



DIGEST

РОССИЙСКИЙ СОЮЗ ПРОМЫШЛЕННИКОВ И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

пятница, 16 марта 2018*

ПУБЛИКАЦИИ

Регулирование

Программа из послания3

В ближайшее время Владимир Путин подпишет перечень поручений

Пробил шанс пик3

Как Владимир Путин на один вечер оказался среди большого количества других лидеров России

Власть усиливает давление на независимых наблюдателей5

Это может быть сигналом о фальсификации явки, считают в «Голосе»

Власти по-новому заговорили о повышении пенсионного возраста6

Они намекают на грядущее повышение, а затем отказываются от своих слов

Государство и бизнес

Зерну расширяют льготы на проезд8

Минсельхоз предложил субсидировать еще и плату за предоставление вагонов

Частный бизнес поедет в плацкарте.....8

Минтранс предлагает приватизацию дальнего следования

Бизнес-стратегии

Кто инвестирует в Крым 10

Экономика региона пока развивается за счет федеральных вливаний, но среди инвесторов появляется и частный бизнес

Менеджеры «Интер РАО» заработали 2,7 млрд рублей 11

Они продали часть купленных по опционной программе акций

Финансы

Пенсии растерялись на переходе13

Преждевременная смена фондов лишила граждан миллиардов рублей

ЦБ пошел на сделку14

Регулятор одобрил покупку «Возрождения» фондом Vopum Capital

Игра на триллион14

Граждане рекордно инвестировали в фондовый рынок

Как Китай может изменить баланс в торговле с США на \$100 млрд.....15

Для этого Пекину нужно прибегнуть к косметическим мерам

Машиностроение

Авторынку пообещали светлое прошлое.....16

По прогнозу ЕУ, через три года спрос вернется на докризисный уровень

Транспортные услуги и логистика

Новороссийский порт получил персональный запрос17

ФАС требует от стивидора отчет по тарифам за два года

Доходы ОАО РЖД утекают в трубу.....17

Подсчитаны убытки монополии из-за расширения нефтепроводов

«Трансаэро» до сих пор создает проблемы «ВЭБ-лизингу»18

Компания скоро начнет получать заказанные под перевозчика 42 самолета, но не может найти им новых хозяев

Облачная канцелярия 19

Онлайн-кассы выведут торговлю из серой зоны

Телекоммуникации и связь

ФСБ объяснила спешку с приказом о ключах для дешифровки Telegram 22

Приказ вопреки обыкновению вышел раньше соответствующего закона

Первые системы СОРМ готовы для исполнения закона Яровой..... 22

Пока уточняется регулирование, производители СОРМ предлагают операторам протестировать решения

Данные интернет-пользователей готовят к переработке 23

Участники рынка связи предложили концепцию регулирования отрасли

Строительство и рынок недвижимости

«Лидер» застроит домостроителей..... 25

Собственник ДСК-1 оптимизирует производство

РЕГУЛИРОВАНИЕ

Коммерсантъ® Программа из послания

В ближайшее время Владимир Путин подпишет перечень поручений

По словам источника «Ъ», в администрации президента (АП) завершается работа по конкретизации той части послания Владимира Путина Федеральному собранию, которая касается вопросов социально-экономического развития РФ. Собеседник «Ъ» в АП говорит, что по итогам могут быть подписаны новые майские указы либо поручения президента по конкретным пунктам послания. В штабе кандидата Путина «Ъ» сказали, что в послании уже изложена «программа развития страны».

Глава АП Антон Вайно поставил перед подчиненными задачу «детальной разработки каждого пункта послания», которое было оглашено президентом 1 марта. При этом форма соответствующего документа, который будет подписан президентом, пока не определена. По словам источника «Ъ» в АП, «одни сотрудники администрации считают, что это должны быть новые майские указы, другие говорят о поручениях Путина по каждому конкретному разделу». Прорабатываются, в частности, такие направления, как медицина, образование, дороги, социальные лифты, факторы роста экономики. Подписание документов, по данным источников «Ъ», может произойти в самое ближайшее время и выразится в перечне поручений.

Напомним, 26 февраля пресс-секретарь президента Дмитрий Песков говорил, что видение задач на будущее, которое Владимир Путин представит во время послания, будет совпадать с его программой в качестве кандидата. В 2012 году, когда Владимир Путин выдвигался от «Единой России», в российских СМИ были опубликованы семь его программных статей. «Не стоит забывать, что тогда Путин работал премьер-министром, а сейчас он — действующий президент, — сказал пресс-секретарь предвыборного штаба кандидата Путина Андрей Кондрашов. — Поэтому то, что постановка задач,

программа развития страны изложены в послании президента, вполне естественно».

Остальные кандидаты выдвинуты от партий и представили свои предложения в предвыборных программах. Согласно ст. 49 закона «О выборах президента РФ», выдвиненцы от партий должны публиковать их не позднее, чем за десять дней до даты голосования, но на кандидатов-самовыдвиженцев это требование не распространяется. Разместить такую программу кандидат от партии должен хотя бы в одном «общероссийском государственном периодическом печатном издании, в сети интернет». Ксения Собчак («Гражданская инициатива») сейчас идет с программой «123 трудных шага», которая была составлена в декабре 2017 года. Тогда же появились программы кандидата КПРФ «20 шагов Павла Грудинина», «Яблока» Григория Явлинского «Дорога в будущее». Сергей Бабурин («Российский общенародный союз») назвал программу «Российский путь в будущее». Кандидат ЛДПР Владимир Жириновский презентовал программу «Мощный рывок вперед». Кандидат от «Коммунистов России» Максим Сурайкин назвал тезисы «Десять сталинских ударов по капитализму». Глава фонда «Петербургская политика» Михаил Виноградов отметил, что «избиратель обычно выступает за то, чтобы у кандидата была программа, но при этом ее не читает». Если избирателя остро заинтересует программа кандидата Путина, можно сказать, что она выражена в послании, говорит эксперт.

Согласно недавнему опросу ВЦИОМа, послание президента вызвало рекордный интерес россиян — с ним ознакомились 59% респондентов (см. «Ъ» от 13 марта). Социологи отмечали, что значительная часть россиян восприняла послание «через призму программы действий главы государства на следующий срок».

Михаил Петров

Коммерсантъ® Пробил шанс пик

Как Владимир Путин на один вечер оказался среди большого количества других лидеров России

15 марта президент России Владимир Путин приехал на ВДНХ на форум «Россия — страна возможностей» и использовал каждую из представившихся. Специальный корреспондент «Ъ» Андрей Колесников считает, вслед за ведущими мероприятиями, что, впрочем, на сцене в этот вечер была не одна звезда.

На форуме «Россия — страна возможностей» целый день шли крутые столы. Глава Сбербанка России Герман Греф рассказывал участникам форума про искусственный интеллект. Несмотря на то что сам он тут представлял интеллект более или менее естественный, к альтернативному интеллекту он относился с необыкновенным уважением, переходящим, на мой взгляд, в почтение (не из такого ли почтения в свое время возникнет восстание машин?). Звучали мысли о «появлении капсульных сетей», о «шестизначных зарплатах в войне за специалистов по искусственному интеллекту», о «шумихе по поводу машинного обучения», которая, возможно, утихнет, и о том, что «искусственный интеллект становится набором "Сделай сам"».

Я поймал себя на том, что слушать Германа Грефа необыкновенно приятно. Приятно покачиваться на волне его слов, которую он и сам гнал сейчас с нескрываемым удовольствием... Приятно сознавать, уже даже только слушая его, что и ты — часть тренда, в котором он зовет очутиться, ведь, собственно говоря, ты уже в нем... И что ты понимаешь ценность искусственного интеллекта, между прочим, не меньше, чем Герман Греф, раз уж сидишь в одном с ним зале, и ты не просто званый, нет — ты избранный... И главное, что ты чувствуешь: этого всего тебе уже более чем достаточно, и что больше делать ничего не нужно, и только бы он, Герман Греф, говорил и говорил и не останавливался, главное, да, это главное...

Очень уж хорошо тут было, честно говоря.

На другой площадке блогеры рассуждали о себе. И это тоже был прекрасный разговор.

Один из них, по имени Николай Соболев, возмущался тем, что один его коллега «в 30–40 лет может сказать: “Я старый, уступаю место молодым!”». Было очевидно, что Николая Соболева бесит все, что ни скажет этот коллега — да и любой другой, безусловно, тоже. Я вообще не понимал, как эти четверо сидят сейчас в своих креслах на сцене рядом друг с другом и не начали еще использовать эти кресла по назначению...

Более или менее примиренческую позицию демонстрировала, пожалуй, только девушка с краю: она рассказывала, что работает в школе и что «директор спрашивает: “Наталя, мне тут сказали... Вы что, блогер?!” Я говорю ей: “Да нет, врут!..”».

Да, возможно, она была права: директору школы и правда соврали.

А я лишний раз понял, что блогерам и блогером лучше всего быть там, где они есть, то есть в онлайне, а не в жизни и на сцене, где они сразу становятся теми, кто они есть на самом деле, то есть учителями в школе, ненавидящими все живое (которого, слава богу, в онлайне нету), то есть и учеников, и тем более других учителей.

На первом этаже 75-го павильона ВДНХ должен был начаться тем временем концерт, один из тех, на которых что-то приходится проводить слишком много времени перед президентскими выборами. Тут были уже все участники форума «Россия — страна возможностей». Ведущей, а может, модератором тут была Екатерина Варнава, резидент Comedy Woman. Она учила участников форума поднимать руки и отсчитывать вслух с десяти до одного (у меня было подозрение, что по окончании отсчета, где-то околомая, на сцене должен триумфально появиться Сами Знаете Кто, который должен был наобещать до этого с лидерами России (уж в какой раз, но у всех у них, включая его, теперь судьба такая)).

И вот Екатерина Варнава кнутом и пряником убеждала, что поднимать руки, создавать волну должны все тут без исключения, а то были у нее случаи, когда в VIP-партере обязательно кто-то ни на что, исходящее от нее, не реагировал, и тогда она предупреждала, что если руки у них останутся лежать плетьюми, то она

разбежится сейчас и прыгнет к ним со сцены, и упадет на них, и пусть они попробуют руки-то не поднять и не поймать ее, и что у нее таким образом уже два сотрясения есть...

Екатерина Варнава и теперь предупреждала и даже разбегалась, и я думал, что, похоже, надо бы скорую вызывать (даже если не прыгнет, и может быть, тем более...), но тут выходили другие ведущие, один из которых громовым страдальческим голосом читал по бумажке: «А ты можешь?!» Зал на этот раз реагировал живо, но я не мог до конца понять, как именно: кажется, большинство все-таки смеялось...

Опять, как и в Лужниках, появлялся неизбежный, видимо, Егор Крид и напевал многозначительные, мне казалось, в такой ситуации слова: «С тобой я не могу, и без тебя никак...» (и разве это не было наиболее трезвым осмыслением ситуации...)...

Возникали на сцене механизмы Красной машины, все в синем, вчетвером, и основного Кирилла Капризова (что ж, отработав на победу одной команды, еще с Лужников пашет на победу другой) уже спрашивали ведущие, как научиться мотивировать себя в нужный момент, и он уже как мог пытался что-то рассказывать про это (но что же он мог рассказать о том, чего в словах вообще не существует), как вдруг одна девушка в зале считала необходимым запеть гимн — видимо, чтобы было видно, какие сильнейшие чувства ее переполняют и как это естественно и понятно — делать это именно здесь, среди себе подобных в присутствии именно Кирилла Капризова, и я, честно говоря, думал, что зал, конечно, сейчас подхватит, и понесется... ой, то есть разнесется... под сводами...

Но зал что-то помакивал (может, просто слушал, я не исключаю), а Кирилл Капризов со сцены удивлялся:

— Ой, там гимн запели...

И было ему, кажется, самому не очень понятно, что теперь делать: продолжать говорить или начинать тоже петь, как тогда, после его победного гола на Олимпиаде... Но тогда, наверное, он не мог не петь, а теперь-то мог — и, честно подумав, не пел...

Появлялась, взгромождаясь на высокий черный параллелепипед, дама в красном платье провинциальной то ли простушки, то ли вовсе пастушки, настаивала, что очень хорошо быть мамой, дочерью, женой и «Лидером России» (последнее, видимо, тоже теперь обозначает степень близкого

родства, причем, не побоюсь этого слова, Сами Знаете С Кем).

А встреча-то с лидерами России началась. Впрочем, это была странная встреча. Лидеры, а их было человек 20, с упоением рассказывали Владимиру Путину тоже о себе. Я не исключаю, что ему это было даже интереснее, чем самому рассказывать о себе (хотя разве может быть что-то интересней этого, даже если занимаешься этим лет 18 подряд). Но в молодых людях, увы, чувствовалась еще и неистощимая натренированность последних месяцев: они говорили до тех пор, пока им было что сказать, а после этого, казалось, только начинали говорить. Что ж, так они побеждали, этап за этапом, на конкурсе своем «Лидеры России». Иначе, наверное, и не победили бы.

Одного из них недавно назначили замом министра, и Владимир Путин вспомнил, что уже говорил с этим не таким уж молодым человеком и что после этого разговора, видимо, и назначили, и хотел продолжить, но молодой человек останавливал его:

— Чуть-чуть расскажу про нашу платформу!..

Но рассказывал, что сам вообще-то 12 лет был в нефтянке, что в мире идет борьба за талант и за мозги (за его, по всему получается, мозги, и победителей пока что, ясное дело, нет, потому что в этой битве за него могут быть только проигравшие, но их не судят, по крайней мере пока...)...

Между тем другой лидер России, девушка, вдруг признавалась президенту, что еще только мечтает стать профессионалом, «учусь, стараюсь, вчера познакомилась с Павлом (предыдущим спикером.— А. К.), надеюсь, он станет моим наставником...»

И вот она вроде была самой скромностью, но эта скромность говорила сейчас без умолку только о своей скромности, и с такой же страстью, как Павел — о битве за талант...

Господин Путин стал задавать наводящие вопросы про то, чем девушка занимается, и она рассказывала, что газом в Институте нефти и газа и что «обычно газ у нас уходил в никуда, но мы все придумали!..»

Тут, как и на концерте, царил какой-то принудительный ажиотаж, люди радовались и увлекались, казалось, против своей воли, потому что тут положено было радоваться и увлекаться.

И я понимал, что им, наверное, сказали, что президенту будет

интересно про вас, а не про него, и вот эта идея неожиданно умножилась на их многомесячный тренинг и на необходимость выглядеть заряженными на победу и на результат... И как уж тут они могли остановиться...

Кто-то рассказал президенту, какое это искусство — научиться сбивать сосульки, а Владимир Путин соглашался: «Вообще это самое главное — когда человек занимается делом, от которого получает удовольствие...»

А другая девушка — про свой ресторан быстрого питания, а Владимир Путин — про то, что «разве одно не противоречит другому: ресторан и быстрое питание? Ресторан — это пришел, заказал, подождал минут 40...» Девушка разубеждала его, говорила, что он не знает главного, что они еще делают то, чего еще никто не делает, то есть помогают слепым стать массажистами (а лучше массажистов, чем слепые люди, ведь нет, это известно, и этому знанию уже сотни, а скорее тысячи лет все-таки, справедливости ради), и что «даже если у тебя ограничения по здоровью — ты можешь быть мегаклевым в своей профессии!»

Один из лидеров стал министром образования в Новгородской области, у Андрея Никитина, а до этого был простым, по его мнению, служащим в Сбербанке, а еще раньше жил в Петербурге...

— Хотите уехать из Петербурга? — спрашивал его президент.

— Да я уже уехал... — через силу признавался тот.

— А я не хотел уезжать... — теперь вдруг считал нужным признаться Владимир Путин.

— Я тоже!.. — и министра тогда тоже, как говорится, пробивало на откровенность.

— Но так получилось... — добавлял президент.

— И у меня... — солидарно вздыхал министр.

Наконец президент сказал, что его ждут на концерте, и через минуту я слышал тот самый обратный отсчет с десяти до одного, в темном зале, со светящимися экранами фонариками телефонов в руках: «Десять! Девять!..»

Получалось гораздо лучше, чем на репетиции.

Понятно было, конечно, что предвыборная кампания вышла на финишную прямую и что все это, может быть, и правда должно быть именно так, а не иначе, а так хотелось иначе...

— Вы добьетесь результата! — обещал залу Владимир Путин. — Именно вы!.. Но таких людей у нас очень много!..

Президент перечислял города, где живут эти люди: от... до..., и мне казалось, что он перечисляет проблемные города, где его рейтинг еще оставляет желать лучшего, и теперь, после произнесения названий этих городов вслух, может быть, и с их рейтингом случится сразу что-то лучшее... Чего тут уже только не казалось...

Я видел, президент знает, что говорит. Потому что он говорил:

— Я хочу каждого из вас спросить: «А ты можешь?»

Да, где-то я это уже слышал сегодня... Ах да...

— Да!.. — более или менее слаженно неслось и в ответ...

Конечно, столько репетировать... Уже даже выдохлись немножко, может, от этого...

— Мы сделаем это вместе?! — выходил на коду Владимир Путин (сделаем то есть Россию небывалой... — А. К.). — Да?!

— Да...

— Я желаю вам успехов, — неожиданно сухо попрощался он с ними.

Президент ушел со сцены, а ведущие еще требоваи от зала, чтобы тот скандировал: «Рос-си-я! Рос-си-я!..»

И кричали ему:

— Работайте!..

И все-таки хоть не добавляли: «... Братья!..»

А потом ведущая вновь собирала себя в кулак:

— Теперь под несмолкаемые аплодисменты хочу пригласить еще одну звезду! Встречайте! Полина Гагарина!

Это уже была какая-то телепрограмма: «Две звезды».

Андрей Колесников

ВЕДОМОСТИ

Власть усиливает давление на независимых наблюдателей

Это может быть сигналом о фальсификации явки, считают в «Голосе»

Движение «Голос» в четверг направило министру внутренних дел Владимиру Колокольцеву, председателю Центризбиркома Элле Памфиловой и председателю Совета по правам человека Михаилу Федотову заявление с просьбой проверить должностных лиц, причастных к давлению на арендодателя, отказавшего движению в аренде помещения для колл-центра, и помочь с арендой нового помещения. Как сообщил сопредседатель «Голоса» Роман Удот, в аренде было отказано, невзирая на уже оплаченный договор, после разговора арендодателя с участковым и неизвестным человеком в штатском.

На прошлой неделе ЦИК отказал в аккредитации 850 журналистам газеты «Молния», от которой работают на выборах наблюдатели «Голоса». Ранее таких проблем у движения не возникало, говорит учредитель «Молнии» Василий Вайсенберг. Кроме того, во вторник Минюст включил в список нежелательных организаций Европейскую платформу за демократические выборы (Германия) и Международный центр электоральных исследований (Литва), которые плотно сотрудничают с «Голосом». А в пятницу очередной «разоблачительный» фильм о «Голосе» планирует показать НТВ.

В аккредитации отказано также 4500 сторонникам Алексея Навального, которые должны были пойти на выборы от газеты «Левиафан». Неожиданно для юристов ФБК регистрация издания оказалась аннулирована на основании решения Бабушкинского суда от июля 2017 г. По словам юриста ФБК Ивана Жданова, газета, как и требует закон, выпускалась раз в год, а обязательные экземпляры направлялись в РГБ и Роспечать. В четверг юристы Навального встретились с Памфиловой, рассказав ей, что в Кемерове сотрудники центра «Э» изъяли 1600 полученных от штабов кандидатов направлений на выборы для наблюдателей. Памфилова

пообещала разобраться, говорит Жданов. Всем наблюдателям от «Левиафана» выдают направления от штабов, подчеркивает он.

Сопредседатель «Голоса» Григорий Мельконьянц называет такое давление неожиданным: «Напоминает ситуацию перед думскими выборами 2011 г., хотя перед выборами президента – 2012 было спокойно». По его словам, из регионов идут сигналы о давлении на штабы кандидатов и партии вплоть до предложения денег за то, чтобы они не выдавали направлений наблюдателям «Голоса» и Навального. Мельконьянц не исключает, что в день выборов они могут столкнуться с наблюдателями-двойниками или с провокациями со стороны провластных наблюдателей: «Давление 18 марта будет сигналом, что могут фальсифицировать явку, – если скрывать нечего, то наблюдатели работают спокойно. Не думаю, что планы по давлению были изначально. Может, в администрации был расчет, что «Голос» удастся задуть в объятиях: если ЦИК будет активно с нами сотрудничать, то мы не будем обращать внимания на нарушения».

Руководитель сети штабов кандидата в президенты Ксении Собчак Тимур Валеев сообщил, что они выдали около 3000 направлений, в том числе наблюдателям Навального и «Голоса». По его словам, давления силовиков не ощущалось, но в ряде городов после выдачи направлений к штабам усилилось внимание со стороны сотрудников управления «Э». Секретарь ЦК КПРФ Сергей Обухов о давлении на наблюдателей не слышал, а выдавать ли направления от КПРФ «Голосу» и сторонникам Навального, решат местные штабы: «Они знают всех на местах и решают сами: если это провокатор – не выдают, и наоборот». Глава штаба «Яблока» Николай Рыбаков о давлении тоже не знает, а направления штаб выдает всем, кто туда обращается.

На наблюдателей с направлениями вряд ли можно ожидать давления 18 марта, считает политолог Александр Пожалов: «Власть не заинтересована в скандалах: одной из важных составляющих является восприятие выборов на Западе, а один из маркеров – ситуация с наблюдателями». По его мнению, претензии к наблюдателям отражают разнонаправленные векторы во власти: «Есть ястребиная линия интерпретации выборов, согласно которой ожидается вмешательство Запада в выборы и попытки их легитимизировать. Давление местных силовиков –

отражение этой линии. У ЦИК же давно налаженный контакт с «Голосом», а в Москве их экспертов привлекли к обучению наблюдателей от общественного штаба». В конце кампании всегда появляется истерия, поэтому будут разные усилия по административному вмешательству, уверен эксперт Московского центра Карнеги Андрей Колесников: «Это естественная реакция власти: даже когда всё под контролем, она усиливает прессинг. Видимо, стоит ожидать инцидентов в день голосования, как бы ЦИК ни старался сгладить впечатление. Именно власть в первую очередь заинтересована в прозрачных выборах, но сдерживать себя в грязных действиях по блокированию всего независимого не может».

Елена Мухаметшина, Ольга Чуракова

ВЕДОМОСТИ

Власти по-новому

заговорили о повышении пенсионного возраста

**Они намекают на грядущее
повышение, а затем
отказываются от своих слов**

Чиновники и госструктуры на этой неделе несколько раз подряд заявили о возможном повышении пенсионного возраста, а потом отказались от своих слов или сказали, что имели в виду что-то другое.

Во вторник в прогнозе на 2018–2020 гг. зампреда ВЭБа и бывший замминистра экономического развития Андрей Клепач заложил его повышение с 2020 г. На следующий день документ исчез с сайта ВЭБа, почему – представитель банка не ответил. В среду другой макроэкономист – министр экономического развития Максим Орешкин – заявил, что вопрос о повышении пенсионного возраста обсуждается и на эту тему есть разные предложения (его цитирует «Интерфакс»). Но на просьбы уточнить, где именно обсуждается, сказал «в обществе», не пояснив, относит ли к нему кабинет министров.

Повышение пенсионного возраста обсуждается уже много лет, но решиться на эту непопулярную

меру власти пока не могут. Сейчас мужчины выходят на пенсию в 60 лет, женщины – в 55. Россия – одна из немногих стран СНГ, где пенсионный возраст остается столь низким. В 2016 г. Минфин предлагал повысить пенсионный возраст до 65 лет и мужчинам, и женщинам с шагом 6–12 месяцев в год, а в 2017 г. ЦСР Алексея Кудрина – с 2019 г. ежегодно повышать на полгода: до 65 лет мужчинам и 63 – женщинам.

Общественное мнение готовят больше года, говорит главный экономист БКС Владимир Тихомиров, но до выборов президента решение принято не будет. При этом повышение возраста неизбежно, иначе для балансировки пенсионной системы придется повышать налоги, отмечает он. Реформа может начаться в 2019 г., говорит директор Центра развития ВШЭ Наталья Акиндинова: она давно назрела из-за дефицита бюджета Пенсионного фонда России (ПФР). В 2018 г. он превысит 100 млрд руб., следует из закона о бюджете ПФР, правда, к 2020 г. сократится до 43,7 млрд руб.

Число трудоспособных россиян сокращается, а пенсионеров, которых им предстоит содержать за счет взносов, растет. Число иждивенцев на работающих людей в ближайшие 20–30 лет будет расти, рассчитал Центр демографии ВШЭ. Без повышения пенсионного возраста к 2035 г. бюджет будет под ударом, предупреждал Кудрин. Будет сложно повысить пенсии и качество медицинского и соцобслуживания пенсионеров, признавал и Орешкин. Зато повышение возраста до 63 лет вдвое сократит дефицит пенсионной системы к 2030 г. и увеличит пенсии на 30–40%, оценивала старший научный сотрудник НИФИ Минфина Татьяна Омельчук. Индексировать их выше инфляции призвал президент Владимир Путин в послании Федеральному собранию, не уточнив, за счет каких средств.

Пока страховые пенсии сокращаются в реальном выражении, указывала Счетная палата: их индексация в 2016 г. не покрыла инфляцию, а работающим пенсионерам они не индексируются. Около 50% из них продолжают трудиться из-за угрозы бедности, говорила директор ИСП ВШЭ Лиалия Овчарова.

Повышение пенсионного возраста позволит выполнить поручение Путина, ускорит рост пенсий и уменьшит зависимость ПФР от бюджетных трансфертов (на них приходится больше 40% доходов ПФР), считает замдиректора

Института социального анализа и прогнозирования РАНХиГС Юрий Горлин. Но эффект от реформы будет зависеть от того, каким будет повышение, смогут ли люди выйти на пенсию раньше, но с понижающим коэффициентом, как будет распределена экономия, рассуждает он. Больше помочь пенсионной системе может рост экономики, ведущий к повышению зарплат, и вывод зарплат из тени, говорит Горлин.

Татьяна Ломская, Елена Медведева

ГОСУДАРСТВО И БИЗНЕС

Коммерсантъ® Зерну расширяют льготы на проезд

Минсельхоз предложил субсидировать еще и плату за предоставление вагонов

Программа льготных железнодорожных перевозок зерна для выравнивания цен на внутреннем рынке может быть не только продлена, но и расширена — Минсельхоз предлагает субсидировать помимо тарифов еще и услуги операторов по предоставлению вагонов-зерновозов при транспортировке продукции из регионов Сибирского федерального округа в порты. По предварительным расчетам, эта льгота может стоить бюджету до 3 млрд руб.

Минсельхоз предлагает расширить программу субсидирования железнодорожных перевозок зерна — такую меру для удаленных от портов регионов Сибири вчера на заседании правительства анонсировал глава ведомства Александр Ткачев.

Как пояснили “Ъ” в ведомстве, для выравнивания доходности сельхозпроизводителей Сибири с другими регионами предлагается субсидировать всю провозную плату при перевозках зерна железнодорожным транспортом со станций регионов Сибирского федерального округа (СФО) в направлении регионов-потребителей зерна. По задумке Минсельхоза, государство будет субсидировать тариф груженых и порожних вагонов, а также услуги операторов по предоставлению вагонов-зерновозов — получателями таких субсидий будут РЖД и операторы подвижного состава.

Сейчас, рассказывают в Минсельхозе, проводится расчет бюджетных ассигнований, необходимых для реализации такой меры, — она может стоить 2,5–3 млрд руб. Отметим, что субсидирование ставки предоставления вагонов (таким способом предлагается компенсировать оператору недостаточно прибыльную работу) пока только обсуждается, решения нет. При этом само субсидирование транспортировки сельхозпродукции из СФО не ново. С начала года для

снижения внутреннего давления на рынок в связи с рекордным урожаем (135 млн т) действует льготный тариф на вывоз зерна из регионов, расположенных в отдалении от морских портов (Воронежской, Курской, Липецкой, Орловской, Тамбовской, Оренбургской, Пензенской, Самарской, Саратовской, Ульяновской, Курганской, Новосибирской и Омской областей). Такая программа поддержки рассчитана до 1 июля 2018 года, но Владимир Путин в послании Федеральному собранию поручил правительству проработать возможность ее продления.

На реализацию программы правительство выделило 3 млрд руб., которые будут возмещены РЖД за предоставление льготы — лимиты уже освоены на 30%. По данным Минсельхоза, к 13 марта было согласовано к вывозу по льготному тарифу 959,4 тыс. т зерна на общую сумму субсидий 902,4 млн руб. Некоторые области (Омская и Новосибирская) уже полностью выбрали лимиты субсидий по перевозкам.

Предоставление вагонов операторами пока происходит на рыночных началах. При этом, как рассказывали “Ъ” операторы зерновозов, дефицита последних в России нет, совладелец «Русагротранса» Константин Засов в интервью “Ъ” в сентябре 2017 года говорил, что рынок сбалансирован с уклоном в профицит. Скорее проблема в наличии узких мест в инфраструктуре (например, на Северо-Кавказской железной дороге), а также в неритмичном предъявлении аграриями зерна к перевозке: сначала они выжидают благоприятных цен, потом одновременно предъявляют большой объем зерна.

Вместе с тем участники рынка рассказывают “Ъ”, что сейчас, в преддверии нового урожая, наблюдается высокий спрос на зерновозы, заказать вагон на июнь уже сложно.

В Минсельхозе опасаются, что в условиях рекордного урожая этого сезона, экспортного потенциала до 50 млн т, прогнозируемых переходящих запасов зерна, а также прогнозируемого урожая сезона-2018/19 110–115 млн т имеющегося количества вагонов для обеспечения стабильной перевозки зерна железнодорожным транспортом недостаточно. «Учитывая

оборачиваемость вагонов-зерновозов, дополнительная потребность в них составит не менее 7 тыс. штук», — ожидают в ведомстве. Отметим, что из-за нехватки зерновозов РЖД уже начало использовать крытые вагоны, порты осваивают контейнерную отправку зерна.

Евгения Крючкова, Наталья Скорлыгина

Коммерсантъ® Частный бизнес поедет в плацкарте

Минтранс предлагает приватизацию дальнего следования

Минтранс разработал проект целевой модели рынка (ЦМР) дальнего следования, согласно которому после 2021 года до 10% сектора могут занять частные перевозчики. Им на конкурсах планируется предлагать лоты, включающие как доходные, так и убыточные маршруты. Для этого уже сейчас правительство должно начать работу над методикой формирования лотов. Но в ОАО РЖД считают, что над ЦМР еще нужно поработать, чтобы ее принципы не входили в конфликт с организацией грузового движения.

Минтранс, как и требовало правительство в декабре 2017 года, разослал в ведомства и по отрасли проект ЦМР дальних пассажирских перевозок до 2025 года. Документ нацелен на либерализацию сектора с доведением доли в нем независимых перевозчиков до 10%. В 2017 году на входящую в ОАО РЖД Федеральную пассажирскую компанию (ФПК) пришлось 87,9% пассажиропотока (89,9 млн человек), на Дирекцию скоростного сообщения (филиал ОАО РЖД) — 5,7%, на железнодорожные администрации других стран — 4,3%. Доля частных пассажирских компаний очень мала, крупнейший игрок — «ТрансКласСервис» (1,1 % рынка, 50% ООО у гендиректора Андрея Кобзева), также работают «Гранд сервис экспресс» (принадлежит ООО «Желдорконсалтинг», подконтрольному кипрским офшорам), ООО «Тверской экспресс» (19% — у экс-супруги вице-мэра

Москвы Татьяны Ликсутовой, 81% — у структур Сергея Глинки).

По проекту ЦМР, допуск частных перевозчиков на сеть на основе договоров с Росжелдором на 15 лет и на конкурсной основе будет разрешен в 2021–2025 годы. Лоты планируется составлять из прибыльных и убыточных маршрутов, чтобы покупатель мог субсидировать одни за счет других. Сходная логика лежала в основе формирования оптовых генерирующих компаний (ОГК) при реформе РАО «ЕЭС России». Выигравший лот перевозчик заключит договор по цене с учетом рентабельности на инвестированный капитал для обеспечения возвратности вложений в основные фонды, в первую очередь в подвижной состав.

В рамках первого этапа до 2021 года государство лишь оценит экономику перевозок и разработает механизм формирования лотов.

Замгендиректора ИПЕМ Владимир Савчук подчеркивает, что ключевым фактором для достижения поставленных целей будет методика корректного формирования лотов — так, чтобы удалось и привлечь частных перевозчиков, и создать конкуренцию, и не увеличить объем субсидирования перевозок. Долю рынка, которая в итоге заинтересует частных, он пока оценить не готов. Председатель Союза пассажиров России Кирилл Янков согласен, что основная сложность — в формировании лотов. Каждое депо и каждая единица подвижного состава имеют разные характеристики, говорит он, в одном случае ресурса хватит на много лет, а в другом — его нужно будет сразу списывать. Но господин Янков считает, что изначально закладывать в методику кросс-субсидирование не совсем корректно: оно должно идти по принципу, заложенному в законопроект об организации регулярных перевозок, по конкретным маршрутам или их частям, которые в случае их социальной значимости должен субсидировать бюджет. Законопроект сейчас рассматривается в правительстве и может заработать в 2020 году, говорил в среду замминистра транспорта Алан Лушников.

В ФАС «Ъ» сообщили, что изучают ЦМР и в целом поддерживают либерализацию. «Планируем уже в этом году отказаться от практики регулирования пассажирских перевозок в дальнейшем следовании и субсидирования ФПК,— говорят в службе.— Вместо этого ОАО РЖД

как владелец инфраструктуры должно провести конкурс на убыточные социально значимые маршруты по критерию минимально запрашиваемой перевозчиком субсидии».

Но в ОАО РЖД считают, что модель еще предстоит синхронизировать с другими уставными документами. «Сейчас проект представляет собой не столько целевую модель рынка, сколько модель регулирования деятельности ОАО РЖД,— говорят в монополии.— Он подразумевает существенное ограничение самостоятельности компании в выполнении основных функций, таких как маршрутная сеть, график, использование инфраструктуры, при этом предполагается расширение прав и возможностей других организаций». Как поясняют в ОАО РЖД, компания уже направляла в Минтранс свои предложения, заинтересована в участии в дальнейшей проработке ЦМР «с целью доработки и увязки с ЦМР грузоперевозок и долгосрочной программой развития компании (ДПР) до 2025 года». Компания предлагает создать межведомственную рабочую группу с привлечением научных институтов и консалтинговых компаний и продлить сроки подготовки пассажирской ЦМР до середины лета.

Проект ДПР не предусматривает существенного изменения структуры и механизмов взаимодействия участников рынка грузовых и пассажирских перевозок, подчеркивают в монополии. Там заметили, что железнодорожная инфраструктура характеризуется высокой интенсивностью и грузонапряженностью, а отдельной инфраструктуры для пассажирских перевозок нет. В монополии считают, что несогласованность моделей создает риски нарушения безопасности и ухудшения технико-экономических показателей инфраструктуры. Это может привести и к «неконструктивной конкуренции» грузовых и пассажирских перевозчиков на участках с ограниченной пропускной способностью.

Наталья Скорлыгина

БИЗНЕС-СТРАТЕГИИ

ВЕДОМОСТИ

Кто инвестирует в Крым

Экономика региона пока развивается за счет федеральных вливаний, но среди инвесторов появляется и частный бизнес

Ровно четыре года назад, 16 марта 2014 г., в Крыму состоялся референдум о вхождении полуострова в состав России. Спустя два дня был подписан договор о присоединении Крыма. Полуостров достался не в лучшем состоянии. Мало того что почти за четверть века после распада СССР инфраструктура полуострова сильно обветшала, а доходы жителей были ниже среднероссийских, Украина устроила блокаду полуострова, перекрыв подачу с материка электричества, газа и воды.

Полуострову срочно требовались инвестиции, причем не только государственные, но и частные. Как только не пытались заманить инвесторов. В 2014 г. Крым получил статус свободной экономической зоны (СЭЗ). А сопредседатель «Деловой России» и оргкомитета IV Ялтинского международного экономического форума (ЯМЭФ; пройдет 19–22 апреля) Андрей Назаров даже сравнил Крым с Монако. «Единственное крупное отличие – Крым больше в 10 000 раз. Когда-то группа людей поверила в Монако, и они стали очень успешными. В Крыму так же, только те люди, которые поверят в него, станут успешнее в 10 000 раз соответственно», – говорил он в феврале. Однако время показало, что крупные проекты здесь пока реализуют госструктуры, подпавшие под санкции бизнесмены или небольшие компании, ориентированные исключительно на внутренний рынок. Почему крупные частные инвесторы до сих пор обходят полуостров стороной?

Как ищут инвесторов

Как только Крым вошел в состав России, государство стало активно направлять туда бюджетные деньги. В 2014–2017 гг. поступления из федерального бюджета превысили 350 млрд руб., говорит ведущий аналитик S&P Global Екатерина Новикова. Впрочем, у крымского минфина другие данные – 314 млрд

руб. Это сопоставимо с Чечней, куда в 2012–2017 гг. направили 358 млрд руб. Однако в Крыму строятся еще и инфраструктурные проекты за счет целевых программ. Например, только Крымский мост и две тепловые электростанции (ТЭС) обойдутся федеральному бюджету еще в 300 млрд руб.

Власти пытаются привлечь и частные деньги. Инвестиционный потенциал Крыма представляется на различных мероприятиях. Например, ежегодно проводится ЯМЭФ, на который приезжает более 2000 представителей политических и деловых кругов из нескольких десятков стран, рассказывает Назаров. В 2017 г. на нем подписано соглашений на 100 млрд руб. Инвесторов приглашают в Крым и на таких площадках, как Пе-тер-бургс-кий меж-ду-на-род-ный эко-но-ми-чес-кий форум, Восточный экономический форум и Российский инвестиционный форум в Сочи.

В ноябре 2014 г. полуостров получил статус СЭЗ с льготным налоговым режимом. Но при выборе региона инвестор смотрит далеко не только на льготы, замечает руководитель группы суверенных и региональных рейтингов Аналитического кредитного рейтингового агентства Андрей Пискунов. Гораздо важнее обеспеченность инфраструктурой. Инфраструктура Крыма убита, признавал два года назад президент Владимир Путин. Поэтому пока инвесторы выжидают. Реально оценить инвестиционный потенциал они смогут после того, как появится регулярное транспортное сообщение, считает Пискунов. И если движение по Крымскому мосту начнется уже в этом мае, то федеральная трасса «Таврида», соединяющая Керчь, Симферополь и Севастополь, будет достроена только в 2020 г.

Чего хотят инвесторы

В Крыму концентрация потенциально успешных для развития отраслей выше, чем в любом другом регионе России: туризм, строительство, химическая и электронная промышленность, финансовый и аграрный секторы, игровой бизнес и фармацевтика, уверяет Назаров. По данным Корпорации развития Республики Крым, сейчас в регионе реализуется свыше 180 проектов на общую сумму более 190 млрд руб. Больше

всего инвесторов интересует строительство: в этой сфере заключено 41 соглашение на 68 млрд руб. В Крыму даже по меркам России не хватает жилья, говорит президент ГК «Гранель» Ильшат Нигматуллин. На жителя Крыма в среднем приходится почти на 10 кв. м жилья меньше, чем в среднем по России. Чтобы дотянуть до общероссийского уровня, необходимо построить почти 13 млн кв. м, отмечает Нигматуллин.

В сельском хозяйстве заключено 52 соглашения на 55 млрд руб. Проекты связаны с виноградарством и виноделием, строительством и реконструкцией предприятий по производству мяса птицы, яиц, молока, фруктов, овощей, рыбы и морепродуктов. В сфере туризма заключено 30 соглашений более чем на 20 млрд руб. – на строительство гостиничных комплексов, спа-отелей и спортивно-оздоровительных центров.

Большой потенциал у туристической отрасли. Хотя после присоединения Крыма сюда почти перестали ездить украинцы, зато рос поток из России. Два года подряд в 2015–2016 гг. количество россиян, отдохнувших на полуострове, увеличилось в 1,5 раза, говорит руководитель комитета по внутреннему туризму Ассоциации туроператоров Илья Уманский. Традиционно отдых в Крыму был бюджетным. Но после присоединения к России цены здесь стали расти. В итоге они сравнялись со стоимостью отдыха в Краснодарском крае, и таким образом Крым потерял преимущество. Поэтому в 2017 г. турпоток упал на 20–25%, констатирует Уманский. Но потенциал региона огромен – это одно из самых привлекательных мест с уникальной природой, уверяет он. Впрочем, без крупных инвестиций развитие туризма в Крыму невозможно, соглашается Уманский.

Куда инвестирует крупный бизнес

В прошлом году инвестиции в Крым выросли в 2,3 раза до 195 млрд руб., в Севастополь – в 1,6 раза до 30 млрд руб., приводит данные Росстата директор региональной программы Независимого института социальной политики Наталья Зубаревич. Но более 80% денег предоставлены бюджетом. Получается, что пока средства

приходят не за счет частных инвестиций, констатирует эксперт.

В числе крупнейших и наиболее значимых проектов – строительство нового пассажирского терминала аэропорта Симферополь. Инвестор – компания «Международный аэропорт Симферополь». Крупнейший ее совладелец – минимущество Крыма с долей 49%, свидетельствуют данные ЕГРЮЛа. 30,6% – у члена совета директоров банка РНКБ (принадлежит Росимуществу) Олега Жесткова, еще 20,4% – у банка «Россия». Кредит на проект в 30 млрд руб. предоставили «Россия» и РНКБ. Оба банка, равно как и совладелец «России» Юрий Ковальчук, находятся под санкциями Евросоюза и США. Для Ковальчука аэропорт не единственный проект в Крыму. Структура банка «Россия» в конце 2017 г. купила завод по производству шампанских вин «Новый свет» за 1,5 млрд руб. Износ основных средств предприятия составляет там 60–70%, для модернизации потребуется 1,2 млрд руб. Сам банк «Россия» активно работает в Крыму, это один из немногих банков, в котором можно взять ипотеку при покупке жилья. Представитель банка «Россия» на вопросы «Ведомостей» не ответил.

Госструктуры инвестируют и в туристические проекты. Так, в спортивно-оздоровительный комплекс стоимостью почти 10 млрд руб. инвестировала принадлежащая «Газпрому» компания «Эколого-туристический центр в Парковом». Она владеет 5-звездочным отелем «Крымский бриз» неподалеку от Ялты. Гостиничный номер в высокий сезон здесь обойдется от 32 000 руб. за ночь, вилла – в 325 000 руб., указано на сайте резиденции. Представитель госкомпании на вопросы «Ведомостей» не ответил.

В инвестиционный потенциал Крыма верит и сын генпрокурора России Игорь Чайка: год назад он заявлял о планах строительства здесь гостиничного комплекса и даже зарегистрировал в Крыму ООО «ЮБК». Эта компания будет строить отельный комплекс на южном побережье Крыма, уточнил «Ведомостям» Чайка. По его словам, уровень комплекса будет «4 звезды», инвестиции составят 3 млрд руб. «Крым – это уникальная жемчужина России, там есть всё для круглогодичного отдыха: и оздоровительный, и познавательный, и культурный, и морской, и детский, и исторический туризм», – перечисляет он преимущества региона. По его словам, объектов качественного размещения в Крыму не хватает и сейчас самое подходящее время, чтобы начать

инвестировать в этот сегмент бизнеса.

Екатерина Бурлакова

ВЕДОМОСТИ

Менеджеры «Интер РАО» заработали 2,7 млрд рублей

Они продали часть купленных по опционной программе акций

Менеджеры «Интер РАО» продали 1,14% ее акций на Московской бирже за 4,15 млрд руб., сообщила компания. Эти бумаги они получили по опционной программе. Сколько человек участвовало в сделке, «Интер РАО» не раскрыла.

У «Интер РАО» было три опционные программы. Последнюю совет директоров утвердил в феврале 2016 г. Тогда примерно 50 человек получили возможность купить 2% от уставного капитала компании по фиксированной цене. Цену компания не раскрывала. Аналитики «Ренессанс капитала» тогда писали, что цена покупки для менеджеров будет средней за шесть месяцев до момента утверждения опционной программы – 1,25 руб. за акцию. В программе приняли участие все члены правления и ряд ключевых менеджеров, говорил представитель «Интер РАО». «Исходя из стоимости продажи сегодня прибыль, которую зафиксировали менеджеры, должна была составить около 2,7 млрд руб.», – делится расчетами аналитик АКРА Валерий Танурков.

«Акции сейчас продавались исключительно из последней опционной программы, так как предыдущую никто из топ-менеджмента не выкупал», – сообщил представитель «Интер РАО». 0,42% «Интер РАО» в том числе купили семь из 10 членов ее правления, среди которых заместитель председателя правления Александр Борис, руководитель блока правовой работы Михаил Константинов и руководитель финансово-экономического центра Евгений Мирошниченко. Суммарно они продали в ходе нынешнего повторного размещения 0,19% «Интер РАО». Таким образом, заработать они могли 440 млн руб.

Причем все члены правления, участвующие в опционной программе, почти одновременно выкупили предназначенные им по

программе акции и тут же их продали. 14 марта 2018 г. они суммарно увеличили долю до 0,42% и в тот же день снизили их в сумме на 0,19%, сообщила «Интер РАО».

Инвесторам бумаги предлагала структура «Интер РАО» – «Интер РАО инвест». Он выкупил у менеджеров «Интер РАО» права на опцион (1,14%) в доле «Интер РАО капитала». Это владелец квазиказначейского пакета. Именно у него топ-менеджеры и должны были выкупать предназначенные им по опционам акции, рассказывают два собеседника «Ведомостей», знакомые с условиями сделки. После этого «Интер РАО инвест» продал акции с 5%-ной скидкой к рыночной стоимости пакета в рамках ускоренного размещения на Московской бирже, вырученные деньги пошли менеджерам, на погашение кредита и комиссию банкам – организаторам размещения, рассказывает один из собеседников «Ведомостей».

«Несмотря на высокую волатильность на рынке, сделка привлекла большой интерес. Спрос в несколько раз превысил предложение», – говорит Борис Квасов, исполнительный директор управления рынков акционерного капитала «ВТБ капитала», одного из организаторов сделки.

После открытия торгов на Московской бирже капитализация «Интер РАО» за 8 минут выросла на 4,78% до 394,6 млрд руб., но затем началось падение. К концу дня акции подешевели на 1,47% до 377,5 млрд руб. к уровню закрытия торгов в среду. В результате сделки доля бумаг в свободном обращении увеличилась с 28,91 до 30,05%. При этом доля квазиказначейского пакета сократилась до 18,78%.

Но не все участники опционной программы продали акции, обращает внимание аналитик Raiffeisenbank Федор Корначев. Возможно, не участвовавшие в сделке менеджеры рассчитывают на дальнейший рост капитализации «Интер РАО», считает он. Например, бумаги не продавал предправления «Интер РАО» Борис Ковальчук, сообщил представитель «Интер РАО» «Интерфаксу». По данным источника агентства, также не стал участвовать в продаже акций член правления «Интер РАО» Ильнар Мирсияпов.

Компания подорожала за два года почти в 3 раза. «Ожидать трехкратного роста прибыли и капитализации не стоит», – считает Корначев. Конечно, к росту капитализации может привести увеличение дивидендов, но это пока компания придерживается политики

платить 25% чистой прибыли по МСФО, говорит эксперт.

Одним из покупателей 1,14% «Интер РАО» стал Российский фонд прямых инвестиций (РФПИ) вместе с фондами с Ближнего Востока, сообщил «Интерфакс» со ссылкой на свои источники. Они выкупили более 10% размещения, причем большая часть пришлась именно на партнеров, говорит источник, близкий к РФПИ. Представитель РФПИ комментировать это отказался. В сделке, по словам Квасова, участвовало более 30 инвесторов, около 2/3 акций купили иностранные. «Сделка стала первой с 2010 г. на рынках акционерного капитала с акциями компании, работающей исключительно в секторе электроэнергетики», – отмечает Квасов.

Виталий Петлевой, Артур Топорков

ФИНАНСЫ

Коммерсантъ® Пенсии растерялись на переходе

Преждевременная смена фондов лишила граждан миллиардов рублей

Граждане могли потерять 55 млрд руб. при смене управляющих пенсионными накоплениями в 2017 году. Только «молчуны», решившие перейти из Пенсионного фонда России (ПФР) в негосударственные пенсионные фонды (НПФ), лишились 34 млрд руб., поскольку могли сделать это с сохранением доходов не ранее 2020 года. Потери граждан при досрочном переходе из одного НПФ в другой предварительно оцениваются в сопоставимую сумму. Причина — непонимание принципов перевода, сформулированных слишком сложно для обывателя. И по итогам 2018 года потери могут оказаться еще больше.

По итогам переходной кампании 2017 года, 2,2 млн граждан, решивших передать свои пенсионные накопления в НПФ («молчуны» и клиенты частных управляющих компаний), потеряли инвестиционный доход в размере 33,9 млрд руб., свидетельствуют предварительные данные ПФР. Корректность этих данных подтверждали топ-менеджеры и сотрудники пяти НПФ (см. «Ъ» от 12 марта). Впрочем, собеседники «Ъ» указывали, что итоговые суммы могут отличаться. В 30–35 млрд руб. оценивает потери «молчунов» при досрочном переходе из ПФР и аналитическая служба Ассоциации НПФ (АНПФ), отраслевой саморегулируемой организации (СРО). В ПФР заявили, что итоги переходной кампании прошлого года «пока не подведены». В ЦБ не ответили на запрос «Ъ».

Согласно действующим с 2015 года нормам, гражданин может менять страховщика (НПФ или ПФР) раз в пять лет без потери дохода, полученного от инвестирования накоплений. При досрочном переходе потерянные деньги направляются в резерв по обязательному пенсионному страхованию (РОПС), который является обособленной частью средств пенсионных накоплений и

используется для выплат правопреемникам умерших граждан, покрытия возможных убытков фондов от инвестирования накоплений, а также в случае краха страховщика — для выплат его клиентам. На начало 2017 года РОПС ПФР составлял 41,3 млрд руб., только за счет потерянных «молчунами» инвестдоходов по итогам двух переходных кампаний РОПС превысит 100 млрд руб.

Николай Цехомский, первый зампред Внешэкономбанка, 12 февраля 2018 года

Граждане при досрочном переводе пенсионных накоплений могут потерять до 20% дохода... Принципиально важно на законодательном уровне принять закон об информировании наших будущих пенсионеров

В 2016 году «молчуны» при переводе накоплений лишились инвестиционного дохода только за один год: 4,7 млн «молчунов» потеряли 27,1 млрд руб. Хотя в 2017 году число переходов «молчунов» от одного страховщика к другому сократилось, при досрочном переходе из ПФР они потеряли инвестиционный доход за два года, чем и обусловлено увеличение потерь.

При досрочных переходах из НПФ в 2017 году граждане потеряли 27–35 млрд руб., посчитали в АНПФ. Несмотря на то что клиентов НПФ, решивших сменить страховщика, было меньше, чем «молчунов», уходивших из ПФР, — всего 2 млн человек, «досрочники» теряли инвестиционный доход не за два, а за три года. «Анализ реестров фондов показал, что клиенты, досрочно переходящие из наших НПФ в другие фонды, лишились 1,9 млрд руб. инвестдохода. Причем 1,4 млрд руб. из этой суммы — это потери клиентов, которые досрочно перешли в фонды, показавшие наибольший приток по итогам кампании 2017 года», — заявил представитель пенсионного дивизиона группы «Сафмар» (в нее входят одноименный НПФ и фонд «Доверие»).

Значительные потери от досрочной смены страховщика свидетельствуют о непонимании гражданами принципов перевода пенсионных накоплений. «Принятие норм о потере инвестиционного дохода при досрочном переходе должно было заставить граждан более вдумчиво и реже менять

страховщика», — говорит управляющий директор "Эксперт РА" Павел Митрофанов. — Но уже давно ясно, что эти нормы не действуют — по итогам переходной кампании прошлого года заявления о досрочном переводе накоплений подали 99,6%».

Впрочем, ставить вопрос об отмене этих норм в отраслевых СРО не планируют. По мнению руководителя аналитической службы АНПФ Евгения Биезбардиса, исправить ситуацию сможет «регламентация и контроль над полным информированием потенциальных клиентов». «Мы по-прежнему отстаиваем позицию, что обращаться за сменой страховщика нужно к действующему фонду, который заинтересован максимально проинформировать человека о риске потери инвестдохода, а не к новому», — говорит он.

В СРО Национальной ассоциации пенсионных фондов (НАПФ) считают, что исправить ситуацию можно нормой о подаче заявления о переводе накоплений через Единый портал госуслуг (ЕПГУ, см. «Ъ» от 19 февраля). «Функционал ЕПГУ позволяет предоставить застрахованному лицу сведения о возможной потере им инвестиционного дохода при досрочной смене НПФ или управляющей компании в режиме онлайн», — указывает президент НАПФ Константин Угрюмов. — Крайне важно, чтобы люди делали свой выбор сознательно». Обратная сторона успехов НПФ по привлечению — это миллиарды рублей потерянного гражданами инвестиционного дохода, подтверждают в «Сафмаре». Во Внешэкономбанке (управляет средствами «молчунов») уточняют, что если никаких изменений не произойдет, то в 2018 году при переходе из ПФР в НПФ граждане потеряют еще больше денег, ведь они лишатся инвестиционного дохода за три года. Евгений Биезбардис уверен, что «молчуны», которым фонд был назначен законом, должны быть освобождены от этой нормы.

Илья Усов

Коммерсантъ®

ЦБ пошел на сделку

Регулятор одобрил покупку «Возрождения» фондом Vopum Capital

Фонд Vopum Capital, который источники «Ъ» связывают с сенатором Сулейманом Керимовым, может быть объявлен новым бенефициаром банка «Возрождение» в понедельник, 19 марта. Как стало известно «Ъ», ЦБ одобрил покупку фондом контроля в банке у компании Promsvyaz Capital B. V., принадлежащей, по данным ЦБ, братьям Дмитрию и Алексею Ананьевым. Регулятор пошел на это даже в ситуации, когда нет ясности с конечным собственником. Другие покупатели вряд ли быстро появятся, а промедление для стабильности банка опасно, считают эксперты.

По данным источников «Ъ», Vopum Capital завершил в банке процедуру due diligence, которая по факту была формальной. «Решение о покупке «Возрождения» принципиально было принято в феврале, и помешать сделке мог только протест регулятора. Тем более что официальной процедуре due diligence предшествовала неформальная, дистанционная», — сказал «Ъ» один из собеседников, знакомых с ситуацией. Другой собеседник подчеркнул, что результаты due diligence были необходимы для определения параметров сделки, которые сейчас уточняются. «Доля Promsvyaz Capital B. V. в 52,7% точно перейдет Vopum Capital, о чем может быть объявлено 19 марта», — сказал «Ъ» один из собеседников. Как и предполагали источники «Ъ», контроль отойдет фонду за 1 руб. Агентство Reuters ранее отмечало со ссылкой на свои источники, что причиной, по сути, безденежной сделки является долг Дмитрия Ананьева перед Сулейманом Керимовым.

По словам нескольких источников «Ъ», регулятор одобрил такую сделку.

В «Возрождении» не комментируют действия своих акционеров. ЦБ не комментирует действующие банки. В Vopum Capital отказались от комментариев.

В конце февраля представитель Vopum Capital Антон Аверин говорил, что фонд достиг принципиальных договоренностей с акционерами банка «Возрождение» о покупке. «Возрождение» был

выставлен на продажу в декабре 2017 года в связи с тем, что более крупный аффилированный банк, Промсвязьбанк (ПСБ), был направлен на санацию в принадлежащий ЦБ Фонд консолидации банковского сектора (ФКБС). Бенефициары ПСБ братья Дмитрий и Алексей Ананьевы в связи с этим по закону лишились права контролировать какие-либо банковские активы. 18 декабря 2017 года они получили предписание ЦБ об обязательном снижении в течение трех месяцев своей доли в «Возрождении» максимум до 10%.

Согласно информации на сайте ЦБ, господам Ананьевым на паритетных началах принадлежит через Promsvyaz Capital B. V. 52,7% «Возрождения». При этом, по данным самого банка от 5 февраля, среди акционеров «Возрождения» Promsvyaz Capital B. V. уже нет, а банком владеют десять компаний, зарегистрированных в иностранных юрисдикциях. Более того, Алексей Ананьев в начале марта передал «Ъ» через своего представителя, что не имеет никакого отношения к банковским и финансовым активам и в январе вышел из Promsvyaz Capital B. V. ЦБ, в свою очередь, сообщил, что направил Дмитрию Ананьеву новое предписание, который, несмотря на изменение схемы владения «Возрождением», по факту продолжает контролировать банк. С Дмитрием Ананьевым в четверг, 15 марта, связаться не удалось.

7 марта на собрании акционеров «Возрождения» был избран новый совет директоров банка, куда преимущественно вошли представители Vopum Capital и связанных с ним структур. Кроме того, в совет избраны председатель правления «Возрождения» Марк Нахманович, два его заместителя, Евгений Павлов и Наталья Шабунина, и переизбран независимый директор Тамджид Басуниа.

Другие претенденты на покупку «Возрождения» потеряли интерес к банку. Например, источники «Ъ» говорили об интересе к «Возрождению» НПФ «Благосостояние», правда, не в рамках прямой покупки, а путем вторичной сделки с покупателем для объединения с принадлежащим НПФ Абсолют-банком.

Однако даже Сулейман Керимов может не оказаться конечным интересантом. «У братьев Ананьевых есть долг перед Сулейманом Керимовым. Они готовы отдать ему банк за рубль. Но дальше уже идет речь о денежной сделке — перепродаже доли конечному

инвестору», — рассказывал ранее «Ъ» источник, знакомый с ситуацией, назвав в качестве возможного покупателя владельца банка «Уралсиб» Владимира Когана. Представитель господина Когана ранее опроверг «Ъ» эту информацию.

Регулятор пошел на это даже в ситуации, когда нет четкой ясности с конечным собственником, указывают эксперты. Другие покупатели вряд ли быстро появятся, а промедление для стабильности банка опасно, говорит управляющий директор НРА Павел Самиев. «Хорошо, когда всем все понятно, однако на данном этапе главное, чтобы сделку понимал регулятор. «Возрождение» — respectable банк, однако в ситуации турбулентности клиенты могут не выдержать», — опасается он. — Тем не менее хорошим знаком для клиентов может стать сохранение действующего менеджмента банка как его опоры».

Юлия Полякова

Коммерсантъ®

Игра на триллион

Граждане рекордно инвестировали в фондовый рынок

Общая сумма средств, размещенных гражданами на фондовом рынке, по итогам прошлого года впервые превысила 1 трлн руб. При этом объем денежных средств, поступивших от граждан на брокерские счета за год, в два раза превысил аналогичный показатель 2016 года. По данным Московской биржи, количество открытых частными инвесторами индивидуальных инвестиционных счетов (ИИС) перевалило за 300 тыс., но активными является меньше половины. Результаты текущего года во многом будут зависеть от того, как будут развиваться новые элементы рынка — страхование инвестиций на ИИС и индустрия инвестиционных советников.

В 2017 году частные инвесторы внесли на брокерские счета около 700 млрд руб., что вдвое больше, чем годом ранее (310 млрд руб.), сообщила СРО Национальная ассоциация участников фондового рынка (НАУФОР) по итогам опроса профучастников рынка ценных бумаг. По словам президента НАУФОР Алексея Тимофеева, в опросе участвовали крупнейшие компании, аккумулирующие 90% клиентских средств на брокерских счетах.

Общая сумма средств физлиц на брокерских счетах по итогам года составила около 850 млрд руб. (в 2016 году — 520 млрд), еще более 300 млрд руб. — активы граждан, аккумулированные на счетах доверительных управляющих. Всего же по итогам 2017 года на фондовом рынке оказалось размещено около 1,2 трлн руб. средств физлиц, что является рекордным результатом. В то же время фондовый рынок по этому показателю по-прежнему значительно отстает от банковского: по данным ЦБ на 1 февраля, на счетах и вкладах в банках было размещено почти 25,5 трлн руб. средств населения.

В течение прошлого года граждане разместили на ИИС порядка 28 млрд руб., практически удвоив общий объем вложений — до 45 млрд руб. Наибольшую долю в этом объеме занимают средства, размещенные на ИИС брокеров (33 млрд руб.). На конец 2017 года всего гражданами было открыто 302 тыс. ИИС, сообщается на сайте Московской биржи (против 195,2 тыс. в 2016 году). Из них 70% открыты новыми инвесторами, ранее не имевшими брокерских счетов. Количество активных ИИС за 2017 год выросло в два раза (до 118 тыс.); 53% владельцев счетов совершают менее пяти сделок в месяц, 38% — от 5 до 50 сделок в месяц, 9% — свыше 50 сделок в месяц.

По данным биржи, доля акций в портфелях ИИС на конец 2017 года составила 53%, государственных облигаций — 29,8%, корпоративных облигаций — 14,5%, ETF (паи биржевых инвестиционных фондов) — 2,7%. По словам старшего аналитика ИК «Фридом Финанс» Богдана Зварича, интерес к акциям обусловлен активной динамикой рынка в конце 2017-го — начале 2018 года, когда индексу Московской биржи, как и некоторым отдельным бумагам, удалось установить новые исторические максимумы. «Ожидание дальнейшего роста акций российских компаний и более высокой, чем предлагают банки, доходности долговых бумаг обусловило усиление интереса к фондовому рынку и увеличение объема средств физических лиц на брокерских счетах», — резюмирует он.

В структуре портфелей индивидуального доверительного управления (по данным опроса НАУФОР) преобладают еврооблигации — 48% средств. Существенно увеличился объем инвестиций в корпоративные

рублевые облигации — с 4% в 2016 году до 17% в 2017-м. Всего же на счета индивидуального доверительного управления в прошлом году поступило 140 млрд руб.

Господин Тимофеев уверен, что в текущем году продолжится тенденция, наметившаяся в 2017-м. По его словам, во многом это будет зависеть от развития индустрии инвестиционных советников и страхования инвестиций на ИИС.

Мария Сарычева

ВЕДОМОСТИ

Как Китай может изменить баланс в торговле с США на \$100 млрд

Для этого Пекину нужно прибегнуть к косметическим мерам

В прошлом Китай уже не раз повышал курс юаня, чтобы наладить отношения с США, обвинявших его в валютных войнах. Но теперь Пекину будет не так просто удовлетворить требования американского президента Дональда Трампа сократить дефицит США в торговле с Китаем на \$100 млрд.

Главное препятствие заключается в том, что Китай уже и так сократил профицит во внешней торговле со многими странами. Профицит счета текущих операций Китая уменьшился с 9,9% ВВП в 2007 г. до 2,4% ВВП в 2017 г. «Но так получилось, что в торговле с США, Европой и Индией у него большой профицит», — отмечает Луис Куйс из Oxford Economics.

В прошлом году дефицит США в торговле с Китаем (включая Гонконг) достиг рекордных \$375 млрд, по данным Бюро переписи населения США. Пекин оценивает дефицит в \$276 млрд, но это тоже рекорд.

Экспорт играет важную роль для китайской экономики, поэтому Пекин наверняка попытается изменить торговый баланс за счет увеличения импорта из США, считают аналитики. Но этого может оказаться недостаточно. Например, в 2017 г. его импорт сельскохозяйственной продукции из США составил лишь \$21 млрд, а в сфере энергетики — \$9 млрд. «В краткосрочной перспективе единственный реальный способ

изменить такое крупное число [\$100 млрд дефицита] — это предпринять действия, которые с виду будут иметь большой, но на самом деле скромный эффект. Например, перенести окончательную сборку iPhone в другое место», — говорит Брэд Сетсер, старший научный сотрудник Council on Foreign Relations.

По данным США, в прошлом году они импортировали из Китая одних только мобильных телефонов, компьютеров и компьютерных аксессуаров на \$148 млрд, это 29% от общего импорта. Причем зачастую Китай создает лишь небольшую добавленную стоимость для этих товаров, так как сам импортирует компоненты. Если Пекин захочет дать Трампу повод отпраздновать символическую победу, он может заставить Foxconn или других производителей электроники перенести завершающие этапы производства за границу.

При этом Китай считает, что вина в сложившейся ситуации в торговле в основном лежит на США. В частности, китайские чиновники указывают на ограничения США на поставки высоких технологий в Китай.

Большинство китайских аналитиков сомневаются в достижимости цели Трампа, даже если Пекин попытается это сделать. «Если США будут экспортировать только нефть, природный газ и сельскохозяйственную продукцию, но не будут активно увеличивать высокотехнологичный экспорт, достичь целевых \$100 млрд будет практически невозможно», — отмечает Лян Мин, директор Института международной торговли при Китайской академии международной торговли и экономического сотрудничества (CAITEC).

Перевел Алексей Невельский

МАШИНОСТРОЕНИЕ

Коммерсантъ[®] **Авторынку** **пообещали светлое** **прошлое**

По прогнозу ЕУ, через три года спрос вернется на докризисный уровень

Как стало известно «Ъ», на фоне «высокого потенциала» авторынка и продолжающейся господдержки ЕУ считает, что автопродажи в России уже в 2021 году могут достичь уровня 2014 года — 2,5 млн машин. Но эксперты видят риски, связанные с макроэкономикой и госрегулированием, в частности с неопределенностью позиции государства по новому инвестрежиму. Прогноз ЕУ оказался наиболее оптимистичным, другие эксперты говорят, что для такого бурного скачка спроса требуется более радикальный рост экономики и реальных доходов населения.

Продажи новых легковых и легких коммерческих автомобилей (LCV) в России к 2020 году достигнут 2,3 млн машин, а в 2021 году вернутся к объемам 2014 года (2,5 млн машин), говорится в прогнозе ЕУ, с которым ознакомился «Ъ». Эксперты ЕУ весьма высоко оценивают долгосрочный потенциал рынка. Это объясняется, в частности, низкой обеспеченностью населения автомобилями: 351 машина на 1 тыс. человек, что на 43% ниже, чем в среднем в Западной Европе, и на 55% — по сравнению с Северной Америкой. Кроме того, средний возраст парка в России выше 12 лет (в Западной Европе — 9 лет). В 2018 году, по прогнозу ЕУ, продажи легковых машин и LCV достигнут 1,8 млн штук, восстановление рынка продолжится на фоне эффекта отложенного спроса и сохранения господдержки.

Отметим, что ЕУ оказалась оптимистичнее PwC, представившей свой прогноз на прошлой неделе. По расчетам PwC, авторынок РФ не восстановится до уровня 2014 года и в перспективе пяти лет: в 2021 году он составит 2,25 млн машин, в 2022 году — 2,35 млн машин. В 2017 году рынок начал восстанавливаться, автопродажи, по данным АЕБ, выросли на 11,9%, до 1,6 млн машин.

Риском в ЕУ традиционно называют неопределенность макроэкономических факторов (цен на нефть, курса рубля), а также неясность с подходом государства к стимулированию локализации после завершения соглашений с концернами о промсборке в 2018–2020 годах. Еще один сдерживающий фактор — индексация утильсбора. На прошлой неделе глава Минпромторга Денис Мантуров заявлял, что постановление правительства по индексации «должно выйти до конца марта». Как писал «Ъ», ставки могут вырасти сильнее объявленных Минпромторгом 15%: например, для легковых автомобилей с двигателем объемом 2–3 л утильсбор может вырасти на 49%, а на LCV 2,5–3,5 т — на 52%.

Потенциал рынка, по мнению ЕУ, подтверждается и тем, что иностранные автоконцерны продолжают развивать локальное производство.

Но опрошенные аналитиками концерны считают, что отрасли нужна программа развития поставщиков, и предлагают обратить внимание на выбор приоритетных компонентов, технологий и материалов для обеспечения спроса и окупаемости инвестпроектов. Для этого требуется «оценка потенциала консолидации спроса на каждую группу компонентов». Минпромторг пытается стимулировать локализацию компонентов за счет привязки этого вопроса к господдержке. При этом анализ отрасли автокомпонентов еще только стоит в списке задач в проекте стратегии развития отрасли. Источники «Ъ» в концернах утверждают, что малые объемы внутреннего рынка не делают экономически целесообразным локализацию компонентов. Об этом же говорили и эксперты: Владимир Беспалов из «ВТБ Капитала» замечал «Ъ», что для крупных компонентных производств рынка РФ мало, их окупаемость неочевидна.

Российский рынок, по мнению господина Беспалова, достигнет объема 2,5 млн машин только к 2023 году, для более быстрого восстановления нужно радикальное ускорение экономического роста и увеличение реальных доходов населения. Господин Беспалов отмечает, что после периода восстановления рынок ждет

неизбежное замедление, на темпы роста негативно повлияют демографическая яма 1990–2000 годов, активное развитие каршеринга и доступность такси.

Яна Цинова

ТРАНСПОРТНЫЕ УСЛУГИ И ЛОГИСТИКА

Коммерсантъ[®] **Новороссийский** **порт получил** **персональный** **запрос**

ФАС требует от стивидора отчет по тарифам за два года

Новороссийский морской торговый порт (НМТП) вновь стал объектом внимания ФАС. По данным «Ъ», порт стал единственным стивидором, который получил от ведомства запрос на предоставление информации о портовых тарифах с 2016-го по февраль 2018 года. Источники «Ъ» на рынке не исключают, что после проигранных судов с НМТП служба предпримет новую попытку обвинить группу в нарушении антимонопольного законодательства и завышении тарифов. Но эксперты считают, что запрос может быть связан с контролем за исполнением поведенческих условий в рамках выкупа «Транснефтью» доли в НМТП у группы «Сумма».

Как рассказали «Ъ» источники в отрасли, в начале марта ФАС подготовила запрос на предоставление информации об оказываемых услугах в портах, который должен был поступить в «организации по списку». В ФАС «Ъ» кратко сообщили, что запрос был разослан отдельным структурам в рамках рассмотрения заявлений по конкретным фактам нарушения законодательства, не дав пояснений. Опрошенные «Ъ» стивидоры говорят, что к ним документ не поступал, но, по словам трех собеседников «Ъ» в отрасли, запрос получил лишь Новороссийский морской торговый порт (подконтролен СП «Транснефти» и группе «Сумма» Зиявудина Магомедова, последняя продает долю трубопроводной монополии). В НМТП информацию не комментируют, но источник «Ъ» в компании подтвердил получение бумаги.

По информации «Ъ», до 7 марта НМТП должен был предоставить ФАС все данные по тарифам на погрузку, выгрузку и хранение

грузов с начала 2016-го до конца февраля 2018 года, а также список компаний, которым предоставлялись услуги. При этом НМТП пока единственный стивидор, который смог оспорить в нескольких судебных инстанциях решение и предписание ФАС, выданное в 2016 году за злоупотребление доминирующим положением и установление монопольно высоких цен на услуги в порту. Входящий в группу Новороссийский порт смог в кассации оспорить штраф ФАС в 9,74 млрд руб.

Портовые тарифы были либерализованы в 2013–2014 годах. Но в 2016 году по поручению президента и после жалоб ряда участников рынка ФАС провела исследование и по итогам возбудила антимонопольные дела против девяти стивидоров. Часть была оправдана — портовые активы Андрея Мельниченко и входящий в UCL Holding Владимира Лисина Туапсинский морской торговый порт (другой актив холдинга — ЗАО «Контейнерный терминал Санкт-Петербург», проиграв в первой инстанции, пытается в апелляции добиться отмены решения ФАС). А Global Ports заключила с ФАС в суде мировое соглашение, в рамках которого штраф снизился с 7 млрд руб. до символической суммы около 20 млн руб.

У нас в руках два способа регулирования: тарифный и антимонопольный. В случае с портами и многими аэропортами нам хватит одного — антимонопольного

Одним из требований ФАС к стивидорам был перевод тарифов в рубли. Владимир Путин поручал это сделать еще в октябре 2015 года, а в августе 2017 года напомнил о поручении, заявив о необходимости перейти на рублевые расчеты до 1 января «с оговорками для конкретных ситуаций и проектов, чтобы не было убытков». Основные претензии по валютным расчетам со стороны главы ФАС Игоря Артемьева относились именно к НМТП. Источники «Ъ» на рынке не исключают, что новый запрос ФАС, направленный в НМТП, может запустить новый виток антимонопольных дел против группы. Другой собеседник «Ъ» на

рынке считает, что при переходе контроля над портом от СП «Транснефти» и «Суммы» непосредственно к «Транснефти» отношения между регулятором и стивидором могут улучшиться.

Глава «Infoline-Аналитики» Михаил Бурмистров не исключает, что направление запроса связано с требованиями, которые ФАС выдвинула при согласовании сделки по покупке пакета акций НМТП «Транснефтью» (см. «Ъ» от 26 февраля). На основании полученной информации ФАС будет осуществлять последующий контроль тарифов, которые должны быть переведены в рубли не позднее чем через 30 дней с момента завершения сделки и затем повышаться не быстрее инфляции, говорит эксперт.

Анастасия Веденеева

Коммерсантъ[®] **Доходы ОАО РЖД** **утекают в трубу**

Подсчитаны убытки монополии из-за расширения нефтепроводов

В ближайшие два года из-за ухода нефти и нефтепродуктов в трубу «Транснефти» ОАО РЖД будет недополучать 24,5 млрд руб. в год — 2% своего дохода, подсчитали эксперты ИПЕМ. По их мнению, выбор в пользу трубопроводов связан не только с низкими тарифами «Транснефти», но и с тем, что монополия более гибко работает с логистикой, подключая автотранспорт. Другие участники отрасли надеются, что помочь железной дороге и речному транспорту может транспортный баланс нефтегрузов, но разработать его не удастся уже несколько лет.

Потери ОАО РЖД из-за ухода нефти и нефтепродуктов с железной дороги в трубопроводы в 2018–2019 годах могут составить не менее 24,5 млрд руб., подсчитали эксперты Института проблем естественных монополий (ИПЕМ). Монополия может недополучить около 2% годовых доходов, железнодорожные операторы потеряют не менее 1,8 млрд руб.

В 2018–2019 годах на уход нефтегрузов с железной дороги на трубопроводный транспорт повлияет подключение к системе магистральных нефтепроводов к трем НПЗ — Комсомольскому (это сократит железнодорожные перевозки на 5,1 млн тонн), Афиловскому и Ильинскому (потери железной дороги — 1,5 млн тонн). Кроме того, запланировано строительство нефтепродуктопровода «Волгоград—Тихорецк» и подключение к трубе Волгоградского НПЗ, что уменьшит объемы железнодорожных перевозок на 2,6 млн тонн. Еще 1 млн тонн потеряет ОАО РЖД из-за перепрофилирования нефтепровода «Рязань—Москва» на светлые нефтепродукты.

По оценкам ИПЕМ, уход нефтяных грузов в трубу связан не только с тарифной политикой «Транснефти», но и с низкими издержками на строительство и содержание трубопроводной инфраструктуры по сравнению с железной дорогой. Кроме того, «Транснефть» и ОАО РЖД не могут осуществлять поставки от двери до двери, но трубопроводная монополия активно реализует программу комплексных логистических услуг, подключая автоперевозки, отмечают в ИПЕМ.

На свои потери из-за ухода грузов в трубу после сделанных вложений в цистерны железнодорожные операторы сетуют не один год. В конце 2016 года они просили правительство разработать транспортный баланс с планами по объемам перевозок, разговоры о необходимости разработать его возобновились по инициативе речников в конце 2017 года. Поводом стали скидки на перевозку нефтепродуктов, которые ОАО РЖД дало по направлениям, конкурирующим с рекой — с НПЗ Самары, Саратова и Уфы. Судоходства заявили о возможной потере в 2018 году 4,3 млн тонн, или 55% грузовой базы, и требовали отменить скидки. По мнению участников отрасли, политика ОАО РЖД идет вразрез и с поручениями президента, и с транспортной политикой государства. А ухудшение финансового положения владельцев танкеров и их возможное банкротство также отрицательно отразится на банках и лизинговых компаниях. В итоге по предложению Минтранса было решено разработать баланс, распределив грузопотоки между речным, железнодорожным, автомобильным и трубопроводным транспортом (см. «Ъ» от 16 февраля). Как говорит источник «Ъ», в ближайшее время будут определены техзадание и исполнитель.

В «Транснефти» «Ъ» напомнили, что перевозка нефтепродуктов — конкурентный рынок, монополия получает около 20% перевозимых объемов и «труба никогда не заменит возможности колес». Минтранс не первый год предлагает разработать транспортно-экономический баланс по нефти и нефтепродуктам, напоминают в «Транснефти», добавляя, что готовы помогать. «Но пока ОАО РЖД пытается вместо совместной работы с нами и речниками бороться за рынок через непонятную и непрозрачную систему предоставления скидок грузоотправителям. Нам этот путь кажется неконструктивным», — заключают в «Транснефти».

В ОАО РЖД неоднократно подчеркивали, что не согласны с обвинениями в недобросовестной конкуренции, и напоминали, что имеют право варьировать тариф в утвержденном ФАС «тарифном коридоре». В ФАС также ранее заявляли, что не видят признаков недобросовестной конкуренции. В четверг в ОАО РЖД сообщили, что при прогнозе грузовой базы железнодорожного транспорта учитывались и частичное переключение перевозок нефти и нефтепродуктов на трубу, и восполняющий эти потери прирост перевозок угля и руды, связанный с освоением новых месторождений Восточной Сибири и Дальнего Востока. Источник «Ъ», близкий к ОАО РЖД, говорит, что потери в структуре погрузки за счет снижения доли перевозок нефти и нефтепродуктов на 2018–2019 годы оценивались в 14 млрд руб. (маржа монополии при перевозке нефтегрузов выше, чем от дешевого угля).

Заместитель гендиректора ИПЕМ Владимир Савчук уверен в необходимости создания комплексных продуктов при участии компаний всех секторов, иначе конкуренция железнодорожного и водного транспорта с трубой возможна лишь до начала инвестфазы трубопроводных проектов. Андрей Полищук из Райффайзенбанка отмечает, что труба с точки зрения строительства и прокачки дешевле других видов транспорта, но те более гибкие в маршрутах и объемах. Но, по его мнению, транспортный баланс имеет смысл не столько для поддержки отдельных игроков, сколько для избежания недогрузки или нехватки мощностей в долгосрочной перспективе.

Анастасия Веденева, Ольга Мордюшенко

ВЕДОМОСТИ

«Трансаэро» до сих пор создает проблемы «ВЭБ-лизингу»

Компания скоро начнет получать заказанные под перевозчика 42 самолета, но не может найти им новых хозяев

Для последующей поставки «Трансаэро» «ВЭБ-лизинг» несколько лет назад заключил твердые контракты на покупку 22 самолетов Boeing 737 MAX и 20 Airbus 320 neo. Но сейчас не может найти клиентов для этих самолетов. Об этом «Ведомостям» рассказали топ-менеджеры трех лизинговых компаний и двух авиакомпаний. Эти заказы «ВЭБ-лизинг» делал до падения в 2014 г. цен на нефть, когда авиационная отрасль в России еще росла, утверждают два собеседника «Ведомостей». «Трансаэро» разорилась и прекратила полеты в октябре 2015 г.

Согласно контракту «ВЭБ-лизинг» получит первые два B737 MAX в конце 2018 г., переносов сроков поставок не планируется, рассказала представитель Boeing Елена Александрова. Представитель Airbus сроки поставок не комментирует. Сам «ВЭБ-лизинг» прошлым летом сообщал, что первые A320 neo придут в 2019 г.

A320 neo и B737 MAX — новейшие ремоторизованные модели среднемагистральных судов, их топливная эффективность примерно на 15% выше, чем у предыдущих моделей — A320 neo и B737 Next Generation. Поставки судов авиакомпаниям начались соответственно в 2016 и 2017 г. В России только крупнейший частный игрок S7 эксплуатирует A320 neo (пока четыре в парке), она же первой получит в этом году B737 MAX.

За все 42 самолета внесена предоплата, отказ «ВЭБ-лизинга» от судов приведет к ее потере, говорят два собеседника «Ведомостей». Предоплата составляет минимум 10% от цены покупки, но может достигать и 15–20%, отмечают топ-менеджеры двух лизинговых компаний и авиакомпании. Рыночная цена (половина от каталожной) одного A320 neo составляет примерно \$56 млн, одного B737 MAX — \$58,5 млн. Получается, общая сумма сделки могла составить примерно \$2,4

мрд, а «ВЭБ-лизинг» уже мог внести около \$240 млн предоплаты. Также производители скорее всего потребовали бы возместить потери, которые они понесут при перепродаже самолетов, говорит топ-менеджер лизинговой компании.

Но «ВЭБ-лизинг» законтрактовал суда выше рыночной цены, утверждают топ-менеджеры трех лизинговых компаний и топ-менеджер авиакомпании, – в этом, по их словам, и заключается главная проблема покупателя. Два собеседника знают это от менеджеров «ВЭБ-лизинга». Когда ушла «Трансаэро» и эти самолеты вышли на рынок, их цена стала известна всем, поясняет один из них.

Росавиация проиграла «Трансаэро»

Представитель «ВЭБ-лизинга» отказался от комментариев.

Весной 2016 г. стало известно, что гендиректор «ВЭБ-лизинга» Вячеслав Соловьев перестал появляться на работе, позже стало известно, что он уехал из страны. В 2016–2017 гг. ВЭБ собирал новую команду для лизинговой «дочки» прежде всего для того, чтобы минимизировать потери от этих контрактов, ремаркетировать эти суда: убытки от остановки «Трансаэро» к тому моменту уже были отфиксированы, рассказал топ-менеджер лизинговой компании.

«Аэрофлот» в феврале подписал контракт с лизинговой компанией «Ростеха» на получение 50 российских среднемагистральных MC-21, которые должны стать конкурентами A320 neo и B737 MAX. S7 заказала большую партию A320/321 neo у иностранных лизинговых компаний. Utair и «Уральским авиаинициативам» «ВЭБ-лизинг» эти суда не предлагал, говорят менеджеры этих компаний.

Представители «Аэрофлота» и S7 на запросы «Ведомостей» не ответили.

«Российский рынок невелик, спроса не хватит на такой объем. На иностранных рынках «ВЭБ-лизинг» не сможет конкурировать за крупные заказы с иностранными лизинговыми компаниями, которые смогут предложить более конкурентные ставки. Придется поставлять по несколько самолетов большому количеству авиакомпаний – на это уйдет много времени», – говорит аналитик Fitch Руслан Булатов. Поставить суда на международные рынки будет сложно, так как конкуренция со стороны иностранных лизинговых компаний очень высока, они имеют более дешевое финансирование и

скорее всего смогут предложить более выгодные ставки, добавляет он.

Российские авиакомпании вполне способны проглотить такой объем новых эффективных машин в среднесрочной перспективе, вопрос только в условиях ВЭБа, говорит эксперт авиационной практики Bain & Company Михаил Ворожейкин.

«Какой-то спрос на эти самолеты определенно будет, но определяющим будет вопрос цены, – говорит аналитик АКРА Александр Гушин. – С 2017 г. рентабельность авиаперевозчиков ощутимо снижается, что заставляет компании более жестко контролировать свои расходы».

«В ближайшие 4–5 лет российским авиакомпаниям потребуется не одна сотня новых самолетов размерностью от 100 до 220 кресел. 40 новейших самолетов можно было бы раскидать как среди российских авиакомпаний, так и на международном рынке, если лизингодатель способен предлагать реально конкурентные условия», – отмечает директор компании Horizon BizJet Сергей Колтович.

При отказе от контракта или приходе судов без лизингополучателей потери «ВЭБ-лизинга» были бы максимальными. Лучше пойти на уступку авиакомпаниям и снизить лизинговые платежи, говорит топ-менеджер лизинговой компании.

Александр Воробьев



Облачная канцелярия

Онлайн-кассы выведут торговлю из серой зоны

В июле 2017 года стартовала масштабная реформа наличных и безналичных расчетов с населением. Она предусматривает поэтапный переход предпринимателей на использование онлайн-касс. Это оборудование позволяет выдавать покупателю как бумажный, так и электронный чек, а также передавать информацию о совершенной операции в налоговые органы. Полный переход на онлайн-кассы планируется завершить к 1 июля 2019 года. Реформа изменит работу нескольких миллионов предпринимателей. Она призвана

сократить издержки бизнеса, вывести сектор торговли и услуг из тени, тем самым увеличив налоговые доходы бюджета.

Умный посредник

Введение онлайн-касс в России проходит в рамках реализации Федерального закона № 54-ФЗ. Реформа привела к созданию принципиально новой схемы взаимодействия предпринимателей и фискальных органов. Между ними появился посредник – оператор фискальных данных (ОФД). Новая структура – коммерческая организация, главная функция которой – прием и передача информации обо всех платежах в электронном виде, а также ее хранение на облачном сервере.

Обязательным условием для работы онлайн-кассы является подключение ее к Всемирной паутине. Доступ может быть обеспечен через проводной или мобильный интернет, по Wi-Fi или GPRS. Алгоритм такой – в момент оплаты покупателем товара или услуги онлайн-касса передает в ОФД запрос на одобрение операции. В свою очередь, ОФД автоматически формирует так называемый фискальный признак чека, который отправляется продавцу. Без подтверждения транзакция не состоится. Эта операция занимает всего около секунды, так что ни покупатель, ни кассир задержки физически не замечают.

Информация о совершенных платежах аккумулируется в ОФД и в конце дня передается в налоговые органы. Данные хранятся не только на облачном сервере посредника, но и в фискальном накопителе онлайн-кассы. Покупатель может попросить электронный чек, который продавец отправит на почтовый ящик или на номер мобильного телефона.

«Покупателям отвели роль «народного контроля». На сайте, который указан в чеке, можно проверить, какие сведения о покупке переданы оператору. Если чек не найдется или данные разойдутся с реальностью, можно сообщить в ФНС. Накопив критическую массу таких сигналов, инспекция назначит проверку продавца», – говорит эксперт по финансам и налогам «Градиент Альфа» Алексей Рыжков.

Выход из тени

Эксперты уверены, что результатом введения онлайн-касс станет вывод ритейла из тени. Те, кто большую часть прибыли получал «в серую», при такой системе контроля будут вынуждены либо уйти с рынка, либо изменить принцип работы, считает Рыжков.

По его словам, готовность к полному переходу уже сегодня достаточно высокая: в реестре 114 моделей контрольно-кассовой техники (ККТ), передачу данных в налоговые органы обеспечивают 16 операторов фискальных данных, а в реестр экспертных организаций включены восемь компаний.

В свою очередь, директор по развитию бизнеса фискальных решений компании АТОЛ Юлия Русинова напоминает, что в России в прошлом году работало 1,52 млн онлайн-касс, которые установили более 470 тысяч предприятий торговли и сферы услуг. Всего было пробито 23 млрд чеков. По словам главы ФНС Михаила Мишустина, ежедневно служба фиксировала примерно по 100 млн операций онлайн.

В комплексе с другими информационными решениями ФНС это позволяет создать такую систему, которая сведет к минимуму выездные налоговые проверки или даже позволит не применять их вовсе. По мнению Русиновой, бизнес получает от 54-ФЗ ряд преимуществ. Во-первых, создание единых условий для честной конкуренции, во-вторых, упрощается взаимодействие с налоговой – у предпринимателей появилась возможность регистрировать кассовые аппараты без визита в инспекцию – через личный кабинет на сайте ФНС.

«Со временем онлайн-касса будет для государства не только инструментом контроля за сбором налогов. Они станут важным элементом в системе учета продаж маркированной продукции, обеспечивая дополнительную защиту прав потребителей. Словом, взятый государством курс на цифровую экономику будет менять привычное ведение бизнеса и в целом упрощать коммуникации между всеми участниками рынка торговли (государством, предпринимателями и потребителями)», – подчеркнула Русинова.

Кроме того, переход на онлайн-кассы открыл новые возможности для совершенствования облачных технологий. Сведения о продажах через облачную кассу накапливаются в базе данных и могут быть доступны руководству компаний для анализа и принятия управленческих решений и прогнозирования, отметил Рьжков.

Аналогичной точки зрения придерживается депутат Госдумы Михаил Шапов. «Нам все равно придется идти по пути внедрения современных технологий во все сферы бизнеса. Это вопрос

сохранения конкурентоспособности экономики, снижения издержек, повышения производительности труда», – убежден он.

Теперь государство сможет получать информацию практически обо всех покупках на территории страны, а значит, сможет существенно повысить контроль над собираемостью налогов. Проводить средства покупателей «мимо кассы» станет теперь сложнее, поскольку помимо дополнительного контроля уже изменятся и ожидания клиентов, у которых в скором времени войдет в привычку получать чек за каждую покупку в виде электронного письма или SMS-сообщения.

«Критики закона говорят, что малый бизнес может уйти в тень, но те, кто хотел уйти в тень, уже ушли, а с новой системой это станет сложнее», – говорит доцент кафедры менеджмента и предпринимательства факультета экономических и социальных наук РАНХиГС Евгений Ицаков.

В то же время в нововведении эксперт видит и неоспоримые преимущества для бизнеса – если финансовый накопитель начнет пересылать данные о транзакциях в ФНС без участия предпринимателя, то ему не нужно будет тратить силы и время свое или своих работников на регулярные посещения местного отделения налоговой инспекции для сдачи лент кассовых аппаратов.

Впрочем, существуют и барьеры: от незнания, кто обязан работать на кассе и как должен быть организован процесс, до завышенных цен на оборудование и сложности самостоятельного сбора «коробки» из четырех компонентов (касса, ПО, ОФД, канал связи). Эксперты называют это «болью малого бизнеса, в котором в лучшем случае есть приходящий IT-специалист или один штатный системный администратор». Их совет предпринимателям – быть более разборчивыми при выборе оборудования. На рынке есть готовые решения, которые избавляют от необходимости собирать онлайн-кассу в кустарных условиях.

Олег Сушков, руководитель направления развития облачного ритейла МТС:

«Рынок онлайн-касс показывает большой потенциал, чем ожидали регулятор и даже сами игроки. По данным ФНС, сегодня в России действует более 1,5 млн касс, в то время как прогноз по итогам 2017 года не превышал 1,1 млн устройств. Сегмент развивается сразу во всех направлениях: продажа контрольно-

кассовых аппаратов, программных решений, мобильных приложений и онлайн-сервисов, услуг операторов фискальных данных. Однако клиенту приходится самому компоновать «продуктовую корзину», причем еще и контролировать, соответствуют ли элементы нормам законодательства. Наиболее ценны на этом рынке комплексные экосистемы для работы с фискальными данными от одного поставщика. Это логично: клиент хочет одним подключением организовать весь бизнес-процесс. МТС осенью 2017-го приобрела стартап, разрабатывающий облачное и товароучетное ПО, а принадлежащий МТС системный интегратор «Энвижн Груп» стал аккредитованным ФНС оператором фискальных данных. Дополнив выход на рынок онлайн-касс существующими инфраструктурными мощностями, каналами связи оператора и линейкой кассовой техники от ведущих поставщиков, мы представили комплексное и выгодное для клиентов решение. Касса доступна для покупки на сайте и в розничных салонах МТС. Массовый сбой в работе онлайн-касс в конце 2017 года наглядно показал необходимость выбирать надежного поставщика с гарантированным качеством сервиса».

Время – деньги

Переход на контрольно-кассовую технику нового образца осуществляется в несколько этапов и завершится 1 июля 2018 года. Решение этой задачи требует от бизнеса не только дополнительных финансовых затрат, но и времени на подготовку.

Сети магазинов может понадобиться почти полгода, чтобы перейти на новые кассы, говорит Рьжков. По его словам, много времени уходит на то, чтобы все спланировать, рассчитать бюджет, подготовиться, протестировать новую систему и т. п.

Откладывать переход на последний момент рискованно – у поставщиков элементарно может не хватить на всех онлайн-касс. Нельзя забывать и о том, что внедрение облачных технологий позволит предпринимателям снизить издержки. «Все продажи можно регистрировать на одной кассовой машине, установленной в центральном офисе, а кассовые чеки распечатывать в офисах продаж на принтерах», – пояснил собеседник «Профиля».

Еще один важный нюанс. В законодательстве предусмотрен налоговый вычет при покупке онлайн-ККТ в размере до 18 тысяч

рублей за один кассовый аппарат. Льгота предоставляется предпринимателям, которые раньше не работали с ККТ. Какое-то время они не будут платить налоги, пока не компенсируют расходы на приобретение нового оборудования.

«Использование онлайн-касс позволит предпринимателям получить удобный инструмент для аналитики – на основе полученных данных можно будет принимать решения по ассортименту, распределению нагрузки при пиковых продажах», – комментируют в «МегаФоне».

Ицаков не согласен с утверждением, что якобы высокая стоимость онлайн-касс, услуг интернет-провайдеров и операторов фискальных данных заставит предпринимателей уводить свой бизнес в тень. «На самом деле современные POS-системы разворачиваются и на обычном планшете, поэтому для малого бизнеса новая система сулит скорее экономию средств и времени, а не дополнительные расходы», – пояснил он.

Новые горизонты

Необходимость подключения торговых касс к интернету и рост доли безналичных платежей в малом и среднем бизнесе дали сотовым операторам новый рынок сбыта объемом десятки миллиардов рублей. Операторы «большой тройки» предлагают ряд комплексных решений, пакеты услуг для работы с онлайн-кассами.

«Якорные рынки услуг операторов мобильной связи перестали экстенсивно расти. Уже несколько лет операторы пытаются ответить на непростой для себя вопрос – где найти новые источники роста выручки», – говорит партнер компании «Делойт», СНГ Антон Шульга.

По его словам, некоторые инициативы операторов связаны с выходом в абсолютно новые для них сегменты – финансовые услуги, контентные сервисы, рекламный рынок и т.д. Рынок кассового оборудования вполне вписывается в эту стратегию, уверен Шульга.

«Многие предприниматели до сих пор ведут учет продаж в тетрадке, и для них это будет первая автоматизация основных бизнес-процессов. Наша «МТС. Касса» даст малому бизнесу уровень автоматизации, как у большого ритейла», – подчеркивает Олег Сушков, руководитель направления облачного ритейла МТС.

В компании напоминают, что по цене 500 рублей в месяц клиент

получает кассовое ПО, функционал складского учета, управление закупками, бизнес-отчетность (средний чек, продаваемые позиции и другое), маркетинговые инструменты, полный набор официальных документов (кассовая книга, счет-фактура и другое). В результате предприниматель обладает полной картиной бизнеса, а значит, сможет быстрее принимать решения и увеличивать эффективность.

Смысл касс нового образца в том, чтобы в режиме реального времени передавать информацию о каждой проведенной транзакции с каждого кассового аппарата через оператора фискальных данных в ФНС, говорит Ицаков. В его понимании операторы фискальных данных – своего рода провайдеры, обеспечивающие «подключение» кассовых аппаратов к серверам ФНС.

«Неудивительно, что крупнейшие операторы мобильной связи (которые также являются крупнейшими поставщиками мобильного интернета в стране) зарегистрировались в качестве операторов фискальных данных – они уже обладают всей необходимой инфраструктурой для процессинга данных с кассовых аппаратов клиентов и для интеграции с ФНС», – говорит Ицаков.

С одной стороны, эта услуга в какой-то степени комплиментарна по отношению к услугам сотовой связи (такие кассы должны иметь постоянный выход в интернет, который может давать оператор), а также к банковским услугам (РКО для собственного банка или лидогенерация для банка-партнера), дополняет коллегу Шульга.

«С другой стороны, онлайн-кассы, возможно, дадут оператору доступ к новому пласту данных о его абонентах (а также об абонентах конкурентов) – на что именно и где именно они тратят деньги», – подчеркнул эксперт.

Заместитель директора аналитического департамента «Альпари» Наталья Мильчакова напомнила, что операторы инвестируют в развитие нового направления бизнеса. В октябре 2017 года МТС приобрели более 51% в капитале компании LiteBox (ООО «Облачный ритейл»), которая занимается разработкой софта для автоматизации розничной торговли, в частности, онлайн-кассами. К тому же у МТС есть аффилированный МТС-банк, поэтому оператор имеет возможность предложить своим

клиентам полный набор банковских услуг.

«Это имело значение для МТС, чтобы выйти на рынок онлайн-касс в качестве поставщика готовых решений для кассового обслуживания корпоративных клиентов. Компания намерена расширить точки присутствия в России и обеспечить себе конкурентное преимущество», – пояснила Мильчакова.

Аналогичные проекты реализуют и другие компании из «большой четверки». Например, «МегаФон» в апреле прошлого года совместно с партнерами OFD.ru запустил комплексное решение по работе с онлайн-кассами. В пакет входит SIM-карта с поддержкой передачи фискальных данных, специальный тариф для кассовой техники, M2M-платформа для дистанционного мониторинга. «Билайн» также включен в реестр ОФД, объединяющий 17 компаний.

Расширение числа операторов облачных фискальных данных полезно для бизнеса и покупателей. «Участники рынка конкурируют между собой в борьбе за клиентов и, соответственно, цены на свои услуги не завышают. Поэтому нововведение не приведет к подорожанию товаров и услуг», – подытожила Мильчакова.

Игорь Петровский

ТЕЛЕКОММУНИКАЦИИ И СВЯЗЬ

ВЕДОМОСТИ

ФСБ объяснила спешку с приказом о ключах для дешифровки Telegram

**Приказ вопреки обыкновению
вышел раньше соответствующего
закона**

ФСБ так торопилась с разработкой порядка доступа к ключам шифрования электронных сообщений интернет-пользователей, что отказалась от его общественного обсуждения. Об этом говорится в возражениях ФСБ на иск Telegram Messenger LLP о признании недействующим приказа ФСБ от 19 июля 2016 г. № 432, утверждающего порядок предоставления службе данных для декодирования («Ведомости» ознакомились с документом). Верховный суд рассмотрит иск Telegram на следующей неделе: компания оспаривает приказ, на основании которого была в прошлом году оштрафована за отказ передать ФСБ ключи для шифрования и может быть заблокирована за повторный отказ.

Заявители утверждают, что приказ издан неуполномоченным органом: по закону устанавливает порядок взаимодействия организаторов распространения информации в сети интернет с госорганами, осуществляющими оперативно-розыскную деятельность, – прерогатива правительства. Кроме того, приказ издан на основании недействующего закона – внесенные законом Яровой поправки, реализации которых добивается ФСБ, вступили в силу только 20 июля. А сам приказ датирован 19 июля. Проект документа не прошел общественного обсуждения, что также является нарушением процедуры.

Быстро и без обсуждения

В возражениях ФСБ ссылается на правила раскрытия информации о деятельности органов госвласти, которые позволяют отказаться от общественного обсуждения проекта правового акта, если он оперативно разработан во исполнение

поручения президента и правительства: президент поручил службе обеспечить реализацию закона Яровой в 20-дневный срок. Правительство действительно определяет порядок взаимодействия распространителей информации со спецслужбами, но обязанность предоставлять коды шифрования – это совсем другая история, не случайно президент поручил именно ФСБ разработать и утвердить порядок их передачи.

В свою очередь Минюст в своих возражениях доказывает, что продемонстрированная ФСБ спешка не повлияла на законность принятого решения, даже если спорный акт был принят до вступления в силу закона, на исполнение которого он направлен. Все равно породить правовые последствия приказа мог только с 23 августа – после регистрации в Минюсте и официальной публикации.

Представляющий Telegram в суде адвокат международной организации «Агора» Рамиль Ахметгалиев говорит, что ему неизвестны другие случаи, когда направленный на реализацию федерального закона нормативный акт принимали до вступления в силу самого закона. При этом известно очень много примеров обратного – например, НКО-иноагенты несколько месяцев ждали, когда Минюст определит порядок исключения их из реестра. Он отмечает, что ФСБ так и не смогла объяснить причину такой спешки – служба ссылается на приказ начальства. Но это не объясняет, зачем нужно было так спешить с изданием совершенно некачественного документа, в котором не определены даже сроки и порядок передачи информации, а вместо этого предлагается присылать конфиденциальные данные на общую электронную почту ФСБ.

Анастасия Корня

ВЕДОМОСТИ

Первые системы СОПМ готовы для исполнения закона Яровой

**Пока уточняется регулирование,
производители СОПМ предлагают
операторам протестировать
решения**

Постановление правительства, где будут прописаны этапы и сроки вступления в силу закона Ирины Яровой, обязывающего операторов связи хранить записи разговоров и электронную переписку, все еще готовится. Рассматривается вариант, что в части голосовых услуг правоприменение закона начнется с 1 июля, а в части хранения данных – с 1 октября, говорил в конце февраля министр связи Николай Никифоров. Но некоторые производители систем оперативно-розыскных мероприятий (СОПМ) уже подготовили технические решения для исполнения закона.

«Мегафон» тестирует в Нижнем Новгороде комплекс сбора, хранения и обработки данных компании «Цитадель», разработанный на базе аппаратного решения другой компании – «Национальные технологии», сообщил представитель оператора. Эти производители не чужды друг другу – по данным СПАРК, «Национальные технологии» на 24,5% принадлежат «Цитадели», которая также владеет производителем СОПМ «МФИ софт». По данным СПАРК, 75,85% «Цитадели» принадлежит Антону Черепенникову. Он известен как основатель киберспортивной компании Virtus.pro, в которую совладелец холдинга USM (контролирующий акционер «Мегафона») Алишер Усманов вложил \$100 млн.

Еще на 24,5% «Национальные технологии» принадлежат «КНС групп». Она входит в состав Национальной компьютерной корпорации (НКК) и разрабатывает системы хранения данных под брендом Yadro. А на 51% «Национальные технологии» принадлежат входящему в состав «Ростеха» концерну «Автоматика».

Испытания в Нижнем Новгороде проходил комплекс под названием «Купол», уточнил президент НКК Александр Калинин.

Представители НКК и «Цитадели» подтвердили пилотный проект с «Мегафоном». Для тестируемого «Мегафоном» комплекса Yadro предоставляет платформу хранения данных, «МФИ софт» отвечает за передачу данных, хранение статистики и содержание трафика. Для их проверки используется специально генерируемый тестовый трафик, объяснил представитель «Мегафона». В разработку системы вложено около 200 млн руб., утверждает источник, близкий к проекту. Если учитывать все затраты на разработку, прототипы, софт и развитие всей опытной зоны, то сумма может быть и выше, полагает Калинин.

«Мегафон» единственный из крупных операторов сообщил, что запланировал расходы на исполнение закона Яровой. В 2018 г. оператор потратит на это около 7 млрд руб., подтвердил представитель оператора. А за пять лет расходы могут достигнуть 40 млрд руб., оценивал в декабре 2017 г. гендиректор оператора Сергей Солодатов. Совокупно операторы тратят на СОРМ по 10 млрд руб. каждый год, говорит директор по стратегическим проектам Института исследований интернета Ирина Левова.

Свой комплекс для реализации закона создала и компания «Норси-транс», также специализирующаяся на СОРМ, заявил ее гендиректор Сергей Овчинников. Разработка не потребовала от компании серьезных инвестиций, заявляет Овчинников, потому что мало отличается от работающих СОРМ, – потребовалось лишь увеличить объемы хранения данных. Работы компания провела без партнеров и подтвердила готовность системы у ответственных спецслужб, уверяет Овчинников: для этого компания заранее протестировала систему в Ростове-на-Дону с МТС и «Вымпелкомом», а вскоре планирует тест с «Ростелекомом».

Оценка затрат на закон Яровой требует больше данных, поэтому «Ростелеком» ждет подробностей от подзаконных актов, говорит представитель оператора. МТС, «Вымпелком» и Tele2 отказались от комментариев.

К моменту вступления в силу положений закона, рассказывает Овчинников, операторы смогут выбрать подрядчика на свободном конкурсе среди компаний с готовым решением. Конкуренция разработчиков будет ограничиваться

тем, что СОРМ (как и оборудование, необходимое для реализации пакета Яровой) потребуется сертифицировать в ФСБ, говорит Левова. Уже сейчас местные отделения ФСБ рекомендуют разработчиков СОРМ операторам и часто не оставляют альтернативы, предупреждает руководитель «Роскомсвободы» Артем Козлюк. Вероятно, и при исполнении закона Яровой система рекомендаций продолжит работать, предполагает он.

Представители «Ростеха» и Минкомсвязи не ответили на запрос «Ведомостей».

Светлана Ястребова

Коммерсантъ®

Данные интернет-пользователей

готовят к переработке

Участники рынка связи предложили концепцию регулирования отрасли

Крупнейшие телекоммуникационные компании подготовили проект концепции законодательного регулирования отрасли связи в России на ближайшие годы — Инфокоммуникационного кодекса. Концепция среди прочего предлагает узаконить и упростить сбор больших пользовательских данных и торговлю ими: вместо обсуждавшегося введения госмонополии в этой сфере участники рынка настаивают на принципах саморегулирования. Кроме того, компании предлагают закрепить в России принцип сетевого нейтралитета, но готовы сделать исключение для трафика торрентов, который могут позволить замедлять.

Медиакоммуникационный союз (МКС) разработал проект концепции среднесрочного регулирования медиакоммуникационной отрасли — Инфокоммуникационного кодекса (копия документа есть у «Ъ»). В МКС входят МТС, «МегаФон» и «Вымпелком», «Ростелеком», а также крупнейшие медиахолдинги — Национальная медиагруппа, «Газпром-медиа», «СТС Медиа» и др. Разработка концепции велась при участии центра компетенций по нормативному регулированию АНО «Цифровая экономика» и фонда «Сколково», уточнил собеседник «Ъ», участвующий в работе. Над созданием концепции также работает Boston Consulting Group

(BCG), сообщил ранее РБК. В BCG вчера не смогли оперативно ответить на запрос. В МКС подтвердили «Ъ», что концепция находится в высокой степени готовности и после доработки должна пройти согласование в правительстве и АНО «Цифровая экономика». В пресс-службе АНО «Цифровая экономика» от комментариев отказались. Из информации на сайте АНО следует, что 20 марта рабочие группы рассмотрят проект концепции в технопарке «Сколково».

Представитель «МегаФона» подтвердил «Ъ», что оператор участвовал в разработке концепции.

«В числе вопросов на повестке стандартизация подходов к регулированию услуг, связанных с передачей информации, регулирование оборота данных, упрощение схем построения сетей связи, идентификация абонентов», — рассказали в компании, подчеркнув, что «МегаФон» поддерживает идею унификации информационного и телекоммуникационного законодательства. В МТС, «Вымпелком», Tele2, Роскомнадзоре и Минкомсвязи отказались от комментариев.

Концепция Инфокоммуникационного кодекса предусматривает упрощение регулирования строительства и размещения объектов связи, ускорение принятия решений при распределении частот и введение поэтапной оплаты за их выделение, следует из документа. Реформировать предлагается и лицензирование услуг связи — в частности, путем перехода на единую бессрочную лицензию «на работу в инфокоммуникационной сфере». В проекте отмечается, что схожая модель лицензирования применяется в Сингапуре.

Кроме того, предлагается законодательно закрепить фактически действующий сегодня принцип сетевой нейтральности. При этом разработчики концепции указывают, что предстоит проработать вопросы управления трафиком при авариях в сети, а также возможность замедления определенных типов трафика, в частности р2р, сетевого протокола, на котором работают пользовательские файлообменники и торрент-трекеры.

Документ также предусматривает узаконить коммерческое использование данных пользователей «всеми отраслями экономики». Для этого предлагается создать список данных, которые требуют согласования на использование и

передачу. Процедура получения такого согласия при этом должна упроститься. Обработку данных, не относящихся к этой группе, предлагается осуществлять без согласия субъекта.

Сейчас общедоступные данные россиян в виде статистики активно собирает государство, поясняет собеседник “Ъ”, участвовавший в разработке концепции. «У бизнеса есть большая потребность в этой информации. Если собирать ее качественно, она может стать основой для составления персональных предложений пользователям или бизнес-планов, например, цифровых стартапов», — отмечает он. При этом принцип саморегулирования в отрасли при обмене такой информацией будет более эффективен, чем законодательное регулирование, полагает собеседник. В мае 2017 года «Ведомости» сообщали об идее создания государственного регулятора больших пользовательских данных, финансировать которого предлагалось за счет отчислений с доходов интернет-компаний.

Концепция МКС допускает внедрение принципа саморегулирования в части обмена данными пользователей между компаниями. «В действующем законодательстве оборот данных ограничен и требует колоссального администрирования, поэтому необходимо вычленить персональные данные и отделить их. Для всех прочих данных могут быть предложены правила передачи и использования», — сообщили “Ъ” в МКС.

Сейчас на рынке существует целая категория так называемых дата-брокеров — компаний, которые собирают подобные доступные данные разными аналитическими инструментами из разных источников, не всегда следуя закону, рассуждает ведущий аналитик Российской ассоциации электронных коммуникаций Карен Казарян. «Пересмотр регулирования в части сбора и обработки персональных данных может способствовать обелению сферы общедоступных данных, где законопослушным компаниям сейчас сложно вести деятельность», — полагает он. По мнению эксперта, услуги по сбору и обмену общедоступными данными между компаниями в случае изменения регулирования будут носить коммерческий характер.

Юлия Тишина

СТРОИТЕЛЬСТВО И РЫНОК НЕДВИЖИМОСТИ

Коммерсантъ® «Лидер» застроит домостроителей

**Собственник ДСК-1
оптимизирует производство**

Старейший производитель панельных блоков в Москве ДСК-1 оказался в сложной финансовой ситуации, поэтому текущему собственнику — ФСК «Лидер» Владимира Воронина пришлось придумать схему его оздоровления. Для этого ФСК приобрела еще один завод: это позволит перенести мощности двух действующих заводов ДСК-1, а освободившиеся под ними площадки застроить или продать.

«Реализация стратегии развития домостроительных комбинатов, купленных ФСК "Лидер" в рамках сделки по ДСК-1, требует покупки еще одного завода», — рассказывал один из собеседников «Ъ» в окружении собственника компании Владимира Воронина. На поиск ушел почти год. «Самым подходящим по расположению был один из заводов развалившейся группы СУ-155 в Подмоскowie, но документы, по которым был оформлен актив, вызвал сомнения у потенциального покупателя», — говорит источник «Ъ». В итоге ФСК «Лидер» купила ЖБИ-6 мощностью 250 тыс. кв. м в год на Новохоловской улице на юго-востоке Москвы у группы ЛСР Андрея Молчанова. В четверг стороны объявили о сделке, но сумму не раскрыли.

Один из собеседников «Ъ» сообщил, что стоимость находится в диапазоне 1,2–2 млрд руб.

Владимир Воронин рассказал «Ъ», что покупка завода ЖБИ-6 позволит ФСК «Лидер» оптимизировать производство на заводах ДСК-1 без изменения сроков поставок по текущим заказам. Бизнесмен собирался провести реорганизацию ДСК-1 на этапе покупки активов у предыдущего собственника Владимира Копелева. У всех четырех предприятий —

Тушинского, Ростокинского, Краснопресненского и Хорошевского — производственная мощность составляет 1,2 млн кв. м панелей в год. На момент сделки они были загружены на 780 тыс. кв. м и частично работали в убыток, так как применялась бартерная схема — ДСК-1 получал от контрагентов готовое жилье в обмен на продукцию комбинатов. Новый собственник довел загрузку до 600 тыс. кв. м в год. Заводы обслуживают девять проектов в Москве и области, из них два по госзаказу. Владимир Воронин собирается перенести производство с Краснопресненского и Хорошевского заводов, так как эти площадки лучше всего расположены и их освобождение под жилую застройку — единственный способ погасить долги ДСК-1. «Подготовкой этих площадок к застройке занимался еще предыдущий собственник», — отмечает Владимир Воронин. В Москомстройинвесте сообщили «Ъ», что новых решений по этим участкам нет. Один из источников «Ъ» не исключает, что «Лидер» может продать площадки другому девелоперу, если не удастся согласовать проекты застройки с городом.

На момент покупки комбината в июле 2016 года его долг перед Россельхозбанком составлял 12,8 млрд руб., сейчас он снизился до 12,1 млрд руб. Обслуживание кредита обходится в 1,6 млрд руб. ежегодно, из них 450 млн руб. — тело кредита, срок его погашения — март 2024 года. По оценкам руководителя департамента аналитики и консалтинга «БЕСТ-Новостроя» Сергея Лобжанидзе, выручка от продажи жилья, построенного на обеих площадках (из расчета максимальных параметров застройки), может составить в среднем 38,8 млрд руб. при объеме инвестиций около 24,5 млрд руб.

Перевести нагрузку с Краснопресненского и Хорошевского заводов на Тушинский и Ростокинский невозможно, так как производственные линии нельзя адаптировать без остановки производства, которая угрожает срокам заказов. «Гибкие технологии ЖБИ-6 закроют план модернизации

ДСК-1», — рассчитывает Владимир Воронин. По его оценкам, синергетический эффект от включения ЖБИ-6 в производственную цепь ДСК-1 в среднесрочной перспективе может составить 400 млн руб. в год.

Екатерина Геращенко