



DIGEST

РОССИЙСКИЙ СОЮЗ ПРОМЫШЛЕННИКОВ И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

среда, 22 ноября 2017*

ПУБЛИКАЦИИ

Регулирование

Общественная палата подготовит 100 000 наблюдателей перед выборами3

Участие общественников в наблюдении за выборами грозит превратиться в пропагандистский прием, считают в «Голосе»

ЛДПР выдвинула Жириновского кандидатом в президенты.....3

Он будет баллотироваться в шестой раз

Война с исламистами в Сирии может закончиться к концу декабря.....4

Но основная часть российских сил останется в стране и после этого

Башар Асад совершил налет на Сочи5

Спецкор «Ъ» зафиксировал это средствами объективного контроля

Канцлер без большинства.....6

Какие варианты есть у Ангелы Меркель, чтобы остаться у власти

Государство и бизнес

Правительство обсудит с бизнесом возможность объединения ФНС и ФТС8

Но сам бизнес слиянию не рад, а эксперты идею критикуют

Чиновники придумали, как заставить блогеров и репетиторов платить налоги8

Они предлагают снизить налог и разрешить платить его через мобильное приложение

Бразильцы попались на гормонах9

Россельхознадзор вводит новые ограничения на импорт мяса

Верховный суд поддержал трейдеров10

Вынесено прецедентное решение по иску о налоговых льготах на перевалку нефти

Оценки, прогнозы, статистика

Почему призывы больше работать уже не актуальны13

В современной экономике важна не продолжительность рабочего дня, а производительность

Свинья-копилка визжит от голода13

Что происходит с доходами и сбережениями населения в 2017 году

Проблемные регионы обрастают долгами15

Мониторинг государственных финансов

МРОТ выводят на чистоту.....16

В минимальной зарплате предлагают не учитывать надбавки

Бизнес-стратегии

Почему так важна реструктуризация долга Венесуэлы17

На кону не только \$100–150 млрд, но и геополитические интересы России, США и Китая

«Сколково» проинвестирует стартапы для сельского хозяйства17

Вместо венчурного фонда для биомедицины у «Сколково» может появиться фонд для агротехнологий

Никарагуа не хватает денег на дружбу с Россией ..18

Минздрав РФ просит еще \$9,6 млн на открытие в Манагуа завода по производству вакцин

Финансы

Олег Тиньков заработал на поддержке капитализации своей группы \$90 млн.....20

Он потратил на скупку бумаг \$44 млн, а при размещении этот пакет стоил \$134,6 млн

Правительство хочет засекретить список банков, работающих с гособоронзаказом20

Это может уберечь их от новых жестких санкций

В проверки аудиторов включилось АСВ.....21

Федеральное казначейство использует данные агентства в надзоре

У граждан заберут чужие займы21

Роскомнадзор озаботился проблемой микроошеничества

Вкладчикам окажут госуслугу.....22

Реестр депозитов граждан обещают запустить в середине 2018 года

Топливо-энергетический комплекс

«Газпром» готовит рекордную инвестпрограмму на 2018 год.....23

На проекты компания планирует направить 1,2 трлн рублей

Дизтопливо вышло в суде.....23

За время разбирательств экологический штраф «Транснефти» уменьшился на порядок

«Газпрому» не дают сыграть на бирже.....24

Конкуренты пытаются ограничить продажи монополии

Металлургия

Потанин предложил акционерам «Норникеля» изменения в дивидендной политике26

Компании нужно больше гибкости в выплатах в связи с ростом инвестиций

Машиностроение

Автодилер «Независимость» перестал продавать новые машины Mazda.....27

Это может привести к разрыву контракта с автодилером

Автодилеры встали на защиту импорта.....27

РОАД попросила помощи у Аркадия Дворковича

Транспортные услуги и логистика

Электрички Московской области станут частными29

Вслед за РЖД свою долю в региональном перевозчике продаст Московская область

Подмосковные поезда29

Власти Московской области решили продать свою долю в Центральной пригородной пассажирской компании

Никаких капризов за ваши деньги30

Почему за рубежом авиаперелеты все время дешевле и могут обходиться уже не дороже поездки на такси, а в России остаются роскошью

Строительство и рынок недвижимости

«Царьград» уходит в историю.....34

Патриотическим паркам не хватило французских денег

Метро прокладывается в Пушкино34

Ритейлер приобрел в Подмоскowie участок группы «Абсолют»

РЕГУЛИРОВАНИЕ

ВЕДОМОСТИ

Общественная палата подготовит 100 000 наблюдателей перед выборами

Участие общественников в наблюдении за выборами грозит превратиться в пропагандистский прием, считают в «Голосе»

Общественная палата (ОП) намерена подготовить 100 000 наблюдателей для участия в президентских выборах, заявил секретарь Общественной палаты Валерий Фадеев на конференции «Наблюдение на выборах в РФ». Он напомнил, что законопроект, предоставляющий Общественной палате право выставлять своих наблюдателей на участки, принят в первом чтении и работа над ним, как ожидается, завершится до официального старта президентской кампании. Критерии отбора будущих наблюдателей, по его словам, еще не определены: ОП создаст с Центризбиркомом рабочую группу, которая займется методологией общественного наблюдения.

Возможно, будет введен образовательный ценз, рассуждает председатель ЦИК Элла Памфилова, и будущий наблюдатель должен будет пройти определенное обучение. «Я бы не хотела сейчас предвосхищать, – сказала Памфилова «Ведомостям». – Естественно, это не должен быть чиновник, это не должен быть партийный функционер. Это должны быть люди из общественных организаций, которые занимаются какими-то конкретными делами, социальными проектами и изъявили желание поучаствовать в таком важном деле, как контроль за выборами». Памфилова надеется, что набор общественных наблюдателей обойдется без заорганизованности и «обязаловки». Впрочем, признает она, общественные палаты в качестве организаторов общественного наблюдения пока воспринимают с известной долей скепсиса: их подозревают в попытке имитировать

общественный контроль на выборах. Но у кого есть монополия на то, чтобы представлять общество, парирует она.

Опасения Памфиловой подтверждает Андрей Бузин из «Голоса»: участие общественных палат в наблюдении за выборами превратится в пропагандистский прием, если не будут давать направления на участки всем желающим, предупреждает он. Пока у них получалось не очень хорошо, вспоминает он: когда наблюдателю на выборах в Балашихе отбили селезенку, представитель ОП Московской области рассказывал, как хорошо прошли выборы.

Член Общественной палаты Максим Григорьев напоминает, что права наблюдать за выборами они добивались пять лет. Он обещает разработать «золотой стандарт наблюдения» – это будет набор критериев, своего рода инструмент, который позволит наблюдателям объективно оценивать соблюдение правил на участке и общую картину. Предполагается, что общественные палаты регионов будут заключать соглашения с общественными организациями, желающими вести наблюдение, получать от тех списки наблюдателей и централизованно передавать их в избиркомы. По словам Григорьева, в региональные общественные палаты уже поступают обращения от сотен организаций. Он надеется, что к концу года их счет будет идти на тысячи.

Памфилова говорит, что ЦИК может разработать специальные методические пособия для наблюдателей, которые планируют следить за голосованием избирателей на дому и в стационарных медицинских учреждениях: именно на этом направлении, по ее мнению, следует сосредоточить особое внимание. В свою очередь ЦИК также внимательно проследит за тем, чтобы не было манипуляций, обещает она: по новым правилам социальные службы должны извещать комиссии не только о количестве подопечных, но и о характере заболеваний. Это позволит более критично оценивать поступающие заявки и предотвратить попытки манипуляций с голосованием на дому: по 30–60% голосующих на дому, как это было в некоторых регионах, – это недопустимо, настаивает Памфилова.

В среду Госдума должна принять во втором чтении поправки в закон о выборах президента, позволяющие общественным палатам направлять на эти выборы своих наблюдателей. Но пока неизвестно, как будет реализована процедура отбора наблюдателей, отмечает сопредседатель «Голоса» Григорий Мельконыяц: «Смогут ли граждане в индивидуальном порядке обращаться в палаты или инициатива должна исходить только от общественной организации?» Согласно поправкам, на каждый участок можно будет направить по одному наблюдателю от федеральной и региональной палаты и таким образом их общее количество может превысить 192 000 человек, но «людей в таком количестве нет, и их тяжело будет собрать», полагает эксперт. «Доверие к выборам невысокое, Общественная палата тоже не пользуется большим доверием, получается наложение двух институтов, которым не доверяют люди. Если бы речь шла о реальном общественном контроле, то его бы вернули общественным организациям, а не создавали бы административную прослойку из общественных палат», – резюмирует Мельконыяц.

Анастасия Корня, Елена Мухаметшина

ВЕДОМОСТИ

ЛДПР выдвинула Жириновского кандидатом в президенты

Он будет баллотироваться в шестой раз

Лидер ЛДПР Владимир Жириновский будет выдвинут кандидатом для участия в президентских выборах в марте 2018 г. По словам зампреда Госдумы от ЛДПР Игоря Лебедева, это решение было принято единогласно на заседании высшего совета партии и президиума ее фракции в Госдуме 20 ноября. «Во вторник мы заявили об участии в кампании, как это делают многие другие кандидаты. Юридически мы можем выдвинуть кандидата только съездом, он состоится после того,

как Совет Федерации объявит дату выборов. Пока съезд назначен на 20 декабря», – сказал «Ведомостям» Лебедев. По его словам, альтернативных кандидатов у партии не было и Жириновский рассчитывает «быть первым после бога».

В начале ноября стало известно, что лидер КПрФ Геннадий Зюганов тоже, возможно, примет участие в президентской гонке. «Четверка [лидер «Справедливой России» Сергей] Миронов, Зюганов, Жириновский и [президент России Владимир] Путин – это как дважды два четыре, а всем остальным для участия еще надо собрать подписи, что в нашей стране невозможно», – полагает Лебедев. Президентские выборы он сравнивает с Олимпиадой, где главное – не столько победить, сколько участвовать: «В личном рейтинге Жириновский опережает Зюганова, что скорее всего сохранится и в марте».

«Планы КПрФ никогда не зависели от Жириновского, поэтому у нас все, как и планировалось: юридически кандидата может выдвинуть съезд, он состоится 22–23 декабря», – заявил член президиума ЦК КПрФ Юрий Афонин. У КПрФ один конкурент и это кандидат от «Единой России», напомнил коммунист.

Лидер ЛДПР будет участвовать в президентской гонке в шестой раз. Ранее его кандидатура включалась в бюллетени в 1991, 1996, 2000, 2008 и 2012 гг. На первых же своих выборах Жириновский занял третье место, получив 7,8% голосов, но повторить этот успех смог лишь однажды – в 2008 г., когда показал абсолютно лучший для себя результат (9,35%) и уступил лишь Дмитрию Медведеву и Зюганову.

Избирательная кампания официально начнется между 7 и 17 декабря, после того как дату проведения выборов назначит Совет Федерации. Ранее о желании баллотироваться на выборах 2018 г. объявляли основатель партии «Яблоко» Григорий Явлинский, лидер партии «Коммунисты России» Максим Сурайкин, оппозиционер Алексей Навальный, один из создателей движения «Наши» Борис Якеменко, политолог Андрей Богданов и др. О возможном участии в выборах с лозунгом «Против всех» заявляла и телеведущая Ксения Собчак – 15 ноября стало известно, что ее кандидатура может выдвинуть партия «Гражданская инициатива». 17 октября председатель Центризбиркома Элла Памфилова заявила, что Навальный, который

начал активную предвыборную кампанию еще год назад, сможет баллотироваться в президенты не раньше 2028 г. из-за непогашенной судимости. «Вся жизнь впереди. Поэтому пусть исходит из этого. И флаг ему в руки!» – говорила она.

Путин до сих пор ничего не говорил о своем возможном выдвижении на четвертый президентский срок. «Время придет, и мы поговорим на эту тему», – заявил он недавно на пресс-конференции по итогам саммита АТЭС во Вьетнаме.

В ЛДПР решили не ждать, когда прочие кандидаты разберутся между собой, считает политолог Михаил Виноградов. «Задача Жириновского – провести самую яркую кампанию. Так, чтобы без него кампания была неполной вне зависимости от результатов», – говорит эксперт. Главными соперниками в яркости с Жириновским могут стать и Собчак, и «виртуальный» Навальный, отмечает он. Задача ЛДПР – попробовать обогнать кандидата от КПрФ, заключает Виноградов.

Ольга Чуракова, Ирина Чевтаева

ВЕДОМОСТИ

Война с исламистами в Сирии может закончиться к концу декабря

Но основная часть российских сил останется в стране и после этого

Начальники генеральных штабов России, Ирана и Турции «наметили дальнейшие шаги по уничтожению террористических формирований, обеспечению безопасности в зонах деэскалации, а также по содействию переходу к процессу политического урегулирования», говорится в сообщении Минобороны России по итогам их встречи в Сочи во вторник. Она состоялась вслед за переговорами министров иностранных дел трех этих стран на турецкой территории и, как и встреча министров, была посвящена наметенному на среду в Сочи саммиту президентов России, Ирана и Турции по сирийскому урегулированию. Министр иностранных дел России Сергей Лавров назвал итоги встречи министров «очень полезными», но раскрывать детали не стал.

По словам начальника российского Генштаба Валерия Герасимова, военачальники трех стран договорились о мерах по повышению уровня координации в зоне деэскалации «Идлиб», а также разработали конкретные шаги по завершению ликвидации оставшихся отрядов запрещенных в России ИГИЛ и «Джебхат ан-Нусры» на территории Сирии. «Активная фаза военной операции в Сирии заканчивается. Несмотря на то что остается еще ряд нерешенных проблем, этот этап подходит к своему логическому завершению», – подчеркнул Герасимов. И теперь задача военных – закрепить «достигнутые военные результаты и гарантированно не допустить возвращения террористов в Сирию».

По заявлению председателя комитета Совета Федерации по обороне, бывшего главнокомандующего Виктора Бондарева, «Сирия, скорее всего, будет освобождена от террористов до конца 2017 г.», после чего верховный главнокомандующий может принять решение о сокращении российской группировки в этой стране, хотя значительная часть сил должна остаться для закрепления успеха. По словам человека в Минобороны, последний крупный город, который был под контролем ИГИЛ, – Абу-Кемаль – в настоящее время в основном освобожден. Предпосылки к тому, что большая часть организованных отрядов ИГИЛ может быть окончательно доведена в ближайшие месяцы, действительно сложились, говорит собеседник. Однако продолжает оставаться напряженной обстановка в самой населенной зоне деэскалации «Идлиб», в которую введены турецкие войска, а со стороны сирийских правительственных сил за обстановкой наблюдает российская военная полиция. Провинцию Идлиб контролирует множество группировок, самая сильная из которых – «Хайят Тахрир аш-Шам» (создана на базе «ан-Нусры»). Периодически она вступает в бой с другими группировками и правительственными силами. По словам собеседника «Ведомостей», наряду с судьбой курдского анклава Африн, граничащего как с Идлибом, так и с подконтрольной правительству территорией, ситуация с «Хайят Тахрир аш-Шам» является наиболее сложной. Тем не менее после ликвидации ИГИЛ российские силы в Сирии действительно можно сократить на 30–40%, предполагает собеседник «Ведомостей».

Алексей Никольский

Коммерсантъ®

Башар Асад

совершил налет на Сочи

Спецкор “Ъ” зафиксировал это средствами объективного контроля

21 ноября президент России Владимир Путин принял в Бочаровом Ручье президента Чехии Милоша Земана и пообещал ему, что расскажет обо всех деталях своих переговоров с президентом Сирии Башаром Асадом, которые прошли вечером 20 ноября здесь же, в Бочаровом Ручье, в обстановке сверхсекретной. Об этих же деталях читателям “Ъ” рассказывает специальный корреспондент “Ъ” Андрей Колесников.

Накануне в Бочаровом Ручье происходило что-то, так сказать, странное. Вообще-то днем у Владимира Путина планировалась встреча с военными, первая из осеннего цикла, который закончится в этот четверг. И самолет с журналистами приземлился в аэропорту Адлера около часа дня, и все торопились и торопили всех. Обычно журналисты сразу едут в резиденцию и уже потом, поздно вечером, размещаются в отеле. На этот раз все оказалось иначе: поездку в Бочаров Ручей на совещание с военными перенесли, участники совещания и журналисты теперь ждали новых вводных в сочинских отелях. И дождались-таки — в начале восьмого вечера. И даже когда автобус с журналистами сворачивал с Виноградной на Инжирную (то есть уже прямо ко входу в резиденцию), его задержали еще минут на двадцать. Нежелательно было, чтобы они увидели желанных гостей Владимира Путина.

В таких же сверхсекретных обстоятельствах проходила и предыдущая встреча Владимира Путина и Башара Асада в России (в Кремле): о ней вслух сказали только на следующее утро.

По неофициальной информации, все это было предпринято для того, чтобы Башар Асад смог вернуться к себе домой так же безболезненно, как и улетел в Сочи.

Российский президент между тем представил Башара Асада участникам совещания, то есть всему высшему военному руководству страны.

К этим людям сирийский президент, без сомнения, должен

испытывать теплые, да чего там — братские чувства: в конце концов, это же они помогли не только разгромить ИГ, а и противников самого Башара Асада, который в результате до сих у власти в Сирии, и похоже, речь идет о том, про что с самого начала говорил Владимир Путин, — о новых президентских выборах в Сирии с его участием. Хотя давление со стороны западных партнеров останется, без сомнения, беспрецедентным. Поэтому Владимир Путин несколько раз в начале разговора с Башаром Асадом упомянул о том, что 22 ноября тут, в Сочи, у него трехсторонние переговоры с президентами Ирана (Опять президентом Ирана! Три недели назад встречались!) и Турции (Опять с президентом Турции! Неделю назад был тут, в Сочи!). Причем, по данным “Ъ”, иранский президент Хасан Роухани настаивает и на двусторонней встрече с Владимиром Путиным: ему вроде бы есть что сказать лично российскому президенту, без посторонних.

Сам Башар Асад произнес, что у него есть «прекрасная возможность» обсудить с Владимиром Путиным Конгресс сирийского национального диалога, который пройдет через несколько дней, скорее всего, в Сочи (а прежде всего — участие в нем сирийских курдов, против которых — президент Турции Реджеп Тайип Эрдоган).

Владимир Путин сказал, что после этого он поговорит по телефону и с эмиром Катара Тамимом бен Хамадом аль-Тани (уже поговорил), и с президентом США Дональдом Трампом (тоже уже поговорил, да еще около часа).

— На этом этапе, особенно после того, как мы достигли победы над террористами, — выступил Башар Асад, который хочет, видимо, снова и снова говорить об этой победе, теперь уже как о полной и окончательной, — мы заинтересованы в продвижении политического процесса. Всех, кто действительно заинтересован в политическом урегулировании, мы приветствуем и готовы вести с ними диалог! Мы не хотим оглядываться назад!

— Очень хорошо! — воскликнул Владимир Путин, который, совершенно очевидно, именно этих слов Башара Асада и дождался больше всех остальных. — Вы сами только что сказали о завершении военной операции, — продолжил российский президент. — До полной победы над терроризмом еще, конечно, очень далеко. Но что касается нашей совместной работы по борьбе с террористами на

территории Сирии, то эта военная операция действительно завершается.

Неужели российские воздушно-космические силы будут в ближайшее время и в самом деле выведены с базы Хмеймим?

Чешский президент Милош Земан, который приехал к Владимиру Путину во вторник, тяжело опираясь на трость, с которой он не расстается два-три последних года, тоже начал с истории про Башара Асада:

— Вы победили... — Такое впечатление, что совершенно комплиментарные фразы, обращенные к Владимиру Путину, Милош Земан произносил безо всякого удовольствия. — Потому что он (Башар Асад. — А. К.) владеет практически всей территорией Сирии... За исключением некоторых небольших частей. Но в конце концов, это демократически избранный президент!

Насчет этого Владимир Путин мог бы с ним поспорить, если бы захотел: в конце концов, выборы в условиях гражданской войны, когда большая часть населения вообще не может или не хочет на них голосовать, у многих язык не повернулся бы назвать демократическими. Но не у Владимира Путина, конечно: не на том стоим.

— Господин президент, вы правы, — кивнул Владимир Путин. — Действительно, под контролем правительственных войск в Сирии находится уже сегодня более 98% территории (российскому президенту, очевидно, не очень понравилось, что Милош Земан сказал про «некоторые небольшие части» — это может и могло быть сколько угодно, и он решил, судя по всему, уточнить: всего-то 2%. — А. К.). Очаги сопротивления террористов еще имеются, но они быстро тают под ударами наших ВКС, сирийской армии и союзников (являются ли союзниками США и возглавляемая ими коалиция, или это Иран и Турция, Владимир Путин не стал уточнять — скорее всего, по его мнению, великодушно. — А. К.). Я вам подробно расскажу об этом.

— Прошу прощения! — повернулся Милош Земан к своему переводчику. — Не надо переводить! Даже журналисты должны разметь русский язык. Если не разумеют, это их ошибка!

Милош Земан думал, наверное, что он великолепен в своих репликах. Да ведь так и было. Если он хотел продемонстрировать не просто особое, а чрезвычайное отношение к России и Владимиру

Путину (а не к своим журналистам), то что еще он мог сделать для этого?!

Милош Земан рассказал, что, когда он летал во Францию, его сопровождали 14 предпринимателей, а когда полетел в Россию, то их с ним теперь 140.

— Потому что рынок Чехии скорее здесь, чем во Франции,— кивнул, отдавая должное прежде всего, похоже, самому себе, Владимир Путин.

Чешский президент оценил подавляющее большинство всех событий, связанных у Чехии с Россией, как «положительные» и только одно «негативное»:

— Если вы этого не сделаете,— продолжал чешский президент,— то будете лишены наших прекрасных сыров и йогуртов!

Президент Чехии был как-то по-крестьянски хитер.

— Пива, главное, достать, а все остальное не очень важно! — отозвался Владимир Путин, пользуясь секундным замешательством переводчицы.

— Не знаю, касаются ли санкции пива,— неуверенно произнес президент Чехии.

Очевидно, что, когда речь идет о пиве, шуток он не понимает.

Неожиданно Милош Земан вспомнил про Украину и про ее яркого, хоть и бывшего премьер-министра Арсения Яценюка, которого Милош Земан с отвращением процитировал дословно, не пользуясь бумагами: «В 1943 году СССР напал на Германию, а по дороге оккупировал Украину».

— И это был, прошу обратить внимание, премьер-министр, хоть и бывший!.. Боюсь, причиной его отставки стало не это заявление! — не остановился господин Земан.

Такое заявление скорее могло стать причиной его назначения.

Андрей Колесников, Бочаров Ручей

Коммерсантъ® **Канцлер без** **большинства**

Какие варианты есть у Ангелы Меркель, чтобы остаться у власти

В ФРГ может впервые появиться правительство меньшинства — именно на такой вариант, возможно, будет вынуждена согласиться канцлер Ангела Меркель,

политическая карьера которой оказалась под угрозой после неудачной попытки сформировать коалицию большинства. Впрочем, у госпожи Меркель есть еще два варианта. Один из них маловероятен: возглавляемые ею христианские демократы охотно бы вновь заключили союз с социал-демократами, но те от этой перспективы пока отрешиваются. Второй вариант сама канцлер называет нежелательным: можно провести повторные выборы, однако от этого, по данным социологов, выиграют только крайне правые. Столь серьезного политического кризиса в новейшей истории Германии еще не было.

22 ноября для Ангелы Меркель важный день: президент ФРГ Франк-Вальтер Штайнмайер должен провести переговоры с главой Социал-демократической партии Германии (СДПГ) Мартином Шульцем. Канцлер рассчитывает, что президент — сам выходец из СДПГ — найдет нужные слова, чтобы убедить главного соперника Ангелы Меркель на выборах вновь заключить с ней «Большую коалицию» и сформировать правительство.

Напомним, за правоцентристский Христианско-демократический союз (ХДС) Ангелы Меркель и образующий с ним единую фракцию Христианско-социальный союз (ХСС) на сентябрьских выборах в Бундестаг проголосовали 32,9% избирателей, что не позволяет ему формировать правительство в одиночку. СДПГ набрала 20,5% голосов, однако Мартин Шульц категорически отверг возможность продолжения сотрудничества с правоцентристами, заявив: его партия переходит в оппозицию. Свой рекордно низкий результат в СДПГ объясняют как раз тем, что партия в последние годы состояла в «Большой коалиции» с ХДС/ХСС и была «на вторых ролях».

На протяжении нескольких недель Ангела Меркель пыталась сформировать коалицию «Ямайка». Так ее прозвали из-за цветов участвовавших в переговорах партий: ХДС/ХСС — черный, Свободная демократическая партия (СвДП) — желтый, Партия зеленых — зеленый. Но консультации провалились. В ночь на понедельник лидер СвДП Кристиан Линднер неожиданно объявил о выходе из переговорного процесса. Свое решение он объяснил тем, что принципы партии, выступающей с либеральных позиций и отстаивающей прежде всего интересы бизнеса, несовместимы с программой других участников

«Ямайки». Представители ХДС/ХСС и зеленых, впрочем, тут же заподозрили Кристиана Линднера, ранее не раз выступавшего с критикой политики Ангелы Меркель, в действиях по заранее подготовленному сценарию, цель которого свергнуть канцлера.

У Ангелы Меркель с понедельника действительно серьезные проблемы и, по сути, нет хороших вариантов выхода из ситуации. На данный момент просматриваются три сценария дальнейшего развития событий. Наиболее предпочтителен для канцлера — «Большая коалиция». Несмотря на заверения руководства СДПГ, что партия на это больше не пойдет, в ХДС/ХСС все еще надеются, что социал-демократы передумают. Роль посредника может сыграть Франк-Вальтер Штайнмайер, к которому в понедельник обратилась Ангела Меркель. Впрочем, несмотря на то, что президент ФРГ имеет влияние на бывших однопартийцев и обладает большим дипломатическим опытом (ранее он возглавлял МИД страны), шансы на то, что социал-демократы резко изменят свою позицию, невысоки.

Второй вариант менее выгоден для Ангелы Меркель: коалиция с зелеными или СвДП. Это означает неминуемую зависимость правящего блока от голосов партий, находящихся в оппозиции. В немецкой прессе высказываются опасения, что такой вариант негативно скажется на авторитете ФРГ в Евросоюзе, а также на инвестиционной привлекательности страны, которая до сих пор считалась «символом стабильности и предсказуемости». На федеральном уровне такого расклада в Германии действительно еще не было — впрочем, в отдельных землях правительства меньшинства были, и катастрофы не произошло.

Третий вариант для Ангелы Меркель крайне невыгоден — перевыборы. Процедура объявления новых выборов в Бундестаге достаточно сложная, и в любом случае они пройдут не раньше весны. По конституции президент должен сначала предложить парламенту на голосовании кандидатуру канцлера — вероятнее всего, Ангелы Меркель. Она уже заявила о готовности выдвижения. Если кандидатура не набирает большинства, голосование повторяется — до трех раз. Если кандидат не набирает большинства, президент все равно может назначить этого политика главой правительства, которое станет правительством меньшинства. Если же президент эту опцию не

применяет, в течение 60 дней должны быть назначены перевыборы. Однако, как опасаются в ХДС/ХСС, выиграют от повторного голосования лишь представители крайне правой «Альтернативы для Германии» (АдГ), поскольку избиратели могут «наказать» устоявшиеся партии за недоговороспособность. АдГ, набрав 12,6% голосов, впервые прошла в Бундестаг, однако считается в парламенте «нерукопожатной».

Елена Черненко

ГОСУДАРСТВО И БИЗНЕС

ВЕДОМОСТИ

Правительство обсудит с бизнесом возможность объединения ФНС и ФТС

Но сам бизнес сляниню не рад, а эксперты идею критикуют

До мая правительство должно решить, нужно ли объединять Федеральную налоговую службу (ФНС) и Федеральную таможенную службу (ФТС), заявил первый вице-премьер Игорь Шувалов на коллегии ФНС. Для многих чиновников, присутствовавших в зале, это оказалось неожиданностью, признавались они потом.

Идея обсуждается не впервые. Последний раз такая дискуссия закончилась в 2015 г. решением создать единую информационную систему двух служб и передать ФТС, как и ФНС, под кураторство Минфина. Это было лишь промежуточным решением, пояснил во вторник Шувалов: необходимо взвесить все «за» и «против» и наконец решить, нужно ли создавать единую фискальную систему. «Надо быть чуть выше ведомственных узких интересов», – добавил он. Решение, по его словам, нужно принять в начале нового политического цикла, но не позже.

Двадцатого ноября президент Владимир Путин встречался с руководителем ФНС Михаилом Мишустинным, но, по словам последнего, создание единого фискального органа не обсуждалось. От дополнительных комментариев Мишустин отказался. Представитель ФТС не ответил на запрос «Ведомостей».

Против объединения выступали руководители обеих служб, рассказывали «Ведомостям» федеральные чиновники. Слить можно все, что угодно, но функции служб какими были, такими и останутся, как и принципиальное различие в организации их работы, говорил в октябре в интервью «Ведомостям» руководитель ФТС Владимир Булавин, некоторые страны шли по такому пути, но,

например, в Канаде через несколько лет службы опять разделили.

У таможи не только фискальная функция, она контролирует права на интеллектуальную собственность, осуществляет правоохранительную деятельность, борется с контрабандой, говорит один из чиновников. Таможенное администрирование в чистом виде – открытие и закрытие таможенных процедур, идентификация товаров, это не фискальные процедуры, и непонятно, как всем этим может заниматься единая служба. Единая система оказалась хорошим компромиссом, сказал другой чиновник, она позволила установить тотальный контроль за уплатой НДС: налоговой службе видны все подозрительные транзакции, доступ к данным позволил лучше контролировать товарные потоки. «Но именно единой базы сейчас нет – у каждой службы отдельная, просто есть доступ друг к другу», – возражает еще один чиновник. Это и не нравится Шувалову. Идея – разбить реформу на два этапа: до марта сделать единую базу, после – обсудить объединение служб и к маю, к формированию нового кабинета, принять решение, поясняет он.

Обе службы в ведении Минфина – этого пока достаточно для координации их работы, считает председатель РСПП Александр Шохин. ФНС сильно продвинулась в автоматизации, но нельзя говорить, что ФТС настолько отстала от налоговой, что бизнесу невозможно взаимодействовать с таможенной, считает Шохин. Например, ФТС собирается сократить число мест таможенного оформления с 672 до 16 центров электронного декларирования.

В объединении есть плюсы: у некоторых компаний налоги, как правило, администрируются из офиса в Москве финансовым департаментом, а за связи с таможенной отвечает отдел снабжения, который может сидеть в другом городе, говорит сотрудник «дочки» иностранной компании: «При объединении служб легче будет администрировать экспортный НДС». Но у ФТС есть еще и правоохранительные функции – странное получение срашения, переживает он. Рискованное решение, считает управляющий партнер «Щекин и партнеры» Денис Щекин, особенно в ситуации

дефицита федерального бюджета: есть специфика в работе ФТС, а при объединении неизбежна потеря части специалистов. Достаточно общей информационной платформы, настаивает он.

У двух служб сейчас разные задачи и функции, методы и способы контроля, согласно руководителю Центра поддержки внешнеэкономической деятельности Галина Баладина, для начала надо сблизить два вида контроля, иначе возникнет организационная путаница. «Я, как бывший чиновник (ранее возглавляла департамент внешнеторговой деятельности Минэкономразвития. – «Ведомости»), переживший несколько административных реформ, могу сказать, что, если реформа не проработана, ничего хорошего из этого кроме потери компетенции не получится», – предупреждает она.

Есть тенденция на централизацию управления – это уже политическая идеология, пример – создание мегарегулятора финансовых рынков на базе ЦБ, отмечает партнер юридического бюро «Замоскворечье» Дмитрий Шевченко. Именно Шувалов продвигал идею финансового мегарегулятора, напоминает финансист, участвовавший тогда в дискуссии, но не все проблемы решаются слянинием разных структур.

Маргарита Папченкова, Елизавета Базанова

ВЕДОМОСТИ

Чиновники придумали, как заставить блогеров и репетиторов платить налоги

Они предлагают снизить налог и разрешить платить его через мобильное приложение

От экстремальных методов вывода мелких предпринимателей из тени, например ограничения расчетов наличными, чиновники отказались и теперь обсуждают новый способ – ввести для них максимально низкий налог и простейшую систему его

уплаты. Об этом «Ведомостям» рассказали три федеральных чиновника и два консультанта, участвовавших в обсуждении налоговой инициативы.

Новые кассы и онлайн-мониторинг позволяют подумать и о новых, упрощенных системах налогообложения, с сокращением издержек, заявил во вторник первый зампред правительства Игорь Шувалов. Вариант такой системы уже разработан: создать специальное приложение – онлайн-офис, который будет работать как касса, через него человек будет взаимодействовать с Федеральной налоговой службой (ФНС), рассказывает чиновник. Рассчитать налог (например, стоимость патента или размер единого налога на вмененный доход) может сам налоговый орган, практически никакой отчетности подавать не нужно. Заплатить его можно автоматически, привязав банковскую карту или счет, с которого спишутся деньги, к приложению. Воспользоваться им смогут как самозанятые, так и индивидуальные предприниматели (ИП) без наемных работников. Система должна быть удобной, а налоговая нагрузка – небольшой, говорит чиновник.

Привлечь людей к системе можно с помощью бонусов: например, участием в системе частных компаний, которые предлагают для них маркетинговые услуги, налоговые вычеты для тех, кто пользуется услугами таких предпринимателей, перечисляет чиновник.

О таком варианте в том числе думает и ФНС, хотя есть и другие идеи, говорит другой федеральный чиновник, пока они не поддержаны в правительстве, а также в социальном блоке. Сами же варианты могут быть разными, продолжает он: оборотный налог, который шел бы и на покрытие страховых взносов, ежемесячная или поквартальная выплата страховых взносов.

Кроме того, говорит федеральный чиновник, это может быть настройка уже имеющихся режимов с более простой регистрацией, главное – чтобы было удобно.

В I квартале 2017 г. в неформальном секторе экономики трудилось, по данным Росстата, 18,7% всех занятых россиян – более 13 млн человек. В 2016 г. их доля достигала максимума – 21,2%. Растет доля тех, кто берет неформальные подработки и налогов с них не платит: с 30,4% в 2016 г. до

35,5% в 2017 г., оценивали эксперты РАНХиГС.

Но даже если человек большую часть жизни работал в неформальном секторе, он все равно может претендовать на пенсию. Нелегальная занятость приводит к потере около 500 млрд руб. страховых взносов, оценивал в 2016 г. Минтруд. Ежегодно федеральный бюджет тратит на трансферт в Пенсионный фонд России около 2 трлн руб. Цель системы – не налоги собирать, а сбалансировать пенсионную систему, чтобы выплачивались взносы и формировались пенсионные права, объясняет чиновник.

Идея нравится простотой и изящностью, говорит чиновник Минфина. Онлайн-кассы оказались самым удачным способом выводить людей из тени, других мер и не нужно, расширение мобильной системы ФНС было бы логичным продолжением этой системы, отмечает другой чиновник министерства.

Представители Минфина и ФНС не комментировали предложение.

Такая мера давно напрашивалась, считает Александра Сулина из Экономической экспертной группы: вопреки сложившемуся мнению, самозанятые не обязательно нарушители, не желающие платить налоги. Они, может, и готовы платить, но доступных инструментов для выхода из тени у них нет, продолжает она, это врачи, репетиторы, няни – все, кто не может или не хочет создавать ИП, кто не попадает в систему патента. Предложение полезно и с политической точки зрения, указывает Сулина: оправдания – в виде отсутствия инструментов для легализации – больше не будет.

Такова мировая практика, говорит партнер ЕУ Иван Родионов: подобные системы уже есть в Канаде, Финляндии и Мексике. Стимулируют людей в мире пользоваться ими учет расходов на оборудование, чтобы такие издержки можно было списать, гарантия пенсии и простота отчетности, перечисляет он.

Но для спроса на такую систему нужно гарантировать, что налоговики не станут задним числом выдвигать претензии в утаивании доходов, что минимальный налог через какое-то время не вырастет, предлагает Сулина. Предприниматели должны понимать свою выгоду, например, в возможности накопить на пенсию или воспользоваться какими-то дополнительными услугами, считает

директор Центра трудовых исследований Высшей школы экономики Владимир Гимпельсон, издержки же от регистрации в системе должны быть минимальными, должны быть и гарантии, что ФНС не повысит для них налог до уровня НДС в 13%.

Главное условие успеха – доверие к государству и снижение его давления, говорит индивидуальный предприниматель Алексей Петропольский, владелец сети кофеен.

В статье уточнен комментарий Александры Сулиной.

Елизавета Базанова, Татьяна Ломская



Бразильцы попались на гормонах

Россельхознадзор вводит новые ограничения на импорт мяса

Россельхознадзор вводит с 1 декабря временное ограничение на поставки мяса из Бразилии. Это крупнейший зарубежный поставщик в этом сегменте, и эксперты говорят о возможном росте розничных цен на продукты мясопереработки

Добавка подвела

Россельхознадзор с 1 декабря 2017 года запрещает поставки в Россию свинины и говядины из Бразилии, сообщила РБК официальный представитель ведомства Юлия Мелаано. Причиной стало обнаружение в бразильской продукции запрещенного стимулятора роста — кормовой добавки рактопамин.

Российское законодательство запрещает применение рактопамина и других стимуляторов роста мышечной массы при производстве продуктов питания, ввоз в Россию готовой продукции с содержанием этой добавки также запрещен.

В 2013–2014 годах Россия согласилась допустить на свой рынок свинину и говядину из Бразилии при условии, что бразильское Министерство сельского хозяйства, животноводства и снабжения гарантирует поставки продукции из мяса животных, при выращивании которых не использовался рактопамин. Уже по итогам первого полугодия 2014 года

Бразилия стала крупнейшим экспортером свинины (всех типов) и мяса крупного рогатого скота в Россию — из общего объема импорта 425,4 тыс. т на нее приходилось 176,4 тыс. т в поставке.

Спустя почти три года Бразилия сохраняет свое лидерство. По данным Федеральной таможенной службы, за девять месяцев 2017 года в Россию было ввезено 287,075 тыс. т бразильского мяса (или 52,1% от всего ввезенного объема в натуральном выражении) на сумму \$885,8 млн. Далее идут Белоруссия (180,5 тыс. т; \$328 млн) и Парагвай (48,24 тыс. т; \$160,2 млн).

Однако осенью этого года Россельхознадзор выявил в импортированной из Бразилии мясной продукции запрещенные стимуляторы роста. Для урегулирования ситуации и получения достоверной информации Россельхознадзор 16 ноября направил в Министерство сельского хозяйства, животноводства и снабжения Бразилии предложение провести в возможно короткий срок переговоры, но до сих пор не получил ответа, указывает Мелано.

«Учитывая серьезность сложившейся ситуации, Россельхознадзор вынужден принять срочные меры для защиты российских потребителей и внутреннего продовольственного рынка и ввести с 1 декабря текущего года временные ограничения на поставки в Россию из Бразилии всей свиноводческой продукции и продукции, полученной от крупного рогатого скота», — сообщила служба.

Импортозамещение на практике

На долю Бразилии приходится около 90% импортных поставок свинины, говорит руководитель исполкома Национальной мясной ассоциации Сергей Юшин. По его словам, альтернативы бразильской свинине сейчас нет, поскольку страны ЕС, США и Канады, которые могли бы заместить выпадающие объемы, находятся под эмбарго. В то же время, признает Юшин, остановка импорта из Бразилии не вызовет больших проблем, поскольку в России развито собственное производство свинины, и с учетом импорта предложение избыточное. С ним соглашается президент холдинга «Мираторг» Виктор Линник. Он напоминает, что в России активно развивается свиноводство — производство прирастает ежегодно на 300–400 тыс. т.

Импортозамещение лучше всего удалось в мясной отрасли, признавал ранее Минсельхоз, приводя в

качестве примера как раз развитие свиноводства. В этом сегменте доля импорта в потреблении сократилась в три раза: в 2013 году, до введения санкций, она составляла 26%, по итогам 2016-го — всего 8%.

Поставки бразильской говядины легко заменить импортом из других стран Латинской Америки — Уругвая, Парагвая и Аргентины, где много предприятий, аттестованных для поставок на российский рынок, продолжает Линник. По его словам, продукция из Бразилии в первую очередь используется в мясопереработке. Доля говядины в производстве готовых изделий в целом невысока, но запрет на бразильский импорт может сказаться на стоимости дорогих сырокопченых колбас, полагает Юшин.

Президент «Мираторга» уверен, что запрет поставок бразильского мяса не скажется на ценах. Максимум возможен рост на 5–10%, допускает Линник. Цены на сырье увеличатся минимум на 20%, возражает руководитель крупного мясоперерабатывающего предприятия. По мнению собеседника РБК, производства свинины в России все-таки недостаточно для обеспечения нормальной переработки и низких цен на продукцию, а сокращение числа стран — поставщиков говядины приведет к росту цен.

По данным Минсельхоза на 20 ноября, потребительская цена 1 кг говядины на кости равнялась 319 руб. 13 коп., увеличившись с начала года на 1,6%, свинины на кости — 271 руб. 10 коп., снизившись с января на 1,1%.

Как в воду глядел

«В реальности поддержка экспорта работает через понятные и простые механизмы баланса рынков... Бразильцы продают в России мяса почти на \$1 млрд ежегодно, но на свой рынок с поставками зерна и мяса нас не пустили до сих пор, — утверждал Виктор Линник в интервью РБК. — На мой взгляд, Минэкономразвития должно занять принципиальную позицию: если вы на российский рынок поставляете продукцию на миллиард, то и у нас должна быть такая же возможность. А в реальности в Бразилию российские компании, мягко говоря, не пускают. Александр Николаевич Ткачев, насколько я знаю, на переговорах с министром сельского хозяйства Бразилии уже прямо заявил, что такое положение дел неправильно и корректировки будут внесены».

Елена Сухорукова



Верховный суд поддержал трейдеров

Вынесено прецедентное решение по иску о налоговых льготах на перевалку нефти

Верховный суд разрешил давний спор экспортеров и перевозчиков нефти о налоговых льготах — цена в контракте является окончательной независимо от последующих решений ФНС. Эксперты предсказывают рост цен на перевалку экспортной нефти

16 ноября Верховный суд (ВС) рассмотрел иск нефтяного перевозчика «Транснефть-терминал» (дочерняя структура «Транснефти») к компании «Порт Юнион Ойл Экспорт лимитед» о компенсации доначисленных налогов и вынес решение в пользу ответчика.

Суть дела заключалась в том, что ФНС доначислила истцу — «Транснефть-терминалу», который заключил с «Порт Юнион Ойл Экспорт лимитед» договор на перевалку нефти, НДС 18% к цене перевозки, и тот обратился в суд, чтобы возместить эти расходы за счет заказчика. ВС ему в этом отказал (результативная и мотивировочные части решения еще не обнародованы).

Третьими лицами, не заявившими самостоятельных требований, к процессу были привлечены нефтетрейдеры Gunvor SA и Litasco, а также «Роснефть» и «Газпром Нефтехим Салават», общие экономические интересы которых были затронуты в этом деле.

Решение Верховного суда, вставшего на сторону «Порт Юнион Ойл Экспорт лимитед», а также поддерживавших ее позицию трейдеров, считают опрошенные РБК юристы, приведет к тому, что теперь перевозчики будут крайне осторожно применять нулевую ставку НДС при транспортировке экспортной нефти.

Трехлетние тяжбы

Контракт между истцом и ответчиком был заключен несколько лет назад. Согласно ему, в 2012 году «Транснефть-терминал» произвела перевалку дизельного топлива заказчика на терминале «Шесхарис» (Новороссийск). Нефтепродукты

предназначались к отправке за рубеж, и к услугам перевалки стороны договорились применить ставку НДС 0% (ст. 164 НК). В результате они согласовали тариф в размере \$10 без НДС за перевалку 1 т жидкого топлива. Общий объем услуг перевалки в рамках контракта составил более \$15 млн. Для подтверждения права на льготу «Порт Юнион Ойл Экспорт лимитед» передал «Транснефть-терминалу» документы, подтверждающие фактический экспорт топлива (ст. 165 НК).

В 2014 году налоговая инспекция провела проверку «Транснефть-терминала». По ее результатам ФНС сочла, что компания не может подтвердить экспортный характер услуг документально, и доначислила налог в размере свыше \$2 млн. «Транснефть-терминал» оспорил решение ФНС в суде, но проиграл.

Тогда компания решила попытаться компенсировать свои расходы за счет «Порт Юнион Ойл Экспорт лимитед». После двух лет тяжб кассационная инстанция в конце концов решила спор в пользу «Транснефть-терминала».

Но «Порт Юнион Ойл Экспорт лимитед» подал жалобу в Верховный суд. С аналогичной самостоятельной жалобой в ВС обратился в рамках этого же спора трейдер Gunvor SA, которого СМИ называли аффилированным с «Порт Юнион Ойл Экспорт лимитед».

В границах кодекса

Налоговый кодекс содержит целый ряд условий, которые должны быть соблюдены, чтобы компания могла претендовать на нулевую ставку НДС при транспортировке предназначенной к экспорту нефти (ст. 164 и 165).

«Нулевая ставка применяется к услугам по транспортировке нефти, предназначенной на экспорт, — поясняет партнер TertuchnyAgabalyan Марат Агабальян. — Но простого подтверждения, что нефть действительно вывезена за рубеж, недостаточно для использования льготы. Сделка должна соответствовать ряду критериев, установленных НК. Но эти критерии размыты и нечетки, соблюсти их сложно, а иногда и просто невозможно. Одна оплошность — и налоговая инспекция доначислит налог».

В случае с «Транснефть-терминалом» причиной решения ФНС о доначислении налога стало то обстоятельство, что терминал «Шесхарис», через который происходила перевалка нефти, находится за пределами Новороссийского морского порта.

Между тем Налоговый кодекс определяет процесс перевалки следующим образом: «Под перевалкой в целях настоящей статьи понимаются погрузка, выгрузка, слив, налив, маркировка, сортировка, упаковка, перемещение в границах морского, речного порта». Именно условие о границах ФНС и сочла невыполненным.

«Выиграть у ФНС в суде также очень сложно, — говорит Агабальян. — До решения ВС компании могли требовать у контрагентов возмещения убытков на основании решения ФНС о доначислении налога. Теперь Верховный суд закрыл эту возможность. Поэтому применять нулевую ставку перевозчики станут с крайней осторожностью».

Что давала льгота

Позиция нефтетрейдеров с самого начала состояла в том, что зафиксированная в контракте цена является окончательной, даже если впоследствии ФНС сочтет, что ставка НДС была сторонами определена неверно. «Грозная тень Налоговой службы незримо присутствует в зале и мешаает судам», — заявил представитель «Порт Юнион Ойл Экспорт лимитед» в Верховном суде.

Применение ставки НДС 18% в контрактах на перевалку ведет к удорожанию общей стоимости транспортировки. Учитывая объемы рынка, речь может идти о внушительных суммах, считают эксперты. По данным сайта Ассоциации морских портов России, объем перевалки экспортных грузов в портах за четыре месяца 2017 года составил 197 млн т. Из этого количества более половины составляют нефть и нефтепродукты.

По оценке аналитика компании «Алор Брокер» Кирилла Яковенко, примерный объем вывезенных из России морем нефти и нефтепродуктов составит в 2017 году 350 млн т. При среднегодовой цене \$52 за баррель нефти марки Brent выручку экспортеров можно оценить примерно в \$130 млрд в год. Стоимость (с учетом перевалки) доставки этого объема экспортных нефти и нефтепродуктов в порт составит около \$11,5 млрд, считает Кирилл Яковенко.

Схожим образом оценивает объем рынка старший директор ЕМЕА FitchRatings Максим Эдельсон: «Стоимость транспортировки нефти и нефтепродуктов от нефтехранилища до порта может достигать 10% от экспортной цены сырья в зависимости от расстояний. Общий годовой объем услуг по отрасли

оценивается минимум в \$10 млрд без НДС. Несложно подсчитать, что применение льготного налогообложения позволяет участникам нефтяного сектора экономить более \$1,5 млрд в год».

Победителей нет

Участовавшие в судебном процессе в качестве третьих лиц нефтетрейдеры и экспортеры не ответили на запрос РБК о том, как решение под делу «Транснефть-терминала» повлияет на их интересы. В ФНС России тоже отказались давать ему оценку. «Это корпоративный спор между компаниями, ФНС России в нем не участвовала», — сообщили РБК в пресс-службе налогового ведомства.

Решение суда затрагивает экономические интересы всех компаний, участвовавших в процессе экспорта нефти — трейдеров, добывающие компании, перевозчиков, говорит юрист компании «Лемчик, Крупский и партнеры» Екатерина Соколова. «НДС — косвенный налог, который компании выставляют друг другу по цепочке», — поясняет она. «Каждая компания, которая участвует в транспортировке сырья, добавляет к начальной стоимости услуг не только свою прибыль, но и НДС», — говорит руководитель группы разрешения налоговых споров Goltsblat VLP Александр Ерасов. При этом она начисляет налог с выручки и принимает к вычету сумму «входящего» НДС, уплаченную контрагентам-поставщикам. Разницу между двумя этими величинами компания уплачивает в бюджет.

В данном случае «Транснефть-терминалу» пришлось заплатить доначисленный налог из собственных средств. Соответственно, прибыль компании уменьшилась на эту сумму.

Впрочем, и для формально выигравших трейдеров решение Верховного суда не носит однозначно позитивного характера. Отказ перевозчиков от использования нулевой ставки НДС по услугам транспортировки и перевалки нефти приведет к удорожанию этих услуг на сумму добавленного налога, то есть на 18%.

«Применение ставки НДС 18% невыгодно трейдерам и экспортерам нефти, — считает руководитель департамента налоговой безопасности, международного планирования и развития «КСК групп» Роман Шишкин. — Крупные трейдеры, работающие в секторе нефтяного экспорта России, зарегистрированы за рубежом. Они

просто не смогут возместить уплаченный в России НДС».

«Иностранные компании, зарегистрированные за рубежом, разумеется, НДС в России не уплачивают, — говорит Александр Ерасов. — И НДС, предъявленный им в составе общей стоимости услуг перевозки, для них является просто увеличением цены на 18%».

По мнению Романа Шишкина, решение ВС будет иметь прецедентный характер. «Это первый спор между трейдером и перевозчиком, который рассмотрел Верховный суд. До сих пор была практика противоречивой, четкие ориентиры отсутствовали. По данному делу апелляционная инстанция дважды выносила прямо противоположные решения. И оба раза эти решения были отменены в кассационной инстанции», — резюмирует эксперт.

«Решение ВС, безусловно, будет определяющим для решений судов в аналогичных спорах между компаниями», — соглашается Екатерина Соколова.

НДС преткновения

О том, кто должен платить НДС, экспортеры и перевозчики нефти спорят с середины 2000-х годов, рассказывает Александр Ерасов. Перед погрузкой на танкер экспортное сырье доставляется до порта железной дорогой либо по системе нефтепроводов. По поводу того, в каких случаях к цене перевозки сырья до порта и перевалки на танкер нужно добавлять НДС, компании судились как с ФНС, так и между собой.

Судебная практика была весьма противоречива. В 2009 году президиум Высшего арбитражного суда (ВАС) рассмотрел спор между компаниями «Газпромнефть» и «Транснефть». Основанием для спора, как и сейчас, было решение ФНС о неправильно примененной ставке налога, но ситуация была обратной — стороны применили ставку 18%. Тогда ВАС счел ее применение необоснованным и обязал «Транснефть» вернуть полученный от экспортера НДС. После решения ВАС в суды стали поступать иски от экспортеров нефти к перевозчикам, которые удовлетворялись судами.

В 2011 году в гл. 21 Налогового кодекса были внесены поправки — изменились критерии сделки, при которых допускается применение нулевой ставки налога. Споры между перевозчиками и экспортерами вспыхнули с новой силой, поскольку ФНС продолжила

выносить решения о неправильно примененной ставке налога.

Армен Оганесов

ОЦЕНКИ, ПРОГНОЗЫ, СТАТИСТИКА

ВЕДОМОСТИ

Почему призывы больше работать уже не актуальны

В современной экономике важна не продолжительность рабочего дня, а производительность

Чтобы стать успешным и жить хорошо, надо много работать – казалось бы, это прописная истина, но в 2017 г. ее уже не стоит воспринимать буквально. В XXI в. благосостояние зависит не только от продолжительности рабочего времени (больше других трудятся как раз жители бедных стран), но и от уровня производительности труда и доли высокотехнологичных отраслей экономики с высокой добавленной стоимостью. Россияне изменяют отношение к работе, когда почувствуют стимулы к более эффективному использованию своего рабочего времени.

Во вторник руководитель Роструда Всеволод Вуколов призвал россиян больше и лучше работать. По мнению чиновника, россияне слишком много празднуют. «Чем больше мы будем работать, тем скорее достигнем успеха», – сказал чиновник в интервью ТАСС. Да, совсем отвергать связь благосостояния и затрат труда нельзя, но дело в качестве труда, а не в его продолжительности – к тому же согласно статистике россияне и так работают довольно много. По данным ОЭСР, Россия делит с Чили 5–6-е места из 35 по продолжительности годового рабочего времени – 1974 часа, причем место России в рейтинге трудолюбивых в последние годы почти не изменилось. Наша страна уступает по этому показателю только Мексике, Коста-Рике, Корею и Греции и существенно опережает страны, жителей которых привыкли считать склонными к переработкам, – США и Японию (1780 и 1710 часов в год соответственно). Россияне работают почти в 1,5 раза дольше немцев (1360 часов) и на треть больше французов (1470 часов).

Да, в России много выходных и праздничных дней (в 2018 г. – 28), но в условиях российского рынка труда это скорее компенсация за переработки и сверхурочные.

А самая длинная, по данным Международной организации труда (МОТ), рабочая неделя – около 50 часов – в бедных Бангладеш и Мьянме.

При этом производительность труда в долларах по паритету покупательной способности (ВВП делится на число работников), по данным МОТ, в 2016 г. в России составила \$49 076, что сопоставимо с Румынией – \$48 310, существенно выше, чем в Китае (\$25 531), но в 1,95 раза ниже, чем в Италии (\$95 725), и в 2,3 раза ниже, чем в США (\$112 090). Продолжительность работы не решающий фактор успеха, можно долго и непроизводительно тратить время на совещания или второстепенные вопросы, согласен директор Центра трудовых исследований НИУ ВШЭ Владимир Гимпельсон. Важнее хорошая организация труда, его характер, размер добавленной стоимости и удовлетворение от работы. Чтобы россияне лучше работали, необходимы структурные реформы и благоприятный бизнес-климат: они позволят создать привлекательные рабочие места, на которых люди будут трудиться с полной отдачей, понимая, что работа будет достойно оплачена и обеспечит полноценный отпуск и досуг. Без этого россияне попытаются не повышать, а снижать затраты труда, отмечает Гимпельсон, едва ли среди них найдется много людей, готовых считать критерием успеха усталость в конце рабочего дня.

Павел Аптекарь



Свинья-копилка визжит от голода

Что происходит с доходами и сбережениями населения в 2017 году

Почему россияне перестали копить и набирают долги? Как долго может продлиться такое поведение? И чем закончится?

Куда утекают доходы? Четвертый год в стране продолжается падение

реальных располагаемых доходов населения (РРДН*). Это невиданное дело для времен президента Владимира Путина. Последний раз, согласно официальной статистике, РРДН падали лишь после кризиса 1998 года. Тогда их снижение из-за скачка инфляции было глубоким, но быстрым – уже с 2000 года РРДН начали расти, причем темпами, опережающими ВВП. Хотя и темпы роста ВВП тогда были очень велики – под 8% в год.

Но в 2014 году страна попала в ловушку: РРДН впервые в XXI веке упали и выйти из этого падения не могут до сих пор. Уже 4 года. Что случилось – ведь «лихие 90-е», как их иногда называют, далеко позади? Тем не менее выбраться из стагнации реальных доходов страна не в состоянии, несмотря даже на рекордно, невероятно низкую инфляцию.

Основной источник доходов населения (2/3) – это заработная плата. Она падала только один год – 2015-й, когда реальная зарплата сократилась на 9%, – и с тех пор растет. Конечно, пока не приходится говорить о ее выходе хотя бы на докризисный уровень: за 2 последних года она не отыграла и половину своего падения в 2015-м. Но она растет, а доходы падают.

Впрочем, с уверенностью говорить о том, что зарплата растет, не стоит. Ведь она включает то, что Росстат называет «скрытой», – т.е. выплаты в конвертах наличными. Естественно, что по этой части зарплаты данных нет, и оценка строится полностью на расчетах, досчетах и предположениях Росстата. Такие же дооценки есть в доходах от предпринимательской деятельности, от собственности и других. Даже удивительно, что при таком разнообразии дооценок Росстат никак не выведет реальные доходы в плюс. Вероятно, не позволяет это сделать необходимость поддержания баланса доходов/расходов населения и сочетание с другими статпоказателями.

Второй источник доходов людей – пенсии и соцпособия. По доходам населения сильно ударил отказ от второй их индексации в 2016 году и отказ от индексации пенсий работающим пенсионерам. Это сказывается на замедлении роста пенсий и в текущем году и будет сказываться во все последующие годы**.

Именно в отставании роста пенсий и кроется ответ на парадокс, почему при росте зарплаты реальные доходы людей падают. Кроме пенсий, вниз «утягивают» также доходы от предпринимательской деятельности – «серый сектор» экономики находится в стагнации, хотя Росстат ему регулярно приписывает какие-то фантастические скачки инвестиций.

Но как же получается, что экономика уже год растет, инфляция упала, а реальные доходы людей так и не перешли в положительную область? Потому что именно за их счет государство регулярно собирает деньги на свои проекты и на рост доходов колоссального и слабоэффективного госсектора экономики. По расчетам ФАС, сегодня он производит свыше 70% ВВП. Именно люди оплачивают «банкет», на который их не пригласили: рост налогов на недвижимость, отчисления на капитальный ремонт, акцизы на топливо, рост коммунальных платежей, курортный сбор, сбор за регистрацию домашних животных и т. д. – именно с людей собирают деньги бюджет, госкомпания и разнообразные госорганизации, которые и показывают потом некий рост. А часть денег откровенно разворовывают.

Понятно, что в такой ситуации доходы населения остаются на последнем месте в списке приоритетов властей, несмотря на всю их риторику, которая и возникает-то из-под палки: перед выборами. Не было бы выборов в Госдуму в сентябре 2016-го – правительство, скорее всего, не стало бы поднимать МРОТ (минимальную оплату труда) летом 2016-го и наверняка «зажало» бы даже разовую компенсацию пенсионерам, которая почти ничего не компенсировала. Это хоть немного поддержало доходы населения.

Перед выборами 2018 года новые обещания коснулись пока только МРОТ – с 1 января 2019 и 2020 годов его повышают и выводят наконец на уровень прожиточного минимума. Хотя сам этот уровень явно заниженный и в последние годы несколько раз снижался, несмотря на инфляцию. Хватит ли этого для роста реальных доходов населения? Сомнительно.

Куда делись сбережения?

Нормальное поведение людей в кризис – сокращать сбережения***. Денег нет, и копить нечего. И на графиках мы видим, что доля сбережений населения во время кризисов 2008 и 2014 годов

действительно показывает минимумы – 13,2% и 12,7% от доходов.

Но – барабанная дробь! – в 2017 году мы видим 9,3%. Это абсолютный минимум для всех «путинских» нулевых-десятых. Ниже, чем в 2008-м и 2014-м. Впервые ниже 10%. Как это вяжется с риторикой о выходе страны из кризиса? Если судить по этой статистике, то именно в 2017 году мы имеем самый глубокий кризис в этом веке.

Пока на эту статистику отреагировал своими комментариями только Центробанк. Он сказал, что наше население переходит от сберегательной к потребительской модели поведения.

Центробанк, в отличие от правительства, обязан видеть такие тенденции. Потому что сокращение сбережений – это отток депозитов из банков. Даже не считая санитизируемых Бинбанка и банка «Открытие», вот уже три месяца подряд (август-октябрь) депозиты «утекают» даже из государственного Сбербанка.

А помимо прочего это сильный удар по прибыли банковского сектора – ведь именно средства населения банки используют с максимальной маржой (превышение процента по кредитам над процентом по депозитам). Тот же Сбербанк платит гражданам по депозитам (III квартал 2017-го, данные отчета по МСФО) 5,1%, а по кредитам берет с граждан в среднем 14,4%. Т.е. его чистая маржа 9,3 п.п., для корпоративных клиентов она составляет только 5,2 п.п. Банки «стригут» доходы населения в свою пользу, впечатление такое, что в сфере их общения с людьми явно не хватает конкуренции.

Центробанк не мог не заметить резкий спад в сбережениях людей. Смена модели поведения – это странное объяснение, то же самое, что не сказать ничего. Да и какие основания для такой смены поведения? Ведь доходы людей как падали, так и продолжают падать. Первое, что бросается в глаза, – это, конечно, динамика процентной ставки. Именно в декабре 2014 года ЦБР ее резко задрал. Соответственно банкам пришлось повысить и свои ставки, которые стали интересными для людей. Этим и объясняется пик сбережений в 2015 году (18,5% от доходов). Но потом, вероятно, падение доходов и процентной ставки «взяли свое». В 2016-м и особенно в 2017-м норма сбережений упала до абсолютного минимума.

Куда же дели свои деньги люди? Потратили на потребление.

«ЦБ отмечает не просто снижение темпов прироста депозитов населения до 2,6% за апрель-сентябрь 2017 г. против 5,4% за тот же период 2016 г., – отмечает Марк Гойхман, ведущий аналитик ГК TeleTrade. – Но это уменьшение сопровождалось увеличением поступлений на счета предприятий в банках на 1,5% во II-III кварталах 2017 г., в отличие от их уменьшения на 0,2% в том же периоде 2016 г. Это говорит, в частности, о наращивании расходов населения на приобретение товаров и услуг с последующим поступлением денег на счета юридических лиц». Гойхман уверен в том, что «смена модели» действительно происходит.

Но есть и другая точка зрения. «По сути, население России никогда не переходило на потребительскую модель со сберегательной, – уверен Иван Карякин, инвестиционный аналитик Global FX. – Оно сохраняет высокую норму, но меняет структуру сбережений, предпочитая наличную валюту как главный инструмент. Тем более этого не происходит сейчас, так как наступившая относительная стабилизация не привела пока к росту реальных доходов в национальном масштабе». В 2015-м произошел не переход к сберегательной модели поведения населения, считает Карякин, а лишь переток сбережений из наличной формы в банки. А сейчас происходит обратный переток из банков в наличные (рубли и валюту) и недвижимость.

Действительно, крайне низкий процент по валютным депозитам (около 1%) делает хранение валюты в банках не слишком интересным. Да и процент по рублевым депозитам по сравнению с 2015 годом упал в разы. Стимула нести деньги в банки нет. А «зачистка» банковского сектора и громкие банкротства крупнейших банков не добавляют стимулов хранить в них свои деньги.

«Средний срок наиболее привлекательной ставки по депозитам в топовых банках на декабрь 2014 года был равен 2–3 годам, – рассказывает Эльдияр Муратов, президент Singapore Castle Family Office. – Следовательно, большая часть открытых на тот момент вкладов закрылась в 2016–2017 годах. Как раз сейчас, когда население считает «прибыли» и ключевая ставка низка как никогда за последние 3 года, самое время покупать недвижимость в ипотеку, аккуратно входить в рынок акций или покупать валюту для дальнейшего ее инвестирования».

Инвестиции населения – куда?

В 2016–2017 годах стали заметно расти вложения людей в

недвижимость с использованием ипотеки. По данным ЦБ, за первые 9 месяцев 2016 года объем выданных ипотечных жилищных кредитов вырос на 18% (к 9 мес. 2015-го), а за тот же период 2017 года – на 45%. Особенностью ипотеки является существенный первый взнос – как правило, 20% от стоимости покупки. Это очень существенные траты для граждан, и чтобы их осуществить, приходится сокращать свои сбережения. Таким образом, простая зависимость – всплеск ипотеки – ведет за собой отток вкладов из банков.

Особого роста покупок валюты не наблюдается: в III квартале 2017-го люди потратили на это всего 4,3% своих доходов, что примерно на уровне двух последних лет и заметно меньше, чем в кризисные 2014-й (5,8%) или 2008-й (7,9%). А вот интерес к рублям есть. Сумма наличных в обращении в июле 2017 года впервые превысила 8 трлн руб. и последние два года (сентябрь к сентябрю прошлого года) растет темпами 9–10%. Впрочем, это обычный рост последних лет, за исключением 2015 года, когда рубли оказались никому не нужны и их масса в обращении практически не изменилась.

Еще деньги могут утекать в высокодоходные проекты («хайп», включая разнообразные финансовые пирамиды), форекс, игровую индустрию, букмекерство и т. д. Все эти направления инвестирования существуют практически вне рамок официального регулирования со стороны ЦБР, которое очень ограничено, а «серые» рынки развиты (особенно в интернете). Плюс инвестирование за рубежом. Интерес к этому у наиболее «продвинутой» части населения есть, но... «Использование криптопроектов, как и хайпа, не имеет пока больших объемов сбережений, – говорит Глеб Задоя, руководитель департамента аналитики компании «Аналитика Онлайн», – поскольку подобные риски население не готово принять, и участие небольшого количества людей также не приводит к объяснению смены баланса».

Парадоксальным образом самым простым объяснением, куда утекают сбережения населения, может стать ответ: обратно в банки. Ведь именно туда люди несут свои начальные взносы по кредитам. Только не в виде депозитов, а в виде возрастающего долга населения – в этом году явно отличились бурным ростом ипотека и долг по кредитным картам (самый дорогой из банковских кредитов). А также долг

населения перед микрофинансовыми организациями.

В результате люди накопили на 1 октября 2017 года 11,6 трлн руб. долга при 24,8 трлн руб. депозитов в банках. То есть являются сегодня для банков источником прибыли (помним о высокой марже) и дешевого фондирования (ставка процента по депозитам существенно ниже ключевой ставки ЦБР). Фактически именно люди кредитуют сектор российских предприятий на 13 трлн руб. на весьма невыгодных для себя условиях (через банки, а не напрямую).

А все выгодные вложения российским государством и финрегулятором (ЦБР) губятся «на корню», начиная от налогообложения депозитов с завышенными процентами и заканчивая буквальным разгромом целых финансовых секторов (например, форекса). Теперь государство хочет «защитить» население и от высокой доходности инвестиций в криптовалюты.

Есть ли угроза?

В 2017 году рост сбережений населения резко замедлился, а рост кредитов усилился. Несет ли это в себе угрозу для экономического развития страны? Мнения экспертов опять же разделились.

Марк Гойхман видит опасность в опережающем росте кредитования и потребления. И приводит данные: сейчас, по итогам исследования РАНХиГС, у 39% заемщиков банков платежи по кредитам превышают 50% дохода семьи, тогда как максимумом считается 35–40% дохода. НБКИ утверждает, что в стране просрочены 20% потребкредитов и 25% по кредитным картам. Более 50% новых кредитов люди берут для погашения предыдущих. И с сожалением констатирует: «Такая ситуация создает огромные риски и для заемщиков, и для системы финансов. Выходом из нее может быть только увеличение доходов более высокими темпами по сравнению с заимствованиями. К сожалению, факторов для такого изменения пока не наблюдается».

Глеб Задоя возражает: «Закредитованности населения, которая бы привела к «долговой ловушке», мы не видим, большие опасения вызывает только региональная задолженность. Судя по просрочкам, пока граждане справляются с долгами, а невыплаты не критичны даже для одного крупного банка (если не одновременно), поэтому небольшое сокращение сбережения и рост кредитования через пластик не

приведет к снижению качества жизни граждан».

Иван Карякин еще более оптимистичен: «В общем, можно сказать, что критической закредитованности населения нет, и если ставки продолжат снижение и инфляция останется на целевых уровнях, то настоящий бум кредитования еще впереди».

А Эльдияр Муратов на основе теории «длинных циклов» Николая Кондратьева прогнозирует: 2018 год – конец пятого цикла и начало 6-го, связанного с NBIC - конвергенцией, то есть нано-, био-, информационных и когнитивных технологий, которые являются новым витком потребительского цикла для населения Земли. Так что в ближайшие 45–60 лет мы (все население Земли) начинаем потреблять все больше и больше. Факторы рынка, монетарная и бюджетная политика всех государств будут подстраиваться под эту закономерность.

* РРДН, а также используемый далее термин «реальные доходы» – это денежные доходы населения за вычетом налогов и обязательных платежей, скорректированные на индекс потребительских цен.

** Подробнее см. «Абсолютная справедливость» государства» в № 10 «Делового еженедельника «Профиль» от 6 ноября 2017 г.

*** Под «сбережениями» в статье понимаются сбережения во вкладах и ценных бумагах, изменение средств на счетах индивидуальных предпринимателей, изменение задолженности по кредитам, приобретение недвижимости, покупка валюты. Сюда не входит накопление наличных денег в рублях и валюте, инвестиции граждан за рубеж.

Алексей Михайлов

Коммерсантъ[®] **Проблемные** **регионы** **обрастают долгами**

Мониторинг государственных финансов

Объем государственного долга российских регионов по состоянию на 1 ноября 2017 года составил 2,173 трлн руб., сообщил вчера Минфин. Годом ранее эта сумма была равна 2,211 трлн руб., на начало 2017-го она составляла 2,353

тран руб. Таким образом, долг субъектов, ранее приравненный более чем на 10% в год, в 2017 году пока даже несколько снизился. Отчасти это объясняется проводимой центром (и уже завершающейся) политикой, когда территории могут замещать ранее набранные дорожные банковские займы почти бесплатными (0,1% годовых) бюджетными кредитами.

На 1 ноября из общей суммы регионального долга на долю бюджетных кредитов приходилось 1049 млрд руб., на банковские кредиты — 553 млрд руб., на государственные ценные бумаги — 472 млрд руб., на госгарантии — 91 млрд, на иные обязательства — 8 млрд руб. Впрочем, и сверхльготные бюджетные кредиты центра стали проблемой для многих регионов. Сейчас, напомним, правительство готовит к запуску масштабную программу реструктуризации этих обязательств. Она будет происходить через предоставление рассрочки по уплате долга: регионы в 2018–2019 годах будут отдавать по 5% от суммы задолженности, в 2020 году — 10%, в 2021–2024 годах — по 20% ежегодно.

Экономисты Центра развития ВШЭ в опубликованном вчера обзоре обращают внимание, что, несмотря на общую по РФ приостановку наращивания госдолга и фиксируемый совокупный профицит (по данным Минфина, по итогам января–сентября он составил 503,5 млрд руб.), значительная часть проблемных регионов не смогла улучшить ситуацию с бюджетной сбалансированностью. У семи из 11 выбранных экспертами ВШЭ «сложных» регионов (см. диаграмму) баланс бюджета по итогам восьми месяцев был отрицательным. Учитывая, что значительная часть трат приходится на конец года, их дефициты далее только вырастут. То же относится и к долгам. Если по РФ в целом за десять месяцев 2017 года долг сократился на 5,5%, то у Костромской области он вырос на 22,5%, у Мордовии — на 15,2%, у Хакасии — на 8,7%. Примечательно, что если в целом по России доля бюджетных кредитов в общем объеме долга растет, то в ряде проблемных регионов она падает. Это относится к Хакасии (где она и так крайне низка), Костромской, Астраханской и Орловской областям.

Вадим Вислогузов

Коммерсантъ

МРОТ выводят на чистоту

В минимальной зарплате предлагают не учитывать надбавки

Экспертная рабочая группа под председательством главы «Открытого правительства» Михаила Абызова вчера выступила с предложением исключить из показателя минимального размера оплаты труда (МРОТ) компенсационные и стимулирующие выплаты — нынешний способ подсчета МРОТ невыгоден ряду работников. Впрочем, повышение МРОТ даже в нынешнем виде до 100% прожиточного минимума, которое правительство согласовало в 2018–2019 годах, уже вызвало недовольство экспертов. По их мнению, новый уровень оплаты труда не повлияет на бедность в РФ, но может осложнить доступ на рынок труда молодежи.

Экспертная рабочая группа «Открытого правительства», которая рассматривает инициативы, поступившие от граждан через портал госуслуг, поддержала предложение исключить из МРОТ компенсационные и стимулирующие выплаты, утягивая позицию работодателя. Об этом вчера по итогам заседания группы заявил министр по делам «Открытого правительства» Михаил Абызов.

«Вопрос справедливой оплаты труда является социальным вопросом номер один. Поэтому эту инициативу необходимо отправить в правительство и трехстороннюю комиссию», — отметил он. Сейчас компенсационные и стимулирующие выплаты могут быть включены в МРОТ, что, по мнению автора инициативы, руководителя правового департамента Российского профсоюза железнодорожников и транспортных строителей Якова Купреева, приводит к несправедливой оплате труда ряда работников. Как следует из материалов заседания, Минфин и РСПП не поддерживают идею — она потребует повышения расходов на оплату труда. РАНХиГС в своих расчетах оценивает дополнительные расходы на реализацию идеи в 93 млрд руб в год. Минтруд также высказался против новых правил расчета МРОТ. Замглавы ведомства Любовь Ельцова напомнила, что сейчас в МРОТ уже не включаются надбавки за работу на Севере. «Кроме того, со следующего года правительство планирует довести

МРОТ до уровня прожиточного минимума», — отметила замминистра. Напомним, в ноябре Госдума приняла во втором чтении законопроект, предусматривающий, что МРОТ с 1 января 2018 года составит 85% прожиточного минимума трудоспособного населения за второй квартал 2017 года (9,5 тыс. руб.), а с 2019 года сравняется с ним. По словам госпожи Ельцовой, в случае снижения прожиточного минимума МРОТ уменьшаться не будет. Его повышение, по данным Минтруда, затронет более 4 млн человек, из которых 1,5 млн — бюджетники.

Впрочем, по оценке экспертов РАНХиГС, такое повышение оплаты труда (его традиционно поддерживают и аналитики, и профсоюзы) не приведет ни к снижению уровня бедности, ни к повышению производительности труда за счет ликвидации низкооплачиваемых рабочих мест. Так, бедность снизится только на 0,6 процентного пункта с нынешних 13–15% — в РФ она уже сосредоточена в домохозяйствах с большим количеством неработающих (дети?, инвалидов, безработных). В результате, например, в республиках Карелия и Марий Эл, несмотря на установление регионального МРОТ на уровне прожиточного минимума, бедность существенно выше, чем в среднем по России, и все последние годы неуклонно растет.

Еще одно возможное последствие повышения МРОТ, которое отмечают эксперты РАНХиГС, — это снижение доступа к рынку труда для молодежи. Как следует из доклада Международной организации труда (МОТ), сокращение занятости молодых работников сейчас является проблемой для многих стран мира, в том числе и для тех, где активно проводились реформы МРОТ (Германия, Великобритания). В РФ уровень безработицы среди молодежи последние несколько лет колеблется в пределах 20%, что превышает как общий показатель для россиян (5,4–5,6%), так и показатель безработицы молодежи в мире (13%).

Впрочем, есть вероятность, что российскую молодежь реформа МРОТ так и не затронет. Правительство объявляет о его повышении не в первый раз — по прежним планам Минтруда минимальный размер оплаты труда должны были уравнивать с прожиточным минимумом сначала к 2014-му, а потом к 2018 году.

Анастасия Мануйлова

БИЗНЕС-СТРАТЕГИИ

ВЕДОМОСТИ

Почему так важна реструктуризация долга Венесуэлы

На кону не только \$100–150 млрд, но и геополитические интересы России, США и Китая

Правительство Венесуэлы на прошлой неделе начало переговоры о реструктуризации долга. По некоторым оценкам, он достигает \$150 млрд. Однако посетившие Каракас немногочисленные иностранные инвесторы получили от властей шоколадки, а не конкретные предложения. Эксперты смотрят на эту реструктуризацию как на одну из самых крупных, сложных и странных в мире. «Все мы пытаемся найти объяснение безумию Венесуэлы», – отмечает Питер Уэст из консалтинговой фирмы EM Funding.

Происходящее больше напоминает партию в покер с участием правительства, оппозиции, США, России и Китая. На кону не только деньги, но и политическое будущее Венесуэлы, судьба 30 млн граждан, интересы трех супердержав. Эта игра «может закончиться плохо», предупреждает Роберт Кан, бывший сотрудник МВФ и специалист по суверенным долговым кризисам: «Многие игроки не знают или не понимают мотивов остальных».

Игроки

Правительство президента Николаса Мадуро просто хочет выжить. Оно опасается, что в случае дефолта держатели облигаций конфискуют экспортные поставки нефти – единственный источник валютной выручки.

В свою очередь Вашингтон хочет избавиться от враждебного режима неподалеку от США, располагающего запасами нефти на \$15 трлн. Москва желает усилить влияние в Латинской Америке. Интересы Пекина скорее коммерческие: за 10 лет он одолжил Каракасу \$60 млрд (тому осталось вернуть около \$20 млрд) и хочет сохранить доступ к энергоресурсам Венесуэлы.

Все иностранные бонды Венесуэлы регулируются

законодательством Нью-Йорка. Но наличие России и Китая означает, что по крайней мере частично реструктуризация будет проводиться вне МВФ и Парижского клуба кредиторов. Москва уже согласилась распределить на 10 лет платежи по консолидированному долгу в \$3,15 млрд, к тому же Венесуэла расплачивается нефтью за авансы «Роснефти» (выдала их на \$6,5 млрд, \$500 уже получила обратно) и частично – Китая. При этом у Венесуэлы за процесс отвечают вице-президент Тарек Эль-Аиссами и министр экономики Симон Серпа, находящиеся под санкциями США из-за подозрений в наркоторговле и нарушениях прав человека.

Сделка с оппозицией

Очевидно, что Венесуэла больше не может платить по всем долгам. Ее золотовалютные резервы ниже \$10 млрд, импорт за пять лет упал на 85%, курс доллара на черном рынке в 7000 раз превышает официальный, нефтедобыча сократилась на 20% по сравнению с 2016 г., свирепствует гиперинфляция.

Оппозиция надеется на смену власти. США позволяют американским финансовым организациям участвовать в рефинансировании долга Венесуэлы, только если выпуск новых облигаций будет одобрен Национальной ассамблеей, которую контролирует оппозиция. Теоретически в обмен на согласие сделать это она может попробовать договориться с Мадуро о проведении в 2018 г. честных президентских выборов, на которых будут присутствовать международные наблюдатели. Тогда у нее будет шанс победить.

«Вряд ли можно добиться чего-то напоминающего реструктуризацию при нынешнем режиме, если не будет сближения администрации Мадуро и Национальной ассамблеи», – говорит Ли Букхейт, старший партнер юридической фирмы Cleary Gottlieb.

Джон Пол Рэтбуун, Робин Уингасворт, Кэтрин Хилл

ВЕДОМОСТИ

«Сколково» проинвестирует стартапы для сельского хозяйства

Вместо венчурного фонда для биомедицины у «Сколково» может появиться фонд для агротехнологий

Летом «Сколково» и Российская венчурная компания (РВК) договорились создать три венчурных фонда для инвестиций в IT, промышленные технологии и биомедицину. Для управления ими появилась специальная компания Skolkovo Ventures – дочерняя компания фонда «Сколково». Но сейчас вместо биомедицины ее сайт анонсирует фонд для инвестиций в агротехнологии: биоудобрения и пестициды, инновационные продукты питания, кормовые добавки, беспилотную технику, цифровые технологии в сельском хозяйстве. О переориентации фонда известно и двум собеседникам «Ведомостей» из руководства венчурных фондов.

Это первый в России венчурный фонд, который инвестирует в агротехнологии, сообщает Skolkovo Ventures в презентации проекта. Его стратегия – инвестировать в рост российских агротехнологических компаний на локальных и международных рынках, а также в иностранные компании, развивающие бизнес в России. Целевой размер фонда – 3 млрд руб. Руководит им, как и двумя остальными, управляющая компания «Сколково венчурные инвестиции», а управляющим партнером стал Павел Данилов, ранее занимавший должность замдиректора по инвестициям группы «Онэксим».

В каждый из трех фондов РВК планировала внести по 1,5 млрд руб. Представитель РВК ответил, что у них со «Сколково» есть три фонда: промышленный, IT и по-прежнему биомедицина.

Собеседник «Ведомостей», близкий к РВК, указывает, что ни одного документа о переориентации

фонда пока не было подписано. Однако, допускает он, презентация могла быть выпущена Skolkovo Ventures, чтобы набрать проекты и предложить переориентацию фонда, уже имея портфель стартапов.

Перспективное занятие

Агропромышленность – с 1999 г. самый быстро растущий сектор глобального рынка, объясняет в своей презентации Skolkovo Ventures. На него приходится 10% глобального ВВП, а к 2050 г. спрос на еду увеличится на 70% при трехкратном росте дефицита земельных ресурсов. При этом сельское хозяйство занимает последнее место среди отраслей по внедрению технологий, ссылается «Сколково» на McKinsey Industry Digitization Index. В России, отмечает Skolkovo Ventures, сельское хозяйство растет, несмотря на отрицательный ВВП (по итогам 2016 г. российская экономика сократилась на 0,6%). За последние три года отрасль росла в среднем на 3,6%. Увеличение урожайности и производительности позволяет надеяться на интенсивный рост на 30–70%, считает Skolkovo Ventures. Для этого нужно ориентироваться на крупные агрохолдинги, которые уже инвестируют в новые технологии, говорится в презентации. По данным CB Insights, корпоративные венчурные фонды при сельскохозяйственных компаниях участвуют в 25% сделок по всему миру, хотя в 2013 г. участвовали в 3%.

Кому дать денег?

В августе 2015 г. фонд «Сколково» впервые начал принимать заявки по направлению биотехнологий в сельском хозяйстве. К октябрю 2017 г. в сфере агротехнологий «Сколково» получило 450 заявок, 91 проект стал резидентом фонда. Сферы самые разные – альтернативные фермы, инновационная еда, биотопливо и биоматериалы.

В России доля агротеха не превышает 5% от всех появляющихся стартапов, но с каждым годом количество интересных проектов увеличивается, указывает партнер фонда Leta Capital Александр Чачава. Но биомедицинских стартапов, продолжает он, и вовсе менее 1%, если не считать телемедицины и других потребительских продуктов в этой области. Вся высокотехнологичная биомедицина сконцентрирована в США. Крупные агрохолдинги в сельском хозяйстве уже внедряют технологические проекты, поэтому вполне разумно, что один из венчурных фондов

«Сколково» сменил направление деятельности, рассуждает Чачава.

Стартапы в этом секторе есть, но рынок развит слабо, так как покупателей продуктов и квалифицированных инвесторов мало, указывает гендиректор агрохолдинга «Русагро» Максим Басов. Фондов, изучающих эту тему, тоже мало, подчеркивает он, – конкуренция за проекты невысока.

Партнер фонда iTech Capital (участвует в соуправлении IT-фондом «Сколково») Алексей Соловьев видит несколько причин, почему «Сколково» могла понадобиться переориентация фонда. Во-первых, в России нет ни одного фонда, специализирующегося на агропромышленности, – а биомедицинские есть. Во-вторых, биомедицина предполагает более длинный инвестиционный цикл. Наконец, в агротехнологиях кроется большой международный потенциал, подчеркивает Соловьев.

Гендиректор Skolkovo Ventures Василий Белов и представитель фонда «Сколково» отказались от комментариев.

Анна Холявко, Екатерина Бурлакова

Коммерсантъ **Никарагуа не** **хватает денег на** **дружбу с Россией**

Минздрав РФ просит еще \$9,6 млн на открытие в Манагуа завода по производству вакцин

Как стало известно «Ъ», Минздрав РФ обратился к вице-премьеру Дмитрию Рогозину с просьбой более чем в полтора раза увеличить финансирование российско-никарагуанского предприятия по производству вакцин. Завод был торжественно открыт в октябре 2016 года, однако де-факто так и не заработал. Российская сторона ранее направила на создание предприятия \$14 млн (по курсу на конец 2015 года), при этом, как следует из письма Минздрава, в смету не были заложены средства на «исполнение функции заказчика-застройщика», дополнительно пришлось создавать лабораторию внутреннего контроля качества, «возросли расходы» на строительство и технологическое оборудование. Завершение проекта потребует от российской стороны еще более \$9,6 млн.

В распоряжении «Ъ» оказалось письмо Минздрава РФ Дмитрию

Рогозину об острой нехватке финансирования российско-никарагуанского проекта по созданию и оснащению производства в Манагуа иммунобиологических и фармацевтических препаратов. Решение о совместном строительстве Россией и Никарагуа было принято в 2013 году, тогда проект одобрили президенты двух стран Владимир Путин и Даниэль Ортега. В сентябре 2014 года президент РФ подписал соответствующее поручение.

Россия вложила в проект более 60% от его стоимости, около 1 млрд руб. (\$14 млн по курсу на конец 2015 года). Остальные 40% — это средства Никарагуа.

Напомним, что завод был торжественно открыт в октябре 2016 года. Тогда же на сайте Федерального медико-биологического агентства РФ была опубликована информация о завершении строительства: «Полный цикл производства вакцины запустят в марте 2017-го. В следующем году предприятие должно выпустить минимум 15 млн доз вакцин от гриппа и после только наращивать обороты, параллельно разрабатывая другие препараты». Но производство не запущено до сих пор.

«Размер субсидии (Санкт-Петербургскому НИИ вакцин и сывороток (СПбНИИВС), который занимается реализацией проекта в Никарагуа.— «Ъ») был определен расчетным путем в условиях отсутствия окончательной проектной документации», — говорится в письме Минздрава на имя господина Рогозина. Корректировка сметы в процессе реализации проекта объясняется, в частности, тем, что «изначально не были заложены средства на исполнение функции заказчика-застройщика, в ходе строительства по договоренности с никарагуанской стороной на предприятии создана лаборатория внутреннего контроля качества производимой продукции в соответствии с требованиями GMP (международный стандарт производственной практики.— «Ъ»), существенно возросли затраты на строительство здания и комплекса чистых помещений, технологическое оборудование и иное, что в общей сложности привело к возникновению кредиторской задолженности». Дефицит средств на реализацию проекта Минздрав оценивает в \$11,6 млн, из которых \$8,7 млн — расходы РФ, \$2,9 млн — Никарагуа. Еще \$890 тыс., по оценке ведомства, требуются для обучения персонала.

Как говорится в документе, сложившийся дефицит частично

компенсируется за счет привлечения займов, а также осуществления компанией Meshnikov (совместное российско-никарагуанское предприятие, занимающееся управлением завода) «услуг по исполнению функций заказчика-застройщика, работы по привлечению клиентов для поставки вакцин производства СПБНИИВС в странах Латинской Америки и Карибского бассейна и использования собственных средств в проекте».

Отмечается, что Республика Никарагуа «уже начала осуществлять дополнительные взносы в размере \$2,3 млн пропорционально вкладу в уставный капитал предприятия». Местная газета La Prensa выразила недовольство этим жестом правительства, отметив: «Пустые, но затратные мегаобещания — константа политики президента Ортеги».

«Принимая во внимание стратегическую важность проекта для развития российско-никарагуанских отношений и продвижения российской высокотехнологической продукции на рынок данного региона, просим Вас рассмотреть вопрос об увеличении субсидии со стороны РФ на сумму до \$9,6 млн», — говорится в обращении Минздрава к Дмитрию Rogozinu. В письме сообщается, что в Минфине «выразили готовность поддержать предложение и рассмотреть вопрос о частичном финансировании за счет средств, выделяемых РФ на оказание содействия международному сотрудничеству».

Источник “Ъ” в аппарате правительства факт получения документа Белым домом подтвердил, однако от дополнительных комментариев отказался, сославшись на гриф «Для служебного пользования». В аппарате вице-преьера Дмитрия Rogozina не стали комментировать “Ъ” ситуацию. В Минздраве РФ “Ъ” заявили, что нехватка финансирования — «это рабочий момент, который был ранее предусмотрен»: «Стоимость завода уточняется с учетом текущих условий, поскольку ранее носила предварительный характер».

Ранее прокуратура Санкт-Петербурга начала проверку СПБНИИВС, потребовав подготовить документы, касающиеся трансфера технологий производства иммунобиологических препаратов за рубеж, строительства и ввода в эксплуатацию завода в Никарагуа. Основанием для проверки называлась «информация о возможных нарушениях

федерального законодательства при строительстве и поставке вакцины в латиноамериканские страны». О результатах пока не сообщается.

Валерия Мишина, Иван Сафронов, Арина Халина

ФИНАНСЫ

ВЕДОМОСТИ

Олег Тиньков заработал на поддержке капитализации своей группы \$90 млн

Он потратил на скупку бумаг \$44 млн, а при размещении этот пакет стоил \$134,6 млн

Структура Олега Тинькова Tadek Holding & Finance S.A. во вторник разместила на рынке 14 млн глобальных депозитарных расписок (GDR) TCS Group, куда входит «Тинькофф банк» и «Тинькофф страхование». Бумаги были проданы с дисконтом 11% к цене закрытия понедельника – по \$17,5. На размещении компания заработала \$245 млн, однако TCS Group эти средства перечислены не будут, следует из ее сообщения на Лондонской фондовой бирже.

После размещения доля Тинькова в капитале TCS Group снизилась с 55 до 47%. Структуры бизнесмена обязались не продавать бумаги группы в течение 180 дней после сделки.

Тиньков перед размещением объяснял, что решил вернуть в рынок бумаги, выкупленные у инвесторов в период падения котировок. На дне они стоили примерно вчетверо ниже цены размещения.

Котировки TCS Group восстановились не так давно: почти сразу после IPO в октябре 2013 г. они ушли ниже цены размещения в \$17,5, вернувшись к этому уровню 25 октября 2017 г. С июня 2014 г. по июль 2017 г. Тиньков приобрел 7,6 млн расписок, заплатив за них в общей сложности около \$44 млн, следует из сообщений TCS Group на Лондонской фондовой бирже (см. график на стр. 11). Исходя из цены размещения, этот пакет был продан за \$134,6 млн – значит, Тиньков заработал на этих операциях порядка \$90 млн.

Представитель Тинькова эти расчеты не комментирует.

Рынок на сообщение о продаже Тиньковым своего пакета с

дисконтом отреагировал негативно. Торги на Лондонской бирже открылись 9%-ным падением котировок – до \$17,9 за GDR, но впоследствии скорректировались до \$18,6.

«Тинькофф банк» – самый дорогой среди российских банков по рыночным мультипликаторам, говорит аналитик «Атона» Михаил Ганелин: это объясняется исключительно высокой рентабельностью на капитал (более 50%; для сравнения: у Сбербанка 24%), а также исключительно высокими темпами роста прибыли. «Я думаю, что акции продолжат свой рост. Снижение котировок после продажи Тиньковым своего пакета – это скорее локальное явление», – уверен аналитик.

По итогам III квартала TCS Group выплатит 2,4 млрд руб. промежуточных дивидендов и еще 2 млрд дополнительных. Это стало возможно благодаря превзошедшей ожидания прибыли, отмечал предправления «Тинькофф банка» Оливер Хьюз. За девять месяцев 2017 г. группа получила 12,6 млрд руб. чистой прибыли (на 73% больше, чем годом ранее), в том числе 5 млрд руб. в III квартале. В следующем году TCS Group планирует увеличить прибыль еще в 1,5 раза – до 24 млрд руб.

Александра Астапенко

ВЕДОМОСТИ

Правительство хочет засекретить список банков, работающих с гособоронзаказом

Это может уберечь их от новых жестких санкций

Список банков, работающих со средствами гособоронзаказа, могут засекретить. Такие поправки в закон о гособоронзаказе внесло правительство в Госдуму. Помимо самого списка секретными могут стать и критерии отбора таких банков.

Сейчас условия, при которых банки могут работать с деньгами гособоронзаказа, и их список

открыты. Условия прописаны в законе: это капитал больше 100 млрд руб., контроль со стороны государства или ЦБ, а также лицензия на работу с гостайной. Правительство может отдельным решением включить в список и банки, не соответствующие этим требованиям. Список банков каждый месяц публикует ЦБ, на 1 октября в него входили восемь банков: Сбербанк, ВТБ, Газпромбанк, Россельхозбанк, Всероссийский банк развития регионов, Новикомбанк, «Россия» и банк «Санкт-Петербург». Из них по отдельному решению правительства в список попали Новикомбанк, «Россия» и «Санкт-Петербург».

Представители Сбербанка и ВТБ от комментариев отказались, как и в секретариате первого вице-президента Игоря Шувалова. Представители других банков из списка и ЦБ на вопросы не ответили.

Это реакция на недавно введенные санкции, объясняет сотрудник банка, работающего со средствами гособоронзаказа. Главное их отличие от предыдущих – эффект «инфицирования». Риски усилились после принятия в августе в США закона о санкциях. Теперь наказание может применяться к любым контрагентам компании из санкционного списка, заключившим с ней существенную сделку. Определять, является ли сделка существенной, каждый раз будет госдеп. В октябре США назвали подпадающими под принятый закон почти все ведущие предприятия российской оборонки, напоминает госбанкпир.

«Европейские банки рассматривают контрагентов из числа российских банков в том числе по тому, работают ли они с гособоронзаказом. Поэтому решения, которые позволят сохранить конфиденциальность в этом вопросе, нужны», – говорит собеседник «Ведомостей».

Американцы и европейцы постоянно расширяют санкции на компании, которые весьма опосредованно связаны с организациями, уже входящими в санкционный список, говорит исполнительный директор Heads Consulting Никита Куликов. Засекречивание списка банков, уполномоченных работать с гособоронзаказом, можно рассматривать как попытку защиты

их бизнеса, полагает он. Но это не гарантия, предупреждает Куликов: полностью скрыть все данные о транзакциях не получится.

В сентябре Bloomberg писало, что чиновники и госбанки ищут варианты обойти риски при финансировании оборонных предприятий после принятия закона о санкциях в США. Особенно он беспокоил Сбербанк и ВТБ, писало агентство, называя среди вариантов минимизации этих рисков создание нового госбанка для кредитования предприятий оборонного комплекса и переход на прямое финансирование из казначейства. О том, что рассматривается вариант создать банк гособоронзаказа, «Ведомостям» рассказывали несколько банкиров, в том числе из госбанков. «Коммерсантъ» в октябре писал, что в качестве специализированного банка рассматривается банк «Российская финансовая корпорация» (подконтролен «Ростеху»), а также Новикомбанк и Связь-банк.

Дарья Борисьяк, Анна Еремина, Алексей Никольский

Коммерсантъ[®] **В проверки** **аудиторов** **включилось АСВ**

Федеральное казначейство использует данные агентства в надзоре

Внешний контроль качества работы аудиторов лопнувших банков Федеральное казначейство (ФК) проводит по новой схеме. Проверяющие запрашивают в Агентстве по страхованию вкладов (АСВ) документы из банков и сопоставляют их с полученной от аудиторов информацией. Аудиторы связывают новацию с грядущей сменой регулятора и опасаются необъективности.

Как сообщили «Ъ» несколько источников, близких к ФК и АСВ, при внешнем контроле качества работы аудиторов (ВККР) проверяющие из казначейства стали активно использовать информацию и документы, полученные от агентства по интересующему их банку, оставшемуся без лицензии. АСВ осуществляет процедуры ликвидации и банкротства банков и располагает обширными сведениями. Сопоставляя полученную информацию, проверяющие из ФК выносят собственное мотивированное

суждение. В АСВ отказались от комментариев, в ФК не ответили на запрос «Ъ».

Аудиторы, недавно прошедшие ВККР, подтвердили указанные изменения. «Ранее при ВККР казначейством проверялось исполнение аудитором законов и соответствие стандартам,— отмечает вице-президент ФБК Алексей Терехов.— Сейчас же у ФК появился интерес обоснованности мотивированного суждения аудитора». По словам замглавы «Финэкспертизы» Натальи Борзовой, контроль качества ушел от поверхностной оценки форм документов к рассмотрению собранных аудиторских доказательств. «Проверяющие сравнивали документы аудиторов с собственными данными и, безусловно, обладали дополнительной информацией о деятельности проверенного аудитором банка»,— рассказала госпожа Борзова.

Эксперты уверены, что столь тесное взаимодействие ФК и АСВ связано с грядущей сменой регулятора с Минфина на ЦБ. «Думаю, многие специалисты из ФК планируют перейти на работу в ЦБ, который неоднократно заявлял о необходимости повышения качества работы именно банковских аудиторов, потому и проявляют повышенное внимание»,— отметил собеседник «Ъ» в крупной аудиторской компании. По словам главы коллегии адвокатов «Старинский, Корчаго и партнеры» Евгения Корчаго, интерес в предоставлении информации АСВ понятен: когда аудитор выдает «диповое заключение», за которым вскоре следует отзыв лицензии, то вкладчикам банков платит АСВ.

Рынок считает подобный подход скорее злом. «Если смотреть с точки зрения государства, то всесторонняя информация позволяет проверяющим занять более обоснованную позицию,— отмечает партнер KPMG Кирилл Алтухов.— Однако если же будут расхождения между документами аудитора и имеющимися в ФК, то придется доказывать, что аудитор не был осведомлен о наличии спорных документов». По словам руководителя комиссии по контролю качества СРО ААС Надежды Кобозевой, при проверках ФК исходит из имеющихся на сегодняшний день информации и документов, в то время как аудитор мог не располагать этими документами на момент выдачи заключения и не мог предвидеть отзыв лицензии. «При проверках ВККР важно, было ли нарушение со стороны аудитора, а не то, что

случилось с проверенной им организацией потом,— отметил господин Терехов.— В противном случае надзор за аудитом может превратиться в тотальный контроль, что мы уже можем наблюдать на банковском рынке».

При этом аудиторы уверены, что это лишь начало ужесточений контроля их деятельности. ЦБ обладает еще большей информацией, чем АСВ, в итоге неизбежно при проверках будет использоваться весь массив данных, большинство из которых аудиторам просто недоступны. «Если сейчас ФК сверяет документы аудиторов с полученными из АСВ, то ЦБ в качестве надзорного органа будет добиваться полного сближения документов банковского и аудиторского надзора, что вызовет конфликт интересов»,— отмечает собеседник «Ъ» из крупной аудиторской компании.

В ЦБ этих опасений не разделяют. «Банк России имеет достаточный опыт, чтобы не допустить возникновения конфликта интересов после получения Центробанком полномочий по регулированию сферы аудиторов»,— сообщил первый зампред ЦБ Сергей Швецов. Вчера в ЦБ на запрос «Ъ» относительно нового порядка проверок аудиторов не ответили.

Вероника Горячева, Юлия Локшина

Коммерсантъ[®] **У граждан заберут** **чужие займы**

Роскомнадзор озаботился проблемой микрошеничества

На защиту граждан, чьи паспортные данные были использованы мошенниками для получения микрозаймов, встал Роскомнадзор. Служба призывает сообщать ей о подобных случаях, обещая прекратить незаконное взыскание. В отличие от ЦБ и саморегулируемых организаций (СРО) микрофинансистов в Роскомнадзоре видят масштабы проблемы и уже начали достаточно успешно с ней бороться.

Роскомнадзор опубликовал разъяснения в связи с использованием паспортных данных граждан для незаконного оформления микрозаймов на других лиц. В сообщении указывается, что утерянные документы, скан-копии, ксерокопии паспортов нередко используются злоумышленниками для оформления займов, которые

впоследствии не возвращаются. «При этом процедуры взыскания задолженности сопровождаются внесением негативных сведений в кредитные истории добросовестных граждан», — предупреждают в Роскомнадзоре, предлагая пострадавшим обратиться с жалобой для прекращения взыскания задолженности по несуществующему займу.

В Роскомнадзоре «Ъ» сообщили, что за девять месяцев 2017 года получили 6,5 тыс. жалоб на действия кредитных организаций. Отдельной статистики по жалобам на мошеннические займы там не ведут. При получении жалоб на действия МФО, связанные с оформлением таких займов, ведомство направляет в их адрес требования о прекращении неправомерной обработки персональных данных. В случае неисполнения данных требований в отношении МФО может быть возбуждено административное производство (штраф от 25 тыс. до 45 тыс. руб.). «Однако в настоящий момент отказов исполнения требований Роскомнадзора не зафиксировано», — пояснили в службе.

Роскомнадзор не является очевидным адресатом подобных обращений, к нему поступает лишь небольшая их часть. Однако о серьезности проблемы свидетельствуют данные крупнейшего бюро кредитных историй (БКИ).

По данным ОКБ, доля потенциально мошеннических микрозаймов (по которым отсутствует первый платеж) на 1 октября 2017 года составила 16% от общего количества выдач. Сопоставимые данные приводят и в НБКИ — доля таких микрозаймов в первом полугодии 2017 года достигала 10,5%.

Статистики по займам, оформленным на чужое имя, в этих БКИ нет. «В среднем на микрозаймы, выданные по чужим документам за 2016 и семь месяцев 2017 года, приходится до 2,8% полученных займов», — указывает гендиректор БКИ «Эквифакс» Олег Лагуткин. Один и тот же комплект подобных документов используется в среднем для получения четырех микрозаймов, отмечает он. По данным ЦБ, по итогам первого полугодия 2017 года (более поздние данные недоступны) портфель микрозаймов составлял 104,1 млрд руб., а количество заемщиков — 6,2 млн.

Вмешательство Роскомнадзора может быть кстати, поскольку регулятор микрофинансового рынка

— ЦБ и СРО МФО масштабной проблемы в оформлении займов на чужое имя не видят. «В Банк России поступает незначительное в общем объеме количество жалоб на использование личных данных граждан для получения займа или кредита», — сообщили в пресс-службе ЦБ. Цифры там назвать отказались. Единичными такие случаи называют и в СРО. «Жалобы на заключение договора микрозайма на третье лицо составляют 1,5% от общего количества обращений», — отметили в СРО МиР. В СРО «Единство» это число еще меньше — 0,5%. «Но каждый случай ненадлежащего исполнения законов членами СРО рассматривается предметно», — заверил начальник юридического отдела «Единства» Равшан Юсупов. — Выносятся предписания и принимаются меры, направленные на недопущение подобных нарушений в дальнейшем, предупреждение, штраф и исключение из СРО».

Участники рынка указывают, что проблема мошеннических займов характерна для небольших МФО и именно они станут объектом внимания Роскомнадзора. «Мы анализируем множество параметров — от стандартных данных паспорта и проверки СНИЛС через ЕСИА до анализа банковских карт, номеров телефонов и социальных сетей потенциального клиента», — поясняет директор по маркетингу МФО «МикКредит» Надежда Денисова. По словам гендиректора МФО «Домашние деньги онлайн» Алексея Трифонова, в зависимости от требований и масштаба бизнеса затраты на эти цели составляют от одного до нескольких миллионов рублей. «Не все компании могут позволить себе достаточно эффективную антифрод-систему: это дорогостоящие IT-решения, требующие постоянного усовершенствования и поддержки», — добавляет гендиректор «СМСфинанс» Александр Артемов.

Светлана Самусева

забалансовых вкладов, может появиться уже к середине 2018 года, обещает регулятор, но деталей проекта не раскрывает. Тем временем проблема «тетрадок» постепенно сходит на нет.

Информационная база по банковским вкладам может быть запущена в России к середине 2018 года, заявила вчера зампред Банка России Ольга Полякова в эфире телеканала «Россия 24». «Подготовлены изменения в закон», — отметила она. — Что касается технологических решений, они тоже находятся в активной фазе». По ее словам, доступ к базе будет осуществляться через портал госуслуг. В ЦБ отказались от дополнительных комментариев. В Минфине «Ъ» заявили, что вопрос находится в компетенции ЦБ. Ранее там выступали против создания реестра.

О планах по созданию реестра вкладов в июне объявила глава ЦБ Эльвира Набиуллина. Цель — борьба с так называемыми тетрадами — когда банки, принимая средства вкладчиков, не учитывают их на балансе. Проблема возникла в 2014 году, но тогда случаи выявления «тетрадок» были единичными. Массовыми они стали в 2016 году. По данным Агентства по страхованию вкладов (АСВ), за 2016 год за балансом оказались вклады 68 тыс. человек на сумму 57 млрд руб. В этом году ситуация улучшилась, по данным АСВ, за девять месяцев были выявлены неправомерные операции с вкладами на сумму 13,8 млрд руб., пострадали более 10 тыс. человек. АСВ восстановило права 7,8 тыс., причем 99% в досудебном порядке.

Ксения Дементьева

Коммерсантъ[®] **Вкладчикам** **окажут госуслугу**

Реестр депозитов граждан обещают запустить в середине 2018 года

База учета вкладов будет реализована на портале госуслуг, определились в ЦБ. Реестр, который должен решить проблему

ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЙ КОМПЛЕКС

ВЕДОМОСТИ

«Газпром» готовит рекордную инвестпрограмму на 2018 год

На проекты компания планирует направить 1,2 трлн рублей

Вслед за беспрецедентным ростом экспорта «Газпром» может поставить еще один абсолютный рекорд. Впервые в своей истории компания подготовила проект инвестиционной программы, затраты на которую уже в первоначальном варианте превысят 1 трлн руб. В проекте бюджета «Газпрома» на 2018 г. на нее выделено более 1,2 трлн руб., сообщил «Интерфакс» со ссылкой на источник, знакомый с планами компании. По сравнению с базовой программой 2017 г. она увеличилась на треть. «Основной рост в сравнении с первоначальным планом прошлого года придется на несколько проектов: обустройство Чайандинского месторождения и строительство «Силы Сибири», развитие газотранспортных сетей в Северо-Западном регионе, проекты обеспечения пикового баланса и строительство «Турецкого потока», – сообщил «Ведомостям» официальный представитель «Газпрома». Точный размер инвестиций в компании он не уточнил. Правление «Газпрома» рассмотрит проект в четверг, 23 ноября.

Направлять триллион рублей и более на свои проекты в течение года «Газпрому» не впервые. В 2017 г. уточненная по итогам первого полугодия инвестпрограмма составила 1,129 трлн руб. Кроме того, компания стабильно пересекала психологическую отметку в 2013–2015 гг. (см. график). Но каждый раз это становилось результатом корректировок уже утвержденной программы капитальных вложений. Как правило, базовый вариант увеличивается затем на 25% и более (за исключением 13% в 2016 г.). Начиная с 2012 г. инвестпрограмма «Газпрома» не уменьшалась ни разу.

Размер инвестиций «Газпрома» планомерно растет каждый год – начиная с 2013 г., когда компания приступила к реализации сразу нескольких крупных трубных проектов. На востоке России началась подготовка к строительству экспортного трубопровода «Сила Сибири», на западе планировалось построить «Южный поток». После того как проект трубы в Болгарию был заморожен, ему на смену пришли «Турецкий поток» и «Северный поток – 2». Для строительства второго «Газпрому» необходимо было увеличить еще и пропускную способность своих магистральных трубопроводов на северо-западе.

В абсолютных цифрах наибольшие затраты «Газпрома» в 2017 г. пришлось на строительство трубы в Китай. Контракт с китайской CNPC на поставку до 38 млрд куб. м в год компания подписала в мае 2014 г., а в сентябре того же года начала строительство газопровода. «Газпром» должен был ввести «Силу Сибири» в эксплуатацию не позднее мая 2021 г., но этим летом компании договорились о точных сроках начала поставок. «В рамках переговоров подписано соглашение между «Газпромом» и нашим китайским партнером CNPC о дате начала поставок газа по «Силе Сибири». Это 20 декабря 2019 г., – сообщил 4 июля предправления компании Алексей Миллер. «Газпром» сообщил, что строительство газопровода будет ускорено и до конца года вместо запланированных 1100 км будет построено более 1300 км трубы. Изначально на строительство трубопровода и подготовку к вводу в эксплуатацию Чайандинского месторождения, которое станет ресурсной базой для поставок в Китай, «Газпром» планировал выделить 223 млрд руб. По итогам корректировки инвестиции в них увеличились на сумму еще около 60 млрд руб., сообщил представитель «Газпрома» Сергей Куприянов. Кроме того, около 50 млрд руб. «Газпром» добавил на строительство «Турецкого потока» (план на 2017 г. – 41,9 млрд руб.) и еще чуть менее 20 млрд руб. на расширение трубопровода Ухта – Торжок.

Приоритетными с точки зрения инвестиций в 2018 г. для «Газпрома» останутся основные инфраструктурные проекты, ожидает вице-президент Moody's Денис Перевезенцев. «У «Силы Сибири», как и у двух новых трубопроводных проектов по экспорту газа в Европу, есть жесткие дедлайны. До конца 2019 г. они должны быть завершены. Это объясняет возможный рост программы капитальных вложений. Не исключаю, что по итогам первого полугодия она может быть увеличена еще больше», – говорит он.

Возможное увеличение инвестпрограммы связано в первую очередь с инфраструктурными проектами, согласен директор отдела корпораций Fitch Дмитрий Маринченко. «Закладывая в бюджет такой размер капвложений, «Газпром» в некотором роде страхуется, потому что пока еще не решен вопрос с проектным финансированием «Северного потока – 2». Не исключена вероятность, что основную нагрузку придется нести самой компании. Это потребует дополнительных заимствований», – говорит Маринченко. Возможность занимать деньги, в том числе на европейском рынке, у «Газпрома» есть, отмечает эксперт. «Кроме того, такой размер инвестпрограммы может стать козырем для «Газпрома», когда вновь возникнет вопрос о размере дивидендов и снижении налоговой нагрузки на компанию», – предполагает Маринченко.

Артур Топорков

Коммерсантъ[®] **Дизтопливо** **ВЫСОХЛО В СУДЕ**

За время разбирательств экологический штраф «Транснефти» уменьшился на порядок

Структура «Транснефти» «Средне-Волжский Транснефтепродукт» (СВТНП) смогла добиться в суде снижения взыскания в пользу

рыбхоза «Борок» за нанесенный экологический ущерб почти в 12 раз — с 1 млрд до 85,5 млн руб. За это время СВТНП, не нашедший средств на выплату штрафа, прошел через процедуру внешнего наблюдения. Изначально рыбхоз требовал за загрязнение территорий дизтопливом около 13 млрд руб., но теперь с учетом выплаты судебных издержек получит только 33 млн руб. Но спор компаний длится почти десять лет, и, как считают юристы, разбирательство на этом может не остановиться.

Первый арбитражный апелляционный суд Владимира частично удовлетворил иск рыбхоза «Борок» к подконтрольному «Транснефти» СВТНП о взыскании убытков. Рыбхоз до 2007 года выращивал до 300 тонн рыбы в год, но прекратил деятельность после аварии на нефтепродуктопроводе Альметьевск—Нижний Новгород, когда дизтопливо попало в водоем. По оценкам «Борока», он лишился около 1 тыс. тонн рыбы. Но по решению суда рыбхоз получит 85,5 млн руб. вместо почти 4 млрд руб., которые он требовал за экологический ущерб и недополученную прибыль, а 52 млн руб. вернет СВТНП в счет судебных издержек.

Судя по материалам дел, в 2008 году рыбхоз требовал гораздо больше — 13 млрд руб., заявляя, что из-за нефтепродуктов не возобновит производство несколько лет, но претензии падали. Ответчик считал, что сумма многократно выше стоимости активов рыбхоза. В итоге арбитраж обязал СВТНП выплатить только 1,2 млрд руб. (затем сумму снизили до 1 млрд руб.). СВТНП обвинял рыбхоз и его владельцев Александра и Фаину Крупининых в попытке незаконного обогащения и фальсификации экспертиз, а те жаловались на неисполнение решений суда. В СВТНП заявляли, что заплатить компания не могла из-за отсутствия средств: доходы получал ее владелец «Транснефтепродукт». «Бороку» удалось взыскать только 146 млн руб. Связаться с господином Крупининым не удалось, адвокат рыбхоза Марк Барах-Чайка не ответил «Ъ».

В СВТНП в конце 2014 года вводили внешнее управление. В «Транснефти» говорят, что после продажи имущества СВТНП его деятельность была фактически парализована, а внешнее управление завершено после отмены решений суда по вновь открывшимся обстоятельствам. В 2014 году экспертизы ООО «НПО «Эксперт Союз» проверял СКР по Приволжскому федеральному округу

по требованию СВТНП. Затем СВТНП обратился в суд с заявлением о пересмотре дела об ущербе.

Управляющий партнер Heads Consulting Александр Базыкин отмечает, что для споров по размеру ущерба из-за таких аварий длительный срок рассмотрения характерен из-за экспертиз и расчетов на их основании. По его словам, тут сроки существенно сократило то, что вина СВТНП в разливе нефтепродуктов и неприятии мер для предотвращения последствий аварии уже была подтверждена. Эксперт поясняет, что до экспертизы сумма претензий обычно завышается из расчета, что ответчик может пойти на мировую, это дает пространство для торга. Глава направления «Коммерческие споры» компании «Рустам Курмаев и партнеры» Василий Маалинин отмечает, что пересмотр судебных актов спустя столь продолжительное время (пять лет) не является необычным. По его словам, дела об ущербе за экологические правонарушения истцы выигрывают часто: его просто доказать. Дмитрий Шнигер из «Хренов и партнеры» назвал разбирательство «битвой не на жизнь, а на смерть», считая, что дело будет рассматриваться и дальше. Он поясняет, что методика оценки требований истца проста: по реальному ущербу — стоимость испорченного товара и восстановительных работ, по упущенной выгоде — доход по данным за прошлые периоды, увеличенный на инфляцию и уменьшенный на обычные хозяйственные расходы.

Ольга Мордюшенко, Андрей Райский

Коммерсантъ **«Газпрому» не дают сыграть на бирже**

Конкуренты пытаются ограничить продажи монополии

Как выяснил «Ъ», НОВАТЭК и «Роснефть» пытаются помешать «Газпрому» увеличить продажи газа на бирже в 2018 году. Монополия достаточно успешно использует этот механизм для восстановления пошатнувшихся под давлением независимых производителей позиций на внутреннем рынке, обходя тарифное регулирование. Сами же независимые увеличивать продажи через биржу не готовы, поскольку у них нет свободного газа. Потребители признают, что

биржевые торги газом устроены «своеобразно», но считают их выгодным для себя инструментом конкуренции между крупными поставщиками.

ФАС в середине ноября провела совещание по поводу изменения регулирования для «Газпрома» при торгах газом на бирже. Сейчас монополия не имеет права продавать больше, чем совокупно все остальные (так называемые независимые) производители, но в любом случае не более 17,5 млрд кубометров в год. Но независимые продают на бирже значительно меньше газа, чем «Газпром», и требование паритета на практике уже не соблюдается. Более существенная проблема в том, что «Газпром» вплотную подошел к своему лимиту продаж, реализовав за десять месяцев 15,2 млрд кубометров, из-за чего в период зимнего спроса в ноябре—декабре вынужден будет сокращать объемы. Биржа СпбМТСБ, а затем ФАС уже просили правительство поднять лимит для «Газпрома» (см. «Ъ» от 28 июля).

«На совещании независимые производители дали понять, что намерены участвовать в торгах в 2018 году преимущественно как покупатели, объемов газа для биржи у них нет или мало, — заявил «Ъ» начальник профильного управления ФАС Дмитрий Махонин. — Тем не менее они продолжают говорить о том, что биржевой рынок — это рынок одного игрока».

По словам собеседников «Ъ», НОВАТЭК и «Роснефть» выступили против увеличения лимита для «Газпрома» и отмены принципа паритета, что зафиксировано в протоколе совещания. В «Роснефти» заявили, что «условием дальнейшей либерализации рынка является создание равных условий доступа к инфраструктуре и потребителям», чего, по мнению компании, сейчас нет. В НОВАТЭКе отказались от комментариев. В «Газпроме» выступают за отмену обоих ограничений «нерыночного характера, что будет способствовать развитию конкуренции». Минэнерго предлагает повысить лимит «Газпрома» до 25 млрд кубометров в год с сохранением принципа паритета, Минэкономики — также за рост лимита, но с отменой паритета.

«Газпром» — крупнейший продавец газа на бирже и обеспечил за январь—октябрь примерно 86% объемов, тогда как на НОВАТЭК и «Роснефть» приходится примерно по 6% (доли в продажах на внутреннем рынке — примерно 65% на 35%). «Роснефть» продает газ на бирже

только летом и на данный момент является нетто-покупателем. НОВАТЭК также увеличивает закупки на бирже (до примерно половины собственных продаж). Это вызвано тем, что у НОВАТЭКа добыча падает, а у «Роснефти» растет довольно медленно, и компания сосредоточена на обязательствах по долгосрочным контрактам.

Одновременно компании группы «Газпром» совокупно являются крупнейшим покупателем газа на бирже (примерно 35%), поскольку такой газ они могут продавать по любой цене, не будучи связанными госрегулированием. Сейчас, когда газа на рынке много, сбыты «Газпрома» предлагают крупным потребителям газ дешевле тарифа. Наличие биржи уже позволило «Газпрому» вернуться к поставкам некоторым крупным клиентам, потеснив НОВАТЭК,— в январе были достигнуты договоренности с «Уралхимом», в ноябре с Магнитогорским меткомбинатом.

Но примерно половина газа на бирже все же продается «в рынок», крупнейшие покупатели — «Энел Россия» и «Интер РАО», химические и металлургические предприятия. Им это выгодно, поскольку биржевая цена, как правило, ниже тарифа, а порой и уровня контрактов с независимыми производителями. «При всем своеобразии нынешнего устройства биржевых торгов все же лучше, чтобы они были»,— говорит «Ъ» один из крупных потребителей. Он отмечает, что наличие биржи «дает какую-то альтернативу», помогает перезаключать контракты с «Газпромом» и НОВАТЭКом. Конечно, добавляет другой источник «Ъ», НОВАТЭКу не нравится терять долю рынка, но для потребителей такая конкуренция выгодна.

Юрий Барсуков

МЕТАЛЛУРГИЯ

ВЕДОМОСТИ

Потанин **предложил** **акционерам** **«Норникеля»** **изменения в** **дивидендной** **политике**

Компании нужно больше гибкости в выплатах в связи с ростом инвестиций

«Норникель» готов после обсуждения со своими акционерами скорректировать формулу, по которой осуществляется расчет дивидендов, рассказал в интервью Bloomberg президент «Норникеля» Владимир Потанин.

Дивидендная политика, принятая компанией в 2016 г., предполагает выплаты в размере 60% EBITDA, если отношение чистого долга к EBITDA меньше 1,8. Если же показатель равен или выше 2,2, то дивиденды могут снизиться до 30% EBITDA. Минимальные выплаты компания зафиксировала на уровне \$1 млрд, следует из презентации на дне инвесторов «Норникеля», который прошел в понедельник, 20 ноября, в Лондоне.

Теперь же акционеры могут обсудить понижение максимального коэффициента долга, при котором акционеры получают 30% EBITDA, до 2. «Трудно инвестировать, держать долг на уровне, достаточном для инвестиционного рейтинга, и выплачивать дивиденды», – сказал Потанин, добавив, что компания нуждается в большей гибкости с выплатами, поскольку вступает в новый инвестиционный цикл. По его словам, коэффициент долга может вырасти примерно до 2, а к концу следующего года должен снизиться до 1,5. По итогам первого полугодия 2017 г. было 1,5 (см. график).

Представитель US Rusal (владеет 27,8% «Норникеля») не ответил на вопросы, его коллега из Millhouse – еще одного миноритария «Норникеля» – от комментариев отказался. Представитель «Норникеля» подчеркнул, что в

обсуждении возможных корректировок дивидендной политики будут участвовать все акционеры компании: «Это должно быть общее решение, акционерное соглашение объединяет всех».

«Капитальные вложения растут, и на все сразу средств в любом случае не хватит», – добавил он. До сих пор инвестиции «Норникеля» по соглашению крупнейших акционеров, подписанному в ноябре 2012 г., не превышали \$2 млрд в год. В 2019–2020 гг. компания готова увеличить вложения на \$300–500 млн. В следующем году «Норникель» начнет реализацию серного проекта – проекта по снижению выбросов диоксида серы, выделяющихся при выплавке никеля, стоимостью \$1,4–1,5 млрд. Общие капитальные затраты «Норникеля» в 2018 г. на реализацию новых проектов сохранятся на уровне текущего года – \$1,1–1,2 млрд.

Повышение прогноза по капитальным затратам с \$2 млрд до \$2,3–2,5 млрд в 2019–2020 гг., рост оборотного капитала до \$2,1 млрд в 2017 г. и риск превышения чистой долговой нагрузки порога в 1,8 отрицательно влияют на дивидендные перспективы, пишет аналитик «Атона» Андрей Лобазов в своем отчете по результатам дня инвесторов.

«Дивидендные перспективы имеют критическое значение для инвестиционного профиля «Норникеля», – пишет аналитик. Но ориентация на экологию набирает важность в глазах иностранных инвесторов, добавил он.

Если цены на медь, никель и металлы платиновой группы сохранятся на текущем уровне, и если компании удастся снизить рабочий капитал, как обещает, до \$1 млрд, то долговая нагрузка придет в норму к концу 2018 г., говорит директор по металлургии и горной добыче Prosperity Capital Management Николай Сосновский. «Даже если за 2017 г. компания будет вынуждена заплатить меньше дивидендов, чем обычно, то при таком сценарии в дальнейшем размер выплат снова возрастет», – отмечает он.

Полина Трифонова, Александра Терентьева

МАШИНОСТРОЕНИЕ

ВЕДОМОСТИ

Автодилер «Независимость» перестал продавать новые машины Mazda

Это может привести к разрыву контракта с автодилером

Дистрибутор автомобилей Mazda в России, «Мазда мотор рус», приостановил сотрудничество с автодилером «Независимость» в части продаж последним новых машин марки Mazda. Так, на его сайте «Независимость» больше не в списке официальных дилеров. Представитель автодилера подтвердил, что компания прекратила продажу новых Mazda; от дальнейших комментариев он отказался. Представитель Mazda в России не ответил на запрос «Ведомостей». Это случилось еще в середине октября 2017 г., знает человек, близкий к одной из сторон: «Независимость» перестала выполнять обязательства перед клиентами и выдавать им уже оплаченные автомобили. Переговоры о дальнейшем сотрудничестве компаний продолжают, добавил собеседник «Ведомостей».

«Независимость» управляла тремя дилерскими центрами Mazda – в Москве, Екатеринбурге и Уфе, согласно данным отраслевого издания «Автобизнесревью». Сайт «Независимости» сейчас не работает.

Финансовые трудности у автодилера начались несколько лет назад из-за падения российского авторынка, объясняла ранее компания: в 2012–2016 гг. он сократился в 2 раза до 1,43 млн машин, согласно Ассоциации европейского бизнеса (АЕБ). Банкам-кредиторам «Независимость», по ее данным, задолжала около 6 млрд руб. Сейчас компания пытается реструктурировать долг.

Этой осенью с «Независимостью» дилерские контракты уже разорвали несколько автопроизводителей: BMW, Volvo, Jaguar Land Rover. Со всеми ситуация разворачивалась схоже: сначала импортер прекращал отгрузки автодилеру новых машин,

поскольку последний переставал выдавать клиентам оплаченные машины. Так, некоторые покупатели дилерского центра BMW не могли получить полностью оплаченный транспорт в течение двух месяцев. Тогда как по договору автодилер обязан выдать автомобиль в течение трех рабочих дней. Спустя время автопроизводитель разрывал контракт.

Остановка поставок новых автомобилей обычно первый шаг к возможному разрыву отношений между автодилером и импортером, напоминает руководитель группы автомобильного сектора Deloitte Татьяна Кофанова. Правда, по ее словам, многое зависит от дилерского соглашения между сторонами: автопроизводители очень тщательно подходят к стандартам обслуживания клиентов со стороны автодилеров и эти стандарты детально прописаны, на случай если дело дойдет до суда.

В портфеле автодилера остаются марки Audi, Ford, Mitsubishi, Peugeot и Volkswagen. При этом в Москве продолжают работать центры только двух из них – Audi и Volkswagen (оба бренда входят в автоконцерн Volkswagen Group). Контролирующий акционер «Независимости» Роман Чайковский не ответил на звонки «Ведомостей».

Анастасия Иванова

Коммерсантъ **Автодилеры встали** **на защиту импорта**

РОАД попросила помощи у Аркадия Дворковича

Как стало известно «Ъ», ассоциация «Российские автомобильные дилеры» (РОАД) пытается защитить свой рынок от растущих требований государства. Дилеры жалуются вице-премьеру Аркадию Дворковичу на рост утильсбора на LCV, снижающий конкурентоспособность импорта, и просят отложить требование установки на машины только российской системы экстренного реагирования (ЭРА-ГЛОНАСС) как обязательного условия для господдержки.

РОАД направила вице-премьеру Аркадию Дворковичу жалобу на «последовательное установление все

более жестких требований и сборов, приводящих к ухудшению инвестиционного и усложнению ведения бизнеса». Автодилерам не нравится резкий рост ставок утильсбора, в частности, на легкие коммерческие автомобили (LCV) категории N1 (массой 2,5–3,5 тонны) на 112%. Утильсбор трактуется в отрасли как барьер против импорта: он взимается со всех, но местным заводам де-факто компенсируется через промсубсидии.

«Все эти меры помешают только чистому импорту, которого и так почти не осталось», — рассуждает один из собеседников «Ъ». Лидеров рынка LCV — группы ГАЗ, УАЗа, Ford — мера не коснется. У Mercedes под категорию 2,5–3,5 тонны попадает лишь модель Sprinter, при этом по итогам 2016 года доля проданных в РФ импортных Sprinter не больше 15%, остальное — российская сборка. По данным «Автостата», за январь—октябрь продажи LCV Mercedes выросли на 21,5%, до 6,2 тыс. машин. У Volkswagen часть производства локализована на мощностях группы ГАЗ, продажи LCV группы за десять месяцев выросли на 10%, до 3,8 тыс. штук. Официальных комментариев по утильсбору в концернах не предоставили. Чистые импортеры — Fiat, Peugeot, Citroen и Hyundai. И хотя доля каждого из брендов на рынке за десять месяцев не превышает 1,7%, их продажи с начала года растут. Так, продажи Hyundai за январь—октябрь увеличились на 21%, до 1,5 тыс. штук, Citroen — на 65%, до 1,2 тыс. штук, Peugeot — на 42%, до 1,4 тыс. штук, у Fiat реализация продолжила падать — на 13%, до 1,5 тыс. машин. Владимир Беспалов из «ВТБ Капитала» считает, что рост утильсбора на LCV может привести к росту цен на импортные машины в пределах 10%, что будет существенно сдерживать продажи в отсутствие скидок.

Также дилеры против предложений по допуску к мерам господдержки в 2018 году лишь машин, оснащенных системой ЭРА-ГЛОНАСС российского производства. В РОАД считают, что концерны не смогут к началу года обеспечить установку оборудования, пройти сертификацию и получить новое одобрение типа. Дилеры предлагают подождать с исключением из господдержки машин, не оснащенных этой аппаратурой.

В аппарате вице-премьера жалобу РОАД еще не видели. В Минпромторге говорят, что предложение по критериям господдержки на 2018 год еще прорабатывается. В одном из автоконцернов, чья сборка локализована в РФ, рассказали, что на машинах завода устанавливается ЭРА-ГЛОНАСС как иностранного, так и российского производства. «Мы не поддерживаем идею по допуску к мерам поддержки в 2018 году лишь машин, оснащенных ЭРА-ГЛОНАСС российского производства, так как у нас есть сомнения как в отношении мощностей российских поставщиков, так по соответствию данного требования антимонопольному законодательству», — утверждает собеседник «Ъ» (в ФАС на запрос не ответили). В автоконцерне уверены, что перевести все машины на систему российского производства в такие сроки невозможно.

По словам другого источника «Ъ», российские производители систем экстренного реагирования сами признают, что у них не хватает мощностей. Но замгендиректора НПП «Итэлма» (один из отечественных производителей систем реагирования) Сергей Шаров заверил «Ъ», что НПП может выпускать 1,5 млн систем ЭРА-ГЛОНАСС в год и есть возможность расширения производства до 2–2,5 млн штук. В то же время в VW Group Rus говорят, что установка российской ЭРА-ГЛОНАСС «нереализуема ни экономически, ни технически и может негативно сказаться на рынке, который только начал восстанавливаться». По оценке компании, даже при наличии поставщика, способного покрыть весь спрос, установка российского оборудования требует «тестирования огромного количества модификаций» и как минимум еще двух лет.

Яна Циноева

ТРАНСПОРТНЫЕ УСЛУГИ И ЛОГИСТИКА

ВЕДОМОСТИ

Электрички Московской области станут частными

Вслед за РЖД свою долю в региональном перевозчике продаст Московская область

Московская область продаст принадлежащие ей 76 акций (25,33% уставного капитала) Центральной пригородной пассажирской компании (ЦППК). Об этом сказано в опубликованном 21 ноября распоряжении правительства региона. Пакет будет выставлен на торги двумя лотами по 38 акций (12,665%), начальная цена каждого из них – 1,04 млрд руб. Шаг аукциона – 5,2 млн руб.

Представитель правительства Московской области не ответил на запрос.

В начале ноября 2017 г. из капитала ЦППК вышла РЖД, продав 25% плюс 1 акция. Продажа происходила в два этапа – с повышением, а затем с понижением цены (при отсутствии оферт). Стартовая цена составляла 4,2 млрд руб. Акции в итоге были проданы по минимально установленной цене – 2,3 млрд руб. Покупателем стало ООО «Маршрутные системы», 99% которого, по данным «СПАРК-Интерфакса», принадлежит Артему Ольховскому. Вырученные средства РЖД направит на финансирование текущей деятельности, пояснял представитель РЖД.

В торгах РЖД также участвовали Демиковский машиностроительный завод (входит в «Трансмашхолдинг», 67% которого принадлежит структурам Искандера Махмудова и Андрея Бокарева) и ООО «Октопасс». Представитель завода не ответил на запрос, в «Трансмашхолдинге» отказались от комментариев. Связаться с представителем «Октопасса» не удалось.

Кроме «Маршрутных систем» и Московской области акционером

ЦППК является Московская пассажирская компания (МПК, принадлежит кипрской Fredlake Holdings Ltd, связываемой с Махмудовым и Бокаревым). Ей принадлежит 50% минус 2 акции. В 2016 г. ЦППК выручила 38,7 млрд руб., чистая прибыль составила 81,4 млн руб. Представитель ЦППК не ответил на запрос, связаться с представителем МПК не удалось.

«Продажа пакета двумя лотами дает возможность обеим группам частных инвесторов ЦППК принять участие в конкурсе и сформировать целевую структуру акционерного капитала, соответствующую стратегическим планам инвесторов», – комментирует гендиректор «Infoline-аналитики» Михаил Бурмистров.

На конец 2016 г. в состав РЖД входило 25 пригородных компаний, в 19 из них доля госмонополии превышает 50%. По итогам 2016 г. РЖД получила на пригородных перевозках 1,9 млрд руб. чистой прибыли. В последние годы отмечается отрицательная динамика железнодорожных пассажирских перевозок на инфраструктуре РЖД, говорится в отчете монополии. По данным компании, в 2016 г. общий пассажиропоток РЖД увеличился на 3,4%, непосредственно на пригородном сообщении – на 0,4%. В течение года пригородные поезда отправили 935,6 млн человек. Из них на платную категорию приходится 72,3% пассажиров, льготники составляют 16,5%. ЦППК в 2016 г. перевезла более 540 млн пассажиров. Это крупнейший пригородный перевозчик в России с долей 63,7%. Компания работает в 11 регионах страны.

«После продажи пакета акций РЖД для правительства Московской области сохранение доли в частной компании не только нецелесообразно, но и рискованно», – считает Бурмистров. У компании может измениться пассажиропоток на фоне трансформации логистических пассажирских схем перевозок в Московской области – запуска Московской кольцевой железной дороги, появления новых станций метро на окраинах Москвы и в Московской области, а также начала реализации проекта диаметральных направлений

железных дорог, интегрированных в систему метрополитена, поясняет эксперт.

То, что правительство Московской области решило продать свою долю в ЦППК, вполне ожидаемо, комментирует аналитик Raiffeisenbank Константин Юминов. Для региона это непрофильный актив, к тому же пакет не дает контроль в компании, поясняет он. Недавняя же продажа схожего по размеру пакета, принадлежащего РЖД, дала рыночную оценку этого актива, чем власти и воспользовались, отмечает Юминов. По его мнению, основные претенденты на эти акции – текущие акционеры ЦППК.

Иван Песчинский, Владимир Штанов



Подмосковные поезда

Власти Московской области решили продать свою долю в Центральной пригородной пассажирской компании

Подмосковные власти решили продать свою долю в ЦППК. 25% будут до конца года проданы на аукционе. Еще 25% акций компании в начале ноября продали в РЖД. Покупателем стала молодая компания «Маршрутные системы». Оставшиеся 50% принадлежат «Московской пассажирской компании». Пока непонятно, будет ли МПК покупать еще часть акций ЦППК. Точно ясно одно – Центральная пригородная пассажирская компания станет абсолютно частным предприятием.

Подмосковье продает активы

Правительство Московской области до конца года выйдет из состава акционеров ЦППК (Центральной пригородной пассажирской компании), пишут на сайте областной администрации. Таким образом, это предприятие,

которое владеет и управляет электричками в Подмоскowie, станет полностью частным.

Согласно распоряжению областного правительства, приватизация их собственности пройдет так: двумя равными лотами будут выставлены на аукцион 25,33% или 76 «именных бездокументарных акций» ОАО «ЦППК». Стартовая цена — 1,04 млрд рублей. Шаг аукциона — 5,2 млн рублей.

РЖД уже

9 ноября свою долю в компании (25% + 1 акция) продала РЖД. Компания хотела сделать это еще в 2016 году, но предполагаемая цена пакета акций (по некоторым данным, 4,1 млрд рублей) не устроила частных акционеров ЦППК.

Так, в этом месяце аукцион выиграла компания ООО «Маршрутные системы», которой покупка обошлась в 2,286 млрд рублей. Это, однако, почти в два раза меньше стартовой цены (по некоторым данным, она составила теперь 4,2 млрд рублей). Два этапа торгов прошли сначала с повышением цены, затем — с понижением (из-за отсутствия спроса).

Согласно Единому государственному реестру юридических лиц, уставной капитал этой молодой компании-покупателя (зарегистрирована в октябре 2017 года) равен 10 тысячам рублей. Владелец — не связанный с транспортным бизнесом (данные «СПАРК-Интерфакс») Артем Ольховский.

Предполагаемый покупатель

Изначально монополист РЖД владел 50% (минус две акции) ЦППК. Еще 50% акций между собой поделили поровну правительства Москвы и Подмоскowie. В 2011 году МПК (Московская пассажирская компания) купила пакет акций московской администрации, и в 2013 г. еще половину пакета акций (25% минус 3 акции) РЖД в ЦППК. В результате, у МПК стало 50% (минус 2 акции) ЦППК.

МПК принадлежит кипрской Fredlake Holdings Ltd., которая имеет отношение к бизнесменам Искандеру Махмудову и Андрею Бокареву (данные «Интерфакса»). Пока неизвестно, является ли МПК претендентом на покупку доли регионального правительства в ЦППК.

О ЦППК:

Центральная пригородная пассажирская компания создана 1

января 2006 года в рамках реформы железнодорожного транспорта;

ЦППК работает в московском и подмосковном регионах на всех железнодорожных направлениях и еще в 10 субъектах России;

97,9% пассажиропотока связано с Москвой и областью. ЦППК — крупнейший пригородный железнодорожный перевозчик страны.

Ежедневный поток пассажиров, согласно информации на сайте компании, достигает 1,6 млн человек. В 2016 году было перевезено более 540 млн пассажиров;

В том же году выручка ЦППК составила 38,7 млрд рублей, чистая прибыль при этом — 81,4 млн рублей.

Александра Юшквичюте



Никаких капризов за ваши деньги

Почему за рубежом авиаперелеты все время дешевле и могут обходиться уже не дороже поездки на такси, а в России остаются роскошью

Российские авиакомпании и их пассажиры осмысливают результаты новых реформ, постигших в этом году рынок. В начале ноября вступили в силу новые правила провоза ручной клади в самолетах, ранее летом был отменен бесплатный провоз багажа. По мысли чиновников, нововведения должны способствовать бурному развитию в России авиакомпаний-лоукостеров по примеру Европы, сделав путешествия по воздуху доступнее для граждан.

Однако опрошенные «Деловым еженедельником «Профиль» эксперты опасаются, что в специфических условиях российского рынка новые правила скорее подстегнут рост цен. Не говоря уже о том, что в них имеется масса недоговорок, которые осложнят жизнь пассажирам.

Что же касается развития лоукостеров, то в России ему препятствует целый комплекс причин — географических, инфраструктурных, процедурных, экономических, социальных. Неслучайно несколько

авиакомпаний подобного типа не смогли выжить на рынке, а единственная оставшаяся «Победа», как считается, существует лишь благодаря господдержке. Тем временем мир переживает бум лоукостеров. В Европе и Юго-Восточной Азии, Северной и Латинской Америке они завоевывают рынок авиаперевозок, меняя его облик: слетать в соседний город или страну уже не сложнее и не дороже, чем прокатиться на такси. Предел роста пока не виден — согласно прогнозам, «небесный трафик» удвоится за следующие 20 лет.

Ни грамма за душу

5 ноября вступил в силу приказ Минтранса РФ № 409, регламентирующий новый порядок провоза ручной клади в салоне самолета. Ее минимальный разрешенный вес снижен с 10 до 5 кг — верхнюю планку устанавливает авиакомпания. Помимо этого, пассажир может взять в салон портфель, рюкзак, женскую сумку, букет цветов, лекарства (вес и габариты этих предметов также определяет перевозчик), верхнюю одежду, костюм в портпеледе, детскую коляску, детское питание, инвалидное кресло, костыли и трости, товары из Duty Free. Зонт, фотоаппарат, смартфон и книги также можно пронести на борт, но они должны быть убраны в сумку или рюкзак.

Новый регламент не отвечает интересам пассажиров, утверждают эксперты. «Я выступал за то, чтобы пересмотреть правила, поскольку в старой редакции хватало неточностей», — говорит главный редактор портала Avia.ru Роман Гусаров. — Но то, что сделал Минтранс, только ухудшило ситуацию. Из перечня вещей при пассажире исключили ноутбук и фотоаппарат: теперь они будут «съедать» часть лимита в 5 кг, что уже ощутили на себе профессиональные фотографы. При этом в список включили необязательные вещи. Например, лекарства — зачем отдельный мешок с ними в ручной клади, вы же не съедите их все по дороге? Вписали верхнюю одежду, но ведь она и так на пассажире. Еще бы расческу указали».

По мнению председателя Союза пассажиров, члена Общественного совета при Минтрансе Кирилла Янкова, правила полны юридических недоработок: «В перечне вещей при пассажире смешаны две категории: собственное — трость или букет цветов — и виды упаковки — дамская сумка, рюкзак. При этом гарантий по

минимальному размеру последних нет, то есть перевозчик может установить лимит на сумку в 10x10x10 см. Да и в целом неправильно, что предельный вес ручной клади авиакомпании устанавливается самостоятельно. Считается, что он обусловлен размером полка для ручной клади в самолетах, но часто компании умышленно занижают эти параметры. Следовало жестко прописать эту норму, связав ее с используемым типом самолета».

«В новых условиях пассажир должен еще тщательнее, чем прежде, изучать сайт перевозчика, заранее выясняя допустимые габариты тех или иных вещей, – отмечает ведущий юрист Европейской юридической службы Марина Антонова. – К примеру, пассажиры с ребенком должны заранее осведомиться о нормах по люльке для малыша. Но часто на сайте перевозчика проблематично отыскать информацию».

Без конфликтных ситуаций на стойках регистрации не обойтись, прогнозируют представители туристических сервисов. «Ужесточение норм несет дискомфорт пассажирам, – говорит сооснователь OneTwoTrip Леонид Рябоштан. – Не все привыкли, что в авиабилет может быть не включен багаж, теперь же еще и размер ручной клади строго регулируется, для многих это в новинку. Когда тебя при посадке заставляют выложить что-то из личных вещей или доплатить немалую сумму денег – это чувствительно». 73% пользователей сервиса путешествий Tutu.ru отнеслись негативно к изменению норм ручной клади, и только 8% приветствовали их, рассказывает глава PR-отдела сервиса Наталья Анисимова. А представитель momondo.ru Ирина Рябовол отмечает, что курс российских властей идет вразрез с международной практикой, где, напротив, наблюдается либерализация правил. «Многие зарубежные перевозчики разрешают провозить в салоне чемодан – в России же при новых габаритах это немисливо, – говорит собеседница. – В целом за рубежом стараются экономить не за счет пассажира, а за счет сокращения операционных издержек – например, вместо отмены багажа ставят стойки для его самостоятельной сдачи».

Впрочем, не все авиакомпании поспешили сделать минимальный размер максимальным: «Аэрофлот», S7, «ЮТэйр» и Red Wings по-прежнему позволяют провезти в салоне 10 кг ручной клади, «Уральские авиалинии» снизили планку до 7 кг. Nordwind Airlines и

«Победа» все же ограничили вес 5 кг. Ранее именно на рейсах «Победы» случались «багажные» скандалы: авиакомпания вводила плату за провоз пакетов из Duty Free и дамских сумок, отстаивая свое право на эту меру в судебном споре с Ространснадзором. Впрочем, на прошлой неделе гендиректор «Победы» Андрей Калмыков пообещал, что компания уйдет от жесткого регулирования ручной клади, разрешая пассажирам проносить на борт любые вещи, габариты которых не превышают 36x30x27 см.

«Многое зависит от менеджмента компании, насколько адекватно он понимает последствия, взвешивает выгоды и риски от введения дискриминационных мер, – комментирует авиационный аналитик Дмитрий Адамов. – Раньше «Победа» регулярно подбрасывала инфоповоды с негативным оттенком, как будто понятия «репутация» для нее не существует. Теперь выяснилось, что это все же не так».

Цены уходят ввысь

Манипуляции с нормами ручной клади позиционируются властями как дополнение к основной реформе года – отмене обязательного бесплатного провоза багажа («большого» чемодана в багажном отсеке самолета). Соответствующий законопроект с поправками в Воздушный кодекс подписал в июле президент РФ Владимир Путин. По идее чиновников, «безбагажный» авиаперелет должен стать дешевле – с той же целью летом 2014 года были введены невозвратные и необменные билеты. В какой-то мере эта логика сработала, считает Наталья Анисимова из Tutu.ru: «За три года доля невозвратных билетов в сегменте внутренних перелетов выросла с 65% до 72%, необменных – с 3% до 20%. По нашей статистике, во второй половине 2014 года средняя цена авиабилета по России составляла 12,3 тыс. рублей в оба конца. Невозвратные билеты стоили на 5% дешевле, необменные – на 30%».

Но полной картины на основании подобных данных не составишь, возражает Кирилл Янков: «Цифры на сайтах с авиабилетами – это только предложения авиакомпаний. Какой же тариф был фактически применен, после того как пассажир выполнил бронирование, мы не знаем – соответствующей отчетности компаний нет. Было ли удешевление? Это еще надо доказывать». Данных о том, как повлияла на цены отмена бесплатного багажа, агрегаторы

пока не собрали: перевозчики начали пользоваться этим правом только нынешней осенью. Но, по прогнозам экспертов, тарифы постепенно поползут вверх: стоимость безбагажного билета окажется на уровне бывшего экономкласса, а «продвинутые» билеты (с багажом и питанием – то есть тот же эконом) пассажирам предложат уже по более высокой цене. Таким образом, подорожание затронет большинство клиентов: по данным momondo.ru, без багажа готовы летать лишь 10% россиян.

Нововведения в законодательство открывают потенциал для снижения цен, но, если не будут действовать конкурентные механизмы, они окажутся невостребованными, замечает директор Центра мониторинга, анализа и прогнозирования НИИ гражданской авиации Александр Фридлянд. Но как раз конкуренции на российском рынке авиаперевозок не хватает: по данным исследования, опубликованного Фридляндом с коллегами на отраслевом ресурсе Aviation Explorer в октябре, после банкротств «Трансаэро» и «ВИМ-Авиа» рыночная доля группы «Аэрофлот» превысила 50%. «На магистральных линиях «Аэрофлот» стал доминирующим игроком, имея на некоторых направлениях и 80%, и 90%, а это самый лакомый кусок рынка, – рассказал Фридлянд «Деловому еженедельнику «Профиль». – В итоге «Аэрофлот» своей политикой может влиять на цену намного эффективнее, чем антимонопольный регулятор. Как он употребит свое доминирование, никто не знает. В последние пару лет «Аэрофлот» сдерживал цены, поскольку ему выгодно это для вытеснения конкурентов. Но если все конкуренты уйдут, что будет с ценой?»

Изменить расстановку игроков на российском рынке даже при наличии политической воли было бы сложно. Слишком он специфичный: на международных линиях совокупная прибыль авиакомпаний в 2015 году превысила 35 млрд рублей, в то время как на внутренних перевозках они потеряли 45 млрд (хотя на них действует пониженная ставка НДС – 10% вместо 18%), говорится в том же исследовании на Aviation Explorer. Принципиальная убыточность маршрутов по России, которые «взваливает» на себя государственный «Аэрофлот» (51% акций принадлежат РФ), ставит его в особое положение, констатирует глава аналитической службы агентства «Авиапорт» Олег Пантелеев: «На дальневосточных

направлениях тариф ниже себестоимости, и никто, кроме «Аэрофлота», не смог бы из внутренних резервов компенсировать эти убытки. Понятно, что о конкуренции здесь не может быть и речи. Но в наших реалиях иного выхода не видно».

С другой стороны, повышение цен может спровоцировать текущую конъюнктура на рынке. По данным Рос-авиации, в январе–сентябре 2017 года пассажирооборот оказался на 21,8% выше, чем в 2016-м: за каждый месяц авиакомпании перевозили больше клиентов, чем годом ранее (см. таблицу). Показательно распределение статистики по сегментам рынка. С началом кризиса в 2015 году международные полеты «просели» на 11,7% год к году, внутренние же выросли на 10,3%: россияне в массовом порядке переориентировались с зарубежных курортов на отечественные. В 2016 году тренд продолжился: международные полеты продемонстрировали минус 6,4%, внутренние – плюс 4,9%. Но по итогам трех кварталов текущего года международный сегмент вырос сразу на 13,7%, внутренний – на 2,8%: относительная стабильность рубля позволила отдыхающим вновь отправиться за рубеж.

По косвенным признакам также можно судить о восстановлении авиатранспортного рынка: перевозчики открывают для себя новые направления (например, «Победа» летом начала полеты в Берлин, Вену, Мюнхен и Ираклион), зарубежные компании приходят или возвращаются в Россию (в Москву – Atlasglobal, Aigle Azur, AZAL, в Санкт-Петербург – Wizz Air, Buda Airways). Петербургский аэропорт «Пулково» с 1 января по 8 ноября обслужил 14,283 млн пассажиров, превзойдя рекорд 2014 года – 14,264 млн. Если в 2016 году клиентами российских авиакомпаний стали менее 90 млн пассажиров, то в нынешнем есть шансы «одолеть» планку в 100 млн, считает Роман Гусаров: «Это восстановительный рост, вызванный отложенным спросом той части населения, которая привыкла проводить отпуск за рубежом. В следующем году темпы роста существенно снизятся, приблизившись к фундаментальным показателям – росту ВВП, который, как известно из прогнозов, будет весьма скромным».

По мнению эксперта, авиакомпании постараются использовать короткий период взрывного роста для повышения цен, ведь в последние годы авиабилеты дорожали ниже

инфляции (в 2011–2016 годах средний тариф по России вырос на 32,5% при суммарной инфляции в 60%, тариф на международных линиях – на 69% при росте курса доллара на 129%; данные Aviation Explorer). «Подорожание билетов будет в любом случае, иначе авиакомпании у нас будут банкротиться каждую осень. С появлением безбагажных тарифов появляется шанс, что хотя бы минимальный тариф еще на некоторое время останется на сегодняшнем уровне», – говорит Гусаров. «Перевозчики попробуют повышать тарифы, нащупывая пределы платежеспособного спроса, пока не начнет падать заполняемость судов», – согласен аналитик Дмитрий Адамидов.

Нужна одна «Победа»

На этом фоне под вопросом оказывается сама возможность бюджетных авиaperелетов для россиян. Формально принимаемые властями меры направлены на их стимулирование: именно по такой модели работают в мире компании-лоукостеры (low-cost carriers, LCC), предлагающие пассажиру билет по минимальной стоимости за счет ограничения набора услуг. Но в России они пока не приживаются: недолго просуществовали Sky Express (2006–2011) и «Авианова» (2009–2011), из ныне действующих лоукостером по критериям Международной организации гражданской авиации (ICAO) признана только «Победа», 100% дочерняя компания «Аэрофлота».

Развитие этого сегмента рынка сдерживают в первую очередь географические условия. «Лоукост-перевозчики существуют на коротких маршрутах – маленькая густонаселенная Европа идеально для них подходит, – объясняет Гусаров. – В России же условия игры резко меняются. Даже западная часть страны заселена слабо – от Москвы до ближайшего крупного города 600 км, а это любая европейская страна поперек. О Сибири и Дальнем Востоке тем более речи не идет. В огромной Якутии с аэропортами в поселках, где живет 2–3 тыс. человек, никогда не будет летать большой самолет с полной загрузкой, а значит, бизнес-модель лоукостера сразу рухнет».

На это накладываются инфраструктурные ограничения. Как правило, лоукостеры пользуются второстепенными аэропортами, расположенными вблизи крупных городов и предлагающими низкую стоимость обслуживания. «У нас же на всю область зачастую один аэропорт, устанавливающий сборы на правах монополиста. И никакой

альтернативы», – сетует Гусаров. Помимо этого, в аэропортах не отлажена процедура быстрого обслуживания бортов, добавляет Адамидов: «Лоукостер должен работать как маршрутное такси: прилетел, развернулся, убрался, через 40 минут улетел обратно. У нас же пилот по существующим правилам только 40 минут пишет бумажки, потом должен отдыхать, менять экипаж и так далее. В итоге получается пара часов на оборот. В Европе сознательно проводили дерегуляцию этой сферы, лишь после этого появились знаменитые билеты за 19 и 9 евро».

Впрочем, нужны ли россиянам лоукостеры? Согласно октябрьскому опросу Фонда общественного мнения, 79% жителей страны ни разу не летаи самолетом за последние два года, а 73% уверены, что никуда не полетят и в ближайший год. «У нас малая мобильность населения даже между городами-миллионниками, – констатирует Роман Гусаров. – Это вопрос не только внутреннего туризма, но и экономических связей, деловой активности. Взять условно утренний рейс Берлин–Франкфурт: он целиком забит «белыми воротничками», которые летят на переговоры, а вечером возвращаются обратно. В России такая культура отсутствует, и авиакомпаниям крайне сложно выстроить маршрутную сеть, минуя Москву. Самара – Нижневартовск? Может, два пассажира в день найдется, а на целый самолет – нет. Федеральные программы по субсидированию региональных перелетов низкоэффективны: предложи людям лететь бесплатно, и они все равно не полетят, если им это просто не надо».

Вероятно, в ближайшие годы «Победа» останется единственным российским лоукостером, делают вывод эксперты. Да и ее «живучесть» имеет вполне тривиальное объяснение. «Победа» работает «под крылом» мощного Аэрофлота, не только получая прямые дотации, но и распределяя издержки, общие для двух перевозчиков. Показательно, что темпы роста выручки у компании находится на рекордных отметках, но такой же прибыльностью она похвастать не может», – отмечает ведущий аналитик ГК TeleTrade Марк Гойхман. «Все это делается для галочки – смотрите, у нас тоже есть лоукостер», – уверен Дмитрий Адамидов.

По мировым масштабам показатели «Победы» скромны: в 2016 году она перевезла 4,3 млн пассажиров (около 5% российского

рынка). Ведущий европейский лоукостер Ryanair – 106 млн.

Летать не вредно

На Западе концепция лоукостеров зародилась в 1970-х годах, но главные истории успеха в этом сегменте пришлось на рубеж веков (см. графику). Тот же Ryanair, образовавшийся в 1985 году, поначалу перевозил 100 тыс. человек, в 1990 году – 700 тыс., в 1995-м – 2,3 млн, в 2000-м – 7 млн, в 2005-м – 28 млн, в 2010-м – 67 млн, в 2015-м – 91 млн. Сейчас компания является самым прибыльным перевозчиком Старого Света, а всего европейские лоукостеры с 2002 года нарастили рыночную долю с 9% до 43% (данные The Financial Times).

Параллельно начался лоукостерный бум в Юго-Восточной Азии: в 2007 году 10% принимаемых сингапурским аэропортом «Чанги» бортов принадлежало бюджетным авиалиниям, в 2015-м – 30% (данные CAPA и OAG). Ценовая выгода, которую лоукостеры предоставляют по сравнению с авиакомпаниями полного сервиса (full-service company, FSC), ощутима: 1 км по Европе они позволяют пролететь за 6,8 евроцента против 9,8, по Азии – за 5 против 7,8, по Северной Америке – за 4,9 против 6 (данные airlineprofler.eu).

Это вынуждает уже FSC-перевозчиков бороться за рынок, снижая цены, лишь бы загрузить борты: все чаще они устраивают промо-акции либо также внедряют «безбагажные» тарифы и урезают рацион питания в полете. «Сегодня на рынке доминирует гибридная модель, когда в эконом-классе могут быть оказаны самые разнообразные услуги: кто-то полетит на автоматически назначенном месте, не имея ни страховки, ни напитков в меню, а кто-то за дополнительную плату получит в том же салоне расширенный набор услуг, – рассказывает Олег Пантелеев. – Европейские лоукостеры выходят на сегменты рынка, от которых раньше отказывались, – работают с корпоративными клиентами, выстраивают стыковки через крупные хабы. В свою очередь, традиционные перевозчики приобретают новые суда в такой компоновке, где в хвосте салона есть несколько рядов с небольшим шагом, предназначенных для бюджетных пассажиров».

Постепенно понятие «лоукостер» становится чем-то вроде маркетингового клише,

используемым всеми подряд, лишь бы продать больше билетов, резюмирует представитель сервиса Aviasales Янис Дзенис: «На мой вчерашний рейс Вильнюс – Эдинбург самым дешевым вариантом был перелет традиционной Lufthansa. Все давно смешалось, и если для потребителя важна цена, нужно идти на специализированный поисковый сервис, который находит экономный вариант».

В конечном итоге вся авиатранспортная индустрия занята постоянным поиском, как сделать полет еще проще и дешевле. «Этому способствует и развитие самолетостроения (конструировать самолеты становится дешевле, их двигатели потребляют все меньше топлива), и оптимизация бизнес-процессов, – замечает замгендиректора агентства «Аэроклуб» Юлия Липатова. – Например, известны случаи, когда роботы выступают консультантами в аэропортах, а прохождение таможенного контроля осуществляется без участия человека, при помощи сканирования лиц. Через 5–10 лет это станет повсеместной практикой». А по мнению Олега Пантелеева, основная конкуренция в ближайшие годы развернется в сфере закупок самолетов: «На днях инвесткомпания Indigo Partners заказала у Airbus 430 самолетов на \$50 млрд. в интересах своих авиаперевозчиков, и можно предположить, что условия поставки этих бортов будут чрезвычайно привлекательными. По прошествии 5–6 лет эксплуатации самолет можно будет продать за те же самые деньги. И это радикально меняет бизнес-модель – можно уже не экономить на питании пассажиров. Борьба за масштаб бизнеса, тренд на укрупнение компаний очевиден».

По данным Boeing (Current Market Outlook 2017–2036), в последние 10 лет цены на авиабилеты снижались на 0,9% ежегодно. Будут ли они снижаться в дальнейшем, зависит от того, удастся ли распространить модель лоукостеров на дальние перелеты, считают в корпорации. В любом случае до 2036 года ежегодный рост пассажиропотока на самолетах, по мнению Boeing, составит 4,7% (в аналогичном прогнозе Airbus – чуть более скромные 4,4%) – то есть в течение 20 лет человечество станет летать вдвое чаще. Лидерами по темпам роста станут азиатские страны. «Сейчас Азию можно сравнить с СССР 60–70-х годов: прошла индустриализация, появился

платежеспособный спрос, население начало летать, – комментирует Дмитрий Адамидов. – Но в СССР уже к 80-м все загормосилось. Через какое-то время и Азия будет насыщаться, ведь в экономике все циклично. Дальнейший подъем авиаиндустрии? Сегодня с технической точки зрения по авионике, планеростроению достигнут определенный потолок. Если придумают что-то действительно прорывное, как в свое время была железная дорога или двигатель внутреннего сгорания, то рынок изменится кардинально. Периодически мы о таких инновациях слышим – электрические самолеты, беспилотники... Но пока это дело далекое».

Иван Дмитриенко

СТРОИТЕЛЬСТВО И РЫНОК НЕДВИЖИМОСТИ

Коммерсантъ® «Царьград» уходит в историю

Патриотическим паркам не хватило французских денег

Группа «Царьград» Константина Малофеева ликвидирует компанию, созданную для строительства историко-патриотических парков в Подмосковье и Крыму. Предполагалось, что «Царьград» вместе с французской Puu du Fou вложат в проект 22 млрд руб., парки должны были открыться этим летом. Но иностранные партнеры отказались от сотрудничества из-за санкций, и теперь «Царьград» ищет возможность развивать парк самостоятельно.

Группа компаний «Царьград» Константина Малофеева приступила к ликвидации ООО «Парк Царьград», следует из данных Kartoteka.ru. Компания должна была возводить историко-патриотические парки с круглогодичными постановками на тему истории России. Парки «Царьград» планировали построить в Крыму и Подмосковье. Предполагалось, что проект компания будет реализовывать вместе с владельцем французского исторического парка Puu du Fou.

О запуске проекта господин Малофеев объявил в 2014 году. Соглашение о строительстве с Константином Малофеевым подписал губернатор Московской области Андрей Воробьев — парк должен был разместиться в Пушкино на территории около 300 га. Аналогичное соглашение о намерениях было подписано и с главой Республики Крым Сергеем Аксеновым. Парки должны были начать работать летом 2017 года. Строительство патриотического парка также поддерживал министр культуры Владимир Мединский, писала Lenta.ru.

В рамках сотрудничества с Puu du Fou для «Царьграда» были подготовлены концепции двух постановок об истории России, рассчитанные на 5 тыс. зрителей каждая. Общий объем инвестиций в парки оценивался в 22 млрд руб. Но

«в связи с введением Евросоюзом санкций в отношении Крыма и лично Константина Малофеева власти Франции запретили французским партнерам продолжать реализацию проектов», — сообщили «Ъ» в «Царьграде». В Puu du Fou не ответили на запрос. Ранее глава Puu du Fou Филипп Девилье заверял, что геополитические конфликты не скажутся на строительстве парка.

Впрочем, в «Царьграде» пока окончательно не отказываются от замысла создать исторический парк: в конце 2016 года создано ООО «Царьград парк» для самостоятельной реализации проекта, говорят в группе. «Французы создали уникальный проект с посещаемостью 2 млн человек в год в 400 км от Парижа. Без них реализовать подобный проект в России намного сложнее», — признают в «Царьграде». Сейчас группа ведет переговоры с различными операционными командами. Окончательное решение по дальнейшей судьбе парка пока не принято. Найти нового партнера для строительства парков развлечений сейчас сложно, уверен президент Российской ассоциации парков и производителей аттракционов Владимир Гнездилов. Срыв инвестиционной программы «Царьграда» может быть связан с проблемами развития экономики и слабой защитой прав предпринимателей, рассуждает он.

В 2016 году суд начал процедуру банкротства еще одного проекта Константина Малофеева — треста «Союз-Телефонстрой», объединявшего строительные активы в отрасли связи. Господин Малофеев долгое время отрицал связь с компанией, но позже признал опосредованное владение. Сейчас «Союз-Телефонстрой» находится в стадии ликвидации. В октябре 2017 года стало известно, что другой проект господина Малофеева, телеканал «Царьград», ведет переговоры о слиянии с принадлежащим Русской православной церкви «Спасом». Сам предприниматель опровергал информацию о закрытии канала, писал РБК.

В России уже есть несколько исторических парков. Так, в 2015 году на ВДНХ была развернута

выставка «Россия — моя история». Среди учредителей ее дагестанского филиала указан Фонд гуманитарных проектов под руководством епископа Егорьевского Тихона (Шевкунова). Константин Малофеев заявлял, что оказывает выставке финансовую поддержку. В ноябре Bloomberg сообщил, что создание сети таких выставок будет финансировать «Газпром»: в 2017 году корпорация потратила на благотворительность 26 млрд руб., из них на поддержку исторических парков пойдет большая часть.

Елизавета Макарова, Владислав Новый

Коммерсантъ® Metro прокладывается в Пушкино

**Ритейлер приобрел в
Подмосковье участок группы
«Абсолют»**

Сеть Metro Cash & Carry купила возле подмосковного города Пушкино 4,2 га земли у группы «Абсолют» под строительство нового гипермаркета. Стоимость сделки оценивается экспертами в 240–300 млн руб. Район популярен у девелоперов торговой недвижимости за счет сформированного там трафика покупателей.

О том, что Metro Cash & Carry приобрела на Ярославском шоссе возле города Пушкино 4,2 га под строительство нового магазина, «Ъ» рассказали два консультанта с рынка торговой недвижимости. По словам одного из них, продавцом земли выступила группа «Абсолют», один из крупнейших землеладельцев региона. В пресс-службе Metro Cash & Carry подтвердили факт сделки, отметив, что сейчас идет оформление документов, необходимых для начала строительства. В «Абсолюте» не ответили на запрос «Ъ».

Metro Cash & Carry работает в России с 2000 года, сейчас у нее открыто 90 центров мелкооптовой торговли в 50 регионах РФ. Из них

18 объектов в Москве и Московской области. Объем продаж российского подразделения компании за прошлый финансовый год (закончился в сентябре 2016 года) составил €3 млрд.

Новый гипермаркет Metro Cash & Carry разместится рядом со строящимся ТЦ «Акварель» (девелопер «Иммошан Россия», открывает гипермаркеты «Ашан»). По соседству работают также гипермаркеты Globus и Leroy Merlin. По оценке старшего директора отдела торговой недвижимости Cushman & Wakefield Игоря Чаплинского, участок мог обойтись Metro в 240–300 млн руб. Его ценность, считает эксперт, составляет как раз близость других торговых объектов. «Ритейлеры стремятся к соседству, наличие в одном месте нескольких торговых брендов обеспечивает синергетический эффект — новый участник присоединяется к сформировавшемуся трафику покупателей», — поясняет господин Чаплинский. Он считает, что, несмотря на растущее насыщение рынка качественными торговыми объектами, Московская область остается более привлекательной для развития в сравнении с другими регионами.

Гендиректор компании «Гео Девелопмент» (вела сделку с Metro) Максим Лещев рассказывает, что с операторами гипермаркетов в Московской области заключается около 15 сделок в год, с небольшими магазинами — 60–70 сделок. «Цены снизились, но качественные участки на первой линии магистралей на въезде в подмосковные города всегда востребованы», — говорит он. Ранее господин Лещев отмечал, что предложение в Московской области постепенно вымывается. Крупные ритейлеры — IKEA, «Лента», Globus, «Ашан», «Окей», Leroy Merlin — ищут площадки от 5 га до 10 га с хорошим подъездом, готовыми коммуникациями и в идеале с оформленными для строительства документами. Одно из требований к будущему объекту — способность генерировать трафик 6–12 тыс. человек в день. По данным «Гео Девелопмента», год назад в Московской области таких участков было 20–30 (около 150 га).

«Региональные рынки востребованы, но если это не город-миллионник, то предел их насыщения — один-два гипермаркета», — говорит Игорь Чаплинский. По его словам, кроме ограничений, которые накладывает покупательная способность

населения, приходится ориентироваться на особенности логистики, которые тоже могут препятствовать региональной экспансии, «чтобы минимизировать их, сеть “Магнит” на севере страны арендует имеющиеся складские мощности, хотя в других регионах предпочитает собственные помещения».

Девелоперы торговой недвижимости в период кризиса снизили темпы строительства. По данным Cushman & Wakefield, в 2017 году ввод торговых центров в Москве будет минимальным за пять лет и составит 800 тыс. кв. м — это вдвое меньше, чем было анонсировано в начале года. Чтобы ускорить поиск арендаторов, девелоперы сокращают размеры строящихся объектов. В прошлом году их средняя площадь была 43 тыс. кв. м, в этом — 34 тыс. кв. м. Среди введенных в этом году крупных проектов площадью более 50 тыс. кв. м более половины составили дополнительные фазы действующих объектов. В прошлом году на них приходилось до 10%.

Екатерина Герашенко