЦМАКП. Ипотечное кредитование, которое могло бы прервать этот тренд, хоть и растет, но раньше оно росло гораздо большими темпами, напоминает Станислав Мурашов, а от слабого потребительского спроса строительство страдает довольно сильно. Вряд ли ситуация в жилищном строительстве изменится, так как для этого у граждан должна появиться уверенность в экономических перспективах, считает он, в целом же эту отрасль тянут вверх проекты инфраструктурных компаний и государства, а им дефолты не грозят.

Михаил Левчук из «Деловой России», который занимает должность исполнительного директора в компании по разработке систем безопасности, также наблюдает негативные тенденции в строительстве: «Мы приходим за строителями. Соответственно, мы эту динамику [банкротств] видим. Коммерческое

строительство полностью
остановилось».

Однако стройка — «специфический сектор», замечает Кирилл Трemasов: «Тут банкротства могут быть частью схем участников».

Антон Фейнберг



Лосось ушел на север

Цены на красную рыбу и икру взлетели после неудачной путины

Из-за снижения вылова лососевых на Сахалине и в Хабаровском крае в этом году красная рыба из этих регионов уже подорожала примерно на 30%, утверждают рыбаки и переработчики. Цены на красную икру вырастут еще больше

Глобальное потепление

В этом году лососевая путина оказалась неудачной сразу для двух регионов Дальнего Востока. Из-за аномального потепления воды лосось переместился к северу, что негативно сказалось на добыче в Хабаровском крае и на Сахалине. В 2015–2016 годах два эти региона обеспечивали больше 44% всего вылова лососевых на Дальнем Востоке, по данным Росрыболовства. В этом году их доля снизилась до 28% — на Сахалине и в Хабаровском крае было добыто всего 99,9 тыс. т лососевых.

Недостаток улова в этих регионах был компенсирован ростом добычи на севере: на Камчатке вылов лососевых стал рекордным, превысив уровень 2015 года (вылов сравнивается по четным и нечетным годам) на 25,5%, до 241,5 тыс. т. Всего, по данным Росрыболовства, в 2017 году на Дальнем Востоке было выловлено 350,8 тыс. т лосося — лишь на 3% меньше, чем в 2015 году. В 2016-м на Дальнем Востоке было выловлено 432,7 тыс. т лососевых.

Воспользовались ситуацией

Дефицита красной рыбы в рознице в связи с недоловом не ожидается, но ее может быть труднее найти, предупреждает вице-президент Ассоциации производителей и торговых предприятий рыбного рынка (Рыбная ассоциация) Александр Фомин. По его словам, пока рыбаки в ожидании свежего улова

продавали остатки прошлого года, существенного роста цен не было. Но в конце лета (сезон вылова лосося на Дальнем Востоке длится с августа по октябрь) рыбаки резко повысили отпускные цены.

«Как только стало ясно, что на Сахалине рыбы в этом году будет мало, рыбаки на Камчатке сразу взвинтили цены на 30%, хотя у них с уловом все в порядке. Сейчас 1 кг горбуши, например, стоит 180 руб., хотя в прошлом году он стоил всего 130 руб.», — объясняет Фомин.

После переработки и транспортировки с Дальнего Востока стоимость рыбы в магазинах Центральной России возрастает еще больше. В Москве розничные цены на горбушу сейчас на 25–30% выше, чем годом ранее, и начинаются от 300 руб. за 1 кг, уточняет Фомин. Дальнейшего роста цен он не ожидает.

Снижение вылова лососевых не является драматичным, подобные провалы были и раньше, говорит Александр Ефремов, управляющий группы «Доброфлот», одного из крупнейших в стране рыбопереработчиков. Но высококачественная сахалинская рыба, которая относится к высокому ценовому сегменту и идет в том числе на экспорт, дорожает, цены могут вырасти на 30%, подтверждает Ефремов. Более дешевый лосось, добываемый на Камчатке, подорожает не так сильно — на 5–10% по сравнению с прошлым годом, прогнозирует эксперт. По его оценке, в целом рост цен может составить 15–20%.

Ситуацию осложняет то, что, по оценке Рыбной ассоциации, минимум треть добытых в этом году на Дальнем Востоке лососевых пойдет на экспорт. На начало октября уже вывезено около 70 тыс. т, в том числе 25 тыс. т самого ценного вида — нерки.

Икра по-прежнему

Более драматично складывается ситуация с ценами на красную икру. На фоне ажиотажного спроса со стороны Японии, где собственный вылов лососевых также снизился из-за потепления воды на 40%, цены на этот продукт растут, говорит Ефремов. По его словам, сейчас оптовая цена на икру начинается от 3,3–3,5 тыс. руб. за 1 кг против 2,2–2,5 тыс. руб. годом ранее. Отпускная цена в этом году может достичь и 4 тыс. руб. за килограмм, допускает Ефремов. В Москве розничная цена уже составляет 5,5–6 тыс. руб., утверждает исполнительный директор Рыбной ассоциации Алексей Аронов.

В розничных сетях «Дикси», «Лента» и «Ашан» не смогли оперативно ответить на вопрос о ценах на лососевых и красную икру.

«Существенного дефицита продукции из лососевых рыб и, как следствие, ощутимых колебаний цен не ожидается», — сообщили в Росрыболовстве.

В 2016 году потребление охлажденной красной рыбы в России составило, по оценкам компании «Русская аквакультура», 60 тыс. т, что почти в три раза меньше, чем в рекордном 2013-м (167 тыс. т).

Елена Сухорукова, Наталья Новопашина

Коммерсантъ[®] **Пик несостоятельности**

Экономика России прирастает банкротствами

Мониторинг банкротств

По итогам третьего квартала 2017 года число банкротств в экономике вновь увеличилось, свидетельствуют данные мониторинга несостоятельности российских компаний, который ведет Центр макроэкономического анализа и краткосрочного прогнозирования (ЦМАКП; см. график). К предыдущему кварталу с учетом сезонности рост составил 3%, а к третьему кварталу 2016 года — 12,4%. «На фоне стагнации экономики число банкротств растет четвертый квартал кряду и даже немного превзошло максимальные значения кризисного 2015 года», — отмечают в ЦМАКП. Основными драйверами процесса остаются «отсутствие позитива в части потребительского спроса» (12-й квартал подряд зафиксировано сокращение реальных располагаемых денежных доходов: в третьем квартале 2017 года оно составило почти 1% в годовом выражении), политика консервативного снижения ключевой ставки ЦБ и медленное восстановление инвестиционного спроса, считают в центре.

В отраслевом разрезе хуже всего выглядела ситуация в строительстве, где численность банкротств в сентябре обновила исторический максимум (242 компании-банкрота). В торговле, пищевой промышленности и машиностроении число банкротств вернулось к

максимумам — в сентябре 300, 33 и 29 случаев соответственно. В транспорте и связи интенсивность банкротств увеличилась по сравнению с предыдущим кварталом (60 компаний), а в АПК и электроэнергетике не изменилась. Сокращался показатель лишь в коммерческих услугах (193 компании) и металлургии, где ситуация благоприятнее всего (19 компаний).

Напомним, по данным Росстата, в августе 2017 года в годовом выражении прибыль до налогообложения в РФ (чистый финансовый результат крупных и средних компаний) снизилась на 19%, а за январь—август — на 8,5% (прибыль сократилась на 5%, а убытки выросли на 18,3%). На этом фоне в январе—августе 2017 года доля убыточных организаций увеличилась лишь на 0,2 процентного пункта, составив 29,7%. Однако если в добыче полезных ископаемых прибыль в январе—августе 2017 года выросла на 15,4%, а убытки снизились на 45,5%, то в обработке ситуация противоположная: прибыль снизилась на 8,7%, а убытки выросли на 5,2%. Схожая ситуация в торговле (минус 31% и плюс 88,1% соответственно) и сельском хозяйстве (минус 6% и плюс 24%). В строительстве рост прибыли на 5,8% сопровождался увеличением убытков на 43,7%.

Алексей Шаповалов

БИЗНЕС-СТРАТЕГИИ



Богатый выбор

Во что вкладывают средства клиенты private banking

Объем средств состоятельных физических лиц под управлением российских банков в 2017 году превысит 7 трлн руб. Какие финансовые инструменты выбирают клиенты private banking и как изменились их предпочтения в последнее время?

Рынок private banking — банковских и инвестиционных услуг для состоятельных физических лиц — в России в последние годы растет в среднем на 15% в год без учета валютной переоценки, подсчитали эксперты Frank RG. По оценкам аналитиков, по итогам 2017 года объем средств состоятельных клиентов под управлением банков в российской юрисдикции составит 7,2 трлн руб.

Клиенты, получающие обслуживание private banking у крупнейших игроков рынка (критерии отнесения к этой категории у банков различны, порог входа варьируется от 1 млн до 100 млн руб.), по подсчетам специалистов, формируют в среднем 20–25% всех привлеченных банками пассивов. При этом данный сегмент клиентов в последние годы меняет свои предпочтения — доля инвестиционных продуктов в портфеле состоятельных клиентов постепенно растет.

Ведущие игроки подтвердили РБК эту тенденцию, а также отметили изменение отношения клиентов private banking к вложениям в рублях, инвестициям в недвижимость и возможностям, которые предоставляют западные рынки.

Почему инвестиции все интереснее

По данным Frank RG, доля инвестиций (вложения в инструменты, отличные от депозитов) в общем портфеле private banking по итогам 2016 года выросла с 10,5 до 13,6% и продолжает расти в текущем году. Эксперты связывают это с несколькими причинами.

По словам инвестиционного директора B&N Exclusive Бинбанка Романа Серпенинова, к поиску альтернативных вложений денежных средств многих клиентов подталкивают низкие ставки по депозитам. «По валютным вкладам ставки у большинства банков приблизились к нулю. Что касается рублевых депозитов, по ним доходность падает вслед за ключевой ставкой. Недавно Банк России в очередной раз ее снизил (до 8,25% годовых)», — согласна руководитель департамента по работе с состоятельными семьями банка «Уралсиб» Ольга Дегтярева. По данным Банка России, средняя максимальная ставка по вкладам в рублях в ведущих банках снизилась за год более чем на 1,5 процентного пункта.

Другой причиной может являться снижение доверия к российским банкам вследствие громких отзывов лицензий и санаций (банк «Югра», Бинбанк, «ФК Открытие»), полагает глава дирекции разработки инвестиционных продуктов Locko Private Banking (подразделение Локобанка) Георгий Майоров. «Инвестиционные продукты, предлагаемые в private banking, позволяют не только поднять доходность портфеля, но и снять риски банка», — отмечает он. Даже в случае наступления самого пессимистичного сценария относительно самого банка (отзыва лицензии) клиент сможет перевести ценные бумаги на счет другой организации без потерь, поясняют специалисты Frank RG.

Заместитель председателя правления Росбанка, руководитель L'Hermitage (подразделение private banking Росбанка) Улан Илишкин отмечает, что причинами смены предпочтений является и существенное расширение российскими банками и финансовыми компаниями перечня инвестиционных решений, а также повышение уровня знаний самих клиентов.

По словам Романа Серпенинова, за последний год-два доля вкладов в private banking снизилась с условных 80–90% от общего объема размещаемых средств до 50–70% у клиентов, имевших до этого определенный опыт инвестирования. Руководитель Sberbank Private Banking Евгения Тюрикова сообщила, что на банковские вклады приходится 70%

портфеля, но «явно прослеживается сдвиг в сторону инвестиций», доля которых выросла за год примерно на четверть и продолжает увеличиваться.

«С каждым годом интерес клиентов к инвестиционным продуктам растет, и мы прогнозируем продолжение этой тенденции», — говорит руководитель департамента по работе с состоятельными клиентами ВТБ Дмитрий Брейтенбихер.

По словам экспертов, у клиентов private banking наибольшим интересом пользуются инструменты с фиксированной доходностью (рублевые облигации и евробонды) и структурные продукты с защитой капитала, которые позволяют в худшем случае вернуть 100% внесенных средств, а при благоприятном развитии событий на рынке — получить повышенную доходность. Но среди состоятельных клиентов есть и те, кто готов вкладываться в более рискованные решения — акции, производные инструменты, высокодоходные рискованные облигации.

Зарубежные рынки — дополнительные возможности

Среди новых тенденций в поведении клиентов private banking в последние годы специалисты отмечают рост интереса к инвестициям за рубеж

По словам Ольги Дегтяревой, сейчас доля активов с зарубежным риском в инвестиционных портфелях клиентов «Уралсиб | Private Bank» превышает 30%, в то время как несколько лет назад у клиентов таких активов практически не было. Это связано как с изменением отношения состоятельных клиентов к зарубежным инвестициям, так и с появлением необходимой инфраструктуры. «Раньше торговать на западных площадках, использовать зарубежные активы и инструменты (ETF, хеджевые фонды и т.д.) было сложно и затратно. Сейчас ситуация кардинально изменилась», — говорит она.

Глава UniCredit Private Banking в России Игорь Рябов добавляет, что возможности зарубежных рынков позволяют повторить (реплицировать) свои стратегии вложений, уже реализованные внутри страны, на новых площадках, где выбор инструментов шире.

Роман Серпенинов также подтверждает, что иностранные рынки, на которых гораздо шире набор возможных инвестиционных идей, вызывают все больше интереса. «Например, если несколько лет назад в части портфеля бумаг с фиксированным доходом в иностранной валюте в основном были евробонды российских компаний, то сейчас уже не удивляет наличие иностранных эмитентов, люди готовы их рассматривать», — отмечает он.

Валюта или рубль

Хотя доля наиболее консервативного инструмента (депозитов) в портфелях состоятельных клиентов снижается, структурные изменения наблюдаются и там: несколько выросло доверие к рублю. При этом валюта по-прежнему составляет наибольшую часть вкладов.

По словам Улана Илишкина, по портфелю вкладов VIP-клиентов «L'Hermitage Росбанк» доля средств в рублях увеличилась за год с 40 до 52%, доля вложений в долларах существенно не изменилась и составляет около 40%, доля вложений в евро снизилась почти в два раза и составляет примерно 8% портфеля. «Стабилизация курса рубля (за два года рубль укрепился к доллару на 7%. — РБК) и высокая реальная процентная ставка по качественным активам в российской валюте постепенно сказываются на предпочтениях клиентов», — говорит он.

«В последние пару лет на фоне стабилизации курса рубля доверие к национальной валюте выросло. По мере истечения сроков валютных депозитов, открытых в 2013–2015 годах, при условии стабилизации курса рубля и низкой инфляции мы можем увидеть активизацию вложений в рублевые инструменты», — говорит начальник департамента по работе с клиентами частного-банковского бизнеса Газпромбанка Сергей Потапейко. Сейчас портфель активов клиентов private banking в Газпромбанке более чем на 70% состоит из твердых валют (в первую очередь долларов), констатирует он.

Ольга Дегтярева также отмечает, что рублю как валюте инвестирования и сохранения капитала в последнее время стали больше доверять. С другой стороны, среди первого поколения владельцев состояний, которые прошли через несколько кризисов, предпочтения не изменились — они делают ставку на доллар.

В первом полугодии 2017 года стабильный курс подогрел интерес к рублю, но кратковременный всплеск

интереса пока сложно назвать переломом тренда: состоятельные инвесторы по-прежнему отдают предпочтение иностранным валютам, говорит Евгения Тюрикова. По ее словам, традиционно сегмент private banking отличается высокой долей валютных вложений — около 70%.

Российская недвижимость менее привлекательна

Еще одна смена тенденции, произошедшая в последние годы в сегменте private banking, — снижение спроса на инвестиции в российскую недвижимость. Причем интерес к инвестициям в зарубежную недвижимость сохраняется.

«Доход, приносимый инвестициями в российскую недвижимость, с учетом имеющихся издержек все меньше удовлетворяет ожиданиям инвесторов. Так что можно сказать, что интерес к новым вложениям снизился», — говорит Роман Серпенинов. Арендные ставки падают, а дисконт на вторичном рынке может достигать десятков процентов, если речь идет об элитной недвижимости, отмечают специалисты. «Ликвидность очень слабая, рынок полностью переходит на модель, где правила диктует редкий покупатель и дисконты при продаже достигают крайне существенных размеров», — говорит Георгий Майоров.

В то же время, по словам Майорова, вложения в зарубежную недвижимость пользуются более высоким спросом. Число обращений по инвестированию в зарубежную недвижимость стабильно, порядка 10% от общего числа запросов, констатирует Дмитрий Брейтенбихер. «Интерес к проектам за рубежом имеется, в том числе в рамках географической диверсификации активов. У многих клиентов вложения в недвижимость России уже есть, причем некоторые рассматривают возможность полного выхода из таковых», — подтверждает Игорь Рябов.

Евгения Тюрикова отмечает также устойчивый спрос в отношении зарубежных инвестиций в коммерческую недвижимость. Тут речь идет не о приобретении объектов недвижимости в личное пользование — предлагаются вложения в фонды прямых инвестиций, ориентированные на европейскую коммерческую недвижимость. Люди все больше начинают доверять коллективному инвестированию в этот сектор, рассматривая фонды на недвижимость в качестве альтернатив, добавил Серпенинов.

Другие инструменты

Кроме традиционных способов инвестирования некоторые клиенты private banking рассматривают и другие. «Разговорами только о ценных бумагах дело не ограничивается: и венчуры, и криптовалюты, и даже инвестиции в компании, занимающиеся технологиями искусственного интеллекта, являются частыми темами», — говорит Игорь Рябов. «В целом клиенты стали более открыты к инновационным проектам и private equity, их все больше и больше интересуют венчурные фонды и альтернативные инвестиции в целом», — согласна Евгения Тюрикова. В то же время Сергей Потапейко из Газпромбанка отмечает, что, несмотря на имеющиеся у банка возможности предлагать клиентам продукты инвестирования в криптовалюты, до настоящего времени интерес состоятельных клиентов к ним носит эпизодический характер.

Но в целом клиенты private banking консервативны. «Основная тенденция банальна и неизменна: состоятельный клиент прежде всего думает о безопасности своих активов, а уже вслед за этим выбирает из тех вариантов инвестиций, что доступны в линейке основных игроков», — отмечает Георгий Майоров. «Основной целью является сохранение средств, а не поиск повышенной доходности. Так что и ожидания от наполнения портфеля коррелируют с этим правилом», — подчеркивает Роман Серпенинов.

Иван Аношин



«М.Видео» просит у Ма

Alibaba может войти в капитал российского ретейлера

«М.Видео» и Alibaba Group обсуждают партнерство. Среди вариантов: вхождение китайской компании в капитал российского ретейлера или создание СП. Главное условие — все инвестиции должны пойти на развитие совместного бизнеса в России

Китайская Alibaba Group начала переговоры с совладельцами и топ-менеджментом «М.Видео» о возможном участии в капитале российской компании или создании

совместного предприятия. Об этом РБК рассказали два источника, знакомые с ходом переговоров.

Один из собеседников РБК говорит, что в ближайшее время должна состояться поездка в Китай Саида Гучериева (сын Михаила Гучериева, основателя группы «Сафмар», нынешнего владельца «М.Видео»), курирующего розничный бизнес группы, для встречи с топ-менеджерами Alibaba Group для «определения параметров возможного сотрудничества». По словам второго источника, Alibaba заинтересована в получении контроля в «М.Видео». Идет ли речь о приобретении только «М.Видео» или всех розничных активов группы «Сафмар» (также владеет сетью «Эльдорадо» и маркетплейсом goods.ru), собеседники РБК не уточняют.

Еще один источник РБК, близкий к одной из сторон, сообщил, что «финальной конфигурации возможного сотрудничества» пока нет, но с российской стороны речь идет точно о всей розничной группе, т.е. и о «М.Видео», и об «Эльдорадо», а также об условии, что «все привлеченные инвестиции должны пойти на развитие бизнеса, а не на cash-out акционеров».

На запрос РБК в головном офисе Alibaba Group в момент публикации не ответили. В российском офисе AliExpress (входит в Alibaba Group) от комментариев отказались. «М.Видео», группа «Сафмар» и Alibaba находятся в стадии предварительных консультаций и обсуждения потенциальных возможностей сотрудничества», — сообщил РБК представитель пресс-службы «М.Видео».

Сейчас 57,7% «М.Видео» принадлежит группе «Сафмар», остальные акции находятся в свободном обращении на Московской бирже. Капитализация ретейлера на конец торгового дня пятницы, 10 ноября, составляла 74,95 млрд руб. За акции «М.Видео» группа «Сафмар» заплатила \$725,8 млн.

Чистая прибыль «М.Видео» в первом полугодии 2017 года выросла на 19%, до 2,5 млрд руб., выручка показала прирост 0,6%, до 83,4 млрд руб. «Эльдорадо» свои результаты по итогам первых шести месяцев 2017 года пока не публиковало, в 2016 году выручка компании выросла на 11%, до 130 млрд руб. Совокупная выручка «М.Видео» и «Эльдорадо» по итогам 2016 года составила 296 млрд руб., общее количество магазинов — 815, EBITDA составила 13 млрд руб., рентабельность по EBITDA — 4,4%. Акции обоих ретейлеров сейчас находятся в

залогах: акции «М.Видео» — у банка ВТБ, а «Эльдорадо» — у Россельхозбанка.

В поисках партнера

Россия — единственная страна за пределами Китая, где Alibaba Group интересно развивать офлайн-направление, объясняет один из собеседников РБК. В Китае Alibaba управляет сетью розничных магазинов Hema, в которых продаются продукты, готовая еда и можно забрать заказ из онлайн-магазинов Alibaba. Кроме того, компания строит собственный торговый центр Moge Mall в Гуанчжоу (должен открыться в апреле 2018 года). В октябре 2016 года в письме акционерам основатель Alibaba Group Джек Ма анонсировал, что исключительно электронную коммерцию в скором будущем заменит «новый ретейл» — интеграция онлайн- и офлайн-торговли, логистики и анализа больших данных в единую цепочку.

«При этом китайцы рассматривают свое развитие в России преимущественно с участием сильного локального партнера», — отмечает собеседник РБК. В начале января стало известно, что идею о создании совместного предприятия с китайской компанией обсуждает Сбербанк, завершить его формирование стороны рассчитывали до середины первого полугодия 2017 года. Планировалось, что Alibaba Group внесет в новую компанию свой бизнес по трансграничной торговле в России и СНГ, а также, возможно, в Турции и некоторых странах Восточной Европы, а банк обеспечит прежде всего финансовый ресурс, а также маркетинговые и логистические технологии.

Но сделка до сих пор не состоялась. Вместо китайского партнера Сбербанк выбрал его российского конкурента: в августе банк подписал соглашение о намерениях создания СП с «Яндексом» на базе «Яндекс.Маркет».

«Сделка с «Яндексом» была альтернативой «китайскому сценарию», — рассказывал РБК источник, участвовавший в обсуждении сделки Сбербанка с Alibaba. — Доступ стратегического, но все же иностранного инвестора к крупнейшей инфраструктуре государственного банка — в этом все же есть риск, если хотите, национальной безопасности».

Alibaba рассматривает варианты развития различных форматов розницы и самостоятельно. У компании уже есть две собственные шоу-румы в Москве — на Ленинградском вокзале и у станции

метро «Теплый Стан». В июле стало известно о переговорах между AliExpress и «ВымпелКомом» об открытии в принадлежащих оператору салонах (под брендом «Билайн») корнеров AliExpress. На прошлой неделе AliExpress объявил о запуске в России сети магазинов с элементами виртуальной реальности. Интерес к магазинам в AliExpress объясняли тем, что «многие покупатели не решаются заказывать товары в интернете, потому что не могут их пощупать», а шоу-рум позволяет «приблизить товары китайских продавцов к российским покупателям».

Необходимая локализация

Сделка между «М.Видео» и Alibaba позволит российским покупателям, формально заказав товар у российского ретейлера, получить его с китайского склада, тем самым избежав уплаты таможенных пошлин, предполагает президент Ассоциации компаний интернет-торговли (АКИТ, в ее состав входит в том числе «М.Видео»). — РБК) Алексей Федоров. Alibaba, в свою очередь, сможет продавать в сетях «Сафмара» технику, которую раньше было невозможно пересылать из Китая. Если компаниям удастся наладить успешную интернет-торговлю, «М.Видео» сможет полностью отказаться от розничных магазинов в России, а значит, и от налогов. Это связано с тем, что иностранные продавцы «имеют более выгодные условия для ведения бизнеса» в России, чем местные игроки, пояснил Федоров.

Сейчас иностранные онлайн-ретейлеры освобождены от уплаты НДС в России. Рассмотреть возможность ввести налоговую ставку для заказов из зарубежных интернет-магазинов президент России Владимир Путин поручил правительству еще осенью 2016 года. Сейчас варианты внедрения НДС обсуждаются в Минэкономразвития, заявил в октябре замглавы ведомства Олег Фомичев. Для выравнивания условий между российскими и иностранными интернет-продавцами также предлагается снизить порог беспошлинного ввоза товаров, заказанных в зарубежных магазинах, сейчас он составляет €1 тыс. на заказ одного человека в течение месяца. Но в проекте федерального бюджета на 2018 год предлагается снизить порог сразу в 50 раз, до €20.

Переговоры Alibaba и «М.Видео» не имеют никакого отношения к возможности снижения беспошлинного порога для зарубежных интернет-магазинов,

возражает президент Национальной ассоциации дистанционной торговли (НАДТ) Александр Иванов. Alibaba уже «доказал иллюзорность такого подхода» тем, что вывел на российский рынок свой проект Tmall. Новый бренд будет реализовывать в России товар в том числе со своих местных складов. «Мы начали локализацию AliExpress в России два года назад, запустив маркетплейс «Молл» внутри нашей площадки, — пояснял РБК директор по развитию AliExpress в России Марк Завадский. — Появление в России Tmall означает улучшение качества обслуживания за счет более тщательного отбора товаров и единого складского и логистического решения».

Объединение двух настолько крупных игроков может негативно сказаться на российской интернет-торговле, считает Иванов. Для здоровой конкуренции нужно, чтобы на рынке было несколько сильных участников с разными стратегиями, поясняет он. По данным АКИТ и «Почты России», на посылки из Китая приходится около 90% всех товарных отправок из-за рубежа. Большая часть из них приходится на AliExpress. «М.Видео», по словам Федорова, является вторым крупнейшим игроком на рынке интернет-торговли бытовой техникой и электроникой в России по результатам третьего квартала 2017 года.

Осеннее обострение

Один из источников РБК говорит, что переговоры между Гучериевым и Alibaba Group активизировались в начале осени. В этот период принадлежащий семье Михаила Гучериева Бинбанк попал под процедуру санации. В конце сентября основной акционер банка и племянник Михаила Гучериева Михаил Шишханов (им принадлежало 67,967% акций банка, у самого Гучериева — 28,488%) обратился в ЦБ с просьбой о санации банка. Сейчас в банк введена временная администрация.

Шишханов, ранее входивший в том числе и в состав акционеров «М.Видео», а также других активов группы «Сафмар», почти полностью вышел из структуры собственников в течение лета 2017 года, а в ближайшее время покинет советы директоров этих компаний, включая сам «Сафмар».

Дистанцирование Шишханова от группы «Сафмар» источники РБК объясняли двумя причинами. Во-первых, личными отношениями Гучериева с Шишхановым — последний в частных беседах и публично подчеркивал, что ему «стыдно» перед дядей и он «сильно

переживает, что это с его именем связано». Во-вторых, в рамках санации ЦБ сообщил о планируемой передаче небанковских активов собственников Бинбанка на его баланс. В уже списке таких активов — «Интеко» и А101, «РуссНефть» и др. «В рамках санации Бинбанка Шишханов неоднократно говорил, что готов передать все личные активы для восстановления ситуации в банке. Многие активы «Сафмара» высоколиквидны, и есть публичные компании. «Если ЦБ решит их использовать в ходе процедуры санации, это может оказать негативное влияние на компании, поскольку сложно оценить эффект, если акционером выступает непрофильный регулятор», — рассказывал РБК инвестбанкир, знакомый с ситуацией.

Анастасия Демидова, Ирина Парфентьева, Петр Канаев

ВЕДОМОСТИ

Крупнейшим владельцем «Калашникова» может стать его гендиректор Алексей Криворучко

Спустя неделю после введения в отношении концерна санкций он выкупает доли партнеров — Искандера Махмудова и Андрея Бокарева

Совладельцы Уральской горно-металлургической компании (УГМК) Искандер Махмудов и Андрей Бокарев продают долю в концерне «Калашников», рассказали два человека, близких к акционерам концерна. Представители госкорпорации «Ростех» (владеет 51% «Калашникова») и «Калашникова» информацию о готовящейся сделке подтвердили. Бокарев — тоже (его слова передал «Коммерсантъ»). Связаться с представителем Махмудова не удалось.

«Калашников» — крупнейший в России производитель стрелкового оружия, в 2016 г., по собственным данным, занимал 95% всего рынка и 66% — в сегменте гражданского длинноствольного оружия. Концерн владеет 51% одного из крупнейших производителей беспилотников в России — компанией «Зала аэро».

49% «Калашникова» принадлежит компании «Транскомплектхолдинг», остальное у «Ростеха». Махмудов и Бокарев контролируют по 50% «Транскомплектхолдинга», еще 50% — у гендиректора «Калашникова» Алексея Криворучко. Доли Махмудова и Бокарева купит Криворучко, говорят два человека, близких к разным акционерам концерна. Бизнесмены стали акционерами оборонного концерна в 2013 г., выкупив доэмиссию его акций за 1,3 млрд руб., писал «Коммерсантъ». Сейчас аналитик «Атона» Михаил Ганелин оценивает всю компанию с учетом долга в 8–12 млрд руб. Выходит, доли Махмудова и Бокарева могут стоить 1,96–2,94 млрд руб.

Таким образом, Криворучко может стать крупнейшим частным инвестором в российское оборонное предприятие. На прошлой неделе правление «Ростеха» решило продать 26% минус 1 акция «Калашникова» «Транскомплектхолдингу».

Финальное решение о продаже пакета акций должно принять правительство России. В настоящий момент решение находится на рассмотрении правительства, — сообщила «Интерфаксу» заместитель руководителя «Ростеха» Александр Назаров.

Криворучко — давний партнер Махмудова и Бокарева. Вместе они владеют также компанией «Аэроэкспресс», руководит которой тоже Криворучко. Ему 42 года, с 2006 г. работает в структурах, подконтрольных «Ростеху», — вначале во ФГУП «Рособоронэкспорт», потом — на «АвтоВАЗе», в 2010 г. возглавил «Аэроэкспресс», а в 2014 г. — «Калашникова». Тогда представитель «Ростеха» говорил, что Криворучко покинет пост гендиректора «Аэроэкспресса», останется лишь в совете директоров. Но этого не произошло. О размере состояния Криворучко ничего не известно — он не входит в число 200 богатейших бизнесменов России, по версии Forbes, и в рейтинг самых высокооплачиваемых топ-менеджеров.

Почему Бокарев и Махмудов решили продать доли в «Калашникове» — не ясно. Бокарев объяснил «Коммерсанту», что хочет «полностью сосредоточиться на развитии гражданского направления других бизнес-активов, которые на сегодняшний день считаю для себя приоритетными». Бокарев кроме доли в УГМК владеет долями в «Трансмашхолдинге», «Кузбассразрезугле» и др.

На прошлой неделе госдепартамент США опубликовал новый список российских компаний,

сотрудничество с которыми может грозить санкциями юридическим и физическим лицам. Среди них оказались структуры «Ростеха», в том числе «Калашников».

В подготовке статьи участвовали Алексей Никольский, Галина Старинская, Виталий Петлевой

Александр Воробьев

ВЕДОМОСТИ

За товаром «Дикси» присмотрит компьютерное зрение

Ритейлер протестирует новую систему на складе

Крупный российский ритейлер «Дикси» протестирует на складе мониторинг товарных остатков с помощью системы компьютерного зрения, рассказал «Ведомостям» IT-директор ГК «Дикси» Владимир Муравьев. На распределительном центре «Внуково» будет использоваться программно-аппаратный комплекс проекта GoodsScan, он позволяет отслеживать запасы, установив камеры на обычные погрузчики или дроны, пояснил он. Проект был выбран на конкурсе стартапов, который «Дикси» проводила на базе «Сколково». Ритейлер выделит авторам проекта 400 000 руб., добавил Муравьев.

Для «Дикси» будет тестироваться мобильная платформа для погрузчика - с 3D-камерой, центром обработки данных и другим электронным оборудованием, перечисляет сооснователь проекта GoodsScan Денис Ефремчик. Камеры фиксируют все, что видят вокруг, на базе этого строят глубинную карту объектов для целей навигации, фотографируют для дальнейшего декодирования штрих-коды, определяет размеры объекта – ширину, высоту, по этим данным также можно сделать вывод о количестве оставшегося товара, описывает он работу комплекса. История с дронами перспективная, но пока нерабочая, замечает Ефремчик: нужно много дронов, так как аккумуляторы разряжаются, дроны должны быть большие, чтобы нести аппаратуру, есть риски столкновения с другой складской техникой и стоит такой проект намного дороже.

«Дикси» планирует тестировать «видящие» погрузчики около

полугода, а затем решит, надо ли покупать весь проект и внедрять его на всех девяти складах ритейлера, сказал Муравьев. Расчеты показали, что автоматизированная система мониторинга товарных запасов может на 90% снизить расходы на инвентаризацию складов и позволит проводить ее чаще, всегда иметь данные о реальном расположении и количестве товара и оперативно корректировать эти данные в IT-системе компании, перечисляет Муравьев.

Сейчас полная инвентаризация складов общей площадью более 260 000 кв. м у «Дикси» проходит два раза в год, по словам Муравьева, на один склад требуется в среднем 18 часов. За это время примерно 40 человек на 20 погрузчиках ручным радиочастотным сканером сканируют тару для транспортировки и складирования товара – паллеты, т. е. вручную записывают фактически имеющийся товар. Затем данные сопоставляются в системе с «теоретическими», определяется расхождение, составляется акт и корректируются остатки в системе.

Вручную отслеживаются товарные остатки и на складах других крупных торговых сетей. Так, «Ашан» следит за остатками на складе с помощью инвентаризации и ее частота зависит от типа товара, сообщила директор по корпоративным коммуникациям «Ашан ритейл Россия» Мария Курносова. Например, инвентаризацию свежих продуктов сотрудники проводят каждую ночь при помощи мобильных терминалов сбора данных, потом сравниваются данные в информационной системе с физически подсчитанными и введенными в терминал.

На складах «Перекрестка» отслеживание остатков идет через информационную систему управления складом (WMS) с периодическими выборочными или полными проверками, рассказал директор по логистике этой торговой сети Денис Шульга. Новые технологии для автоматизации подсчета фактически имеющегося товара тестируются, сообщил он, не уточнив деталей.

По словам Муравьева, на исправление ошибок в год тратится более 7 млн руб., на само проведение сплошных товарных инвентаризаций складов – примерно 3,6 млн руб.; регулярные выборочные инвентаризации ячеек хранения на складах не осуществляются – трудозатраты очень высоки. Если процесс автоматизировать, проверки были бы точнее, скорость бы выросла, а

затраты сократились бы, надеется он.

Прототипы, похожие на проект GoodsScan, в России есть, но в полноценное использование пока ни одного из них не внедрено, замечает Ефремчик. Сама технология активно тестируется, указывает директор по развитию бизнеса FM Logistic Владимир Серебряков: как фотографирование и распознавание образов, считывание штрихкодов с паллет, так и сочетание обоих подходов. FM Logistic тоже апробирует технологию, добавляет он: «Совместно с RoboCV мы отработаем решение на базе автоматического погрузчика и программно-аппаратный комплекс для распознавания образов».

Наталья Ищенко

ФИНАНСЫ

НЕЗАВИСИМАЯ

Минфин ищет спасения от санкций в Китае и кошельках россиян

Бюджетный кризис может заставить правительство врасплох

Если санкции США затронут рынок государственных займов, это больно ударит по российской экономике. Среди последствий будут не только падение рубля, ускорение инфляции и новый экономический спад, но и потеря внешнего источника финансирования в размере 7 млрд долл. ежегодно. Для сравнения: примерно столько федеральный бюджет ежегодно тратит на здравоохранение. Судя по заявлениям чиновников Минфина, у правительства пока нет убедительных идей, как противостоять санкциям. Минфин предлагает менять «философию займов у населения» и хочет уговорить китайцев покупать бонды в юанях.

В правительстве готовятся к удару, который могут нанести новые санкции США по рынку российских ценных бумаг. Однако рассказы об этой подготовке скорее вселяют тревогу за будущее, чем уверенность в устойчивости российской экономики.

Потому что, судя по заявлениям чиновников, на самом деле стране почти нечем будет компенсировать потери, связанные с санкциями. Оба варианта спасения – займы у населения и помощь Китая – выглядят малоубедительно. В первом случае речь идет о микроскопических суммах, а во втором – китайских партнеров надо еще убедить в целесообразности такой помощи.

Как сообщил в конце минувшей недели замминистра финансов Сергей Сторчак, новый закон США о санкциях «прописывает изучить особенности функционирования российского рынка суверенного долга». «Что за этим скрывается? Будем ждать, в каком контексте все это будет», – сказал Сторчак. По его уточнению, ждать придется до января-февраля.

Ведомство опасается, что «наш традиционный инвестор», который вкладывается в облигации федерального займа (ОФЗ), может испугаться нового санкционного режима. Поэтому уже сейчас министерство ищет альтернативу. «Дополнительный инструмент в наличии всегда лучше, чем когда его нет. Чтобы в магазин не идти за дрянью, пусть лучше дома будет. Так и здесь», – пояснил Сторчак.

По данным Reuters, сейчас треть выпусков ОФЗ приходится на иностранных покупателей: их доля к сентябрю достигла почти 32%, речь идет примерно о 2 трлн руб. Это подтверждается и расчетами экспертов Центра развития Высшей школы экономики, которые ранее сообщили, что, по их оценкам, нерезидентам принадлежит ОФЗ на сумму почти 32 млрд долл. «Столь высокая доля нерезидентов, учитывая краткосрочность таких вложений, может стать серьезным испытанием для денежных властей», – предупреждали экономисты (см. «НГ» от 03.11.17).

Первая альтернатива иностранным покупателям ценных бумаг – население, которое должно спасти ситуацию в случае, «если будут плохо продаваться классические ОФЗ». Чтобы привлечь граждан к государственным ценным бумагам, властям, по словам Сторчака, возможно, «придется менять философию займов» и создавать более привлекательные условия.

«Мы пока сделали ОФЗ для населения очень жестким инструментом. Можно посмотреть, как сделать его более традиционным. Один из вариантов повышения спроса – дать согласие на появление вторичного рынка. Может, отменим потолок держания в одних руках», – пояснил чиновник. По версии Минфина, биржевая торговля подстегнет интерес граждан, ведь сейчас такие ОФЗ можно продать только банку-агенту, у которого потом их выкупит Минфин. Ранее Минфин уже размещал несколько выпусков ОФЗ для населения каждый объемом 15 млрд руб.

Вторая альтернатива – китайские инвесторы. Сторчак рассказал, что его коллега, глава департамента госдолга Минфина Константин Вышковский, скоро отправится в Китай на роуд-шоу ОФЗ в юанях, чтобы выяснить, есть ли

заинтересованность китайских инвесторов.

«Традиционно мы встречались с регуляторами, на этот раз немножко пошире задача будет стоять – повстречаться и с регуляторами, и с потенциальными инвесторами, которые готовы будут покупать бонды на Московской бирже. Надо понять, есть такие или нет», – пояснил Сторчак.

Он добавил: «Говорят, что спрос будет, если регулятор не будет дополнительные ограничения ставить. Постоянно меняется решение политического руководства. Они смотрят, как у них отток идет. Понятно, что если мы откроем этот маршрут, еще какой-то отток капитала из экономики будет идти. Они очень аккуратно к этому подходят, хотя мы и говорим, что у нас большого предложения не будет, поэтому опасаться того, что откроется денежный кран, не нужно».

К новому раунду санкций готовится и Центробанк (ЦБ). «Учитывая заявления международных партнеров о возможности дальнейшего ужесточения финансовых санкций в отношении России, Банк России проводит анализ стрессовых сценариев для оценки возможных эффектов и способности адаптации к ним», – сообщается в Основных направлениях денежно-кредитной политики ЦБ на ближайшую трехлетку.

Чтобы противостоять негативным последствиям, которые возникнут в случае ограничений на покупку российских ценных бумаг, ЦБ готов воздействовать на рынок с помощью ключевой ставки, также он может вернуть валютное рефинансирование, сообщает Reuters.

Стоит отметить, что финансовые власти возлагают большие надежды на заимствования всех видов. «Согласно проекту, основным источником покрытия дефицита бюджета в 2018 году послужит Фонд национального благосостояния, а в 2019–2020 годах – государственные заимствования», – пришли к выводу специалисты Института экономической политики (ИЭП) им. Гайдара и Академии при президенте (РАНХиГС). По оценкам Центра макроэкономического анализа и краткосрочного прогнозирования, объем госдолга РФ без учета государственных гарантий вырастет

с 10,6% ВВП, ожидаемых в 2017 году, до 11,5% ВВП в 2020-м.

При этом власти прописывают в бюджете жесткую экономию. «Отмечено серьезное сокращение расходов с 18,1% ВВП в 2017-м до 15,6% ВВП к 2020-му. Притом что в период 2011–2017 годов расходы федерального бюджета никогда не опускались ниже 18% ВВП», – обращают внимание в ИЭП и РАНХиГС.

В 2016-м расходы бюджета составляли около 19% ВВП. Как уже писала «НГ», в пересчете на рубли текущего года такое сокращение эквивалентно одномоментному изъятию из казны более 3,2 трлн руб. (см. номер от 10.11.17). Это как если бы власти полностью обнулили на год все расходы на оборону и здравоохранение одновременно. Именно такая процедура и запланирована в проекте бюджета, только с растягиванием на три года.

Так что потеря любых дополнительных источников финансирования, будь то внутренние или внешние заимствования, чревато еще большим затягиванием бюджетной удавки или же разбалансировкой и без того шаткой бюджетной конструкции, которая построена исходя из предположения, что стране удастся кардинально сократить дефицит бюджета. Урезание же расходов чревато очередным затуханием потребительского спроса, инвестиционной активности, а значит, и новым экономическим спадом.

По проекту бюджета, в целом объем внутренних заимствований в РФ планируется в 2018 году на уровне 1,4 трлн руб., в 2019-м – 1,5 трлн руб., в 2020-м – 1,8 трлн руб. На этом фоне ОФЗ для населения пока выглядят как капля в море. Основным внутренним инвестором будут явно не простые граждане. При этом, как выясняется, треть облигаций покупалась и вовсе не российскими инвесторами.

Помимо этого, в проекте бюджета заложены ежегодные заимствования на внешнем рынке в размере 7 млрд долл., что по текущему курсу эквивалентно 415 млрд руб. И если антироссийские санкции США действительно затронут рынок долговых бумаг РФ, то можно ожидать, что под угрозой окажутся не только ОФЗ, которые привлекают в том числе иностранных инвесторов, но и евробонды на международном рынке капитала.

А 7 млрд долл. – это примерно годовой объем расходов

федерального бюджета на здравоохранение. И если страна лишится такой суммы, это будет означать серьезные проблемы с бюджетом.

Тем самым новый раунд санкций США дорого обойдется российской экономике, и пока у финансовых властей нет равноценного ответа на эти действия.

Некоторые опрошенные «НГ» эксперты скептически отнеслись к тем мерам, которые сейчас обсуждают финансовые власти. «Количество физлиц, покупающих ОФЗ, пока исчезающе мало. При этом внешнеполитическая ситуация складывается таким образом, что договориться с Китаем может оказаться не проще, чем с США. Воздействие с помощью ключевой ставки может помочь на некоторое время. Для этого нужно будет ключевую ставку снова поднимать, однако при этом не надо забывать, как сильно бьет по бизнесу рост ключевой ставки», – перечисляет аналитик компании «Алор Брокер» Кирилл Яковенко.

«Теоретически Россия может остановить выплаты по облигациям в ближайшие годы, тем самым минимизировав потребность в заемном капитале. Но такой вариант крайне маловероятен, он означает технический дефолт России», – говорит директор Института актуальной экономики Никита Исаев.

По его словам, наиболее вероятный вариант реакции финансовых властей – смягчение бюджетного правила и перенаправление дополнительных нефтяных доходов на финансирование текущих расходов. И это будет означать, что власти проиграли борьбу за снижение зависимости российской экономики от сырья.

При этом Исаев обращает внимание, что пока со стороны властей не видно каких-либо результатов согласованной работы, направленной на повышение стабильности экономики. Как говорит эксперт, у нас до сих пор «нет банальной стратегии социально-экономического развития», которая помогла бы определить ориентиры по доходам, потребностям в капитале и способам достижения поставленных целей.

Анастасия Башкатова



Банки не стали мягче

ЦБ проанализировал условия предоставления кредитов

В 2017 году банки не ужесточали условия кредитования и снижали ставки по кредитам, констатировал ЦБ. Однако они по-прежнему готовы кредитовать только надежных заемщиков, а увеличение рисков принимают только в ипотеке

Банки перестали ужесточать требования к заемщикам, констатировал Банк России в опубликованном в пятницу, 10 ноября, финансовом обзоре «Условия проведения денежно-кредитной политики за третий квартал 2017 года». Однако смягчать условия для заемщиков банки пока не спешат, сохраняя низкую склонность к риску, отмечено в исследовании. «Во втором-третьем кварталах лишь единичные банки ужесточали или смягчали требования к заемщикам, свыше 90% обследованных банков оставляли их неизменными», – говорится в обзоре ЦБ.

Банки активно ужесточали требования к заемщикам в 2015–2016 годах на фоне финансовой турбулентности, повышали ставки по займам. В результате за 2015 год, по данным ЦБ, портфель кредитов физлицам сократился на 5,69%, до 10,68 трлн руб., по итогам 2016-го рост составил 1,11%, до 10,8 трлн руб. В 2017 году банки, сохраняя осторожность в оценке заемщика, стали снижать ставки по кредитам вслед за снижением ключевой ставки ЦБ. За январь–сентябрь 2017 года объем предоставленных гражданам кредитов увеличился на 7,9%, до 11,66 трлн руб.

Банки осторожничают с компаниями

Еще осторожнее банки относились к кредитованию корпоративных заемщиков. Они сконцентрировались на обслуживании наиболее надежных компаний. За 2015 год, по данным ЦБ, портфель кредитов юрлицам вырос на 12,74%, до 33,3 трлн руб., а по итогам 2016 года сокращение составило 9,8%, до 30,01 трлн руб.

За 2015 год, по данным ЦБ, портфель кредитов юрлицам вырос на 12,74%, до 33,3 трлн руб., по итогам 2016-го сокращение

составило 9,8%, до 30,01 трлн руб. За январь—сентябрь 2017 года портфель сократился на 0,2%, до 30,05 трлн руб., но за отдельно взятый третий квартал результат положительный — прирост составил 0,12%. Причем значительный объем выдаваемых кредитов компаниям составляли ссуды на рефинансирование и пролонгацию выданных ранее кредитов.

При этом банки активно наращивали свои портфели ценных бумаг, чаще выбирая облигации. За третий квартал 2017 года, по подсчетам ЦБ, объем вложений банков в долговые ценные бумаги увеличился на 3,19%, до 9,66 трлн руб. При этом из 1,8 трлн руб. прироста требований банков к экономике за апрель—сентябрь почти четверть пришлось на ценные бумаги и кредиты финансовым организациям.

Расцвет ипотеки

При низком аппетите к риску банки охотнее всего выдавали ипотечные ссуды. Выдача потребительских кредитов оживилась в 2017 году, но не такими темпами, как это было, например, в докризисном 2012-м, когда прирост в сегменте необеспеченных займов составил 50%. Начиная с марта 2017 года, когда ЦБ зафиксировал первый прирост потребкредитования, среднемесячное увеличение этого сегмента составляло примерно 60 млрд руб., или не более 0,5% портфеля кредитов гражданам. В результате доля ипотечных ссуд в розничном кредитном портфеле банков к середине 2017 года достигла 42%, в то время как, например, в 2014 году составляла 28%.

Причем банки в наибольшей степени смягчали условия кредитования именно в ипотеке. Согласно ежеквартальному опросу банков, на долю которых приходится 70% задолженности по ипотеке, с начала 2017 года наблюдается некоторое смягчение требований к заемщикам в ипотечном сегменте кредитования, сообщили РБК в пресс-службе ЦБ. В частности, рассчитанный ЦБ индекс требований к заемщику в этом сегменте составил минус 3,4, требований к обеспечению — минус 1,1 (отрицательный показатель индекса свидетельствует о преобладании смягчения условий над ужесточением).

Это уже привело к росту объема наиболее рискованных и для банков, и для заемщиков ипотечных кредитов с первоначальным взносом менее 20%. «В первом квартале 2017 года доля вновь предоставленных

ипотечных кредитов с первоначальным взносом менее 20% выросла с 6,8 до 14,2%, а во втором квартале — с 14,2 до 20,6%», — сообщили в пресс-службе ЦБ. Чтобы снизить растущие риски, регулятор установил риск-коэффициенты по кредитам с первоначальным взносом до 20% от стоимости жилья в 150–200%, а по кредитам с первоначальным взносом менее 10% — 300%.

Тенденция преобладания ипотечных кредитов над потребительскими сохранится в ближайшем будущем, считают банкиры. «По ипотеке в 2018 году мы прогнозируем по рынку рост на 13,7%, а по потребительским кредитам — 10,1%», — говорит руководитель блока «Розничный бизнес» Промсвязьбанка Вячеслав Грицаенко.

Деньги на выданье

РБК опросил топ-20 крупнейших банков, а также топ-15 крупнейших игроков на рынке розничного кредитования относительно дальнейшего развития сегмента розничного кредитования. В банках, предоставивших ответ на запрос РБК, подтвердили обозначенные в обзоре ЦБ тенденции. «В текущем году явных предпосылок для ужесточения требований к заемщикам не было, скорее наоборот, можно отметить тренд на постепенную либерализацию требований», — сообщили в пресс-службе Сбербанка. — Изменения будут зависеть от развития ситуации в экономике и конъюнктуры рынка». В ВТБ сообщили, что, «следуя за улучшением платежной дисциплины клиентов, розничный бизнес группы ВТБ постепенно ослабляет требования к заемщикам без роста уровня риска новых выдач».

бый интерес банки проявляют к кредитам с целью рефинансирования. «В 2017 году продолжилось активное восстановление рынка потребительского кредитования, который сейчас перешел в фазу устойчивого роста», — отметил директор департамента розничных продуктов и маркетинга Росбанка Михаил Чамров. — Конкуренция на рынке развернулась за добросовестных заемщиков, где основным продуктом банков стало рефинансирование».

Наибольшее смягчение требований к заемщикам наблюдается в сегменте ипотеки, подтвердили банки. В «ДельтаКредите» сообщили, что в 2017 году снизили минимальный первоначальный взнос по жилищным ссудам с 20% до 15% от стоимости залога. Правда,

добавляют в банке, 85% заемщиков все же вносят большую сумму в качестве первоначального взноса. Кроме того, «ДельтаКредит» недавно снизил минимальный срок ипотечного кредита с пяти до трех лет и планирует упростить подходы к оценке клиентов из числа представителей малого и среднего бизнеса.

В отдельных случаях банки готовы смягчить требования к возрасту заемщиков. Альфа-банк, например, начал кредитовать заемщиков в возрасте от 18 лет. Предоставлять потребительские кредиты заемщикам этого возраста готов и Московский кредитный банк (МКБ). «В 2017 году в Бинбанке в первую очередь смягчение условий кредитования касалось увеличения максимального возраста заемщиков и увеличения максимальной суммы кредитования», — отметил управляющий директор Бинбанка Дмитрий Гузнер. — Сейчас кредит без залога могут получить клиенты в возрасте до 70 лет, максимальная сумма кредита, доступная для оформления без залога, составляет 2 млн руб.».

Банки также отмечают, что не меняли условия предоставления ссуд в 2017 году. «Есть банки, которые периодически корректируют уровень минимальных требований к доходам заемщика, в Промсвязьбанке они в течение довольно долгого времени постоянны», — заявила Вячеслав Грицаенко. В банке «Русский стандарт» сообщили, что ужесточение условий выдачи кредитов пришлось на 2016 год, когда банк сосредоточился на работе только с качественными и проверенными клиентами. «В 2017 году банк «Русский стандарт» перестал применять политику ужесточения требований к заемщикам», — рассказал председатель правления банка «Русский стандарт» Александр Самохвалов.

В ближайший год банки вряд ли начнут проявлять склонность к риску, считают эксперты. «Учитывая темпы экономического роста и платежеспособность потребителей, банки, скорее всего, в ближайшее время сохранят практику выдачи кредитов с минимальным риском», — считает гендиректор Frank Research Юрий Грибанов. — Если темпы экономического роста и роста доходов населения сохранятся, можно будет говорить о дальнейшем увеличении кредитования».

Как отмечает главный экономист «Эксперт РА» Антон Табах, сложившаяся сейчас экономическая ситуация вряд ли будет долго оставаться стабильной. «После

завершения выборов (президента России в 2018 году. — РБК) все отложенные нерешенные проблемы могут вернуться, что, возможно, негативно повлияет и на рынок кредитования», — считает он.

Елена Пашутинская

ВЕДОМОСТИ

Минфин пообещал почти полвека поддерживать ВЭБ

Государственные гарантии на сотни миллиардов рублей будут продлены на 45 лет

Государство продлит срок госгарантий, выданных ВЭБу, на 45 лет, рассказал замминистра финансов Сергей Сторчак (его слова по «Интерфаксу»). Они связаны с проблемными активами, которые госкорпорация передала учрежденному ею Фонду промышленных активов, следует из правительственных поправок в проект федерального бюджета на 2018–2020 гг.

Под конец 2016 г. бюджет выдал гарантии на 863 млрд руб. по обязательствам фонда перед ВЭБом (548 млрд руб.) и Газпромбанком (315 млрд). В этот фонд ВЭБ передал активы на 550 млрд руб., говорил первый зампред правления банка Николай Цехомский. Какие именно, госкорпорация не раскрывала, но, как рассказывали «Ведомостям» чиновники и менеджеры ВЭБа, это Индустриальный союз Донбасса и «Сибургазмет». Даже при поддержке из бюджета на 150 млрд руб. в год (сумма уже сокращена до 100 млрд. — «Ведомости») ВЭБ мог потонуть под грузом этих активов — пришлось бы создавать дополнительные резервы, объясняет менеджер банка. Чтобы избежать этого, чиновники и менеджмент госкорпорации придумали схему: ВЭБ учреждает Фонд промышленных активов, выдает ему кредит, на который фонд выкупает у ВЭБа активы. А так как есть риск, что фонд реализует их с убытком и не расплатится по кредиту, то государство предоставило гарантии, рассказывал менеджер ВЭБа.

Высокопоставленный чиновник и сотрудники ВЭБа говорили, что срок гарантий будет длинным. Непонятно, как проблемные активы «будут продаваться, как они будут восстанавливаться»,

эксплуатироваться», объяснил Сторчак, зачем понадобились гарантии на 45 лет: «По оценке ВЭБа, для некоторых активов период восстановления {...} займет такой период». Но это максимальный период, оговорился он, если кредит будет погашаться раньше, то сроки гарантий уменьшатся.

Минфин беспокоит рост госгарантий — из-за этого увеличивается долг. К концу 2017 г. госдолг, по предварительным оценкам, составит 12,6 трлн руб. (13,6% ВВП), 22% долга — госгарантии. В 2018 г. долг превысит 15 трлн (15,6% ВВП), а доля гарантий вырастет до 30%. В 2020 г. она снизится до 28%.

Представитель ВЭБа не ответил на запрос «Ведомостей». Проблема гарантий ВЭБу не просто в увеличении госдолга — активы настолько трудные, что высока вероятность, что госгарантии превратятся в расходы бюджета на сотни миллиардов рублей, признает чиновник. Есть риски, что активы придется продавать с убытком, говорили менеджеры ВЭБа. Сторчак более оптимистичен. «Может произойти так, а может и по-другому. За 45 лет режим в соседней стране может смениться, может улучшиться политическая ситуация, и этот актив превратится в «дойную корову» — зачем его продавать сейчас с убытками?» — сказал он «Ведомостям». По словам Сторчака, менеджмент банка в эти активы верит: «Почему государство в этом случае не должно подставлять плечо? Пока никакой нагрузки на налогоплательщиков не возникло».

По сути, ничего не изменилось: государство берет на себя расходы, связанные с погашением этих кредитов, говорит аналитик S&P Карен Вартапетов: и это логично, так как решение об участии ВЭБа в этих проектах принималось набсоветом банка, т. е. правительством.

Маргарита Папченкова

ВЕДОМОСТИ

Перед отзывом лицензии

Пробизнесбанка из его кассы выдали 1,4 млрд рублей

Деньги от АСВ получили «дочки» банка, но его кредиторы оспаривают эти операции

Группа кредиторов находящегося в процессе банкротства Пробизнесбанка подала заявление в Арбитражный суд Москвы, в котором оспаривает выдачу банком 1,375 млрд руб. наличными подконтрольным ему банкам группы «Лайф». «Ведомости» ознакомились с копией документа. Информация о деле есть и в картотеке арбитражного суда.

11 августа 2015 г., за день до отзыва лицензии у Пробизнесбанка и на пятый день работы временной администрации в лице Агентства по страхованию вкладов (АСВ, сейчас — конкурсный управляющий банка-банкрота), банк выдал наличными из кассы «в счет средств на корреспондентском счете» 625 млн руб. банку «Экспресс-Волга», по 200 млн руб. — «Солидарности», Газэнергобанку и Вуз-банку, а также 150 млн руб. — «Пойдем!», сказано в заявлении. Таким образом, этим банкам «было оказано предпочтение по отношению к другим кредиторам» Пробизнесбанка — ведь на тот момент банк не исполнил платежные поручения клиентов на 5,9 млрд руб., по данным конкурсного управляющего. Заявители требуют признать сделки недействительными, вернуть Пробизнесбанку деньги, а с пятью банками рассчитаться в самом конце процедуры банкротства — за счет имущества, которое останется после выплат по требованиям кредиторов, включенным в реестр.

Заявление подали 57 кредиторов Пробизнесбанка с суммарными требованиями около 4 млрд руб., говорит руководитель инициативной группы кредиторов Нерес Григорян. По данным АСВ, на 9 ноября размер установленной задолженности Пробизнесбанка составил 27,071 млрд руб.

Месяц назад кредиторы Пробизнесбанка при поддержке бизнес-омбудсмена Бориса Титова добились в Арбитражном суде Москвы исключения из реестра требований на 58,2 млрд руб. от

банков группы «Лайф». «В ходе судебных разбирательств мы узнали про операции по кассе 11 августа 2015 г.», – говорит Григорян. 11 августа 2015 г. на корсчете Пробизнесбанка в ЦБ появилось 1,9 млрд руб., которые были направлены для пополнения кассы банка. В тот же день АСВ выдало наличными 1,375 млрд руб. банкам группы «Лайф», говорит Григорян. «Мы расцениваем это как нарушение прав других кредиторов, – продолжает он. – Куда ушли остальные средства – разбираемся».

Ранее кредиторы не оспаривали сделки на такие суммы, совершенные АСВ от имени банков, отмечает управляющий партнер Heads Consulting Александр Базыкин.

Управляющий партнер фирмы «Рустам Курмаев и партнеры» Рустам Курмаев считает позицию заявителей «в целом убедительной», а их шансы на успех – «выше среднего». Адвокат Московской коллегии адвокатов Светлана Львова называет это дело особенным и уникальным.

Ведь сделки оспаривают кредиторы, а не конкурсный управляющий в лице АСВ. Между тем последний и уполномочен обращаться в суд с подобным заявлением. «По факту кредиторы Пробизнесбанка таким образом ставят под сомнение законность действий АСВ, которое и совершило оспариваемые операции, выполняя функции временной администрации», – говорит Львова. Чтобы предъявить такой иск, кредиторам пришлось консолидироваться – по закону их требования должны составлять более 10% от общей суммы в реестре. Аналогичная ситуация уже возникла в судебной практике, напоминает Львова: «Надеюсь, что и в данном случае суд поддержит кредиторов Пробизнесбанка, позиция которых по сути спора достаточно мотивированна и аргументированна».

Газэнергобанк с требованиями кредиторов Пробизнесбанка не согласен, считает их необоснованными и несостоятельными. «Все банковские операции, совершенные 11 августа 2015 г., соответствовали действующему законодательству РФ, практике ведения банковской деятельности и были направлены на защиту интересов клиентов банка», – говорит ведущий юрист управления Газэнергобанка Анна Эманиджян. Представитель Вуз-банка говорит, что банку не известно о требовании.

На запрос в «Экспресс-Волгу» ответил ее санатор – Совкомбанк. «Мы убеждены, что временная администрация Центрального банка действовала в полном соответствии с нормами законодательства», – передал через пресс-службу предправления Совкомбанка Дмитрий Гусев.

Представитель АСВ от комментариев отказался.

АСВ против акционеров

Само АСВ оспаривает в Арбитражном суде Москвы сделки примерно на 300 млн руб. по покупке Пробизнесбанком 113 618 собственных акций у шести компаний-нерезидентов. В том числе 157,6 млн руб. – у кипрской Alivikt Holding. Через эту компанию президент Пробизнесбанка Сергей Леонтьев контролировал 52,95% его акций (здесь и далее информация приведена из последнего опубликованного отчета Пробизнесбанка за I квартал 2015 г.). Также АСВ требует взыскать 16,3 млн руб. с Haggard Financial старшего вице-президента Пробизнесбанка Сергея Пантелеева (5,46%).

Агентство в качестве обеспечительной меры пыталось арестовать средства на счетах ответчиков, но суд отказал АСВ. В материалах суда не сказано, когда были сделки и на каком основании АСВ их оспаривает. Представитель агентства отказался от комментариев.

Незадолго до отзыва лицензии Пробизнесбанк сообщил, что 30 июня 2015 г. общее собрание акционеров приняло решение об уменьшении уставного капитала на 113,618 млн руб. (с 3,438 млрд руб.) путем погашения приобретенных банком у акционеров обыкновенных акций номиналом 1000 руб. каждая в количестве 113 618 штук. Акции выкупались по одной цене – 2620 руб. за штуку, следует из материалов суда.

«В свое время «Банк24.ру» выделился из группы «Лайф», сделка была оформлена как выкуп собственных акций Пробизнесбанка у акционеров, – говорит человек, близкий к банку. – Позднее акционеры выкупили акции «Банк24.ру», таким образом, он перестал быть дочерним банком Пробизнесбанка». Он утверждает, что упомянутый в иске выкуп акций Пробизнесбанка – «расчеты по этой сделке, они проходили в начале 2014 г.».

Светлана Петрова, Дарья Борисьяк

ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЙ КОМПЛЕКС

НЕЗАВИСИМАЯ

На "Северном потоке – 2" ставят крест

**Еврокомиссия претендует на роль
единственного переговорщика с
"Газпромом"**

Еврокомиссия (ЕК) готова стать монопольным регулятором и переговорщиком при строительстве российского газопровода «Северный поток – 2». Германия, которая прежде защищала этот проект, пока что хранит молчание из-за разногласий в новом правительстве. Между тем в Брюсселе призывают ускорить работу по блокировке газопроводного проекта. В частности, с таким призывом к лидерам стран ЕС обратился глава Европейского совета Дональд Туск.

Как сообщают польские СМИ, Туск обратился к лидерам стран Евросоюза с призывом ускорить работу по блокировке строительства «Северного потока – 2» (СП-2). При этом пока что еще не все лидеры государств получили письмо от Туска, поэтому его текст не публикуется, подчеркивают СМИ.

В документе отмечается, что страны ЕС должны как можно скорее заняться проектом изменений в газовой директиве, который несколько дней назад предложила Еврокомиссия, подчеркивает «Польское радио».

Отметим, основным лоббистом проекта строительства СП-2 ранее выступала Германия. Однако после того как в стране прошли выборы, перспективы поддержки газопровода выглядят туманно. И пока что новое правительство Германии явно снизило градус риторики в защиту СП-2. При этом европейские участники проекта ждут от Берлина внятных заявлений по газопроводу. В частности, об этом заявил глава австрийской энергетической компании OMV Райнер Зеле. «Новому правительству Германии следует занять более решительную позицию, защищая

проект «Северный поток – 2» и его реализацию. «Северный поток – 2» означает безопасность поставок для Европы, для Германии и Австрии», – подчеркнул Зеле.

В Берлине же единого мнения относительно перспектив газопроводного проекта, похоже, уже нет. По крайней мере именно такое ощущение прослеживается в публикациях западных СМИ. Так, британская Financial Times прямо указывает, что немецкая поддержка проекта ослабевает. СМИ связывает такие изменения с новым правительством ФРГ, которое занимает более жесткую позицию к российскому газопроводу. «Поддержка начала сокращаться из-за того, что Социал-демократическая партия Германии (СДПГ), которая ранее была миноритарным партнером ХДС/ХСС (Христианско-демократический союз Германии и Христианско-социальный союз – «НГ») канцлера Ангелы Меркель в консервативном правительстве, перешла в оппозицию после последних выборов в Бундестаг», – объясняет издание.

«СДПГ была главным адвокатом «Северного потока – 2», и их больше нет», – приводит FT слова председателя комитета по иностранным делам Бундестага Норберта Рюттгена. «Очевидно, что новое правительство будет значительно более критичным к проекту, чем предыдущее», – добавляет он.

«СДПГ стала абсолютным слугой «Северного потока – 2», – продолжает немецкий депутат от «Зеленых» Ренхард Бютикофер, подчеркивая, что его партия будет «бороться за отторжение» проекта на коалиционных переговорах. «До сих пор еще не ясно, как отнесется к этому проекту «коалиция Ямайка» (союз «Зеленых», ХДС/ХСС и Свободной демократической партии Германии (СвДП) – «НГ»). Зеленые выступают против трубопровода. В ХДС/ХСС и в СвДП имеются как сторонники, так и критики», – пишет немецкая Handelsblatt, напоминая, что прежнее правительство ФРГ поддерживало строительство газопровода, рассматривая его как проект частного бизнеса.

Дискуссии вокруг проекта СП-2 вновь обострились после недавнего заявления Еврокомиссии (ЕК) о необходимости внести поправки в Третий энергетический пакет. Об этом, в частности, на прошлой неделе говорил вице-президент ЕК по энергетическому союзу Марош Шефчович. Предложение ЕК касается изменений директивы ЕС по газу. Главное новшество – изменить определение термина «интерконнектор». Если в действующем документе под этим термином понимаются только трубопроводы, которые соединяют газотранспортные системы государств-членов ЕС, то в новой трактовке под «интерконнектором» будут пониматься в том числе и «трубопровод, который пересекает или объединяет границы между государствами-членами или между государствами-членами и третьими странами до границы юрисдикции Союза». Таким образом, под нормы Третьего энергопакета будут попадать и такие газопроводные проекты, как СП-2 и «Южный поток», которые лишь имеют точку входа, но не пролегают по территории ЕС.

И если это решение будет утверждено, Еврокомиссия фактически станет единственным переговорщиком по проекту СП-2. Скорейшее же принятие поправок в ЕК связывают с «правовым вакуумом» вокруг газопровода. «Северный поток – 2» не может реализоваться в правовом вакууме или только в соответствии с законодательством третьей страны. Если он будет построен, этот трубопровод нуждается в правовых рамках, которые бы учитывали ключевые принципы правил энергетического рынка ЕС», – следует из пояснительных материалов ЕК. «Мы хотим, чтобы столь важный проект, как этот газопровод, не существовал в юридической пустоте или не существовал только на основе российского права», – подчеркивал Шефчович.

Напомним, газопровод «Северный поток – 2» планируется проложить по дну Балтийского моря напрямик с российского берега до Германии. Москва и Берлин пытаются представить проект

исключительно экономическим, которому нужно только согласование со странами, рядом с которыми проходит труба. Среди сторонников проекта до сих пор были также такие великаны Евросоюза, как Франция, Австрия и Нидерланды, энергетические компании которых участвуют в нем. Вместе с тем возглавляемая Польшей коалиция Балтийских стран настаивает на политической составляющей проекта, который якобы угрожает энергетической независимости ЕС и, кроме того, лишит Украину дохода от транзита российского газа в Европу. Сама Незалежная также активно выступает против проекта. По оценкам, отказ от транзита российского газа через Украину лишит страну доходов в размере 3% ВВП. Заметим, доходов лишится не одна лишь Украина. Так, доходы Словакии от транзита голубого топлива оцениваются в 700–800 млн евро.

При этом еще с начала года ЕК пыталась получить мандат от стран – членов ЕС на переговоры с Россией об условиях эксплуатации «СП-2», но ей это не удалось: Германия достаточно недвусмысленно давала понять, что ЕС не должен вмешиваться в строительство газопровода. Однако новый статус газопровода вполне может изменить расстановку сил.

Ситуация осложняется и позицией Дании. В настоящее время парламент страны рассматривает закон, согласно которому при предоставлении разрешений на строительство объектов энергетической инфраструктуры на территории страны и в ее территориальных водах правительство сможет учитывать соображения внешней политики и безопасности. Как ожидается, если закон будет принят – это осложнит строительство газопровода «Северный поток – 2». «Нам, возможно, придется пересмотреть маршрут газопровода, что будет стоить дороже и, вероятно, приведет к задержке строительства», – полагает финансовый директор компании – оператора проекта Nord Stream 2 Пол Конкоран.

По мнению российской стороны, планы ЕК распространить нормы Третьего энергопакета и на те газопроводы, которые не проходят по территории ЕС, выглядят необоснованно. «Северный поток – 2» – это подводный газопровод, проходящий в нейтральных водах. У ЕС нет собственного морского пространства, а ЕК является регулятором только на территории ЕС и не имеет никаких экстерриториальных прав. То есть зона, по которой пройдет

газопровод, находится вне ее компетенции», – напоминал постпред РФ при Евросоюзе Владимир Чижов. «Они фактически хотят нормы своего Третьего энергопакета распространить на морскую часть газопровода, что полностью противоречит международному морскому праву. Балтийское море на экономические зоны не поделено», – заявлял он в интервью ТАСС (см. «НГ» от 08.11.17).

Если предложение ЕК все же вступит в силу, это не позволит «Газпрому» вовремя окупить инвестиции, полагают эксперты «НГ». «Но скорее всего полное подчинение правилам Третьего проекта СП-2 не грозит. И даже если нормы будут приняты, это не будет означать окончательный крест на судьбе проекта. Европейские компании уже вложили достаточно много средств в этот проект, чтобы теперь отказаться от него», – говорит управляющий партнер Heads Consulting Александр Базыкин. По мнению эксперта, куда большую опасность для СП-2 представляют санкции США. Отметим, в конце прошлой недели участники СП-2 получили разъяснения по санкциям США от департамента Минфина США по контролю за иностранными активами. Ранее подписанный президентом Дональдом Трампом закон предполагает наложение санкций на лиц, вкладывающих больше определенной суммы в строительство российских трубопроводов. Помимо этого, в законе также отдельно прописано, что США и в дальнейшем будут противодействовать проекту «Северный поток – 2».

Ольга Соловьева

ВЕДОМОСТИ

«Газпром» впервые признал возможность разделения компаний

Мягкая реорганизация возможна, признает федеральный чиновник

«Газпром» опасается, что правительство лишит его эксклюзивного права на экспорт газа по трубе. Об этом написано в проспекте к новому выпуску еврооблигаций компании. Также в

документе говорится, что не исключена и вероятность реорганизации компании. «Проект Стратегии по развитию энергетики в России до 2035 г. (от 1 февраля 2017 г.) предполагает сохранение монополии на экспорт трубопроводного российского газа, но нет уверенности в том, что эксклюзивное право компании в будущем не будет отменено либо наш бизнес или операционная деятельность не будут реорганизованы каким-либо другим образом», – сообщает «Газпром» в проспекте («Ведомости» ознакомились с документом). Соответствующее решение может быть принято правительством России, уточняется в документе. Риск потери монополии на экспорт газа уже описывался несколько раз в проспектах к евробондам. А вот возможность реорганизации упомянута «Газпромом» впервые.

«Что касается лишения «Газпрома» монополии – никаких совещаний на эту тему не проходило, поручений не давалось, – сообщил «Ведомостям» федеральный чиновник. – Что касается организации – это возможно, но масштаб ее не будет сразу большим, все будет делаться постепенно». Представители «Газпрома» и вице-премьера Аркадия Дворковича от комментариев отказались.

В ежеквартальной отчетности по РСБУ компания несколько лет пишет, что стремится сохраниться в нынешнем виде – добывать газ, владеть газопроводами и оставаться монопольным экспортером сырья.

Реорганизация приведет к разрушению единой технологической цепочки, росту цен на газ, возникновению внешнеполитических рисков и угрозе техногенных катастроф, говорится в отчетности по РСБУ.

Вопрос об отмене монополии «Газпрома» на экспорт газа по трубопроводам не рассматривается, сообщил в сентябре 2017 г. министр энергетики Александр Новак в интервью РБК-ТВ: «Мы обсуждали [вопрос либерализации экспорта], у нас сейчас концептуально принято решение сохранить эту позицию». Правительством страны принято решение «сохранить единый экспортный канал, который бы в настоящий период времени давал преимущество для России, для российского бюджета, для трубопроводного газа», уточнил министр.

О том, что рано или поздно «Газпром» будет разделен на две или более компаний, а проект подобного решения прорабатывается, говорил осенью 2015 г. руководитель

Федеральной антимонопольной службы Игорь Артемьев. Но в первую очередь для запуска подобной процедуры должно быть принято политическое решение, сказал чиновник. Тогда же Артемьев уточнял, что инициатором вопроса о разделении «Газпрома» выступил главный исполнительный директор «Роснефти» Игорь Сечин. Его предложение включало в себя не только отмену монополии «Газпрома» на экспорт газа, но и выделение в самостоятельную компанию всех газопроводов. Завершить разделение на отдельные компании производителя и транспортировщика газа Сечин предлагал к 2025 г. «Мне кажется, что позиция комиссии [по ТЭКу] и президента заключается в том, что рано или поздно это все равно произойдет», – говорил в октябре 2015 г. Артемьев.

Реорганизация «Газпрома» маловероятна в ближайшей перспективе, считает партнер консалтинговой компании Urus Advisory Алексей Панин. «В условиях санкций, закрытого финансового зарубежного рынка не имеет смысла этого делать», – рассуждает эксперт. – Кроме того, государство испытывает сложности с пополнением бюджета, а реорганизация может осложнить ситуацию». Но идея либерализации экспорта газа может получить поддержку в правительстве в ближайшем будущем, тем более что в этом вопросе есть сильный лоббист – «Роснефть», допускает Панин.

Раздел «Риски» специально пишется юристами, чтобы упомянуть все возможные риски, отмечает инвестор, специализирующийся на долговых инструментах. Делается это, чтобы в случае чего обезопаситься от возможных исков инвесторов.

Вопрос реорганизации «Газпрома» обсуждается уже больше 10 лет, напоминает директор отдела корпораций Fitch Дмитрий Маринченко: «Вряд ли в ближайшем будущем стоит ожидать каких-то кардинальных решений». Однако рисков в этом отношении для «Газпрома» стало больше. Это в первую очередь связано с заинтересованностью «Роснефти» в получении прав на экспорт трубопроводного газа, а также с возможным подпаданием строящегося газопровода «Северный поток – 2» под нормы европейского Третьего энергопакета, что означало бы необходимость допустить в трубу других производителей газа. Но даже в свете этих факторов правительство, вероятно, будет

искать возможности для компромиссов. Скорее даст возможность продавать газ независимым производителям через агентские соглашения с «Газпромом», нежели выделит газотранспортную систему в отдельную компанию, делится мнением Маринченко.

Новое наступление на «Газпром»

Третий энергопакет и ужесточающиеся правила ЕС могут подтолкнуть президента России к отмене и экспортной монополии «Газпрома», считает директор East European Gas Analysis Михаил Корчемкин.

Арту Топорков, Галина Старинская, Виталий Петлевой, Маргарита Папченкова

ВЕДОМОСТИ

Труба и немного нервно

Поправки в третий энергопакет повышают риски «Северного потока - 2»

Попытки еврочиновников повлиять на возможность прокладки в Европе трубопровода «Северный поток – 2» становятся все чувствительнее для «Газпрома» по мере приближения 1 января 2020 г. – дня, когда истечет срок действия соглашения о транзите российского газа в Европу через Украину. На этой неделе Еврокомиссия (ЕК) заявила о завершении работы над анонсированными поправками в энергетическое законодательство Евросоюза (ЕС), которые ставят под удар планы «Газпрома» к 2020 г. завершить прокладку альтернативы украинской трубе, которую составляют первая, уже действующая, и вторая, еще не продолженная, очереди «Северного потока».

Вероятность того, что поправки утвердят, невелика, но все-таки есть: это должно повысить риски удорожания и затягивания ввода «Северного потока – 2» и усилить давление на Россию, которую Европа хочет вернуть к диалогу с Украиной не только по транзиту газа, приносящему Украине \$2 млрд доходов, но и по политическим вопросам. Продолжение транзита газа через Украину после 2020 г. – это приоритет для ЕС, заявил в сентябре вице-президент ЕК по вопросам энергосоюза Марош Шефчович.

Цель ЕК – принять поправки до конца 2018 г., говорил в сентябре 2017 г. председатель ЕК Жан-Клод Юнкер. В этом случае на «Северный поток – 2» распространятся правила так называемого Третьего энергопакета, согласно которому функции поставщика газа и оператора трубы – транзитера – разделяются, а к трубопроводу открывается доступ сторонних поставщиков. «Северный поток – 2» под действие энергопакета, принятого еще в 2009 г., не подпадал, поэтому ЕК решила изменить законодательство, чтобы распространить правила и на новый проект «Газпрома».

Поправки ЕК должны рассмотреть Европарламент, потом Совет ЕС, и если в Европарламенте они теоретически могут быть одобрены, то в Совете Европы у них есть значимые оппоненты, в первую очередь Германия, по территории которой предполагается проложить наземную часть трубопровода. В поправках много спорных юридических моментов, отмечает Константин Симонов из Фонда национальной энергобезопасности: фактически ЕС претендует на то, чтобы регулировать строительство газопровода в свободной экономической зоне на Балтике, которая регулируется Конвенцией ООН по морскому праву от 1982 г. Тем не менее исключить, что поправки будут полностью одобрены, нельзя: у них есть политическая подоплека, а это значит, что сопротивление ЕС продолжится, полагает Симонов. Для «Газпрома» и его партнеров это повышает риски работы над проектом, и без того возросшие после принятия США нового пакета санкций против России, в котором предусмотрена возможность их распространения и на европейские компании, участвующие в прокладке и обслуживании газовых трубопроводов. Европейцы пока выходить из проекта не планируют, «Газпром» новости не комментировал. Но ждать, пока шум уляжется, нельзя, иначе к 2020 г. завершить строительство не получится: принуждение к диалогу ускоряется.

Владимир Рувинский

МЕТАЛЛУРГИЯ

ВЕДОМОСТИ

«Алросу» подвел проект

Крупнейший рудник «Алросы» был затоплен из-за сложного геологического строения месторождения алмазов и ошибок при строительстве шахты

Крупнейший рудник «Алросы» – затопленный «Мир» – простоят несколько лет, сроки его восстановления не определены. Об этом заявил президент компании Сергей Иванов (его слова передал «Интерфакс»). В пятницу эксплуатация рудника была остановлена решением Ростехнадзора, который раскрыл результаты расследования причин августовской аварии.

В августе в руднике «Мир» произошел неконтролируемый прорыв воды. В шахте оказались заблокированы свыше 150 работников. Спасательная операция длилась почти три недели, на поверхность удалось поднять 143 человека, восемь остались под землей, а рудник затопило. К трагедии привела совокупность нескольких факторов, выяснила комиссия Ростехнадзора, – гидрогеологических, технических и организационных, говорится в сообщении компании. Такое же резюме приводится на сайте Ростехнадзора.

Одной из главных проблем, установили специалисты Ростехнадзора, стало сложное гидрогеологическое строение алмазного месторождения – трубки «Мир» – трещины в горных породах здесь залегают очень неблагоприятно. Второй проблемой стали неверные проектные решения, которые эти особенности не учли. Отработка открытой в 1955 г. трубки «Мир» началась в 1957 г., до 2001 г. добыча велась открытым способом. За 44 года работ карьер достиг глубины более 520 м, его диаметр превышает 1 км. В 2009 г. добыча продолжилась, но уже подземным способом. Строительство рудника «Мир» стоило 22 млрд руб.

Чтобы обезопасить шахту от поступления рассолов, которые скапливались на дне карьера из-за поврежденных водоносных горизонтов, был применен метод так

называемой сухой консервации. Карьер и рудник были разделены 20-метровым неразмываемым слоем породы (целиком), также на дне карьера был уложен 45-метровый дренажный слой, объясняет представитель «Алросы». Но при проектировании не было учтено расположение трещин в породе и нарушение целика – они и стали каналами, по которым в шахту поступала вода. Еще одним слабым местом выбранного метода стала невозможность долго поддерживать работоспособность системы выработок, по которым вода перетекала из карьера к насосам, откачивающим ее на поверхность. Совокупность этих факторов и привела к аварии, говорит собеседник «Ведомостей». «Подобных условий добычи нет ни на одном месторождении в мире, и опереться на чей-либо опыт при проектировании и эксплуатации рудника у специалистов проектных институтов и компании не было возможности», – добавил он. Итоги независимого аудита причин аварии, который «Алроса» заказала SRK Consulting, будут готовы к концу года.

Комиссия Ростехнадзора определила 16 должностных лиц, ответственных за нарушения. Речь идет о работниках рудника и Мирнинского ГОКа, рабочих «Алросы» и института «Якутнипроалмаз», уточнил представитель компании. О кадровых решениях будет сообщено позднее, добавил он. В тот же день «Алроса» рассказала, что компанию покинул вице-президент, директор института Александр Чадаев.

Экономический ущерб от аварии Ростехнадзор оценил в 10,2 млрд руб. «Алроса» в октябре оценивала ущерб в 10–12 млрд руб. – сумма будет покрыта страховыми выплатами (рудник был застрахован в «Согазе», лимит страховой ответственности – более 10 млрд руб.). Это сопоставимо с 6% EBITDA компании за 2016 г. и третью капзатрат.

В пятницу на Московской бирже компания подешевела на 2,57% до 545,4 млрд руб. «Если восстановление рудника технически возможно, то так или иначе это будет сделано, так как таких богатых разведанных запасов в мире больше нет», – считает директор по металлургии и горной добыче Prosperity Capital Management

Николай Сосновский. По его подсчетам, строительство аналогичного нового рудника будет стоить около 11,5–17,3 млрд руб., а срок постройки новых стволов, если существующие будут утрачены, – не менее трех лет. Ресурсы и запасы «Мира» – 29,6 млн карат, говорится в презентации «Алросы», это примерно 4,5% общих запасов компании. Пока компания сохраняет план добычи на 2017 г. – 39,2 млн карат. «Пока точно можно сказать лишь то, что в следующем году объем добычи будет ниже, чем в 2017 г.», – осторожен представитель компании.

Полина Трифонова

ВЕДОМОСТИ

Фонд развития Дальнего Востока и China Gold создадут фонд на \$1 млрд

Они хотят инвестировать в проекты разработки полезных ископаемых на Дальнем Востоке

Фонд развития Дальнего Востока и китайская государственная золотодобывающая компания China National Gold Group создадут совместный фонд на \$1 млрд, рассказал агентству Bloomberg руководитель российского фонда Алексей Чекунов на бизнес-форуме стран АТЭС.

«Будет создана финансовая платформа, через которую частные инвесторы смогут финансировать горнодобывающую промышленность, преимущественно добычу золота, меди и драгоценных металлов», – отметил Чекунов. Соглашение о создании фонда будет подписано до конца года, первые инвестиции будут сделаны в 2018 г. Стартовый капитал фонда будет \$500 млн, Фонд развития Дальнего Востока и China Gold инвестируют в фонд по \$100 млн, отметил Чекунов, еще \$300 млн будет привлечено от частных инвесторов. Представитель фонда подтвердил, что фонд будет создаваться, но подробности сообщить отказался, его коллега из China Gold не ответил на вопросы «Ведомостей».

China Gold давно интересуется российскими недрами. Еще в 2009 г. «Ренова» подписала с китайским производителем меморандум о геологоразведке на Камчатке, а в 2015 г. Polyus Gold подписывала с China Gold соглашение о сотрудничестве. Китайская компания могла бы стать одним из партнеров российской по разработке огромного Натакинского месторождения в Магаданской области. Запасы месторождения - 16,2 млн унций золота, с 2011 по 2016 г. «Полюс» (Polyus Gold - его материнская компания) вложил в его разработку \$2 млрд. До 2020 г., пишут аналитики «ВТБ капитала», будет инвестировано еще \$503 млн. China Gold хотела бы получить контроль в проекте, рассказывал тогда «Ведомостям» источник, близкий к одной из сторон переговоров. Впрочем, гендиректор «Полюса» Павел Грачев в интервью «Ведомостям» в 2016 г. говорил, что такая возможность не обсуждалась. Когда China Gold озвучила свои ожидания, переговоры по этому проекту закончились и мы приняли решение продолжить строительство [Натакинского ГОКа] самостоятельно», - рассказывал Грачев.

Первый актив в России China Gold получила лишь в этом году. В октябре правительство России согласовало с китайской стороной проект сотрудничества по разработке Ключевского золоторудного месторождения в Забайкальском крае. Соглашение предполагает, что China Gold может приобрести не менее 60% и не более 70% АО «Рудник «Западная - Ключи», которому принадлежит лицензия на разработку месторождения. Запасы месторождения — около 2,4 млн унций золота.

На территории Дальневосточного федерального округа есть 50 инвестиционных проектов в сфере освоения недр, следует из инвестиционной карты, из них половина связана с горной добычей и металлургией. Но хороших проектов на Дальнем Востоке не так уж много, отмечает аналитик АКРА Максим Худалов. Все хорошие месторождения уже разобрали «Полюс», Polymetal, СУЭК, Petropavlovsk и структуры бизнесмена Романа Абрамовича и его партнера Александра Абрамова (например, Баимское месторождение), а в нераспределенном фонде остались в основном мелкие и низкорентабельные активы, считает эксперт.

«В России огромные запасы (почти 430 млн унций - «Ведомости»),

а золотодобывающая отрасль, которая уже шесть лет подряд находится в стадии роста, нуждается в инвестициях, как в российских, так и в иностранных», - уверен председатель Союза золотопромышленников России Сергей Кашуба. На Дальнем Востоке есть во что инвестировать, согласен директор по работе с горнорудной промышленностью American Appraisal Russia Михаил Лесков. Дополнительные инвестиции можно привлечь во многие проекты, уже действующие в регионе. Не продавать доли в компаниях верхнего уровня, а допустить в капитал именно добывающих активов, участие в них нового российско-китайского фонда может принести не только дополнительные деньги, но в первую очередь показать другим инвесторам уровень государственного доверия и дать неформальные гарантии, говорит Лесков.

Полина Трифонова, Виталий Петлевой

МАШИНОСТРОЕНИЕ

ВЕДОМОСТИ

На автомобилях «АвтоВАЗа» впервые появится система дистанционного управления

Ее поставщиком для Lada Granta станет компания супруги Сергея Чемезова

В 2018 г. автомобили Granta, самого продаваемого семейства Lada в России, будут оснащены системой дистанционного управления и мониторинга Lada Connect. Об этом «Ведомостям» рассказали два источника, близких к «АвтоВАЗу» и одному из его контрагентов. С помощью этой системы, разработанной компанией «Лаборатория умного вождения», можно будет удаленно (с помощью смартфона или компьютера) запускать двигатель, открывать двери, включать фары, отслеживать местонахождение и состояние автомобиля (пробег, уровень топлива, заряд аккумулятора и проч.), перечисляют они.

Системой Lada Connect будут оснащены машины в комплектации люкс (для комплектации стандарт это будет дополнительной опцией), рассказывает один из собеседников «Ведомостей». Оборудование, скорее всего, появится уже на обновленной Lada Granta. Всего, по словам источников, в 2018 г. предполагается выпустить до 10 000 автомобилей Granta с Lada Connect. Они будут дороже моделей без этой системы примерно на 10 000 руб., уточняет другой. Систему, похожую на будущую Lada Connect, можно установить и сейчас – у дилеров, но это обойдется примерно в 25 000–30 000 руб. плюс абонентская плата, говорит источник. Для сравнения: Granta стоит 389 900–558 900 руб.

Систему Lada Connect разработала для «АвтоВАЗа» «Лаборатория умного вождения», которая принадлежит Екатерине Игнатовой, супруге гендиректора «Ростеха» Сергея Чемезова. Игнатова

стала совладельцем созданного в 2015 г. разработчика весной 2016 г. Концепт Lada Connect был представлен в августе того же года на Московском автосалоне. А уже год спустя «Лаборатория умного вождения» выиграла тендер «АвтоВАЗа» на создание самой системы Lada Connect, которая будет устанавливаться на автомобилях. Условия тендера не раскрывались. Исполнительный директор «Лаборатории умного вождения» Михаил Анохин не стал раскрывать детали сотрудничества с «АвтоВАЗом». Подобные системы могут обходиться в десятки миллионов рублей, но разработка IT-решения – то, чем занималась компания Игнатовой, – это меньшая часть затрат, говорит один из собеседников «Ведомостей».

Судя по данным «СПАРК-Интерфакса», до создания Lada Connect единственный конкурс, который выиграла «Лаборатория умного вождения», – тендер на 3 млн руб. на приобретение телематических устройств на автомобили для «Сбербанк страхования». Бизнес «Лаборатории умного вождения» поначалу был ориентирован на страховые компании – система помогает оценить риски и снизить стоимость каско для аккуратных водителей, рассказал Анохин. Параллельно компания разрабатывала систему connected car для автодилеров и автоконцернов, говорит Анохин. По его словам, на платформе Smartdriving.io кроме Lada Connect реализована система Lifan Connect для продаваемых в России автомобилей Lifan Murman. Компания ведет переговоры и с другими автопроизводителями, но подробности не раскрывает. Финансовые показатели «Лаборатория умного вождения» не раскрывает.

Планировалось, что Lada Connect будет внедряться поэтапно в 2017–2018 гг., в первую очередь на машинах семейств Vesta и Xray. Планы пришлось изменить, потому что внедрить Lada Connect на автомобили Granta оказалось дешевле и быстрее, рассказывает один из источников «Ведомостей». У них отечественная электрическая архитектура, а у Vesta и Xray – иностранная (альянса Renault-Nissan) и на ее совмещение с Lada

Connect, разработанной на отечественной платформе, требуется больше времени, поясняет он. По его словам, Vesta, Xray и другие модели с Lada Connect, скорее всего, появятся не ранее 2019 г.

Владимир Штанов

ТЕЛЕКОММУНИКАЦИИ И СВЯЗЬ

ВЕДОМОСТИ

Китайские производители смартфонов воюют друг с другом за российский рынок

За год ZTE и Lenovo сократили долю, а позиции Huawei и Xiaomi, напротив, усилились

В сентябре 2016 г. 3-е и 4-е места в продажах смартфонов в России занимали ZTE и Lenovo (8,5 и 6,8% рынка в штуках). А в сентябре 2017 г. они ушли на 5-е и 8-е места – таковы данные партнера нескольких производителей электроники, с которыми ознакомились «Ведомости». Их подлинность подтвердили сотрудники трех ритейлеров. Теперь за 3–4-е места бьются бренды Xiaomi и Huawei: в сентябре этого года Xiaomi впервые заняла 5,6% рынка в штуках и впервые оказалась на 3-м месте, бренд Honor, принадлежащий Huawei, – 4-е (5,5%), а бренд Huawei – 7-е (4,1%), так что вместе смартфоны компании Huawei заняли 9,6% рынка.

В рунете Xiaomi обошла Huawei в июле этого года: 13% продаж смартфонов в интернет-магазинах против 11% у всех брендов Huawei.

Особенности роста

Ведущий аналитик Mobile Research Group Эльдар Муртазин связывает снижение доли Lenovo с тем, что компания прекратила выпускать смартфоны под собственным брендом, а на новый, Motorola, еще не перешла. С этой версией согласен сотрудник Lenovo. ZTE снизила интенсивность продвижения смартфонов через розничные сети и маркетинговые кампании в целом, указывают Муртазин и гендиректор Telecom Daily Денис Кусков. Кусков добавляет, что ZTE давно не выводила на рынок ярких, привлекающих внимание аппаратов. А Huawei, говорят оба аналитика, увеличила долю рынка благодаря активной рекламе и маркетингу, а также стратегическому соглашению о сотрудничестве с МТС.

Xiaomi, по словам Кускова, основное продвижение ведет в

интернете, в частности через социальные сети. Компания очень четко таргетирует аудиторию и результативно работает с покупателями, считает он.

Xiaomi с начала года выпустила 17 разнообразных новых моделей, говорит представительница «М.видео» Валерия Андреева, что позволяет быстро наращивать продажи, завоевывать новую аудиторию. Доля Xiaomi в продажах смартфонов в сети «М.видео» за год выросла втрое.

В России Xiaomi не очень давно, но быстро развивается, соглашается представитель компании и перечисляет: она открывает магазины, предлагает все больше новых устройств, сокращает время между запуском товара в Китае и России.

Каждый третий из Китая

За первые девять месяцев этого года, по данным партнера производителей электроники и «Связного», китайские смартфоны заняли треть российского рынка в штуках (34%). 34% – рекорд – в 2016 г. было на 2 процентных пункта больше. Но, посчитал партнер производителей, совокупная доля китайских компаний больше, чем любого другого бренда, работающего в России: у Samsung – 25,9%, у Apple – 12,1%, у прочих – единицы процентов. Всего россияне за девять месяцев 2017 г. приобрели 7 млн китайских смартфонов, посчитал представитель «Связного» Сергей Тихонов.

Сказать, сколько в России китайских брендов, невозможно – множество устройств понапросто производителей, по 20 000–25 000 от каждого, поступает из китайских интернет-магазинов, утверждает сотрудник одного из ритейлеров. Муртазин говорит о двух десятках китайских производителей, каждый из которых продает в России свыше 10 000 смартфонов.

Для роста доли китайских производителей в России есть все предпосылки, уверена представительница «Евросети» Александра Перцева, в частности, за счет появления в России новых брендов.

Китай дорожает

Средняя цена смартфона китайского производителя за девять месяцев 2017 г. составила 9200 руб. против 7800 годом ранее, сообщает

Тихонов. Средний чек на китайские смартфоны вырос на 15–20%, подтверждает Андреева. Китайские производители расширяют ассортимент, увеличивают присутствие в более высоких ценовых сегментах, объясняет Тихонов: их устройства все более качественные, технологичные и инновационные, с интересным дизайном.

Покупатели больше не боятся приобретать дорогие аппараты из Китая, подхватывает Кусков, обычно дорогие смартфоны служат дольше дешевых, а в кризис долговечность – важное преимущество.

Представители ZTE не ответили на вопросы «Ведомостей». Представитель Lenovo отказался от комментариев. Здоровая конкуренция заставляет двигаться вперед и создавать новые прорывные технологии, комментировал ситуацию представитель Huawei.

Валерий Кодачигов

ВЕДОМОСТИ

Корейская компания намерена собрать крупнейшую сеть кинотеатров в России

CJ CGV планирует получить не меньше 40% российского рынка

Корейская CJ CGV не остановится на 33 кинотеатрах в Москве, заявил «Ведомостям» исполнительный вице-президент компании Брет Ким. Корейцы намерены управлять 150–200 кинотеатрами и стать крупнейшим игроком в России. CJ CGV контролирует более половины кинопроката в Южной Корее, Турции, Вьетнаме и других странах, указывает Ким, в России компания планирует занять не менее 40% рынка.

CJ CGV – пятая по числу кинозалов компания в мире, она работает в восьми странах мира, включая два крупнейших кинорынка – США и Китай. CJ CGV – первая международная сеть в

России: в октябре корейцы создали совместную компанию с российским девелопером ADG Group. ADG в 2014 г. на аукционе правительства Москвы выиграла площадки под 39 кинотеатрами, на базе которых компания намерена создать культурные районные центры. В 33 таких центрах будут кинотеатры, которые ADG строит совместно с корейцами. CJ CGV контролирует 70% СП и будет управлять кинотеатрами.

Сейчас крупнейшая сеть кинотеатров в России – объединение «Синема парк» и «Формулы кино» – принадлежит бизнесмену Александру Мамуту. По данным «Невафильм Research», у сети 628 кинозалов в 76 кинотеатрах, это 13,6% рынка. По подсчетам «Бюллетеня кинопрокатчика», российские зрители в 2016 г. потратили на покупку 195 млн билетов 49 млрд руб.

Ким отказался делиться планами и не стал сообщать размера инвестиций в российский рынок. Он не комментирует, есть ли у СП конкретные договоренности о сделках в России, не называет он и тех, с кем компания обсуждала партнерство. Ким подчеркивает, что CJ CGV намерена развиваться в России в партнерстве с ADG. Один из основателей ADG – Григорий Печерский подтвердил это «Ведомостям». «Коммерсантъ» сообщил, что CJ CGV может купить третью по величине сеть в России «Каро». Ким это не комментирует, связаться с представителем «Каро» не удалось.

Гендиректор «Невафильм Research» Олег Березин считает, что у стратегического инвестора есть реальная возможность собрать 30–40% рынка кинотеатров в России за достаточно скромную сумму: «Стоимость кинотеатров как актива больше не растет, сейчас это рынок покупателя, а не продавца». Присутствие крупного международного игрока положительно скажется на всем рынке, полагает он: «Такие компании приходят очень надолго, а не стремятся быстро получить прибыль».

Ксения Болецкая

Коммерсантъ® Россияне не верят онлайн-рекламе

Она вышла в лидеры по негативному отношению

Рост медиапотребления среди россиян замедляется, следует из данных Deloitte. Его драйвером остается интернет, но к рекламе в нем пользователи с каждым годом относятся все хуже — в 2017 году по негативному отношению она обогнала даже рекламу на радио. Среди россиян, знающих о блокировщиках онлайн-рекламы, только 1% не планирует их использовать.

Рост медиаактивности россиян продолжил замедляться, следует из отчета Deloitte (есть у «Ъ»). В 2017 году рост составляет 5%, в 2016 и 2015 годах он достигал 6% и 8% соответственно. Показатель рассчитывается по разнице между долями опрошенных, отметивших рост и снижение потребления медиа; выборка составила 1,6 тыс. человек старше 16 лет из 46 субъектов РФ.

Драйвером медиапотребления остается интернет, его роль как основного источника получения информации и канала продаж для бизнеса усиливается, говорит партнер Deloitte в СНГ Ольга Табакова. Впрочем, несмотря на это, отношение россиян к онлайн-рекламе ухудшается. Теперь именно она воспринимается респондентами наиболее негативно, свидетельствует исследование Deloitte. Индекс лояльности составил для нее –23%, за два года он снизился на 14 процентных пунктов (п. п.). При этом средний индекс лояльности к основным рекламным форматам остается стабильным — на уровне –7%. Негативное отношение к интернет-рекламе сказывается на популярности ее блокировщиков, добавляют в Deloitte. Среди опрошенных, знающих про такой софт, AdBlock используют 34%, еще 14% планируют его установить, и только 1% не намерен блокировать онлайн-рекламу.

Ранее наименее лояльно россияне воспринимали радиорекламу. За два года отношение к ней не изменилось, индекс остается на уровне –17%. Наиболее положительно опрошенные воспринимают наружную рекламу (индекс лояльности — 13%) и рекламу в печатных СМИ (2%). Индекс лояльности к телерекламе повысился с 2015 года сразу на 7 п. п., но остается отрицательным на

уровне –10%. При этом респонденты отмечают: наибольшее количество полезной информации они получают именно из телерекламы.

Руководитель АДВ Benchmark Илья Куценко называет выводы Deloitte логичными. «Наружная реклама и реклама в прессе не прерывают контент, ради которого аудитория и потребляет медиаканал. Модель же рекламных врезок на остальных каналах навязана потребителю — и это та самая причина, по которой в опросах она оценивается аудиторией отрицательно», — рассуждает он. Полезность телерекламы он объясняет в целом «уникально сильной позицией телевидения в России».

Наибольшее число пользователей в интернете пользуются поисковиками, проверяют ленту новостей в социальных сетях и общаются. Наименее активно пользователи скачивают книги, музыку и фильмы. При этом покупают в интернете наиболее часто как раз контент и программное обеспечение. Доля респондентов, которые приобретают эти товары преимущественно в онлайн-режиме, достигает 39%. Электронику в интернете приобретают 22% опрошенных, бытовую технику — тоже 22%. Наименее активно пользуются интернетом при покупке продуктов питания, лекарств и бытовой химии. С каждым годом число россиян, платящих за видеоконтент в интернете, медленно, но растет, говорит гендиректор онлайн-кинотеатра Okko Иван Гродецкий. По его оценке, за кино периодически платят 10–15% пользователей интернета, большая часть из них комбинирует легальное и пиратское потребление, а «тех, то использует для просмотра исключительно легальные видеоресурсы, пока еще меньшинство».

Помимо роста активности в интернете респонденты отмечают растущее потребление радио. Потребление всех остальных медиа снижается: электронных книг — на 2 п. п. (до 29%), видеоигр — на 4 п. п. (до 6%). Наибольшее падение активности Deloitte зафиксировала в чтении печатных СМИ и книг, а также телевидения.

Елизавета Макарова

СТРОИТЕЛЬСТВО И РЫНОК НЕДВИЖИМОСТИ

ВЕДОМОСТИ

Подрядчик «Газпрома» хочет участвовать в строительстве ЦКАД

Появление нового инвестора позволит довести до конца строительство платной трассы в обход Москвы

Проблемы в экономике не должны сказаться на строительстве Центральной кольцевой автодороги (ЦКАД), говорил президент России Владимир Путин в 2015 г., требуя найти частных инвесторов и завершить проект. Но пока это сделать не удалось. От первоначального плана построить дорогу к чемпионату мира по футболу в 2018 г. пришлось отказаться.

«Разрыв» кольца произошел на четвертом, юго-восточном, участке от трассы М4 «Дон» (Ростов-на-Дону) до М7 «Волга» (Горьковское шоссе), которому как раз не хватает частного инвестора. Сначала из пяти претендентов на проект остался всего один – «Юго-восточная магистраль». А потом из консорциума вышел главный участник – УК «Лидер». В начале 2017 г. Путину пришлось перенести сроки строительства третьего и четвертого участков на 2019 г., сообщила Счетная палата.

Еще будучи в составе консорциума, «Лидер» настаивал на улучшении условий соглашения или присоединении к консорциуму партнера, объясняли аналитики InfraOne. Теперь такой партнер может появиться. Претендента два – турецкая Renaissance Construction, а также консорциум, в который войдет крупный подрядчик «Газпрома» – группа ВИС, рассказали три участника переговоров и два человека, близких к Renaissance Construction.

Представитель группы ВИС подтвердил, что компания претендует на участие в проекте в

консорциуме с итальянской Astaldi (участвовала в строительстве Западного скоростного диаметра в Санкт-Петербурге).

Представители Renaissance Construction и Astaldi не ответили на запрос «Ведомостей».

Renaissance Construction дальше продвинулась в переговорах, считают два участника обсуждения проекта: с ней подписан договор о намерениях. Впрочем, это юридически не обязывающий документ, добавляет один из них, переговоры продолжаются. Представитель госкомпании «Автодор», курирующей строительство и эксплуатацию платных автодорог в России, не ответил на вопрос о новых инвесторах.

Renaissance Construction, генподрядчик, в частности, «Лахта центра» в Санкт-Петербурге, недавно столкнулась с проблемами в России. Осенью сотрудники ФСБ провели в ее офисе обыски по уголовному делу о нарушении валютного законодательства, сообщил ТАСС. В компании тогда отрицали обвинения.

ПФ ВИС принадлежит ее гендиректору Игорю Снегурову и Дмитрию Рябову, который одновременно является гендиректором «ТЭК Мосэнерго» – принадлежащего Игорю Ротенбергу крупного подрядчика группы «Газпром». Но Рябов планирует выйти из числа совладельцев компании, уверяет его знакомый. Представитель группы ВИС опровергает это.

ВИС также долгое время была подрядчиком «Газпрома». С 2009 по 2017 г. портфель ее заказов, по данным самой компании, вырос с 74 млрд до 513 млрд руб. Два крупнейших ее дорожных проекта – строительство обхода Хабаровска и железной дороги Бованенково – Сабетта, говорит представитель ВИС.

У инвесторов есть условие – сроки строительства ЦКАД-4 должны быть сдвинуты после 2020 г., построить раньше невозможно, рассказали два человека, участвующих в обсуждении проекта, подтвердили федеральный чиновник

и два человека, близких к Renaissance Construction. Правительство отводит на строительство дороги после получения разрешения 36 месяцев, говорит человек, близкий к Renaissance Construction: остается около двух лет. Пока «Автодор», по словам его представителя, не получил таких предложений – «по крайней мере, официальных и обоснованных»: строительство должно быть завершено в соответствии с паспортом проекта, утвержденным правительством, – к концу 2019 г. Но возможности строителей неограничены и они, к сожалению, мало зависят от решений правительства, признает федеральный чиновник.

В начале июня руководитель «Автодора» Сергей Кельбах обещал, что соглашение с концессионером по ЦКАД-4 произойдет в октябре, но до сих пор этого не случилось. «Автодор» уже не раз подвергался критике из-за ЦКАД. В 2015 г. Дмитрий Медведев объявил выговор Кельбаху, тогда же претензии к конкурсам на строительство ЦКАД возникли у Федеральной антимонопольной службы. А весной 2017 г. Счетная палата вынесла предписание «Автодору» из-за срыва сроков строительства третьего и четвертого участков ЦКАД – если госкомпания не устранил их до 30 декабря, то операции по ее счетам могут быть приостановлены, грозил аудитор Счетной палаты Валерий Богомолов.

Обсуждаются не только сроки проекта, но и смета, говорит участник переговоров. Ее увеличение в переговорах с группой ВИС не обсуждается, передал Снегуров через представителя. Затраты определены паспортом проекта и не менялись (более 90 млрд руб., около половины должен вложить инвестор), указывает представитель «Автодора».

«Автодор» требует, чтобы сначала было подписано соглашение и в проекте появился инвестор, а «потом как-то решать вопрос с переносом сроков», говорит один из участников переговоров. Но инвесторы не хотят рисковать деньгами, добавляет он. Зарубежных инвесторов можно понять: инвестиции в Россию возможны только при условии четких гарантий – в данном случае

переноса сроков, говорит директор Института транспорта ВШЭ Михаил Блинкин. Летом заместитель гендиректора «Автобана» (участник консорциума «Юго-восточная магистраль») Денис Анисимов оценивал степень готовности территории к строительству ЦКАД-4 в 20%, пообещав, что компания попросит о переносе сроков завершения проекта: «Четвертый участок – это целина, это леса, болота». Представители Минтранс и «Автобана» не ответили на вопросы «Ведомостей».

Если кольцо не замкнется, то экономика проекта нарушится, предупреждает аналитик InfraOne Александра Гакационова, будут потери в трафике.

Ольга Адамчук

Коммерсантъ[®] **Stone Hedge** **разметил** **«Автозаводскую»**

Компания вложит 1,5 млрд руб. в комплекс апартментов

Девелоперская компания Stone Hedge определилась с планами по развитию выкупленных 0,29 га на юге Москвы, недалеко от реорганизуемой промзоны ЗИЛ. За 1,5 млрд руб. структура рассчитывает построить здесь комплекс апартментов бизнес-класса общей площадью 20 тыс. кв. м.

Stone Hedge планирует вложить 1,5 млрд руб. в строительство комплекса апартментов в 3-м Автозаводском проезде. Об этом говорится в сообщении компании. В компании указывают, что планируют реализацию проекта бизнес-класса площадью 20 тыс. кв. м (180 апартментов), который будет введен в эксплуатацию в конце 2019 года.

О том, что Stone Hedge приобрела 0,29 га в 3-м Автозаводском проезде на юге Москвы, стало известно в конце октября. Земля располагается недалеко от реорганизуемой промзоны ЗИЛ. Ее изначальным собственником выступала компания «Русский дом недвижимости», которая согласно условиям заключенного соглашения, получит долю в готовом проекте. Стороны не раскрывают долю.

Заявленная стоимость 1 кв. м в проекте Stone Hedge — 150 тыс. руб.

с учетом общей площади апартментов в 11,5 тыс. кв. м, суммарно от их реализации удастся выручить около 1,73 млрд руб. В компании ждут, что проект окупится в течение двух лет.

Stone Hedge создана в 2006 году, занимается строительством коммерческой и жилой недвижимости. В портфеле компании девять реализованных проектов общей площадью 280 тыс. кв. м, в частности ART Residence на 3-й улице Ямского поля и Tribeca Apartments на Нижней Красносельской. Девелопер также занимается управлением недвижимостью, включая деловой центр «Цветной, 26» в центре Москвы и офисный комплекс Neo Geo (130 тыс. кв. м) на улице Бутлерова на юго-западе города. Владельцы Stone Hedge не раскрываются.

Согласно оценкам Savills, в конце октября на первичном рынке жилья бизнес-класса Москвы на продажу суммарно было выставлено 9,6 тыс. квартир и апартментов. При этом за первые девять месяцев по оценкам консультантов в сегменты было заключено 2,66 тыс. сделок, на 5% меньше, чем за тот же период годом ранее. Средняя цена первичного жилья бизнес-класса в Москве, согласно расчетам Savills, в октябре составила 306 тыс. руб. за 1 кв. м, это на 2% больше, чем годом ранее.

Александра Мерцалова

Коммерсантъ[®] **Патроклу** **подыскивают** **жилье**

Во Владивостоке продается крупный участок

Во Владивостоке выставлены на продажу находящиеся в федеральной собственности 76 га в районе бухты Патрокл. Агентство ипотечного жилищного кредитования как оператор торгов рассчитывает реализовать эту площадку, где возможно строительство 300 тыс. кв. м жилья, более чем за 1,3 млрд руб.

Агентство ипотечного жилищного кредитования (АИЖК) выставило на торги 75,9 га в районе бухты Патрокл во Владивостоке, говорится в аукционной документации. Начальная цена участка, который АИЖК рассчитывает реализовать в начале декабря, 1,35 млрд руб. На площадке возможно строительство

жилья общей площадью 300 тыс. кв. м для 12 тыс. жителей.

Такой объем строительства значим для региона. По данным Рейтингового агентства строительного комплекса (РАСК), сейчас в Приморье суммарно строятся 89 объектов площадью 800 тыс. кв. м. Но, по словам гендиректора РАСК Николая Алексеенко, регион в аутсайдерах: в среднем по стране на человека приходится 0,8–0,9 кв. м возводимого жилья, в Приморье этот показатель — 0,4 кв. м. Найти местного девелопера, способного развивать такой проект, будет непросто, предполагает он. «Рынок строительства жилой недвижимости региона формируют 38 компаний, среди которых нет ни одного регионального игрока с текущим портфелем более 200 тыс. кв. м», — объясняет господин Алексеенко. На этом фоне, рассуждает он, вполне вероятно ждать выхода в Приморье крупной федеральной компании.

«Основная проблема для региональных компаний — отсутствие необходимого для проекта уровня достаточности капитала и производственных мощностей», — добавляет господин Алексеенко. Управляющий партнер Colliers International Николай Казанский добавляет, что сделки с такими крупными участками проходят на рынке достаточно редко, что, возможно, заинтересует федеральных игроков. При этом он предполагает, что участком могут заинтересоваться и региональные игроки.

В разработанном КБ «Стрелка» индексе качества городской среды, который отслеживает ситуацию примерно в 160 городах страны по различным параметрам, включая состояние жилья и общегородского пространства, Владивосток получил 163 балла, что является удовлетворительным показателем. В разделе «Жилье и прилегающие пространства» у Владивостока 34 балла. «Это неплохой результат, учитывая, что в Приморье жилищный фонд обновляется медленно», — считает глава совета директоров «Бест-Новострой» Ирина Доброхотова. По ее словам, власти Приморья не особо уделяют внимания первичному рынку жилья, поэтому в регионе наблюдаются достаточно высокий уровень цен.

Средняя цена жилья в новостройках Владивостока может достигать 75–80 тыс. руб. за 1 кв. м при себестоимости строительства 45–46 тыс. руб. за 1 кв. м, продолжает госпожа Доброхотова. В то же время, например, в ближнем Подмосковье из-за высокой

конкуренции среди девелоперов разница между затратами на строительство и выручкой не превышает 15%, уточняет она. При этом, как считают в РАСК, с начала 2017 года цены во Владивостоке выросли на 4–5%. В отсутствие реального предложения есть спрос, в частности, среди тех, кто имеет право воспользоваться военной ипотекой, резюмирует эксперт.

Александра Мерцалова, Халиль Аминов