



DIGEST

РОССИЙСКИЙ СОЮЗ ПРОМЫШЛЕННИКОВ И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

четверг, 14 сентября 2017*

ПУБЛИКАЦИИ

Регулирование

Ходорковский осудил бойкот выборов3

Оппозиционер предложил сплотиться вокруг единого кандидата в президенты

У Навального появился первый министр.....3

Зигзагообразное турне оппозиционера начнется с Мурманска, Екатеринбурга и Омска

Владимир Путин: «Это хорошая тенденция, которую хотелось бы сохранить».....4

Президент России и премьер-министр Ливана обсудили сотрудничество двух стран

Государство и бизнес

Минсельхоз и Госдума не пропустят дешевые продукты на прилавки6

Цели аграрных лоббистов противоречат интересам потребителей

ЕС страдает из-за антироссийских санкций больше, чем РФ7

На каждый доллар российских потерь приходится два доллара европейских

Страховые взносы по пути в налоговую обросли долгами.....8

Предприниматели жалуются на проблемы взаимодействия ФНС и ПФР

РСПП отказался поддержать пенсионную «авторегистрацию»9

Российский союз промышленников и предпринимателей (РСПП) предложил доработать инициативу ЦБ о введении «авторегистрации» в системе индивидуального пенсионного капитала (ИПК), назвав текущую концепцию «перекладыванием проблем на работодателя»

В Москве открылся Первый национальный форум «Импортозамещение - 2017»10

Пленарное заседание открылось в рамках Первого национального форума «Импортозамещение-2017» 12 сентября

Оценки, прогнозы, статистика

Вода сама за себя не заплатит.....12

Мониторинг водных ресурсов

Пересол борщевой корзины.....12

В Минэкономике уже считают инфляцию слишком низкой

Нефти добавили спроса13

МЭА повысило прогнозы его роста на 2017 и 2018 годы

Бизнес-стратегии

Налоговая нагрузка сползает на потребление14

Чтобы освободить прибыль для инвестиций

ЦБ видит риск на стороне14

Регулятор ужесточает требования к кибербезопасности

Производители удобрений РФ настаивают на тарифных преференциях на перевозку продукции по ж/д.....15

Производители удобрений настаивают на внесении в дорожную карту по развитию производства минеральных удобрений до 2025 г. тарифных преференций на перевозку продукции по железной дороге, сообщил в ходе заседания РСПП руководитель дивизиона «Логистика» группы «Еврохим», генеральный директор МХК «Еврохим» (входит в группу «Еврохим») Игорь Нечаев

Финансы

Валютный рынок. Прогноз на 14-15 сентября..... 17

Мнения и прогнозы аналитиков о том, как будет вести себя рубль

Минфин пошел на обмен 17

Инвесторам предложили ликвидные бонды

Банкам не хватает резервной мощности 18

На переоценке кредитных рисков они могут потерять 2,5 трлн руб.

Сделкам с биткоином нет места в JPMorgan, утверждает его гендиректор Джейми Даймон 19

Он обещает увольнять трейдеров, торгующих криптовалютой

ЦБ готовит новый этап зачистки банковского сектора 19

Вслед за финансовой надежностью регулятор будет проверять технологическую

Топливо-энергетический комплекс

Nord Stream 2 уперся в протесты..... 21

Жители Ленобласти обратились к президенту с просьбой защитить природу

Северный переток 22

Участникам Nord Stream 2 придется вкладывать в проект свои деньги вместо банковских

«Сахалин-1» идет на мировую..... 22

Правительство РФ одобрило урегулирование спора с Exxon

Как санкции США мешают «Газпрому» 23

Под угрозой строительство «Северного потока – 2»

OMV надеется на проект, сорвавшийся из-за банкротства ЮКОСа 24

Австрийская компания хочет продлить нефтепровод «Дружба» до своего завода под Веной, чтобы получать российскую нефть

Транспортные услуги и логистика

Отдайвагонзавод 25

«Ростех» хочет забрать у ФГК вагоны Уралвагонзавода

«Виктора Черномырдина» сдвигают все дальше..... 25

Срок сдачи ледокола могут перенести на 2019 год

«Трансаэро» признали банкротом 26

Но кредиторам это мало чем поможет

«Победе» влетело за лишние билеты 27

Компании выписали штраф за овербукинг

Телекоммуникации и связь

Верховный суд сверился с Apple Watch 29

Устройство отказались признать часами

Старые iPhone подешевели 29

Например, в «Эльдорадо» цены на iPhone 7 и его версию 7 Plus с более широким дисплеем снизились на 9000–12 000 руб., следует из материалов ритейлера

«Мегафон» ищет нового поставщика системы хранения данных об абонентах 30

В мае ее отказ привел к самому масштабному сбою в истории оператора

Строительство и рынок недвижимости

Максим Блажко доплатит за поручительство 31

С него может быть взыскано почти 500 млн руб.

ВЭБ избегает «Славы»..... 31

Госкорпорация хочет покинуть технопарк

Эталонное решение..... 32

Достройкой проблемных объектов ГК «Город» займется компания Вячеслава Заренкова

РЕГУЛИРОВАНИЕ

НЕЗАВИСИМАЯ

Ходорковский осудил бойкот выборов

Оппозиционер предложил сплотиться вокруг кандидата в президенты

Основатель «Открытой России» (ОР) Михаил Ходорковский, поздравляя с победой столичных муниципальных депутатов от оппозиции, объявил о том, что бойкот выборов более неэффективен. Он также похвалил и взаимодействие с «Яблоком», благодаря которому представитель организации получил депутатский мандат. Своим высказыванием Ходорковский открыл дискуссию о возможности поддержки единого демократического кандидата на выборах. Ведь оппозиционер Алексей Навальный, в пользу которого ранее высказывалась ОР, едва ли будет зарегистрирован, однако в бюллетенях, вполне вероятно, окажется основатель «Яблока» Григорий Явлинский.

Свои заявления о неэффективности бойкота Ходорковский сделал на закрытой вечеринке кандидатов от ОР, победивших на муниципальных выборах в Москве.

В поздравлении оппозиционер отметил, что победа сотен независимых от властей кандидатов свидетельствует о необходимости участия в выборах. И демонстрирует неэффективность бойкота в нынешних условиях. Ну а если уж бойкот, то только активный – с приходом на выборы и порчей бюллетеня, дал понять Ходорковский.

За ходом мероприятия активно наблюдали активисты провластного движения SERB во главе с их лидером Игорем Бекетовым (псевдоним Гоша Тарасевич. – «НГ»), известным по своим дракам с полицией и оппозиционными активистами, а также осквернению мемориала Бориса Немцова. Провластные активисты принесли к дверям офиса ОР презервативы с надписью «не размножайтесь», тем самым дав понять, что в курсе гонимых оппозиционерами

мероприятий задолго до их официального анонсирования. Отметим, что акцию «Не размножайтесь» «Открытая Россия» планировала провести у Госдумы, раздавая контрацептивы депутатам.

Стратегия ОР, как известно, подразумевает не только подобные акции, но и участие в выборах. В частности, Ходорковский отметил, что председатель подмосковного отделения ОР Алексей Дуленков был избран депутатом городского округа Наро-Фоминска по партсписку «Яблока». Учитывая, что публично партия Явлинского от ОР дистанцируется, Ходорковский назвал такое сотрудничество особенно ценным. Ранее же лидер «Открытой России» подверг критике оппозиционера Алексея Навального, которого его организация поддержала кандидатом в президенты. Ходорковский усмотрел в Навальном возросшие вождистские качества, а в его гипотетической победе – опасность авторитарного пути развития России и его превращения в Путина номер два.

Явлинский, как известно, также готовится выдвигаться в президенты. Отметим, что шансы этого политика на регистрацию выше – по крайней мере, в силу того, что закон его право на выдвижение в президенты не ограничивает. У Навального все не так очевидно, поскольку судимость и введенные законодательные ограничения могут стать основанием для отказа в регистрации. Так что не исключено, что в случае недопуска на выборы он попросту призовет своих сторонников к их бойкоту. Ведь Навальный уже не раз объяснял, что не собирается помогать другим оппозиционерам, а президентом видит только себя, и никого больше.

Успех совместного демократического проекта Григория Явлинского и экс-депутата Госдумы Дмитрия Гудкова, при поддержке которых депутаты стали второй политической силой в районных советах столицы, действительно ставит тактику бойкота выборов под сомнение. Некоторые эксперты уже предрекли рост протестного голосования на президентских выборах в Москве, что скажется на результате Владимира Путина. Конечно, если оппозиции удастся договориться о едином кандидате.

С одной стороны, как подчеркивает глава Политической

экспертной группы Константин Калачев, «о бойкоте говорить пока рано», хотя Навальный действительно спешит «застолбить тему за собой». По словам Калачева, повестку в стране на данный момент формирует все-таки Навальный, а не Ходорковский. Да и муниципальные выборы, по его словам, не стоит прямо сравнивать с президентскими.

С другой стороны, рассуждает политолог Андрей Колядин, объединение вокруг зарегистрированного кандидата, который будет максимально отражать оппозиции, принесет больше пользы, нежели бойкот. «Главное, чего ждут от такого кандидата, – не дробить голоса, не изображать поруганную невинность, а участвовать в выборах и максимально жестко высказывать свою позицию в ходе кампании». Алексей Горбачев

НЕЗАВИСИМАЯ

У Навального появился первый министр

Зигзагообразное турне оппозиционера начнется с Мурманска, Екатеринбурга и Омска

Сподвижник Алексея Навального – председатель партии «Демвыбор России» Владимир Милов опубликовал план реформы бюджетной системы, который оппозиция реализует в случае прихода к власти. По некоторым признакам сотрудничество обоих политиков переходит на новый уровень, Милов становится в команде Навального одним из ключевых игроков – своего рода теньвым премьером. Между тем сам глава Фонда борьбы с коррупцией (ФБК) начинает по стране серию предвыборных турне, выстроенных зигзагообразно.

Как пояснил Милов, его текст «Бюджетная политика и сокращение госаппарата» опубликован в рамках подготовки предвыборной программы Навального. Сайт

«planregemen.org» специально для этого и открыт. Главные тезисы – снижение налоговой нагрузки на предпринимателей и увеличение финансирования социальных программ.

Этого не сделать без кардинальной реформы бюджетной системы, которая, по мнению Милова, сейчас выстроена нерационально: «Мы разьясним, каким именно образом и за счет каких ведомств мы планируем сократить расходы на госаппарат».

Первыми под урезание подпадут такие разделы бюджета: «Национальная экономика» – не дело государства перераспределять средства между участниками рынка; «Общегосударственные вопросы» – то есть финансирование чиновничества; а также «Национальная безопасность и правоохранительная деятельность» и «Национальная оборона» – потому что «Россия, к сожалению, сегодня является одним из главных источников нестабильности, войн и конфликтов в мире, крупным источником междунациональной ремилитаризации. Эта политика будет кардинально пересмотрена, мы станем мирной страной».

Но не только об этом говорится в предложениях Милова. А например, еще и о ревизии раздела по господдержке СМИ – ведь это «финансирование пропаганды».

Добирать средства предлагается за счет более эффективного использования госимущества и газовой ренты. Ряд существующих ведомств предложено упразднить. Это и администрация президента, и Роскомнадзор с Роспечатью, и государственная фельдшерская служба, и территориальные подразделения ФАС, Минюста и Росимущества.

На спецсайте Навального появились и упоминания некой «команды Милова». Судя по всему, тот уже перестал быть обычным членом «команды Навального», похоже, они договорились о взаимодействии на равных. То есть за общеполитическую повестку отвечает президент Навальный, а за социально-экономическую – премьер Милов.

Последний для комментариев был недоступен, но его ближайший соратник Кирилл Шулика подтвердил «НГ», что «Демвыбор» тесно сотрудничает с Навальным, члены партии возглавили предвыборные штабы в Хабаровске, Иркутске и Владивостоке. Что касается «команды Милова», то Шулика оказался не в курсе, но якобы притязания Милова на пост

премьера он решительно отверг: «Об этом говорить преждевременно. Надо решить вопрос с регистрацией на выборах. Милов пишет экономическую программу, чтобы сторонники понимали, что будет, если Навальный придет к власти, экономика действительно сфера ответственности Милова».

Записывать Милова в премьеры отказался и глава федерального штаба Навального Леонид Волков. «Вы натягиваете сову на глобус. «План перемен» – это сайт, где опубликована не программа, а рабочие материалы, а Милов – один из авторов».

Первый вице-президент Центра политических технологий Алексей Макаркин также считает, что «у Навального не может быть в команде человека № 2 и № 3, есть только люди, выполняющие технические функции, так что если появится второй игрок, то тут же возникнет конфликт». Впрочем, эксперт не исключил, что у самого Милова планы хотя бы на теневое премьерство вполне могут быть.

Но все-таки больше главы правительства Навальному сейчас пригодились бы двойники. Ведь он начинает серию предвыборных турне по городам России, которые будут проходить каждый уик-энд. Встречи планируются не с волонтерами, а с обычными жителями, а это значит, что все это требует согласования с властями. 15, 16 и 17 сентября Навальный намерен посетить такие неблизкие друг к другу города, как Мурманск, Екатеринбург и Омск.

Волков напомнил «НГ», что практически во все крупные города России возможно попасть на самолете только из столицы. «В этом смысле практически все регионы равноценны. Нам удалось подобрать максимально близлежащие города, где были бы согласованы площадки, а также куда нам удалось взять дешевые билеты», – сообщил Волков. По его словам, запланирован перелет из Москвы в Мурманск, потом обратно, затем в Екатеринбург – и уже оттуда на поезде в Омск. Волков подчеркнул, что подобная работа на износ характерна для политика, идущего в президенты, так что «меня удивляет, что господин Путин не совершает такие поездки».

Навальный уже пояснил: «Встречи с избирателями я в ходе этой кампании проводить хочу и буду. Власти же, понятное дело, эти встречи ужасно не нравятся. И, разослав первые заявки, мы обнаружили тенденцию вешать нам лапшу на уши и пытаться объявить наши встречи ни много ни мало антиконституционными».

Как предположил Макаркин, Навального если где-то и задержат, то не более чем на несколько часов. «Длительный арест – вне компетенции региональных властей». Он пояснил, что, «если бы власть хотела арестовать Навального, давно бы арестовала».

Кстати, Волков сообщил «НГ», что программа Навального будет опубликована к концу сентября. Ранее предполагалось, что это случится перед началом предвыборных путешествий. Макаркин уверен, что это не имеет значения: «Если у политика есть три-четыре основные идеи, этого, как правило, достаточно».

Дарья Гармоненко

ИЗВЕСТИЯ

Владимир Путин:

«Это хорошая тенденция, которую хотелось бы сохранить»

Президент России и премьер-министр Ливана обсудили сотрудничество двух стран

Президент России Владимир Путин принял в резиденции Бочаров Ручей в Сочи председателя совета министров Ливанской Республики Саада Харири. Стороны обсудили перспективы развития двусторонних межгосударственных отношений, борьбу с терроризмом и военно-техническое сотрудничество.

Владимир Путин поприветствовал Саада Харири, отметив, что рад этой встрече.

— У вас вчера были очень обстоятельные переговоры с председателем правительства Российской Федерации. Уверен, достигнутые договоренности будут работать на позитивное развитие наших двусторонних межгосударственных отношений, — сказал Владимир Путин, открывая встречу. — К сожалению, объем товарооборота у нас пока в номинальном выражении небольшой, но рост внушительный — в 1,5 раза. Это, в общем, хорошая тенденция, которую хотелось бы сохранить.

Он предложил коллеге обсудить и региональную проблематику.

— Мы, конечно, поговорим об этом и поговорим, безусловно, о ситуации в регионе, в вашей стране, соседних странах: для меня очень важно знать позицию руководителей всех стран региона, — подчеркнул глава государства.

Ливанский премьер согласился с предложенной повесткой переговоров.

— Разумеется, мы обсудим сегодня и двусторонние экономические вопросы, а также те испытания, которые придется на долю Ливана из-за событий в регионе, — сказал он.

Переговоры продлились полтора часа, по итогам премьер Ливана вышел к журналистам. Отвечая на вопрос «Известий» о сотрудничестве двух стран в военной сфере, Саад Харири заявил, что для его страны это — важная тема.

— Разведки наших стран уже сотрудничают, обмениваются своими данными. Ведь мы воюем с одним врагом, вместе боремся с терроризмом, — сказал председатель совета министров Ливанской Республики.

Мнения экспертов

Эксперты тем не менее отмечают, что прорывных контрактов с Ливаном в сфере военно-технического сотрудничества пока ждать не стоит.

— Страна небольшая, и в средствах они ограничены. При этом надо понимать, что этот рынок уже поделен между США и Францией. Но Россия может сработать точно и найти свою нишу — например, предложив варианты стрелкового оружия, — предположил в беседе с «Известиями» директор Центра анализа стратегий и технологий Руслан Пухов.

Специалист также отметил, что в случае обострения ситуации в Ливане оружие может попасть не в те руки.

Ведущий научный сотрудник МГИМО, востоковед Юрий Зинин в разговоре с «Известиями» отметил важное значение Ливана в вопросе урегулирования ситуации на Ближнем Востоке, и особенно в Сирии. По его словам, оба государства тесно связаны друг с другом.

— В Ливане находится много сирийских беженцев, и там с нетерпением ждут, когда начнется процесс восстановления Сирии и вынужденные переселенцы смогут вернуться на родину. С этой точки зрения России необходимо иметь добрые отношения с Ливаном для

того, чтобы продолжать свою политику на Ближнем Востоке, — отметил эксперт, добавив, что «в идейно-политическом плане Ливан остается важным партнером России».

Юрий Зинин также отметил и рост интереса к нашей стране в этом регионе.

— В Ливане всегда был активный интерес к Западу, однако сейчас Россия, без преувеличения, привлекает большее внимание, — заметил эксперт.

Роль РФ в регионе выросла не только в военном, но в гуманитарном контексте, и Ливан стремится вывести свои отношения с Россией на более высокий уровень, подчеркнул собеседник «Известий».

Егор Созаев-Гурьев, Сергей Изотов

ГОСУДАРСТВО И БИЗНЕС

НЕЗАВИСИМАЯ

Минсельхоз и Госдума не пропустят дешевые продукты на прилавки

Цели аграрных лоббистов противоречат интересам потребителей

Дешевое продовольствие нельзя импортировать в Россию, чтобы внутренние цены на него оставались высокими. Рентабельность агрохолдингов должна быть максимальной, а их отчисления в госбюджет – минимальными. Так можно сформулировать политику нынешнего Минсельхоза РФ, для которого сокращение потребления продовольствия внутри страны – это второстепенный фактор. Руководство Минсельхоза отчиталось вчера перед парламентом увеличением экспорта продовольствия. А тот факт, что рацион питания граждан РФ постоянно ухудшается, чиновники будто не замечают. Близжайшая цель агролоббистов – запрет ввоза дешевого сахара в Россию, а также снижение налогов и увеличение государственного субсидирования.

Минсельхоз РФ оценивает потери российских производителей от поставок дешевого сахара из Белоруссии и Казахстана в 70–80 млрд руб. И требует введения ограничительных мер. «Мы действительно очень обеспокоены, на мой взгляд, недружественной политикой, решениями наших коллег из Союзного государства, Белоруссии, отчасти и Казахстана, которые закупают из третьих стран без пошлины сахар-сырец и, выпуская на рынок этот сахар по бросовой цене, рушат наш рынок российский, евразийский. Понятно, наши крестьяне, наши заводы имеют убытки достаточно серьезные. В целом по отрасли мы сегодня оцениваем потери около 70–80 млрд руб., это достаточно серьезный удар по экономике», – сказал глава Минсельхоза Александр Ткачев в эфире телеканала «Россия 24». «Мы призываем наших коллег навести порядок. Если так дальше

будет продолжаться, значит, мы будем применять и ограничительные меры на ввоз белорусского сахара. Мы должны защищать, задача Министерства сельского хозяйства – защищать своих сельхозтоваропроизводителей», – добавил он.

Заметим, что интересы агрохолдингов и Минсельхоза принципиально не совпадают с интересами рядовых граждан, общества и государства. Более того, они находятся в прямом противоречии. Если лоббисты добьются от правительства запрета на ввоз дешевого сахара, то от этого выиграют владельцы частных агрокомпаний, а остальные граждане проиграют. Поскольку им придется больше денег тратить на питание или сократить рацион.

Действительно, количество сахара, который мог бы купить на все свои доходы средний россиянин, снизилось за последние три года на 9,4% (см. «НГ» от 13.09.17 «Россиян переводят на пц»). И это при том, что собственное производство сахара в стране выросло в том числе и благодаря защитным ввозным пошлинам. Так что результат усилий Минсельхоза налицо: владельцы агрохолдингов богатеют, а граждане беднеют.

При этом ссылки на санкции, эмбарго и девальвацию здесь не работают. Ведь сахарную свеклу выращивают и перерабатывают те же самые беднеющие граждане, затраты на труд которых у агрохолдингов растут весьма скромными темпами. Аналогичная картина и по другим видам продовольствия. Цены внутри страны растут, потребление падает, и всю эту «музыку» организует правительство и оплачивает госбюджет.

Объем господдержки аграриев увеличен до 242 млрд руб. в год. И значительная часть этих денег достается крупным агрохолдингам.

Кроме этого, они требуют налоговых льгот. «Для стимулирования работы в этом направлении нам необходима ваша поддержка. Снижение НДС с 18 до 10% на продажу плодов, ягод и винограда поможет и дальше увеличивать площади и объемы производства», – объяснял вчера парламентариям глава Минсельхоза. И это при том, что, по его же словам, рентабельность сельхозпредприятий с учетом субсидий превысила 17%, а

доля прибыльных организаций достигла 87%. Это значительно более высокие показатели, чем по экономике в целом.

Забота о росте производства и экспорта была бы оправдана в советские времена, когда в агропроме господствовала государственная или коллективная собственность на средства производства. А сегодня гордиться ростом экспорта при падении внутреннего потребления просто глупо. Почему граждане и их представители в парламенте должны заботиться не о благосостоянии всех граждан, а о рентабельности частных холдингов, которые наращивают свои сверхдоходы за счет всего населения?

«Небывалый урожай – это здорово, но при этом всем известно, что сильно обвалились цены на зерно. Надо как можно быстрее развернуть интервенции, чтобы повлиять на этот процесс и чтобы как можно больше доходов оставалось у крестьян», – считает первый зампред аграрного комитета Госдумы Владимир Плотников.

В 2010 году Россия увязала ввозные пошлины на сахар с текущей ценой на сырец на Нью-Йоркской товарной бирже по принципу «чем ниже цена, тем выше пошлина». Это позволило сделать отечественное производство свекловичного сахара очень выгодным, и его объемы резко возросли. За последние пять лет в РФ посевные площади сахарной свеклы увеличились на 31% и составили 1,2 млн га. В прошлом сезоне Россия вышла на первое место в мире по производству свекловичного сахара (6,2 млн т), опередив Францию, США и Германию. В этом году посевные площади сахарной свеклы были увеличены на 6%. Как считают в Минсельхозе, это позволит произвести до 6,5 млн т сахара при том, что ежегодная потребность РФ в нем составляет 5,6–5,8 млн т. Так что на экспорт можно будет отправить уже около 700 тыс. т, в два раза больше, чем в прошлом сезоне.

В белорусском «Белгоспищепроме» заявляют, что страна импортирует минимальное количество сахара-сырца, и то в случае дефицита местного сырья. Эти объемы не могут негативно влиять на сахарную отрасль в ЕАЭС

и на российских производителей, считают в концерне.

Интерфакс пишет, что в Белоруссии ежегодное производство сахара достигает 600 тыс. т при потреблении около 370 тыс. т в год. Так что излишки составляют около 230 тыс. т, и в среднем за последние три года примерно столько белорусского сахара экспортировалось на территорию России. При этом Белоруссия ежегодно импортирует от 140 до 220 тыс. т сахара-сырца в год (например, в 2016 году импорт из Бразилии и Таиланда составил 164 тыс. т сахара-сырца без уплаты импортных пошлин).

По данным Союзроссахара, в Казахстане в 2016 году производство сахара составило 31 тыс. т, а потребление – 500 тыс. т. Недостающие объемы производятся из импортного сырья, которое доставляется из той же Бразилии и ЕС, и также без уплаты таможенных пошлин. Еще в 2009 году Казахстан брал на себя обязательства выровнять таможенные пошлины на импорт после 2019 года, однако в августе 2017 года казахстанская сторона заявила о необходимости продления беспошлинного импорта сахара-сырца с 2020 года.

В Минсельхозе РФ считают, что производство свежесваренного сахара в ЕАЭС будет превышать общий уровень потребления на 400 тыс. т, и импорт сахара-сырца белорусскими и казахстанскими заводами негативно скажется на общем балансе спроса и предложения сахара в странах ЕАЭС. Как отмечают в Минсельхозе, из-за неравных условий торговли сахаром внутри ЕАЭС с 1 августа 2017 года оптовые цены на сахар в России упали на 44% – с 44 до 26 руб. за 1 кг, то есть до уровня 2014 года.

В отличие от потребителей, которые могли бы только порадоваться снижению цен, отечественные чиновники опасаются, что падение цен поставит предприятия на грань выживания, что приведет к сокращению производства и возврату к импорту сахара. Кстати, цены падают не только на российский рынок: по данным Всемирного банка, мировые цены на сахар-сырец за прошедший год сократились на 28,6%.

По мнению экспертов, отмена белорусского импорта, если она произойдет, может отразиться на конъюнктуре российского рынка сахара лишь незначительно. «Годовой объем производства сахара в РФ превышает 6 млн т, тогда как годовой импорт из Белоруссии составляет немногим более 200 тыс.

т», – сообщил агентству «Прайм» гендиректор «АБ-Центр» Алексей Плугов. В условиях роста производства и снижения мировых цен сахар в России будет дешеветь, невзирая на возможные ограничения ввоза из стран ЕАЭС, делает вывод эксперт.

Кстати, «сахарная битва» с соседями возникает уже не первый раз. Еще в 2006 году под видом белорусского сахара из свеклы в Россию завозили тростниковый из Латинской Америки, который должен был облагаться пошлиной в 340 долл. за тонну, но не облагался, из-за чего Россия и ограничила ввоз. В ответ Минск остановил импорт алкоголя и кондитерских изделий из России. Только в начале 2007 года ограничения были сняты, а проблему замели под ковер.

В этот раз Минсельхоз РФ предлагает проводить мониторинг поступления на территорию стран ЕАЭС сахара из третьих стран, рассмотреть на площадке Евразийской экономической комиссии вопрос о законности импорта сахара Казахстаном и Белоруссией без уплаты таможенных пошлин, а также предложить им отказаться от импорта сырца из других стран и закупать его в России.

России есть что предложить партнерам, она сама наращивает экспорт. В прошлом году российские производители вывезли 98,4 тыс. т сахара. А в первом полугодии 2017-го экспорт составил 115,4 тыс. т, что в 66 раз больше, чем за тот же период 2016-го. По мнению экспертов Международной организации сахара, успехи отрасли в РФ связаны с тем, что стоимость сахара в России выше среднемировой примерно на треть, а действующий в России с 2004 года налог на импорт помогает защитить отечественных производителей от иностранных конкурентов.

Вчера Александр Ткачев наметил еще одно направление, в котором предстоит нарастить производство, и, возможно, в перспективе, чтобы не допустить падения цен – экспорт или централизованную скупку. Он сообщил депутатам Госдумы, что хотел бы с 18 до 10% снизить НДС на продажу плодов, ягод и винограда.

Анатолий Комраков, Михаил Сергеев

НЕЗАВИСИМАЯ

ЕС страдает из-за антироссийских санкций больше, чем РФ

На каждый доллар российских потерь приходится два доллара европейских

После введения антироссийских санкций экономика Евросоюза потеряла более 100 млрд долл., а потери экономики РФ составили около 55 млрд долл. Такие оценки приводит ООН. Часть экспертов, однако, с ними не согласилась. Но трудно отрицать, что, например, новый пакет санкций США вызывает все большую тревогу у европейского бизнеса. В частности, немецкие предприниматели опасаются штрафов из-за своих проектов в РФ и призывают европейских политиков и дипломатов не допустить дальнейшего ужесточения санкционного режима.

От введения санкций против России экономика ЕС ежемесячно теряет 3,2 млрд долл. Тогда как экономика РФ с 2014 года потеряла из-за санкций в общей сложности 55 млрд долл.

Об этом сообщает спецдокладчик ООН по вопросу о негативном воздействии односторонних принудительных мер на осуществление прав человека Идрис Джазаيري. Из его данных можно сделать вывод, что ЕС за период с 2014 года потерял из-за санкций в два раза больше, чем Россия, т. е. более 100 млрд долл.

Джазаيري подготовил специальный доклад о влиянии санкций по итогам своего визита в Россию в августе этого года. Он проводил в Москве встречи с представителями правительства, бизнеса, ООН, дипломатами, причем, как уточняет РИА Новости, сотрудники дипмиссий государств, которые ввели принудительные меры (США и страны ЕС), отказались от встречи со спецдокладчиком. Уточним: возможно, такой отказ сказан на оценках ущерба.

Главный вывод Джазаيري – антироссийские санкции были контрпродуктивными, потому что в результате глобализации они затронули в том числе сами страны-инициаторы. Хотя докладчик также признает негативное влияние и на

Россию: по его оценкам, санкции могли стать «причиной снижения ВВП РФ в период 2014–2016 годов в среднем на 1% максимум», также увеличилось число людей, живущих в России за чертой бедности

Ущерб от антироссийских санкций для РФ оценивается по-разному. Центр макроэкономического анализа и краткосрочного прогнозирования сообщал, что «за период 2014–2015 годов кумулятивные потери в темпах роста российского ВВП составили 1,2 процентных пункта». По расчетам Института стратегического анализа ФБК, каждый год продолжения санкций обходится российской экономике потерей около 900 млрд руб. (см. «НГ» от 06.03.17). Как сообщал глава Центра стратегических разработок Алексей Кудрин, если в первые годы санкций эффект вычета из экономического роста достигал 0,8%, то сейчас он в пределах 0,5%.

Хотя, как замечает эксперт ООН, более ощутимый урон России нанесло мировое падение цен на нефть. В итоге Джазаири скорее похвалил российское правительство за эффективную экономическую политику и адаптацию к новым реалиям.

Новый пакет антироссийских санкций США, возможно, сулит еще больше потерь не только российскому, но и европейскому бизнесу. «По новым правилам правительство США может оштрафовать иностранные компании, если те участвуют в проектах, связанных с инвестированием, обслуживанием, изготовлением оборудования для российских трубопроводов. В особенности это касается проекта «Северный поток-2», – поясняется в материалах Российско-Германской внешнеэкономической палаты (ВТП).

Причем, как вчера обратил внимание председатель правления ВТП Маттиас Шепп, «действие закона не ограничивается компаниями энергетического сектора». Есть риск, что он отрицательно скажется и на немецких компаниях из области информационных технологий, консалтинга, финансовых услуг, логистики и выставочного бизнеса.

ВТП вчера обнародовала результаты опроса, проведенного в августе 2017 года среди членов ВТП – немецких компаний, работающих в РФ. В опросе приняли участие 193 компании.

Исследование показало, что 97% опрошенных представителей германского бизнеса оценивают новый американский закон о

санкциях отрицательно, среди них 77% – «однозначно негативно». В позитивном ключе о новых санкциях высказались лишь 3% опрошенных компаний.

Больше половины опрошенных (52%) сообщили, что новые санкции прямо или косвенно, но затронут их бизнес. «При этом большинство компаний опасается именно косвенных последствий: непосредственно затронутыми могут оказаться 14% компаний, опосредованно – 38%», – сообщает ВТП. Около трети респондентов (30%) указало, что новые санкции США их не затронут. А для 18% опрошенных пока не ясно, повлияют ли санкции на их бизнес.

Две трети компаний (65%) ожидают, что санкции отрицательно скажутся на их бизнесе. Предприниматели опасаются штрафов со стороны США. «Штрафные санкции коснутся прежде всего новых проектов, считает большинство опрошенных, – добавляет ВТП. – При этом 44% полагают, что они не скажутся на уже реализуемых проектах, однако 23% участников опроса уверены в обратном. Опрос выявил повышенную степень неуверенности: треть респондентов на момент его проведения не знали, распространятся ли новые санкции на их текущие проекты или нет».

Вместе с тем почти три четверти респондентов (72%) планируют сохранить в России степень деловой активности и инвестиций на прежнем уровне, а 15% собираются даже нарастить деятельность и увеличить объем инвестиций в российский рынок. Сократить же свою активность из-за санкций собираются 13% опрошенных.

По оценке многих респондентов, санкции призваны продвигать экономические интересы США, в итоге почти три четверти компаний (73%) «призывают ЕС и правительство ФРГ к ответным мерам», сообщает ВТП.

«Позиция немецкого бизнеса однозначна: экономические санкции в любой форме и с любой стороны только вредят бизнесу и экономическим отношениям. Как Российско-Германская внешнеэкономическая палата мы призываем ЕС и ФРГ к встречным мерам, чтобы защитить немецкие компании от вероятных санкций со стороны США в том случае, если они действительно будут введены. Таким образом, ответные меры – это прежде всего активная позиция европейских политиков и дипломатов, которые должны твердо отстаивать и защищать интересы немецких и европейских компаний,

чтобы не допустить дальнейшего ужесточения действующего санкционного режима», – пояснил «НГ» пресс-секретарь РГ ВТП Алексей Кнелъц.

Эксперты «НГ» обратили внимание, что расчеты ООН все же вызывают вопросы – например, оценки российских потерь.

Как считает старший аналитик компании «Фридом Финанс» Богдан Зварич, они скорее всего завышены, потому что не учитывают, что «за счет введения контрсанкций и импортозамещения российские производители получили импульс к развитию»: «На наш взгляд, потери России составляют около 45–50 млрд долл.».

Но первый вице-президент «Опоры России» Павел Сигал полагает, что оценки российского ущерба скорее занижены. «Они не учитывают косвенный ущерб из-за ухода западных компаний с российского рынка и необходимость придумывать сложные схемы финансирования «Северного потока», производства вооружения, оттока капитала, то есть в реальности сумма может быть значительно больше, если смотреть в целом влияние на инвестиционный климат», – поясняет он.

По словам аналитика компании «Финам» Алексея Коренева, «оценить реальные потери ЕС и РФ от взаимных санкций непросто, потому что нет единой методики, при этом есть большое количество не прямых убытков либо отсроченных последствий».

Анастасия Башкатова

Коммерсантъ® **Страховые взносы по пути в налоговую обросли долгами**

Предприниматели жалуются на проблемы взаимодействия ФНС и ПФР

Как стало известно «Ъ», бизнес-омбудсмен Борис Титов в письме главе ФНС Михаилу Мишустину сообщил о проблемах, возникших при передаче администрирования страховых взносов от Пенсионного фонда налоговой службе. Со ссылкой на предпринимателей в письме сообщается, что во многих случаях (омбудсмен имеет два десятка обращений к нему по этому поводу)

данные о долгах по взносам были переданы некорректно, из-за чего у компаний возникала на деле не существующая задолженность. В ФНС и Пенсионном фонде заявляют, что уже приняли порядок исправления представленных сведений. В фонде сообщили, что повторно направляют в ФНС данные о лицевых счетах в электронном виде — «переплат быть не должно».

В письме Михаилу Мишустину Борис Титов ссылается на сообщения предпринимателей о том, что данные Пенсионного фонда о состоянии расчетов по страховым взносам, пеням и штрафам передаются в налоговые органы «в значительном числе случаев некорректно» и содержат «недостовверные сведения о наличии задолженности у предпринимателей». В результате, пишет омбудсмен, налоговые инспекции принимают решения о приостановлении операций по счетам налогоплательщиков и принудительном списании денежных средств. Господин Титов подтверждает, что ФНС не вправе сама корректировать поступившие к ней данные. Так что предприниматели, приносящие им из ПФР бумажные документы с подтверждением своей «невиновности», остаются ни с чем.

Масштаб проблемы оценить сложно. Центральный аппарат уполномоченного зафиксировал порядка 20 обращений, но случаи возникновения таких проблем, по словам его сотрудников, «наблюдались в каждом втором регионе». К письму Бориса Титова приложены жалобы бизнеса, в одной из них предприниматель Сергей Корниенко из Красноярского края пишет, что несмотря на подтвержденное Пенсионным фондом отсутствие недоимки и обещание самого фонда отправить информацию в течение двух-трех дней, у него приостановлены расходные операции по счету. «Мы не можем оплачивать поставки товара нашим контрагентам и производить другие расчеты», — жалуется предприниматель. Его коллега из Краснодарского края Елена Смолева сообщает, что «предприниматели обращаются в Пенсионный фонд, пишут заявление на корректировку недостоверных начислений, получают протокол на уменьшение суммы по уточненным расчетам» — данные передаются в отделение фонда и в правление ФНС, «но механизм урегулирования до сегодняшнего дня не работает».

Выход из ситуации Борис Титов видит во введении переходного периода — дать налоговикам до 1 июля 2018 года возможность

принимать бумажные документы, подтверждающие уплату взносов и самостоятельно корректировать данные. Принудительное взыскание в отношении долгов по страховым взносам при этом предложено не производить.

В Пенсионном фонде наличие проблемы косвенно признают — «Ъ» там сообщили, что вместе с налоговой службой занимаются «обращениями страхователей по вопросам задолженности за периоды до 2017 года». В фонде сообщили, что предоставляют всем страхователям выписки из их лицевых счетов о задолженности или о ее отсутствии и повторно направляют в ФНС эти данные в электронном виде. «В настоящее время утверждены правила по корректировке лицевых счетов плательщиков в ФНС в части задолженности. Переплат не должно быть», — обнадеживает бизнес ПФР.

При этом в ФНС подчеркивают, что имеют право принимать информацию о сальдо расчетов по страховым взносам только в электронном виде и с электронной цифровой подписью. В службе «Ъ» подтвердили, что вместе с Пенсионным фондом разработали порядок направления органами ПФР информации о корректировке сальдо расчетов страхователей. Этот порядок предусматривает, что Пенсионный фонд выносит решение об исправлении ранее представленных сведений и направляет его заявителю на бумаге, а в налоговые органы — в электронном виде. «Регламент работы с обращениями плательщиков предполагает выполнение всех процедур по внесению исправленных данных в информационные ресурсы налоговых органов в месячный срок», — отмечают в ФНС.

Дарья Николаева, Татьяна Гришина



РСПП отказался поддержать пенсионную «авторегистрацию»

Российский союз промышленников и предпринимателей (РСПП) предложил доработать инициативу ЦБ о введении «авторегистрации» в системе индивидуального пенсионного капитала (ИПК), назвав текущую концепцию «перекладыванием проблем на работодателя»

«Нам эта идея пока не нравится, это очередное перекладывание затрат и проблем на работодателя. «Авторегистрацией» должна заниматься пенсионная система», — сказал РБК член правления РСПП Андрей Разбродин, добавив, что в РСПП готовят предложения по доработке новой инициативы ЦБ, которая вводит порядок «авторегистрации» граждан в системе индивидуального пенсионного капитала.

Концепция индивидуального пенсионного капитала предусматривает перечисление из зарплат граждан взносов на формирование пенсионных накоплений в негосударственных пенсионных фондах в размере до 6% зарплаты. Тариф взносов в Пенсионный фонд России в размере 22% от фонда оплаты труда при этом сохраняется.

Ранее разработчики модели ИПК предлагали ввести автоподписку граждан на пенсионные накопления, но впоследствии изменили схему участия в системе индивидуального пенсионного капитала после критики автоподписки со стороны Минтруда.

На прошлой неделе первый зампред ЦБ Сергей Швецов заявил об отказе от идеи автоподписки на индивидуальный пенсионный капитал и ее замене на авторегистрацию. Авторегистрация, по мнению ЦБ, должна будет проводиться на стороне работодателя путем уведомления работников. Регистрация в системе ИПК не будет интегрирована в трудовые договоры.

Индивидуальный пенсионный капитал — это новая часть пенсии россиян. По плану Центробанк и Минфина она будет введена вместо страховой части. Согласно идее, работник будет копить на пенсию из своей зарплаты.

РБК



В Москве открылся Первый национальный форум «Импортозамещение - 2017»

Пленарное заседание открылось в рамках Первого национального форума «Импортозамещение-2017» 12 сентября

Открыл Пленарное заседание заместитель Министра промышленности и торговли Российской Федерации Каламанов Георгий Владимирович. Георгий Владимирович выразил уверенность, что Форум будет способствовать развитию межотраслевого диалога представителей органов власти и бизнеса.

На Пленарном заседании Заместитель Министра затронул вопросы преодоления кризисных явлений в экономике, связанных с антироссийскими санкциями, и роли импортозамещения среди факторов стабилизации.

«Антироссийские санкции привели к прямо противоположному эффекту, в отличие от того, что планировали их «авторы», — отметил замглавы Минпромторга. Предприятия промышленности сумели за последние несколько лет мобилизоваться, стали искать новые рынки сбыта продукции, альтернативных поставщиков и другие источники и финансовые возможности».

Министерство промышленности и торговли направило максимум усилий на поддержку проблемных отраслей промышленности, при этом, по словам Каламанова, большой упор был сделан на внедрение инноваций, модернизацию предприятий, и в большинстве направлений удалось

уже сейчас достигнуть определенных успехов.

С предложениями по совершенствованию отдельных направлений и инструментов политики импортозамещения выступил Шохин Александр Николаевич, президент Российского Союза промышленников и предпринимателей. «Многие отрасли экономики использовали то окно возможностей, которое связано с реализацией политики импортозамещения», — отметил он.

Одним из эффективных инструментов поддержки импортозамещения стали специнвестконтракты, обеспечивающие бизнесу предсказуемость для реализации масштабных проектов. РСПП предлагает устранить ряд ограничений в порядке заключения СПИК, например, в части зачета ранее вложенных инвестиций, а также повышения прозрачности процедур заключения и изменения контрактов: «Часто контракты изменяются не по вине инвестора, а по обстоятельствам непреодолимой силы, поэтому когда параметры контракта меняются менее, чем на 20%, нужно помягче относиться к инвесторам, а не сразу снимать их, что называется «с довольствия» через предоставление той или иной поддержки».

Что касается налоговых льгот, то РСПП поддерживает предложение Минэкономразвития России вывести из-под налога на имущество движимое имущество, а также снижение ключевой ставки ЦБ: «Я считаю, что Центральному Банку лучше бы отказаться от шажков 0,25, надо уже замахиваться и на единички. Если до 8% будет снижена ключевая ставка — это будет правильный сигнал для экономики, для промышленных предприятий, что у нас инфляция сопровождается расширением доступа к кредитным ресурсам», отметил Президент РСПП.

Пуния Викрам Сингх, Президент группы компаний «Фармасинтез», которая выступила стратегическим партнером Форума, рассказал о достижениях российской фармацевтической отрасли, а также подчеркнул роль государственной поддержки реализации программ импортозамещения, в частности, пример реализации программы ФАРМА-2020: «В 2010 году в России производилось около 3% лекарственных препаратов для лечения ВИЧ-инфекции, 97% — это был импорт. На сегодняшний день внутри страны производится более 60% препаратов», из которых

Фармасинтез производит более 25%».

В то же время господин Пуния акцентировал внимание собравшихся на отсутствии в России серьезного производителя лекарственных субстанций. «Мы не можем управлять экономикой в отрасли, если мы не будем управлять производством фармсубстанций. Также нельзя говорить о лекарственной безопасности страны, если нет производства сырья», — подчеркнула он. По мнению господина Пуния для изменения сложившейся ситуации необходимо увеличить долю преференций для производителей фармсубстанции до 40%, что даст незамедлительный эффект, в том числе в виде увеличения потока инвестиций в отрасль.

Также Президент «Фармасинтеза» коснулся проблемы отсутствия культуры коммерциализации инновационных разработок. По этой причине наработки ученых находят применение за границей, возвращаясь в страну в виде дорогостоящих инновационных препаратов.

Петр Михайлович Фрадков, генеральный директор АО «Российский экспортный центр», отметил важность востребованности отечественной продукции на внешнем рынке, как одного из главных показателей ее качества, а также озвучил данные по российскому сырьевому (неэнергетического) экспорта: за полугодие такой экспорт вырос на 18,6%.

«Экспорт продукции машиностроения сравнялся по темпам с экспортом продукции АПК, который был локомотивом последние годы» — сообщил Фрадков.

Также в рамках пленарного заседания Форума выступил Вологодский Сергей Александрович, заместитель директора Фонда Развития промышленности, поддержку и финансирование от которого за 2,5 года получили 172 проекта. Его доклад касался мер государственной поддержки отечественных промышленных предприятий. «Мы продолжаем запускать новые программы — в июле запустили отдельную программу по комплектованию изделиям, предоставляем льготные ставки: на первые 3 года 1% годовых, на 4-5-й годы — 5% годовых», — сообщил Вологодский.

Обращаться за поиском компетенций, новых технологических решений в Российское технологическое

агентство призвал его директор - Шерейкин Максим Леонидович. В качестве 2х- основных задач Максим Леонидович отметил необходимость повышения технологического уровня российских компаний для решения задач импортозамещения, а также агрегация спроса.

Деловая программа Форума продолжилась стратегическими сессиями «Новая модель развития ОЭО в России: стратегия повышения инвестиционной привлекательности» и «Развитие промышленных кластеров и технопарков в рамках политики импортозамещения».

13 и 14 сентября в рамках Форума пройдет ряд тематических секций, посвященных импортозамещению во многих отраслях экономики: медицина и фармацевтика, топливно-энергетический комплекс, строительство, транспортная отрасль, сельское хозяйство и АПК.

Регионы online

ОЦЕНКИ, ПРОГНОЗЫ, СТАТИСТИКА

Коммерсантъ® Вода сама за себя не заплатит

Мониторинг водных ресурсов

Вчера на круглом столе, посвященном финансированию проектов по управлению водными ресурсами (организован ОЭСР, Всемирным водным советом и правительством Нидерландов), в рамках международного форума по водным технологиям WATEC в Тель-Авиве эксперты и представители госорганов признали: водные проекты чаще всего непривлекательны из-за высоких рисков и низкой окупаемости. При этом необходимые денежные ресурсы в частном секторе потенциально есть (по оценкам Всемирного банка, только для обеспечения безопасной водой с 2017-го по 2030 год миру ежегодно необходимо \$117 млрд). «Доступ к воде остается базовым правом людей, но стоимость ее очистки и доставки кто-то должен покрывать», — отметил представитель UNESCO-IHE профессор Ги Алаэртц.

Согласно свежему исследованию ОЭСР, общее число запатентованных технологий, касающихся воды, с 1990-го по 2013 год выросло в 2,5 раза (см. график), а доля технологий в области распределения и экономии воды — с 18% в 1990–1999 годах до 25% в 2010–2013 годах. В топ-10 стран, где зафиксировано наибольшее число «водных» изобретений, оказалась и Россия (шестое место, 3,3% всех патентов), а тройку лидеров формируют США (23,8%), Корея (17,6%) и Германия (10,8%). Впрочем, с точки зрения относительного технологического преимущества (рассчитывается как отношение «водных» патентов ко всем патентам страны) РФ в десятку лидеров не вошла, здесь первые места занимают страны, где проблема воды стоит наиболее остро, — Кувейт (5,6), Саудовская Аравия (5,2) и Чили (4,6).

Объем и структуру рынка водных инноваций главным образом определяют госрегулирование и стимулирование. Так, по словам партнера венчурного фонда True North Venture Partners Стефана Клооса, «как только в Китае заработали жесткие требования к

контролю загрязнений воды, появилось множество стартапов, готовых предложить новые решения». Между тем ведущий отраслевой эксперт Всемирного банка Джоил Колкер считает, что технологии оторваны от реальности, и призывает в первую очередь решать базовые проблемы отрасли. Его анализ 700 коммунальных предприятий в разных странах показывает: чтобы сделать 20% из них прибыльными, достаточно собрать задолженность по платежам за воду. Если же вдобавок сократить энергозатраты и улучшить качество управления — рентабельными станут три из четырех предприятий.

Алексей Шаповалов, Тель-Авив

Коммерсантъ® Пересол борщевой корзины

В Минэкономике уже считают инфляцию слишком низкой

Накануне заседания совета директоров ЦБ по ключевой ставке Минэкономике заявило об однозначном отклонении динамики инфляции от «таргета» Банка России в 4% «вниз». Инфляция сентября 2017 года год к году составит, по прогнозам ведомства, 3,1–3,3%. ЦБ в своих оценках ориентируется сейчас на трендовую инфляцию и долгосрочные показатели потребительской инфляции. Фактически дискуссия идет о том, должен ЦБ снизить ключевую ставку на 0,25–0,5 п. п. или сильнее.

В обзоре «Картина инфляции в августе 2017 года», выпущенном накануне сегодняшнего заседания совета директоров ЦБ по ключевой ставке, Минэкономике уже однозначно заявило: потребительская инфляция в России «остается ниже целевого уровня Банка России» и это не случайность. Ведомство констатирует, что августовское снижение индекса потребительских цен (ИПЦ) стало рекордным за все время наблюдений — ИПЦ снизился на 0,5% к предыдущему месяцу. В измерении год к году, подтверждают расчеты Минэкономике, инфляция августа замедлилась до 3,3% — «на нижней границе прогнозного диапазона». Прогнозы Минэкономике на

сентябрь 2017 года — прирост ИПЦ максимум на 0,1%, что соответствует снижению инфляции в годовом измерении до 3,1–3,2% при цели ЦБ по инфляции в 4%.

Вопрос, является ли отклонение инфляции августа от таргета ЦБ системным и требуется ли на это отклонение реакция Банка России, конъюнктурно важен. И ЦБ, и Минэкономике подтверждают, что летняя инфляционная картина нестандартна: из-за дождливого начала лета и неожиданно хорошего урожая во второй его половине августовско-сентябрьская дефляция (Росстат вчера сообщил, что прирост цен во второй неделе сентября после снижения ИПЦ на 0,1% за первую неделю месяца был нулевым, впрочем, среднесуточная инфляция 1–11 сентября остается отрицательной) во многом случайность.

Однако ЦБ и Минэкономике различно трактуют вклад денежно-кредитной политики Банка России в происходящее. ЦБ ориентируется в первую очередь на трендовую инфляцию, которая, как констатируется в последнем обзоре Банка России на эту тему, остается выше «таргета». В целом при введении цели по инфляции какого-либо конкретного объявления о том, на какой именно инфляционный показатель ЦБ будет ориентироваться при инфляционном таргетировании, точно не делалось. Банк России предпочитает неофициально считать таргетом показатели, производные от годовой (например, скользящий ИПЦ за последние 12 месяцев), или трендовую инфляцию. В свою очередь, Минэкономике ориентируется не только на динамику базовой инфляции, но и на монетарную инфляцию (этим не слишком удачным термином ведомство определяет «ИПЦ, за исключением продовольствия, регулируемых цен и подакцизной продукции» — вариацию базовой инфляции) — она в августе продолжала снижаться. В качестве аргумента, подтверждающего уход кривой снижения инфляции ниже таргета, Минэкономике приводит данные о замедлении роста цен на непродовольственные товары, годовые темпы роста цен на «неплодоовощное» продовольствие (за вычетом «борщевой корзины» продовольствия) в 2,9% и нестандартное снижение ИПЦ после ослабления рубля.

Очевидно, что очень схожие аргументы за и против снижения ключевой ставки больше чем на 0,25–0,5 п. п. будут обсуждаться сегодня и советом директоров ЦБ. Консенсус-прогнозы по снижению ставки сейчас предполагают, что ЦБ снизит ее на 0,5 п. п., до 8,5% годовых, меньшинство предполагает снижение ставки на 0,25 п. п., до 8,75% годовых. Если снижение инфляции августа–сентября продолжительно, то происходящее при небольшом снижении ставки, видимо, продолжит рост реальных процентных ставок в экономике как минимум до октября. Если в экономике действительно начинается восходящая фаза бизнес-цикла, то политика ЦБ будет де-факто контрциклической, что вряд ли устраивает Минэкономики (см. “Ъ” от 1 сентября),— ведомство Максима Орешкина устроило бы снижение ключевой ставки более чем на 0,5 п. п. При этом решения совета директоров ЦБ весной—летом 2017 года показывают, что Банк России всегда готов ждать со снижением ставки ради достижения своих долгосрочных целей.

Дмитрий Бутрин

Коммерсантъ[®] **Нефти добавили** **спроса**

МЭА повысило прогнозы его роста на 2017 и 2018 годы

Спрос на нефть в нынешнем году растет быстрее, чем ожидалось, за счет более высокого потребления в Европе и США, суммарный годовой прирост может составить 1,6 млн б/с — это рекордный уровень за два года, ожидают в Международном энергетическом агентстве (МЭА). При этом объем добычи сокращается на фоне действия соглашения нефтеэкспортеров — в августе поставки снизились на 720 тыс. б/с.

Переизбыток сырья на мировом рынке нефти начинает сокращаться за счет более быстрого роста спроса в Европе и США, а также благодаря сокращению добычи ОПЕК и не входящими в картель странами, говорится в сентябрьском докладе МЭА. Однако глобальные коммерческие запасы нефти в июле остались на уровне 3,016 млрд баррелей, не изменившись с уровня июня, что превышает пятилетнюю норму на 190 млн баррелей.

Агентство повысило прогнозы роста глобального спроса на нефть

на 2017 и 2018 годы — в обоих случаях на 100 тыс. баррелей в сутки (б/с). Ожидается, что в этом году прирост составит 1,6 млн б/с (до 97,7 млн, это максимум за два года), в следующем — 1,4 млн б/с. «Спрос на нефть увеличился на 1,2 млн б/с в годовом выражении в первом квартале 2017 года и ускорился до 2,3 млн б/с во втором квартале, он должен замедлиться в июле-сентябре из-за воздействия ураганов на спрос на нефть в США, прежде чем темпы мирового роста смогут отскочить обратно вверх в конце года»,— говорится в докладе МЭА.

При этом объем мировой добычи, по оценке агентства, в августе снизился на 720 тыс. б/с (по данным ОПЕК, опубликованным накануне, на 410 тыс. б/с). Добыча стран картеля в предыдущем месяце также сократилась, до 32,67 млн баррелей в сутки в основном за счет перебоев с производством сырья в Ливии. По расчетам МЭА, уровень соблюдения ОПЕК глобального нефтяного пакта вырос с 75% в июле до 82% в августе, тогда как страны вне ОПЕК выполнили план по сокращению добычи в августе на 118% за счет Казахстана и Азербайджана. Россия в августе выполнила соглашение на 105%, снизив добычу суммарно на 316 тыс. баррелей при квоте в 300 тыс.

Напомним, в конце прошлого года страны ОПЕК договорились сократить добычу нефти по отношению к октябрю 2016 года на 1,2 млн б/с, до 32,5 млн б/с, страны не-ОПЕК — на 558 тыс. б/с, из которых 300 тыс. б/с приходится на Россию. В мае было принято решение продлить соглашение еще на девять месяцев — до конца марта 2018 года.

Татьяна Едовина

БИЗНЕС-СТРАТЕГИИ

Коммерсантъ® Налоговая нагрузка сползает на потребление

Чтобы освободить прибыль для инвестиций

Развитые страны снижают ставки корпоративных налогов, а в отдельных случаях — и налоги на доходы физлиц и соцвзносы, пытаясь таким образом ускорить рост экономик, говорится в новом докладе Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) по налоговым реформам. При этом власти стараются компенсировать выпадающие доходы за счет роста налоговой нагрузки на «неправильное» потребление и сужения предоставления отдельных видов вычетов — в частности, на уплату процентов, указывают в организации.

В 2016 году налоговые реформы в странах ОЭСР в основном были ориентированы на повышение инвестиционной привлекательности стран на фоне сохранения низких темпов экономического роста, говорится в докладе организации. В среднем в развитых странах прогнозируется снижение сборов налога на прибыль и НДС при росте налогов на потребление.

Нагрузка на трудовые доходы постепенно снижается с 2013 года, указывают авторы доклада. Так, снижение ставок налога на доходы физлиц касалось в первую очередь низких и средних доходов (в среднем на эту категорию приходится 24% налоговых сборов, тогда как на соцвзносы, уплачиваемые работодателями, — еще 26%). Реформы в этой области проводились в Австрии, Бельгии и Нидерландах (выше всего доля НДС и соцвзносов в Австрии, Германии, США и Швеции — более 60% сборов). В среднем в ОЭСР человек, получающий среднюю по стране зарплату и не имеющий семьи, заплатит в виде налогов 36% своего дохода. Однако база для соцвзносов сокращается по мере увеличения численности самозанятых и частично занятых работников. Это ставит под угрозу финансирование социальных обязательств, отмечают в ОЭСР, предлагая тратить на это

поступления от других налогов. Несколько стран, включая Люксембург, также повышали и налоги на дивиденды и процентные доходы, тогда как Ирландия снижала такую нагрузку, а самая масштабная реформа была проведена в Нидерландах (введена норма номинального возврата на активы)

На корпоративные налоги в среднем приходится всего 8,8% сборов (максимум — 23,7% — в Чили), причем в долях ВВП показатель так и не восстановился до докризисного уровня. Всего восемь стран, включая Японию, Испанию, Норвегию и Израиль, снижали ставки налога на прибыль (в среднем на 2,7%), и только Чили и Словения повышали. Тенденция к снижению базовых ставок продолжается уже более 15 лет — в 2000 году они в среднем составляли 32,2%, в 2016-м — 24,7%. Прочие изменения в основном касались льгот для малого и среднего бизнеса и инновационных компаний. В то же время страны расширяют налоговую базу за счет сужения возможностей для применения вычетов, в частности, связанных с расходами на уплату процентов.

Лидером же по объему сборов остаются налоги на потребление, в частности — НДС (6,8% ВВП или 20,1% сборов). В сравнении с 2010 годом сборы выросли в 26 из 34 стран ОЭСР, применяющих НДС, а средняя ставка увеличилась на 1,5% до 19,2%. Однако после 2015 года фокус сместился на повышение собираемости налога, так как увеличение ставок дает преимущество домохозяйствам с более высокими доходами, отмечается в докладе. Все чаще страны прибегают и к повышению акцизов на товары, несущие вред здоровью, в частности на табак. Но и здесь сохраняются существенные различия — так, повышение акцизов на автомобильный бензин не распространяется на другие виды транспорта, указывают в ОЭСР.

Татьяна Едовина

Коммерсантъ® ЦБ видит риск на стороне

Регулятор ужесточает требования к кибербезопасности

Банк России разработал новые требования к информбезопасности, соблюдая которые банки должны минимизировать риски киберугроз. Речь идет о привлечении банками для реализации этих функций сторонних компаний. Но далеко не все банки смогут выполнить требования регулятора по нивелированию рисков. И в то же время стандарт не исключает полностью привлечения недобросовестных игроков на аутсорсинг, предупреждают эксперты.

На этой неделе на общественное обсуждение был вывешен проект документа Банка России «Управление риском нарушения информационной безопасности на аутсорсинге», в котором ЦБ указывает на риски для информационной безопасности банка от привлечения аутсорсеров и выдвигает требования по их минимизации. Риски от привлечения сторонних организаций, указывает регулятор, в том, что можно выбрать поставщика, не обладающего нужными знаниями или ресурсами, а также в том, что сам банк может слабо контролировать его действия. Результатом некачественной работы таких компаний может стать появление уязвимости в системе информзащиты банка и даже хищения средств кредитной организации. Стандарт вступит в силу уже с 1 января 2018 года.

Для снижения рисков в этой сфере ЦБ требует от банков разработать политику взаимодействия с аутсорсером, то есть четко определить перечень услуг сторонней компании и список функций, которые осуществляет сам банк. Документ следует утвердить на совете директоров. Также необходимо четко разделить и обозначить сферы ответственности банка и компании-аутсорсера. При передаче существенных функций ЦБ требует от банков проводить периодический мониторинг возможности реализации риска нарушения информбезопасности (на основании собственной оценки или

привлеченной консалтинговой компании), а также степень тяжести последствий от реализации риска нарушения информбезопасности (которая напрямую зависит от сумм операций по переводу денег, остатков на корсчетах и т. д.). Банкам, признанным ЦБ системно значимыми (сейчас их 11), регулятор рекомендует о планах передачи определенных функций на аутсорсинг заблаговременно ставить в известность FinCert.

Артем Сычев, заместитель начальника главного управления безопасности и защиты информации Банка России, 2 февраля 2017 года

На Западе ситуация с хищениями гораздо хуже, чем у нас

Повышенное внимание ЦБ к этому вопросу закономерно, признают участники рынка, однако видят определенные риски выполнения данных требований. «Стандарт подразумевает разработку банком большого массива новых документов, которых в большинстве использующих услуги аутсорсеров банков до сих пор не было», — отмечает эксперт RTM Group Евгений Царев. С ним солидарен и заместитель гендиректора по сервису «Информзащита» Максим Темнов. «На рынке сейчас есть небольшие банки, где информбезопасностью занимаются всего один-два человека, и они просто не в состоянии проделать тот громадный объем работы, что требует ЦБ для приглашения экспертов на аутсорсинг и для мониторинга выполнения им своей работы качественно», — указывает он. Хотя в целом риски действительно реальны, признают эксперты. «Нередко бывает, что источником атаки на банк является некий интегратор, который имеет прямой доступ к среде разработки в банке, а иногда и доступ к «боевым серверам», — отмечает заместитель руководителя лаборатории компьютерной криминалистики компании Group-IB Сергей Никитин.

Сами кредитные организации восприняли документ довольно сдержанно. «По логике стандарт должен исключить возможность привлечения на аутсорсинг фирм типа «Рога и копыта» с низкими ценами и таким же качеством услуг», — отмечает руководитель службы информбезопасности банка из топ-30. — Но стандарт не исключает подобный риск». Да и в целом нужен ли аутсорсинг в сфере информбезопасности при таких требованиях регулятора — большой вопрос, рассуждают банкиры. «В перспективе стоимость аутсорсинга может быть сопоставима по расходам с содержанием

собственной службы информбезопасности», — отмечает глава управления информбезопасности ОТП-банка Сергей Чернокозинский.

Вероника Горячева



Производители удобрений РФ настаивают на тарифных преференциях на перевозку продукции по ж/д

Производители удобрений настаивают на внесении в дорожную карту по развитию производства минеральных удобрений до 2025 г. тарифных преференций на перевозку продукции по железной дороге, сообщил в ходе заседания РСПП руководитель дивизиона «Логистика» группы «Еврохим», генеральный директор МХК «Еврохим» (входит в группу «Еврохим») Игорь Нечаев

В частности, речь идет об ограничении роста тарифов РЖД ниже инфляции, включая тарифные надбавки и изменение тарифов в рамках ценовых пределов, уравнивание тарифов на перевозку в специализированном и универсальном подвижном составе, а также предоставление скидок на ж/д тариф на новые объемы перевозок, перевод перевозок аммиака и серной кислоты из третьего класса во второй с сохранением всех коэффициентов за грузный и порожний рейсы. Кроме того, предлагается внести изменения в регламент принятия решения в рамках тарифного коридора, наделяющего представителя Совета потребителей РЖД правом голоса по установлению скидок либо надбавок к тарифам в рамках тарифного коридора.

«Совершенно ясно, что эти формулировки именно в такой редакции здесь (в проекте распоряжения правительства РФ об утверждении плана мероприятий по

развитию производства минеральных удобрений до 2025 г. - прим. ред.) нужно оставлять. Потому что попытка это все замусолить или каким-то образом заговорить приводит к тому, что мы запускаем новое производство, новый объем, РЖД за счет этих перевозок получают доход и прибыль. Все эти перевозки прибыльные, мы это знаем. А каким-то образом дать нам возможность развиваться желания нет», — сказал Нечаев на заседании профильной комиссии РСПП.

По его словам, «Еврохим» предлагает и далее настаивать на этих формулировках, включить этот вопрос для обсуждения в рамках комиссии РСПП по транспорту, а также «жестко настаивать» на своей позиции через механизмы РСПП и Российской ассоциации производителей удобрений (РАПУ).

«Другие отрасли получают эти преференции. Мы на сегодня имеем одну преференцию - на аммиак, и то она закончилась», — добавил представитель «Еврохима».

В свою очередь, председатель комиссии РСПП по производству и рынку минеральных удобрений, основной владелец «Уралхима» Дмитрий Мазепин отметил, что для дальнейшей работы с этими предложениями их необходимо «оформить в документ».

«Мы можем переходить на другие площадки, но суть не изменится. Мы считаем, что это (предложения - прим. ред.) нужно положить в документ и с этим документом работать, иначе нас не будут слышать. Более того, я согласен с Игорем Евгеньевичем (Нечаевым) в том, что такие преференции в других отраслях существуют», — сказал Мазепин.

В ходе обсуждения было принято решение направить предложения по этому поводу в адрес премьер-министра России Дмитрия Медведева.

Позиция госорганов и РЖД

Согласно материалам, подготовленным к заседанию комиссии, Минэкономразвития России считает целесообразным исключить из плана мероприятий пункт, предполагающий тарифные преференции для удобреников, ввиду того, что вопросы перевода аммиака и серной кислоты во второй тарифный класс и общая схема тарифообразования прорабатываются в рамках межведомственной рабочей группы по разработке модели экономических взаимоотношений секторов экономики и РЖД.

РЖД уточняет, что модернизация тарифов уже ведется в рамках совершенствования системы тарифного регулирования на перевозку грузов железнодорожным транспортом. В этих условиях реализация предложений от производителей удобрений «представляется несвоевременной, так как фактически предполагает определение направления совершенствования системы тарифного регулирования до завершения необходимых процедур.

По этой же причине пункт с тарифными преференциями предлагает исключить ФАС России.

История вопроса

В прошлом году производители минеральных удобрений обращались в правительство с просьбой сохранить индексацию тарифов на железнодорожные перевозки в 2017 г. на уровне в 4,5%, исключая дополнительные индексации, отменить повышающий коэффициент 1,134 на экспортные перевозки удобрений, а также принять решение о переводе перевозок аммиака и серной кислоты из третьего класса во второй с сохранением всех коэффициентов на грузовые рейсы. В марте этого года РЖД ввели скидку в 9,1% на экспортные перевозки аммиака на расстояние свыше 1,5 тыс. км.

Finanz.ru

ФИНАНСЫ

Коммерсантъ® Валютный рынок. Прогноз на 14-15 сентября

Мнения и прогнозы аналитиков о том, как будет вести себя рубль

На текущей неделе рубль не смог противостоять глобальной тенденции по укреплению американской валюты. По итогам торгов среды, курс доллара на Московской бирже поднялся до отметки 57,83 руб./\$, что почти на 50 коп. выше значений конца прошлой недели. Индекс DXY (курс доллара относительно шести ведущих мировых валют) поднялся с начала недели на 1,2%, до 92,45. В числе аутсайдеров оказался польский злотый, который потерял к доллару США 2,2%. В таких условиях восстановление цены на нефть к уровню 54–56,5 за баррель оказывает лишь поддержку российской валюте.

Натаалья Ващелюк, главный аналитик Бинбанка:

Рубль отступил от многонедельных максимумов, достигнутых в пятницу, и уже вряд ли вернется к отметке 57 руб./\$. Цены на нефть выросли с начала недели на 1,5% благодаря позитивным отчетам ОПЕК и МЭА, что оказывает поддержку российской валюте, масштаб ослабления которой меньше, чем у других валют стран с формирующимися рынками. До конца недели рынки будут следить за данными о динамике индекса потребительских цен и розничной торговли в США, которые должны позволить уточнить оценки возможной тональности высказываний главы ФРС США на заседании 20 сентября. Наиболее вероятным для курса доллара в ближайшие два дня представляется диапазон 57,3–58,3 руб.

Владимир Евстифеев, начальник аналитического управления Банка Зенит:

Рубль игнорирует повышение нефтяных цен, тогда как в мире наблюдается спад после недавнего всплеска активности высокодоходных стратегий. Основные фондовые рынки возобновили рост, переключив внимание инвесторов с

развивающихся рынков. Потенциальное пятничное снижение ключевой ставки ЦБ РФ на 50 б. п. уже заложено в котировки внутренних валютного и долгового рынков, поэтому реакции по факту смягчения денежно-кредитной политики может не произойти. Стартующий налоговый период, аналогично августу, может не оказать видимой поддержки рублю из-за сохранения внушительного профицита ликвидности на денежном рынке. Таким образом, наиболее вероятным сценарием до конца недели является консолидация рубля вблизи текущих значений.

Виктор Веселов, главный аналитик банка «Глобэкс»:

Призыв поторопиться с утверждением налоговой реформы от президента США к Конгрессу помог доллару укрепиться против евро на 0,7% до \$1,19 за евро. В краткосрочном периоде влияние нефтяных котировок на рубль ослабло. Однако рынок может так же быстро остыть от заявлений президента США. В четверг инвесторы обратят внимание на данные по потребительским ценам в США. В целом консенсус-прогноз выглядит позитивно, что в пользу доллара. Кроме того, первая волна инвесторов уже зашла в российские активы в ожидании снижения ставки, поэтому вряд ли рубль укрепит перед заседанием ЦБ РФ.

Консенсус-прогноз рассчитывался как среднее арифметическое прогнозов аналитиков

Коммерсантъ® Минфин пошел на обмен

Инвесторам предложили ликвидные бонды

Со вчерашнего дня Минфин через банки-агенты принимает к обмену облигации с погашением в 2018 и 2030 годах. Взамен министерство предлагает новые, появившиеся в этом году, бумаги с погашением через 10 и 30 лет. Участники рынка считают, что вложения инвесторов после обмена на новые бумаги будут более ликвидными. При этом Минфин сможет сократить текущие затраты на обслуживание внешнего долга.

Вчера Минфин объявил условия обмена еврооблигаций с погашением в 2018 и 2030 годах на новые облигации, с погашением в 2027 и 2047 годах. Цена обмениваемых облигаций, указываемая в конкурентных заявках, не должна превышать 107,8% от номинала по первому выпуску и 117,4% от номинала по второму выпуску (фактически находятся на уровне вторичного рынка). Организаторами обмена выступают VTB Capital Plc, GPB International S.A. и SIB (Cyprus) Limited. Объем сделки не должен превышать \$4 млрд. Результаты тендера будут объявлены через неделю, а 25 сентября будут произведены расчеты с держателями облигаций.

Новые выпуски были размещены на российском рынке в июне этого года — облигации с погашением в 2027 году на \$1 млрд, в 2047 году — на \$2 млрд. При размещении ставка по облигациям была установлена соответственно 4,25% и 5,25%. В настоящее время эти облигации торгуются по цене более 103% от номинала с доходностью соответственно 3,8% годовых и чуть более 5% годовых. Объем находящихся в обращении еврооблигаций с погашением в 2018 году составляет \$3,47 млрд, с погашением в 2030 году — \$21,22 млрд по номинальной стоимости, однако с учетом амортизационной структуры выпуска (погашается частями) реальный объем всего \$10,7 млрд.

Как отмечают участники долгового рынка, обмен старых еврооблигаций на новые интересен прежде всего Минфину. Как поясняет главный аналитик Бинбанка Алексей Тихонов, такая сделка удлиняет его обязательства и отдаляет дату выплаты номинальной части долга. Причем это касается и выпуска с погашением в 2030 году — он амортизируемый, и его дюрация составляет всего 3,5 года. Кроме того, облигации с погашением в следующем году имеют самый высокий купон среди суверенных евробондов (11%). Ранее заявлялось, что к обмену будут предложены и облигации 2028 года (купон 12,5%), однако впоследствии от обмена этих бумаг в этом году отказались. Не исключено, что к обмену их предложат в следующем году.

Интерес инвесторов к обмену связан во многом с увеличением ликвидности таких вложений. Ранее

Минфин проводил аналогичные операции на внутреннем рынке долга, выводя неликвидные гособлигации с рынка и замещая их новыми ликвидными ОФЗ. Как отмечает Алексей Тихонов, старые выпуски уже давно находятся в обращении и потеряли свою ликвидность из-за того, что «со временем осели на счетах инвесторов, нацеленных на длительное удержание облигаций в своих портфелях». По его словам, «в окне заявок предложений купить облигации “Россия-30” мало, тогда как в новых выпусках их многократно больше, а значит, больше возможностей купить и продать».

Как отмечает главный аналитик долговых рынков БК «Регион» Александр Ермак, с учетом того, что российская экономика растет и уже в ближайшее время может быть пересмотрен суверенный рейтинг, долгосрочный интерес к евробондам сохраняется, а значит, интерес к обмену короткого выпуска на более длинный будет высоким. Причем не только со стороны внутренних инвесторов, но и иностранных, на которых приходится третья часть всего суверенного долга. Как напоминает господин Ермак, при размещении российских евробондов и в прошлом и текущем году осталась большой неудовлетворенный спрос. «Поэтому обмен — хорошая возможность войти в эти выпуски», — резюмирует он.

Дмитрий Ладыгин, Виталий Гайдаев

Коммерсантъ **Банкам не хватает резервной мощности**

**На переоценке кредитных рисков
они могут потерять 2,5 трлн руб.**

Уровень проблемных долгов на балансе российских банков достиг пика за последние десять лет — 12–15% по сектору. При этом покрытие резервами далеко от адекватного, особенно у частных банков (чуть выше 50%), оценили эксперты рейтингового агентства АКРА в своем новом отчете. И в этом ключевой вызов для сектора в ближайшей перспективе: с учетом ужесточения подхода ЦБ к качеству резервирования токсичных ссуд многие банки могут столкнуться с серьезным снижением уровня достаточности капитала, вплоть до

регуляторных минимумов, и ухудшить свою кредитоспособность.

Официальный уровень проблемных ссуд в российских банках достиг пиковых значений за последние десять лет, следует из исследования АКРА «Слабое качество активов остается главным риском снижения кредитоспособности российских банков», предоставленного в распоряжение “Ъ”.

«Уровень проблемной задолженности в банковской системе находится в диапазоне 12–15%», — пишут аналитики АКРА, указывая, что основные риски относятся к реструктурированным кредитам и заемщикам с низким уровнем кредитоспособности. Как отмечают эксперты АКРА, нередки случаи, когда кредиты были реструктурированы неоднократно, то есть эти проблемы копятся на балансах банков годами. «В результате того, что частные банки затягивали с решением старых проблем и реализовывали агрессивные бизнес-модели, доля проблемной задолженности в их кредитных портфелях в настоящее время превышает 15% и зарезервирована только на 38%», — подсчитали в АКРА.

При этом банки зачастую объясняют довольно низкий уровень покрытия резервами наличием залогов. Но это, по оценке АКРА, далеко не всегда оправдано.

«Отдельные ситуации реализации крупных кредитных рисков показывают, что нередки случаи, когда стоимость объекта залога существенно завышена (особенно актуально для объектов недвижимости не поддается реалистичной оценке, — говорится в отчете АКРА. — В результате в случае истребования банком обеспечения для покрытия убытков по кредиту возникает значительный временной лаг по его реализации (нередко растягивается на годы), что экономически в отдельных ситуациях равноценно признанию убытка в объеме, близкому к 100%».

При этом именно сейчас проблема недостаточного резервирования становится особенно актуальной и может больно ударить по кредитоспособности российских банков в перспективе 12–18 месяцев, предупреждают эксперты. Если сейчас одномоментно признать полное обесценивание существующих проблемных долгов, то это приведет к потере капитала в 2,5 трлн руб. и может привести к падению уровня достаточности капитала банковской системы до регуляторных

минимумов. «В регулятивном аспекте это означает снижение показателя достаточности основного капитала (Н1.2) в стресс-сценарии до 6,2% (вплотную к минимально установленному пороговому уровню 6%) с текущих 9,4%», — подсчитали в АКРА.

Ужесточение регуляторной политики — действительно, факт сегодняшней реальности, признают опрошенные “Ъ” банкиры. «Если еще два-три года назад самой частой причиной отзыва лицензий у банков были нарушения антиотмывочного законодательства, то в последнее время это неспособность создать адекватные резервы на возможные потери по ссудам», — отмечает директор дирекции рисков банка «Глобэкс» Евгений Ретюнский. «В последнее время ЦБ уделяет повышенное внимание развитию системы управления рисками в банках, — подтверждает зампред банка “Уралсиб” Наталия Тутова. — В том числе, это проявляется во внедрении на территории России базельских стандартов управления рисками и планируемом использовании стандартов МСФО-9 при начислении резервов. В целом внедрение таких подходов с большой долей вероятности приведет к увеличению объема резервирования». Помимо этого, продолжает эксперт, Банк России усилил контроль за качеством оценки залогов и финансового положения заемщиков. «Недавно созданное подразделение ЦБ по управлению рисками призвано осуществлять независимую оценку рисков в случае возникновения у регулятора обоснованных сомнений в качестве оценки самого банка», — указывает она. «Не исключено, что в текущей ситуации ряд собственников предпочтут просто сокращать объем активов для снижения нагрузки на капитал, чтобы избежать сценария с отзывом лицензии или санацией, однако это временное решение, так как, сокращая объем доходных активов, банк лишает себя источников прибыли», — предупреждает Евгений Ретюнский.

Юлия Локшина

ВЕДОМОСТИ

Сделкам с биткоином нет места в JPMorgan, утверждает его гендиректор Джейми Даймон

Он обещает увольнять трейдеров, торгующих криптовалютой

В среду на бирже Bitstamp биткоин дешевел на 10,5% до \$3735,17. Накануне гендиректор банка JPMorgan Chase Джейми Даймон на конференции для инвесторов заявил, что история с биткоином «не кончится хорошо» – рано или поздно пузырь лопнет. «Это мошенничество, – цитирует его выступление WSJ, – хуже, чем тюльпанная лихорадка».

Даймон обещает уволить любого трейдера JPMorgan, если поймает его на сделках с биткоинами: «Во-первых, это против наших правил, во-вторых, эти люди глупы». И то и другое, по его словам, опасно.

На той же конференции основатель инвестфонда DoubleLine Capital Джеффри Гундлах рассказал, что его 86-летняя мать получила рекламу с предложением купить биткоины «на нулевом уровне» (т. е. пока дешевы. – «Ведомости»), пишет FT. «Может, я слишком стар, но в этом помещательстве участвовать не буду», – сказал Гундлах.

Но большинство инвесторов не согласны с этой точкой зрения. По данным опроса BofA Merrill Lynch, ставка на дорожание биткоина сейчас самая популярная. 26% респондентов отмечали, что играют на повышение криптовалюты. На втором месте – ставки на рост NASDAQ Composite, на третьем – на падение доллара США (см. график).

«Хочется напомнить, что JPMorgan был уличен в продаже ипотечных ценных бумаг, осознавая угрозу, которая над ними нависла в 2007 г., и, несмотря на это, получил более \$10 млрд из бюджета, – говорит Павел Салас, региональный директор соцсети для инвесторов eToro в России и СНГ. – Из-за подобных действий на свет появился биткоин, получивший невероятную поддержку у простых граждан». По его словам, есть много криптоэнтузиастов, воспринимающих любое падение котировок как возможность «увеличить количество любимой валюты в портфеле».

В декабре 2016 г. биткоин стоил \$960, на прошлой неделе он взял рекорд в \$5000, но не удержал, поскольку последняя неделя преподнесла несколько сюрпризов. В основном они приходили из Китая, объявившего финансовую стабильность приоритетом года. В начале сентября Народный банк Китая (НБК) объявил ICO (инструмент привлечения капитала за криптовалюты) незаконными, назвав их вызывающими подозрение в финансовом мошенничестве. В июле и августе инвесторы вложили \$766 млн в китайские ICO, сообщает Shanghai Securities News. На этой неделе британское финансовое управление FCA предупредило инвесторов, что ICO сопряжены с высоким риском, и порекомендовало внимательно изучать проект, прежде чем инвестировать.

На этой неделе стало известно, что НБК планирует запретить сделки с биткоином на местных биржах. Сейчас на Китай приходится 23% мирового оборота торгов биткоином, пишет Bloomberg.

Но участников рынка запреты не обескураживают. «Пока где-то в мире есть биржи биткоинов, биткоином можно пользоваться, – сказал Bloomberg известный инвестор в криптовалюты Роджер Вер. – Не думаю, что закрытие каких-то бирж имеет значение». Сейчас по торгам криптовалютами лидируют Япония, США, Китай и Южная Корея. «Китайские инвесторы, если захотят, смогут по-прежнему инвестировать в ICO, – цитирует FT директора шанхайской консалтинговой фирмы Capronasia Зеннона Капрона, – ничто не мешает иностранным компаниям иметь китайскую версию сайта».

Недоверие к самому биткоину не мешает JPMorgan внедрять его технологию – блокчейн. По словам Даймона, банк уже использует блокчейн при работе с кредитами и свопами. Но не всегда сотрудничество банков в вопросах цифровых технологий идет гладко. Блокчейн-консорциум R3, объединяющий более 100 компаний, подал в суд на стартап Ripple Labs, продающий финансово-расчетные решения на основе Ripple (XRP). R3 требует от Ripple Labs \$1 млрд за нарушение контракта.

Татьяна Бочкарева

ВЕДОМОСТИ

ЦБ готовит новый этап зачистки банковского сектора

Вслед за финансовой надежностью регулятор будет проверять технологическую

ЦБ планирует ужесточить требования к программному обеспечению (ПО), используемому при переводе средств, следует из проекта указания регулятора: софт должен пройти сертификацию на отсутствие недекларированных возможностей в Федеральной службе по техническому и экспортному контролю (ФСТЭК), подведомственной Минобороны. Альтернатива [сертификации в ФСТЭК] – анализ уязвимостей на соответствие определенным требованиям, указывает консультант по безопасности Cisco Алексей Лукацкий, но правил такого анализа документ не определяет. Его должна проводить компания, имеющая лицензию ФСТЭК, говорит Игорь Легезин, директор направления информационной безопасности разработчика и поставщика IT-решений «Диасофт».

По сути, это равнозначные процедуры, указывает Лукацкий: обе занимают около полугода и стоят десятки тысяч долларов. До этого таких требований к прикладному ПО не предъявлялось, продолжает он, однако недостаточный уровень защиты заставил Совет безопасности усилить контроль в этой области, начав с банков и платежных систем.

В 2016 г. злоумышленники девять раз находили уязвимости в банках и вывели с их корсчетов в ЦБ 2,18 млрд руб., сообщал регулятор.

«С учетом катастрофического положения с точки зрения безопасности АБС [автоматизированная банковская система] и систем ДБО [дистанционное банковское обслуживание] любые шаги по повышению их уровня защищенности можно только приветствовать», – радуется гендиректор Digital Security Илья Медведовский, главное – чтобы это не свелось к формальным процедурам для галочки.

При расчетах карточками есть международный стандарт безопасности PA DSS, соответствие которому – это требование Visa и Mastercard, говорит Лукацкий.

Новые же требования ЦБ шире и жестче, так как распространяются на любые формы денежных переводов.

Раньше ПО, используемое для перевода денег и разработанное внутри финансовых организаций или отечественными компаниями, не относилось к средствам защиты информации и сертифицировать его во ФСТЭК было не надо, отмечает Лукацкий. У ЦБ требований к АБС нет, констатирует Легезин, есть еще ГОСТ, где прописаны процедуры контроля софта для АБС, но он носит рекомендательный характер

Проблемы с соблюдением новых требований ЦБ могут возникнуть из-за регулярных обновлений программ.

Сертификат после многих месяцев проверки выдается на конкретную версию системы, указывает ведущий аналитик департамента банковского ПО RS-Bank компании R-Style Softlab Сергей Ветров, а в таких системах, как АБС, обновления выходят каждые несколько дней и, значит, очередное обновление может оказаться несертифицированным.

Его компания планирует пройти сертификацию. Ветров надеется на то, что риски, связанные с версионностью решений, будут учтены. Вопрос обсуждается, говорит Легезин, скорее всего не нужно будет сертифицировать или тестировать каждое обновление ПО, речь идет только о глобальных изменениях.

ЦБ прописал в указании достаточно высокие требования, однако они не относятся ко всей АБС, а имеют отношение только к блоку, касающемуся проведения платежей, рассказывает Легезин.

Для ВТБ переход в необходимых случаях на использование сертифицированного ПО и обеспечение регулярного проведения анализа кода – это, по сути, технический вопрос, который в банке уже решается, заявил его представитель. То же и в НСПК: национальная платежная система сама разрабатывает ПО для процессинга с учетом всех требований. Процесс разработки включает обязательный автоматизированный аудит исходного кода на наличие уязвимостей, а каждый релиз проверяет сторонняя сертифицированная организация, заявил представитель НСПК.

Больше всего сложностей Лукацкий ожидает у «дочек» иностранных банков – у них зачастую используется зарубежное ПО, предоставляемое головной структурой.

Тем, кто специализируется на разработке софта, не составит труда подтвердить соответствие требованиям. Сложнее придется банкам с «самописным» ПО, поскольку нужно будет предоставлять всю документацию, начиная с этапа проектирования. Банкам и вендорам необходимо проработать передачу исходного кода, указывает директор по технологиям и безопасности Промсвязьбанка Алексей Янов.

Время есть – по проекту ЦБ новые требования вступят в силу с июля 2018 г.

Представители Сбербанка и Райффайзенбанка от комментариев отказались, остальные на запрос не ответили. Комментарии ФСТЭК получить не удалось, ЦБ на запрос не ответил.

Исправленный вариант: внесено уточнение в первый абзац.

Анна Еремина

ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЙ КОМПЛЕКС

Коммерсантъ® Nord Stream 2 уперся в протесты

Жители Ленобласти обратились к президенту с просьбой защитить природу

Жители Ленинградской области обратились к Владимиру Путину с просьбой не допустить прокладки газопровода Nord Stream 2 через Кургальский заказник (Кингисеппский район). Они утверждают, что узнали о строительстве трубопровода через заказник — вариант, выбранный компанией Nord Stream 2 AG как предпочтительный — только в июле, и их мнением на этот счет «никто не интересовался». Помимо этого, против реализации проекта Nord Stream 2 выступил член постоянной комиссии ООН по вопросам коренных народов Дмитрий Харакка-Зайцев.

Жители деревень Кингисеппского района (Ленинградская область) обратились к главе государства с просьбой защитить леса, реки и их самих «от произвола чиновников», которые предложили утвердить маршрут нового экспортного газопровода в Европу Nord Stream 2 через Кургальский заказник. В обращении (есть у “Ъ”), в частности, говорится, что местные жители только в июле узнали о маршруте прокладки трубопровода, а также о планах дальнейшего развития территории. Помимо этого, им не сообщали о встречах с представителями компании и «никто не интересовался» мнением жителей о проекте Nord Stream 2. Они просят «потребовать у Минприроды России и компании Nord Stream 2 AG (разработчик проекта — “Ъ”) отказаться от незаконного варианта прокладки газопровода по Кургальскому заказнику».

Зачем губить такую красоту и убивать родную природу?» — спрашивают жители у президента.

В компании Nord Stream 2 AG выразили «недоумение» в связи с обращением. «Всего петицию подписали около 30 жителей, причем ряд подписей дублируются, а ряд

подписантов принимали участие в информационных встречах и отдельных консультациях», — рассказала “Ъ” глава отдела по связям с общественностью Nord Stream 2 AG Ирина Васильева. Она обратила внимание, что компания активно занимается информированием общественности: «Были проведены информационные встречи во всех близлежащих поселениях, участвовало более 200 человек, о проекте размещались объявления и публикации в местных СМИ, документация о проекте размещена в четырех общественных приемных и доступна на сайте». «В информировании местного населения активно участвовали старосты населенных пунктов и органы местного самоуправления», — добавила госпожа Васильева. — Любый гражданин может к нам обратиться с вопросами и комментариями».

Помимо обращения местных жителей, к проекту Nord Stream 2 появились и другие претензии. Его реализация как по предпочтительному варианту, так и по альтернативному маршруту (через мыс Колганпя) «создает угрозу естественной традиционной среде обитания коренных народов Кингисеппского района» — такие замечания появились у члена Постоянного форума ООН по вопросам коренных народов Дмитрия Харакка-Зайцева. Таким образом, проект Nord Stream 2 якобы нарушает права коренных народов, говорится в документе (есть у “Ъ”). Господин Харакка-Зайцев настаивает на необходимости разработки нового варианта прокладки газопровода, предлагая также «рассмотреть альтернативные территории за пределами Ленинградской области и иных территорий исконного проживания коренных народов». «Эти документы отправятся на государственную экологическую экспертизу, и экспертам придется учитывать мнение жителей», — говорит эксперт «Гринпис России» Михаил Крейндлин.

В Nord Stream 2 AG “Ъ” сказали, что в рамках собственного исследования они выяснили: «Воздействие проекта на коренные народы не будет отличаться от

воздействия на жителей района в целом». Кроме того, маршрут через Кургальский заказник «удален от мест проживания представителей народов ижора и воль в Вистинском и Усть-Лужском сельских поселениях, которые находятся в районе альтернативного маршрута прокладки газопровода Nord Stream 2 через мыс Колганпя».

Напомним, ранее в Ленинградской области прошли общественные слушания по драфту отчета об оценке воздействия на окружающую среду (ОВОС) проекта Nord Stream 2 для российского участка маршрута. Представители компании-разработчика трубопровода Nord Stream 2 AG вновь сообщили об отсутствии «существенного негативного влияния» прокладки газопровода на Кургальский заказник — этот маршрут в проекте заявлен как предпочтительный. В июне в Nord Stream 2 AG пообещали инвестировать на протяжении 50 лет €30 млн в Кингисеппский район, если газопровод будет проложен по маршруту, включающему территорию заказника.

Маршрут газопровода через Балтийское море все еще не утвержден как окончательный. До начала октября проект отчета ОВОС будет доступен для ознакомления общественности. Затем проектная документация будет направлена в Росприроднадзор на рассмотрение государственной экологической экспертизы, которая решит, допустим ли выбранный компанией-разработчиком маршрут через Кургальский заказник.

Экологи также хотят повлиять на решение государственной экологической экспертизы — они будут обжаловать в судебном порядке изменения положения о Кургальском заказнике, которые, по сути, разрешили строительство линейных сооружений на охраняемой территории. 19 сентября состоится первое заседание по иску «Гринпис России» к правительству Ленобласти.

В случае победы, считают активисты, «у государственной экологической экспертизы не будет шансов выдать положительное

заклучение по маршруту» (см. «Ъ» от 6 сентября).

Ольга Никитина

Коммерсантъ® Северный переток

Участникам Nord Stream 2 придется вкладывать в проект свои деньги вместо банковских

Санкции США начинают прямо сказываться на проекте Nord Stream 2. Глава австрийской OMV Райнер Зеле официально признал, что участники проекта вряд ли смогут привлечь плановый объем банковского финансирования. Это не остановит строительство газопровода, но означает, что европейским компаниям и «Газпрому» придется потратить больше собственных средств или искать деньги в России и Азии. По мнению аналитиков, для «Газпрома» это не станет проблемой в отличие от некоторых его западных партнеров.

Участникам Nord Stream 2 придется вложить больше собственных средств в проект, чем исходно предполагалось, заявила глава австрийской OMV Райнер Зеле. OMV финансово участвует в строительстве газопровода вместе с Shell, Engie, Uniper и Wintershall, единственным акционером остается «Газпром». «В Nord Stream 2 нам, видимо, придется пересматривать ситуацию по финансированию, но обязательно довести проект до конца сохраняются. Я исхожу из того, что та часть финансирования в размере 70% — вот эту часть в таких масштабах нам, видимо, выполнить не удастся», — заявил господин Зеле, выступая на пресс-конференции «Новые санкции США — возможные последствия для немецкого бизнеса в России». Это первое официальное признание влияния новых американских санкций на проект.

Стоимость Nord Stream 2 должна составить €9,5 млрд, 70% из которых предполагалось привлечь в виде банковского финансирования, а остальное — в качестве вклада акционеров. Сначала пять европейских компаний с долями по 10% должны были стать акционерами проекта, а остальные 50% оставались у «Газпрома». В итоге из-за противодействия Польши партнеры монополии в капитал проектной структуры так и не вошли, но дали сопоставимые с прежней схемой финансовые обязательства. Согласно заключенным в апреле соглашениям, пять западных компаний выделяют по

€950 млн в виде бридж-кредита под 6% годовых, то есть оплатят половину стоимости газопровода. Уже выделено по €285 млн, то есть в целом €1,4 млрд, что соответствует вкладу «Газпрома» в уставный капитал проектной компании.

Участники проекта рассчитывали, что использовать большую часть бридж-кредита не придется, так как его заменит более дешевое банковское финансирование. Однако в начале августа в США был принят закон о новых санкциях против России, по которому, в частности, запрещаются инвестиции в Nord Stream 2 объемом более \$5 млн в год.

Хотя закон как таковой не вводит санкции, а лишь дает президенту США право сделать это, возможность их принятия отпугивает американские и европейские банки от участия в проектном финансировании.

Поэтому, по словам господина Зеле, участники консорциума собираются активизировать переговоры с азиатскими и российскими банками. Успешный пример организации проектного финансирования, несмотря на санкции, есть — «Ямал СПГ» в прошлом году получил от российских и китайских банков \$15 млрд.

Я должен подсоединиться к этому нефтепроводу («Дружба» — «Ъ»). Это всего в 20 км от нашего НПЗ. Я смогу вдыхать запах русской нефти!

В принципе для «Газпрома» даже полное отсутствие проектного финансирования не является проблемой — помимо своего вклада как акционера компания могла бы заместить банковскими деньгами €1,9 млрд. «Сейчас у «Газпрома» на балансе находится около \$13 млрд, не считая депозитов еще на \$8,5 млрд, к тому же у компании низкая долговая нагрузка, и она легко может привлечь деньги с рынка», — поясняет Андрей Полищук из Райффайзенбанка.

Но, говорят собеседники «Ъ» на рынке, проблемы могут возникнуть у европейцев: для Wintershall и OMV сумма вложений в проект сопоставима с годовой EBIT, а Uniper все еще в сложном переходном периоде после реструктуризации бизнеса. В Uniper уже в апреле допускали, что для финансирования Nord Stream 2 им понадобится «партнер». Райнер Зеле заверил, что идет «тесный диалог с национальными банками и правительствами».

Юрий Барсуков

Коммерсантъ® «Сахалин-1» идет на мировую

Правительство РФ одобрило урегулирование спора с Еххон

Как стало известно «Ъ», правительство РФ одобрило подписание мирового соглашения с американской ExxonMobil, которая требовала от российского Минфина более \$600 млн за переплату налога на прибыль для проекта «Сахалин-1». О том, что спор будет урегулирован в ближайшее время, стало известно на прошлой неделе, но о точных сроках и условиях мировой официально не сообщалось. Как рассказывали источники «Ъ», в обмен на отказ от претензий Exxon предлагался один из крупных добычных проектов в России, который должен получить льготы.

Премьер Дмитрий Медведев распорядился подписать мировое соглашение с американской ExxonMobil в рамках спора более чем на \$600 млн по уплате налогов проектом «Сахалин-1», рассказал источник «Ъ», знакомый с текстом соответствующего распоряжения правительства. По его словам, документ, дающий главе Минфина Антону Силуанову право заключить мировое соглашение в Стокгольмском арбитраже, подписан еще 12 сентября. Exxon, требующая возврата якобы переплаченных налогов в рамках СПП, подала иск в арбитраж в 2015 году. Условия разрешения спора, утверждает собеседник «Ъ», в распоряжении не раскрываются. В Минфине их не комментируют. В Exxon на звонки «Ъ» не ответили. Пресс-секретарь премьера Наталья Тимакова заявила, что распоряжения не видела.

Акционеры «Сахалина-1» — Exxon (30%, оператор), японская Sodeco (30%), «Роснефть» (20%), индийская ONGC (20%). В проект входят нефтегазовые месторождения Чайво, Одопту и Аркутун-Даги на северо-восточном шельфе Сахалина. Добыча нефти и конденсата в 2016 году — около 9 млн тонн, доля «Роснефти» составила 1,8 млн тонн.

О том, что ExxonMobil в скором времени может отказаться от своих претензий к РФ, на прошлой неделе объявил президент Владимир Путин. Он также пообещал учесть интересы Exxon при отказе от претензий. Эту информацию затем подтверждали и чиновники правительства, но об условиях мировой они умолчали. Как писал «Ъ» 8 сентября, в обмен на

мировую американцы могут получить долю в одном из добычных проектов в РФ, которому впоследствии предоставят льготы по НДС. Собеседники «Ъ» предполагают, что речь может идти о крупном Красноленинском месторождении «Роснефти» в Ханты-Мансийском АО. Сейчас госкомпания добивается снижения вдвое ставки НДС для него, что за год, по расчетам «Ъ», сэкономит нефтекомпания порядка 22 млрд руб. Впрочем, пресс-секретарь «Роснефти» Михаил Леонтьев затем заявил «Прайму», что описанный вариант разрешение спора «совершенно непонятен» (в среду в компании условия мировой по-прежнему не комментировали).

«Думаю, реализация совместных проектов будет способствовать урегулированию», — говорил 8 сентября вице-премьер Аркадий Дворкович. Он также подтвердил, что компании изучают ряд совместных проектов.

«Сахалин-1» — один из немногих совместных проектов «Роснефти» и Exxon, уцелевших после введения американских санкций. В отчете за 2016 год «Роснефть» указывала, что СПП предусматривает нулевой НДС. Глава Сахалинской области Олег Кожемяко говорил, что соглашение действует до 2022 года, а в течение 2018 года будет решаться вопрос его продления. Кроме того, одним из возможных проектов «Роснефти» и Exxon является Дальневосточный СПП, ресурсной базой для которого должен послужить газ с «Сахалина-1». По мнению Александра Корнилова из «Атона», «Сахалин-1» остается перспективным для партнеров с точки зрения наращивания добычи на месторождениях проекта. По планам компаний это будет достигнуто за счет нового бурения и повышения эффективности существующих скважин, поясняет он.

Дмитрий Козлов, Евгения Крючкова

ВЕДОМОСТИ

Как санкции США мешают «Газпрому»

Под угрозой строительство «Северного потока – 2»

Новые санкции США против российских экспортных трубопроводов начали мешать строительству «Северного потока – 2»

самой угрозой их применения. «[Санкции] делают финансирование таких проектов, как «Северный поток – 2», практически невозможным», — заявил в среду гендиректор OMV Райнер Зееле. Отсутствие разъяснений минфина США, как будет применяться новый закон, создает неопределенность, которая не позволяет точно понять источники инвестиций, сетовал Зееле, схему финансирования проекта, возможно, придется пересматривать.

Руководство «Газпрома» убеждено, что при любом развитии событий проект будет реализован в срок. «Северный поток – 2» будет профинансирован полностью», — передал через пресс-секретаря «Ведомостям» предправления «Газпрома» Алексей Миллер.

Стоимость второй очереди «Северного потока» оценивается в 9,5 млрд евро. «Газпром» — единственный акционер Nord Stream 2 AG, которая строит этот трубопровод. В апреле 2017 г. «Газпром», Engie, OMV, Royal Dutch Shell, Uniper и Wintershall подписали соглашение о модели финансирования стройки. Европейские компании обязались предоставить до 4,75 млрд евро в виде долгосрочных кредитов. Часть средств — \$1,425 млрд (по \$285 млн каждая) — партнеры обязались выделить в 2017 г. и успели сделать это еще до введения новых американских санкций. На ту же сумму «Газпром» докапитализировал Nord Stream 2 AG.

Таким образом, «Северный поток – 2» получил 30% финансирования.

Оставшиеся 70% (около \$6,5 млрд) «Газпром» рассчитывал привлечь в виде проектного финансирования. В качестве кредиторов рассматривались и европейские банки, но американские санкции ставят их участие под большой вопрос.

Представитель Nord Stream 2 AG сообщил «Ведомостям», что подход к финансированию менять пока не планируется. Но соотношение (70% — проектное финансирование и 30% — долгосрочные займы партнеров) может быть оптимизировано.

«Партнерам придется больше рассчитывать на собственные средства и работать с российскими или азиатскими банками», — констатировал Зееле. Но даже в этом случае привлечь проектное финансирование на 70% стоимости «Северного потока – 2» может не получиться, продолжает он: «Эту часть нам, видимо, выполнить не удастся. Но менеджмент проекта, очевидно, сейчас будет искать

другие возможности для финансирования».

Не исключил Зееле и пессимистического варианта. «Если ни один банк ни одного евро не даст, нам, возможно, придется на 100% собственными средствами финансировать весь проект», — предупредил гендиректор OMV.

Полностью привлечь \$6,5 млрд в виде проектного финансирования может оказаться непосильной задачей, считает Дмитрий Маринченко из Fitch: «Под угрозой применения санкций о привлечении финансов от синдиката международных банков говорить не приходится. Если с кредитами возникнут сложности, финансирование придется в какой-то момент обеспечивать «Газпрому» за счет собственных средств».

Европейские партнеры готовы поддержать «Газпром» бридж-финансированием, но запроса от «Газпрома» нет, говорит Зееле и успокаивает: «На ближайшие месяцы проект финансами обеспечен».

В случае задержек с проектным финансированием временные вливания собственных средств в проект, чтобы не останавливать его, — практика, распространенная во всем мире, знает Маринченко: «По мере привлечения кредитов краткосрочные займы партнеров будут возвращаться». Необходимость в собственных средствах при строительстве «Северного потока – 2» вряд ли возникнет раньше 2018 г., полагает он. «Исходя из стоимости проекта и предположения, что средства расходуются более-менее равномерно в течение всего срока строительства трубы, уже инвестированных почти \$3 млрд должно хватить до конца этого года. К тому моменту решение по проектному финансированию, возможно, будет найдено», — заключает Маринченко.

Представитель Shell от комментариев отказался. Engie, Uniper и Wintershall на запрос не ответили.

Артур Топорков, Виталий Петлевой

ВЕДОМОСТИ

OMV надеется на проект, сорвавшийся из-за банкротства ЮКОСа

Австрийская компания хочет продать нефтепровод «Дружба» до своего завода под Веной, чтобы получать российскую нефть

OMV заинтересована в строительстве отвода от нефтепровода «Дружба» с территории Словакии до пригорода Вены – Швехата, где расположен ее завод. Об этом в среду рассказал председатель правления компании Райнер Зеде. Завод, по его словам, находится всего в 20 км от трубы. «Мы пытались построить перемышку до «Дружбы». Для этого проекта нам нужны необходимые согласования от Словацкой Республики», – сказал он. Но уже несколько лет компания не может получить одобрения Словакии, также необходимо одобрение от агентства по защите окружающей среды. Он допустил, что появится новый маршрут для трубы: «Первоначальный маршрут критиковали экологические организации».

«Дружба» – сеть нефтепроводов, по которым нефть из России экспортируется в Европу (см. карту). Их строительство началось в 1960 г. Российский участок трубы эксплуатирует «Транснефть», словацкий – компания Transpetrol. Ее представитель не ответил на запрос «Ведомостей».

Идея дотянуть «Дружбу» до Австрии не нова. Она возникла еще в 2003 г. Тогда 49% Transpetrol принадлежало ЮКОСу. «Благодаря проекту с OMV российская нефть наконец прорвется на австрийский рынок, который до сих пор был для нас закрыт», – рассказывал тогда «Ведомостям» источник в ЮКОСе. Завод OMV – Schwechat (мощность 9,6 млн т) работал в основном на африканской и ближневосточной нефти, поступающей из средиземноморского порта Триест в Италии. Собеседник, близкий к переговорам, говорил, что мощность новой трубы составит 5 млн т нефти в год, а ее протяженность – около 60 км. С тех пор параметры не менялись, знает представитель

«Транснефти». Одна из проблем этого проекта – земля, по которой должна пройти труба, находится в собственности, отмечает он. Чтобы не заниматься скупкой земли, появился даже вариант строительства туннеля, знает собеседник.

В 2004 г. ЮКОС стал банкротом, его долю в Transpetrol выкупила Словакия (сейчас у правительства 100% в операторе), и к этому проекту OMV вернулась лишь в 2009 г. Тогда топ-менеджер компании Герхард Ройсс рассказывал в интервью Bloomberg, что строительство ответвления может занять год. Тогда российскую нефть завод OMV уже получал – она шла из Новороссийска в порт Триест, а затем по трубопроводу в Вену. Но этот маршрут затратен, объяснял Ройсс.

В течение 2016 г. нефть на австрийский завод OMV поставляла «Газпром нефть». «Сейчас у нас нет никакого контракта на поставку с «Газпром нефтью», – сказал в среду Зеде.

При этом именно завод Schwechat, как писали австрийские СМИ, мог получить «Газпром» в рамках обмена активами с OMV. Но в итоге монополии достались участки в Северном море (их получит «Газпром нефть»).

В 2016 г. по нефтепроводу было прокачено 69 млн т нефти, план на этот год – 67,6 млн т. Это профицитное направление. Возможность увеличить поставки есть, говорит представитель «Транснефти». Российские компании заинтересованы увеличивать экспорт российской нефти по трубе, говорит аналитик Raiffeisenbank Андрей Полищук. Представители «Роснефти», «Лукойла», «Газпром нефти» не ответили на запросы «Ведомостей». В 2016 г. российские компании экспортировали в Европу 177,4 млн т нефти (64% всего экспорта). «Европа – наш ключевой рынок, и экспорт нефти прибылен», – добавляет аналитик «Атона» Александр Корнилов.

Схема финансирования проекта может быть разной, говорит Полищук. Один из вариантов – построить трубу может OMV за свой счет, передать ее оператору и затем платить за прокачку нефти льготный или нулевой тариф, который будет учитывать стоимость сделанных инвестиций. Стоимость строительства 1 км трубы оценивается в \$1–3 млн, говорит он.

Галина Старинская

ТРАНСПОРТНЫЕ УСЛУГИ И ЛОГИСТИКА

Коммерсантъ® Отдайвагонзавод

«Ростех» хочет забрать у ФГК вагоны Уралавагонзавода

Как выяснил «Ъ», «Ростех» и ОАО РЖД не договорились о возвращении 27,2 тыс. полувагонов «УВЗ-Логистики» (УВЗЛ, подконтрольна госкорпорации через Уралавагонзавод) из аренды у входящей в ОАО РЖД Федеральной грузовой компании (ФГК). Вагоны были арендованы в 2015 году до конца 2018 года, но с тех пор доходность оперирования ими выросла более чем вдвое. «Ростех» хочет расторгнуть договор, но за это положен штраф в 4 млрд руб. По мнению экспертов, условия договора нельзя назвать кабальными, а фиксированная ставка страхует УВЗЛ от изменения конъюнктуры. В итоге вопрос придется решать на уровне правительства.

11 сентября у вице-преьера Аркадия Дворковича прошло совещание по вопросу досрочного изъятия парка УВЗЛ из аренды ФГК (подконтрольна ОАО РЖД), рассказал «Ъ» источник, знакомый с ситуацией. Другой уточнил, что господин Дворкович появился на совещании ненадолго и по вопросу состоится еще одно. В аппарате господина Дворковича от комментариев отказались.

В ноябре 2015 года, когда на фоне профицита вагонов на рынке наблюдался кризис, а средняя ставка предоставления полувагонов составляла 550–600 руб. в сутки, ФГК арендовала у УВЗЛ до конца 2018 года 27,2 тыс. полувагонов (из них 5,9 тыс. инновационных). Этот парк взят в лизинг УВЗЛ у «ВЭБ-лизинга» и «Газпромбанк Лизинга». Но в конце 2016 года президент передал Уралавагонзавод «Ростеху». И уже этой весной «Ростех» начал работу по изъятию парка УВЗЛ, рассказывает собеседник «Ъ», знакомый с ситуацией. А в июле глава госкорпорации Сергей Чемезов обратился к президенту ОАО РЖД Олегу Белозерову с просьбой об «оперативном решении по возврату полувагонов в управление УВЗЛ до конца 2017 года» путем досрочного

прекращения договора и увеличения арендной ставки «до рыночного уровня в 1,3 тыс. руб. за вагон в сутки до момента возврата вагонов» (письмо есть у «Ъ»). Господин Чемезов поясняет, что ведется поиск решений по сокращению убытков компаний УВЗ, а основная причина сложного финансового состояния УВЗЛ — аренда вагонов «на нерыночных условиях». Ежемесячные потери он оценил не менее чем в 500 млн руб.

В конце августа господин Белозеров написал Аркадию Дворковичу (письмо есть у «Ъ»), что текущие ставки аренды парка УВЗЛ превышают ставки по другим контрактам ФГК, «что подтверждает рыночный характер взаимоотношений». Глава ОАО РЖД предупредил, что при досрочном расторжении договора по инициативе УВЗЛ штраф в пользу ФГК составит около 4 млрд руб.

В УВЗ говорят, что договор УВЗЛ и ФГК не расторгнут, но «претензий нет, компании ведут переговоры». В «Ростехе» и ФГК ситуацию не комментируют. В ОАО РЖД «Ъ» сообщили, что эффективность работы парка УВЗЛ под управлением ФГК выросла на 40% в первом квартале, до 24,5 млрд тоннокилометров. Своевременная помощь ФГК предотвратила изъятие вагонов УВЗЛ лизингодателями, добавляет в монополии. В Минтрансе «Ъ» сообщили, что вопрос в компетенции ОАО РЖД и «Ростеха». По словам источника «Ъ», в ОАО РЖД считают, что контракт должен быть реализован до конца, иначе «должен быть штраф и возврат авансов в несколько миллиардов рублей», а «Ростех» настаивает на возврате вагонов без штрафа. При этом, по его словам, в госкорпорации нет единой позиции по будущему УВЗЛ: в УВЗ считают, что актив надо продать, а менеджмент «Ростеха» рассматривает возможность самостоятельного оперирования или передачи вагонов в аренду другой компании. Два источника «Ъ» в отрасли слышали, что УВЗ планирует передать парк Первой нерудной компании (ПНК, владеет щебеночными заводами) Артема Чайки. В ПНК оперативных комментариев «Ъ» не дали. В конце

июня УВЗЛ возглавил Александр Самусев, возглавляющий и ООО УК ПНК (учредитель — Артем Чайка).

Как говорит источник «Ъ» в отрасли, ФГК за время аренды трижды поднимала ставки для УВЗЛ по просьбе УВЗ, в целом на 70%. Рынок полувагонов перегрет, арендные ставки достигают 1,4–1,5 тыс. руб. в сутки, отмечает глава «Infoline-Аналитики» Михаил Бурмистров. При заключении договора ставка аренды была сопоставима с доходностью оперирования, но с учетом индекса она составляет около 1,1 тыс. руб. без НДС в сутки, полагает он. ФГК в 2017 году заключила ряд долгосрочных договоров аренды по базовой ставке 850 руб. плюс 100 руб. сервисного сбора плюс 50% неотрицательной разницы между доходностью оперирования и базовой ставкой. То есть условия договора с УВЗЛ незначительно отличаются от контрактов с формульной ценой при меньших рисках для арендодателя, замечает эксперт. УВЗЛ в октябре планирует сама начать оперирование или сдавать парк в аренду от 1,4 тыс. руб. в сутки. По мнению Михаила Бурмистрова, желание «Ростеха» использовать аппаратный вес, чтобы расторгнуть договор без штрафов и повысить доходы УВЗЛ, понятно. Но он считает, что «Ростех» недооценил риск изменения конъюнктуры: на рынке полувагонов дефицит сменится балансом уже к третьему кварталу 2018 года и перейдет к профициту в 2019 году.

Наталья Скорлыгина

Коммерсантъ® «Виктора Черномырдина» сдвигают все дальше

Срок сдачи ледокола могут перенести на 2019 год

Самый мощный в мире дизель-электрический ледокол «Виктор

Черномырдин», строящийся на верфях Объединенной судостроительной корпорации (ОСК) более пяти лет, будет достроен лишь в июне 2019 года. Ранее предполагалось, что судно должно быть передано Росморречфлоту в сентябре 2018 года. Перенос сроков следует из материалов госзакупки Балтийского завода, но в Минпромторге и Минэкономике уверяют, что не знают об этом.

ОСК сдвинула сроки сдачи дизель-электрического ледокола «Виктор Черномырдин», такой вывод можно сделать на основании материалов, размещенных ООО «Балтийский завод — судостроение» (БЗС, входит в корпорацию) на портале госзакупки. В документах указано, что окончание строительства и передача ледокола заказчику — Росморречфлоту — намечены на 25 июня 2019 года. По договору, заключенному БЗС с «Адмиралтейскими верфями» (также входят в ОСК), стоимость работ «Адмиралтейских верфей» по завершению строительства судна составит 3,7 млрд руб. (о переносе достройки ледокола с БЗС см. «Ъ» от 25 июля).

Контракт на строительство самого мощного в мире дизель-электрического ледокола (25 МВт) «Виктор Черномырдин» для ФГУП «Росморпорт» был заключен БЗС и Росморречфлотом в 2011 году. Стоимость контракта — 7,94 млрд руб., собеседники «Ъ» на БЗС оценивали текущую стоимость АК-25 в 11 млрд руб. В конце 2016 года на достройку «Виктора Черномырдина» заводу не хватало 2,5 млрд руб., в начале 2017 года правительство дало только 700 млн руб. на компенсацию убытков от девальвации рубля. В июле гендиректор «Адмиралтейских верфей» Александр Бузаков сообщил, что завод рассчитывает на дополнительное финансирование на достройку ледокола. К сожалению, контракт заключен очень давно и требует определенных усилий от заказчика и завода-судостроителя на его завершение, отмечал господин Бузаков. Предполагалось, что АК-25 будет сдан в конце 2015 года, но сроки неоднократно переносились. В марте сообщалось, что «Виктор Черномырдин» будет передан заказчику в сентябре 2018 года. Росморречфлот сейчас в суде требует с ОСК неустойку за срыв срока сдачи ледокола (см. «Ъ» от 29 июня 2016 года). Ближайшее заседание намечено на начало октября.

В ОСК не смогли предоставить оперативный комментарий. В Минтрансе и Росморречфлоте отказались от комментариев. Источник «Ъ» в «Росморпорте» заверил, что новых договоренностей

по переносу срока сдачи ледокола достигнуто не было, срок сдачи не менялся.

В Минпромторге также говорят, что решение о переносе срока строительства ледокола «Виктор Черномырдин» не принято. Там добавляют, что вопрос о компенсации убытков, возникших при строительстве ледокола, поддерживается и рассматривается. Точная сумма и источники финансирования будут определены после корректировки бюджета на 2017 год и плановый период 2018 и 2019 годов, заключили в Минпромторге. В Минэкономике «Ъ» напомнили, что строительство ледокола осуществляется в рамках ФЦП «Развитие транспортной системы». В рамках формирования проекта бюджета на 2018–2020 годы предложений от Росморречфлота и Минтранса о дополнительной потребности в средствах на строительство ледокола, а также о переносе срока ввода в эксплуатацию Минэкономике не получало.

Анастасия Веденеева; Герман Костринский, Санкт-Петербург

Коммерсантъ® «Трансаэро» признали банкротом

Но кредиторам это мало чем поможет

Спустя почти два года с момента остановки полетов «Трансаэро» авиакомпания окончательно признана банкротом, конкурсное производство продлится полгода. Сейчас требования кредиторов составляют 329 млрд руб., и сумма может увеличиться, поскольку реестр еще не закрыт. Но погасить требования кредиторов в рамках банкротства явно не удастся. Ликвидного имущества у «Трансаэро» осталось крайне мало — лишь девять самолетов, причем о местонахождении семи из них ничего не известно.

Арбитражный суд Петербурга и Ленобласти признал авиакомпанию «Трансаэро» банкротом и ввел на шесть месяцев в ней процедуру конкурсного производства, сообщил ТАСС. Источник «Ъ», знакомый с ситуацией, рассказал, что на заседании суда в Петербурге присутствовали порядка 15–20 представителей кредиторов, которые единодушно утвердили нового

конкурсного управляющего — вместо Михаила Котова им стал Алексей Белокопыт из Евросибирской СРО арбитражных управляющих.

В ходе заседания представитель господина Котова сообщил, что при анализе деятельности перевозчика были выявлены признаки преднамеренного банкротства.

По его словам, финансовые проблемы «Трансаэро» начались еще в 2012 году, когда ухудшилось ее финансовое состояние, была искажена бухгалтерская отчетность, переоценены активы. С того же времени финансирование перевозчика «велось за счет кредитно-денежных средств», хотя уже тогда следовало «обращаться с заявлением о банкротстве», отметил представитель. С начала процедуры наблюдения в «Трансаэро» существенно снизились активы: баланс по итогам 2015 года составил более 73 млрд руб., а в 2016 году — 67 млрд руб. Представитель «Трансаэро» сообщил, что сейчас в компании числятся 730 работников, но большинство из них в долгосрочных отпусках. Фактически работают 65 человек в юридическом, кадровом, финансовом, экономическом и бухгалтерском отделах.

В сентябре 2015 года «Трансаэро» — вторая по величине авиакомпания — не смогла справиться с финансовыми трудностями и попросила о помощи правительство. В качестве одного из вариантов спасения компании рассматривалась покупка «Аэрофлотом» 75% плюс 1 акции «Трансаэро» за 1 руб., но сделка не состоялась. До конца октября силами «Аэрофлота» и других авиакомпаний было вывезено почти 2 млн пассажиров «Трансаэро». По итогам внеплановой проверки финансово-экономического состояния перевозчика Росавиация 26 октября аннулировала сертификат «Трансаэро», что окончательно остановило ее деятельность. Поводом для проверки называлось ухудшение безопасности полетов, финансовых показателей и возбуждение дела о банкротстве. Комиссия Росавиации тогда единогласно пришла к выводу, что «Трансаэро» больше не может самостоятельно обслуживать и погашать задолженность, которая в июне 2015 года оценивалась более чем в 260 млрд руб. (с учетом лизинговых платежей). Но кредиторы некоторое время еще вынашивали планы возрождения перевозчика.

В ходе заседания был поднят вопрос о наиболее ликвидном

имуществе «Трансаэро». Как выяснилось, в собственности авиакомпании находились лишь девять самолетов (остальные были взяты в лизинг). Пока известно местонахождение только двух судов: один самолет арестован за долги в Гонконге, второй находится на Украине. Собеседник «Ъ» поясняет, что все самолеты покинули РФ по временным разрешениям, но с учетом того, что они зарегистрированы в иностранном реестре, определить их судьбу «пока не представляется возможным».

Руководитель практики по банкротству адвокатской консультации «Павлова и партнеры» Сергей Левичев говорит, что поскольку имущества перевозчика, очевидно, не хватит для удовлетворения всех требований кредиторов, то еще одним способом решения проблемы могло бы стать замещение активов, когда на основе ликвидного имущества должника создаются новые АО, кредиторы становятся акционерами, возобновляется операционная деятельность, за счет которой можно покрыть долги.

В ноябре 2016 года сообщалось о деталях плана, который предполагал конвертацию долгов авиакомпании в акции кредиторов. Предполагалось, что деятельность «Трансаэро» может быть возобновлена в случае решения Арбитражного суда в пользу авиаперевозчика. Источник «Ъ» в «Трансаэро» сообщил, что в конкурсном производстве как арбитражный управляющий, так и кредиторы могут рассмотреть вопрос выделения активов на любом собрании кредиторов. Сейчас комитет кредиторов «Трансаэро» состоит из пяти членов: по два от ВТБ и «ВЭБ Лизинга», один — от «Газпромнефть Аэро». По словам собеседника «Ъ», действующий менеджмент «Трансаэро» «уже провел инвентаризацию», сэкономив время для принятия решения.

Источник «Ъ» отметил, что ликвидное имущество «можно реализовать, но его хватит только для первой и, возможно, второй очереди кредиторов». В них преимущественно стоят сотрудники авиакомпании с минимальными долгами по выходным пособиям, а также налоговые платежи. На удовлетворение остальных претензий имущества вряд ли будет достаточно. Представитель управляющего сообщил, что включенные требования кредиторов составляют 329 млрд руб. Хотя еще в мае сумма требования составляла 215,7 млрд руб. Господин Левичев пояснил «Ъ», что реестр требований кредиторов еще не закрыт и в ходе

процедуры конкурсного производства будут включены новые кредиторы.

Наибольшая сумма заявленных требований относится к лизингодателям. Так, задолженность перед пятью зарубежными лизингодателями составляет 42 млрд руб. Взыскивать долги по суду также будут основные банки-кредиторы «Трансаэро». Из реестра следует, что долг авиакомпании перед Газпромбанком составляет 13,6 млрд руб., перед Новикомбанком — 8,7 млрд руб., МКБ — 7,8 млрд руб. Сбербанком — более 7 млрд руб., Абсолют-банком — 5 млрд руб. В ВТБ (долг — 2,6 млрд руб.) сообщили, что «намерены добиваться возврата долга всеми доступными методами в соответствии с законодательством». Задолженность «Трансаэро» за топливо — 4 млрд руб. перед «РН-Аэро» «Роснефти» и 6 млрд руб. перед «Газпромнефть Аэро». В число кредиторов также был вписан Минюст Украины, подавший иск от имени Госавиаслужбы Украины, оштрафовавшей «Трансаэро» за несогласованные полеты в Крым и в его воздушном пространстве за три месяца полетов в 2014 году на 114 млн руб.

Елизавета Кузнецова

Коммерсантъ® «Победе» влетело за лишние билеты

Компании выписали штраф за овербукинг

Проблема легализации в России овербукинга — продажи большего числа билетов, чем мест в самолете, — оборачивается прямыми убытками для авиакомпаний. Роспотребнадзор оштрафовал лоукостер «Победа» на 20 тыс. руб. за продажу билетов сверх числа мест на борту. В компании уверяют, что причиной стал «компьютерный сбой» — продажи на сайте были продублированы у агентов. Но источники «Ъ» утверждают, что вопреки закону обычная для мирового авиабизнеса практика овербукинга в РФ по-прежнему распространена. В Минтрансе поясняют, что работа по ее легализации прекратилась, поскольку авиакомпании не устроил размер компенсаций на уровне ЕС — до €600.

Лоукостер «Победа» (входит в группу «Аэрофлот») оштрафован за продажу билетов сверх числа

посадочных мест в самолете, сообщил ТАСС со ссылкой на Московскую межрегиональную транспортную прокуратуру (ММТП). Нарушение выявлено в ходе проверки по итогам отказа пассажиру в посадке на рейс Красноярск—Москва. Билет приобретен в марте, сообщили в ММТП, пассажир прибыл в аэропорт заблаговременно, но в регистрации на рейс было отказано из-за отсутствия посадочных мест, что нарушает федеральные авиационные правила. При компоновке воздушного судна 189 посадочными местами авиакомпания продала 196 билетов. На основании заключения Роспотребнадзор Красноярского края выписал «Победе» штраф на 20 тыс. руб.

Представитель «Победы» пояснила «Ъ», что причиной штрафа стал «компьютерный сбой». «В российских регионах процент покупателей авиабилетов через интернет ниже, чем в Москве, — рассказывает она, — поэтому лоукостер использует другие каналы — через дистрибутивные системы, из которых агенты ведут продажи». Но при межсистемном обмене «часто случаются накладки», поэтому «Победа» планирует «полностью отказаться от всех каналов продаж, кроме интернета, — тогда межсистемный обмен не потребует».

Источники «Ъ» в авиакомпаниях говорят, что, несмотря на законодательный запрет овербукинга в РФ, участники рынка «повсеместно прибегают к такой практике». В июне транспортная прокуратура Сургута оштрафовала UTAir на 30 тыс. руб. за отказ пяти пассажирам в посадке на рейс Иgrim—Тюмень. Но чаще, говорят собеседники «Ъ», разногласия с пассажиром удается решить мирно и без огласки, например «за счет повышения класса обслуживания, начисления бонусов на карту лояльности или выплаты компенсации на месте».

Законодательное разрешение овербукинга обсуждается с 2015 года, когда «Аэрофлот» пролоббировал соответствующий законопроект. Предполагалось, что авиакомпания должна информировать пассажира об альтернативном варианте перелета, если не может предоставить место на рейсе. Если пассажир не согласен с предложенными вариантами, то компания должна вернуть ему стоимость билета и «предоставить компенсацию».

В Минтрансе «Ъ» пояснили, что в отказе от легализации овербукинга

виноваты сами перевозчики — их не устроил размер компенсаций на уровне европейских. Поэтому «работа по данному вопросу прекратилась». В ЕС штраф за овербукинг составляет €250–600 в зависимости от продолжительности рейса. В США компенсация за срыв доставки пассажира в срок может достигать \$1350. В 2016 году 12 крупнейших авиакомпаний США отказали в посадке из-за овербукинга 41 тыс. пассажиров.

Источник “Ъ” в «Аэрофлоте» уверяет, что компания «всецело поддерживает легализацию овербукинга: в интересах пассажиров в законе нужно четко прописать размер компенсации в случае перепродажи билетов, что повысило бы также ответственность авиакомпании». К тому же «официальный овербукинг позволит повысить доходную часть перевозчиков за счет увеличения загрузки рейсов, что в итоге поможет сдерживать тарифы», говорит собеседник “Ъ”. Он добавил, что аналогичные разногласия были и вокруг введения невозвратных тарифов, хотя в итоге «пассажиры от этого только выиграли».

Глава Infomost Борис Рыбак полагает, что введение принудительной компенсации в корне не изменит ситуацию — авиакомпании всегда будут перестраховываться от неявки на рейс, продавая большее число билетов. При этом, подчеркивает он, как и во всем мире, хорошая авиакомпания всегда позаботится о своем пассажире, а плохая — всегда найдет способ не платить.

Елизавета Кузнецова

ТЕЛЕКОММУНИКАЦИИ И СВЯЗЬ

Коммерсантъ® Верховный суд свердился с Apple Watch

Устройство отказались признать часами

Коллегия Верховного суда признала Apple Watch устройством для передачи данных, что освобождает их поставщиков от уплаты пошлин, взимаемых за ввоз часов. Теперь Apple может потребовать вернуть все платежи за них с конца 2015 года. Прецедент может привести к отмене пошлин и для других производителей.

В среду экономическая коллегия Верховного суда рассмотрела кассационную жалобу российского подразделения Apple ООО «Эпл Рус» на решение московского арбитража по иску к центральному таможенному управлению Федеральной таможенной службы (ЦТУ ФТС). Коллегия отменила решения нижестоящих судов, встав на сторону Apple, требовавшей признать незаконным решение ФТС классифицировать Apple Watch как наручные часы. В ЦТУ ФТС сообщили, что еще не ознакомились с постановлением суда. В российском представителстве Apple на запрос «Ъ» не ответили.

Интересы Apple в суде представляла директор PwC Legal Мария Михайлова, которая в ходе заседания пояснила, что термин «часы» используется компанией лишь в маркетинговых целях. «У Apple Watch главное предназначение — поддерживать удаленный доступ к основному устройству — iPhone или iPad, а значит, главный компонент — модуль беспроводной связи, который соединяет эти устройства», — цитирует госпожу Михайлову «Право.ру». Ранее ФТС заявляла, что классифицировала Apple Watch как наручные часы, поскольку функция отсчета времени — один из основных компонентов устройства. В PwC отказались от дальнейших комментариев.

«Эпл Рус» подала несколько исков против ФТС в начале 2016 года. Когда импорт Apple Watch в Россию только начался, таможня классифицировала их как беспроводное устройство для приема и передачи данных, но в конце

2015-го приравнивала их к наручным часам, которые облагаются пошлиной в 10%. В результате розничная стоимость Apple Watch в России повысилась примерно на 15%.

Источник «Ъ», знакомый с ходом разбирательства, говорит, что Apple намерена вернуть уплаченную ранее таможенную пошлину на поставки Apple Watch в Россию.

По мнению партнера практики таможенного права и внешней торговли юридической фирмы Goltsblat BLP Владимира Чикина, у компании есть все шансы на успех. «Срок возврата излишне уплаченных таможенных платежей составляет три года с момента уплаты. Apple имеет право обратиться на таможню с заявлением и определением судебной коллегии за их возвратом», — отмечает он. Если по спорным товарам должна была применяться меньшая или нулевая ставка, излишне уплаченная пошлина подлежит возврату, подтверждает руководитель практики налогового и таможенного права юридической фирмы ЮСТ Максим Ровинский.

По оценке представителя Ассоциации торговых компаний и товаропроизводителей электробытовой и компьютерной техники Антона Гуськова, решение Верховного суда «отображает здоровую логику». «В пользу производителей выступала и Всемирная таможенная организация, которая рекомендовала классифицировать умные часы по основному компоненту — модулю беспроводной связи», — подчеркивает он. Если таможенные платежи будут снижены, это может повлиять на розничную цену товара, допускает господин Гуськов.

Представители «Связного», «М.Видео» и «Эльдорадо» не стали комментировать решение суда и возможное снижение цен на Apple Watch. Снижение будет зависеть от того, как быстро ФТС примет новую классификацию, считает источник «Ъ» на рынке. «Процесс небыстрый, так что под новую классификацию попадут умные часы, которые будут поставлять на рынок уже в следующем году, включая последние модели со слотами для сим-карт», — говорит он. Если суд в мотивировочной части решения затронет вопросы методики классификации умных часов, это

может стать прецедентом для отмены пошлин и для других производителей, добавляет собеседник.

Apple Watch по итогам 2016 года стали самыми покупаемыми умными часами в России. По оценке «Связного», это устройство приобрел примерно каждый четвертый пользователь носимых гаджетов в России в 2016 году. Всего в стране, по данным ритейлера, за прошлый год продано 270 тыс. фитнес-браслетов, умных часов и трекеров. Таким образом, продажи Apple Watch могли быть в пределах 68 тыс. штук. По оценке «М.Видео», за первое полугодие 2017 года в России продано умных часов на 2,1 млрд руб. по средней цене около 24 тыс. руб.

Юлия Тишина

ВЕДОМОСТИ

Старые iPhone подешевели

Например, в «Эльдорадо» цены на iPhone 7 и его версию 7 Plus с более широким дисплеем снизились на 9000–12 000 руб., следует из материалов ритейлера

iPhone 6/6s, выпущенный в 2015 г., подешевел в зависимости от памяти и диагонали дисплея на 2000–11 000 руб. «Евросеть» тоже снизила цены на iPhone 7 и iPhone 6s на несколько тысяч рублей, говорит ее представитель Александра Перцева. «Связной» снизил цены на 10 моделей и модификаций iPhone предыдущих поколений. Скидки на старые модели — от 4 до 15%, рассказывает представитель ритейлера Сергей Тихонов.

Входящая в Inventive Retail Group сеть re:Store уменьшила ценники на iPhone 7 и 7 Plus на 11–30%. Например, iPhone 7 с памятью 32 Гб подешевел с 56 990 до 43 990 руб. А цена на черный iPhone 7 Plus 256 Гб снизилась с 85 990 до 70 990 руб. Снизились в re:Store и цены на iPhone 6s.

Представители МТС и «М.видео» также обещают снизить цены на флагманы Apple прошлых лет — конкретные параметры розничные сети раскроют позднее.

Цены на старые модели iPhone традиционно снижаются после выхода новых, отмечает ведущий аналитик Mobile Research Group Эльдар Муртазин (исключение – 2015 г., когда подорожал доллар. – «Ведомости»). Сильнее всего дешевеют дорогие модели с максимальной комплектацией памяти, рассказывает он.

«Семерка» появилась на российском рынке в сентябре 2017 г. iPhone 7 с минимальной памятью 32 Гб в интернет-магазине Apple сразу после выпуска стоил 56 990 руб., а iPhone 7 Plus с такой же памятью – 67 990 руб. Но затем их цена снизилась – до 43 990 и 52 990 руб. соответственно.

В России Apple занимает 2-е место по продажам смартфонов в штуках. На iPhone в июле пришлось 13% продаж смартфонов в России (лидер рынка – Samsung с долей 25,3%). По выручке Apple лидирует с долей рынка 31,6%.

Предзаказ на iPhone 8 и 8 Plus в России начнется 22 сентября, а продажи – 29 сентября. Предзаказ на iPhone X стартует 27 октября, продажи – 3 ноября. Цены на них составят 56 990–68 990, 64 990–76 990 и 79 990–91 990 руб.

Традиционно каждая новая модель iPhone в ге:Store продается лучше, чем предыдущая, рассказывает представитель ритейлера Людмила Семушина. Например, iPhone 7 показывал рост продаж к iPhone 6s более 40%. Продажи iPhone 8 превзойдут результаты прошлого года, ожидает Семушина. Что касается iPhone X, то уже сейчас по потоку звонков в контакт-центр и обращениям в магазины видно, что спрос будет очень высоким, считает она. Утром во вторник в магазины ге:Store уже приходили покупатели, которые готовы приобрести новинки, утверждает Семушина.

На все новинки в «Связном» будет распространяться официальная программа trade-in от Apple, говорит Тихонов. Покупатели, которые захотят приобрести новые iPhone, могут сделать это со скидкой в несколько десятков тысяч рублей. Например, размер скидки при обмене iPhone 7 на базовую модель новой линейки смартфонов от Apple – iPhone 8 с объемом памяти 64 Гб – не меньше 25% в зависимости от сдаваемого iPhone 7. По его словам, максимальная скидка может достигать 40%.

Валерий Кодачигов

ВЕДОМОСТИ

«Мегафон» ищет нового поставщика системы хранения данных об абонентах

В мае ее отказ привел к самому масштабному сбою в истории оператора

«Мегафон» ищет поставщика системы хранения данных об абонентах – так называемого репозитория, или User Data Repository. Он представляет собой систему сбора, хранения и обработки данных об абонентах. Информация о закупке 12 сентября опубликована на сайте оператора. До сих пор «Мегафон» использовал систему от Hewlett Packard Enterprise (HPE). Оператор действительно решил найти нового поставщика, говорит человек, знакомый с несколькими менеджерами «Мегафона».

Именно из-за сбоя в этой системе и по вине НР, утверждал оператор, произошел самый масштабный сбой сети «Мегафона». В мае этого года абоненты в Москве, Нижнем Новгороде и еще нескольких городах Поволжья в течение нескольких часов не могли звонить и пользоваться мобильным интернетом. Менее чем через месяц связь снова упала. «К сожалению, алгоритм резервирования [в системе] сработал неадекватно», – говорила в июне операционный директор «Мегафона» Анна Серебряникова в интервью газете «Коммерсантъ».

Теоретически один оператор может использовать несколько таких систем, одна из которых используется для резервирования, рассуждают собеседники «Ведомостей» в двух операторах.

Стоимость системы может сильно варьироваться в зависимости от задач оператора, говорят два собеседника «Ведомостей». Для обслуживания только абонентской базы Москвы такая система может стоить около \$4–5 млн, рассказывает один из сотрудников операторов большой четверки.

«Мегафон» ведет с HPE переговоры о возмещении убытков от сбоя связи 19 мая, ранее рассказывали «Ведомостям» сотрудник «Мегафона» и собеседник в другом операторе. Также оператор

рассматривает возможность обращения в суд, если договориться не удастся, говорит один из них. Обсуждается и форма компенсации. Требования по компенсации к HPE «Мегафон» не предъявлял, но в договоре такая возможность предусмотрена, передавала через пресс-службу Серебряникова. HPE не комментирует конфиденциальные переговоры с клиентами, заявлял «Ведомостям» представитель компании. Партнеры не раскрывали, удалось ли им договориться. Также неизвестно, будет ли оператор разрывать контракт с HPE.

Представители HPE в среду не ответили на запрос «Ведомостей». Представители «Мегафона» не стали комментировать закупку.

Кирилл Седов

СТРОИТЕЛЬСТВО И РЫНОК НЕДВИЖИМОСТИ

Коммерсантъ® Максим Блажко доплатит за поручительство

С него может быть взыскано почти 500 млн руб.

Госбанк «Российский капитал» добился в суде решения о взыскании с основателя «Дон-строя» Максима Блажко почти 500 млн руб. Эти деньги он задолжал по договорам личных поручительств за кредиты подконтрольной ему «Ривер Тауэр», занимавшейся строительством многофункционального комплекса (МФК) «Звенигородский» на северо-западе Москвы. Итогом этого решения суда в дальнейшем может стать новое заявление о личном банкротстве бизнесмена.

Пресненский суд Москвы вынес решение о взыскании с Максима Блажко по иску «Российского капитала» 499 млн руб., из которых 52,25 млн руб. — задолженность по основному долгу, говорится в тексте решения (копия есть у «Ъ»). Решение вступило в законную силу, следует из отметок суда. Представитель господина Блажко сообщил, что бизнесмен считает вынесенное решение необоснованным и уже обжаловал его. По его данным, решение суда было изготовлено и сдано в канцелярию только 5 сентября, то есть срок на его обжалование истекает 5 октября. Советник Saveliev, Batanov & Partners Радик Лотфуллин считает, что жалоба могла быть подана с ходатайством о восстановлении срока для обжалования, если решение было получено после истечения срока для обжалования. «По делам о взыскании банками задолженности основная стратегия для должника — затягивание судебного процесса», — замечает он. В «Российском капитале» пояснили, что в ближайшее время планируется подача в Арбитражный суд Москвы заявления о банкротстве господина Блажко.

В рамках дела в Пресненский суд изначально обратился сам Максим Блажко: он просил признать недействительными заключенные в

2014 году семь договоров поручительства с Эллипс-банком, который в конце того же года в рамках процедуры санации присоединился к «Российскому капиталу». Эллипс-банк выдал «Ривер Тауэру» — структуре господина Блажко — 1,7 млрд руб. Суммарный размер ответственности бизнесмена как поручителя составляет 500 млн руб. В ходе рассмотрения дела «Российский капитал» подал встречный иск, требуя взыскать с господина Блажко по тем же договорам поручительства 499,53 млн руб. В удовлетворении требований Максима Блажко Пресненский суд отказал в полном объеме, сославшись на то, что срок исковой давности по оспариваемым соглашениям был упущен. Требования «Российского капитала» суд удовлетворил частично, уменьшив сумму взыскиваемых процентов по одному из договоров на 475 тыс. руб. «Ривер Тауэр» — застройщик МФК «Звенигородский» (267 тыс. кв. м) на северо-западе Москвы. В ноябре 2016 года Арбитражный суд Москвы ввел процедуру наблюдения в отношении ООО «Ривер Тауэр». Инициатором разбирательства выступал «Российский капитал».

Максим Блажко известен на девелоперском рынке как один из основателей девелоперской группы «Дон-строй», существующей с середины 1990-х годов. В 2009 году вместе с партнером Дмитрием Зеленовым он был вынужден уступить ВТБ контроль над жилыми проектами группы из-за долга. Позже господин Блажко стал заново строить девелоперский бизнес, опять нарастив долговую нагрузку до 60 млрд руб. (см. «Ъ» от 7 июля).

Руководитель практики разрешения споров бюро А2 Мария Сидорова объясняет, что если через банкротство «Ривер Тауэра» удастся вернуть какую-то часть средств, то сумма задолженности самого господина Блажко изменится пропорционально. Партнер BMS Law Firm Денис Фролов считает, что нельзя исключать того, что «Российский капитал» будет добиваться личного банкротства должника. «Хотя в последнее время есть тенденция подачи самостоятельных заявлений на

банкротство теми поручителями — собственниками компаний, которые находятся в стадии банкротства», — замечает он. Если прогнозы юриста сбудутся, то это будет уже второе заявление о личном банкротстве Максима Блажко. Первый такой иск «Российский капитал» подавал в октябре 2016 года, но в январе 2017 года производство по нему прекратилось.

Александра Мерцалова

Коммерсантъ® ВЭБ избегает «Славы»

Госкорпорация хочет покинуть технопарк

ВЭБ рассматривает возможность продажи своей доли в технопарке «Слава» на юго-западе Москвы, который расположен на месте бывших производственных помещений Второго часового завода «Слава». Первым предложение о покупке получил партнер по проекту — мэрия Москвы. Доля госкорпорации оценивается в \$12–18 млн.

ВЭБ ищет покупателя на свою долю в технопарке «Слава», рассказали представитель другого московского технопарка и источник «Ъ» в мэрии столицы. Госкорпорация владеет 49% технопарка «Слава», остальное принадлежит городу. «ВЭБ предлагал мэрии купить свой пакет, но партнеров это предложение не заинтересовало из-за чрезмерно завышенной цены», — говорит один из собеседников «Ъ», не называя сумму предложения. По словам другого, ВЭБ хочет выйти из этого проекта, чтобы реинвестировать вырученные средства на другие цели. В пресс-службе ВЭБа не успели подготовить оперативный ответ. В департаменте городского имущества Москвы не ответили на запрос «Ъ».

Технопарк «Слава» общей площадью 31 тыс. кв. м расположен в Научном проезде на юго-западе Москвы. Он получил статус технопарка в 2012 году, им управляет городская компания АО

«Технопарк «Слава». Сейчас в технопарке более 80 резидентов, представляющих различные области науки (биомедицинские технологии, фармакология, медтехника и материалы, нанотехнологии, энергосбережение, аналитическое оборудование и аппаратура контроля, робототехника). Технопарк «Слава» расположен в производственных корпусах, которые ранее использовал одноименный Второй часовой завод. В 2005 году Второй часовой завод «Слава» приобрел банк «Глобэкс» и переселил в Научный проезд часть производства, так как планировал использовать основные площади завода на Ленинградском проспекте в районе станции метро «Белорусская» под редевелопмент (здесь появится многофункциональный комплекс, строительство которого планируется завершить к 2020 году). В период финансового кризиса 2008–2009 годов ВЭБ санировал «Глобэкс», и к госкорпорации перешли все активы банка, в том числе и недвижимость. Один из собеседников «Б» говорит, что в «Славе» была доля города, как бывает при оформлении инвестконтрактов, поэтому сейчас мэрия и ВЭБ — партнеры по технопарку. Производством часов сейчас занимается «Торговый дом «Слава», которым, по данным Kartoteka.ru, владеет Павел Гранкин.

Руководители технопарков — как частных, так и городских — утверждают, что управление таким объектом не дотационный, а полноценный бизнес, который приносит доход. Такие проекты окупаются за пять-семь лет — это средний срок для коммерческой недвижимости. Для технопарков этот период может быть немного короче за счет налоговых льгот. По данным департамента науки, промышленности и предпринимательства Москвы, общее снижение налоговой нагрузки для инвесторов и резидентов достигает 25%. Сейчас в столице действует 31 технопарк, из них пять принадлежат городу, остальные — частным инвесторам.

По словам топ-менеджера одного из частных технопарков, они оцениваются по тем же методикам, которые применяются для прочих объектов недвижимости. «Один из принципов — стоимость не должна быть ниже, чем за похожее здание, например бизнес-центр, в том же районе», — привел он пример, добавив, что окончательная цена зависит от аппетитов продавца и результата переговоров. Управляющий партнер Colliers International в России Николай Казанский оценил стоимость

продажи сравнимого офисного центра в \$1–1,5 тыс. за 1 кв. м. Исходя из этого, ВЭБ может выручить за свою долю в технопарке \$12–18 млн.

Екатерина Геращенко

Коммерсантъ® Эталонное решение

Достройкой проблемных объектов ГК «Город» займется компания Вячеслава Заренкова

Городские власти привлекут холдинговую компанию «Эталон» Вячеслава Заренкова к достройке жилых комплексов ГК «Город». Подробности этого сотрудничества чиновники и представители «Эталона» не раскрывают, но, как считают эксперты, стоимость выполненных «Эталоном» работ на проблемных объектах будет зачтена как вклад в развитие социальной инфраструктуры на одном из проектов компании.

Новость о скором решении проблем дольщиков «Города» принес официальный Telegram-канал строительного вице-губернатора Игоря Албина. Он обнадеежил обманутых дольщиков: «По группе компаний "Город" у нас есть три блока. Первый блок — это введенные в эксплуатацию две тысячи квартир в двух домах ЖК "Ленинский Парк". Там необходимо завершить работу по дефектовке и запустить лифтовое оборудование. Мы рассчитываем, что до конца сентября все эти работы будут завершены и нареканий по поводу этой очереди группы компаний "Город" больше не возникнет. Второй блок — это еще две тысячи квартир. При участии кредитного "плеча" у нас появился новый застройщик, и мы предполагаем, что максимум в первом квартале 2018 года все работы на этом объекте будут завершены». Ответственность за достройку объектов, как сообщил источник в Смольном, на себя возьмет «ЛенСпецСМУ» — подрядное подразделение холдинга «Эталон». Впрочем, подробности сотрудничества не раскрываются. В ГК «Эталон» официально эту новость не комментируют. Аналогично поступают и в пресс-службе вице-губернатора.

Эксперты говорят, что здесь возможен зачет выполняемых работ как вклад в развитие социальной инфраструктуры одного из проектов «Эталона». Земля же, которую власти считали главной гарантией

достройки объектов ГК «Город», вряд ли заинтересует «Эталон». Тем более что на прошлой неделе был согласован проект планировки квартала в Каменке, принадлежавшего ГК «Город». Теперь здесь разрешено построить лишь 600 тыс. кв. м жилья (ранее — 800 тыс. кв. м), четыре школы на 3575 учеников, пять детских садов на 1030 мест, шесть встроенно-пристроенных садилов на 700 человек. Предусмотрен кабинет врача общей практики, который займет не менее 600 кв. м во встроенных помещениях.

Как говорят эксперты, даже если все пятна получится реализовать, часть придется отдать банку «Санкт-Петербург» — для погашения кредита в 2 млрд рублей, а на достройку корпусов ЖК «Ленинский Парк» и комплексов «Морская звезда» и «Прибалтийский» остатка не хватит. Поэтому, скорее всего, город обещал за достройку "проблемных" объектов другие блага — например, зачет будущих социальных обязательств: строительство школ и детских садов на каких-то проектах «Эталона» возьмет на себя бюджет города.

Опыт подобного сотрудничества у партнеров есть. Так, в июне этого года комитет по строительству заявил, что холдинг завершит другой проблемный жилой комплекс — «На Охте» (бывший «Охта Модерн») на Большеохтинском проспекте, 15, а в середине мая компания «ЛенСпецСМУ» сдала ЖК «Кристалл Полюстрово» на улице Маршала Тухачевского — городской долгострой, начатый в 2004 году компанией «Импульс». «Власти заинтересованы отдать проекты не тому, кто пообещает это сделать это дешевле, а тому, кто этот проект действительно сделает», — отмечает Роман Мирошников, исполнительный директор СК «Ойкумена».

На данный момент власти «зачищают» последствия прошлого кризиса. Новых банкротов пока нет. «Большинство застройщиков соответствует правилам и обеспечивает свое строительство, имеет проектное финансирование и дольщиков не обманывает. А те, кто вкладывает свои деньги в "серые" схемы в поисках легкой наживы, сами виноваты в том, что их "кидают", — считает Екатерина Запорожченко, генеральный директор Docklands Development.

С ней согласен директор АН «Метры» Андрей Вересов. «Есть застройщики, которые не выполняют свои обязательства, причем как мелкие, так и крупные. Однако есть сложившаяся практика

достройки проблемных объектов с участием других застройщиков и городской администрации. При этом законодательно интересы граждан защищены 214-ФЗ и компенсационным фондом. Эти меры принимаются государством для снижения количества недостроенного жилья. Когда компания испытывает трудности, а на нее начинают давить юристы недовольных дольщиков, это очень затрудняет успешную реализацию проектов», — указывает он.

Николай Волков