УПРАВЛЕНИЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ И КОММУНИКАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ

РОССИЙСКИЙ СОЮЗ ПРОМЫШЛЕННИКОВ И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

DIGEST

вторник, 20 июня 2017*

ПУБЛИКАЦИИ

Регулирование

Резервы наполнят благосостоянием 3

Минфин предлагает консолидировать средства суверенных фондов

Президент задумался о будущем 4

Владимир Путин выслушает классных руководителей выпускников

Общественная палата станет экспертной..... 4

Чего ждать от нового созыва ОП

Администрация президента расширит электоральную экспертизу..... 6

«Российский фонд свободных выборов» поможет управлению внутренней политики АП отслеживать легитимность избирательных кампаний в регионах

Общественную палату развернут к регионам..... 6

Новый секретарь ОП Валерий Фадеев предложил усилить роль отделений палаты в субъектах РФ

Государство и бизнес

Штаб Кудрина выступил против института бизнес-омбудсмена..... 8

В Центре стратегических разработок не видят перспективы снижения силового давления на экономи

Закон «О торговле» хотят изменить в пользу крупных сетей..... 9

Минпромторг приступил к разработке законопроекта о снятии ограничения доли сети в 25% на рынке региона

Минфин предлагает вернуть алкоголь на АЗС 10

В МВД и Роспотребнадзоре — против

Оценки, прогнозы, статистика

Счетная палата выявила, что деньги в Крыму тратятся неэффективно 11

В правительстве потребовали устранить нарушения до 1 июля

Сколько и кому дают в России: названы самые коррупционные отрасли 11

Больше всего нарушают закон в госзакупках и земельных делах

Ставки стимулируют потребление..... 12

Банки в мае заметно нарастили кредитование населения

Россия вдвое нарастила закупки ягод..... 13

Из-за плохой погоды отечественный урожай обещает оказаться низким, а цены на ягоды поднимаются

Бизнес-стратегии

Мобильный телефон заменит платежную карту..... 14

Для перевода денег на сторонние карты россиянам достаточно будет знать номер мобильного телефона обладателя счета

Сети снимают штрафы 14

Ритейлеры отказываются от санкций за прошлые годы

В «МирТесен» стало просторнее 15

Андрей Бронецкий продал долю в проекте

Финансы

Рубль пошел в отрыв 17

Спрос на еврооблигации Минфина сигнализирует о скором ослаблении рубля

Население поверило в экономическую стабилизацию 18

В регионах тем не менее растет недовольство задержками заработной платы

Печальный прогноз Максима Орешкина о рубле начал оправдываться 19

68 за доллар - вполне реально

Рублю напророчили падение на 20% до конца года 19

ЦБ и ФРС подрезали российскую валюту

Путь из долговой ямы: Минфин сделал банкротство почти бесплатным..... 20

Списание кредитов теперь обойдется дешевле

Ставки зажали рубль 21

Как изменится стоимость российской валюты к концу недели

Топливно-энергетический комплекс

Вышки в США качают деньги из России 22

Цены на нефть снижаются на фоне данных о росте числа буровых установок в США

Израильский газ пойдет в обход Турции 23

Новому трубопроводу в Италию мешают вялый спрос и низкие цены на углеводороды

«Российская добыча более чем конкурентна» 23

Александр Дюков — об отношениях «Газпром нефти» с иностранными партнерами и консолидации в нефтяной отрасли

«Нафтогаз» заявил о заинтересованности в транзите российского газа..... 27

Главный коммерческий директор «Нафтогаза» Юрий Витренко заявил на семинаре «Нафтогаз» и будущее энергетического сектора Украины» в Вашингтоне, что украинская компания заинтересована в транзите российского газа и после 2020 года.

Машиностроение

В России начнут строить завод легковых Mercedes 28

В Солнечногорском районе Московской области начнут строительство предприятия по производству легковых автомобилей Mercedes-Benz, сообщили в российском представительстве немецкой компании.

Транспортные услуги и логистика

МС-21 не долетел до Ле-Бурже..... 29

Итоги первого дня международного авиасалона в Ле-Бурже

«Мы ждем роста грузопотока по Северному морскому пути до 80 млн т»..... 30

Генеральный директор ФГУП «Атомфлот» Вячеслав Рукша — о потенциале Севморпути, его конкуренции с железной дорогой и перспективах ледокольного флота

На «ВИМ-Авиа» завели административное дело..... 31

Транспортная прокуратура проверила авиаперевозчика

Канада придаст России ускорение 31

Ил-114-100 полетит на двигателе Pratt & Whitney

Телекоммуникации и связь

Для рекламодателей подорожал эфир 33

Медиаинфляция помогла росту рынка

Бизнес обогатится искусственным интеллектом ... 33

Внедрение новых технологий принесет $1,1 трлн

Строительство и рынок недвижимости

Московские квартиры продолжают дешеветь..... 35

Нет дисконта — нет сделки

В Москву и Подмосковье вернулась ипотека без первоначального взноса 36

Возвращение «блудной дочери»

Пересмотр кадастровой оценки за ваш счет 37

В КС оспаривается право государства не оплачивать судебные издержки при ее уточнении

Владимир Кошелев достроит Сергиев Посад 38

Девелопер выходит в Подмосковье

РЕГУЛИРОВАНИЕ

РБК
САЙТ ГАЗЕТА ЖУРНАЛ ТЕЛЕКАНАЛ

Резервы наполнят благосостоянием

Минфин предлагает консолидировать средства суверенных фондов

В Минфине задумались о возможности объединения свободных ресурсов ФНБ со средствами Резервного фонда. Эта идея потребует изменений в законе и пока не предлагалась правительству, заявил глава Минфина Антон Силуанов

Министр финансов Антон Силуанов рассказал, что в его ведомстве обсуждают идею полного отказа от дальнейшего пополнения ФНБ и возможность консолидации средств суверенных фондов, передает «РИА Новости». Это потребует изменений законодательства, но с правительством такая идея не обсуждалась — дискуссия идет только внутри Минфина, уточнил Силуанов.

«Ситуация, которая была изначально заложена в Бюджетный кодекс по наличию двух суверенных фондов, она, конечно, изменилась. Цены на нефть сократились, и мы сейчас не пополняем фонды. Те пополнения, которые у нас в этом году будут осуществлены, пойдут на восстановление Резервного фонда в следующем году — 623 млрд руб. В этой связи важно и нужно думать о том, насколько целесообразно сохранение нормы, сверх которой будет пополняться Фонд национального благосостояния», — сказал Силуанов в понедельник, 19 июня, в ходе встречи министров финансов стран БРИКС.

Правительство на заседании в прошлый четверг, 15 июня, одобрило поправку в Бюджетный кодекс, исключающую нормы о нормативной величине Резервного фонда, по достижении которой согласно Бюджетному кодексу власти начинают пополнять ФНБ. Оба этих фонда были созданы в 2008 году путем разделения Стабилизационного фонда, куда власти направляли дополнительные нефтегазовые доходы от роста цен на углеводороды.

Резервный фонд является источником финансирования дефицита бюджета в случае резкого падения доходов казны. ФНБ же создавался как часть механизма пенсионного обеспечения граждан на длительную перспективу, хотя по существу эта функция так и не заработала. В 2008–2009 годах часть ФНБ была потрачена на антикризисную помощь банкам (в результате, например, ФНБ сейчас владеет привилегированными акциями ВТБ, Газпромбанка и Россельхозбанка на 279 млрд руб.). Другую часть средств было решено инвестировать в долгосрочные самоокупаемые инфраструктурные проекты, такие как модернизация Транссиба и БАМа или строительство АЭС в Финляндии (всего 11 инфраструктурных проектов на общую сумму более 800 млрд руб.).

Силуанов подчеркнул, что принятые ранее решения по инвестированию средств ФНБ должны быть выполнены. На 1 июня свободные ликвидные ресурсы ФНБ составляли примерно $47,6 млрд, или 64% в общем объеме; остальные 36% вложены в инфраструктурные проекты, размещены на депозитах в банках и ВЭБе или вложены в привилегированные акции банков, следует из данных Минфина. При этом в инфраструктурные проекты по решению правительства может быть вложено до 60% средств ФНБ.

«Мы считаем, что те решения, которые были приняты по Фонду национального благосостояния по инвестированию в инфраструктурные проекты, они должны быть выполнены. Но другая оставшаяся часть ФНБ — это тот же самый источник для финансирования расходов федерального бюджета, такие же средства, как и Резервный фонд. Не исключаю, что мы можем рассмотреть вопрос о консолидации ресурсов этих резервных фондов, для того чтобы создать единый объем финансирования ресурсов источников дефицита бюджета», — сказал он.

Истощения резервов не будет

Идею объединения Резервного фонда с ФНБ высказывал бывший министр финансов, глава Центра стратегических разработок Алексей Кудрин. Их отдельное существование он называл нецелесообразным. «Управляются они [фонды] практически одинаково, за исключением небольшой доли, которая направлена на внутренний рынок», — подчеркивал он.

В 2016 году объем Резервного фонда сократился в 3,7 раза по сравнению с 2015 годом (972,1 млрд против 3,6 трлн руб.). По состоянию на 1 июня его размер составляет 932 млрд руб. (1,1% ВВП). Объем ФНБ на ту же дату составил 4,2 трлн руб. (4,8% ВВП), следует из материалов Минфина.

Несмотря на неоднократные предупреждения Минфина об исчерпании Резервного фонда в 2017 году, в правительстве преобладает позитивный настрой. В апреле премьер-министр Дмитрий Медведев во время выступления в Госдуме пообещал, что до конца этого года фонд не будет исчерпан. «Нам удается держать дефицит бюджета на приемлемом уровне. Основным источником покрытия дефицита является Резервный фонд, деньги которого теоретически должны были закончиться к концу этого года. Но этого не произойдет: мы заработали больше, чем планировали», — сообщил Медведев, добавив, что «правительство продолжит действовать в том же направлении».

Тем не менее в уточненном бюджете на 2017 год (поправки уже одобрены Госдумой во втором чтении) правительство все равно закладывает расходование до конца года более 1 трлн руб. из Резервного фонда, но в начале 2018 года в фонд вернутся более 600 млрд руб. от операций Минфина по покупке валюты.

Минфин упрощает свои задачи

«Не могу сказать, что это неожиданное заявление. Когда в Резервном фонде остается так мало и в результате правительство планирует тратить на те же цели средства, накопленные в ФНБ, то есть на покрытие дефицита бюджета, то в принципе [идея Минфина] — логичный шаг», — говорит Александра Суслина из Экономической экспертной группы.

По ее мнению, ФНБ на текущий момент воспринимается правительством как часть резерва для погашения дефицита на будущий год. «С этой точки зрения они просто упрощают себе задачу», — констатирует Суслина.

Что касается будущего инфраструктурных проектов,

средства на которые еще не выделены, они вполне могут быть «прикрыты», допускает эксперт. Надо смотреть на детали того, как правительству будет предложена эта идея, говорит Суслина.

Пресс-служба Минфина уточнила в ответе на запрос РБК, что ведомство рассматривает возможность консолидации средств ФНБ и Резервного фонда, а не консолидации самих фондов и не их слияния/объединения. При этом инфраструктурные проекты будут финансироваться в рамках утвержденных лимитов. «Могут быть и новые проекты, например, ВЭБу выделено 300 млрд руб., и этот лимит сохраняется, они могут его выбирать», — указал представитель Минфина.

Фактически свободные средства ФНБ, не связанные с инфраструктурными проектами, уже в этом году могут быть направлены на финансирование дефицита бюджета наряду со средствами Резервного фонда. В бюджете 2017 года (с учетом поправок, одобренных в Госдуме) предусмотрено использование 663,5 млрд руб. из ФНБ на покрытие бюджетного дефицита, прописана опция изъятия еще 200 млрд руб. в случае необходимости. Если правительство потратит, как планирует, 664 млрд руб., то в ФНБ останется около 2 трлн руб. свободных средств (без учета курсовых разниц), которые могут быть объединены с доступными средствами Резервного фонда.

Екатерина Копалкина

РБК
САЙТ ГАЗЕТА ЖУРНАЛ ТЕЛЕКАНАЛ

Президент задумался о будущем

Владимир Путин выслушает классных руководителей выпускников

Владимир Путин в среду встретится с классными руководителями выпускников, рассказали источники РБК и подтвердил пресс-секретарь президента Дмитрий Песков. Это будет третье с начала месяца мероприятие, касающееся детей и подростков

В среду, 21 июня, Владимир Путин примет в Кремле классных руководителей выпускников, рассказали РБК два источника, близких к администрации президента, и подтвердил пресс-секретарь президента Дмитрий Песков. На встречу приглашены порядка 25 учителей со всей России, уточнил в беседе с РБК один из собеседников, близких к Кремлю. По его словам, речь идет о педагогах, ведущих сильные классы, а также об учителях, в классах которых «учатся ребята, которые чем-то отличились». Встреча состоится в преддверии выпускных вечеров, которые пройдут в стране в ближайшие выходные. «Президент не столько хочет сам что-то сказать учителям, сколько хочет выслушать их самих, поговорить с ними о том, что их волнует», — сказал близкий к администрации президента собеседник РБК.

Изначально обсуждалась идея встречи Путина с выпускниками школ, рассказал РБК еще один источник, близкий к Кремлю, и подтвердил федеральный чиновник. Рассматривались варианты встречи с выпускниками в каком-либо из регионов, в частности тех, где должны пройти выборы. Был также сценарий, в соответствии с которым Путин «окажется на каком-то мероприятии, концерте для выпускников и даст им путевку в жизнь», уточнил собеседник, близкий к администрации президента. Однако общения с выпускниками школ не будет, сказал РБК Песков.

Встреча с классными руководителями выпускников станет третьим за три недели мероприятием Путина, так или иначе касающимся детей и молодежи. 31 мая президент пообщался с отечественными мультипликаторами; 12 июня, в День России, вручил паспорта десяти талантливым школьникам — победителям олимпиад и лауреатам творческих конкурсов. До этого, 29 мая, Путин подписал указ об объявлении 2018–2027 годов Десятилетием детства.

Президент сам изъявляет желание проводить мероприятия, тем или иным образом связанные с детьми и подростками, говорит еще один источник, близкий к администрации президента. «С одной стороны, он сам стал дедушкой, о чем за последнее время сказал дважды — в фильме Оливера Стоуна и во время прямой линии. С другой стороны, забота о подрастающем поколении очеловечивает любого политика», — рассуждает собеседник РБК.

Ранее телеканал «Дождь» сообщал, что президент в преддверии выборов 2018 года начал работу на электорат родителей. Эту информацию подтверждали источники РБК, близкие к Кремлю. Дети не голосуют, а вот их родителей надо привлечь на избирательные участки, пояснял один из них. Активная часть президентской кампании начнется осенью, уточнял собеседник РБК.

Очевидно, что Путин начал предвыборную кампанию и одна из его аудиторий — это молодежь, часть которой в следующем году получит право голосовать на выборах, говорит политолог Николай Миронов. Аудиторией Путина также являются родители и вообще в целом члены семей: президента показывают по телевизору, «идет заход в семьи», а это люди разных возрастов, констатирует эксперт. Подобного рода мероприятия еще раз подчеркивают, что власть озабочена проблемой молодежи, стоит задача как-то успокоить ее после митингов 26 марта и 12 июня. «Молодежь влияет друг на друга через те же соцсети, и, если ты влияешь на часть аудитории, ты воздействуешь на всю», — резюмирует Миронов.

Прямого электорального эффекта эти встречи не дают, скорее речь идет о том, что государство уделяет много внимания образованию, будущему страны. «А школьники, молодежь — это и есть будущее», — говорит политолог Глеб Кузнецов. Подобного рода мероприятия — это скорее «стратегическая история», связанная с решением конкретной проблематики, а не попытка прибавить к 86% рейтинга Путина еще 1,5%. «До выборов президента еще год, и проблем с рейтингом президента нет», — добавляет эксперт.

Наталья Галимова

РБК
САЙТ ГАЗЕТА ЖУРНАЛ ТЕЛЕКАНАЛ

Общественная палата станет экспертной

Чего ждать от нового созыва ОП

В понедельник прошло первое заседание нового созыва Общественной палаты. Секретарем ОП был выбран Валерий Фадеев, который пообещал бороться с зависимостью региональных палат от местных властей и раскритиковал организаторов протестов. Новый состав палаты будет лояльным и

аполитичным, прогнозируют эксперты

Новый старый секретарь

В понедельник, 19 июня, состоялось первое заседание Общественной палаты (ОП) нового, шестого созыва. Секретарем палаты, как и предсказывали источники РБК, был избран главный редактор журнала «Эксперт» Валерий Фадеев. Место первого заместителя секретаря получил бывший сотрудник ФСБ Вячеслав Бочаров, который руководил палатой с апреля. Заместителями Фадеева были избраны профессор Высшей школы экономики Лидия Михеева, экс-заместитель Генсека ООН Сергей Орджоникидзе и вице-президент Института современной политики Александр Точенов. Все они, включая Фадеева, вошли в новый состав ОП по президентскому списку, утвержденному в марте.

Во вторник, 20 июня, члены нового созыва ОП должны встретиться с Владимиром Путиным, сообщила пресс-служба Кремля.

Состав ОП — всего там 168 членов — обновился на три четверти, как и обещал ее бывший руководитель Александр Бречалов.

Фадеев в ОП не новичок: он был членом палаты первого, второго и третьего созывов, а в 2005 году стал соавтором закона «Об Общественной палате». Новый секретарь пообещал усилить экспертную функцию ОП и бороться с зависимостью общественных палат в регионах от «давления местных властей, давления губернаторов». «Надо увеличивать дистанцию между властью и общественными палатами», — подчеркнул главред «Эксперта». В ответе на вопрос журналиста о протестах Фадеев обвинил их организаторов в отсутствии «чувства истории».

Лояльность и аполитичность

Высказывания нового руководителя ОП об оппозиции — «дань действующей власти», отметил в разговоре с РБК политолог Николай Миронов. «Так он показывает свою лояльность на новом посту», — считает эксперт. В целом избрание Фадеева означает, что существенных изменений в работе палаты ожидать не стоит, пояснил он.

«Чтобы что-то менять, нужен прогрессивный состав, чтобы спорить и отстаивать чуждое власти мнение. А в последних созывах ярких оппозиционных деятелей нет», — рассказал РБК политолог Константин Калачев. Действительно, из числа экспертов «Комитета гражданских инициатив» (КГИ) и Общероссийского гражданского фронта, которые в феврале предложили свой список членов ОП, в новый созыв попали только Елена Тополева-Солдунова, Андрей Максимов, Светлана Разворотнева, Игорь Честин и Елена Альшанская, рассказали РБК в КГИ.

«Новый состав аполитичный. Привести узких специалистов в ОП — это попытка убрать оттуда политику, и такие попытки предпринимались всегда», — отметил Миронов.

У палаты нового созыва есть шанс увеличить свой вес в обществе, если она начнет участвовать в обсуждении острых вопросов, считает глава «Минченко консалтинг» Евгений Минченко. Высказывание Фадеева о регионах политолог назвал «претензией на самостоятельность». Впрочем, главред «Эксперта» чувствовал себя нормально при всех руководителях блока внутренней политики в АП, уточнил Минченко.

Уход Бречалова

ОП пятого созыва до Бочарова руководил Александр Бречалов, который в декабре 2016 года заявил о том, что после окончания полномочий оставаться в палате не планирует. Близкие к Кремлю источники «Дождя» тогда сообщали, что это решение он принял после консультации в администрации президента, где работой палаты пятого созыва остались недовольны.

Тогда собеседники телеканала говорили о том, что в новом составе ОП ждет перезапуск, для которого и нужен новый руководитель. «ОП нужна [замруководителя администрации президента по внутренней политике Сергею] Кириенко и для грядущих президентских выборов, — отметил политолог Калачев. — Так что лучше бы новый состав палаты был попрогрессивнее». Фадеев может выполнить задачу перезапуска, потому что у него сильная команда, уверен эксперт.

В начале апреля Бречалов получил новое назначение: по указу президента он стал временно исполняющим обязанности главы Удмуртии. «Не нужно забывать, что Бречалов был избран секретарем ОП при [занимавшем тогда пост первого заместителя руководителя администрации президента Вячеславе] Володине, он был володинским, и отчасти поэтому его и сослали подальше от президента и Сергея Кириенко, который сменил Володина на посту в АП», — пояснил РБК Миронов.

По мнению эксперта, второй причиной того, что Бречалов ушел из ОП, стала его «не очень большая эффективность». После протестов 2011–2012 годов Кремль решил повысить авторитет палаты, и поэтому в 2014 году «туда попал молодой и активный» Бречалов. «Но скоро стало понятно, что он не генерирует инициативы, а функцию общественного института более успешно исполняют структуры [экс-министра финансов Алексея] Кудрина, — пояснил Миронов. — Поэтому Бречалов и был назначен в Удмуртию».

Сам бывший секретарь ОП с критикой в свой адрес не согласился: в интервью РБК он назвал законодательные инициативы, которые продвигали при нем члены палаты, глобальными. Среди этих инициатив — законы об общественном контроле, формировании региональных общественных палат, новый статус для социально ориентированных НКО. «Я очень редко даю положительную оценку работе, но по большинству направлений [прошлому] составу Общественной палаты ставлю «пятерку», — говорил Бречалов.

Проект Суркова

Общественная палата в нынешнем виде начала работу в 2005 году, ее сформировали на фоне отмены выборов губернаторов. Членам палаты не предоставлено права законотворческой инициативы — остается только функция «нулевых» чтений законопроектов, возможность выступать как консультационный орган.

Первые созывы этой структуры пользовались доверием и авторитетом в гражданском обществе, заявил в ходе сессии на ПМЭФ главный редактор «Московского комсомольца» Павел Гусев. Он подчеркнул, что изначально это был проект помощника президента Владислава Суркова, а при Володине авторитет этого органа упал.

С 2010 по 2012 год созыв ОП еще можно было назвать «прогрессивным», поскольку там были Генри Резник, Елена Лукьянова и Марат Гельман, которые не боялись высказывать мнение, но в последнем созыве такого уже не было, отметил политолог Миронов. Впрочем, пятый созыв палаты критиковали не только политологи.

В 2014 году члены региональных палат и эксперты обвинили ОП в накрутке результатов интернет-отбора членов палаты. В марте 2017 года ФАС обнаружила картельный сговор при госзакупках ОП, проверив факты расследования

активистов антикоррупционного центра «Яблока». Активисты, изучая госзакупки, обнаружили непрофильные для заявителей тендеры. Так, доклад о гражданском обществе должна была подготовить швейная мастерская, а заявки на право провести гражданский форум в Чечне подали похоронное бюро и парикмахерская.

Евгения Кузнецова

ИЗВЕСТИЯ

Администрация президента расширит электоральную экспертизу

«Российский фонд свободных выборов» поможет управлению внутренней политики АП отслеживать легитимность избирательных кампаний в регионах

«Российский фонд свободных выборов» (РФСВ) поможет управлению внутренней политики администрации президента РФ (УВП АП) отслеживать нарушения на губернаторских выборах в сентябре этого года. Об этом «Известиям» рассказали два собеседника, близкие к АП, информацию также подтвердил глава фонда Роман Смирнов. Основная работа коснется пяти «наиболее конкурентных» субъектов — Бурятии, Севастополя, Кировской, Свердловской и Ярославской областей. По итогам мониторинга фонд передаст в Центризбирком и УВП АП свои предложения по совершенствованию избирательного законодательства.

«Российский фонд свободных выборов», в число учредителей которого входит Центризбирком России, подготовит электоральную аналитику для УВП АП по итогам региональных выборов 2017 года. Об этом «Известиям» рассказали два собеседника, близкие к руководству администрации президента.

— Задача фонда состоит в том, чтобы на экспертном уровне информировать чиновников из УВП о том, где нарушается избирательное законодательство. Получив сигналы из региона, федеральный центр будет реагировать на нарушения для их дальнейшего пресечения, — пояснил собеседник «Известий».

Он также уточнил, что основная цель сотрудничества с РФСВ — повысить уровень легитимности избирательного процесса через соблюдение норм избирательного законодательства, а не искусственно повышая явку или применяя административный ресурс.

Исполнительный директор РФСВ Роман Смирнов подтвердил «Известиям», что фонд привлекут к совместной работе с УВП АП. По его словам, сейчас «выстраивается конструктивный диалог, способствующий пониманию их позиций (УВП АП. — «Известия») по тем или иным вопросам».

Основное внимание фонд уделит пяти «наиболее высококонкурентным» регионам — Ярославской, Свердловской, Кировской областям, Пермскому краю и Республике Бурятия.

— Во всех этих субъектах наши эксперты будут проводить дополнительные мероприятия, направленные на повышение открытости избирательного процесса. Мы надеемся, что и кандидаты будут вести свои избирательные кампании в соответствии с законом — за этим мы будем пристально наблюдать и максимально оперативно реагировать, — заявил «Известиям» Роман Смирнов.

Он отметил, что сейчас разрабатывается методика оценки регионов с наибольшей выборной активностью, которая может быть принята в ближайшее время. Оценивать эту активность планируется по работе местных СМИ и общественных организаций, а также опираясь на электоральную статистику предыдущих циклов. Фонд рассчитывает получать информацию и от региональных администраций, партий и местных депутатов.

— Сейчас сложно найти организации, которые могут дать комплексное видение по выборным процессам. Информация и оценки в большинстве фрагментарны — возможно, по причине отсутствия экспертных организаций в ряде регионов, возможно, из-за неимения ресурсов для комплексной оценки. Надеемся, что предложения по совершенствованию законодательства, которые мы будем направлять в ЦИК, будут поддержаны, — пояснил исполнительный директор РФСВ.

Собеседник «Известий» в Центризбиркоме рассказал, что инициатива о возобновлении сотрудничества с фондом принадлежит лично председателю ЦИК РФ Элле Памфиловой.

— Фонд может быть полезен для предвыборных кампаний, реформирования избирательной системы и продвижения наших идей. Например, для мониторинга исполнения недавно принятых законопроектов по отмене открепительных и досрочного голосования, — пояснил он.

Председатель Российского общественного института избирательного права Игорь Борисов полагает, что работа фонда не будет подменять работу ЦИК.

— Фонд имеет свой устав, он будет наблюдать за реализацией избирательных прав граждан, станет гражданским мостиком между участниками выборов и органами, которые организуют эти процедуры, — уверен эксперт.

Политолог и руководитель регионального направления ЭИСИ Андрей Колядин напомнил, что в нескольких регионах действительно ожидаются конкурентные выборы, поэтому мониторинг необходим.

— Вопрос состоит в том, каким образом конкуренты врио губернаторов преодолеют муниципальный барьер. Где-то, как, например, в Свердловской области, выборы при участии Евгения Ройзмана (мэр Екатеринбурга, заявил о намерении баллотироваться в губернаторы. — «Известия») станут гиперконкурентными, так как он довольно харизматичный политик. Где-то, наоборот, у врио не найдется достойных конкурентов, — пояснил Андрей Колядин.

Он подчеркнул, что контроль федерального центра на выборах ограничится наблюдательной функцией. Искусственно подогревать конкуренцию в субъекте никто не будет — эти задачи лежат непосредственно на самих участниках процесса, пояснил эксперт.

Константин Дорофеев, Ангелина Галанина

ИЗВЕСТИЯ

Общественную палату развернут к регионам

Новый секретарь ОП Валерий Фадеев предложил усилить роль отделений палаты в субъектах РФ

Больше работать с субъектами РФ и выдвигать на федеральный уровень

крупные региональные темы — такие основные задачи озвучил сегодня новый секретарь Общественной палаты РФ Валерий Фадеев, единогласно избранный на первом заседании ОП шестого состава. Опрошенные «Известиями» эксперты сошлись во мнении, что акцент на региональной повестке в работе ОП был «выбран верно».

Шестой состав Общественной палаты (ОП) РФ на первом пленарном заседании 19 июня выбрал новых руководителей и утвердил приоритетные направления своей деятельности. Секретарем ОП стал журналист, ведущий «Воскресного времени» на Первом канале Валерий Фадеев, почетным секретарем избран академик РАН Евгений Велихов, первым замсекретаря — Вячеслав Бочаров, заместителями — Лидия Михеева, Сергей Орджоникидзе и Александр Точенов.

Еще накануне заседания Совет старейшин при Общественной палате определился с представителями счетной комиссии, которую возглавил Вячеслав Бочаров. Он и предложил коллегам выбрать нового главу.

Кандидатура Валерия Фадеева оказалась единственной. Стоит отметить, что новый секретарь принимал активное участие в разработке законопроекта об ОП РФ.

Почетным секретарем вновь стал Евгений Велихов. Первым заместителем секретаря ОП был избран Вячеслав Бочаров, а замами — Лидия Михеева, Сергей Орджоникидзе и Александр Точенов.

Обозначая основные задачи общественников, новый секретарь ОП сделал акцент на регионы. В работе он предложил опираться именно на региональные отделения палат, усилить их роль.

— Зачастую они слишком связаны с властью, им надо помочь достичь автономности, — констатировал Валерий Фадеев, предложив коллегам обсудить возможность получения квоты от федеральной палаты на вхождение в региональную.

По мнению главы ОП, необходимо выдвигать на федеральный уровень крупные региональные темы, при этом следует наладить взаимодействие гражданского общества с чиновниками.

— Мы должны работать с большинством, чтобы возможностей и ресурсов у людей становилось больше. Это и есть демократия. Чтобы не только в центрах крупных городов была жизнь, а чтобы она была во всей стране, — заявил он.

Мнение экспертов

Глава Агентства политических и экономических коммуникаций Дмитрий Орлов считает «верным» акцент, сделанный на развитие структуры ОП в регионах. По его мнению, Валерий Фадеев как известный общественный деятель пользуется поддержкой в палате и может многого добиться на этом посту, в частности, выстраивая каналы коммуникации с различными группами гражданского общества.

Гендиректор Центра политической информации Алексей Мухин отметил, что сверхидею внимания к регионам сформулировал во время «Прямой линии» президент России Владимир Путин.

— Неудивительно, что Валерий Фадеев воспринял этот тезис как основной для того, чтобы реализовать деятельность палаты. В регионах сейчас сосредоточены основные социально-экономические трудности, с которыми приходится сталкиваться региональным и федеральным властям, — подчеркнул политолог в разговоре с «Известиями».

По мнению Мухина, «перезагрузка» ОП будет заключаться в большем внимании к региональным проблемам, а также в координации с Общероссийским народным фронтом.

— Это касается и злоупотреблений, и неэффективности региональных властей. Вполне вероятно, что в результате ОП будет играть большую политическую роль, чем играла до этого. И там, где у ОНФ не хватало полномочий, ОП сможет это компенсировать, — предположил он.

Директор Института прикладных политических исследований Григорий Добромелов отметил, что если раньше ОП старалась максимально усилить свой статус, чтобы встать вровень с другими федеральными структурами, то сейчас задача палаты — использовать свой вес для того, чтобы выстраивать коммуникации в регионах.

— Ключевая задача ОП нового этапа заключается в контроле за властью в регионах, особенно в тех, где парламенты по сути являются «департаментами исполнительных органов власти». Яркий пример — Москва, где горожане не замечали деятельность своей региональной палаты, — сказал политолог «Известиям».

Григорий Добромелов добавил, что время, когда можно было «искусственно придумывать себе задачи», прошло и сегодня единственный путь развития ОП — реакция на запросы общества.

— Перед Валерием Федотовым и новым составом ОП сегодня стоит непростая задача перевести «карманные общественные палаты» в реальные инструменты работы с гражданским обществом в регионах, — заключил он.

20 июня в Кремле с членами палаты встретится президент РФ Владимир Путин.

Справка Известий

Формирование нового состава Общественной палаты началось 20 марта. Оно прошло в три этапа: 40 человек были утверждены указом президента России, 84 делегированы общественными палатами субъектов РФ, еще 43 были отобраны членами палаты действующего и нового составов из 403 кандидатов от некоммерческих организаций путем голосования по 14 направлениям общественной деятельности. Состав Общественной палаты в 2017 году обновился на две трети. Срок действия его полномочий — до 2020 года.

Сергей Изотов, Ангелина Галанина

ГОСУДАРСТВО И БИЗНЕС

НЕЗАВИСИМАЯ

Штаб Кудрина выступил против института бизнес-омбудсмена

В Центре стратегических разработок не видят перспективы снижения силового давления на экономи

Освободить бизнес от растущего давления силовиков в нынешней России невозможно. Такой вывод следует из новой публикации Центра стратегических разработок Алексея Кудрина. В штабе Кудрина подробно разобрали все попытки ограничить вмешательство правоохранителей в экономику. И назвали все эти попытки бесперспективными и основанными на «ложных посылках». Часть наблюдателей объясняют новые выводы штаба Кудрина его конкуренцией с командой бизнес-омбудсмена Бориса Титова, который как раз и занимается этими «бесперспективными» попытками. Но на самом деле Кудрин уже давно декларирует бесполезность улучшения инвестиционного климата без демонтажа существующей модели экономики и госуправления в России.

«Проблема правоохранительного давления на бизнес: ложные посылки и бесперспективные предложения» – такой доклад опубликовал в понедельник Центр стратегических разработок под руководством экс-министра финансов Алексея Кудрина. В 20-страничном документе подробно проанализированы инициативы бизнес-омбудсмена Бориса Титова и поддержанные властями изменения, которые могли бы ослабить возможность вмешательства силовиков и правоохранителей в экономику. И все они названы неэффективными или бесполезными. Кроме того, предложения по ослаблению давления на бизнес основаны на ошибочной или неадекватной статистике, считают в штабе Кудрина. Глава Центра стратегических разработок Алексей Кудрин решил разобраться с эффективностью защиты бизнеса от силового давления.

В ЦСР в принципе не возражают против снижения давления на бизнес, но масштаб проблемы в штабе Кудрина считают раздутым. Авторы доклада, в частности, полностью раскритиковали систему учета уголовных дел против предпринимателей. Сейчас из документа в документ кочуют цифры в 100 и даже 200 тыс. дел против предпринимателей в год, с которыми ЦСР полностью не согласен. Большинство дел, связанных с незаконным давлением на бизнес, идут по статьям из раздела Уголовного кодекса РФ, где описываются преступления в сфере экономики. Но сюда же входят и большинство имущественных преступлений, не имеющих никакого отношения к предпринимательской деятельности: кража, грабеж, разбой. «Более 1 млн зарегистрированных преступлений, из которых около половины дойдут до суда, то есть свыше половины преступности в стране, относятся к данной категории», – говорится в докладе. Например, в эти цифры полиция может записать элементарную кражу в кафе, совершенную предпринимателем.

ЦСР оценивает количество уголовных дел, возбуждаемых в связи с преступлениями, которые совершают предприниматели и руководители в рамках осуществления своей деятельности, в диапазоне 5–15 тыс. в год. Конечно, это тоже немало. Получается, что для среднего предпринимателя, которых около 7 млн человек в стране, шансы столкнуться с судебной системой за время карьеры составляют примерно 1:50 (2%). Но даже такой риск, считают авторы доклада, существенно влияет на предпринимательский климат. Они негативно относятся к созданию различных институтов, которые призваны защищать интересы предпринимателей. Например, в ЦСР считают, что если поменять систему работы правоохранительных органов, то станут ненужными как особые бизнес-защитники, так и передача в ведение Следственного комитета все новых и новых «предпринимательских» статей УК.

«Больший смысл может иметь изменение правоохранительной практики, а не создание новых институтов. В краткосрочной перспективе появление специальных механизмов может дать определенный положительный эффект, но уже в среднесрочной перспективе расхождение позиции правоохранительных органов и омбудсмена (или специального прокурора) станет источником конфликта», – считают в ЦСР.

Здесь признают, что система уголовного преследования часто оказывается инструментом для решения споров между хозяйствующими субъектами. «Проблема не в коррумпированных правоохранителях, а в самой возможности переописания в терминах уголовного права предпринимательской деятельности и возникающих в процессе ее ведения гражданско-правовых конфликтов». В качестве примера приводится обсуждение проекта одного из постановлений пленума Верховного суда, в котором ставился абсурдный вопрос о «защите миноритариев от сговора мажоритарных акционеров и менеджмента». То есть в данном случае правоохранители могли записать в преступление решение собственника и выполнение его решения исполнительным органом.

«Однако пока мы не будем опираться на адекватные данные, мы не сможем прийти к содержательным решениям», – пишут соратники Кудрина. Они предлагают ввести автоматизированный учет сообщений о преступлениях и однозначные определения социального статуса лица, в отношении которого, например, проводится проверка (при этом человек сам может декларировать такой статус).

Выводы ЦСР на первый взгляд можно было бы объяснить конкуренцией команды Кудрина с соратниками бизнес-омбудсмена Бориса Титова за влияние на стратегию развития страны. Но есть и более фундаментальное объяснение.

Еще в 2014 году Алексей Кудрин опубликовал программную статью «Новая модель роста для российской экономики». Предложенные в этой статье меры полностью противоречат нынешним принципам управления, которых придерживается президент Владимир Путин. Ключевая идея в стратегии Кудрина – насаждение рыночных стимулов и устранение всего, что их искажает. Экс-министр

предлагает активизировать процесс «созидательного разрушения». Под этим разрушением Кудрин понимает устранение доминирующих государственных и полугосударственных компаний, усиление конкуренции, отказ от поддержки «своих» компаний, защиту собственности и более совершенную судебную систему. Доминирование госкомпаний, ограничение конкуренции, бюджетная поддержка для «своих», отъем собственности, использование суда как инструмента – основы нынешней государственной политики (см. «НГ» от 20.04.16, «Программа Кудрина несовместима с политикой Путина»).

При этом Кудрин прямо указывает, что забота об инвестиционном климате – это не самое главное. Гораздо важнее полное изменение модели госуправления и модели экономики. «Задача укрепления рыночных механизмов не сводится к улучшению инвестиционного климата, она значительно шире, – отмечал Кудрин. – Совершенствование нормативной базы должно сопровождаться серьезным улучшением системы государственного управления. В противном случае эти реформы могут повторить судьбу обновленной версии Таможенного кодекса, принятого в 2003 году. При его разработке были сформулированы амбициозные количественные цели по облегчению таможенного оформления при экспорте и импорте. Тем не менее в 2008 году Россия занимала по этому показателю лишь 155-е место среди 178 стран в рейтинге ведения бизнеса Всемирного банка», – объяснял Кудрин.

«Силовое давление на бизнес чрезмерно. Обоснованная критика неэффективности взаимодействия субъектов малого и среднего бизнеса и правоохранительных органов сама по себе очень нужна, она может запустить широкое обсуждение существующих проблем в этой сфере и тем самым способствовать изменению ситуации, – сказала «НГ» первый вице-президент Российского клуба финансовых директоров Тамара Касьянова.

«Идея ограничения воздействия правоохранителей на бизнес не нова и неизменно актуальна, поскольку не реализуется годами, – говорит ведущий аналитик компании TeleTrade Марк Гойхман. – Основной вывод доклада, на мой взгляд, состоит в том, что нужно обеспечить адекватность гражданско-правовой защиты предпринимательства и непредвзятость органов следствия и судов. Преодолеть априорно обвинительный уклон».

В то же время Гойхман не согласен с выводом о ненужности бизнес-омбундсменов даже в случае гипотетического изменения системы работы силовиков. «При реформе правоохранительной деятельности нет гарантий полного ее соответствия требованиям развития экономики, учитывая накопленную годами российскую практику и ментальность».

«Суть проблемы состоит не в том, что есть какие-то «плохие силовики», которых надо ограничивать. Дело в том, что на сегодняшний день гражданско-правовые отношения (в экономической сфере в частности) могут легко описываться в категориях уголовного права. В итоге действия предпринимателя очень часто определяются как мошенничество, и в этом корень проблемы», – сказал «НГ» доцент кафедры экономики и статистики Российского экономического университета им. Плеханова Александр Тимофеев.

Анатолий Комраков

ИЗВЕСТИЯ

Закон «О торговле» хотят изменить в пользу крупных сетей

Минпромторг приступил к разработке законопроекта о снятии ограничения доли сети в 25% на рынке региона

Минпромторг приступил к написанию поправок в закон «О торговле», которые изменят документ в пользу крупных федеральных ритейлеров. Ведомство предлагает разрешить сетям занимать больше 25% рынка в случае любых заметных изменений на нем. Поправки могут вступить в силу в следующем году. Однако ФАС уже выступила против предлагаемых Минпромторгом изменений в закон «О торговле».

Торговым сетям разрешат расширяться и занимать на рынке региона долю больше 25% при условии изменения ситуации на рынке. К разработке соответствующего законопроекта приступил Минпромторг, следует из документов министерства. Соразработчиками указаны Минэкономразвития и Федеральная антимонопольная служба (ФАС). Предполагается, что документ вступит в силу в марте 2018 года.

Согласно ст. 14 закона «О торговле», ритейлер, который по итогам предыдущего года продал в регионе 25% от всех продовольственных товаров и больше, в этом году уже не может построить, приобрести или арендовать новые помещения, чтобы расширить сеть.

Цель законопроекта Минпромторга — «предусмотреть возможность превышения торговой сетью установленного законом о торговле максимального значения доли присутствия торговой сети на рынке при наличии определенных условий».

Как писали «Известия», разработать такую норму ранее поручил вице-премьер Аркадий Дворкович. Тогда в Минпромторге поясняли, что речь идет о снятии запрета в том случае, если начало расширения сети (строительство новых магазинов) не предполагало превышения пороговой доли, но стало следствием изменения ситуации на рынке. Например, если магазины конкурентов закрылись.

В пояснительных документах к законопроекту приводится еще один пример.

«Зачастую открывшийся в соседнем муниципальном образовании торговый объект снижает объем торгового оборота в результате переориентации жителей близлежащих территорий на совершение покупок в новом магазине. Следовательно, оборот розничной торговли в одном регионе увеличивается, в другом уменьшается. Это влечет существенные изменения рыночных долей и конкурентных условий, — сказано в бумагах Минпромторга. — В подобных случаях, как правило, торговые компании не могут предвидеть резкое изменение торгового оборота. Следствием этого становится вынужденный отказ от инвестиционных проектов либо принятие риска потери вложенных средств».

Таким образом, речь идет о любом изменении ситуации на рынке, а не только закрытии конкурентов.

В Минпромторге не ответили на запрос «Известий».

В пресс-службе Минэкономразвития сказали, что законопроект еще не поступал в ведомство на согласование. Близкий к Минэкономразвития источник

отметил, что инициатива Минпромторга в Минэка не поддерживается.

Заместитель начальника управления контроля социальной сферы и торговли ФАС Екатерина Урюкина заявила, что «в настоящий момент внесение изменений в федеральное законодательство о торговле, предусматривающих возможность превышения либо повышения порога присутствия торговой сети в границах административно-территориального образования, не целесообразно».

— Позиция ФАС России направлена в Министерство промышленности и торговли РФ, — добавили в службе.

Вопрос об отмене запрета занимать на рынке больше 25% уже обсуждался в правительстве в 2012–2013 годах. Рассматривалась идея, по которой порог будет повышен с 25 до 35%, либо компании не будут ограничивать долей в 25% при строительстве новых магазинов и аренде непрофильных помещений. Однако тогда от нее решено было отказаться.

Анна Ивушкина

ИЗВЕСТИЯ

Минфин предлагает вернуть алкоголь на АЗС

В МВД и Роспотребнадзоре — против

Минфин подготовил проект положительного отзыва правительства на поправки сенатора Геннадия Орденова об отмене запрета на продажи алкогольной продукции на автозаправочных станциях (АЗС). Документ согласован Минюстом, Минэкономразвития, Минпромторгом и Росалкогольрегулированием. МВД и Роспотребнадзор не поддержали коллег — по их мнению, отмена действующего с 2012 года ограничения противоречит госполитике по снижению злоупотреблений алкоголем.

Минфин направил в Белый дом проект положительного отзыва правительства 19 июня за подписью замглавы ведомства Юрия Зубарева. Речь идет о позиции ведомства относительно законопроекта сенатора Геннадия Орденова о внесении поправок в статью 16 закона «О госрегулировании производства и оборота этилового спирта...» (171-ФЗ). Парламентарий предложил отменить запрет продаж на АЗС алкогольной продукции с содержанием этилового спирта не более чем 16,5% объема готовой продукции. Это сухое вино, пиво и алкогольные энергетики.

Согласно пояснительной записке к законопроекту сенатора, снятие запрета на розничную продажу на АЗС алкогольной продукции будет способствовать росту рентабельности автозаправочных станций и повышению уровня конкуренции на алкогольном рынке.

«Учитывая, что в населенных пунктах, удаленных от областных и районных центров, где магазины при АЗС во многих случаях являются единственными доступными торговыми точками, указанное изменение обеспечит доступ населения к товарам повседневного спроса надлежащего качества и легальному алкоголю, что позволит сократить употребление суррогатной алкогольной продукции, — говорится в проекте отзыва правительства. — В связи с изложенным законопроект поддерживается».

В документе указано, что проект согласован без замечаний Минюстом, Минэкономразвития, Минпромторгом, Росалкогольрегулированием. С МВД и Роспотребнадзором проведено согласительное совещание, после которого ведомства оформили таблицу разногласий, указано в письме замглавы Минфина в правительство.

Из отзыва МВД следует, что ведомством проект не поддерживается. Разрешение на продажу спиртосодержащей продукции на автозаправочных станциях наряду с новыми способами распространения алкоголя (торговля в сети интернет, при помощи торговых автоматов) особенно в населенных пунктах, удаленных от областных и районных центров, обеспечит доступ населения к алкогольной и спиртосодержащей продукции и будет способствовать росту ее потребления, в том числе вблизи проезжей части автомобильных дорог, сказано в документе. В МВД указали, что отмена запрета на продажи спиртного на АЗС противоречит госполитике по снижению масштабов злоупотреблений алкоголем.

Минфин, между тем, считает что «продажа алкогольной продукции на АЗС ничем не отличается от продажи алкогольной продукции в магазинах у дороги, на которую данный запрет не распространяется». Кроме того, напомнили в Минфине, в пояснительной записке к законопроекту приведен анализ статистических данных ГИБДД МВД в отношении зарегистрированных ДТП, совершенных водителями, находившимися в состоянии алкогольного опьянения, подтверждающие рост количества ДТП в 2015 году по сравнению с 2010 годом, несмотря на введенный в 2011-м запрет на торговлю алкогольной продукцией на АЗС.

Роспотребнадзор также не поддержал отмену запрета.

«Одной из мер по реализации государственной политики по снижению масштабов злоупотребления алкогольной продукцией и профилактике алкоголизма среди населения РФ является снижение доступности алкогольной продукции путем ограничения ее розничной продажи по месту», — указано в документе.

Исполнительный директор Российского топливного союза Григорий Павлов отметил, что после введения запрета на продажи алкогольной продукции на АЗС доходность бизнеса существенно снизилась.

— Для поддержания инвестиционной привлекательности этого вида деятельности мы настаиваем на отмене запрета на продажи, — подчеркнул он.

Предправления Международной конфедерации обществ потребителей Дмитрий Янин напомнил, что Россия входит в четверку самых пьющих стран мира по данным Всемирной организации здравоохранения по итогам 2016 года, уступая лишь Литве, Беларуси и Латвии.

— Если у нас цель сохранить такой уровень количества пьющих, то следует вернуть алкоголь на АЗС, в киоски, разрешить онлайн-продажи. Если мы хотим сократить их число, то такие решения нельзя принимать, — заявил он.

В Минфине от комментариев воздержались.

Евгения Перцева

ОЦЕНКИ, ПРОГНОЗЫ, СТАТИСТИКА

Счетная палата выявила, что деньги в Крыму тратятся неэффективно

В правительстве потребовали устранить нарушения до 1 июля

Счетная палата зафиксировала низкое освоение бюджетных средств и отставание в строительстве при исполнении федеральной программы по развитию Крыма и Севастополя. Аудиторы также обратили внимание, что руководители структуры необоснованно получали по полмиллиона рублей каждый месяц.

Руководство Счетной палаты в конце мая направило письмо вице-премьеру Дмитрию Козаку, в котором отчиталось о результатах проверки федеральной целевой программы (ФЦП) «Социально-экономическое развитие Крыма и Севастополя до 2020 года». Об этом пишет «Коммерсант» со ссылкой на источники в Белом доме.

В документе говорится, что при реализации программы зафиксирован низкий уровень освоения бюджетных денег — 23,6% в 2015 году и 63% в 2016-ом. Проверка также показала слабое привлечение средств из внебюджетных источников — 6 и 2,6% соответственно.

В строительстве, например, отставание по возведению было зафиксировано на 180 из 448 объектов. При этом финансирование деятельности дирекции ФЦП составляло около 160 миллионов рублей ежегодно.

Так, в минувшем году среднемесячные выплаты 30 руководителям и их заместителям составляли от 472 до 607 тысяч рублей. Сотрудники неруководящего звена получали в среднем 302 тысячи рублей в месяц.

Счетная палата отмечает, что такая ситуация сложилась из-за отсутствия эффективной системы управления программой. Ответственность за ее реализацию лежит, в свою очередь, на дирекции. Главой дирекции числится Андрей Никитченко, экс-советник бывшего губернатора Севастополя Сергея Меняйло.

По словам источника издания в правительстве России, 7 июня Козак поручил министру экономического развития Максиму Орешкину, министру финансов Антону Силуанову, главе Крыма Сергею Аксенову и врио губернатора Севастополя Дмитрию Овсянникову повысить эффективность работы и устранить нарушения до 1 июля.

Анастасия Власова

Сколько и кому дают в России: названы самые коррупционные отрасли

Больше всего нарушают закон в госзакупках и земельных делах

Сегодня Генпрокуратура назвала самые коррупционные отрасли в стране. Сказать, что в список попала что-то из ряда вон выходящее нельзя — здесь государственные и муниципальные закупки, разрешительная сфера, предоставление земельных участков и сфера государственного и муниципального надзора. Если конкретнее, то в последнюю входят миграции и прочие разрешительные сферы.

О ситуации в России в сфере коррупции рассказал временно исполняющий обязанности замглавы Управления надзора за исполнением законодательства о противодействии коррупции Генпрокуратуры РФ Сергей Плохов.

По его словам, средний размер взятки в России в 2016 году составил 328 тысяч рублей. Этот показатель вырос по сравнению с 2015 годом на 75%. Однако, количество правонарушений, связанных с получением взятки вырос в 2016 году на 21%, а общий ущерб составил более 40 млрд рублей по одним данным, по другим же и вовсе - 78 млрд.

По словам Плохова, ччисло выявляемых фактов взяточничества увеличивается год от года. В 2016 году было зафиксировано 14,5 тысяч подобных преступлений, это на полтысячи больше, чем годом ранее. Он отметил, что антикоррупционная мера применялась раньше неохотно, поэтому задержанных в предыдущие года было не очень много, около 100 человек.

Почти год назад в московском ресторане задержали на тот момент еще губернатора Кировской области Никиту Белых при получении взятки. По данным следствия деньги с которыми он был задержан — это первый транш в размере 100 (по другим данным 150) тысяч евро. Следователи располагают информацией о том, что общая сумма взятки должна была составить около 400 тысяч евро. Однако, Никита Белых, в принципе, еще весьма скромен в своих аппетитах.

Например, при обыске у Александра Хорошавина, экс-губернатора Сахалинской области, был изъят почти 1 млрд рублей и коллекция дорогих часов. По данным следствия, размеры взяток в общей сложности превысили 522 млн рублей.

В 2016 году был с поличным задержан бывший министр экономического развития Алексей Улюкаев. Ему инкриминируется вымогательство взятки в особо крупном размере — около 2 млн долларов.

В Ульяновской области задержали бывшего советника главы региона Сергея Фанина. Он попался с поличным при получении взятки в размере 10 млн рублей. Свою вину он не признал, однако, следствие уварено, что общий размер взятки должен был составить около 18 млн рублей.

Стоит отметить, что Алексей Улюкаев стал самым высокопоставленным чиновником, которого «схватили за руку» при получении взятки.

Одним из самых громких коррупционных дел в прошлом году стало дело космодрома Восточный. Обнаружилось, что генподрядчик перечислял деньги по еще незакрытым предыдущим обязательствам. Авансирование было неправомерно увеличено на 80%, а если перевести это в цифры

получится поистине космическая цифра в 500 млн рублей.

Уже в первом полугодии 2017 года за коррупционную деятельность было привлечено к ответственности более 70 человек, в 2016 году их было составляла 383 человека.

Екатерина Габель

РБК
САЙТ ГАЗЕТА ЖУРНАЛ ТЕЛЕКАНАЛ

Ставки стимулируют потребление

Банки в мае заметно нарастили кредитование населения

В мае российские банки, включая крупнейший из них, Сбербанк, зафиксировали всплеск потребительского кредитования, который не может объясняться только лишь сезонностью. Рынок постепенно восстанавливается, констатируют его участники, однако дальнейших прогнозов давать не берутся

Выдачи потребительских кредитов в мае этого года превысили апрельский результат на 14% и составили более 76 млрд руб., говорится в пресс-релизе Сбербанка, опубликованном в понедельник, 19 июня. Как уточнили впоследствии в пресс-службе банка, прирост выдач потребительских кредитов в мае 2017 года по сравнению с аналогичным периодом прошлого года был еще больше — составил 20%.

Для мая, в котором традиционно много нерабочих дней, такие всплески нехарактерны. Согласно статистике ЦБ, темпы роста потребительского кредитования по банковскому сектору в целом в мае 2016 года к апрелю того же года составили -0,1%, год к году — -8%, в 2015 году соответствующие показатели были на уровне -1 и -4,2% соответственно. Итогов за май в целом по банковскому сектору ЦБ пока не подводил.

Однако, как показал опрос РБК среди крупнейших игроков в этом сегменте, внесезонный всплеск выдач в мае наблюдался не только у Сбербанка. В ВТБ в мае объем выдачи потребительских кредитов год к году увеличился на 34%. Рост выдач к апрелю в своем ответе на запрос РБК ВТБ не указал. Прочие ответившие на запрос РБК банки оперировали только апрельскими цифрами или же и вовсе данными по итогам первого квартала, что объяснили отсутствием на текущий момент необходимых отчетных данных. Но экспертно их представители также указали на оживление рынка. Об этом РБК, в частности, заявили в Почта Банке, банке «Восточный», ХКФ Банке, РСХБ, Росбанке.

Причины роста

В самом Сбербанке прирост выдач потребительских кредитов в мае 2017 года связывают с последовательным снижением ставок по потребительским кредитам. «По сравнению с маем 2016 года в мае 2017-го ставки ниже на 2–3 п.п., также мы наблюдаем в целом увеличение спроса на потребительские кредиты», — указали в пресс-службе банка. Как ранее сообщалось, в начале мая Сбербанк понизил ставки до докризисного уровня по всем продуктам потребительского кредитования. Максимальный размер сокращения ставки составил 4 п.п.

Подобную активность в привлечении розничных заемщиков Сбербанком простимулировало в значительной мере снижение его доли на рынке потребительского кредитования, указывает источник РБК, близкий к Сбербанку. «Было принято решение исправлять ситуацию, ставки снизились, банк дал больше рекламы, и, как результат, такой всплеск пришелся именно на май», — поясняет собеседник издания.

Как указывает руководитель группы банковских рейтингов агентства АКРА Кирилл Лукашук, «прирост кредитования в мае свидетельствует как о восстановлении аппетита конкретно Сбербанка к этому сегменту, так и о положительных изменениях в секторе потребительского кредитования в целом».

Рынок восстанавливается

В качестве причины восстановления рынка многие банкиры называют действия ЦБ по снижению ключевой ставки (в марте и апреле). «Это, в свою очередь, позволило банкам снизить ставки по кредитам», — пояснил вице-президент, директор по развитию розничного бизнеса Почта Банка Григорий Бабаджанян. «Можно с определенностью говорить об активизации рынка потребительского кредитования», — указывает и директор департамента кредитных продуктов банка «Восточный» Алексей Крейтор.

«По мере снижения инфляционного давления мы наблюдаем позитивные изменения на потребительском рынке. Реальные зарплаты растут, снижение реальных располагаемых доходов практически приостановилось, и в ближайшем времени ожидается возобновление их роста. В условиях позитивных изменений в уровне благосостояния люди постепенно отходят от сберегательной модели поведения и готовы совершать покупки. По нашим оценкам, основанным на данных Росстата, норма сбережений (включая приобретение валюты) в первом квартале этого года составила 12,9%. Для сравнения: в первом квартале 2016 года она была равна 14,1%, а в первом квартале 2015-го — 19%. По данным опроса наших клиентов, проведенного весной этого года, 41,2% респондентов сказали, что уровень их дохода стал выше по сравнению с прошлым годом, а 44,5% респондентов отметили, что им стало легче выплачивать действующие кредитные обязательства. Эти изменения находят свое отражение в спросе на кредитные продукты», — говорит аналитик Банка Хоум Кредит Станислав Дужинский. «Стабилизация экономики России создает благоприятные условия и для оживления на рынке потребительского кредитования», — отмечают и в пресс-службе Россельхозбанка.

«Текущий уровень ставок на банковском рынке по продуктам розничного кредитования — один самых низких за все время. Снижение ставок в этот период — это не только реакция на изменение ключевых финансовых факторов для банка, но и дополнительная коммуникация заемщику об улучшении экономической ситуации и о том, что пришло время реализовать отложенный спрос для реализации своих планов благодаря программам нецелевого беззалогового кредитования», — рассуждает директор по развитию розничных продуктов Росбанка Лидия Каширина.

В этом же ключе недавно высказывалась и глава ЦБ Эльвира Набиуллина. Она отмечала, что восстановление потребления становится все заметнее, в частности население начинает реализовывать ранее отложенный спрос на товары длительного пользования, бытовую технику, автомобили.

Даже сезонный фактор в этом году выражен ярче, чем обычно, указывают банкиры. «Конечно, положительная динамика объемов выданных кредитов во многом объясняется началом сезона отпусков. Например, рынок

кредитных карт за последний месяц показал рост 1,7%. Но такого месячного роста на данном рынке не было почти три года», — констатирует Дмитрий Поляков, начальник управления кредитования ВТБ24.

Продлится ли рост

Сколько продлится рост, банкиры прогнозировать не берутся. Многие оценки довольно консервативны.

«Нельзя говорить о всплеске в потребительском кредитовании, скорее, об оживлении, — говорит заместитель председателя правления Банка Хоум Кредит Александр Антоненко. — Сейчас есть понимание того, что банки научились работать в новых реалиях — стали выдавать кредиты активнее. Кроме того, более аккуратно и оптимистично банки только начинают смотреть на потребительское кредитование и постепенно увеличивать его объемы». «Как минимум активного роста не наблюдается — ситуация достаточно стабильная», — полагает директор департамента розничных продаж ЮниКредит Банка Сергей Васяткин. — Клиенты банка ведут себя все еще крайне аккуратно и избирательно и не берут кредиты бездумно».

Кирилл Лукашук также склонен текущее восстановление рынка потребкредитования пока характеризовать как «аккуратное».

Екатерина Литова

ИЗВЕСТИЯ

Россия вдвое нарастила закупки ягод

Из-за плохой погоды отечественный урожай обещает оказаться низким, а цены на ягоды поднимаются

По итогам четырех месяцев этого года импорт клубники, малины, клюквы, черной и красной смородины, черники, брусники и голубики вырос вдвое по сравнению с аналогичным прошлогодним периодом. Из-за неблагоприятных погодных условий ждать большого урожая отечественных ягод не стоит, уверены эксперты. По их мнению, в целом в этом году импорт будет выше, чем за прошлые несколько лет. Эти два фактора толкают цены на ягоды вверх — по ряду позиций они выросли уже в два раза.

Согласно данным Федеральной таможенной службы (ФТС), с января по апрель этого года импорт ягод составил 15,8 тыс. т на $17 млн (около 1 млрд рублей), в тот же период годом ранее — 7 тыс. т на $10 млн (приблизительно 720 млн рублей). За первые четыре месяца 2016-го Россия закупила 10,4 тыс. т ягод на сумму $14 млн (840 млн рублей). Таким образом, в этом году импорт стал рекордным за последние три года.

Россия закупает за рубежом клубнику, малину, красную и черную смородину, клюкву, бруснику, чернику и голубику. Основной продукт ягодного импорта — клубника, ее ввозится существенно больше, чем остальных ягод. В этом году за четыре месяца было импортировано 13,3 тыс. т клубники на $10,8 млн (630 млн рублей), годом ранее — 6,2 тыс. т на $6,5 млн (472 млн рублей). Основной поставщик клубники на российский рынок — Белоруссия, на соседнюю республику приходится порядка 80% от всего импорта клубники. Также в списке поставщиков — Китай, Армения, Египет и Марокко.

Импорт смородины (черной и красной) по итогам четырех месяцев этого года составил 1,2 тыс. т на $212 тыс. (12,4 млн рублей), в прошлом году с января по апрель — лишь 170 т на $59 тыс. (4,3 млн рублей). Импорт клюквы, брусники, черники и голубики — 721 т на $4 млн (233 млн рублей), годом ранее — 345 т на $2,1 млн (152 млн рублей). Малину закупили в объеме 554 т на сумму $2 млн (116 млн рублей), за четыре месяца 2016-го — 311 т на $1,6 млн (116 млн рублей).

По словам президента ассоциации садоводов России (АППЯПМ) Игоря Муханина, в этом году импорт ягод будет выше прошлогоднего. Причина — в неблагоприятных погодных условиях. По словам эксперта, стоит ожидать, что цены на ягоды вырастут.

— Весна слишком затянулась, прошли заморозки. К середине лета в средней полосе России мы обычно уже завершали сбор клубники и земляники, а в этом году пока даже не можем начать. Отсюда и рост импорта. Это сказывается на цене, которая поднялась в целом по ягодам чуть ли не в два раза. Погода диктует свои условия, в целом в этом году урожай будет ниже прошлого года, — отметил Игорь Муханин.

С тем, что на росте импорта сказались неблагоприятные погодные условия в России, согласен и президент Национального плодоовощного союза Сергей Королев.

— Главная причина — погода. Низкая температура, затянувшаяся весна, дожди, ураганы и различные катаклизмы отразились на ранних урожаях ягод. Поскольку спрос на этот продукт есть, вырос и импорт. Соответственно, рост импорта привел к повышению цен на ягоды. Тем не менее урожай ягод в России будет собран, просто чуть позже планируемого, — сказал Сергей Королев.

В Минсельхозе не смогли оперативно ответить на запрос «Известий».

Росстат не приводит средние потребительские цены на ягоды, только цены производителей и с некоторым запозданием. В 2016 году в период с января по июнь средняя цена производителей на ягоды составляла 153 734 рубля за тонну, в период с января по февраль этого года — 190 тыс. рублей за тонну. Более свежими данными Росстат пока не располагает.

Как ранее писали «Известия», аномально холодные и дождливые месяцы отодвинули дату появления раннего урожая, что вызвало отклонение инфляции в большую сторону от прогноза на 0,1–0,2 процентного пункта.

Сергей Фиш

БИЗНЕС-СТРАТЕГИИ

ИЗВЕСТИЯ

Мобильный телефон заменит платежную карту

Для перевода денег на сторонние карты россиянам достаточно будет знать номер мобильного телефона обладателя счета

Россияне смогут переводить друг другу деньги — причем между разными банками — по номеру мобильного телефона. Для этого номер телефона будет привязываться к определенному номеру карточного счета, и вместо реквизитов карты отправителю нужно будет указать только мобильный телефон. Об этом «Известиям» рассказал источник, близкий к Visa и MasterCard, информацию также подтвердил источник, близкий к Банку России. По словам собеседников «Известий», новая система переводов средств заработает с 2018 года. По мнению экспертов, она существенно упростит процесс переводов между гражданами. Однако нововведение не исключает роста количества ошибочных трансакций и атак хакеров, опасаются эксперты.

Сегодня банки из десяти крупнейших уже предлагают услугу перевода между счетами клиентов по номеру телефона. Однако сделать это со счета, например, в Сбербанке на счет клиента Бинбанка пока нельзя — для такого перевода потребуется заполнять все реквизиты. Однако платежные системы Visa и MasterCard, на которых выпущены абсолютное большинство карт российских банков, планируют сделать такие переводы реальностью.

Источник «Известий», близкий к платежным системам, пояснил, что вопрос замены номера карты номером сотовых телефонов для переводов между гражданами в настоящее время прорабатывают ведущие международные платежные системы Visa и MasterCard. По словам собеседника, новая система переводов денег по номеру мобильного телефона будет действовать в рамках любых каналов дистанционного обслуживания, в том числе интернет- и мобильного банка, банкоматов.

— Процесс переводов средств p2p существенно упростится и поможет избежать ошибок, ведь мобильный телефон ввести проще, чем реквизиты карты, — отметил источник.

По словам собеседника, переводы фактически будут осуществляться по аналогии с современными мессенджерами, где не нужно знать какой-то специальный идентификатор, чтобы пообщаться с человеком. Вы просто открываете приложение, и, если у человека из вашего контакт-листа оно установлено, можно начать с ним общение незамедлительно. Использование номера мобильного телефона вместо реквизитов карт делает процесс денежных переводов таким же удобным, указал источник.

Начальник отдела по развитию бизнеса электронной коммерции Бинбанка Филипп Петров уверен, что нововведение значительно сократит время проведения переводов между физлицами и упростит процесс использования сервиса p2p. Директор департамента платежных систем СМП-банка Елена Биндусова согласна с коллегой. По ее словам, использование мобильного телефона в качестве идентификатора банковских клиентов будет удобнее гражданам: сотовые номера родственников, друзей, коллег всегда под рукой в списке контактов мобильного и перевод можно сделать в несколько кликов, не запрашивая дополнительно номер карты. Елена Биндусова не прогнозирует существенного увеличения дополнительных затрат со стороны банков, которые будут внедрять новый подход к идентификации клиента.

Руководитель направления противодействия мошенничеству центра информбезопасности компании «Инфосистемы джет» Алексей Сизов опасается, что такое упрощение переводов повысит процент ошибок.

— У номеров карт и счетов есть специальные схемы контроля правильности ввода номера — последняя цифра карты, например, — пояснил Алексей Сизов. — Таким образом, ошибка в одну цифру в номере карты на 99,9% не приводит к ошибочному переводу, так как такой карты просто не существует. Деньги вернутся на счет отправителя. Ошибка же в одной цифре номера телефона приведет к переводу денег на некорректного получателя.

Алексей Сизов не исключает ситуаций, когда хакеры смогут завладеть обоими идентификаторами граждан — и номером мобильного телефона, и реквизитами карт.

— Такая ситуация может произойти, например, при совершении нескольких платежей одному продавцу с помощью карты и номера телефона, — пояснил Алексей Сизов. — Информация об обоих идентификаторах позволит злоумышленникам проводить атаки на систему 3D-secure, которая предполагает аутентификацию по SMS или логину и паролю с помощью уязвимости сигнального протокола SS7.

По словам представителя «Инфосистемы джет», кибермошенникам уже удалось провести подобную атаку на абонентов немецкого сотового оператора O2-Telefonica, в результате которого с банковских счетов ряда пользователей были похищены деньги. Поэтому для совершения безопасных переводов пользователям следует раскрывать только один из идентификаторов — либо номер карты, либо мобильный телефон, отметил Алексей Сизов.

В Visa и MasterCard не ответили на запрос «Известий».

Анастасия Алексеевских

Коммерсантъ

Сети снимают штрафы

Ритейлеры отказываются от санкций за прошлые годы

Розничные сети решили пересмотреть свой подход к санкциям в отношении поставщиков: чтобы не создавать нервозности и напряженности на рынке, они начали отзывать штрафы за нарушения 2014–2015 годов. Как правило, крупные ритейлеры получают лишь десятую часть выставленных контрагентам штрафов — это меньше половины процента от их товарооборота.

Федеральные розничные сети начали отказываться от взимания штрафов с контрагентов за нарушения прошлых лет, рассказали "Ъ" несколько поставщиков. Так, ГК «О'кей» в письме ассоциации «Руспродсоюз» (копия письма есть у "Ъ") сообщила, что «приняла решение отказаться от выставления штрафов за нарушения условий поставок товаров, связанных с объемом и/или сроками поставки, датированных 2014 и 2015 годами». Существование письма подтвердили в ассоциации «Руспродсоюз» и в пресс-службе «О'кей». Решение ритейлер назвал проявлением «доброй воли». Вопрос «о старых долгах», как сказано в его письме, создает «дополнительную ненужную нервозность и напряженность на потребительском рынке».

Как ранее сообщал "Ъ", кроме «О'кей» прошлогодние штрафы выставляли «Дикси», «Магнит», ТД «Интерторг» (сети «Народная семья», «Идея», Spar), «Лента», Globus. В последних двух, впрочем, отрицали использование такой практики. Поставщики сообщали, что полученные ими штрафы достигали от 2% до 10% трехлетнего оборота и выражались в десятках миллионов рублей. Юристы в действиях ритейлеров не усматривали нарушений закона, так как срок исковой давности составляет три года и в течение этого времени сети вправе требовать с поставщиков выплаты предусмотренных договорами штрафов в судах.

Один из крупных поставщиков утверждает, что о готовности аннулировать штрафы за прошлые годы в случае их выявления устно заявили также представители «Ленты» и «Магнита». В «Магните» и «Интерторге» вчера не ответили на запрос "Ъ", в «Дикси» не смогли оперативно предоставить комментарий.

Андрей Кашеваров, замруководителя Федеральной антимонопольной службы, в марте 2017 годаСитуацию надо приводить в нормальное состояние. Пусть это будет хоть один штраф, хоть сто, но пусть это будет не больше 15% (от объема поставок.— "Ъ")

От некоторых сетей уведомления о штрафах за прошлые годы получили все участники «Руспродсоюза», от части ритейлеров — только 1–3% членов ассоциации, говорит ее исполнительный директор Дмитрий Востриков. Решение сетей отозвать штрафы и действовать в соответствии с Кодексом добросовестных практик — правильная мера, уверен он. «Оно подтверждает, что сети готовы соблюдать принципы добросовестного поведения на рынке и вместе с производителями и поставщиками принимать активное участие в дальнейшем развитии отечественных институтов саморегулирования»,— подчеркивает господин Востриков. Отказ от старых штрафов приветствуют и в «Опоре России». Член президиума организации Алексей Небольсин подтвердил, что в «Опору» перестали поступать жалобы поставщиков, касающиеся выставления розничными сетями штрафов за прошлые годы. На поведение ритейлеров повлияло нежелание переводить решение проблемы в законотворческую плоскость, полагает господин Небольсин.

Штрафы за нарушения 2014–2015 годов не стали широкомасштабной практикой для всех ритейлеров, отмечает глава Ассоциации компаний розничной торговли (АКОРТ) Илья Ломакин-Румянцев. Он пояснил, что зачастую юридические издержки, политические и сопутствующие риски таких разбирательств выше экономической выгоды. По словам господина Ломакина-Румянцева, многие ритейлеры выставляют штрафы лишь после предварительного согласования с нарушителем и далеко не во всех случаях, предусмотренных договорами, при этом крупнейшие сети могут получать только 10% от выставленных штрафов. «Либо у поставщика нет денег, чтобы их оплатить, либо он предлагает урегулировать претензии через улучшение закупочных условий»,— объясняет руководитель АКОРТ. Он напомнил, что в прошлом году общий объем штрафных санкций составлял 0,15–0,3% от общего товарооборота членов ассоциации.

Анастасия Дуленкова

Коммерсантъ

В «МирТесен» стало просторнее

Андрей Бронецкий продал долю в проекте

Основатель и гендиректор холдинга «Е-генератор» (новостной агрегатор СМИ2, информагентство «Евразия Daily» и др.) Юрий Белоусов выкупил долю гендиректора «Мамбы» Андрея Бронецкого в социальной сети «МирТесен», аудитория которой оценивается в 13 млн посетителей в месяц. Проект, контролирующийся холдингом «Финам», намерен делать ставку на геолокационные сервисы и собирается запустить видеоагрегатор.

Юрий Белоусов выкупил десятипроцентную долю гендиректора службы знакомств «Мамба» Андрея Бронецкого в социальной сети «МирТесен», сообщили "Ъ" участники сделки и подтвердил предправления инвестхолдинга «Финам» Владислав Кочетков. «Юрий Белоусов погружен в "МирТесен" гораздо больше меня. У меня есть другие проекты, буду заниматься ими»,— сказал "Ъ" господин Бронецкий. В результате сделки господин Белоусов стал владельцем 27% в «МирТесен», остальное принадлежит «Финаму». Сумму сделки стороны не раскрывают. По словам источника "Ъ", знакомого с ее ходом, весь актив оценивался примерно в 200 млн руб. «Похоже на правду»,— подтвердил господин Бронецкий. Таким образом, стоимость его доли могла составить около 20 млн руб.

«Мой интерес — увеличивать показатели по аудитории и ее вовлеченности во всех проектах и запускать новые сервисы внутри холдинга,— объясняет смысл сделки Юрий Белоусов.— Например, видеоагрегатор, который мы планируем вскоре запустить, хорошо подходит как соцсети, так и новостному агрегатору. Без технологий и аудитории запуск этого продукта был бы бессмысленным, нам пришлось бы потратить много ресурсов, и не факт, что проект бы пошел».

«МирТесен» входит в интернет-холдинг «Е-генератор» (объединяет также новостную сеть и агрегатор СМИ2, агентство маркетинговых коммуникаций E-generator, информагентство «Евразия Daily» и технологический сервис для медиа и блогов «Микроподписки»). Проект был создан как классическая соцсеть в 2007 году, в 2008 году «Финам» стал владельцем контрольного пакета. Сейчас, по собственным данным, у «МирТесен» 13 млн уникальных посетителей в месяц, 175 млн просмотров страниц, более 1 млн пользовательских публикаций, а также «сотни тысяч пользовательских блогов и сайтов различных тематик».

Согласно апрельским данным Mediascope, самый популярный в РФ среди соцсетей проект «ВКонтакте», который за месяц посетили 44,5 млн россиян 12–64 лет с компьютеров и ноутбуков. Далее идут «Одноклассники» (около 30 млн пользователей), Facebook (более 20 млн), Instagram (15,1 млн), «Мой мир@Mail.ru» (11,3 млн), Twitter (9,8 млн).

По словам Юрия Белоусова, выручка проекта в 2016 году составила около 100 млн руб. «За три года после того, как нам с Андреем Бронецким в управление передали “МирТесен”, глубоко убыточный проект удалось вывести на самоокупаемость и прибыль»,— говорит он. По его словам, изначально «МирТесен» был геолокационной соцсетью, которая была запущена «слишком рано»: рынок к ней был не готов. «Проекту пришлось меняться. Сейчас мы движемся постепенно в обратном направлении»,— констатирует он. Сейчас акцент делается на новые инструменты работы с аудиторией, в том числе с учетом геолокации, подтверждает господин Кочетков.

«“МирТесен” — нишевый проект, который поймал свою небольшую, но отнюдь не нулевую аудиторию. Я бы не называл его соцсетью, скорее, это блог-платформа»,— отмечает топ-менеджер крупной интернет-компании. «Но им надо что-то делать с мобильным направлением: можно сказать, что приложений у них и нет, аудитория там микроскопическая. А для проекта, который позиционируется как социальный, это ключевая вещь»,— добавляет он.

Роман Рожков

ФИНАНСЫ

газета.ru

Рубль пошел в отрыв

Спрос на еврооблигации Минфина сигнализирует о скором ослаблении рубля

Размещение еврооблигаций Минфином может стать поворотным моментом для рубля и положить начало его ослаблению. В понедельник на Московской бирже доллар уже подорожал до 58 руб. Кроме того, на рубль давят низкие цены на нефть и прогнозируемый отток капитала иностранных инвесторов. Эксперты считают, что уже этим летом курс доллара может вырасти до 60–62 руб.

Спрос на еврооблигации, размещение которых 19 июня начал Минфин, превысил $3 млрд, сообщает Reuters со ссылкой на источники. Книга заявок на еврооблигации со ставками купонов 4–4,5 и 5–5,5% годовых и со сроками обращения 10 и 30 лет была открыта Минфином в 11.30. Ее закрытие ожидается 30 июня.

В 2017 году, согласно закону о бюджете, Россия привлечет на внешних рынках до $3 млрд. Некоторые выпуски уже находящихся в обращении ценных бумаг предусмотрены к обмену — на новые выпуски на сумму до $4 млрд.

Хотя объем $3 млрд незначительный и не мог бы сильно повлиять на курс российской валюты, он может стать «последней каплей» для рубля.

Это размещение может давить на российскую валюту в ряду других факторов, считает замдиректора Центра развития НИУ ВШЭ Валерий Миронов.

«Если все $3 млрд будут выкуплены локальными участниками на средства, находящиеся на счетах в российских банках, то избыток валютной ликвидности сократится до $7 млрд (оценка аналитиков Райффайзенбанка) и, как следствие, ее дефицит может наступить уже к концу лета», — пишут эксперты Райффайзенбанка в ежедневном обзоре Daily Focus. В этом случае размещение российских евробондов в долларах будет одним из факторов давления на курс рубля, отмечают они.

При этом на российскую валюту в последнее время и так оказывает влияние целый ряд негативных факторов.

В понедельник на Московской бирже впервые с 18 мая курс доллара превысил отметку в 58 руб. Евро впервые с 1 февраля подорожал до 65 руб.

По состоянию на 19.30 на Московской бирже доллар стоил 58,41 руб., евро — 65,23 руб.

Официальный курс евро к рублю, установленный Банком России на вторник, увеличился на 40,53 коп., до 64,86 руб., курс доллара — на 21,77 коп., до 57,96 руб.

На рубль давят цены на нефть, объясняют эксперты. С 7 июня она торгуется по цене менее $50 за баррель. В понедельник по состоянию на 20.30 мск нефть марки Brent стоила $47,17 за баррель (-0,44% к цене закрытия торгов предыдущего дня), WTI — $44,69 за баррель (-0,62%).

«Сейчас наблюдаются неожиданно низкие цены на нефть, несмотря на пролонгацию соглашения ОПЕК. На это влияет рост запасов нефти в США и отсутствие снижения добычи в странах, не входящих в ОПЕК», — комментирует Валерий Миронов.

Американская нефтегазовая сервисная компания Baker Hughes в прошлую пятницу сообщила, что за неделю количество буровых установок в США возросло на шесть штук — до 933 единиц. Число нефтяных установок достигло 747 единиц, а газодобывающих — 186. За год с июня 2016 года количество действующих буровых установок возросло более чем вдвое.

Эта информация также служит одним из поводов для снижения цен на нефть.

Негативное влияние на рубль оказывает и обсуждаемое в конгрессе США принятие закона об усилении санкций в отношении России.

Кроме того, против рубля сыграли решения двух регуляторов — ФРС и ЦБ. ФРС США на днях повысила базовую ставку на 0,25 п.п., до диапазона 1–1,25%, а совет директоров Банка России 16 июня принял решение снизить ключевую ставку на 0,25 п.п., до 9% годовых. Таким образом, для спекулянтов стали менее выгодными операции carry-trade. По словам Валерия Миронова, эти решения двух регуляторов усилят отток иностранного капитала из России.

При этом падение курса рубля могло быть больше, поскольку Банк России не решился понизить ставку на 0,5 п.п.

«Снижение ставки на 0,5 п.п. усилило бы волатильность и давление на рубль, так как рублевые активы, в том числе ОФЗ, станут менее привлекательными, а часть нерезидентов начнут реализовывать стратегии выхода из таких активов», — считает Артем Деев, ведущий аналитик Amarket.

При этом Валерий Миронов считает, что уже летом вполне возможно подорожание доллара до 60–62 руб.

В июне замглавы Минпромторга Василий Осьмаков заявил, что министерство считает именно такой курс доллара (чуть выше 60 руб.) благоприятным для российской промышленности. Как сообщало Минэкономразвития в апреле, оно ожидает серьезного ослабления курса рубля в ближайшие месяцы, до 63–64 руб. за доллар.

Базовый сценарий макропрогноза до 2020 года Минэкономразвития предполагает, что доллар к концу 2017 года будет стоить 68 руб., к концу 2018 года — 70,8 руб.

Однако само по себе ослабление рубля до этого уровня не поможет промышленности, отмечает Миронов. Для бизнеса важна предсказуемость экономической политики, которой нет и пока что не предвидится, считает он.

Евгения Петрова, Анна Комарова, Наталия Еремина

НЕЗАВИСИМАЯ

Население поверило в экономическую стабилизацию

В регионах тем не менее растет недовольство задержками заработной платы

Россияне полны социального оптимизма, рассказывают приближенные к власти социологи. Однако стабилизацию экономической ситуации граждане видят как бы издалека – то есть не у себя в кошельке или в семейном бюджете. В стране то и дело возникают трудовые или социальные конфликты. А Росстат докладывает о росте задолженности по зарплатам, в то время как граждане все больше втягиваются в бесконечные займы «до зарплаты».

Вчера Всероссийский центр изучения общественного мнения (ВЦИОМ) обнародовал данные мониторинга социального самочувствия россиян. По итогам опроса 1600 человек социологи сообщили об улучшении социального самочувствия граждан.

Сегодня респонденты оценивают ситуацию в стране и у себя в семье куда оптимистичней, чем год назад.

Около 17% опрошенных оценивают положение дел в стране как очень хорошее, тогда как год назад таковых насчитывалось всего лишь 10%. «Средне» оценивают нынешнее положение российской экономики сегодня больше половины всех опрошенных (57%). Это почти столько же, как и год назад – 54%. Между тем за год заметно сократилось число тех, кто считает ситуацию в стране удручающей. Сегодня так считают лишь 23% респондентов, тогда как год назад об этом говорила треть граждан.

За последний год подросло и число тех, кто считает, что страна сегодня развивается в правильном направлении. Сегодня с этим согласны свыше 40% опрошенных. Год назад так считали 37% респондентов. При этом снизилось число тех, кто не согласен с действиями руководства. Не согласны с курсом страны около 17% опрошенных. Год назад таковых было около 20%.

Отмечая общую стабилизацию экономики и курса страны, россияне не слишком оптимистичны, когда заглядывают в собственный карман. К примеру, сегодня позитивно оценивают собственное материальное положение 17% опрошенных, средне – свыше 60%, плохо – 21%. И за последний год настроения россиян в отношении собственного положения мало изменились. В 2016 году лишь 12% респондентов были довольны своими доходами, а 66% оценивали их как средние. Пессимистично оценивал свое материальное положение каждый пятый россиянин.

Сами социологи к своим выводам относятся сдержанно.

«Для выводов об устойчивости тренда положительных изменений желательно получить данные следующей волны исследования. Часто бывает так, что конкретные резонансные события, тревоги и страхи могут изменить линию тренда социального самочувствия», – рассказывает руководитель департамента исследований ВЦИОМа Степан Львов.

Подобные настроения россиян можно оценивать лишь с определенной статистической погрешностью. «Результаты опроса ВЦИОМа не демонстрируют каких-либо существенных изменений в оценках россиян относительно их социального положения. Если сравнивать данные за три года, то также нет каких-либо значимых отклонений. Скорее всего данные отклонения во многом обусловлены возможной погрешностью результатов (по данным ВЦИОМа, статистическая погрешность результатов составляет не более 3,5%) или же влиянием каких-либо ситуативных факторов», – полагает директор Центра социально-политического мониторинга Академии народного хозяйства и госслужбы Андрей Покида.

Оптимизм граждан не стоит связывать с реальным экономическим положением в стране, продолжает гендиректор компании «Мани Фанни» Александр Шустов. «Скорее всего их ответы больше обусловлены настроением или конкретной эмоцией, которая преобладала у них в момент опроса», – уверен он.

Впрочем, со стороны и не кажется, что у россиян могут быть какие-либо веские основания для экономического оптимизма. К примеру, россияне продолжают наращивать займы «до зарплаты». Такие данные вчера, в частности, обнародовало Национальное бюро кредитных историй (НБКИ). Согласно их данным, суммарный объем предоставленных микрофинансовыми институтами (МФИ) займов населению на 1 июня составил 137,8 млрд руб., увеличившись с начала 2017 года на 14%.

При этом в текущем году наиболее быстрыми темпами растет портфель микрозаймов (или займов «до зарплаты»), сообщают в НБКИ. Так, по итогам первых пяти месяцев 2017 года темпы роста портфеля микрозаймов составили 23%, в то время как за аналогичный период прошлого года динамика роста была заметно ниже (+16,7%).

В итоге в январе–мае 2017 года самая высокая динамика роста портфеля займов «до зарплаты» была зафиксирована в Москве (+40,5%), Белгородской области (+34,3%), Республике Саха (Якутия) (+33,4%) и Московской области (+33,3%).

Увеличивается и просрочка по кредитам, продолжают в Общероссийском народном фронте (ОНФ). За первый квартал 2017 года задолженность физических лиц в банках выросла на 0,6% относительно данных на начало года и составила 10,8 трлн руб. Объем просрочки составил 879,4 млрд рублей, что на 2,7% больше, чем в начале года. «Таким образом, темп роста просрочки в четыре раза опередил прирост совокупного кредитного портфеля, что указывает на ухудшение финансового положения заемщиков, – людям все труднее расплачиваться по взятым на себя обязательствам», – делают вывод в ОНФ.

Такие тенденции в принципе понятны. Тот же микрозайм «до зарплаты» оказывается особенно необходим тогда, когда сроки получения собственной заработной платы отодвигаются на неопределенный срок. Как следует из сводок Росстата, в России увеличивается суммарная задолженность организаций по заработной плате, составив на 1 мая около 3,8 млрд руб. Причем это только те суммы, которые выплачиваются официально. А сколько еще граждане РФ могут недополучать при оплате в конвертах?

В регионах РФ работники предприятий уже выходят на митинги и пикеты в знак протеста из-за задержки зарплат. Так, несколько десятков рабочих объявили голодовку на строительстве завода по сжижению природного газа «Ямал СПГ». Объявившие голодовку рабочие выкладывают в Интернет видеозаписи, где заявляют, что им до сих пор не выплатили заработную плату за март, не уточняя сумму задолженности. Почти 4 млн руб. задолжало своим работникам руководство ханты-мансийской

организации, занимающейся строительством и ремонтом газовых и нефтяных турбин. Около 30 млн руб. задолжало руководство автотранспортного предприятия Челябинска своим сотрудникам.

Задерживают зарплаты и бюджетникам. Так, по информации Минтруда и соцзащиты населения Забайкальского края, на 1 июня в городе Петровск-Забайкальский были заблокированы счета 18 образовательных учреждений. Медикам Пермского края «повезло» еще меньше: работникам одной из больниц региона на 35% была снижена зарплата. Как передают местные СМИ, несмотря на майские указы президента Владимира Путина, заработные платы в этом медучреждении несколько лет фактически не индексировались.

Ольга Соловьева

MKRU

Печальный прогноз Максима Орешкина о рубле начал оправдываться

68 за доллар - вполне реально

На прошлой неделе американский регулятор повысил базовую ставку. Не остался в стороне и наш ЦБ, который, наоборот, понизил ключевую ставку до 9%. Похоже, ждать помощи рублю неоткуда. Правительству выгоден слабый рубль — он помогает пополнять пустеющий день ото дня бюджет. Поэтому в III квартале нас ждет доллар за 65 рублей, а концу года «зеленый» будет стоить 68 рублей.

Укрепляться рубль начал с конца 2016 года. Правда, периодически его бросало из стороны в сторону. Впрочем, «деревянному» все же удалось улучшить свои позиции. Если в ноябре доллар стоил 64,3 рубля, то в мае уже 56,6.

Однако надолго сил нашей национальной валюте не хватило. Против нее направлены сразу несколько факторов. В частности, цены на нефть пошли вниз, что всегда критично для рубля. Как отмечает ведущий аналитик ГК TeleTrade Марк Гойхман, «нефтяные цены опустились ниже $48 за баррель из-за больших запасов и роста добычи в США и некоторых других странах».

«Проблема в том, что далеко не все страны-экспортеры присоединились к соглашению о сокращении объемов добычи нефти. США, Канада, Бразилия, Ливия и ряд других стран продолжают бороться за долю на рынке, постоянно наращивая объемы производства», — поясняет первый замдиректора Института актуальной экономики Иван Антропов.

Злую шутку сыграли с рублем также спекулянты, которые используют инвестиционные технологии carry trade. Это такая стратегия действий инвесторов на валютном рынке, когда средства в национальной валюте с низкими процентными ставками (к примеру, доллары США) конвертируют в средства в национальной валюте с высокими процентными ставками (российские рубли). А после обратной конвертации фактически получают долларовый доход по рублевым процентным ставкам. Выгодно? Не то слово — сверхвыгодно! В значительной степени именно поэтому рубль и был в предыдущие месяцы переукреплен.

Однако с апреля объемы carry trade пошли на спад. Отчасти этому поспособствовали мартовское повышение базовой ставки ФРС США и плавное снижение ключевой ставки Банком России. К слову, американский и российский регуляторы на этом не остановились. На прошлой неделе ФРС повысила ставку до 1–1,25%, а наш ЦБ понизил показатель до 9%. Как отмечает инвестиционный аналитик Global FX Сергей Коробков, действия ЦБ «убавили интерес участников операций carry trade к российскому рублю».

Дополнительным ударом для нацвалюты, по словам Гойхмана, также стало «ужесточение антироссийских санкций, которые еще больше затруднят инвестирование в отечественную экономику».

Кроме того, не пройдет бесследно для рубля расследование по поводу гипотетического воздействия России на президентские выборы в США. «Создаются геополитические риски, связанные с нашей страной, что ограничивает вложения в рубли», — комментирует аналитик социальной сети для инвесторов eToro в России и СНГ Михаил Мащенко.

К тому же, как подчеркивают эксперты, у властей были и остаются доводы в пользу ослабления «деревянного». И главный из них — дефицитный бюджет, который по-прежнему критично зависит от нефтедолларов: его надо срочно наполнять деньгами. Одно дело, когда доллар стоит 67,5 рубля (именно такой курс заложен в закон о федеральном бюджете на 2017 год), и совсем другое — если стоимость одного доллара порядка 56–57 рублей. Естественно, что в первом случае пополнять бюджет будет проще.

Поэтому эксперты склоняются к тому, что недавние слова главы Минэкономразвития Максима Орешкина об ослаблении курса до 68 рублей за доллар окажутся пророческими. Как прогнозирует Сергей Коробков, «в III квартале доллар будет стоить в районе 65 рублей и ориентировочно к концу года — 68 рублей». «В паре с евро рубль будет тоже слабеть, но несколько более медленным темпом, поскольку доллар усилит свои позиции по отношению к европейской валюте в связи с неоднократным повышением базовой ставки ФРС США», — полагает эксперт.

Ирина Бадмаева

MKRU

Рублю напророчили падение на 20% до конца года

ЦБ и ФРС подрезали российскую валюту

На прошлой неделе ФРС США и Банк России сделали шаги навстречу друг другу. Американская ставка поднялась, а российская опустилась. Обе — на 0,25 базисных пункта. До их пересечения очень далеко — «встреча на Эльбе» может вовсе не состояться, но тренд подтвержден и заслуживает внимания. Что он нам сулит? Суть в том, что ставки, даже при такой скорости сближения, все равно воспринимаются рынком как лезвия ножниц. И режут они рубль.

Когда в среду в Москве стало известно решение ФРС, министр российских финансов Антон Силуанов тут же дежурно высказался в том духе, что оно никак на Россию не повлияет. Хотя сторонником мифа о «суверенной экономике» его не назовешь.

В пятницу, за несколько часов до оглашения решения о понижении ставки Банка России, министр российской экономики Максим Орешкин о новой ставке Федрезерва отзывался совсем иначе: «Это будет способствовать менее сильному притоку на российский рынок иностранного капитала и будет

приводить к тому, что валютный курс будет постепенно выходить на те оценки, которые мы давали». Орешкин ссылался на апрельский прогноз своего министерства, по которому, напомню, доллар к концу 2017 года должен стоить 68 рублей.

Так чей прогноз вернее: «а нам все равно, пусть боимся мы волка и сову!» или девальвация рубля с сегодняшнего уровня на 15–20% за полгода?

Я согласен с Орешкиным, а точнее — с его аргументами. Рост ставки ФРС — это рост привлекательности активов США, значит, капиталы будут меньше заинтересованы в риске и, в частности, во вложениях в российские активы. А последовавшее снижение ставки Банка России — это дополнительное снижение привлекательности тех самых российских активов для нерезидентов.

Итог: эффект ножниц. Решения регуляторов приведут к снижению притока капиталов из-за рубежа, направляющихся в ОФЗ и другие высокодоходные российские бумаги, а это режет курс рубля. Рубль, как блудный сын, возвращается к плотной зависимости от нефтяных котировок. Но нефть, увы, страховку не выпишет. Ее перепроизводство налицо, соглашение об ограничении добычи с избытком предложения не справляется. Те прогнозы, которые лежали в основе переговоров ОПЕК и неОПЕК, себя, как выясняется, не оправдывают. Во всяком случае — пока.

Так что же остается старине рублю? Понуро брести, переходя на бег, вниз? Но почему тогда он отозвался на решение Банка России не падением, а некоторым ростом? Или ему еще есть на что надеяться?

Рубль сразу не покатился вниз, потому что рынок не исключал того, что Банк России снизит свою ставку решительнее — на 0,5 базисных пункта, и, когда решение состоялось, отыгрывал более мягкие действия регулятора. В этом и есть надежда рубля. Не на то, чтобы падение сменилось ростом — такого не будет, — а на то, чтобы падать не как кирпич с крыши, а с парашютом над головой. Раскрыть «парашют» может искусность политики Банка России.

А это — верный расчет, осторожность и предсказуемость. Как бы непатриотично это ни прозвучало, не грех поучиться у ФРС.

Ее главная головная боль — это сокращение баланса. На балансе ФРС — выкупленные с рынка во времена «количественного смягчения» казначейские и ипотечные бумаги. В результате в мировую экономику было вброшено $4,5 трлн.

Есть в этой «подушке» и некий позитив. ФРС провела второе в этом году увеличение своей ставки. По всем теоретическим канонам доллар должен был бы вырасти по отношению к остальным валютам. Однако если в декабре 2016 года его индекс по отношению к шести основным мировым валютам превышал 100 пунктов, то сейчас составляет 97 пунктов. Пухлая долларовая «подушка» привела к тому, что рост ставки не переукрепил доллар и не поставил тем самым барьеров перед ростом экономики.

Но очевидно, что «подушку» надо перетряхивать и сокращать. В своем последнем решении ФРС наметила первые шаги. Сокращение баланса начнется уже в этом году, старт — с $10 млрд в месяц с перспективой до $50 млрд. Начало программы весьма осторожное; не менее важно, что все объявлено заранее. Цель — не навредить, не вызвать резких движений на рынке. Именно такими и должны быть действия регулятора.

На мой взгляд, Банк России такой опыт перенимает. А значит, катастрофы и паники на нашем валютном рынке случиться не должно. Хотя рублю прописывается все более строгая диета.

Приятного аппетита!

Николай Вардуль, Главный редактор "Финансовой газеты"

MKRU

Путь из долговой ямы: Минфин сделал банкротство почти бесплатным

Списание кредитов теперь обойдется дешевле

Минфин одобрил упрощенную процедуру банкротства для физических лиц с долгом от 50 до 700 тыс. руб. Новые поправки в закон должны сократить траты должников на оформление статуса банкрота, которое ранее обходилось в десятки тысяч рублей. Сегодня около 700 тыс. россиян являются потенциальными банкротами, но дорогостоящую процедуру списания долгов могут позволить немногие. По мнению экспертов, нововведения не слишком помогут должникам, а кредитные организации и вовсе не увидят своих денег.

Институт банкротства физлиц заработал в России с октября 2015 года, когда вступил в силу соответствующий закон. Он распространяется на все виды кредитов: потребительские, автокредиты, ипотеку, в том числе валютную. По нему получить статус банкрота, то есть добиться списания долга за счет реализации имущества, могут граждане, включая индивидуальных предпринимателей, с суммой кредитов свыше 500 тысяч рублей. При том, что выплаты по долгам не осуществляются больше трех месяцев.

Для того чтобы получить статус банкрота, нужно собрать внушительный пакет документов, подтверждающих финансовую несостоятельность. Как правило, без юриста тут не обойтись, зачастую суды отказывают даже в принятии заявления о банкротстве из-за неправильного составления документа. Кроме того, закон требует нанять финансового управляющего для оценки имущества. Он не должен брать с гражданина больше 25 тыс. рублей, но на деле оказывается, что за сумму меньше чем 100 тыс. рублей мало кто соглашается работать.

Еще одно условие — необходимо разместить объявление о процедуре банкротства в СМИ: это обходится должнику еще в 9 тыс. рублей. Вот и получается, что такую дорогостоящую процедуру могут себе позволить только состоятельные люди, для которых получение статуса банкрота — лишь способ избавиться от кредиторов, а основное богатство они выводят в офшоры или переписывают на родственников. Не случайно среди банкротов-богачей — бывший вице-президент «Лукойла» Ралиф Сафин, экс-владелец Черкизовского рынка Тельман Исмаилов, бизнесмен и театральный менеджер Владимир Кехман.

Новая же схема, предложенная Минфином, для задолжавших менее 700 тыс. рублей подразумевает отказ от услуг финансового управляющего и публикации в газете. Однако критики закона, а таких среди экспертов и представителей власти предостаточно, уверены, что новые поправки не облегчат жизнь людям, попавшим в долговую кабалу.

По мнению финансового омбудсмена Павла Медведева, упрощение процедуры приведет к тому, что в потоке заявлений о банкротстве захлебнутся суды. По его подсчетам, сегодня в России насчитывается около 7 млн человек с

долгами от 50 до 700 тыс. рублей, из них у 5 млн — проблемы с выплатами. Для таких людей нужна совсем простая схема, где участвуют только должник, кредитор и финансовый омбудсмен, который помогает добиться реструктуризации долга без участия суда. Именно такая система существует в развитых странах, например Великобритании. «Для эффективного решения проблемы закредитованности граждан процедура личного банкротства должна быть поставлена на поток», — полагает финансовый омбудсмен.

С ним солидарен директор банковского института ВШЭ Василий Солодков, который в беседе с «МК» указал на фактическое отсутствие института банкротства в России. «Новые поправки в закон едва ли спасут положение. Когда должник будет сам себе управляющим — это станет больше похоже на списывание долга, и в этом случае кредитная организация не увидит своих денег», — уверен эксперт.

Неэффективность действующих норм о банкротстве подтверждает весьма неоднозначная статистика. По подсчетам финансового омбудсмена, на сегодняшний день несостоятельными признали только 1,5 тыс. человек, при этом заявления подали лишь 10 тыс. должников. Другие данные у Общества содействия финансовому оздоровлению: там уточняют, что процедуру перехода в статус банкрота начали около 35 тыс. человек, но до конца дошли далеко не все.

Инна Деготькова

РБК
САЙТ ГАЗЕТА ЖУРНАЛ ТЕЛЕКАНАЛ

Ставки зажали рубль

Как изменится стоимость российской валюты к концу недели

На этой неделе курс доллара к рублю будут определять снижение объема операций carry trade, угроза новых санкций со стороны США и обострение обстановки в Белом доме. Каким будет курс доллара к концу недели?

Текущая неделя будет сложной для рубля, считают опрошенные РБК эксперты. Прежде всего, рынок продолжит отыгрывать изменения в монетарной политике ФРС и Банка России. В прошлую среду, 14 июня, американский регулятор повысил процентную ставку до 1–1,25% годовых, а в пятницу, 16 июня, российский Центробанк принял решение снизить ключевую ставку на 25 б.п., до 9% годовых.

Эти шаги были ожидаемы рынком, однако сокращение разрыва между ставками ФРС и Банка России снижает привлекательность операций carry trade (игры на разнице процентных ставок) для иностранных инвесторов. «Понижение ключевой ставки на фоне повышения ставки ФРС может несколько сократить приток капитала из-за рубежа», — рассуждает заместитель директора инвестиционно-торгового департамента Абсолют Банка Андрей Зайцев. По его мнению, ослабление фактора carry trade может оказать давление на курс рубля. Зайцев обращает внимание и на то, что ФРС анонсировала по меньшей мере еще одно повышение ставки в текущем году. «Многие крупные международные компании восприняли это заявление позитивно и начали приобретать американскую валюту, на фоне чего она начала укрепляться по отношению к другим, в том числе к российскому рублю», — поясняет эксперт.

Динамика курса рубля также будет зависеть от развития ситуации с введением новых санкций США против России, отмечают финансисты. «Текущую ситуацию можно оценивать так: нивелирован почти весь позитив касательно развития отношений между США и РФ и перспективы снятия санкций, который был накоплен с момента избрания президентом Дональда Трампа», — подчеркивает главный аналитик Бинбанка Наталья Ващелюк. Таким образом, окончательное утверждение новых санкций и другие сигналы об обострении геополитической ситуации могут привести к ослаблению российской валюты и снижению интереса инвесторов к рублевым активам.

Кроме того, на курс рубля будет оказывать давление политическая обстановка в Белом доме, отмечает заместитель председателя правления Локо Банка Андрей Люшин. «Ситуация вокруг «русских следов» накаляется, Белый дом с начала года остается главным скандальным ньюсмейкером, что начинает нервировать инвесторов», — говорит он. Разговоры о возможном импичменте Трампа также способствуют усилению политической напряженности в США и снижению спроса на рисковые активы, включая рубль.

С учетом перечисленных и прочих факторов участники опроса предполагают, что к закрытию торгов на Московской бирже в пятницу, 23 июня, курс доллара немного укрепится и составит 57,9 руб.

Екатерина Аликина

ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЙ КОМПЛЕКС

газета.ru

Вышки в США качают деньги из России

Цены на нефть снижаются на фоне данных о росте числа буровых установок в США

Информация о росте числа буровых установок в США стала поводом для снижения цен на нефть. Правда, по мнению экспертов, опрошенных «Газетой.Ru», этот тренд сохранится недолго и все может измениться уже в середине недели, когда выйдут данные о запасах нефти в США.

Американская нефтегазовая сервисная компания Baker Hughes в прошлую пятницу сообщила, что за неделю количество буровых установок в США выросло на шесть штук — до 933 единиц. Число нефтяных установок достигло 747 единиц, а газодобывающих — 186.

Падение цен на нефть обусловлено перенасыщением рынка, из-за того что рост добычи в США компенсирует усилия ОПЕК по сокращению добычи черного золота.

«Я бы сказал, что текущая картина в большей мере связана с дрейфом открытых позиций спекулянтов на NYMEX и ICE, чем с какими бы то ни было подозрениями и предположениями о так «сильно ухудшившейся» нефтяной конъюнктуре всего за неделю», — говорит старший аналитик УК «Горизонт» Владимир Рожанковский.

На межконтинентальной бирже ICE в Лондоне фьючерсы на Brent с поставкой в сентябре торгуются по $47,2.

Аналитик БКС Иван Копейкин считает, что ситуация в целом никак не отразится на рынке. «Там символические цифры — 0,1–0,2%. В дальнейшем динамика будет влиять на российский рынок. Данные по запасам, которые будут выходить в среду, будут в центре внимания для цен на нефть. Существенного роста, как это было в начале года, уже не будет, будет только сокращение, и, естественно, данная ситуация положительно скажется на стоимости нефти», — комментирует собеседник «Газеты.Ru».

Тем не менее, по данным старшего рыночного аналитика AxiTrader Грега Маккенна, число нефтяных установок в США растет 22 недели подряд. Такую тенденцию стратег называет рекордом. Он также добавил, что темпы роста количества установок снижаются.

Напомним, что в конце мая ОПЕК решила продлить действие соглашения об ограничении добычи нефти до марта 2018 года, о чем сообщил министр нефти Кувейта Исам аль-Марзук по итогам переговоров стран картеля в Вене.

Ранее глава российского Минфина Антон Силуанов по этому же поводу отметил, что реализация ноябрьских договоренностей привела к тому, что производители оказались «в коллективном выигрыше», так как из-за роста мировых цен у всех стран увеличилась выручка.

По словам министра, продление соглашения направлено на стабилизацию цен и благоприятно отразится на платежных балансах нефтедобывающих государств. «Минфин рассчитывает использовать благоприятную ценовую конъюнктуру для пополнения резервов, чтобы быть готовым к любым дальнейшим сценариям в случае волатильности цен на нефть», — отметил Силуанов.

Доходы стран ОПЕК от экспорта нефти по итогам прошлого года снизились на 13,2% и составили $445,68 млрд, несмотря на то что физические объемы зарубежных поставок из стран картеля выросли на 6,5%, до 25,014 млн барр. в сутки. Об этом говорится в отчете ОПЕК за 2016 год, опубликованном на прошлой неделе.

«Снижение доходов было ожидаемым, так как в 2015 году средняя цена барреля нефти Brent была на уровне $52,4, а в 2016 году — $44,1», — комментирует аналитик Райффайзенбанка Андрей Полищук.

По данным картеля, в прошлом году общемировая среднесуточная добыча нефти составляла 75,476 млн барр., что на 0,5% выше показателей предшествующего года. Мировая добыча растет седьмой год подряд, указывает ОПЕК.

Крупнейшими производителями в прошлом году стали Саудовская Аравия (10,46 млн барр./сутки, +2,6%), Россия (10,29 млн барр.,+1,8%) и США (8,87 млн барр., –5,7%).

Как заявлял ранее глава российского Минэнерго Александр Новак, Россия скорректирует прогнозы по добыче в 2017 году на 4 млн тонн, до 547 млн тонн. При этом будут проводить сокращение добычи пропорционально. Прогноз министерства по ценам на текущий год остается прежним — $50–60 за баррель.

Напомним, что в конце сентября прошлого года страны ОПЕК договорились ограничить добычу на уровне 32,5–33 млн барр. в сутки. При этом в августе картель добывал 33,174 млн барр., а в сентябре — 33,394 млн барр. в день.

Спрос на нефть, по оценкам ОПЕК, в 2016 году составлял 95,12 млн барр. в сутки, что на 1,5% больше, чем в 2015 году. Спрос рос в основном за счет Азиатско-Тихоокеанского региона (в первую очередь — Китая и Индии). А вот в Латинской Америке спрос падает второй год подряд.

Но при производстве в 75,47 млн барр./сутки и спросе в 95,12 млн барр. в прошлом году на рынке нефти должен был возникнуть явный дефицит.

Тогда как разные страны (в том числе и Россия) неоднократно делали заявления о превалировании предложения над спросом, что и оказывало давление на мировые цены. Цифры назывались разные, но в основном говорилось об избытке предложения в размере 1–1,5 млн барр. в сутки.

Отдел «Бизнес»

НЕЗАВИСИМАЯ

Израильский газ пойдет в обход Турции

Новому трубопроводу в Италию мешают вялый спрос и низкие цены на углеводороды

Израиль, Греция и Кипр подтвердили готовность строить новый газопровод EastMed протяженностью в 2 тыс. км по дну Средиземного моря. Израиль обнаружил на шельфе значительные запасы газа, которые превышают его потребности. И поэтому заинтересован в экспорте газа. Израильтяне продвигают свой проект EastMed как альтернативу российским поставкам. Начать строительство новой средиземноморской трубы ценой в 6 млрд евро мешают низкие цены на голубое топливо, невысокий спрос на него в Европе, а также хитрая газовая игра Турции.

Премьер Греции Алексис Ципрас, президент Кипра Никос Анастасиадис и глава израильского кабинета Биньямин Нетаньяху готовы ускорить строительство газопровода в восточной части Средиземного моря. Об этом они объявили на трехсторонней встрече в Салониках в конце прошлой недели.

Новые исследования показали, что транспортировка газа с израильских и кипрских месторождений через Грецию в Италию может оказаться рентабельной. Мощность газопровода EastMed может составить до 16 млрд кубометров газа в год, что сопоставимо с тем объемом, который Россия предполагает поставлять на юг Европы по одной из двух ниток строящегося «Турецкого потока». При этом израильский газ имеет явное преимущество в глазах европейцев перед российским: он не увеличивает зависимость ЕС от РФ. Расходы на строительство газовой инфраструктуры в Восточном Средиземноморье оцениваются в 6 млрд евро.

Кроме общего газопровода Греция, Израиль и Кипр планируют построить и объединяющую электросеть, расходы на которую составят около 3 млрд евро. Ципрас заявил, что проект газопровода в восточной части Средиземного моря внесет решающий вклад в диверсификацию поставок энергоносителей в Европу. А Нетаньяху назвал этот проект настоящей революцией в энергетической области. Слова про «диверсификацию» и «революцию» имеют прямое отношение к российским планам поставок газа в Европу по «Турецкому потоку». Впрочем, у российского газа есть шанс оказаться в Греции чуть раньше израильского. «Технически проблем для строительства газопроводов через Средиземное море нет. Подобные трубопроводы давно действуют на западе Средиземного моря. Существует также магистраль из Ливии в Италию. Другое дело – вопросы экономики, политики и наличия ресурсов. Именно они и тормозят реализацию проекта EastMed», – объясняет аналитик Sberbank investments research Валерий Нестеров.

Политические риски, в частности, связаны с тем, что израильское законодательство утверждает приоритет внутренних потребностей страны, а не экспортных доходов частных компаний. Впрочем, запасы месторождений «Тамар» и «Левиафан» могут быть увеличены за счет геологической доразведки. «Ресурсную базу для газопровода EastMed можно назвать интересной, но не гигантской», – говорит Нестеров. Еще одна группа рисков связана с позицией Турции, которая хотела бы укрепить свои позиции газового хаба и поучаствовать в транзите израильского газа. Но и у Греции есть аналогичные амбиции. Определенные риски создает неурегулированность прав на морские месторождения Кипра.

В апреле этого года Израиль, Италия, Кипр и Греция создали рабочую группу для подготовки проекта газопровода EastMed. На этой встрече присутствовал и еврокомиссар по энергетике и климату Мигель Ариас Каньете. Тем самым евробюрократия продемонстрировала поддержку израильскому газопроводу.

Впрочем, пока динамика спроса европейцев на газ скорее тормозит реализацию проекта.

«Золотого века газа, о котором мечтали аналитики, судя по всему, не будет. Спрос на газ в перспективе будет увеличиваться, но гораздо медленнее, чем ожидалось. Еще несколько лет назад газ в Европе можно было продать по 350–450 долл. за тысячу кубометров. А сегодня таких цен уже нет и газ продается по 180–250 долл.», – отмечает Несторов. Так что фактор низких цен на углеводороды также играет против проекта израильского EastMed, который может начать работать ориентировочно в 2025 году.

Михаил Сергеев

РБК
САЙТ ГАЗЕТА ЖУРНАЛ ТЕЛЕКАНАЛ

«Российская добыча более чем конкурентна»

Александр Дюков — об отношениях «Газпром нефти» с иностранными партнерами и консолидации в нефтяной отрасли

Предправления «Газпром нефти» Александр Дюков рассказал РБК, как складываются отношения компании с иностранными партнерами, влияет ли политика на ее работу и стоит ли ждать дальнейшей консолидации в нефтяной отрасли России

Вторая по добыче государственная нефтяная компания «Газпром нефть» ведет себя скромно с точки зрения слияний и поглощений, но это не мешает ей расти. За последние десять лет добыча и переработка компании выросли в 2,5 раза, до 86 млн т н.э. и 42 млн т нефтепродуктов. Предправления «Газпром нефти» Александр Дюков рассказал в интервью РБК, почему компания не стала агрессивно скупать конкурентов, какие активы ей интересны за рубежом и почему сейчас выгоднее работать в России. Дюков, который уже десять лет возглавляет «Газпром нефть», также объяснил, почему никогда не думал заняться собственным бизнесом.

Нужно быть проактивными

— В мае ОПЕК и страны, не входящие в картель, договорились продлить соглашение о сокращении добычи нефти до марта 2018 года. Многие видят риски в связи с этой сделкой: сланцевая добыча в США растет, и есть опасения, что цены на нефть опять упадут. Вы говорили о том, что регулятор сейчас должен очень гибко реагировать на любые изменения на рынке. Каким образом?

— Мне кажется, сегодня у регулятора должно быть две цели. Во-первых, действительно сбалансировать спрос и предложение, убрать с рынка избыточные складские запасы. При этом важно не только добиться этого

сбалансированного состояния, но и отслеживать его сохранение в будущем.

Вторая задача, которая, как мне кажется, недооценивается, а на самом деле она очень важна, — это управление ожиданиями рынка в отношении цены на нефть. Я имею в виду управление форвардной кривой — важно, чтобы она все-таки была пологой. Ситуация контанго (когда рынок надеется на рост цены нефти) может быть опасна, так как может стимулировать инвестиции производителей сланцевой нефти. Ожидание высоких цен также поможет им в хеджировании будущей добычи, и это может опять привести к росту сланцевой добычи, к дестабилизации рынка и, соответственно, к новой высокой волатильности и падению цен на нефть. Чтобы решить как первую, так и вторую задачу, нужно быть проактивными, нужно мониторить ситуацию и оперативно реагировать на то, что происходит на рынке.

— Недавно эксперты Vygon Consulting подсчитали, что, хотя сделка с ОПЕК является положительной для российского бюджета, российские нефтяные компании могут недосчитаться 70 млрд руб. в 2017 году. Вы согласны с этой оценкой? И возможна какая-то компенсация для компаний?

— Сразу хочу сказать, что вопрос о компенсациях мы поднимать не будем. С расчетами Vygon Consulting я не знаком, но чтобы их сделать, нужно знать, какой была бы цена на нефть и какой был бы курс доллара в том случае, если бы не было договоренности с ОПЕК, а взаимосвязь цены и курса рубля сейчас уже не такая однозначная. Понятно, что более высокая цена это позитивный фактор для нефтяных компаний. С другой стороны, конечно, нефтяные компании испытывают негативное влияние переукрепленного рубля. «Газпром нефть», как вы знаете, в последние годы агрессивно наращивала добычу — на 7–9% в год, и конечно, мы планировали продолжить расти такими же высокими темпами. Из-за соглашения с ОПЕК в этом году вместо роста в 8–9% мы увеличим добычу всего на 4–4,5%. Это, безусловно, для нас негативный фактор.

Но в целом, мне кажется, продление соглашения о сокращении добычи — правильный шаг, который позволит убрать ненужную волатильность и непредсказуемость. Соглашение пойдет на пользу и потребителям, и производителям, и — может быть, это прозвучит пафосно — мировой экономике. Кроме того, мы прекрасно понимаем, что в условиях низких цен российская нефтяная отрасль должна быть готова к внезапным инициативам Минфина, направленным на повышение нагрузки на отрасль.

— Россия после сделки с ОПЕК получила двух крупных международных партнеров — Саудовскую Аравию и Катар. Вы уже обсуждаете с Saudi Aramco технологическое партнерство. Если говорить о долгосрочной перспективе, насколько вам интересна эта компания в качестве партнера?

— Давайте не будем забегать вперед, мы сейчас находимся только на этапе знакомства. Несколько месяцев назад состоялась первая поездка сотрудников «Газпром нефти» на производственные площадки Saudi Aramco, мы посмотрели их производственные активы, научно-технический и инженерный центры, посмотрели, как у них организовано обучение.

Во время последнего экономического форума в Санкт-Петербурге мы показали министру энергетики, промышленности и природных ресурсов Саудовской Аравии [Халиду аль-Фалиху] наш научно-технический центр. Оказалось, что наша технологическая стратегия во многом соответствует технологическим вызовам, которые стоят перед Saudi Aramco. Понятно, где-то задачи не совпадают, но мы вполне можем найти точки соприкосновения. Совместные проекты в разведке и добыче мы пока не обсуждаем. Они возможны, но это дело будущего.

— Суверенный фонд Катара (QIA) вместе с РФПИ изучают проекты на $12 млрд. Вам интересно сотрудничество с катарским фондом, можете ли вы предложить им какие-то проекты?

— Ни мы, ни катарский фонд не проявляли инициативы, у нас пока не было никаких контактов. Через РФПИ мы сотрудничаем с рядом других фондов, с которыми обсуждаем ряд проектов.

— Согласно вашей стратегии до 2025 года вы планируете добывать за рубежом всего 10% нефти. Почему так мало?

— Для нас присутствие в международном upstream — это стратегическая задача. Есть крайне важные для нас регионы, в первую очередь Ближний Восток. Но что касается конкретного процента — 10 или 15%, в данном случае это не так уж важно. Мы будем руководствоваться экономической целесообразностью. Если будет экономически целесообразно иметь в нашем портфеле проектов 5% зарубежной добычи, значит будет 5%. Будет выгодно 15%, значит будет 15%.

— Сейчас проекты в России выгоднее, чем за рубежом?

— Да, сейчас, после падения цен на нефть, это абсолютно очевидно. Российской нефтяной отрасли помогают девальвация рубля и налоговая система (бóльшую часть цены в виде налогов получает государство, при снижении цен на нефть государство и теряет. — РБК). Наша добыча более чем конкурентна по сравнению с разработкой других мировых запасов. Конечно, может быть, мы чуть уступаем по экономике добычи на Ближнем Востоке, но в целом добыча в России вполне конкурентоспособна.

— За рубежом вам интересны в основном добычные проекты или также другие направления — нефтехимия, нефтепереработка?

— Конечно, мы развиваем не только upstream. Правда, основной фокус в переработке у нас сейчас на модернизации нефтеперерабатывающих заводов в России: мы хотим сделать наши НПЗ более эффективными, хотим, чтобы они выпускали как можно больше светлых нефтепродуктов и нефтепродуктов с высокой добавочной стоимостью. Но мы и прорабатываем варианты покупки нефтеперерабатывающих, нефтехимических активов и за рубежом. Чтобы подобные сделки состоялись, нужно соблюдение двух условий. Во-первых, покупка актива должна позволить нам защитить свою долю на рынке нефти, это стратегическое обоснование. Второе очень важное требование — экономическая целесообразность, и вот с этим ситуация сложная. Сейчас практически нет активов для поглощения, где можно было бы гарантированно окупить инвестиции. Мы, тем не менее, изучаем несколько активов, но будут ли сделки, пока рано говорить.

— После снятия западных санкций мировые компании устремились в Иран. «Газпром нефть» сейчас изучает там два проекта — Шангуле и Чешмех-Хош. Но есть мнение, что внутренняя норма доходности иранских проектов слишком низкая.

— Оценивать норму доходности пока рано. Во-первых, нам еще только предстоит познакомиться с деталями нового иранского контракта. Мы практически завершили ТЭО проектов и в ближайшее время планируем начать

индивидуальные консультации по нашим блокам с иранской стороной. После этого можно будет понять, какой будет доходность по тем инвестициям, которые нам предстоит сделать в эти проекты.

— Вы недавно договорились о сотрудничестве в Иране с австрийской OMV. Речь идет только об этих двух участках или это может быть более широкое сотрудничество?

— Мы с OMV знакомы давно: вы знаете, что они долгое время сотрудничают с нашей материнской компанией «Газпром» и показали себя надежным партнером. У OMV уже есть несколько блоков в Иране, и мы видим определенную синергию от нашего партнерства, как управленческую так и инфраструктурную. Мы провели первые предварительные консультации с иранским правительством и Министерством нефти, они позитивно смотрят на возможность такого альянса.

— Вы хотели получить новые участки в Ираке. Что это за блоки и как вы в целом намерены развиваться в регионе?

— Ирак очень важный для нас регион, мы его хорошо знаем, успешно реализовали проект Бадра, одно из самых сложных по геологии месторождений в стране. Вы знаете, что был визит министра нефти Ирака [Джабара Али аль-Ляиби], он предложил нам посмотреть новые проекты. Нам это, в принципе, интересно, потому что мы хорошо знаем регион. Поэтому мы ждем более конкретных предложений от иракской стороны.

Александр Дюков родился в 1967 году в Ленинграде, учился в Ленинградском ордена Ленина кораблестроительном институте. В 1996–1998 годах был финансовым директором, а затем гендиректором Петербургского нефтяного терминала, в 1998–2000 годах занимал руководящие должности в морском порту Санкт-Петербурга, где его будущий начальник Алексей Миллер руководил департаментом по привлечению инвестиций. С февраля 2003-го по ноябрь 2006 года Дюков был президентом нефтехимической компании «Сибур», в совет директоров которой входит до сих пор. 30 декабря 2006 года избран президентом «Газпром нефти». В апреле 2017 года впервые попал в список богатейших россиян по версии журнала Forbes, который оценил его состояние в $500 млн. По данным издания, Дюков владеет 4% акций «Сибура».

«Мы растем, а как расти — уже вторично»

— В России «Газпром нефть» — вторая государственная компания с серьезным лоббистским ресурсом. Тем не менее у вас довольно консервативная политика в части слияний и поглощений. Почему?

— Знаете, акционер («Газпром». — РБК) перед нами ставит три задачи. Первая — это рост масштабов нашего бизнеса. Вторая — мы должны расти эффективно. И третья — мы должны сохранять финансовую устойчивость. Вы видите, что за последние десять лет масштаб и география деятельности «Газпром нефти» сильно изменились. Объемы добычи выросли в два раза, в два с половиной раза выросли объемы переработки. В последние годы у нас самые высокие темпы роста добычи в России (около 7% против примерно 2% в среднем в России за последние два года. — РБК). Расширяется наша продуктовая сеть, премиальная сеть, и при этом мы все это делаем эффективно. Если посмотреть на показатели экономической эффективности, мы являемся одним из лидеров. При этом мы сохраняем финансовую устойчивость. Мы очевидно растем. А как расти — за счет приобретений и поглощений или за счет органического развития, — это уже вторично.

— Недавно на экономическом форуме в Санкт-Петербурге вы заочно поспорили с экс-министром финансов Алексеем Кудриным, который предложил приватизировать все нефтяные компании в течение 7–8 лет. Вы сказали, что госкомпании зачастую более эффективны, чем частные. Как вы можете это объяснить?

— Алексей Леонидович [Кудрин] озвучил некую гипотезу, но давайте мы обратимся к фактам. Я предлагаю ему сравнить нашу компанию с другими частными компаниями, и если он мне действительно докажет, что частные компании более эффективны, я готов это признать. Кстати, в продолжение того, что сказал Алексей Леонидович, глава компании Shell Бен ван Берден сказал, что в принципе он согласен с господином Кудриным. На это я опять же хочу ответить следующее. Вы знаете, что у нас с компанией Shell есть совместный актив — это группа Салымских месторождений, мы этим активом управляем по очереди. Так вот, сравнивая качество и эффективность этого управления, я не могу сказать, что мы в чем-то уступаем компании Shell.

— А что вы думаете о консолидации нефтяной отрасли в России — это правильная тенденция? Или все-таки чем больше игроков, тем лучше?

— Это общемировой тренд, и если мы посмотрим на то, что происходило в последние 30 лет, то увидим целую волну очень серьезных слияний не только в России, но и в мировой нефтяной отрасли. Примеры вам известны: Exxon и Mobil и так далее.

— В России, вы думаете, продолжится консолидация отрасли или дальше уже некуда?

— Мне сложно говорить о том, как это будет. Если в этой консолидации будет экономическая целесообразность, то вполне можно ожидать сохранения этого тренда.

— Нефтяная отрасль — это большая политика, особенно если дело касается госкомпаний. Вы, когда принимаете решения о новых инвестициях или зарубежной экспансии, часто руководствуетесь политическими мотивами?

— Прежде всего мы руководствуемся экономикой. В частности, совет директоров «Газпром нефти», принимая решения, руководствуется экономической целесообразностью, ну и стратегической важностью того или иного решения для «Газпром нефти».

Мы достаточно хорошо обходимся без западных партнеров

— Расскажите, как «Газпром нефть» будет развиваться в ключевом регионе, на Ямале? Сколько планируете инвестировать в долгосрочной перспективе? Будете покупать новые лицензии или сосредоточитесь на имеющихся участках?

— Ямал действительно ключевой и стратегический для нас регион: «Газпром нефть», а до этого «Сибнефть», присутствовала там исторически. В долгосрочной перспективе мы планируем инвестировать в регион сотни миллиардов рублей.

В прошлом году мы ввели в промышленную эксплуатацию два очень крупных месторождения — это Новый Порт и Мессояхская группа месторождений (Восточно-Мессояхское месторождение). Там огромные запасы и уже существенные объемы добычи. Мы, конечно, продолжим их осваивать: сейчас строим новые скважины, расширяем технологическую инфраструктуру. Кроме того, в ближайшее время мы начнем разрабатывать несколько новых месторождений — это Северо-Самбургское и Тазовское. Ну и помимо этого уже созданная в этом регионе инфраструктура позволит

начать разработку соседних месторождений как распределенного, так и нераспределенного фонда, но это уже дело будущего.

— У вас есть несколько соглашений с иностранными партнерами по развитию арктического шельфа, но пока ни одно из них не увенчалось какой-то сделкой. Почему — вы не торопитесь или иностранцы с опаской относятся к проектам из-за санкций?

— В этом процессе есть определенный прогресс, хотя, может быть, мы двигаемся и не с той скоростью, с которой хотели бы. Но дело здесь, безусловно, не в санкциях. Основная причина — это, конечно, низкие цены на нефть. Инвесторы сейчас неохотно входят в такие сложные проекты, как разработка глубоководных шельфов, работа с высоковязкой нефтью, с битуминозными песками, и безусловно, проекты на арктическом шельфе относятся к их числу. Но все равно переговоры продолжаются, и мы видим положительную динамику. В любом случае мы продолжим выполнять нашу программу геологоразведочных работ, с иностранными партнерами или без.

— «Газпром нефть» планирует к 2025 году добывать 2,5 млн т нефти на Баженовской свите. Во сколько могут обойтись технологии для добычи? Как вы собираетесь разрабатывать эти участки — самостоятельно или с западными партнерами? Может ли государство оказать поддержку?

— Привлечь западных партнеров мы не можем из-за санкций, и я считаю, что мы в принципе достаточно хорошо обходимся и без них. Их присутствие, может быть, и не помешало бы, а где-то даже помогло, но для нас это не критично.

Мне сложно оценить инвестиции, которые нужны для промышленной эксплуатации и добычи на Баженовской свите. Я могу назвать наши оценки тех инвестиций, которые мы планируем сделать на нашей Пальяновской площади. Этот проект получил статус национального, и мы там тестируем разные технологии, которые позволят нам эффективно работать на Баженовской свите. По нашей оценке, до 2020 года мы инвестируем на этой площадке порядка 8,5 млрд руб., из них 7,5 млрд руб. — это будут деньги компании «Газпром нефть» (а остальные — государственное финансирование со стороны Минпромторга).

Что нам бы хотелось получить от государства? Мы ждем от государства создания на этой площадке комфортных условий для работы других компаний. Мы видим эту площадку как некий технологический полигон, платформу, где свои технологии будут тестировать и другие участники. Мы хотели бы видеть там и инжиниринговые, и нефтесервисные компании, и машиностроителей, и компании, работающие с цифровыми технологиями. А все, что нужно непосредственно «Газпром нефти», — это специальная лицензия, позволяющая вести работы в режиме опытно-промышленной разработки.

— Акционеры «Газпром нефти» утвердили рекордные дивиденды за 2016 год — 50,6 млрд руб. Какой у вас прогноз по 2017 году, можно ждать нового рекорда?

— Мы ожидаем, что 2017 год будет столь же успешным для нашей компании, и надеемся, что положительная динамика роста чистой прибыли и соответственно дивидендов продолжится. Конечно, пока рано делать какие-то прогнозы. Для этого надо понимать, какой будет средняя цена на нефть по году и какой будет курс. На этот вопрос, наверное, не ответит никто. Но, что можно уверенно сказать, в этом году мы увеличим добычу, мы увеличим производство светлых, то есть высокомаржинальных, нефтепродуктов, мы продолжим развивать и наши премиальные каналы сбыта продуктов, которые позволяют доводить их до конечного клиента с максимальной стоимостью.

— Нефтяники очень давно ждут введения принципиально нового налога на добавленный доход (НДД). На ваш взгляд, нужны ли дополнительные изменения в налоговой системе, в частности касающиеся переработки? Например, недавно Минэнерго сообщило, что правительство может предоставить отсрочку в уплате акцизов НПЗ, которые модернизируются.

— Что нужно российской нефтяной отрасли? Две вещи. Первое — это стабильность налоговой системы для нефтепереработки. В результате большого налогового маневра налоговая нагрузка на нашу нефтепереработку значительно выросла, и сейчас средняя маржа наших нефтеперерабатывающих заводов уступает марже на европейских заводах, хотя европейская нефтепереработка всегда славилась своей низкой доходностью. Поэтому для нефтепереработки нужно постараться сохранить хотя бы существующий режим, не ужесточать его. Если говорить о добыче, то, конечно, НДД, который обсуждается уже достаточно давно, был бы универсальным решением и позволил бы сделать наше недропользование более рациональным, а также увеличить как доходы в бюджет, так и эффективность инвестиций нефтяных компаний. В этом вопросе есть прогресс, законопроект готов и сейчас находится на рассмотрении в правительстве. Мы ожидаем, что уже в этом году Госдума примет соответствующее решение. И это станет очень важным событием для российской нефтяной отрасли.

— В декабре прошлого года исполнилось десять лет, как вы возглавляете «Газпром нефть». Вы можете подвести итоги, важные лично для вас?

— Для меня очень важно, что компания за это время претерпела серьезную трансформацию. «Газпром нефть» не только изменилась с точки зрения масштаба и географии деятельности, но и стала другой качественно. Даже в условиях ухудшения качества запасов и низких цен мы наращиваем объемы бизнеса и развиваемся. Сегодня мы работаем с трудноизвлекаемыми запасами, к которым российские компании не знали, как подойти, еще десять лет назад. За это время мы показали, что можем конкурировать наравне с ведущими мировыми компаниями. Команда реализует масштабные, амбициозные проекты. С нами говорят на равных, и это, безусловно, очень важное достижение.

— Иногда руководители компаний уходят заниматься собственным частным бизнесом — вы никогда об этом не думали? Вам нравится оставаться наемным менеджером?

— Вы знаете, мне нравится то, чем я занимаюсь, я никогда не думал о том, чтобы уйти в собственный частный бизнес. Теоретически, наверное, возможно все. Для меня важен масштаб деятельности и, соответственно, насколько масштабными могут быть изменения, которые я могу инициировать и реализовать.

«Газпром нефть» — нефтегазовая компания, ее основные регионы присутствия сосредоточены в Ямало-Ненецком автономном округе, Западной и Восточной Сибири. Компания также владеет нефтеперерабатывающими заводами в Панчево и Нови Сад (через сербскую NIS) и добывает нефть в нескольких зарубежных

странах, в частности в Ираке и Венесуэле. 92,7% «Газпром нефти» принадлежит «Газпрому», остальные акции торгуются на Московской бирже. Капитализация на 16 июня составила 884,96 млрд руб. Выручка «Газпром нефти» за 2016 год по МСФО составила 1,7 трлн руб., чистая прибыль — 200 млрд руб.

Алина Фадеева

ИЗВЕСТИЯ

«Нафтогаз» заявил о заинтересованности в транзите российского газа

Главный коммерческий директор «Нафтогаза» Юрий Витренко заявил на семинаре «Нафтогаз» и будущее энергетического сектора Украины» в Вашингтоне, что украинская компания заинтересована в транзите российского газа и после 2020 года.

Витренко сообщил, что переговоры о транзите газа РФ пройдут «в ближайшее время». По его словам, интерес «Нафтогаза» связан с решением Стокгольмского арбитража, который постановил, что стороны (РФ и Украина) должны договариваться на основе принципов, определенных арбитражем, передает ТАСС.

«Да, заинтересована. В настоящее время мы планируем переговоры; мы просто не можем пока договориться о месте», — сказал Витренко.

Американские специалисты в ходе семинара напомнили, что к 2020 году Киев должен перезаключить контракт на транзит российского газа. Витренко пришлось отвечать им на вопрос, что будет с «Нафтогазом», если данное соглашение не будет пролонгировано.

«Если мы не договоримся с «Газпромом» и если европейские компании не будут покупать газ на российском рынке и сами заказывать услуги украинской ГТС (газотранспортной системы), то в такой ситуации, естественно, спроса вообще на транзит через территорию Украины мы не ожидаем», — сказал он.

Нафтогазу, по его словам, приходится говорить о том, что он вынужден изменять тариф, применяемый сейчас к транзиту, что приводит к расчету «ускоренной амортизации». Витренко заявил, что компания намерена пересмотреть тариф на транзит газа с учетом этой «ускоренной амортизации».

Витренко полагает, что «Газпром» «должен заплатить сейчас больше», потому что потом «вообще не будет ничего платить».

МАШИНОСТРОЕНИЕ

ИЗВЕСТИЯ

В России начнут строить завод легковых Mercedes

В Солнечногорском районе Московской области начнут строительство предприятия по производству легковых автомобилей Mercedes-Benz, сообщили в российском представительстве немецкой компании.

Строительство завода планируется завершить к 2019 году. Предполагаемая мощность — более 20 тыс. машин в год. Планируется, что изначально российское предприятие будет выпускать четыре модели автомобилей немецкой марки.

В 2013–2014 годах немецкий концерн вел переговоры о локализации производства на базе «Мосавтозила» — проекта Сбербанка и правительства Москвы, который так и не был до конца реализован.

ТРАНСПОРТНЫЕ УСЛУГИ И ЛОГИСТИКА

газета.ru

МС-21 не долетел до Ле-Бурже

Итоги первого дня международного авиасалона в Ле-Бурже

Во Франции открылся авиасалон «Ле-Бурже». Его начало нельзя назвать успешным для России. В этом году мы привезли на выставку только макеты и рекламные материалы из-за рекомендаций французской таможни. В первый день салона России не удалось заключить ни одного контракта на поставку гражданских самолетов.

Первый день Международного аэрокосмического салона «Ле-Бурже – 2017» (Salon du Bourget) в одноименном французском пригороде в целом не принес сенсаций.

Выставка началась неплохо для Airbus: компания подписала контракт с лизинговой GE Capital Aviation Services (GECAS) на поставку 100 самолетов семейства A320neo — самого коммерчески успешного в мире.

«Это повод сказать, что для Airbus салон прошел не зря», — отмечает исполнительный директор отраслевого агентства «АвиаПорт» Олег Пантелеев.

Россия в этом году не привезла во Францию натурные экспонаты своей авиатехники, опасаясь проблем с таможней, заявил директор ФСВТС Дмитрий Шугаев.

«Мы не стали рисковать, потому что поступила информация, что могут быть проблемы с таможенной стороны», — сказал он. У России «не было полной уверенности, что наше участие может быть таким, как мы привыкли», — признал Шугаев. При этом, по его словам, в выставке участвуют 34 российские организации, которые намерены презентовать около 190 образцов.

Единственным действующим летательным аппаратом, который прибыл от России на авиасалон «Ле-Бурже», стал ближнемагистральный пассажирский авиалайнер Sukhoi Superjet 100 в раскраске мексиканского Interjet.

Авиалайнер МС-21, недавно совершивший свой первый полет, будет представлен пилотажным тренажером. Как сообщили в ОАК, устройство имеет идентичную самолету конструкцию пультов и органов управления.

Также ОАК покажет на своем стенде модели гражданских самолетов МС-21-300, Ил-114300, МТС, Бе-200, Бе-103.

«В этом году «жатву» производители SSJ-100 и МС-21 проведут на МАКС-2017 (пройдет в подмосковном Жуковском 18–23 июля. — «Газета.Ru»)», — уверен Пантелеев.

Впрочем, рекорды на нынешнем авиасалоне «Ле-Бурже» не ожидаются и у иностранных поставщиков.

Рынок сейчас перенасыщен авиатехникой, поэтому не требуется производства дополнительных образцов, отмечает главный редактор портала «Авиа.ру» Роман Гусаров.

По мнению Пантелеева, спрос на новые самолеты в ближайшее время снизится. Оба эксперта не ожидают рекордных контрактов от «Ле-Бурже».

Ранее директор по продажам европейского подразделения Airbus Джон Лии заявил, что в 2017 году будет наблюдаться «значительное замедление как по части роста портфеля заказов Airbus, так и для всей индустрии в целом».

Твердый заказ в первый день салона, кроме Airbus, получила американская Boeing — ирландский лизингодатель AerCap намерен закупить 30 широкофюзеляжных самолетов примерно на $8,1 млрд.

Кроме того, та же GECAS заключила с американским производителем контракт на 20 узкофюзеляжных самолетов Boeing 737MAX-10. Boeing получила также заказы от катарской авиакомпании Qatar Airways и межнационального туроператора TUI Group.

Airbus получил твердый заказ от американского лизингодателя Air Lease Corp. на 12 узкофюзеляжных самолетов A321neo, а канадский производитель Bombardier — от филиппинской авиакомпании Philippine Airlines (PAL) на семь турбовинтовых самолетов Q400.

Российские же производители коммерческой авиации хотя и настроены оптимистично, но пока имеют только планы на опционы.

Так, президент «Гражданских самолетов Сухого» (ГСС) Владислав Масалов в интервью ТАСС сообщил о намерении компании подписать с мексиканской Interjet, которая является основным зарубежным заказчиком SSJ-100, опцион на поставку еще 10 лайнеров. На авиасалоне ГСС намерен обсудить поставку 12 самолетов SSJ-100 со словенской авиакомпанией Adria. Масалов также не исключил поставку до 10 самолетов китайским авиаперевозчикам, отметив, что сертификация SSJ-100 для полетов в Китай может состояться уже в 2018 году.

Про китайский интерес к SSJ-100 говорят уже много лет, но дальше слов дело не идет, напоминает Роман Гусаров. Вряд ли Китай заинтересован в нашем SSJ-100: у них есть аналог и КНР нацелена на собственное производство, считает эксперт.

«Опцион — это все-таки не контракт. И у нас, как показала практика, большая часть контрактов, когда-то подписанных на SSJ-100, так и не состоялись», — напоминает Гусаров.

По его словам, этот лайнер сделан для микрорынка, а потому обречен продаваться в количестве 20–30 самолетов в год.

«Если другие привозят с салонов конкретные подписанные контракты, то мы часто привозим обещания, причем часто обещания, данные самим себе», — комментирует Роман Гусаров.

Новостью дня для российской авиации, по мнению экспертов, стал меморандум канадской Pratt & Whitney Canada и ОАО «Авиационный комплекс имени Ильюшина» о перезапуске программы по созданию региональных турбовинтовых самолетов Ил-114-100 с двигателями PW127H. Перевод производства Ил-114 из Ташкента в подмосковные Луховицы предполагал модернизацию лайнера и переход на

отечественный двигатель, новый контракт с канадской компанией мог бы расширить линейку предложений и привлечь потенциальных покупателей.

В рамках программы Pratt & Whitney Canada предоставит два PW127H для Ил-114-100 вместимостью от 50 до 60 пассажиров. Компании также заинтересованы в долгосрочном соглашении и будущих программах.

Это хорошая новость, но не стоит забывать, что Канада одной из первых присоединилась к антироссийским санкциям, а компании были вынуждены тогда отказаться от уже действующих контрактов, напоминает Гусаров. Нельзя забывать о политической обстановке, считает эксперт.

При этом у российской военной авиации неплохие перспективы: на «Ле-Бурже» стало известно об интересе ряда стран к покупке российских истребителей, в частности МиГ-35 и Су-30.\

«В ближайшие десять лет доля российской боевой авиации будет составлять 27%, — заявил Шугаев. — А 27% — это, кстати, первое место».

Глава ведомства отметил, что Европа и страны НАТО никогда не занимали в общем объеме военно-технического сотрудничества России больше нескольких процентов. «Наши рынки известны — это Юго-Восточная Азия, Африка, Латинская Америка», — пояснил Шугаев.

Сегодня же стало известно, что Россия выиграла тендер на поставку для египетских вертолетоносцев типа «Мистраль» корабельных вертолетов Ка-52.

А заместитель гендиректора РСК «МиГ» Виктор Чернов заявил журналистам, что компания уже начала предварительные переговоры с потенциальными зарубежными покупателями новейшего российского многоцелевого истребителя поколения «4» МиГ-35.

Ожидается, что новейший МиГ-35 будет показан на авиасалоне МАКС-2017 и на выставке «Армия».

В 2017 году Россию на французском салоне представляют 25 компаний, в том числе Объединенная авиастроительная корпорация (ОАК), входящие в нее «Гражданские самолеты Сухого» и «Иркут», «Роскосмос», «Вертолеты России», МиГ, «Рособоронэкспорт».

Екатерина Каткова

ИЗВЕСТИЯ

«Мы ждем роста грузопотока по Северному морскому пути до 80 млн т»

Генеральный директор ФГУП «Атомфлот» Вячеслав Рукша — о потенциале Севморпути, его конкуренции с железной дорогой и перспективах ледокольного флота

По итогам 2016 года грузопоток по Северному морскому пути (СМП) составил 7,5 млн т и впервые за несколько десятков лет превысил максимальный показатель, установленный еще в 80-е годы прошлого века. Увеличение грузопотока напрямую зависит от организации круглогодичной навигации, что, в свою очередь, невозможно без ледокольного обеспечения. О том, сколько ледоколов сегодня у России и сколько еще понадобится, «Известиям» рассказал Вячеслав Рукша, генеральный директор ФГУП «Атомфлот» — предприятия, в ведении которого находится атомный ледокольный флот России.

— Какова роль Северного морского пути для России?

— Россия на протяжении порядка 400 лет искала свой путь в Индию для обеспечения прямого выхода на азиатско-тихоокеанский рынок. Все наши торговые морские пути проходили через Балтийское и Черное моря и замыкались на Европу. При этом, учитывая географию морей, в случае обострения отношений с соседями эти маршруты легко было перекрыть. Русские экспедиции, направлявшиеся на восток, позволили получить представление о Северном морском пути и условиях навигации в его акватории. Сейчас этот путь, помимо стратегической задачи присутствия России в Арктике, выполняет две важнейшие функции. Обеспечивает морскую связь между европейской частью РФ и Дальним Востоком. А в ближайшем будущем с вступлением в фазу активной эксплуатации крупнейших национальных арктических углеводородных проектов дает возможность доставки российской арктической продукции напрямую заказчикам в странах АТР, где цены на углеводороды значительно выше, чем на европейском рынке. Первейший пример — проект «Ямал СПГ», более 90% продукции которого законтрактовано как раз азиатским покупателям.

— Есть ли альтернатива этому пути для России?

— Если говорить об альтернативе, то для реализуемых непосредственно в пределах СМП проектов ее в принципе нет, так как они в большинстве своем ориентированы на морской экспорт продукции — а это порядка 40 млн т груза в год к 2024 году. С точки зрения транзитной доставки грузов по СМП как между российскими, так и между иностранными портами это серьезная и очень выгодная альтернатива во многом перегруженной железной дороге. Более того, активное обеспечение международных транзитов 2010–2013 годов доказало, что по СМП безопасно и с коммерчески приемлемыми скоростями способны проходить суда дедвейтом 150 тыс. т. Во времена Советского Союза СМП эксплуатировался также очень активно, но речь шла о судах тоннажем 5–7 тыс. т, позднее — 15–18 тыс. т. Налицо укрупнение судов в соответствии с общемировым трендом.

— Насколько мы сейчас используем потенциал этого маршрута?

— Максимальный грузопоток по СМП в 80-е годы прошлого столетия составил 6,5 млн т в год. Понадобилось порядка 30 лет, чтобы превысить этот показатель и выйти по итогам 2016 года на 7,5 млн т. Как видите, показатели Северного морского пути наглядно отражают изменения в общем состоянии экономики государства. Реализуемые национальные арктические проекты к 2024 году выйдут на совокупный показатель 40 млн т. Опираясь на оценки ряда экспертов, а также на намерения крупных российских компаний и предварительные переговоры с рядом ключевых игроков, мы ожидаем рост грузопотока по СМП к 2029 году до 80 млн т. В основном это будут сжиженный природный газ, сырая нефть, уголь и металлы. То есть получается, что с точки зрения одной только перевозки грузов СМП в настоящий момент используется на 10%. Но потенциал роста, причем подтвержденный потенциал, у него огромный. И в приведенной цифре нет международных транзитов, а их эффективность уже была ранее доказана на практике.

— Что мешает использовать потенциал пути лучше?

— Эффективность использования любого географически выгодно расположенного пути определяется в первую очередь его инфраструктурой. А ключевым элементом инфраструктуры СМП является атомный ледокольный флот. Основные особенности атомных ледоколов — мощность и высокая автономность (перезарядка топлива раз в пять лет, а для строящихся в настоящий момент универсальных атомных ледоколов (УАЛ) — раз в 10 лет) — позволяют им выполнять проводки судов в тяжелых льдах и вдали от портов, в том числе в сверхвысоких широтах. По нашим расчетам и на основании заключенных долгосрочных контрактов, заявленный грузопоток в 40 млн т можно обеспечить четырьмя атомными ледоколами. Однако для выхода на ледокольное обеспечение дальнейших объемов потребуются дополнительные ледоколы. Всего, по нашим расчетам, для грузопотока в 80 млн т нужно восемь атомных ледоколов, включая атомный ледокол-лидер.

— Зачем нужен лидер?

— Почему лидер и зачем такой мощный — 120 МВт против строящихся сейчас самых мощных в мире УАЛов, мощность которых 60 МВт? Дело в том, что в настоящий момент круглогодичная навигация по СМП реализована только в западном его секторе, не таком тяжелом с точки зрения ледовой обстановки. В восточном секторе навигация возможна только в летне-осенний период, когда ледовый покров и толщина льда минимальны. Но именно отсутствие круглогодичной навигации препятствует выполнению одной из важнейших задач СМП — круглогодичной доставке российской арктической продукции на рынки Азиатско-Тихоокеанского региона. Ледокол-лидер как раз и призван решить эту задачу.

— Чем отличается современный ледокольный флот на Севморпути от того, что был в советские времена?

— Во времена СССР СМП использовался исключительно для внутренних нужд, то есть весь грузопоток был сформирован внутренним заказом. В настоящее время Северный морской путь — это международная морская магистраль, пригодная для навигации крупнотоннажных судов при должном ледокольном обеспечении. Важным показателем работы атомных ледоколов является интенсивность их эксплуатации. Например, в начале 2000-х в работе было шесть атомных ледоколов и в совокупности они работали 32–33 месяца в году, то есть каждый ледокол был задействован в среднем 5,5 месяца в год. Сейчас у России четыре атомных ледокола, в совокупности они работают 36 месяцев в году, то есть каждый оказывает ледокольные услуги девять месяцев в году, остальные три отводятся на ремонт либо на перезарядку, если подходит срок. Ледоколы не простаивают ни дня, что говорит о возросшем спросе на их услуги.

Кирилл Кудрин

Коммерсантъ

На «ВИМ-Авиа» завели административное дело

Транспортная прокуратура проверила авиаперевозчика

Приволжская транспортная прокуратура возбудила административные дела в отношении авиакомпании «ВИМ-Авиа» и ее гендиректора из-за массовых задержек рейсов.

С 28 мая по 12 июня ООО «Авиакомпания “ВИМ-Авиа”» задержала 173 авиарейса (52 регулярных и 121 чартерный) на более чем два часа. Причинами этого, как подчеркнули в прокуратуре, стали в том числе поздние прибытия самолетов, технические неисправности плановых судов и отсутствие у компании надлежащего количества резервных воздушных судов.

Обнаружив состав правонарушения, Приволжская транспортная прокуратура возбудила дела об административном правонарушении, предусмотренном ч. 3 ст. 14.1.2 КоАП РФ (осуществление предпринимательской деятельности в области транспорта с нарушением условий, предусмотренных лицензией), в отношении авиакомпании и ее генерального директора Александра Кочнева. Дела направлены мировому судье для рассмотрения по существу.

Кроме того, в рамках прокурорской проверки были выявлены два факта нарушения режима рабочего времени пилотов авиакомпании, когда командиры летных отрядов авиаперевозчика допустили к управлению воздушными судами пилотов, отдохнувших менее установленной нормы еженедельного отдыха.

В связи с этим Приволжская транспортная прокуратура возбудила в отношении командиров летных отрядов Владимира Губанова и Виталия Гвозденко административные производства по ч. 8 ст. 11.5 КоАП РФ (допуск к управлению воздушным судном лица, не имеющего на то права). Дела направлены в Управление государственного авиационного надзора и надзора за обеспечением транспортной безопасности по ЦФО Федеральной службы по надзору в сфере транспорта и находятся на рассмотрении.

В целях устранения выявленных нарушений закона Приволжской транспортной прокуратурой внесено представление генеральному директору ООО «Авиакомпания “ВИМ-Авиа”».

Одновременно в Межрегиональное территориальное управление воздушного транспорта центральных районов Федерального агентства воздушного транспорта направлена информация о необходимости обеспечения надлежащего контроля за соблюдением ООО «Авиакомпания “ВИМ-Авиа”» сертификационных требований в части обеспеченности необходимым количеством воздушных судов по осуществляемым программам полетов с учетом необходимого резерва. В Генпрокуратуре отметили, что ситуация в авиакомпании остается на особом контроле транспортной прокуратуры. Комментариев из «ВИМ-Авиа» пока не последовало.

Николай Сергеев

Коммерсантъ

Канада придаст России ускорение

Ил-114-100 полетит на двигателе Pratt & Whitney

Канадский двигателестроитель Pratt & Whitney изучит возможность установки своего двигателя PW127H на Ил-114-100, сборку которого собирается наладить Россия. У канадцев есть опыт сотрудничества по проекту с КБ Ильюшина, а российский двигатель для Ил-114-100 пока в разработке. По мнению экспертов, у самолета в такой комплектации есть экспортный потенциал, но отдельным вопросом остаются санкции против Объединенной авиастроительной корпорации (ОАК). Юристы отмечают, что, даже если санкции затруднят поставку двигателей КБ

Ильюшина, сохраняется возможность передачи прав на сборку двигателей в третью страну с дальнейшей закупкой их оттуда.

Канадская Pratt & Whitney (P&WC) и КБ Ильюшина (входит в ОАК) на авиасалоне в Ле-Бурже подписали меморандум о взаимопонимании, в рамках которого «изучат возможность» установки двигателя PW127H на региональный самолет Ил-114-100. P&WC сообщила, что окажет поддержку на начальном этапе, предоставив два двигателя. Затем стороны продолжат сотрудничество для достижения «долгосрочных договоренностей о развитии региональных турбовинтовых программ для РФ и зарубежных регионов». Источник "Ъ", знакомый с ситуацией, отметил, что первым этапом станет «исследование самой программы Ил-114 и перспектив рынка с точки зрения длительности и объема санкций». На начальном этапе проекта санкции «не оказывают влияния», утверждает он.

Двухмоторный Ил-114 на 64 пассажира (дальность полета — до 1,5 тыс. км) разработан в 1980-х годах и в советское время выпускался в Ташкенте. Первый опытный полет состоялся в 1990 году. P&WC и КБ Ильюшина уже сотрудничали в рамках создания Ил-114 в 1990–2000-х годах. Первый полет самолета с двигателем PW127H состоялся в 1999 году и получил сертификат типа МАК. До 2012 года было построено 17 машин, большинство уже не эксплуатируются. РФ также хочет развивать проект Ил-114-300, на который в 2016 году «Роснефтегаз» выделил 1,5 млрд руб., в 2017 году на него направят 4,7 млрд руб., в 2018 году — 4 млрд руб.

Главный конструктор КБ Ильюшина Николай Таликов отметил, что Ил-114-100 в этой версии уже имеет преимущество, поскольку налетал на базе канадского двигателя более 118 тыс. часов. Дальность полета 4,5 тыс. км (с максимальным запасом топлива) со скоростью 460 км/ч имеет хорошие перспективы, поскольку отвечает как российским, так и международным требованиям, отметил он.

Сейчас все вновь создаваемые гражданские российские самолеты снабжают иностранными двигателями: на SSJ 100 стоит франко-российский SaM-146, частично локализованный на НПО «Сатурн» в Рыбинске, МС-21 летает на американском PW-1400G, в перспективе на него будет поставлен российский ПД-14. На многоцелевом вертолете Ка-62 также стоит французский двигатель Ardiden 3G. Российский двигатель Ил-114-100 дорабатывается, в Объединенной двигателестроительной корпорации (ОДК, входит в «Ростех») "Ъ" сообщили, что работы по созданию силовой установки для Ил-114 «ведутся по согласованному графику», а разрабатываемые двигатели ТВ-7-117СМ «являются одними из лучших в своем классе». Но глава ОАК Юрий Слюсарь подчеркнул «заинтересованность корпорации в том, чтобы на каждом самолете было как можно большее количество двигателей».

Эксперт портала Aviation Explorer Владимир Карнозов говорит, что самолет с двигателем PW127H мог бы идти на экспорт, в частности в Индию, которая уже предлагала РФ создать совместное производство. При эксплуатации в РФ, считает он, приоритет будет отдаваться самолету с российским двигателем в связи с политикой импортозамещения. «Вопрос о возможности поставок двигателей, учитывая санкции в отношении ОАК, пока остается открытым,— замечает старший юрист юркомпании "Стрим" Мария Понаморева.— Но даже если канадский производитель решит, что санкции не позволяют ему поставлять продукцию напрямую российской корпорации, то можно найти выход, передав, например, права на производство (сборку) двигателей другой компании на территории третьей страны, а затем российская компания могла бы покупать двигатели там».

Елизавета Кузнецова, Ле Бурже; Анна Занина

ТЕЛЕКОММУНИКАЦИИ И СВЯЗЬ

Коммерсантъ

Для рекламодателей подорожал эфир

Медиаинфляция помогла росту рынка

Международная рекламная сеть Zenith улучшила прогноз роста рекламного рынка в России на этот год до 11,8% вместо 10%, ожидавшихся еще в марте. Рекламодатели тратят больше во многом из-за инфляции, вызванной объединением продаж телерекламы через Национальный рекламный альянс (НРА), считают авторы прогноза. При этом повышения цен в этом году оказалось недостаточно, и НРА планирует повторить его и в следующем.

Расходы рекламодателей в России вырастут по итогам 2017 года на 11,8%, до 371 млрд руб., в 2018-м рост составит 10,2%, в 2019-м — 9,2%, говорится в прогнозе Zenith (входит в группу Publicis Media). В частности, телевидение в этом году привлечет на 10% больше денег — 165,8 млрд руб. Это составляет 44,6% всех затрат рекламодателей на медиаразмещение. Основным драйвером роста расходов на рекламу станет медиаинфляция, вызванная консолидацией продаж. Продажи телерекламы с 2017 года находятся в руках монополиста — Национального рекламного альянса (НРА), объясняют авторы прогноза.

НРА в 2016 году учредили четыре крупнейшие медиакомпании — «Первый канал», ВГТРК, «Газпром-медиа» и «Национальная медиагруппа». Альянсу перешли продажи телерекламы от группы Vi и сейлз-хауса «Газпром-медиа». Осенью на презентации нового селлера было объявлено о повышении цен на рекламу на 15%. Это вызвало протесты участников рекламного рынка, которые жаловались, что за повышением ничего не стоит. Представители НРА объясняли, что заложили в рост технологические улучшения и новые инструменты продаж и планирования — например, аукционы на излишки рекламного инвентаря или на размещение в топовых телеэфирах. На такого рода эксперименты планировалось отдать 15% инвентаря, говорил "Ъ" председатель совета директоров НРА, гендиректор «Газпром-медиа» Дмитрий Чернышенко. До сих пор через аукционы реализуется всего 1% инвентаря, оценивают собеседники "Ъ" в рекламных сетях. Но как раз сейчас идет тестирование аукционных продаж в трансляции матчей Кубка Конфедераций по футболу, так что это может увеличить этот объем.

Руководители ТВ-баинга сразу в трех крупных сетях сказали "Ъ", что текущие цены пока несильно отличаются от «домонопольных» и для них 15-процентного повышения на этот год так и не случилось. Две сети заявили, что цены выросли на 10%, «но мало когда инфляция была ниже», еще одна сеть сообщила о росте на 5%. Представитель НРА настаивает, что «объявленная на презентации альянса логика ценообразования не менялась».

При этом альянс готовит очередное повышение цен на 2018 год — на 10–15%, знают собеседники "Ъ". Источник, близкий к НРА, это подтверждает. «Объявленной НРА на 2017 год индексации цен на 15% оказалось недостаточно. Уже сейчас осень перепродана. И по итогам 2017 года все ТВ, включая тематическое, покажет динамику бюджетов выше ожидавшихся 10%. Чтобы удовлетворить текущий спрос рекламодателей, цены на ТВ в 2018 году нужно индексировать еще выше. И это именно индексация, а не инфляция, поскольку доля рекламных затрат от потребительского рынка все еще догоняет докризисный уровень»,— объясняет он. Zenith прогнозирует телерекламе рост на те же 10% в 2018 году.

Самые высокие темпы роста сохраняет второе по расходам медиа — интернет. В этом году его рекламные бюджеты вырастут на 20%, до 134,2 млрд руб., составив таким образом 36% всего рынка. При этом на контекстную рекламу компании потратят 110,3 млрд руб., что на 23% больше прошлогоднего объема. В интернете консолидация рекламных продаж по аналогии с телерекламой «выглядит вероятной в будущем», отмечают авторы исследования. Сейчас два крупных селлера интернет-рекламы Gazprom-Media Digital и IMHO уже входят в «Новую сервисную компанию», которая действует как агент НРА, но они продают в интернете только медийную и видеорекламу. Их объем в этом году составит 24 млрд руб.

Ситуация в других медиа кардинально не изменится, следует из прогноза. Объем рекламы в газетах и журналах снизится на 11% и 5% соответственно, расходы на радио и наружную рекламу вырастут на 5% (см. таблицу).

Анна Афанасьева

Коммерсантъ

Бизнес обогатится искусственным интеллектом

Внедрение новых технологий принесет $1,1 трлн

Международная исследовательская компания International Data Corporation (IDC) и американский разработчик Salesforce представили совместное исследование, в котором позитивно оценили перспективы внедрения искусственного интеллекта, в особенности в системы управления информацией о клиентах (CRM). Согласно прогнозам экспертов, адаптация технологий создаст более 823,7 тыс. рабочих мест и увеличит выручку бизнеса на $1,1 трлн к 2021 году.

В ходе подготовки отчета IDC опиралась на собственные данные о состоянии рынка информационных технологий и телекоммуникаций и на результаты опроса представителей 1028 компаний из Германии, Франции, Великобритании, Японии, США, Канады и Австралии. В расчетах также использовалась информация о макроэкономических показателях компаний в 2016–2020 годах, их прибыль и расходы по таким категориям, как маркетинг и продажи, производство, клиентская поддержка и т. д. Полученные данные позволили смоделировать экономическое воздействие от внедрения технологий искусственного интеллекта в CRM-системы.

По мнению экспертов, искусственный интеллект в состоянии решить сразу несколько задач, связанных с CRM-системами: ускорить цикл продаж (от поиска потенциальных рынков сбыта и

потребителей до заключения сделок), улучшить маркетинговые кампании и увеличить узнаваемость бренда, повысить прибыль вследствие более эффективного продуктового маркетинга, сократить расходы на поддержку call-центров при росте числа обработанных заявок, сократить расходы на подбор персонала и поиск партнеров, оптимизировать ценообразование и систему логистики, сократить убытки за счет своевременного выявления актов мошенничества.

Интеграция технологий искусственного интеллекта суммарно увеличит выручку компаний на $1,1 трлн, из которых $356 млрд принесут снижение расходов и увеличение производительности вследствие автоматизации рабочего процесса.

Наиболее сильное воздействие внедрение искусственного интеллекта окажет на компании из США (прогнозируемая совокупная выручка компаний к 2021 году увеличится на $596 млрд), Японии — $91 млрд, Германии — $62 млрд, Великобритания — $55 млрд. Клиенты Salesforce (крупнейший игрок на рынке CRM-систем, доля около 19,7%) смогут увеличить прибыль на $293 млрд и создать 155 тыс. новых рабочих мест. Между тем к концу 2020 года затраты мирового бизнеса на внедрение когнитивных систем и искусственного интеллекта (аппаратные средства, программные обеспечение и услуги) вырастут до $46,3 млрд. Для сравнения, сейчас эта статья расходов компаний составляет $7,9 млрд.

Несмотря на неутешительные прогнозы ряда экспертов относительно рынка труда, IDC напротив, предсказывает создание более 823,7 тыс. и 2,1 млн новых рабочих мест и смежных должностей. При этом эксперты не скрывают, что часть персонала действительно будет сокращена за ненадобностью. В тоже время расширение компетенций откроет новые карьерные перспективы.

Эксперты IDC уверены, что 2018 год станет ключевым для внедрения искусственного интеллекта — почти половина (41%) опрошенных намерена адаптировать эти технологии в ближайшие два года. Самыми популярными технологиями искусственного интеллекта, которые планируется внедрить, были названы вспомогательные системы (базы данных, моделирование бизнес-процессов, стандартизация и обработка информации) — 38%, подготовка данных и усовершенствование инструментов на базе искусственного интеллекта — 35%, системный анализ социальных сетей и анализ тональности текста — 33%. Самыми перспективными сферами применения искусственного интеллекта были названы обслуживание клиентов — 43%, клиентское сопровождение (логистика, система расчетов) — 41%, управление связями с партнерами — 41%.

Выводы и приведенные в докладе цифры доказывают перспективность технологий искусственного интеллекта, способных оказать серьезное экономическое влияние. В марте 2017 года американский миллиардер Марк Кьюбан заявил:

Уверяю вас, первыми в мире триллионерами станут те, кто овладеет технологиями искусственного интеллекта и всеми его производными и сможет применить их так, как все мы не могли и подумать. Неважно, в каком направлении компании двигаются сейчас, если они не начнут вскоре применять машинное обучение и нейросети, они проиграют.

Евгения Чернышева

СТРОИТЕЛЬСТВО И РЫНОК НЕДВИЖИМОСТИ

MKRU

Московские квартиры продолжают дешеветь

Нет дисконта — нет сделки

Ситуация на столичном вторичном рынке жилья в конце весны — начале лета не изменилась: собственники продолжают снижать цены, за исключением элитного монолита и пятиэтажек. При этом сделок по заявленным ценникам почти нет. Сейчас главное условие успешной продажи готовой квартиры — приличная скидка.

Топтание на месте

Объем предложения квартир на вторичном рынке Москвы в мае увеличился на 4,8% и составил 41,3 тыс. квартир. Доля нового предложения (впервые выставленного на продажу в отчетном месяце) выросла до 21,5%. Несмотря на приток, средний уровень цен на готовые квартиры топчется на месте уже несколько месяцев. Причем как в рублевом, так и в долларовом выражении.

По данным АЦ ИРН, по итогам мая средняя стоимость столичного квадратного метра в рублях не изменилась и продолжает оставаться в диапазоне 167–168 тыс. рублей. При этом жилье в типовых панельных домах, на которое приходится значительная доля предложения на рынке, подешевело. Рынок вышел «в ноль» благодаря небольшому росту цен в самом дорогом и самом дешевом сегментах (элитный монолит и пятиэтажки).

Собственники дорогих квартир в современных монолитно-кирпичных домах, видимо, понадеялись на укрепление рубля и некоторую стабилизацию экономики, а владельцы хрущевок — на интерес покупателей после разрекламированной программы реновации. Но совершить сделки по завышенным ценам сегодня вряд ли получится. Ни демократичные пятиэтажки, ни дорогие кварталы под охраной популярностью не пользуются. На первичном рынке без проблем можно найти более интересные варианты. И более интересные ценники.

«Уровень спроса на вторичное жилье не внушает оптимизма — с января по май количество переходов прав продолжает снижаться относительно прошлого года. Примерно каждый четвертый потенциальный клиент на «первичке» отказывается от сделки именно из-за проблем с реализацией находящегося в собственности жилья. Поэтому, если бы не глубокий кризис на вторичном рынке, реальное число заключенных ДДУ было бы как минимум сопоставимо с апрелем», — отметила гендиректор компании «Ривер Парк» Лариса Швецова.

В мае средние цены на «однушки» уменьшилась до 5,6 млн руб. (на 7% к апрелю), а наиболее ходовые типы квартир — «двушки» — увеличились до 8,5 млн руб. (на 2,7% к апрелю), сообщили в ГК «Миэль». Заявленная стоимость трехкомнатных квартир не изменилась и составила 12,9 млн рублей.

Что касается изменения цен в разрезе географии, то они не демонстрируют какого-либо внятного тренда. По итогам мая сильнее всего опустили цены владельцы квартир в ВАО (-1,6%), НАО (-1,6%) и ТАО (-2,2%). На западе, напротив, средняя удельная цена предложения увеличилась на 1,9% по итогам месяца, фактически вернувшись на уровень декабря 2016 года. Квартиры в престижном ЗАО подорожали за счет увеличения доли монолитных и монолитно-кирпичных домов в структуре предложения, а также за счет вымывания наиболее ликвидных предложений в панельных домах улучшенной планировки.

Игра на понижение

Сегодня главный фактор успешной продажи квартиры на вторичном рынке — приличный дисконт. И в дорогом сегменте скидки выше, чем в массовом. Около 87% вторичных квартир в Москве в мае были проданы со скидкой, а средний размер скидки составил 9,4%, сообщил директор департамента вторичного рынка «ИНКОМ-Недвижимость» Сергей Шлома. По его словам, в настоящее время средняя цена предложения на вторичном рынке жилья старой Москвы (сегменты «эконом», «комфорт» и «премиум») составляет 10,1 млн рублей. При этом средний чек сделки — 7,55 млн рублей. Таким образом, согласно усредненным показателям, заявленные продавцами цены превышают фактические на 25,2%. В отдельных случаях разница может быть еще более значительной.

Как считают специалисты, не более четверти собственников выставляют на продажу свои объекты по рыночной цене или с небольшим превышением. «Все больше владельцев недвижимости выходят на рынок с пониманием, что им придется биться за самое дешевое место. Из десяти квартир сегодня продаются две, и те, кто заинтересован в сделке в обозримые сроки и не имеет возможности тратить годы на пестование своих надежд об изменении рыночной конъюнктуры, ведут себя предельно рационально и грамотно. Они реально оценивают текущую ситуацию и среднесрочные перспективы рынка и готовы идти на разумные уступки по цене во избежание еще больших потерь», — говорит Сергей Шлома.

По мнению экспертов, до конца летнего периода отпусков на вторичном рынке Москвы не стоит ожидать серьезных изменений ценовой политики. Рынок недвижимости сейчас переживает достаточно напряженное время, когда цены на жилье продолжают снижаться, а количество предложений только растет. Осенью, с началом нового делового сезона, на затоваренном первичном рынке возможна новая волна снижения цен. Демпинг рикошетом ударит по интересам собственников готовых квартир: их активы станут дешевле.

Олег Басов

MKRU

В Москву и Подмосковье вернулась ипотека без первоначального взноса

Возвращение «блудной дочери»

Новый рекорд

В начале июня два госбанка, которые контролируют более половины российского рынка ипотеки, на 0,75 процентного пункта снизили ставки. В рамках совместных программ с партнерами-застройщиками можно взять ссуду на покупку нового жилья по льготной ставке (6,5–8% годовых на весь срок кредита). Правда, для этого нужно получать зарплату на карту кредитной организации или иметь возможность официально подтвердить доход (снижение ставки на 0,5 п.п.), заключить договор страхования жизни (минус 1 п.п.), пройти электронную регистрацию сделки (еще минус 0,7 п.п.) и приобрести жилье у ограниченного пула аккредитованных застройщиков (снижение ставки на 2 п.п.).

«К началу июня 2017 года ставки по ипотеке на первичном рынке составляли 10,0–12,0%. На вторичном рынке — 10,75–12,25%. Снижение лидерами рынка процентной ставки по ипотечным кредитам вызвало новую волну улучшения условий по ипотеке — как в части снижения процентной ставки, так и в части снижения минимального размера первоначального взноса. Падение значения средневзвешенной ставки по ипотечным кредитам ниже уровня 11% как на первичном, так и на вторичном рынке является новым рекордом», — отметил директор Азиатско-Тихоокеанского банка по розничному бизнесу Александр Парамонов.

«В этом году ставки по ипотеке снижаются уже не впервые, предложение для клиентов становится все более выгодным. Мы отмечаем восстановление интереса не только к новостройкам, но и к объектам вторичного рынка, что связано с отложенным спросом, укреплением экономики и ростом покупательской способности», — подчеркнул руководитель дирекции ипотечных продаж банка ВТБ Георгий Тер-Аристокесянц.

«Стабильность на рынке ипотеки связана прежде всего с либерализацией банковских условий, — добавила гендиректор IKON Development Евгения Акимова. — Самое главное — на рынок вернулись ипотечные программы без первоначального взноса, которыми, по нашим оценкам, интересуется каждый третий потенциальный заемщик. Несмотря на то что процентные ставки по ипотеке с нулевым взносом заведомо выше, покупатели все равно готовы приобретать жилье на таких условиях, поскольку цены в ликвидных проектах идут вверх. И разница в переплате по процентам перекрывается ростом стоимости квартир».

Редкий продукт

Вышеперечисленные тенденции особенно заметны в Московской области — крупнейшем рынке первичной недвижимости в России. Ипотека без первоначального взноса — довольно редкое сегодня явление на российском рынке недвижимости, а предлагает этот продукт крайне ограниченное количество банков. При этом для многих покупателей «нулевая ипотека» является единственной возможностью решить квартирный вопрос.

«Продолжает расти спрос на ипотеку без первоначального взноса, но портрет покупателя в таком случае ухудшается: клиенты, которые рассчитывают приобрести квартиру без начального капитала, порой не могут официально подтвердить свой доход или обладают плохой кредитной историей, поэтому чаще получают отказ», — признал руководитель ИЦ Est-a-Tet Алексей Новиков.

По оценке управляющего партнера компании «Метриум Групп» Марии Литинецкой, сейчас на подмосковном рынке новостроек в сегменте ипотеки без первоначального взноса работают четыре основных игрока. Они работают более чем с 130 новостройками в Московской области, что составляет 20% всех проектов, реализуемых на локальном первичном рынке. Причем отдельные девелоперы сотрудничают со всеми указанными кредитными организациями. Но только примерно в половине этих жилых комплексов в действительности можно оформить ипотеку без первоначального взноса (согласно информации, размещенной на официальных сайтах проектов). Добавим, что кредит без собственных средств можно получить и в ряде других банков. Но это скорее единичные случаи: их ипотечные программы не являются массовыми и разрабатываются под конкретного девелопера или проект.

Ипотека без первоначального взноса априори предлагает более дорогое обслуживание, нежели кредит с участием собственных средств покупателя. Поэтому ставки для «нулевой ипотеки» обычно на 1,5–2% выше обычных программ. «Однако покупатели должны понимать, что заявленные ставки являются стартовыми и могут быть изменены в большую сторону, — поясняет эксперт. — Например, обслуживание кредита обойдется дороже в случае отказа от страхования или запрета клиентом уступки прав требования по ипотечному договору. Также ставка может меняться в зависимости от срока кредитования, стоимости квартиры и многих других факторов. Ну и, наконец, при выдаче ипотечного кредита банк может взимать дополнительные комиссии, которые увеличивают полную стоимость кредита».

Аукцион щедрости

По оценке специалистов, среди всех подмосковных новостроек, предлагающих возможность приобретения квартир в ипотеку без первоначального взноса, дешевле всего покупка обойдется в жилом комплексе возле деревни Бисерово, расположенной между Балашихой и Старой Купавной (см. таблицу). Самая доступная по цене квартира здесь стоит 1,3 млн рублей, а размер ежемесячного платежа составит 17,3 тыс. рублей. При этом площадь недвижимости — 24 кв. м.

«Даже при отсутствии первоначального взноса по ипотеке в подавляющем большинстве случаев покупателю квартиры в новостройке не обойтись без расходов на отделку и ремонт. А эти затраты в лучшем случае составят 15–20% от стоимости жилья, — отметила Евгения Акимова. — И если у покупателя нет денег на первоначальный взнос, то вряд ли он сможет сразу вложить несколько сотен тысяч рублей в ремонт. Другое дело, если в жилом комплексе предусмотрена опция отделки от застройщика. Тогда эти расходы можно включить в стоимость квартиры и взять ипотеку сразу на всю сумму. Конечно, за счет увеличения тела кредита вырастет и ежемесячный платеж. Например, в некоторых подмосковных жилых комплексах рядом с Зеленоградом базовая отделка обойдется в 12 тыс. рублей за кв. м. И для студии площадью 20 «квадратов» переплата составит 260 тыс. рублей.

Соответственно, ежемесячный платеж за квартиру с отделкой по «нулевой ипотеке» на 15 лет будет всего 23,5 тыс. рублей».

По итогам первого квартала 2017 года средняя ставка по ипотеке в России составляет 11,81% годовых. То есть на самом деле разница с якобы завышенными ставками по ипотечным кредитам без первоначального взноса не столь велика. Поэтому тем покупателям, которые не имеют средств на первый платеж, но и не хотят откладывать приобретение жилья, «нулевая ипотека» дает возможность стать собственником квартиры с минимальными затратами. Особенно если речь идет о новостройках Подмосковья, где порог входа сегодня находится на предельно низком уровне.

Как полагают специалисты, аукцион щедрости, устроенный в начале лета банкирами для заемщиков, закончится не скоро. Как считает начальник управления клиентских отношений СДМ-банка Иван Лонкин, в ближайшей перспективе произойдет еще одно снижение процентных ставок в пределах 1–1,5 пункта. «До конца 2017 года средняя ставка по ипотеке у крупных банков может опуститься ниже 10%», — уверен Георгий Тер-Аристокесянц.

С коллегами согласна заместитель председателя правления банка «ДельтаКредит» Ирина Асланова: «На рынке сложился баланс цен на недвижимость и ипотечных ставок. До конца 2017 года мы прогнозируем средневзвешенную ипотечную ставку по рынку ниже 10% годовых. Однако уже сейчас условия для приобретения жилья в ипотеку достаточно комфортны».

Ольга Квасова

Коммерсантъ

Пересмотр кадастровой оценки за ваш счет

В КС оспаривается право государства не оплачивать судебные издержки при ее уточнении

Конституционный суд (КС) вернулся к проблемам кадастрового учета: переоценку недвижимости по искам граждан и организаций суды проводят за их счет, отказываясь компенсировать издержки, понесенные в споре с чиновниками. Муниципальным властям тоже не удается реализовать предоставленное им КС право на пополнение бюджета в спорах с собственниками, добившимися «существенно заниженной» переоценки. По мнению экспертов, «дефекты и пробелы» в этой сфере необходимо устранить законодателям.

КС рассмотрел жалобы Натальи Слободяник и Россельхозцентра на нормы, позволяющие судам не взыскивать с чиновников судебные издержки (около 80 тыс. руб. в каждом случае) в спорах о кадастровой стоимости их недвижимости. Заявители добились в судах приведения кадастровой оценки в соответствие с рыночной — но, как пояснил в своем отзыве Верховный суд (ВС), «государство не может по своей инициативе провести индивидуальную оценку всех объектов недвижимости и определяет кадастровую стоимость методами массовой оценки». Поэтому действия проигравших спор чиновников не являются незаконными — и взыскивать с них издержки и расходы на экспертизу, понесенные истцами, по мнению ВС, не следует.

Такую позицию, однако, разделяют не все ветви власти. Полпред Совета федерации в КС Андрей Клишас считает спорные нормы неконституционными, а ситуацию нетерпимой, подчеркивая, что она позволяет госорганам безответственно относиться к своим обязанностям. Полпред президента в КС Михаил Кротов считает, что ВС неправомерно взял на себя функции законодателя, фактически освободив ответчиков от погашения расходов выигравшей стороны. Эксперты Южного федерального университета подтвердили: «дефекты и пробелы» регулирования требуют устранения. Решение КС ожидается в ближайшее время.

«Проблему создало постановление пленума ВС по спорам о кадастровой стоимости. Оно позволяет судебные расходы возложить на заявителя, если госорган не спорит с его позицией. Считается, что заявитель действует по спецпроцедуре, предусмотренной не для разрешения спора, а для реализации его прав, и должен сам эту процедуру оплачивать. На практике это позволяет судам отказывать заявителям во взыскании судебных расходов с госоргана, что, безусловно, затрудняет им доступ к процедуре установления кадастровой стоимости и ставит госорганы в выигрышное положение»,— подтвердила "Ъ" глава аналитической службы юрфирмы «Инфралекс» Ольга Плешанова. Управляющий партнер адвокатского бюро «Бартолиус» Юлий Тай полагает, что ответчики не должны возмещать судебные расходы, только если они прямо признают правомерность требований истца, освободив его от затрат на экспертизу и доказывание своей позиции. В остальных случаях издержки должны погашать власти, при этом необходимо разграничить ответственность органа, нарушившего права истца, и органа, например Росреестра, который лишь формально считается ответчиком, поскольку обязан внести по решению суда какие-либо изменения в документы.

«Взыскание судебных расходов — это защита от намеренного завышения кадастровой стоимости. Чтобы создать систему ее корректировки, которая позволит избежать существенных расходов, нужен стимул, и, как показывает практика взыскания судебных расходов с налоговых органов, наиболее эффективен именно материальный фактор»,— подтверждает глава аналитической службы компании «Пепеляев групп» Вадим Зарипов. Отказ в возмещении судебных расходов создает финансовый барьер для обращения в суд и оставляет граждан беззащитными перед завышенным налогообложением. «Если КС подтвердил право муниципалитетов на защиту в вопросах кадастровой стоимости, надо подтвердить и полноценное право граждан на защиту в этих вопросах»,— говорит эксперт.

Напомним, год назад КС разрешил органам местного самоуправления оспаривать в суде «существенное снижение» кадастровой стоимости земли на основании рыночной оценки: власти Братска доказали в КС, что такая переоценка угрожает бюджету. Однако в итоге пересмотреть дело и удовлетворить другие иски братской администрации суды отказались. Разъяснить же, что понимается под «существенным снижением» стоимости, отказался уже сам КС, не сделали этого и законодатели. Совет при президенте по кодификации гражданского законодательства обсуждал такой проект, так как «существенное снижение является оценочной категорией, и это может создать очень серьезные проблемы и злоупотребления на практике», говорит госпожа Плешанова, но никаких конкретных рекомендаций сформулировать не удалось. «Пока законодатель эту "существенность" не определит, продвижения в решении проблемы не будет»,— считает господин Зарипов. Победа в КС властей Братска на практике

оказалась «симулякром», говорит господин Тай, «реально проблема в очередной раз после рассмотрения в КС осталась нерешенной, а права заявителей — нарушенными».

Анна Пушкарская, Санкт-Петербург

Коммерсантъ

Владимир Кошелев достроит Сергиев Посад

Девелопер выходит в Подмосковье

Девелопер проектов массовой жилой застройки в Самаре и Калуге корпорация «Кошелев» Владимира Кошелева выходит в Подмосковье — на один из капиталоемких рынков недвижимости в стране. Первым проектом компании станет строительство 200 тыс. кв. м на 50 га недалеко от Сергиева Посада. Затраты в стройку могут достигнуть 7 млрд руб.

Девелоперская корпорация «Кошелев» займется развитием своего первого проекта в Подмосковье, сообщил "Ъ" ее владелец Владимир Кошелев. По его словам, компания планирует застроить 50,1 га в Сергиево-Посадском районе. Участок недалеко от центральной части Сергиева Посада компания получила в аренду, выиграв аукцион АИЖК летом прошлого года. Эта площадка, состоящая в федеральной собственности, ранее находилась в управлении у племенного птицеводческого завода «Конкурсный». В АИЖК подтвердили факт заключения договора аренды. Там же сообщили, что 5,7 га из этого участка в дальнейшем будут выделены для строительства западного объезда Сергиева Посада.

По словам господина Кошелева, в Сергиево-Посадском районе предварительно предполагается строительство 200 тыс. кв. м недвижимости, из которых 160,4 тыс. кв. м будут приходиться на жилье экономкласса, остальное займет инфраструктура. Проект предполагает строительство двух детсадов на 125 мест, школы на 550 мест, часовни и овальной ярмарочной площади с видом на Свято-Троицкую Сергиеву Лавру. По словам бизнесмена, работы на участке начнутся после оформления всей необходимой документации (ориентировочно осенью 2017 года), а закончатся в 2022 году. Размер инвестиций в проект он оценивает в 6–7 млрд руб.

Корпорация «Кошелев» существует с 2010 года и до сих пор развивалась на региональных рынках. Сейчас в портфеле компании — жилые проекты в Самаре и Калуге, гостиницы в Ульяновске и Саранске. В Москве структурам Владимира Кошелева также принадлежит здание на Смоленской площади (1,86 тыс. кв. м), где сейчас располагается отель Arbat Inn. Но, по словам Владимира Кошелева, он предоставляет эту недвижимость в аренду и сам не занимается развитием объекта. Проекты массового жилищного строительства Владимира Кошелева в регионах неоднократно становились объектом критики урбанистов. Федеральные власти, напротив, всегда отмечали их как удачные. Так, министр строительства и ЖКХ Михаил Мень летом 2015 года назвал возводимый девелопером в Калуге микрорайон одним из лучших в России.

Управляющий партнер «Метриум Групп» Мария Литинецкая называет инвестицию в недвижимость в Сергиевом Посаде сомнительной. По ее словам, сейчас это касается любой локации более чем в 30 км от МКАД. «На первичном рынке Сергиева Посада уже представлено восемь проектов, из которых два — в сегменте малоэтажного строительства,— продолжает эксперт.— Учитывая низкий спрос на жилье в дальнем Подмосковье, такой рынок уже можно считать насыщенным, и появление еще одного масштабного проекта более чем на 100 тыс. кв. м только усилит конкуренцию». По мнению госпожи Литинецкой, компании придется выходить на рынок с демпинговыми ценами на грани себестоимости, постепенно увеличивая прайс по мере узнаваемости проекта и роста стадии готовности. «Средняя стоимость жилья на первичном рынке Сергиева Посада — 61 тыс. руб. за 1 кв. м, то есть стартовая цена должна начинаться от 50 тыс. руб. за 1 кв. м»,— полагает она. Председатель совета директоров «Бест-Новострой» Ирина Доброхотова также предполагает, что спрос на новый проект будет ограниченным. По ее оценкам, девелопер сможет выставить стартовую цену в 60 тыс. за 1 кв. м, если проект по качественным характеристикам будет лучше существующего предложения. В противном случае, отмечает госпожа Доброхотова, застройщику придется установить цену минимум на 10% ниже. При этом Мария Литинецкая считает, что компании придется работать над привлечением покупателей из соседних регионов и городов — Александрова, Переславля-Залесского, Ярославля.

Александра Мерцалова, Халиль Аминов