**Резолюция конференции**

**«Европейские макротренды: возможности и перспективы российских компаний и инвесторов**

**на европейском рынке»**

Участники конференции отмечают, что, несмотря на санкции и сохраняющуюся политическую напряженность, Европейский союз и Россия остаются важными торговыми партнерам: ЕС является ключевым рынком для экспорта товаров и услуг (46% от общего объема экспорта России). Россия входит в топ-5 внешних импортеров в ЕС после США, Китая и Швейцарии.

Последние два года наблюдается позитивная динамика вследствие роста цен на отдельные позиции товаров и эффекта «низкой базы», особенно вырос экспорт в Германию, Францию и Австрию, однако рынок пока восстановился не полностью, по сравнению с 2014 годом.

Объем экспорта из России составляет 172,6 млрд. долл. США, импорта – 80 млрд. долл. США. Товарная структура торговли России с ЕС не сбалансирована: в экспорте превалируют минеральные продукты, в импорте – химическая промышленность, машины и оборудование. Кроме того, на протяжении последних 10 лет структура с небольшими колебаниями остается практически неизменной.

Основные статьи экспорта (по данным за январь-ноябрь 2019 года): минеральные продукты, включая топливо минеральное, нефть и продукты их перегонки; битуминозные вещества (78%); металлы, изделия из них (7,2%), включая машины, оборудование, транспортные средства (2,1 %); продукция химической промышленности (4,7 %).

Положительные тенденции наблюдаются в экспорте продуктов химической промышленности и производственных товаров, продуктов питания и напитков (рост 25% в 2018г.).

Важная тенденция: экспорт услуг восстанавливается быстрее экспорта товаров. Структура услуг: транспортные услуги (24%), строительство (12%) и туризм (12%). Положительная динамика: услуги по ремонту (+31%), транспортные (+8%), туристические (+4%), телекоммуникационные (+19%), и строительство (+48%).

Структуру импорта формируют: машины, оборудование и транспортные средства – 45,9%, продукция химической промышленности - 29,3%, продовольствие и сельхозсырье - 8,2%.

По состоянию на июль 2019 года размер накопленных прямых инвестиций, поступивших в ЕС из России, по данным Банка России составил 375,3 млрд. долл. США (в Россию из ЕС - 390,7 млрд. долл. США). Наибольшее увеличение объема накопленных прямых иностранных инвестиций, поступивших в страны ЕС в 2018 году, пришлось на Ирландию (2,5 млрд. долл.), Люксембург (2,0 млрд. долл.), Великобританию (+1,8 млрд. долл.).

Наиболее перспективные возможности для двустороннего экономического сотрудничества между Россией и ЕС: привлечения инвестиций в капитал, приобретение технологий, осуществление совместных проектов. Наиболее яркие примеры проектов: Ямал-СПГ (НОВАТЭК+Total), Сахалин-2 (Газпром+Shell), долгосрочное сотрудничество Трансмашхолдинга с Alstom Transport и Ростеха с Lima Сorporate. Российские инвесторы также приобретают активы в ЕС в основном в следующих сферах: переработка сырой нефти, финансовые услуги, снабжение электричеством и газом, строительство сооружений и оптовая торговля.

**Возможности и перспективы для российских компаний и инвесторов на европейском рынке:**

- Перспективные направления для инвестиций, которые показывают хорошую динамику: образование, услуги по обслуживанию зданий и строительству, консультационные услуги, финансовые услуги, услуги в сфере питания, текстильное производство и производство изделий из металлов.

- В ближайшие годы ввиду изменений в структуре энергобаланса европейских стран, потребность ЕС в газе может вырасти, что может открыть благоприятные перспективы для российских экспортеров газа.

- Кроме того, перспективы для развития имеют следующие сектора: оборудование для атомных станций, торговые автоматы, высокотехнологичное оборудование, продукты деревообработки и одежда. в секторе услуг: потенциал для наращивания экспорта атомных технологий, ИТ- и сложных технических решений, услуг связи, строительных услуг, технологий в сфере бизнес-интеграции и туризма.

- Сотрудничество с европейскими банками было бы выгодно в рамках рынков капитала - доступ на международные рынки капитала позволит российским компаниям получать фондирование в нужной валюте на более выгодных условиях, например, в случае компаний-импортеров.

мировой долг с отрицательной доходностью превышает $10 трлн - в случае улучшения инвестиционного климата, российский рынок предоставит возможность получать более высокую доходность при сбалансированных рисках (это особенно актуально т.к. более половины всего государственного долга в Западной Европе имеет отрицательную доходность);

фундаментальные параметры РФ относительно риска сильны, а закредитованность ниже, чем в большинстве стран Европы;

долговые обязательства, выпущенные в евро, позволят российским компаниям-импортерам получать более дешевое фондирование;

валютные и процентные риски инвесторов в странах ЦВЕ целом являются умеренными, что говорит о благоприятной ситуации для выхода на эти рынки.