



DIGEST

РОССИЙСКИЙ СОЮЗ ПРОМЫШЛЕННИКОВ И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

четверг, 25 января 2018*

ПУБЛИКАЦИИ

Регулирование

Проверка союза на прочность 3

Перед Россией в Сирии встанут новые проблемы. Сможет ли она сохранить тот уровень влияния в регионе, который был достигнут в результате двухлетней военной кампании?

Символ благих намерений 5

Реджеп Эрдоган назвал сроки завершения военной операции в Арфине

Послание президента готовят к 8 февраля 6

По традиции Путин лично отредактирует текст выступления перед парламентом 6

Валерий Зорькин останется председателем Конституционного суда 7

Президент предложит сенаторам утвердить его на новый шестилетний срок

Государство и бизнес

Дискуссия мимо санкций 9

В Давосе прошла «русская» сессия

Протекционизм может дорого обойтись США 10

Прежде пошлины на импорт уничтожали больше рабочих мест, чем сохраняли

Торговцам госзаказом обозначили условия 10

Минфин начал разработку требований к электронным торговым площадкам

Оценки, прогнозы, статистика

Временные вхождения государства 12

Глава «Открытия» Михаил Задорнов рассказал о перенасыщенности банковского сектора и его скорой консолидации

Мир устремляется вперед почти без России 13

Впервые с начала нулевых разрыв между ростом экспорта и ВВП РФ стал более чем десятикратным

Бизнес-стратегии

«Газпром-Медиа» возвращается на онлайн-экраны . 15

Крупнейший медиахолдинг запустит собственный видеосервис

Запущенные доходы 16

«Роскосмос» перечислил в бюджет лишь пятую часть от запланированного в 2017 году

Финансы

Все ошибки резидента 18

Новый закон о валютном регулировании еще больше все запутал, поделив россиян на «смердов» и «белую кость»

Недозаявочная кампания 21

НПФ переключаются на новые каналы привлечения клиентов

Льготы не пошли впрок 21

Госпрограмма спровоцировала рост просрочки по автокредитам

Топливо-энергетический комплекс

Конкурировать с «Новатэком» сможет только Катар 23

Компания готова на треть снизить себестоимость производства на «Ямал СПГ»

Связанная с Мариной Сечиной энергокомпания сообщила о банкротстве 23

Главный поставщик электроэнергии в Архангельской области не в состоянии обслуживать кредиты

Транспортные услуги и логистика

Перевозчики привыкли платить за проезд25

Грузопоток на платных дорогах в 2017 году вырос на 43%

Московские таксисты получают ОСАГО благодаря ЧМ-201825

Власти намерены решить их конфликт со страховщиками

Железные дороги ждут водные процедуры26

ОАО РЖД может заняться портами и сохранить контейнерный бизнес

Телекоммуникации и связь

За компанию — дороже28

Сотовые операторы подняли цены на корпоративные СМС-рассылки

РЕГУЛИРОВАНИЕ



Проверка союза на прочность

Перед Россией в Сирии встают новые проблемы. Сможет ли она сохранить тот уровень влияния в регионе, который был достигнут в результате двухлетней военной кампании?

В 2018 году Россия в Сирии вынуждена не только использовать свои вооруженные силы для подавления очагов сопротивления исламистов, но и задействовать своих дипломатов, чтобы сдвинуть с мертвой точки процесс политического урегулирования.

Для Ближнего Востока 2018 год начинается с вопросов. Каков будет расклад сил в регионе в этом году? Какие игроки будут определять основные тренды? Главный вопрос для Москвы – сможет ли она сохранить тот уровень влияния в регионе, который был достигнут в результате двухлетней военной кампании в Сирии?

За минувший год Россия стала одним из центров, формирующих ближневосточную политику. С ней консультировались и ее поддержки искали участники самых разных региональных конфликтов, в том числе тех, где еще недавно российская роль была фактически нулевой. Речь в первую очередь идет о Ливии. Впервые Россию посетили король Саудовской Аравии и президент Судана. Новые экономические перспективы и политические союзы, рост популярности российского вооружения. Всего бы этого не было без успехов на сирийском фронте.

Казалось, все складывается для Москвы как нельзя более удачно. После года холодной войны восстановлены отношения с Анкарой, с трудом, несмотря на сохраняющееся взаимное недоверие, но все же был выстроен тройственный российско-иранско-турецкий союз, позволивший запустить астанинский процесс, результатом которого стало создание четырех зон дээскалации в Сирии. Благодаря контактам с Анкарой и Эр-Риядом Москва впервые начала

диалог с вооруженной сирийской оппозицией, часть которой еще совсем недавно причисляла к террористам. России удавалось балансировать между самыми разными региональными игроками – США, Израилем и Ираном, Турцией и курдами, сирийскими властями и оппозицией. Это было непросто, но Москва стала единственной силой, которая разговаривала практически со всеми участниками сирийского конфликта.

Успехам Москвы способствовала внутренняя ситуация в регионе. Саудовская Аравия разорвала отношения с Катаром, ослабив единый фронт поддержки сирийской оппозиции. Обострились отношения между Анкарой и Вашингтоном, и это в том числе способствовало российско-турецкому примирению. Но в то же время росла и российско-американская конкуренция в регионе. Новый президент США Дональд Трамп активно занялся ближневосточными делами. Его главной целью стали борьба с ИГ и одновременно противостояние Ирану. К концу 2017 года выяснилось, что, несмотря на разгром «Исламского государства» (запрещено в России), США не собираются уходить из Сирии до тех пор, пока там не будет восстановлена политическая стабильность, в том числе покончено с иранским влиянием в регионе. Одновременно накаляется внутривосточная ситуация внутри Турции и Ирана, и это отражается на их отношении к сирийской проблеме. России все труднее балансировать.

Репутация на кону

В декабре президент России Владимир Путин на авиабазе Хмеймим объявил о начале вывода российских войск из Сирии в связи с победой над террористической группировкой «Исламское государство». Его заявление вызвало острую реакцию за рубежом. Начались споры – кто победил ИГ и действительно ли можно говорить о победе, насколько высок риск, что террористы могут взять реванш? И в связи с этим вопрос: насколько оправдан вывод российских войск из Сирии?

США, как уже указывалось выше, сирийскую территорию покидать не собираются. И через какое-то время будет не так уж важно, благодаря чьим усилиям было остановлено «Исламское

государство». Важнее, кто будет диктовать условия политического урегулирования в Сирии.

России нужны победы на дипломатическом фронте. Но добиться примирения различных сирийских политических сил сложнее, чем победить ИГ. Удастся ли Москве сохранить полюбившуюся ей роль центра силы?

Все силы российской дипломатии брошены сейчас на организацию запланированного на конец января в Сочи Конгресса национального диалога, в котором, по задумке Москвы, должны принять участие более полутора тысяч сирийцев – представителей различных этноконфессиональных общин, политических групп и вооруженной оппозиции.

Цель конгресса – запуск процесса по подготовке сирийской конституции. За несколько лет переговоров в Женеве оппозиция и власти не смогли договориться о конституционных реформах и условиях переходного периода. Сочи, как утверждают в Москве, не замена переговоров в Женеве, а, наоборот, подспорье. Широкое представительство участников сочинской встречи могло бы сделать процесс принятия конституции более легитимным. Вопрос только в том, кто приедет в Сочи.

Идея проведения конгресса была предложена лично президентом Владимиром Путиным еще в октябре прошлого года и оказалась неожиданной и для сирийцев, и для российских партнеров по переговорам. Сроки конгресса несколько раз переносились. Под вопросом и нынешняя дата его проведения. До сих пор не определены ни список участников, ни повестка, ни имя председателя конгресса.

Изначально все упиралось в участие курдов. Анкара была против представительства в Сочи курдской партии «Демократический союз» (ДС), которая причислена в Турции к террористическим организациям. Однако именно ДС является основной политической силой в сирийском Курдистане, а курдские ополченцы составляют большинство внутри Сил демократической Сирии (СДС), контролирующей практически четверть территории страны. Без курдов проведение конгресса было бессмысленным.

В конце декабря появились сообщения, что Москве и Анкаре удалось прийти к компромиссу. По неофициальным данным, было принято решение, что курды будут представлены как община, а не партия, а все фигуры, вызывающие протест турок, не попадут в список приглашенных. Курды объявили, что их делегация в Сочи составит 155 человек. В Москве эти заявления не подтверждали, но и не опровергали.

Но проблемы возникли не только с участием курдов. Еще в конце декабря около сорока группировок вооруженной оппозиции отказались от поездки в Сочи. Против конгресса выступает и ведущее объединение политической оппозиции – Высший комитет по переговорам. Оппозиция заявила, что готова разговаривать о будущем Сирии только в рамках женевского процесса.

Но на переговорах в Женеве уже давно нет прогресса. Основной камень преткновения – требование оппозиции исключить участие президента Сирии Башара Асада в политической жизни страны еще до начала переходного периода. Официальный Дамаск настаивает, что судьба Асада должна решаться в ходе выборов, которые должны стать итогом переходного периода.

Не факт, что этот спорный вопрос можно снять в Сочи. Оппозиция опасается, что Москва встанет на сторону Асада и сможет провалить свое решение. Хотя, согласно некоторым источникам, сирийские власти не так уж уверены в поддержке России и также не очень стремятся в Сочи. У этих опасений есть основания. Москве во что бы то ни стало нужно сдвинуть политическое урегулирование в Сирии с мертвой точки, иначе пострадает ее репутация. Кроме того, чем дольше будет длиться конфликт, тем сложнее России будет удерживать влияние в Сирии. Поэтому российских дипломатов в одинаковой степени не устраивает упрямство оппозиции и сирийских властей. Сочи – это в какой-то степени отчаянная попытка Москвы противопоставить «голос народа» политикам и людям с оружием в руках. И в таком контексте основная ставка может быть сделана не на отказывающиеся приехать в Сочи политические партии и вооруженные группировки, а на представителей этноконфессиональных общин. Но сомнений в легитимности встречи, если в Сочи не приедут влиятельные оппозиционеры, не избежать. Кроме того, нельзя игнорировать тот факт, что именно вооруженные группировки контролируют около 40% территории Сирии. И если Москва хочет реального примирения

всех сторон в Сирии, ей нужно продолжать искать компромиссы со всеми.

Неслучайное обострение?

Резкое обострение ситуации в Сирии в конце декабря – начале января поставило под угрозу продолжение и без того непростого диалога между Москвой и вооруженной оппозицией, а также вызвало много вопросов относительно позиции курдов.

Основные события развернулись в пригороде Дамаска Восточной Гуте и на севере страны, в провинции Идлиб, – двух зонах деэскалации, согласованных в 2017 году в рамках переговорного процесса в Астане под эгидой Москвы, Тегерана и Анкары. Участились обстрелы и сирийской столицы.

Оппозиция обвиняет в нарушении договоренностей о прекращении огня официальные власти, те, в свою очередь, заявляют о провокациях со стороны вооруженных группировок. Режим прекращения огня нарушался в зонах деэскалации и раньше, но в этот раз речь шла о серьезных боестолкновениях.

За первые две недели 2018 года в обеих зонах деэскалации погибли десятки человек. В Восточной Гуте сирийская армия потеряла несколько высокопоставленных военных, в том числе четырех бригадных генералов.

Особенно сложная ситуация на севере Сирии. В первую очередь в Идлибе, где базируются основные силы «Хайет Тахрир аш-Шам» (ХТШ, под таким названием действует запрещенная в РФ террористическая группировка «Джебхат ан-Нусра»). Там же сосредоточены и различные группировки вооруженной сирийской оппозиции, самые известные из которых «Джейш аль-Ислам» и «Ахрар аш-Шам». Как утверждают российские военные, именно из района, подконтрольного оппозиции, в ночь на 6 января были запущены беспилотники на авиабазу Хмеймим. При этом имя группировки, ответственной за эту акцию, как и за минометный обстрел российской базы 31 декабря, никто не называет. В свою очередь, ни одна из группировок – ни оппозиция, ни «ан-Нусра» ответственность за атаки на Хмеймим на себя не взяли. По версии оппозиции, атака на Хмеймим – провокация проиранских группировок, целью которой было подставить оппозицию под удар. Российские власти с версией о провокации согласны, правда, винят в ней не Тегеран, а силы, которые

вооружают оппозицию, делая явные намеки в адрес Вашингтона.

«Это провокации, направленные на срыв ранее достигнутых договоренностей», – заявил об атаке дронов на Хмеймим Владимир Путин, добавив, что действия направлены на подрыв отношений России с Турцией и Ираном. «Мы это прекрасно понимаем, поэтому будем действовать солидарно», – подчеркнул он.

Испытания для союза

Действительно, события в зонах деэскалации стали испытанием для союза Турции, России и Ирана. Также сомнению была подвергнута их роль посредников и опекунов зон деэскалации.

На следующий день после атаки дронов на Хмеймим сирийская армия при поддержке российских ВКС начала наступление на позиции ХТШ и вооруженной оппозиции в Идлибе. Ответственность за соблюдение режима прекращения огня в этой зоне лежит на Турции. Анкара и ранее поддерживала близкие отношения со многими группами вооруженной оппозиции, а теперь и вовсе стремится контролировать все происходящее на севере Сирии. Не прореагировать на действия сирийских военных Турция не могла.

9 января послы России и Ирана были вызваны в турецкий МИД, где им были высказаны претензии в связи с обстановкой в Идлибе. А на следующий день потребовал от Москвы и Тегерана остановить продвижение проасадовских сил в этом районе глава МИД Турции Мевлют Чавушоглу.

В интервью турецкому агентству Anadolu он напомнил о совместных обязательствах трех стран по соблюдению перемирия. В свою очередь, российское Минобороны потребовало от турецких коллег повлиять на оппозицию.

В результате в СМИ активизировалась дискуссия о прочности этого тройственного союза.

Накал страстей снизил телефонный разговор президента РФ Владимира Путина с президентом Турции Реджепом Тайипом Эрдоганом. Одновременно глава российского государства подчеркнул, что Анкара не имеет отношения к атакам на Хмеймим и не осуществляет провокаций против России. Вслед за беседой глав государств состоялся и телефонный разговор министров иностранных дел. Москва и Анкара продемонстрировали, что в их отношениях все по-прежнему, кто

бы что ни подумал. Осадок, впрочем, остался. А доверия как не было, так и нет. Но сохранить лицо и продемонстрировать миру то, что их союз не сиюминутен, в одинаковой степени нужно и Москве, и Анкаре, и Тегерану. Вместе эти страны могут оказывать влияние на происходящее в Сирии и противостоять американскому видению развития ситуации в этой стране.

Особенно это актуально на фоне планов США создать в Сирии курдский анклав, независимый от центральных властей. К чему это может привести, стало ясно в минувшем году на примере Иракского Курдистана. Казалось бы, сирийские курды извлекли урок из опыта соседей, когда ни одна страна, включая США, не поддержала независимость Иракского Курдистана, несмотря на подогреваемые на протяжении десятилетий амбиции курдов к самостоятельности от федерального центра. Сирийские курды были не против диалога с Дамаском. Речь шла не о независимости, а о расширении автономии региона, в перспективе – о федерации. С этим курды хотели ехать в Сочи. Дамаск не отрицал возможность диалога по каким-то пунктам, хотя относится к курдам весьма недоверчиво. Но последние события лишь ужесточили позицию сирийских властей.

Единство под угрозой

13 января руководство возглавляемой США международной антитеррористической коалиции рассказало о планах подготовить 30 тыс. бойцов пограничников для охраны контролируемой курдами территории на севере Сирии. Первая группа в составе 230 бойцов уже начала обучение.

Те действия, которые мы наблюдаем, показывают, что США не хотят сохранить территориальную целостность Сирии, заявил глава МИД Сергей Лавров на пресс-конференции в Москве. Он также подчеркнул, что американские планы накаляют и без того непростую ситуацию между курдами и турками. Не говоря уже о том, что политика США делает более несговорчивыми Дамаск и поддерживающий его Тегеран. Российский министр, учитывая союзнические отношения с Сирией и Ираном, не сказал об этом, но очевидно, что тщательно выстроенные Россией планы переговоров в Сочи под угрозой. Доверия на таком фоне быть не может. Да и до переговоров ли в целом? Главное – не получить новый очаг конфликта.

В середине января Анкара начала переброску военной техники

к сирийской границе. Эрдоган заявил, что может начать новую военную операцию против курдов. Еще в начале 2017 года турецкие военные в результате операции «Щит Евфрата» закрепились на части сирийской территории между двумя курдскими анклавами вокруг городов Манбидж и Африн. С тех пор Анкара permanently угрожает покончить с курдским контролем над этими районами. Впрочем, многие эксперты считают, что эти воинственные заявления – всего лишь игра на внутреннюю аудиторию и серьезных военных действий Турция не начнет. Тем более что Вашингтон поспешил заверить, что не занимается подготовкой курдских пограничных сил, хотя и не отрицал факт обучения курдских ополченцев в целом. Также ранее в СМИ появилась информация, что США не претендуют на территорию Африна, и размещение курдских пограничных сил, вполне возможно, ограничится только примыкающей к границе с Ираком территорией на левом берегу Евфрата.

В любом случае усилия, которые могли бы быть потрачены посредниками сирийского урегулирования на то, чтобы усадить противоборствующие стороны за стол переговоров, теперь уйдут на то, чтобы в очередной раз снять все вопросы друг с другом.

Успех конгресса в Сочи весьма сомнителен. С другой стороны, а есть ли другие варианты урегулирования? Даже если предположить возможный уход Асада, для начала все равно надо понять, как не допустить вакуума власти. Падение режима Саддама Хусейна в Ираке и десятилетие длившиеся попытки построить новую власть в этой стране привели к появлению «Исламского государства». Если диалог в Сирии застопорится, террористы могут взять реванш. И тогда не будет иметь значения, кто и какую роль сыграл ни в победе над ИГ, ни в сирийском урегулировании.

Марианна Беленькая



Символ благих намерений

Реджеп Эрдоган назвал сроки завершения военной операции в Африне

Турция начала в сирийском Африне операцию «Оливковая ветвь», призванную, по заявлению Анкары, покончить с международным терроризмом. В качестве врагов турецкие власти понимают курдские вооруженные формирования. Сроки завершения операции неизвестны, но в боевых действиях в Африне задействованы несколько игроков, и некоторые из них — безмолвные наблюдатели. Пока.

Сроки и цели

Президент Турции Реджеп Эрдоган назвал сроки завершения военной операции «Оливковая ветвь», которая началась 20 января с нанесения артиллерийских ударов по позициям курдских формирований в районе сирийского города Африна:

Операция в Африне закончится, когда будут достигнуты поставленные цели, как это было с операцией «Щит Евфрата» [«наступление на севере Сирии с целью помешать тем, кто намеревался создать коридор террора вдоль турецких границ»].

Среди целей заявлены:

установить контроль над Африном, как это было сделано ранее в сирийских городах Джарабусе, Аль-Раи и Аль-Бабе (по словам Эрдогана, сирийцы смогут вернуться в свои дома там после выполнения данной задачи);

обеспечить национальную безопасность и территориальную целостность Сирии без захвата сирийских территорий;

уничтожить военизированные отряды курдов на территории Сирийского Курдистана (в Турции признаны террористическими).

Террористическими Турцией признаются организация «Силы народной самообороны» (СНС), связанный с ней Демократический союз, а также Рабочая партия Курдистана. В Анкаре считают, что курдские отряды на севере Сирии связаны с Рабочей партией Курдистана и угрожают южным районам Турции. В борьбе с ними Турции помогают оппозиционные

президенту Сирии Башару Асаду отряды «Свободной сирийской армии».

В рамках операции «Оливковая ветвь» по курдам наносит удары турецкая авиация, на границе с Сирией размещена бронетехника и воинские подразделения. По словам премьер-министра Турции Бинали Йылдырыма, Анкара поддерживает контакты с Москвой и через нее — с Дамаском (там действия Турции в Африне осудили). Эрдоган сказал о наличии договоренности с Москвой:

В Африне будет наведен порядок. Мы не намерены отступать. Мы говорили об этом с нашими российскими друзьями. У нас есть соглашение.

В свою очередь, пресс-секретарь президента России Дмитрий Песков подтвердил наличие контактов с представителями турецкого и сирийского руководства по вопросу «Оливковой ветви». По его словам, в Москве выступают за сохранение территориальной целостности Сирии. В МИД РФ пообещали внимательно следить за развитием событий в регионе. Минобороны РФ перед началом операции вывело военный контингент из региона «для упреждения возможных провокаций, исключения угрозы жизни и здоровью российских военнослужащих».

Сократить сроки и масштабы

В курсе операции и международная коалиция, возглавляемая США (в ее составе и Франция, уже выступившая против проведения операции). В Госдепартаменте США призвали ограничить операцию в Африне масштабами и сроками. На это Эрдоган посоветовал Вашингтон «начать с себя»:

США нам говорят, чтобы сроки были ограниченными. Я спрашиваю: а в Афганистане, в Ираке ваши сроки закончились? Вы все еще там находитесь. Это не высчитывается математически [США воюют в Афганистане с октября 2001 года, за это время погибли 3405 военных НАТО, на 30 сентября 2017 года в стране находились 15 282 американских солдат].

Вице-премьер страны Бекир Боздаг при этом назвал главное условие для продолжения сотрудничества Анкары и Вашингтона — прекращение поставок американского оружия сирийским курдам и возврат уже переданного. По словам Эрдогана, на время операции «Щит Евфрата» курдские формирования получили пять тысяч грузовиков с вооружением, оборудованием и боеприпасами от США.

Начало операции

Еще неделю назад Вашингтон якобы заявил о планах создания «пограничных сил безопасности» на севере Сирии из формирований «Сирийских демократических сил» (состоят преимущественно из курдов). В ответ Турция пригрозила начать военную операцию, если США не прекратят вооружать курдов. Госдеп же заверил, что никаких «пограничных сил» создавать не планируется, но турецкая сторона не поверила и в субботу начала операцию.

Еще одним поводом стало неисполнение курдами ультиматума, который был поставлен Турцией. Курдские боевики должны были в недельный срок покинуть занимаемые ими позиции или готовиться к уничтожению. И они, очевидно, приготовились. 20 января Турция подвергла позиции курдов в Африне артиллерийскому обстрелу и авиаударам. При этом погибли шесть мирных жителей и три бойца курдского формирования СНС. Турецкий Генштаб настаивает на том, что все погибшие «являются террористами».

Позднее курдские ополченцы заявили, что удары турецкими ВВС наносились «с одобрения России», поэтому она тоже несет ответственность за смерти в регионе. Россия же в глобальном смысле возлагает ответственность за эскалацию в Африне на США из-за заявления о формировании «пограничных сил» и вооружения курдов в Сирии.

Александра Юшкявичюте

НЕЗАВИСИМАЯ

Послание президента готовят к 8 февраля

По традиции Путин лично отредактирует текст выступления перед парламентом

Владимир Путин, как ожидается, огласит Послание Федеральному собранию, которое так и не состоялось в 2017 году, в промежутке между 6 и 8 февраля. Эксперты не сомневаются, что документ будет носить чисто предвыборный характер, однако затрудняются предсказывать, что

нового может предложить человек, находящийся у власти уже 18 лет. Составленный его администрацией текст по уже сложившейся традиции Путин отредактирует лично накануне обнародования.

В последние годы президент встречался с Федеральным собранием в декабре. Как известно, Конституция предписывает главе государства выступать с Посланием ежегодно, но в 2017-м случился пропуск. Еще в ноябре стало известно, что мероприятие будет перенесено на февраль нового года.

Источники «НГ», близкие к администрации президента, теперь называют несколько дат. Послание якобы будет в промежутке между 6 и 8 февраля. Ранее же предполагалось, что его наметят уже на конец следующей недели. Поскольку часто знаковые мероприятия президента — например, пресс-конференции или «прямые линии» — назначаются на четверг, вполне можно предположить, что наиболее вероятным выглядит 8 февраля.

Содержание документа, как всегда, окутано завесой секретности. Например, по данным телеграмм-канала «Незгарь», известной публикацией разного рода политических инсайдов, «президент работает с весьма узкой группой спичрайтеров во главе с Антоном Вайно и Дмитрием Песковым». И никто, дескать, в деталях этой работы не посвящен. Источники «НГ», близкие к администрации, подтвердили эту информацию, но уточнили, что круг авторов документа, конечно, более широк. Наряду с Песковым и Вайно в нем находится и министр экономического развития Максим Орешкин.

Телеграмм-канал, кстати, отметил, что пока так и нет понимания того, где же будут обнародованы контуры политической программы Путина. Мол, это может произойти или на его встрече со штабом и доверенными лицами, которая намечена на 28–30 января, или все же в Послании Федеральному собранию.

Политолог Андрей Колядин в беседе с «НГ» объяснил выбор времени Послания веками предвыборной кампании Путина: «В соответствии с ее стратегией обращение было изначально поставлено на февраль. Не использовать знаковое выступление в предвыборных целях было бы неразумно».

По словам Колядина, Послание скорее всего будет наполнено экономическими инновациями и предпосылками политических реформ. «В каком виде это будет в реальности, предсказать сложно. Путин лично правит и корректирует текст», – сказал эксперт.

Как указал политолог Аббас Галлямов, за минувшие 18 лет нахождения Путина у власти тот сказал уже столько, что у Кремля может возникнуть серьезная проблема с содержанием Послания. «С одной стороны, в обществе крепнет запрос на перемены, с другой – по-прежнему силен страх перед любыми изменениями, есть тяга к стабильности. Удовлетворить этот противоречивый спрос совсем не просто. К тому же власти оказались заложниками собственного оптимистичного дискурса последних лет. Начать честно говорить о проблемах сейчас нельзя – люди просто не поймут: «Еще вчера вы говорили, как все хорошо, а сейчас вы нам начинаете рассказывать, как все плохо».

А раз говорить о реальных проблемах сложно, то, предположил эксперт, «придется обещать манну небесную и дальше». «Однако делать это в условиях деградирующей экономики и социальной сферы совсем не хочется, ведь очевидно, что впереди непопулярные реформы, а совсем не рьяники с шампанским. На все это накладывается и то, что Путин слишком долго находится у власти и за это время успел поговорить с народом буквально обо всем. Сейчас что ни скажи – все равно возникнет ощущение повторения.

Источники «НГ», близкие к администрации, отметили, что ожидать предложений об изменениях в политической сфере не стоит. «Путин все перелопачивает лично. К примеру, в прошлом Послании был большой внутриполитический блок, который исчез в итоговом варианте после его правок».

Однако, по мнению руководителя Центра политико-географических исследований Николая Петрова, перенос даты на февраль может быть связан и с выходом американского доклада о российской элите, на который, возможно, захочет отреагировать Путин. Петров заметил, что мобилизация электората «страшилками о Западе» скорее всего произойдет в ходе кампании. А вот ни с какой реальной позитивной повесткой, уверен эксперт, глава государства выступать не будет – если, конечно, он не предложит радикальных реформ в

политической сфере. Но такого рода, которые будут касаться реорганизации роли самого Путина в российской политической системе после этих выборов, а главное, после окончания его президентского срока. «Главная задача Путина – сохранить и в будущем свою легитимность в качестве вождя», – заявил «НГ» Петров.

Алексей Горбачев

ВЕДОМОСТИ

Валерий Зорькин останется председателем Конституционного суда

Президент предложит сенаторам утвердить его на новый шестилетний срок

Президент предложит Совету Федерации переназначить председателя Конституционного суда Валерия Зорькина на новый срок. Об этом «Ведомостям» рассказали несколько человек в администрации президента и судебском сообществе: документы уже подписаны Владимиром Путиным, знают собеседники. Пресс-секретарь президента Дмитрий Песков не ответил на вопрос «Ведомостей». Председатель комитета Совфеда по законодательству Андрей Клишас сказал, что в верхнюю палату такие документы не поступали. Сотрудник аппарата Конституционного суда вопрос о переназначении председателя не комментировал.

Согласно внесенным в 2009 г. поправкам в закон «О Конституционном суде» его председатель теперь не выбирается судьями, а назначается Совфедом по представлению президента. По этой процедуре Зорькин, которому 18 февраля исполнится 75 лет, был впервые наделен полномочиями 22 февраля 2012 г., а следующий срок будет для него уже пятым подряд после возвращения на этот пост в 2003 г. (в 1991 г. он стал первым руководителем новообразованного Конституционного суда, но после событий сентября – октября 1993 г., когда суд встал на сторону Верховного совета в противостоянии с Кремлем, Зорькин работал в качестве рядового судьи).

Переназначение Зорькина – вопрос решенный, но срок, на

который продлены полномочия, уже не так очевиден, признается человек в администрации президента: пост председателя Конституционного суда (или же нового суда, который может появиться после объединения Конституционного и Верховного судов) было принято рассматривать как один из возможных вариантов трудоустройства премьера Дмитрия Медведева, чье правительство в мае сложит полномочия перед вновь избранным президентом. Впрочем, сам Путин в декабре на встрече с Конституционным судом в ответ на прямой вопрос о перспективах такого объединения порекомендовал судьям работать спокойно.

При этом не осталось незамеченным присутствие Медведева во вторник на торжественном собрании по случаю 95-летия Верховного суда, куда приехал и Путин. Традиционно «президентские» мероприятия такого уровня проходят без участия премьера, говорит чиновник, присутствовавший на собрании. По его словам, сам Медведев объяснил председателю Верховного суда Вячеславу Лебедеву, что приехал поздравить его «как юрист». Путин же, выступая перед судьями, высоко оценил результаты слияния Верховного и Высшего арбитражного судов, но не сделал даже намека на возможность нового слияния судов.

«Зорькин – это эпоха, это человек-легенда, – говорит депутат Госдумы на условиях анонимности. – Можно долго говорить о том, как он выстраивает политику суда, о его гражданской позиции (в том числе и во время конституционного конфликта в 1993 г.), и все слова будут только в превосходной степени». Переназначение Зорькина воспринимается другими ветвями судебной власти как положительный сигнал, признается человек в Верховном суде: тем самым президент дает понять, что сохраняет существующий статус-кво, а это всех действующих лиц устраивает.

Руководители обоих высших судов – люди заслуженные, с опытом, ничем не провинились и движутся в генеральном русле, соглашается политолог Евгений Минченко. Если вдруг идея объединения окажется востребованной, тогда и понадобится освободить место руководителя, а до этого все будет продолжать двигаться в прежнем консервативном направлении, уверен эксперт. С другой стороны, концепция судебной реформы президенту уже представлена и решение за ним, резюмирует Минченко.

Переназначение Зорькина говорит о том, что власть устраивает нынешнее положение Конституционного суда, его место и роль в политической системе, которые сводятся к тому, что суд не мешает власти, отмечает член Совета по правам человека Павел Чиков. В Германии, например, такой суд наделен серьезными полномочиями и практически не оставляет работы для ЕСПЧ – почти все вопросы решаются внутри страны. В России, напротив, роль Конституционного суда неуклонно снижается, а его работу во многом взял на себя Страсбургский суд, констатирует Чиков. Это приводит к растущей конфронтации между Россией и Европой, а выходить из этого клинча придется администрации президента. И если рассматривать кадровое решение Кремля как сигнал, то это сигнал о том, что ожидаемые от нового президентского срока структурные изменения не затронут Конституционный суд, полагает эксперт.

Анастасия Корня

ГОСУДАРСТВО И БИЗНЕС



Дискуссия мимо санкций

В Давосе прошла «русская» сессия

Макроэкономика стабильна, поэтому пора переходить к реформам микроуровня, рассказали на Давосском форуме представители российской делегации. Россия — лидер в блокчейне, а санкции не так важны, считают они

Представители российского правительства и бизнеса попытались объяснить иностранным инвесторам на форуме в Давосе, как обстоят дела в экономике страны. С их точки зрения, после макроэкономической стабилизации нужно сосредоточиться на изменениях на микроуровне, а также стать лидерами в блокчейне. Иностранцев больше интересовали санкции, но россияне об этом говорили неохотно — это не тот вопрос, на котором стоит заикливаться.

Ждать ли перемен

Россия столкнулась с самой затяжной рецессией с начала правления Владимира Путина — как убедить инвесторов в Давосе, что его новый срок будет другим? Такой вопрос вице-премьеру Аркадию Дворковичу на стратегической сессии о России в среду, 24 января, задал редактор Bloomberg Джон Фрэр. Цифры говорят сами за себя, дал понять Дворкович, который в этом году возглавил делегацию России на Всемирном экономическом форуме (ВЭФ): инфляция рекордно низкая, что дает хороший шанс для роста реальных доходов, ставки снижаются, тем самым давая новые возможности для инвестиционных проектов, малого и среднего бизнеса, ускоряются сельское хозяйство, химическая промышленность и другие отрасли, растут иностранные инвестиции, безработица по-прежнему низкая, а демографическая ситуация стабилизируется. «И результат — мы полностью восстановились от рецессии 2015–2016 годов», — объявил вице-премьер. Росту может навредить разве что снижение производства нефти, которое стало результатом сделки ОПЕК, добавил

он, хотя сама договоренность — правильный шаг.

Правительство не оценивает экономическую ситуацию как великолепную, подчеркнул Дворкович. Однако больших изменений после выборов ожидать не стоит. «Мы должны просто продолжать то, что мы делаем», — подчеркнул Дворкович. Макроэкономические риски очень низкие, нужно сосредоточиться на улучшении бизнес-климата и структурных реформах на микроуровне, сказал вице-премьер.

О бизнес-климате говорили на встрече Путина с бизнесменами в декабре, поделился основной владелец «Северстали» Алексей Мордашов, также участвовавший в «русской» сессии Давоса. Россия, считает он, будет пытаться получить больше от развития технологий, а корпорации могли бы помочь в цифровизации и обучении людей. Сейчас рост основан на «традиционной» экономике, и пора переходить к технологиям будущего, рассуждал глава Внешэкономбанка Сергей Горьков. Россия, уверял он, может стать лидером в блокчейне (хотя биткоин Горьков считает пузырьем) благодаря, в частности, сильным кадрам. А к концу своей речи о технологиях глава ВЭБа и вовсе пришел к выводу, что Россия уже лидер в сфере блокчейна.

Сдвиг нужен «срочно»

О плотных связях с Россией говорила председатель крупнейшей итальянской нефтегазовой компании Ени Эмма Марчегалья. Санкции итальянцам не нравятся, и даже в этой непростой ситуации европейцы и американцы должны оставаться в контакте с Москвой, подчеркнула она. Итальянское правительство и компании близки к России, но они следуют решениям Еврокомиссии, сказала Марчегалья, добавив, что не знает, до каких пор продлится нынешнее положение дел. Объем внешней торговли России с другими странами упал на 40–50%, но не только из-за санкций, отметил, в свою очередь, Дворкович: во-первых, сказываются более низкие цены на нефть, во-вторых — ослабление рубля, которое сократило импорт.

Отношения России и США «довольно токсичные», рассуждал президент американского экспертного центра Atlantic Council Фредерик Кемп. США готовы плотно работать с Россией в сферах

контртерроризма или борьбы с наркотрафиком, но экономические отношения не изменятся без перемен в ситуации с Украиной, объяснял он присутствующим.

Макроэкономическая ситуация стабильна, но это стагнация, которая длится с 2004 года, считает Кемп: размер экономики уменьшился, санкции съедают по 1–1,5% ВВП в год, уровень развития технологий отстает, а таланты уезжают из страны. «Реальный вопрос — будет ли после выборов существенный сдвиг в подходе [к экономике]. Я не знаю, будет ли он, но России это нужно срочно», — заключил он, напомнив о докладе Минфина США по возможным новым санкциям, который будет готов 29 января. Упоминание в докладе приближенных к Кремлю людей не означает автоматического введения санкций, отметил он, но это в любом случае скажется на репутации фигурантов доклада при ведении бизнеса с ними.

Незначительная проблема

О возможности попадания в новый санкционный список США модератор спросил Горькова. ВЭБ как государственный институт развития очень близок к правительству, ответил он. «Но наша миссия — создать новую экономику для России и профинансировать конкретные проекты», — указал Горьков. Прямое влияние на бизнес-климат от санкций вряд ли есть, так как они распространяются на отдельные секторы экономики и нужно отделять частный бизнес от государства, рассуждал затем Мордашов. «Для частных компаний, как «Северсталь»... Мы не имеем ничего общего с правительством», — отметил Мордашов. — У нас нет государственного участия, мы не участвуем в государственных программах». С другой стороны, санкции способствуют тревожности и неопределенности, которые уже наблюдаются в России, полагает Мордашов. Если в санкционные списки люди попадут просто за то, что у них успешный бизнес, — это будет провалом, добавил Кемпе.

Но России пора что-то решать с ограничениями и понять, как позиционировать себя, подчеркнул он. «Без финансирования, без доступа к технологиям, без открытости и открытых отношений с Европой и США — я не думаю, что Россия когда-либо сможет

реализовать весь свой потенциал», — сказал эксперт.

Разговоры о санкциях к этому времени надоели Дворковичу. «Санкции не самая важная вещь в мире, это незначительная проблема, на обсуждение которой мы не должны тратить много времени. Мы должны просто работать все более эффективно. Это не Россия прячется от диалога, это не Россия не открыта [к нему]. Американцы прячутся от нас в Давосе. Это маленькая деревня, но они не хотят разговаривать, прячась от реальной дискуссии», — заявил он. США считают, что санкции эффективны, и приводят в пример Иран и КНДР, но Россия не Иран и не КНДР, отметил вице-премьер. Гораздо важнее, что Россия делает со своими институтами и юридической системой, заключил Дворкович.

Антон Фейнберг

ВЕДОМОСТИ

Протекционизм может дорого обойтись США

Прежде пошлины на импорт уничтожали больше рабочих мест, чем сохраняли

«Наши действия помогут создать рабочие места для американцев» — так президент США Дональд Трамп объяснил свое решение ввести пошлины на импорт солнечных панелей и стиральных машин. Ожидается, что это произойдет в ближайшие недели. Но, как показывает история, пошлины могут иметь обратный эффект.

Два предыдущих президента США в первые годы своей работы принимали аналогичные решения. Джордж Буш-младший ввел пошлины на импорт стали в 2002 г., а Барак Обама — на импорт китайских шин в 2009 г. Больше они, как и другие президенты США с 1970-х гг., не пытались защищать подобным образом американские компании от импорта. Во многом из-за предупреждений экономистов, что обоюдный урон от такой защиты перевешивает преимущества.

По некоторым оценкам, введение Бушем пошлин на импорт стали привело к потере 200 000 рабочих мест в компаниях, использующих сталь; это больше, чем тогда работало во всей сталелитейной промышленности США. Небольшой

компания сократили зарплаты на \$4 млрд. По оценкам Института международной экономики Питерсона, 35%-ные пошлины Обамы на импорт китайских шин помогли сохранить 1200 рабочих мест, но за каждое из них американским потребителям пришлось заплатить \$900 000. Кроме того, из-за роста цен на шины работу потеряли более 2500 человек в розничном секторе.

Эти примеры показывают, почему действия Трампа были раскритикованы участниками отраслей, которые он хочет защитить. Как утверждают представители солнечной энергетики, пошлины помогут временно защитить лишь 1000 сотрудников небольших производителей солнечных панелей, которые к тому же принадлежат иностранным компаниям. При этом более дорогой импорт будет мешать развитию солнечной энергетики в стране и поставит под угрозу более 20 000 рабочих мест в этой отрасли.

Как утверждают президент США и его сторонники, более жесткая позиция в торговле стимулирует инвестиции американских и иностранных компаний в экономику США. Во вторник Трамп привел в качестве примера решение южнокорейских LG и Samsung переместить производство стиральных машин в США, хотя оно было принято давно и независимо от пошлин. Также Трамп заверил, что торговой войны с Китаем не будет. Но некоторые сотрудники его администрации предупреждают, что неосторожным поведением Трамп рискует нивелировать экономическую выгоду от налоговой реформы и смягчения регулирования, особенно если выполнит угрозу вывести США из соглашения о свободной торговле с Канадой и Мексикой (NAFTA).

Подобные опасения разделяют многие экономисты. Например, если в ближайшие недели Трамп введет пошлины на импорт алюминия или стали во имя национальной безопасности, могут вырасти издержки автопроизводителей, считают специалисты Oxford Economics. А возможная выгода будет незначительной — на долю сталелитейной промышленности придется лишь 2% производства США. Такие намерения противоречат стратегии Трампа, сказано в докладе Oxford Economics: «Предлагая защиту американским производителям стали и алюминия, США фактически поддерживают очень маленький сегмент производства за счет других секторов, которые сталкиваются с

такой же, если не более сильной конкуренцией».

Перевел Алексей Невельский

Коммерсантъ® Торговцам госзаказом обозначили условия

Минфин начал разработку требований к электронным торговым площадкам

По данным «Ъ», Минфин начал работу над самым конфликтным документом в области закупок — требованиями к электронным торговым площадкам (ЭТП), работающим в этой сфере. За основу взят документ, подготовленный самими ЭТП еще в 2016 году, однако цифровизация сферы потребует его доработки. В частности, остается нерешенным вопрос о том, кто заплатит за подключение площадок к независимому регистратору: пока Минфин рассчитывает, что ЭТП сделают это за свой счет, ссылаясь на отсутствие в бюджете средств, что вызывает недовольство у операторов.

Как стало известно «Ъ», заместитель главы Минфина Алексей Лавров провел во вторник совещание с участием 12 крупнейших ЭТП для госзакупок и закупок госкомпаний. Обсуждалось формирование требований к электронным площадкам, а также подход к финансовой модели их работы. Для запуска процесса цифровизации закупок Минфину до 1 июля предстоит принять около 30 подзаконных актов: ведомство подготовило предварительный план их разработки, и, как заявляла в ходе Гайдаровского форума глава профильного департамента министерства Татьяна Демидова, требования к ЭТП — один из самых потенциально конфликтных документов в нем.

По материалам совещания у господина Лаврова за основу требований были взяты предложения шести площадок для госзаказа — «Сбербанк-АСТ», ЕЭТП, ММВБ-ИТ, «РТС-Тендера», Агентства по госзаказу Татарстана и Российского аукционного дома, а также ЭТП «ТЭК Торг», — подготовленные еще в ноябре 2016 года по запросу ФАС. Именно они оказались в раздаточных материалах Минфина. Как рассказали «Ъ» участники совещания, Алексей

Лавров назвал требования «проработанными». Не вызвали возражений ведомства и согласованные операторами технические требования к ЭТП и мерам их информбезопасности.

По материалам совещания (есть у «Ъ»), оператором ЭТП предлагается считать юрицо, включенное в перечень, утвержденный правительством. Проверять оператора уполномоченный орган сможет только раз в год. Учредителем ЭТП не сможет выступать иностранный гражданин или юрицо, владеющие прямо или косвенно (через иных лиц) более чем 25% его капитала. Оператор обязан будет размещать серверы ЭТП в РФ, а также «обеспечить интеграцию ЭТП с государственными информационными системами». Чтобы работать в системе госзаказа, ЭТП необходимо будет 100 млн руб. капитала. Отметим, что по крайней мере часть ЭТП намерена добиваться введения переходного периода для выполнения этого требования. «От наших предложений решили оттолкнуться. Но за год было много законодательных изменений: пока не решен вопрос управления обеспечением через спецсчета и порядок взаимодействия с банками. Их еще нужно будет дорабатывать», — рассказал «Ъ» глава «ТЭК-Торга» Дмитрий Сытин.

Отметим, что ранее свой вариант требований к площадкам операторам разослало и Минэкономики от имени заместителя главы ведомства Михаила Расстригина. Этот более жесткий проект (в частности, предполагающий повышение требований к капиталу ЭТП до 250 млн руб.) готовил, по данным «Ъ», экс-глава департамента развития контрактной системы ведомства Максим Чемерисов. Уже после передачи Минфину полномочий по регулированию закупок чиновнику пришлось продлевать с ЭТП ранее подписанное Минэкономики и ФАС соглашение об их работе (см. «Ъ» от 6 декабря), однако Минфин явно не намерен делиться с ним регуляторными полномочиями: на совещании у господина Лаврова предложения господина Чемерисова не обсуждались.

Сами операторы площадок говорят, что отвечают уже более высоким требованиям, чем к ним предъявляли в 2010 году, и Минфину нужно просто зафиксировать положение вещей. «По сути, самостоятельно достигнутые площадками высокие требования занижать нет никакого

смысла, их необходимо просто перенести в готовящееся постановление правительства», — считает глава «Единой электронной торговой площадки» Антон Емельянов.

Вопросы у руководителей площадок вызвало финансирование подключения к системе «Независимый регистратор». По закону подключение должен оплачивать бюджет, но на совещании в Минфине выяснилось, что в бюджете на это нет денег (это подтвердил представитель Минкомсвязи), и был поднят вопрос подключения операторов за свой счет. В ЭТП, в свою очередь, указывают на то, что использование ГИС «Независимый регистратор» законодательно не закреплено, не определено и контролирующее его ведомство. Недовольство ЭТП вызвала и попытка Минфина распространить обсуждаемые требования на площадки, работающие в рамках закона о банкротстве. «Операторы, обеспечивающие проведение торгов в процедурах несостоятельности, подлежат саморегулированию. Именно СРО операторов наделены правом определять требования к ним», — отметил в беседе с «Ъ» один из руководителей ЭТП.

В итоге Минфин сформировал рабочую группу из операторов ЭТП, которую возглавил «Сбербанк-АСТ», к 10 февраля она должна представить консолидированную позицию по обновленному документу. В марте Минфин планирует обсудить требования в правительстве и принять их в апреле.

Дарья Николаева, Анна Пушкарская, Санкт-Петербург

ОЦЕНКИ, ПРОГНОЗЫ, СТАТИСТИКА



Временные вхождения государства

Глава «Открытия» Михаил Задорнов о перенасыщенности банковского сектора и его скорой консолидации

Председатель правления находящегося под санацией в Фонде консолидации банковского сектора «ФК Открытие» Михаил Задорнов считает, что сейчас в стране действуют слишком много банков. Их количество будет сокращаться, и в скором будущем отрасль ждет консолидация. По большому счету, она уже идет. Переживает изменения и само «Открытие» — банк возвращает себе активы и интегрирует разрозненные подразделения.

«Топ-200 российских банков закрывают 90% потребностей с точки зрения размещения средств населения, предприятий, активов, а также с точки зрения привлечения средств с международных финансовых рынков», — рассказал Задорнов в интервью РБК.

По его мнению, консолидация банковского сектора неизбежна и является лишь вопросом времени. Причина тому — низкие показатели экономического роста в последние годы и не устраненные до сих пор последствия кризиса 2008-2009 годов. «Вот с 2008 года, за десять лет, ВВП России вырос на 4-5%. В этой связи очевидно, что банковская система, которая является кровеносной системой экономики, с точки зрения масштабов и прибыли растет не быстрее, не чувствует себя лучше экономики», — отметил банкир.

«России просто не нужно такое количество финансовых институтов, которое было в 2007-2008 годах. Не только банков, но и страховых компаний, НПФ, профучастников рынка ценных бумаг», — уверен бывший министр финансов.

Более того, консолидация уже вовсю идет, хотя общественность, в том числе и деловая, пока еще не

осознает масштабов происходящих процессов. И дело не только в трех банках, попавших под санацию во второй половине 2017-го («Открытия», Бинбанке и Промсвязьбанке). На рынке произошло и другое масштабное событие — реорганизация Группы ВТБ, в ходе которой фактически независимый прежде ВТБ 24 (даже в Ассоциации российских банков он состоял как отдельный член) стал простым подразделением, ответственным за розничный бизнес.

С реалиями ВТБ Задорнов знаком не понаслышке, ведь последние 12 лет как раз возглавлял ВТБ 24 — до его прихода он назывался «Гута-банком». Накопленный опыт топ-менеджер использует и на новом месте. Главными задачами временной администрации он считает полноценную интеграцию всей банковской инфраструктуры внутри «Открытия» и возврат в группу активов. Из-за того, что банки объединялись поспешно, многие процессы так и не были отлажены, а продукты — интегрированы. Например, в группе до сих пор действуют сразу пять процессинговых центров.

«Последний результат нашей работы — сделка по вхождению в группу «Открытия» двух УК, управляющих 600 миллиардами рублей пенсионных средств. Эти компании не принадлежали банку «Открытие», не находились под операционным контролем банка и самих пенсионных фондов. В портфелях этих компаний были почти 6% акций ВТБ», — рассказал Задорнов. — Ели брать мою прошлую практику, мы предпочитали все основные поддерживающие функции иметь на банке в собственности, не плодя обслуживающие компании и не платя НДС. Это более экономически эффективно».

Бывшие собственники «Открытия» не идут на контакт с новым руководством в той мере, в которой ему бы этого хотелось. Тем не менее, в результате уже проделанной работы банку удалось избавиться от задолженности перед ВТБ — в свое время кредит брали на покупку «Номос-банка». Как именно удалось урегулировать вопрос, Задорнов не рассказал.

При этом о многих бывших работниках «Открытия» нынешний

глава высказывается позитивно. Несмотря на положение, в котором оказался банк, у него есть много сильных сторон, которые временная администрация будет развивать. Это и инвест-банкинг, и брокерский бизнес, и private banking, и даже ИТ, о которых сам Задорнов еще недавно высказывался в крайне негативном ключе. По его словам, около трети прежних сотрудников продолжат работать в составе нового руководства. Еще треть составят представители ВТБ, и столько же наберут на рынке: «Команда «Открытия» будет реально объединенной».

Более того, представители «Открытия» могут оказаться даже в наблюдательном совете ВТБ. Процесс возврата активов приводит в том числе и к неожиданным результатам. Те самые 6% акций ВТБ (на самом деле чуть меньше), пополнившие баланс «Открытия», присоединились к уже имевшимся 9,08%. В результате, в распоряжении банка оказалась доля почти в 15%, что позволяет делегировать сразу двух представителей в наблюдательный совет группы. По словам Задорнова, руководство рассмотрит такую возможность и примет решение. Таким образом, может оказаться, что «Открытие» и ВТБ обменяются топ-менеджерами — до недавнего времени Задорнов входил в правление общей группы ВТБ.

В целом же в «Открытии» сейчас полным ходом идет перестраивание бизнес-модели. По словам Задорнова, банки, которые в условиях сжимающегося рынка не готовы идти на это, «оказываются в числе просчитавшихся, и их уход становится неизбежен». Именно это объединяло три банка, находящихся сейчас в ФКБС, — среди их активов было много кредитов и сделок, связанных с бизнесом основных владельцев.

«С точки зрения здоровья отдельных игроков, после трех начавшихся крупных санаций в топ-15 «нежиловцев» практически не осталось. Но слабые звенья в топ-50 еще есть. И это естественно. Сколько банков останется в России через 3-4 года, неизвестно. Да и не стоит мерить рынок с помощью этого показателя». За последние пять лет — с момента прихода в ЦБ Эльвиры Набиуллиной — с рынка по разным причинам ушли больше 350 кредитных организаций. Многие из

них лишились лицензии, а некоторые добровольно сдали ее регулятору, не видя перспектив для успешного бизнеса.

Алексей Афонский

НЕЗАВИСИМАЯ

Мир устремляется вперед почти без России

Впервые с начала нулевых разрыв между ростом экспорта и ВВП РФ стал более чем десятикратным

На экономическом форуме в Давосе стало известно, что пока глобальный ВВП будет прибавлять 3,9% в год, российский в лучшем случае покажет ежегодный прирост на 3–3,5%. Это максимум, несмотря на дорожающую нефть. России в условиях ускоряющегося мирового роста все сложнее сохранять свои позиции. Срабатывают и внутренние ограничители. В итоге в прошлом году разрыв между увеличением российского экспорта и ростом ВВП РФ впервые с начала нулевых стал более чем десятикратным.

Уже «через пару лет» российская экономика может расти на 3–3,5% в год. О таких надеждах рассказал в среду на деловом завтраке ВТБ в рамках Всемирного экономического форума в Давосе глава Минэкономразвития Максим Орешкин.

Идентичный прогноз у главы ВТБ Андрея Костина. «Мы вошли в эру позитивного и стабильного экономического роста. Он не такой большой, как хотелось бы. В этом и следующем году рост ВВП, возможно, составит около 2%. Учитывая нашу демографическую ситуацию, я думаю, что для нас обоснованный рост будет 3–3,5%, которого мы планируем достичь в течение нескольких лет», – цитирует Костина RNS. Но базовый прогноз правительства – ежегодный рост чуть больше чем на 2% в течение 2018–2020 годов.

Скорее всего представители российской делегации рассказали инвесторам о максимуме, на который способна экономика РФ, – и то вопрос, насколько он достижим. Но даже этот максимум не дотягивает до мировых темпов роста. Как ранее уже писала «НГ»,

Международный валютный фонд (МВФ) ожидает, что уже в 2018-м годовой рост мирового ВВП ускорится до 3,9% (см. «НГ» от 23.01.18). А когда в 2017 году мировой ВВП увеличился, по данным МВФ, на 3,7%, рост российского ВВП не смог дотянуть даже до 2%.

При этом в российском правительстве рассчитывают на позитивную динамику нефтяных цен. В Давосе глава Минэнерго Александр Новак заявил, что нам не стоит опасаться сланцевых революций, «потому что они не решат всех проблем и не закроют всех потребностей мира в энергоресурсах». «В ближайшие 20 лет нам понадобится 20 млн барр. нефти в сутки, чтобы компенсировать выпадающую добычу, и еще 10 млн барр. в сутки, чтобы обеспечить растущие потребности. Сланцевая нефть не покроет всего растущего спроса на энергоресурсы», – пояснил министр. «Идет рост спроса на углеводороды, на нефтепродукты. Мы ожидаем его на уровне 1,5 млн барр. в сутки. Это дает нам оптимизм и позволяет говорить о том, что цены будут держаться на хорошем уровне», – рассказал также Новак.

Казалось бы, хорошая новость для России: впереди еще как минимум 20 лет глобальной нефтяной зависимости и у РФ есть надежда на приток нефтедолларов в экономику. Тем более хоть нефтяные цены и не вернулись к уровням четырехлетней давности, однако они действительно сейчас растут.

Проблема же в том, что нефтяные цены и экспорт энергоресурсов больше не помогают российской экономике ускоренно расти. Например, по данным Минфина РФ, средняя цена нефти марки Urals в 2017-м составила около 53 долл. за баррель, это примерно на 27% выше показателя 2016 года.

По статистике Федеральной таможенной службы, российский экспорт в 2017-м рос более чем на 25%, что логично. Хоть доля энергоресурсов в структуре российского экспорта сокращается, она все равно остается значимой. Так, в январе–ноябре 2017-го в структуре экспорта в страны дальнего зарубежья на топливно-энергетические товары приходилось 64,5%, а в экспорте в страны СНГ – 33,1%. Раньше эти доли могли превышать 70 и 50% соответственно.

Но, несмотря на это, ВВП РФ не смог показать в прошлом году прирост даже на 2%: экспертные оценки прошлого года роста

колеблются в диапазоне от 1,4 до 1,8%. Нефтяная подпитка помогает России все меньше. Из данных Росстата следует, что в 2017-м впервые с начала нулевых разрыв между годовым приростом экспорта и увеличением ВВП стал более чем десятикратным. Были, конечно, годы, когда экспорт мог сокращаться, а ВВП расти; когда экспорт мог падать значительно сильнее, чем ВВП. Но если говорить именно о положительной динамике двух показателей, то обычно в РФ экспорт рос быстрее, чем ВВП в 3,5, максимум 8 раз. Но не в 14–18 раз (данные колеблются в зависимости от оценок итогов 2017-го).

Из этого следует, что нефтяная модель не может обеспечить российской экономике рост выше среднемирового: мир хоть и нуждается в энергоресурсах, но, видимо, не в тех объемах, которые смогли бы обеспечить нам бурный рост. Мировая экономика не просто ускоряется, она переходит на иной уровень развития: недаром в Давосе не первый год много говорится о четвертой промышленной революции. И хоть российские министры все чаще произносят такие слова, как «цифровизация» и «блокчейн», пока рано говорить, что Россия кроме сырья и военной техники может предложить миру что-то еще конкурентоспособное по цене и качеству.

И если Россия не сумеет встроиться в новый, более современный и сложный, ускоряющийся мир, то она окончательно превратится в отстающую страну. Ведь помимо внешних угроз в экономике РФ срабатывает множество внутренних ограничителей – от экономических до политических.

При этом, как заявил вчера в Давосе вице-премьер Аркадий Дворкович, в следующем политическом цикле – после выборов 2018 года – правительство РФ продолжит делать то, что делало последние годы. «С макроэкономической точки зрения у нас низкая инфляция, гибкие валютные курсы, валютные риски низкие. У нас растут международные резервы», – говорит он. – Теперь мы должны сконцентрироваться больше на структурных реформах бизнес-среды. Фокус будет другой, но общая стратегия прежняя».

Хотя, конечно, и в мировой экономике немало проблем. Недаром глава МВФ Кристин Лагард призывает международное сообщество не расслабляться. По ее словам, «мы должны быть воодушевлены, но не удовлетворены»

глобальным ростом ВВП. Ведь проблемы социального неравенства до сих пор актуальны.

Да и если смотреть на динамику развитых экономик, то она тоже выглядит скромно, особенно на фоне Китая и Индии. Разница с Россией лишь в том, что, например, Франция, Германия или Япония, которые тоже растут далеко не на 3% в год, могут сделать ставку на высокотехнологичную продукцию. Наконец, есть среди развитых экономик и нефтяные державы, например Норвегия, сумевшие избежать сырьевого проклятия и заняться развитием высокотехнологичных отраслей, наладив выпуск в том числе такого промышленного оборудования, которое вынуждена закупать у нее Россия.

Тот факт, что, несмотря на быстрый рост нефтяных цен, российская экономика почти не ускоряется, свидетельствует о наличии в ней серьезных проблем, считают опрошенные «НГ» эксперты. «Возможно, главной из этих проблем стали пессимистичные ожидания у всех основных экономических агентов. Правительство не наращивает госзакупки, опасаясь роста бюджетного дефицита и падения нефтяных цен. Бизнес не наращивает инвестиции, опасаясь низкого спроса со стороны внутренних потребителей, а также усиления внешних санкций. Потребители слабо увеличивают свои расходы, поскольку пока еще не верят в будущий устойчивый рост доходов. Другими словами, экономике для быстрого развития нужно гораздо больше определенности, чем есть сейчас», – поясняет доцент Российского экономического университета Сергей Ермолаев.

«Поскольку темпы роста российской экономики гораздо меньше мировых, то, конечно, снижается и ее вклад в развитие мировой экономики. То, что энергоресурсы для быстрого экономического роста недостаточно, стало очевидно еще в 2011 году, когда российская экономика резко замедлилась, несмотря на высокую, но, что важно, уже не растущую цену нефти», – добавляет Ермолаев.

«Одних ископаемых ресурсов, таких как нефть, газ, уголь и металлы, нам вряд ли хватит для того, чтобы успевать за темпами развития глобальной экономики, – соглашается гендиректор «Парса Компани Групп» Павел Кожевников. – За последние пятьдесят лет экономика развитых стран прошла процесс модернизации с

индустриальных моделей через постиндустриальную экономику к информационной и цифровой. Российская экономика не успевает за этим развитием».

«Мировая экономика живет будущим, имеет по-настоящему долгосрочный горизонт планирования, четкие планы по развитию технологий, которые также четко реализуются. Есть большой объем ожиданий, привлечение инвестиций в передовые разработки. В то время как у нас ситуация по-прежнему полна неопределенностей», – говорит первый вице-президент Российского клуба финансовых директоров Тамара Касьянова. Она ссылается на заявления министров, что рост ВВП РФ может ускориться до 3–3,5% «через пару лет». «А может, значит, и не ускориться. Спрос на нефть пока не будет снижаться, а что будет через 20–30 лет – об этом Россия не задумывается», – считает Касьянова.

По словам эксперта, большинству чиновников достаточно наших достижений в военно-промышленном комплексе и добыче полезных ископаемых. Конечно, правительство предпринимает какие-то действия, пытаясь внедрить новые технологии, «но речь ведь идет не обо всей стране, а об отдельных городах». Так что, по оценкам экспертов, в мировом масштабе эти усилия выглядят вторичными.

Анастасия Башкатова

БИЗНЕС-СТРАТЕГИИ



«Газпром-Медиа» возвращается на онлайн-экраны

Крупнейший медиахолдинг запустит видеосервис **медиахолдинг собственный**

«Газпром-Медиа» вернулся к идее создать свой собственный видеосервис. Спустя два года после того, как холдинг потерял контроль над ресурсом Rutube, он запускает онлайн-кинотеатр

«Газпром-Медиа» работает над проектом собственного онлайн-кинотеатра, рассказали РБК два источника, близкие к холдингу. Осведомлен об этой инициативе и один из партнеров «Газпром-Медиа».

Холдингу нужен собственный видеосервис, чтобы монетизировать в цифровой среде контент своих развлекательных телеканалов, прежде всего ТНТ, объясняет один из собеседников РБК. Будущее — за потоковым видео, поэтому успех в интернете — «это залог выживания для телевещателей», говорит другой источник РБК.

Субхолдинг «ГПМ Развлекательное ТВ» действительно готовит запуск видеосервиса, подтвердила директор по корпоративным коммуникациям «Газпром-Медиа» Ирина Осадчая. По ее словам, запуск проекта «ориентировочно» запланирован на весну. «Основная цель создания сервиса — сделать востребованный и популярный контент холдинга ближе к зрителю на всех платформах», — добавила Осадчая.

Номер один

«Газпром-Медиа», крупнейший по выручке отечественный медиахолдинг, управляет, в частности, телеканалом НТВ, радиостанциями «Авторadio», «Эхо Москвы», «Юмор FM», Energy, издательским домом «7 дней», кинокомпанией «Централ Партнершип», спутниковым оператором «НТВ Плюс».

В субхолдинг «ГПМ Развлекательное ТВ» входят телеканалы ТНТ, ТВ3, «Пятница», ТНТ4, «2 x 2» и «Супер». Кроме того, субхолдинг управляет также

эфирным каналом «Матч ТВ» и его тематическими версиями для кабельных сетей.

За девять месяцев 2017 года выручка «Газпром-Медиа» по МСФО достигла 60,8 млрд руб., операционная прибыль — 2,6 млрд руб., чистая прибыль — 997 млн руб. По итогам 2016 года 74% доходов холдинга обеспечила реклама.

Три попытки

«Газпром-Медиа» был одним из первых телевещателей, кто целенаправленно инвестировал в развитие собственных видеосервисов.

Еще в 2008 году холдинг закрыл сделку по покупке сервиса Rutube. Вся компания тогда могла быть оценена, как писал «Коммерсантъ», в \$15 млн.

В 2011 году о запуске собственного онлайн-кинотеатра Now.ru объявил входящий в «Газпром-Медиа» телеканал ТНТ. Планировалось, что сервис будет работать исключительно по платной модели (когда пользователь платит за доступ к контенту). Ежемесячная абонентная плата тогда была определена в 499 руб. Однако в своей отчетности за 2013 год ТНТ констатировал, что ему пришлось пересмотреть бизнес-модель Now.ru, который за эти годы так и не смог стать прибыльным проектом.

В «Газпром-Медиа» не считают Now.ru провалом. По словам Осадчей, «это был полезный эксперимент и попытка предвидеть развитие рынка». «Мы немного опередили время», — считает представитель «Газпром-Медиа».

В 2014 году «Газпром-Медиа» выкупил за 1,3 млрд руб. (около \$33 млн по среднему курсу ЦБ за тот год) у своего акционера — Газпромбанка — около 74% WebMediaGroup (оставшиеся 26% были у ВГТРК), основным активом которой был онлайн-кинотеатр Zoomby. В том году «Газпром-Медиа» хотел создать СП с «Ростелекомом», в которые передал бы все свои видеосервисы. Но сделка не состоялась. «В изменившейся экономической ситуации договоренности, которые были достигнуты [с «Ростелекомом»], перестали быть актуальными», — объяснял в ноябре 2015 года в интервью «Коммерсанту» гендиректор «Газпром-Медиа» Дмитрий Чернышенко.

Потеря контроля

В 2016 году «Газпром-Медиа» отказался от самостоятельного развития видеосервисов. Тогда холдинг объявил о том, что передает Rutube и Now.ru (Now.ru и Zoomby к этому времени фактически прекратили свое существование) в управление компании Pladform, дистрибьютору контента через собственный видеоплеер. За это «Газпром-Медиа» получил 33,3% в самом Pladform, который в этой связи был переименован в Ruform.

По итогам 2015 года «ТМТ Консалтинг» оценивал долю «Газпром-Медиа» на рынке легальных видеосервисов в 10%, что подразумевало выручку в этом сегменте в 340 млн руб. По итогам 2016 года «Газпром-Медиа» среди крупнейших игроков уже не фигурировал, не называл «ТМТ Консалтинг» среди них и сервисы, отданные в управление Ruform.

Ирина Осадчая не раскрывает текущие показатели Ruform, отмечая лишь, что проект развивается «в рамках плана».

Абоненты расплатились

Прошлым летом «ТМТ Консалтинг» прогнозировал, что в 2017 году российский рынок легальных видеосервисов вырастет на 31%, до 6,3 млрд руб. При этом впервые доходы площадок от абонентской платы превысят поступления от рекламы: 3,4 млрд против 2,9 млрд руб.

По итогам 2016 года крупнейшим онлайн-кинотеатром, по версии «ТМТ Консалтинг», был Ivi с выручкой почти 1,6 млрд руб. (рыночная доля — 33%). Второй по величине игрок — Okko с выручкой около 770 млн руб. (16%).

Именно сделкой с Ruform источники РБК объясняли отказ «Газпром-Медиа» участвовать в проекте «Витрина» — общей для крупнейших телевещателей онлайн-платформе. В 2016 году Национальная медиа группа, ВГТРК, «СТС Медиа», «Первый канал» и «Газпром-Медиа» решили создать единый видеосервис — отечественный аналог Hulu (его учредителями выступают американские мейджоры Walt Disney Co., 21st Century Fox, CBS Corp. и NBCUniversal). Но потом «Газпром-Медиа» отказался от участия в «Витрине». Это связано с тем, что холдинг уже передал эксклюзивные права на своей контент Ruform, говорил в сентябре

2017 года один из инициаторов «Витрины».

Создание нового собственного видеосервиса не противоречит договоренностям с Ruform, утверждает Осадчая. Это подтверждает и гендиректор Ruform Армен Гулянян.

Вышел на Start

В декабре 2017 года «Газпром-Медиа» стал совладельцем онлайн-кинотеатра Start, который прошлой осенью запустили основатели продюсерской студии Yellow, Black and White. Как писал РБК, в ходе ряда сделок структура «Газпром-Медиа» получила 26% ООО «Старт Медиа».

Новый онлайн-кинотеатр, который сейчас готовят к запуску, и Start не будут мешать друг другу, уверяет представитель «Газпром-Медиа». «Наоборот, мы будем решать общую задачу — повышение культуры цифрового потребления контента», — обещает Осадчая. Представитель Yellow, Black and White не ответил на запрос РБК.

Сергей Соболев



Запущенные доходы

«Роскосмос» перечислил в бюджет лишь пятую часть от запланированного в 2017 году

«Роскосмос» исполнил бюджет в 2017 году хуже всех среди администраторов доходов: казна недосчиталась от госкорпорации 42,8 млрд руб. — 82% от плана. Ранее в Кремле раскритиковали «Роскосмос» за неумение зарабатывать

Госкорпорация «Роскосмос» отдала в федеральный бюджет в прошлом году 9,5 млрд руб. вместо 52,27 млрд руб., которые были заложены в прогноз бюджетных поступлений, следует из данных Минфина, проанализированных РБК. Процент исполнения по доходам от «Роскосмоса» оказался самым низким среди всех администраторов доходов федерального бюджета — 18,2%.

Далее по этому показателю идут Росавиация (24,4%) и Росимущество (55,6%). Федеральное казначейство формально показало отрицательную величину доходов (-443,8 млрд руб.), но это «технический» результат,

который отражает перераспределение ввозных таможенных пошлин, пояснили РБК в Минфине (за вычетом этой «технической суммы» поступления по линии Казначейства плюсовые).

Абсолютное большинство главных администраторов доходов — 68 из 85 — перевыполнили прогноз по доходам в 2017 году, показывают данные Минфина. Лидерами по проценту выполнения являются Ростуризм (286 тыс. процентов), Минэкономразвития (10,8 тыс. процентов), Минстрой (более 7 тыс. процентов), хотя общие поступления от них невелики (Ростуризм — 0,6 млрд руб., Минэкономразвития — 1,1 млрд руб., Минстрой — 1,4 млрд руб.).

Долги по международным запускам

Низкий процент по доходам от «Роскосмоса» связан с тем, что бюджет недополучил от него 46,88 млрд руб. «прочих неналоговых доходов», следует из данных Минфина. Как писал РБК, Минфин в июне 2017 года заложил такую сумму в составе «прочих неналоговых доходов», ожидая от «Роскосмоса» погашения задолженности прошлых лет по международным договорам Федерального космического агентства. Однако уже в августе поступление этой суммы в бюджет оказалось под вопросом. Непонятно, придут эти деньги в бюджет или нет, отмечала Счетная палата в октябре.

Пресс-служба Минфина не ответила на вопрос, возможен ли возврат этой суммы в бюджет в 2018 году. В «Роскосмосе» не стали комментировать свои расчеты с федеральным бюджетом.

Средства в размере 46,88 млрд руб. были установлены и отражены в бюджетном учете и бухгалтерской отчетности Федерального космического агентства как дебиторская задолженность перед бюджетом по результатам контрольного мероприятия Счетной палаты «Проверка ликвидационных мероприятий по упразднению Федерального космического агентства», сообщил РБК. Агентство было упразднено 1 января 2016 года, его правопреемником стала госкорпорация «Роскосмос», но до сих пор работает ликвидационная комиссия Федерального космического агентства. Как распределяются средства, полученные «Роскосмосом» от международных запусков космических аппаратов и космонавтов, публично неизвестно, говорили РБК эксперты.

Из 9,5 млрд руб., которые «Роскосмос» отдал в бюджет в 2017 году, 8,4 млрд руб. пришлось на «доходы от компенсации затрат государства» — в эту статью тоже может входить возврат дебиторской задолженности прошлых лет.

Сколько корпорация получает от международной деятельности?

Всю свою выручку «Роскосмос» получает от международной космической деятельности: в 2016 году она составила 25,2 млрд руб., чистая прибыль — 2,75 млрд руб., следует из его последнего годового отчета. За 2017 год чистая прибыль предприятий «Роскосмоса» возросла кратно и составила около 13 млрд руб., оценивала госкорпорация 29 декабря.

«Роскосмос» — один из мировых лидеров на рынке коммерческих запусков: например, он поставляет ракеты-носители для французского оператора Arianespace. Другим основным источником его дохода является договор с американским NASA (в последние годы NASA платит «Роскосмосу» за доставку американских астронавтов на МКС).

С 2008 года «Роскосмос» получил от американцев контракты на \$3,55 млрд, в том числе \$568 млн за последние два с половиной года, следует из данных правительственного сайта госзакупок США.

Критика помощника президента

В декабре помощник президента Андрей Белоусов подверг «Роскосмос» критике, заявив, что организация с советских времен живет за счет бюджета и работает практически без прибыли. «Огромная масса людей ни фига не может заработать деньги. Это нормально?» — задался вопросом чиновник. По его словам, «Роскосмос» «в хорошем смысле осваивает деньги», решая определенные технологические задачи. «Но это все железо, эта вся форма деятельности не деньги, извините», — сказал Белоусов.

По российскому законодательству госкорпорации являются некоммерческими организациями, то есть извлечение прибыли не является основной целью их деятельности.

В последние годы государство сокращает финансирование «Роскосмоса»: в 2016 году «Роскосмос» как главный распорядитель бюджетных средств потратил из бюджета 201 млрд руб., в 2017 году — 138,1 млрд руб. На 2018 год запланирована сумма в размере 128,7 млрд руб., которая опустится до 120 млрд руб. в 2020-

м, следует из сводной бюджетной
рописи Минфина.

Иван Ткачѐв

ФИНАНСЫ



Все ошибки резидента

Новый закон о валютном регулировании еще больше все запутал, поделав россиян на «смердов» и «белую кость»

Иметь счета в иностранных банках гражданам России становится все сложнее и опаснее. Этого никто не запрещает. Зато накладывает на людей все большую ответственность. И честно исполнить все требования почти невозможно — налоговая служба не сможет принять ваш отчет.

С 1 января 2018 года в России вступили в силу новые правила валютного регулирования, которые — редкий случай — не усложнили, а немного упростили жизнь гражданам. Теперь владельцы счетов в иностранных банках могут совершать больше операций, не опасаясь наказания от налоговиков. А тех, кто постоянно живет за границей, освободили от львиной доли прежних повинностей. Однако эксперты предупреждают, что обольщаться не стоит.

Красиво все выглядит лишь в законе. В целом же жестких правил по учету и контролю транзакций по зарубежным счетам все равно остается предостаточно, и не важно, расплачивается ли вы за колбасу в магазине карточкой иностранного банка, продаете недвижимость за рубежом или майните биткойны, — один неверный шаг, и вам грозит наказание. Оно может быть пустяковым, всего в тысячу рублей штрафа за нарушения в отчетности, но может и поставить на грань разорения, если ревизоры накажут на 100% от полученной незаконной выручки. Впрочем, на деле, скорее всего, вам ничего не будет — сами налоговики с трудом пока справляются с возложенной на них миссией валютного контроля. Да и обычные граждане их интересуют куда меньше предприятий.

При этом с новыми поправками валютное регулирование в России по-прежнему далеко от идеала, и путаницы в нем столько, что даже специалистам непросто разобраться.

И кажется, это понимают и сами власти. Вот, например, замминистра финансов Алексей Моисеев на днях заявил, что «давно назрела необходимость отменить любые ограничения по движению счетов граждан России — как валютных резидентов, так и валютных нерезидентов». Кроме того, еще в декабре Минфин, Центробанк, Росфинмониторинг, Федеральная налоговая и таможенная службы сошлись во мнении, что и штрафы за незаконные валютные операции неплохо бы снизить с нынешних 75–100% от суммы валютной выручки до 15–20%. Но пока это все только разговоры. А по факту в ближайшем будущем нас ждут только ужесточения, которые уже скоро вступят в силу, согласно принятым «либеральным» поправкам.

Чемодан без ручки

По новым правилам валютные резиденты РФ — это абсолютно все граждане РФ. Раньше те, кто больше года постоянно проживал за границей, этот статус утрачивали. Что означает быть валютным резидентом? Во-первых, это обязанность уведомлять налоговые органы об открытии и закрытии счетов и вкладов в иностранных банках, а также регулярно отчитываться по движениям на них. Во-вторых, не совершать незаконных валютных операций. Но отчетность и ответственность у валютных резидентов неодинаковая. Россиян, по выражению одного из юристов, теперь поделали на «смердов» и «белую кость». «Смерды» — это те, кто постоянно живет в России, «белая кость» — те, кто проводит за границей свыше полугода, а точнее, 183 дня. Вторую категорию старший партнер юридической фирмы «Пепеляев групп» Иван Хаменушко обозначил как «резиденты>183», и для простоты так и будем их называть. Но сначала разберемся со «смердами».

Сколько в России граждан имеют счета в иностранных банках, сказать трудно. Статистики валютного контроля и наказаний за нарушения валютного законодательства нет. Вероятно, это связано с тем, что функцию валютного контроля ФНС получила совсем недавно, полтора года назад. А между тем таких счетов может быть великое множество, и заводить их могут по самым разным причинам. Кто-то перечисляет туда свои честно заработанные деньги, не доверяя

отечественным банкам, кто-то там хранил деньги, пока учился за границей, кто-то продает биткойны, переводит деньги своим родственникам, покупает и продает ценные бумаги, машины, недвижимость и т.п. Оборот таких средств может исчисляться миллиардами и даже триллионами, если исходить из одних только банковских данных о переводах с карты на карту.

Открыть счет в иностранном банке никто не запрещает, однако далеко не любые средства на них можно зачислять. С 1 января, отмечает Иван Хаменушко, россиянам разрешили помещать на такие счета выручку от продажи зарубежной недвижимости и автомобилей, что раньше считалось незаконной валютной операцией. Также теперь позволено зачислять на валютные счета средства от продажи внешних ценных бумаг, прошедших процедуру листинга на российской или официальной иностранной бирже. Но все эти послабления касаются только банков стран ОЭСР и ФАТФ (Организация экономического сотрудничества и развития и Группа разработки финансовых мер по борьбе с отмыванием денег). «Раньше для многих граждан зарубежная недвижимость зачастую превращалась в чемодан без ручки — владеть невыгодно, а продать нельзя, не нарушив наше валютное законодательство. Конечно, теперь стало проще», — говорит Иван Хаменушко. То же самое касается и инвестиций. «Покупая и продавая ценные бумаги по поручению своего клиента, банк технически не может не зачислить эти средства на счет клиента, — поясняет адвокат. — Получается, купить бумаги можно, а продать — нет. Хорошо, что теперь хотя бы для некоторых ценных бумаг, обращающихся на биржах, эта проблема решена».

Трудности перевода

Каждый валютный резидент РФ обязан уведомить налоговые органы об открытии или закрытии счета в иностранном банке, а также о любых изменениях реквизитов. Сделает он это обязан в течение месяца со дня соответствующего действия. Казалось бы, это не так уж и сложно — на сайте ФНС есть специальная форма, которую можно отправить в электронном виде. По общему правилу, говорит старший юрист коллегии адвокатов «Муранов,

Черняков и партнеры» Рафаэль Костянян, уведомление подается в налоговые инспекции по месту жительства (месту пребывания) гражданина. Если ПМЖ нет, то по месту нахождения принадлежащей гражданину недвижимости. А вот если и таковой не имеется, то тогда место учета должны определить сами органы ФНС, хотя никаких нормативных актов на сей счет до сих пор не принято, отмечает Костянян.

Кроме того, за свои траты с валютного счета нужно отчитываться, и с этим связано немало проблем. Первоначально налоговики, получившие валютный контроль в свое ведение, требовали делать это ежеквартально, теперь – раз в год. «Отчет необходимо направлять ежегодно до 1 июня за предыдущий отчетный год, – поясняет юрист адвокатского бюро КИАП Роман Сулов. – Например, до 1 июня 2018 года необходимо предоставить информацию за 2017 год. Форма отчета установлена постановлением правительства РФ № 1365».

И тут-то и начинается самое интересное. «Отчет предоставляется по всем операциям по всем счетам, открытым в иностранных банках, – объясняет юрист-консульт компании Alta Via Светлана Васильева. – Если открыт совместный счет, например, у супругов, то отчет предоставляется каждым из владельцев счета». Сложнее заполнить отчет в случаях, когда счет открыт или закрыт в том году, за который резидент отчитывается. «Тогда необходимо уведомить налоговый орган не позднее одного месяца со дня открытия (закрытия, изменения реквизитов) счета и заполнять отчет, исходя из этих дат», – говорит Васильева.

Чтобы отчитаться перед налоговой о движении средств, нужно предоставить выписку из зарубежного банка. При этом далеко не все иностранные банки заверяют свои выписки, отмечает член Санкт-Петербургской объединенной коллегии адвокатов Михаил Хаймович. «У них есть какая-то простая форма, и они просто распечатывают все, что произошло на счету клиента, и выдают эту бумажку, – говорит он. – И составлена она будет на родном языке страны этого банка». Проблема в том, что не во всех регионах нашей страны в налоговых инспекциях есть регламентация, в каком виде эти выписки должны поступать. «Первое время, примерно год назад, налоговые инспекции требовали нотариально заверенные выписки с переводом на русский язык и апостилем, – рассказывает

Михаил Хаймович. – Потом налоговая поняла, что это за пределы требования: человеку нужно взять выписку, заверить ее у нотариуса, апостилировать, потом направить ее в инспекцию. А далеко не в каждой стране нотариус согласится заверить выписку из банка, которая вообще ничем не подтверждена, – это просто бумажка, на которой написано, куда человек тратил деньги».

Преступления без наказания

За неупоминание налоговых органов об открытии счетов в иностранных банках, а также за неподачу или просрочку отчетностей по движению на счетах в таких банках предусмотрена ответственность ст. 15.25 КоАП («Нарушение валютного законодательства РФ и актов органов валютного регулирования»). Об открытии таких счетов граждане, как правило, исправно уведомляют, так как без отметки налоговой, поясняет Михаил Хаймович, нельзя, например, перевести деньги со своего счета в российский банке в иностранный. А вот отчетность по движению на счетах подают единицы. «По-моему, 95% или даже 99% граждан на это, говоря по-простому, забились», – считает адвокат.

Причина не в том, что сумма штрафов невелика. Не отчитываются граждане о валютных тратах просто потому, что налоговики почти никого не наказывают. Им некогда заниматься валютными операциями среднестатистических россиян, их внимание сосредоточено на бизнесе. Так, на одном из московских участков налоговой, говорит Михаил Хаймович, на 15 тыс. предприятий приходится 50 инспекторов, а на три миллиона граждан, проживающих на том же участке, –

всего три. «Никто не мешает налоговикам штрафовать граждан и сейчас за неподачу уведомлений о движении на зарубежных счетах, – говорит адвокат. – У них просто нет на это сил». А потому нет и статистики, а есть только формальность, которую никто не соблюдает.

То обстоятельство, что претензии по валютному законодательству пока предъявляются физическим лицам относительно редко, никого не должно расхолаживать, предупреждает Иван Хаменушко. Он советует следить за тем, чтобы не совершать незаконных валютных операций по зарубежному счету, и внимательно анализировать закон. «Последствия по своей тяжести не сопоставимы с теми несложными действиями, которые требуются от

резидентов, – говорит он. – Конечно, эти процедуры не делают жизнь ни легче, ни приятнее, но, видимо, такова плата за возможность воспользоваться банковскими системами зарубежных стран». Прецедент есть – хоть один, но весомый. Речь о нашумевшей истории, произошедшей в ноябре прошлого года, когда московские суды подтвердили законность штрафа на сумму более 30 млн рублей предпринимателю Николаю Кузнецову. Он попытался перевести своему отцу в Мособлбанк \$616 тыс., транзакция осуществлялась через иностранные банки, но не прошла, а деньги вернулись Кузнецову на его счет в английский банк Barclays. Предприниматель утверждал, что не являлся валютным резидентом РФ (до 2018 года, напомнил, таковыми считались все, кто не проживал на территории РФ более года), но убедительных доказательств этого факта привести не смог.

И хотя, как говорилось выше, в основном штрафы за нарушение валютного законодательства небольшие, но за незаконные валютные операции по ч. 1 ст. 15.25 КоАП предусмотрен штраф до 100% от суммы такой операции, как и произошло с Кузнецовым, ведь переводить друг другу валюту на иностранные счета обычным резидентам-«смердам» запрещено. И при этом нельзя исключать, что и за куда меньшую провинность «прилетит» именно такой штраф, поскольку налоговые органы могут толковать указанную часть статьи «чересчур расширительно», отмечает Рафаэль Костянян. Это стало возможным, поясняет он, благодаря письму ФНС, в котором «налоговики приравнивали к незаконным валютным операциям фактически любые операции с использованием средств на иностранных счетах, если по данным счетам резиденты не представили уведомления и отчеты». А кроме нарушений в отчетности, добавляет гендиректор аудиторской компании «ГРАД» Сергей Колотов, наиболее частым нарушением со стороны граждан-резидентов является еще, например, зачисление на зарубежные счета средств, которые должны зачисляться на счета в уполномоченных банках. Это могут быть суммы займов, полученные в иностранных банках стран, не являющихся членами ОЭСР или ФАТФ, или взятые на срок менее двух лет.

Также незаконной валютной операцией является использование в качестве средства платежа денег, незаконно зачисленных на зарубежный счет, говорит партнер юридической фирмы Goltsblat BLP Владимир Чикин и приводит такой

пример. Допустим, резидент намайнил в 2016 году один биткойн. А в декабре 2017 года продал его и получил выручку в иностранной валюте на свой виртуальный кошелек или получил наличной иностранной валютой в другой стране. Правовая природа криптовалюты в РФ до сих пор не ясна, поэтому у того, кто совершает такую операцию, есть все основания полагать, что она будет признана незаконной. «Поэтому резидент решил не перечислять выручку на счет в РФ и зачислил ее на свой счет за рубежом, а потом перечислил другому нерезиденту за товар, – говорит Владимир Чикин. – В данном случае резидент совершил две незаконные валютные операции. Во-первых, незаконно зачислил выручку на зарубежный счет, а во-вторых, осуществил расчеты деньгами, незаконно зачисленными на зарубежный счет. Этот резидент совершил два административных правонарушения, за каждое из которых полагается штраф».

Но это все относится к тем, кто постоянно живет в России. А у уехавших на ПМЖ свои правила.

Ценз оседлости

Точную цифру проживающих за рубежом граждан РФ точно никто назвать не может. На учете в консульских учреждениях МИД РФ за границей состоит свыше 2 млн человек, но, очевидно, это далеко не все.

Раньше, напоминает адвокат адвокатской конторы «Бородин и партнеры» Ольга Рогачева, валютными резидентами не считались те граждане РФ, кто проводил за границей непрерывно более одного года. Но стоило им лишь на один день вернуться на родину, как они вновь становились резидентами и обрели все «прелести» валютного контроля. Юристы так и называли это – «правило одного дня». Это доставляло массу неудобств. Иммиграционный эксперт, управляющий партнер компании «Мигронис» Кристина Ружило привела в пример данные опроса компанией-международным брокером недвижимости Tranio совместно с Adam Smith Conferences в 2017 году 60 специалистов сферы прайвэт-банкинга, юристов и налоговых консультантов, работающих с владельцами крупных капиталов. Вопрос формулировался так: что предпринимают состоятельные россияне, которые не хотят общаться с налоговыми органами о своих зарубежных счетах? 78% респондентов ответили, что меняют налоговое резидентство, 35% – переводят капиталы на имя

номинального владельца, 33% – закрывают зарубежные счета и переводят капитал в Россию, 13% – навсегда покидают Россию.

Теперь «правило одного дня» отменено, и вместо него появился, как выразился Рафаэль Костянян, «ценз оседлости» – постоянное проживание за границей свыше полугода. И хотя валютными резидентами считаются все граждане РФ, для «резидентов>183» (живущих более полугода за границей) с 1 января этот «юрьев день» отменен. Такие резиденты, говорит Иван Хаменушко, освобождаются от обязанности декларировать свои счета. Кроме того, они могут, «находясь за границей, совершать валютные операции между собой, тогда как по общему правилу валютные операции между резидентами запрещены».

Но путаницы теперь станет еще больше, прогнозирует Иван Хаменушко. По умолчанию, с начала этого года все граждане (живут они за границей или в России) – обычные, непривилегированные резиденты. Ценз оседлости, подчеркивает Рафаэль Костянян, до 1 июля не преодолет никто. И непонятно, например, если живущий постоянно за границей человек до июля этого года совершит запрещенную для обычных резидентов операцию (скажем, зачислит на зарубежный счет какое-то поступление, которое не попадает в казуистический перечень разрешенных операций), то можно его штрафовать или нет. «А как быть, если он уедет и в текущем году наберет прописанные в законе 183 дня?» – недоумевает адвокат. «Если «резидент>183» по итогам года становится обычным резидентом, он отчитывается за истекший год в следующем году, – продолжает Хаменушко. – Но операции по его зарубежным счетам могут оказаться незаконными – начиная он год резидентом, не подпадающим под ограничения, а закончил обычным резидентом. Распространять ли режим на весь год? Учитывать ли субъективный фактор – мог ли он знать на момент совершения операции, что будет проживать преимущественно в России?». «Риск признания валютной операции незаконной и, как результат, взыскания оборотного штрафа до окончания календарного года будет висеть как дамоклов меч, причем как над плательщиком, так и над получателем платежа», – соглашается Рафаэль Костянян.

Кроме того, добавляет Иван Хаменушко, «резидентам>183» следует помнить, что они не становятся нерезидентами: часть специфических ограничений,

адресованных резидентам, для них сохранит силу: «Например, они по-прежнему не могут купить или продать внешние ценные бумаги (акции иностранной компании) у обычного резидента из-за запрета валютных операций между резидентами».

Им сверху видно все

Предполагается, что с сентября этого года в России начнут действовать нормы международного соглашения об автоматическом режиме обмена информацией о финансовых операциях физлиц и компаний. Это сильно изменит ситуацию с уведомлением о счетах в иностранных банках, считает Михаил Хаймович. «Если гражданин России открыл счет в Германии и при этом указал, что он резидент РФ (а банк это спрашивает, как и российский ИНН), то немецкий банк будет сливать эту информацию, – поясняет он. – И делаться это будет в автоматическом режиме, а не просто по запросу. Будет некая база, в которой наши налоговики смогут что-то увидеть». Прятать зарубежные счета будет бессмысленно – о них все равно узнают налоговые органы, соглашается Иван Хаменушко. А Рафаэль Костянян добавляет, что получение налоговиками сведений в рамках автоматического обмена информацией станет компенсацией за нынешнее освобождение «резидентов>183» от обязательства отчитываться.

Налоговым органам станет проще выявлять нарушения, и это может заставить владельцев иностранных счетов задуматься о раскрытии информации, соглашается Роман Сулов, но следует учитывать несколько факторов. «Не все государства и территории на настоящий момент выразили готовность осуществлять автоматизированный обмен информацией (АОИ) с Россией, а некоторые (например, Швейцария) сместили дату начала обмена на более поздний срок, – поясняет юрист. – Кроме того, не все счета интересны контролирующим органам в равной степени. Существует ряд критериев в отношении времени открытия счета и объема денежных средств на нем, из-за которых счет перестает быть контролируемым. Наконец, АОИ направлен на лиц, являющихся налоговыми резидентами стран, участвующих в соответствующем международном договоре, а резидентство физического лица может меняться».

И хотя финансовые ведомства, как говорилось вначале, ратуют за отмену чуть ли не всех ограничений по движению счетов граждан РФ,

это все разговоры. На деле нас, наоборот, ждут новые ограничения. «Стоит учитывать, что с 14 мая 2018 года сами банки смогут отказать клиенту в проведении операции при нарушении законодательства о валютном регулировании», — предупреждает Роман Суслов.

Екатерина Буторина

Коммерсантъ® Недозаявочная кампания

НПФ переключаются на новые каналы привлечения клиентов

Количество заявлений граждан на перевод пенсионных накоплений, поступивших в Пенсионный фонд России (ПФР) в прошлом году, сократилось по сравнению с 2016 годом почти в два раза. Это из-за перекрытия основного канала подачи заявлений — через удостоверяющие центры (УЦ). Теперь фонды тестируют новый канал — перевод пенсионных накоплений в отделениях банков через Единый портал госуслуг (ЕПГУ). Если он заработает в полную силу, то количество заявлений, поданных в этом году, может превысить прошлогодний результат.

В декабре прошлого года в ПФР было подано более 600 тыс. заявлений граждан о переводе их пенсионных накоплений, свидетельствуют предварительные данные ПФР. Всего же по итогам переходной кампании 2017 года ПФР получила свыше 5,75 млн заявлений. В позапрошлом году на отчетную дату таких заявлений было 10,62 млн штук, из которых 3,9 млн штук было подано в последний месяц переходной кампании.

По итогам переходной кампании 2016 года были одобрены лишь 54,2% от принятых к рассмотрению заявлений. При этом большинство отказов в удовлетворении было вынесено из-за наличия заявления с более поздней датой — 55,8%. Чуть меньше трети заявлений не были удовлетворены из-за отсутствия договора.

До середины прошлого года основным способом подачи заявлений был электронный канал с использованием удостоверяющих центров (УЦ). Счетная палата после проверки ряда НПФ указывала, что количество полученных ПФР заявлений о смене страховщика через УЦ в 2015 году составило более 67% от их общего числа, в 2016 году — более 87%. По данным ПФР, в

электронном виде (через УЦ, ЕПГУ и личный кабинет на сайте ПФР) на 1 июля прошлого года было подано 99% всех заявлений. При этом источник «Ъ», близкий к ПФР, указывает, что через ЕПГУ и личный кабинет на сайте ПФР подавались единицы заявлений. Об этом свидетельствует и статистика. Если за июнь по электронному каналу было подано почти 2 млн заявлений, то за июль, то есть сразу после того, как был приостановлен прием заявлений через УЦ (см. «Ъ» от 28 июня 2017 года), — всего 66 тыс. заявлений.

Многие пенсионные фонды либо прекратили, либо существенно сократили привлечение клиентов по этому каналу. Активно его использовать продолжал фактически до конца года только НПФ Сбербанка. В результате у крупнейшего российского НПФ скопилось подавляющее большинство заявлений, которые должны были быть поданы через УЦ, но не принимались ПФР. В письме главы Сбербанка Германа Грефа на имя Игоря Шувалова от 12 декабря 2017 года давалась общая оценка более чем 3 млн «зависших» заявлений, из которых на перевод пенсионных накоплений в НПФ Сбербанка приходилось 2,9 млн штук (см. «Ъ» от 29 декабря 2017 года). Вместе с тем в конце декабря на совещании в Минфине было принято решение «зависшие» заявления не принимать. Предварительная статистика ПФР свидетельствует, что эти заявления не были приняты к рассмотрению.

В настоящее время привлечение клиентов через отделения Сбербанка приостановлено, рассказал источник «Ъ», близкий к НПФ Сбербанка. По словам собеседника «Ъ», фонд «внедряет технологию перевода застрахованных лиц через ЕПГУ по всей сети банка, которая должна заработать с марта этого года». В Сбербанке не комментируют эту информацию. Другие крупные фонды либо уже начали тестирование этого канала перевода клиентов («ВТБ Пенсионный фонд», «Газфонд ПН»), либо готовятся сделать это в ближайшее время (НПФ «Будущее», «ЛУКОЙЛ-Гарант», «Сафмар») (см. «Ъ» от 22 декабря 2017 года). Тогда же информацию о тестовом режиме переводов по этому каналу в ряде отделений Сбербанка подтверждал и представитель НПФ Сбербанка.

Как считает управляющий директор по корпоративным рейтингам «Эксперта РА» Павел Митрофанов, если технология ЕПГУ заработает, «можно ожидать, что за переходную кампанию этого года будет подано более 5 млн заявлений».

Если не получится в полной мере использовать этот канал, например, из-за технического несовершенства, то по этому году подача заявлений может ограничиться 3–4 млн штук. Оптимистичнее оценивает перспективы ЕПГУ гендиректор «Пенсионного партнера» Сергей Околеснов. По его словам, если этот канал заработает в полную силу, то можно ожидать 8–9 млн заявлений на перевод пенсионных накоплений в этом году. «В противном случае привлечение новых клиентов будет оставаться на уровне второго полугодия 2017 года, и за весь 2018 год количество заявлений может немного превысить 3 млн штук», — прогнозирует эксперт.

Илья Усов

Коммерсантъ® Льготы не пошли впрок

Госпрограмма спровоцировала рост просрочки по автокредитам

В прошлом году автокредитование показало рекордный рост. По сравнению с 2016 годом число выданных автокредитов выросло на 43%. Однако одновременно в 2017 году значительно, более чем на 20%, выросло число кредитов, просроченных более чем на 90 дней. По мнению экспертов, ухудшение качества обслуживания кредитов — следствие реализации госпрограммы автокредитования, которая стимулировала спрос на кредиты со стороны малообеспеченных граждан.

По данным бюро кредитных историй (БКИ) из тройки лидеров «Эквифакс», в 2017 году банки выдали автокредиты в рекордных объемах — 420 млрд руб. Это на 52% больше, чем в 2016 году, и на 27% больше предыдущего максимума, установленного в 2014 году. Всего в прошлом году было выдано 655 тыс. кредитов на приобретение автомобилей, что на 43% превышает показатели 2016 года. О резком и значительном росте выданных автокредитов свидетельствуют и данные БКИ Национального бюро кредитных историй (также входит в топ-3). По их данным, в прошлом году количество выданных автокредитов достигло 713,6 тыс. шт.

Впрочем, значительный рост выдачи сопровождался существенным ростом просроченных кредитов. В 2017 году число просроченных автокредитов (на срок более 90 дней) выросло на 21%, до 146 тыс. шт. При этом доля таких

кредитов в общем количестве выданных увеличилась по сравнению с 2014 годом на 7 п. п. и составила 22%.

В банках не признают ухудшения качества портфеля автокредитования. «Показатель просрочки остается на минимальных значениях. Мы также не ожидаем кардинального изменения ситуации в течение года — этому будет способствовать рост реальных зарплат, низкая инфляция и продолжение реализации отложенного спроса на товары и услуги, которая началась в прошлом году», — сообщили в пресс-службе ВТБ.

По словам гендиректора «ЭквиФакса» Олега Лагуткина, рост числа просрочек в сегменте автокредитования связан не только со значительным ростом числа выдаваемых кредитов, но и с высокой популярностью программ по покупке в кредит подержанных автомобилей, а также реализацией госпрограмм.

Все это привело к смещению автокредитования в более бюджетный сегмент рынка и увеличению количества машин, покупаемых в кредит, уверены эксперты. «Темпы выдачи автокредитов продолжают неуклонно расти, увеличивая долю “кредитных” автомобилей в структуре авторынка до рекордных показателей», — отмечает генеральный директор НБКИ Александр Викулин. — Сегмент автокредитования в абсолютных величинах почти вернулся к уровню докризисного 2014 года. В 2017 году каждый второй автомобиль в стране был приобретен гражданами с привлечением кредитных средств». По данным Ассоциации европейского бизнеса, продажи новых автомобилей выросли в 2017 году на 11,9%, до 1,6 млн автомобилей. По словам исполнительного директора аналитического агентства «Автостат» Сергея Удалова, рекордные показатели доли кредитных автомобилей в структуре рынка во многом обусловлены реализацией госпрограммы льготного автокредитования и ее расширения в третьем квартале прошлого года за счет новых программ «Первый автомобиль» и «Семейный автомобиль». «Помимо субсидированной процентной ставки в рамках этих программ покупатели получали и десятипроцентную скидку на автомобиль, что только повышало привлекательность кредита», — указывает он.

В результате кредиты смогли себе позволить даже малообеспеченные граждане. «В последние годы

государство проводило активные программы поддержки автопрома, которые способствовали вовлечению в автокредитование малообеспеченных граждан», — говорит главный экономист компании «ПФ Капитал» Евгений Надоршин. — При этом нередко банки закрывали глаза на качество заемщиков, поскольку такие кредиты субсидировались государством, а также были обеспечены предметом кредитования». По словам аналитика ИК «Алор Брокер» Кирилла Яковенко, рост числа просроченных кредитов свидетельствует о том, что многие участники таких программ в итоге переоценили свои силы и не справились с обслуживанием кредитов. «Заложниками ситуации оказались не только граждане, но и активно участвующие в госпрограмме коммерческие банки», — указывает господин Яковенко. — Им нужно было удерживать долю рынка от агрессивно расширяющихся и объединяющихся госбанков, наращивать кредитный портфель. При этом наибольшие риски возникли у тех, у кого нет денежной подушки для покрытия рисков неплатежей».

Светлана Самусева

ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЙ КОМПЛЕКС

ВЕДОМОСТИ

Конкурировать с

«Новатэк»

сможет только

Катар

Компания готова на треть снизить себестоимость производства на «Ямал СПГ»

Зампред правления «Новатэка» Денис Храмов сообщил на Всемирном экономическом форуме в Давосе, что компания уменьшит стоимость строительства нового СПГ-завода, что повысит конкурентоспособность России на мировом энергетическом рынке. «Наши инженерные решения приведут к тому, – продолжал Храмов, – что помимо очень низких затрат на добычу и геологоразведку мы сможем достичь показателя затрат на сжижение [газа] менее \$2 за миллион британских тепловых единиц (MBTU)».

Достигнуть этого показателя компания рассчитывает на следующем заводе сжиженного природного газа – «Арктик СПГ-2» на полуострове Гыдан. Проект стоимостью около \$20 млрд предполагает строительство трех линий мощностью 18,3 млн т СПГ в год.

Для сравнения: стоимость завода «Ямал СПГ», первую очередь которого «Новатэк» запустил в эксплуатацию в конце прошлого года, составляет около \$27 млрд, сообщил предправления компании Леонид Михельсон. Операционные затраты на сжижение газа на «Ямал СПГ», по оценке Vygon Consulting, составляют около \$2,85 за MBTU. Добиться почти полукратного снижения капитальных затрат на строительство завода и, как следствие, расходов на сжижение «Новатэк» рассчитывает благодаря использованию новой технологии строительства. «Арктик СПГ-2» будет монтироваться на специальных железобетонных платформах, которые вместе с модулями сжижения будут строиться на

Кольской верфи в Мурманске, объясняет Храмов.

Заявленная «Новатэком» в качестве целевой стоимость сжижения может сделать себестоимость российского СПГ одной из самых низких в мире даже с учетом транспортировки. На европейском рынке по этому показателю с «Новатэком» может сравниться разве что Катар.

Стоимость российского СПГ с учетом стоимости поставки в Европу и Азиатско-Тихоокеанский регион – одна из самых конкурентоспособных в мире, считает директор по исследованиям Vygon Consulting Мария Белова. «В случае с проектом «Ямал СПГ» это объясняется низкой себестоимостью добычи и относительно небольшими затратами на сжижение, особенно в долларовом эквиваленте, – объясняет Белова. – Свою роль сыграла и помощь со стороны государства, в том числе льготы на НДС и отмена экспортной пошлины».

Стоимость производства на действующем и планируемом СПГ-заводах «Новатэка» низкая, но потребителю приходится платить за их отдаленное расположение. Стоимость транспортировки СПГ из российской Арктики в страны Азиатско-Тихоокеанского региона будет варьироваться от \$1,84 до \$2,49 за MBTU в зависимости от маршрута доставки. Несколько снизить ее (до \$1,65 за MBTU) должен перевалочный терминал на Камчатке, строительство которого предполагается закончить в 2022 г.

Стоимость продукции «Ямал СПГ» даже с учетом доставки по Северному морскому пути будет ниже предложений австралийских или американских производителей СПГ, считает Белова. «Но СПГ, как правило, продается по долгосрочным контрактам и с привязкой к нефти, а не к себестоимости. Поэтому во многом конкуренцию выиграет тот газ, который будет быстрее всего продан», – говорит Белова. Весь СПГ, который сегодня производится в Катаре, равно как и на Ямале, уже законтрактован, напоминает она. «Но недавно Катар заявил, что снимает мораторий на добычу газа и, соответственно, готовит план увеличить производство СПГ на 25

млн т после 2025 г.», – предупреждает эксперт. В интересах «Новатэка» продать газ «Арктик СПГ-2» раньше, чем свой новый газ начнет продавать Катар, заключает Белова.

В любом случае падение цены на СПГ ниже \$4 за MBTU представляется мало вероятным, считает аналитик энергетического центра бизнес-школы «Сколково» Александр Собо. «При такой цене перестанут работать многие американские заводы по сжижению, ведь в их операционные расходы заложена цена газа на Henry Hub, а это около \$3,5 за MBTU с учетом энергетических затрат на сжижение. Кроме того, около \$1 за MBTU нужно потратить на транспортировку», – напоминает он. Прекращение работы американских заводов выведет часть предложения с рынка, тем самым не давая опуститься ценам, считает Собо.

Даже если «Новатэку» удастся построить «Арктик СПГ-2» так же успешно, как «Ямал СПГ» – без роста сметы, в срок и с активной поддержкой государства, – риски будут выше, чем у «Ямал СПГ», считает Белова. «С учетом складывающегося избытка СПГ на мировом рынке, который продлится как минимум до 2025 г., можно ожидать падения цен, – предупреждает Белова. – «Арктик СПГ-2» нужна страховка в виде долгосрочных контрактов, чтобы гарантировать если не цену, то хотя бы сбыт».

Артур Топорков

ВЕДОМОСТИ

Связанная с Мариной Сечиной энергетическая компания сообщила о банкротстве

Главный поставщик электроэнергии в Архангельской области не в состоянии обслуживать кредиты

В 2014 г. президент России Владимир Путин поручил правительству рассмотреть вопрос смены гарантирующего поставщика электроэнергии в Архангельской области. С января 2018 г. Минэнерго лишило статуса гарантирующего поставщика «Архэнергообьт» и передало его на 12 месяцев «Россетям». А в среду «Архэнергообьт» сообщил о наличии у него признаков банкротства: компания оказалась не способна удовлетворить требования кредиторов по обязательствам, с момента наступления срока исполнения которых истекло три месяца, говорится в ее сообщении.

Компания обязана в течение месяца после возникновения признаков несостоятельности подать заявление о банкротстве, говорит управляющий партнер УК «Право и бизнес» Александр Пахомов: это позволяет ввести мораторий на удовлетворение требований кредиторов компании.

«Архэнергообьт» управляется группой «Межрегионсоюзэнерго» (МРСЭН). По данным «СПАРК-Интерфакса», за 2016 г. выручка «Архэнергообьта» составила 13,8 млрд руб., чистая прибыль – 45 млн руб., долг компании – 4,8 млрд руб. В МРСЭН также входят еще три энергообьта – «Роскоммунэнерго», «Вологдаэнергообьт» и «Хакасэнергообьт». Все четыре энергообьта являются учредителями МРСЭН, а сами в разных долях принадлежат «Финэнергоинвесту», в число совладельцев которого входит консорциум «Энергопромфинанс» (90,83% принадлежит бывшей жене Игоря Сечина Марине Сечиной).

Четыре энергообьта МРСЭН находятся в сложном положении. Сама МРСЭН входит в число крупнейших должников «Россетей». В течение 2017 г. компании «Россетей» подали несколько исков о банкротстве МРСЭН. На рассмотрении находится лишь один из них – иск «МРСК Урала» к «Роскоммунэнерго». Очередное заседание по нему назначено на 30 января. В остальных исках было отказано. На начало 2018 г. МРСЭН была должна «Россетям» 8,9 млрд руб., из них на «Архэнергообьт» пришлось 3,4 млрд руб., сказал представитель госхолдинга.

В то же время, по информации «Совета рынка», МРСЭН прекратила выполнение функций исполнительного органа в «Архэнергообьте»,

«Вологдаэнергообьте», «Хакасэнерго» и «Роскоммунэнерго». Руководителями этих компаний назначены физические лица, сказал представитель «Совета рынка». «Архэнергообьт» уже лишен статуса гарантирующего поставщика, в отношении остальных компаний, с учетом выбранной ими модели исполнения обязательств по оплате, сохраняется риск лишиться как статуса гарантирующего поставщика, так и статуса субъекта оптового рынка, подчеркнул он. По его словам, насколько высок этот риск, станет понятно при подведении итогов расчетов за январь.

Тот факт, что «Межрегионсоюзэнерго» передает функции управления своими дочерними компаниями иным лицам, означает, что идет планомерная подготовка к возможным банкротствам дочерних компаний, отмечает партнер «Стрижак и партнеры» Эльдар Ахмеров. Тем самым головная компания может попробовать снять с себя ответственность за сделки, которые могут быть заключены «дочками» в преддверии банкротства, а также снизить риски, связанные с возможной субсидиарной ответственностью в рамках дел о банкротстве, говорит он.

Основная проблема энергообьтового сектора – неплатежи, их размер на розничном рынке электроэнергии – около 7% от всей выручки в электроэнергетике, говорит руководитель группы исследований и прогнозирования АКРА Наталья Порохова. Для сравнения: собственная выручка сбытового сектора – 4% от всей выручки в электроэнергетике, т. е. размер неплатежей больше даже выручки сбытового сектора, отмечает она. Позитивные изменения в секторе – борьба с неплатежами, ужесточение наказаний, штрафов – еще не привели к снижению размера задолженности потребителей, а введение эталонной надбавки, снижение процентных ставок по кредитам (основная статья затрат) не нивелирует пока проблему неплатежей, говорит Порохова.

Введение методологии эталонного сбыта способствует созданию национальных сбытовых компаний, отмечает аналитик «ВТБ капитала» Владимир Скляр: сектор ждет период консолидации в

ближайшие 3–5 лет. В этих условиях банкротство сбытовых компаний и последующее выставление статуса гарантирующего поставщика на аукцион – возможность для крупной компании увеличить свое присутствие в регионах, считает эксперт.

Представители «Архэнергообьта» и «Межрегионсоюзэнерго» не ответили на запросы.

Иван Песчинский

ТРАНСПОРТНЫЕ УСЛУГИ И ЛОГИСТИКА

ВЕДОМОСТИ

Перевозчики привыкли платить за проезд

Грузопоток на платных дорогах в 2017 году вырос на 43%

Грузопоток на платных дорогах увеличился в 2017 г. на 43%, сообщила управляющая ими госкомпания «Автодор». Одна из основных причин – ввод новых участков, объясняет «Автодор»: 20 км на М3 «Украина», 28 км на М4 «Дон» и 50 км на М11 Москва – Санкт-Петербург.

Больше всего вырос поток грузов на участке недостроенной трассы М11 (258–334-й км). В обход Вышнего Волочка в Тверской области в 2017 г. проехало втрое больше грузовиков (584 000 машин), чем в 2016 г. Общий грузопоток по направлению Санкт-Петербург – Москва показал существенно более скромный рост – примерно на 10%, Москва – Санкт-Петербург – около 5%, говорит гендиректор InfraNews Алексей Безбородов. В сутки по М11 проезжает в среднем 5854 легковых и 1600 грузовых машин, уточнил представитель госкомпании.

Платный режим на головном участке М11 был введен с 23 ноября 2015 г. Цены за проезд вздули так, что проехать невозможно, жаловался президент Владимир Путин на тарифы на участке МКАД – Солнечногорск. Эксплуатирующая дорогу Северо-Западная концессионная компания (СЗКК) отреагировала снижением цен на 33%, но в дальнейшем они были повышены. Скидки на обходе Вышнего Волочка (например, при использовании транспондера) привлекает водителей, указывает «Автодор», кроме того, развивалась инфраструктура – автомобилисты жаловались на отсутствие заправок и кафе.

Рост трафика показали и другие платные дороги, сообщает «Автодор». Например, на участке трассы М4 «Дон» в Московской области он увеличился на 17%, в Тульской и

Липецкой областях – на 31%. По многим направлениям платные трассы позволяют сокращать время в пути в среднем на 2–3 часа, передал через представителя руководителя транспортной службы логистической компании ПЭК Игорь Алексахов. «Выше скорость, меньше расход топлива», – объясняет использование платного участка М4 директор по взаимодействию с отраслевыми организациями ГК «Деловые линии» Александр Лашкевич. А вот обход Вышнего Волочка был интересен исключительно летом, когда альтернативная дорога М10 ремонтировалась, обычно же компания не пользуется М11, добавляет он: стоимость кажется завышенной даже с учетом скидок при использовании транспондера. В большинстве случаев компания пользуется бесплатными аналогами, говорит директор по операциям FM Logistic Александр Павлов: «Там, где сроки позволяют, стоим в пробках».

Привычка платить за проезд появляется постепенно, замечает Безбородов: компании начали сравнивать стоимость топлива при проезде по бесплатным и платным дорогам, дизельным машинам стабильная скорость позволяет сэкономить до 40% топлива.

Пока «Автодор» выполняет план по росту протяженности платных дорог. А вот по доходам от сбора платы – нет. В 2015 г. план был выполнен лишь на 77%, а в 2016 г. – на 73% (данные госкомпании). С 2012 г. «Автодор» ни разу не выполнял план по сборам, отмечает аналитик InfraOne Александра Галактионова.

Рост грузопотока – не задача «Автодора», говорит директор Института транспорта НИУ ВШЭ Михаил Блинкин: по закону он должен приводить частные деньги в дорожное строительство. Планы по привлечению средств инвесторов не выполняются, как минимум, в последние три года из-за сдвига сроков строительства и кризиса, говорит аналитик InfraOne Александра Галактионова: с 2014 по 2016 г. компания привлекала максимум пятую часть средств от запланированного.

Ольга Адамчук

ВЕДОМОСТИ

Московские таксисты получают ОСАГО благодаря ЧМ-2018

Власти намерены решить их конфликт со страховщиками

Центробанк перед чемпионатом мира по футболу, который пройдет в июне – июле в России, озаботился проблемой столичных таксистов: они не могут купить полис ОСАГО. В письме в Российский союз автостраховщиков («Ведомости» ознакомился с документом, РСА подтвердил его подлинность) ЦБ потребовал провести совещание и во вторник оно состоялось – в нем участвовали страховщики, представители таксомоторных компаний, рассказали «Ведомостям» два его участника и представители ЦБ и РСА.

Проблема известна давно, но теперь она может коснуться болельщиков, в том числе иностранных. Их в Москву на чемпионат мира придет около 700 000, говорил в интервью РБК глава департамента спорта и туризма Николай Гуляев. Взяв такси без ОСАГО, они сильно рискуют: если такси станет виновником ДТП, в котором они пострадают, то за возмещением ущерба им придется обращаться в компенсационный фонд РСА, а это сложнее и дольше стандартной процедуры, объясняет представитель союза.

Страховые компании практически не страхуют автомобили такси, жалуется представитель сервиса такси «Максим» Мария Пухова: «И это при том, что тарифы на автострахование для такси в Москве в 1,5–2 раза выше стандартных». Проблему с доступностью ОСАГО подтверждает и представитель агрегатора такси «Везёт». Страховщики говорят, что у них якобы нет бланков полисов, и предлагают оформить электронный на сайте компании, но и это оказывается невозможно, рассказывает председатель

межрегионального профсоюза «Таксист» Ярослав Щербин.

ЦБ получает жалобы таксистов на недоступность ОСАГО, причем их количество растет, отмечает представитель регулятора: в 2017 г. их было почти 100. Жалобы от крупных таксомоторных компаний на сложности с оформлением страховки получает и департамент транспорта Москвы, утверждает его представитель. В конце прошлого года департамент просил РСА разобраться с этим.

Ежедневно 46 800 московских такси перевозят более 760 000 пассажиров (данные департамента).

Страховать такси по ОСАГО убыточно: тариф сильно занижен, объясняет руководитель управления методологии обязательных видов «АльфаСтрахования» Денис Макаров.

Сейчас полис ОСАГО для таксистов стоит в среднем около 25 000 руб., говорит Макаров: «По моим расчетам, цена должна быть повышена в 2 раза».

Проблема усугубляется частотой страховых случаев с участием таксистов: 18,5% при среднероссийском уровне в 5,8%, отмечает исполнительный директор РСА Евгений Уфимцев: «Это означает, что таксисты попадают в аварию в 3 раза чаще, чем обычные автомобилисты». На аварийность влияет и то, что многие водители такси либо подрабатывают в нерабочее время, либо существенно перерабатывают допустимые нормы времени, «что, безусловно, сказывается на внимательности и, как следствие, повышенной аварийности», говорит директор департамента продаж дирекции розничного бизнеса компании «Ингосстрах» Денис Морозов: «В регионах и Москве эта ситуация примерно одинакова».

Чтобы добыть ОСАГО, таксисты вынуждены соглашаться или на дополнительные полисы, например страхование жизни, или заключать договор с ненадежными компаниями, рассказывает Щербин. Еще один способ получения ОСАГО – покупка полиса под видом обычного автовладельца, – однако тогда в случае ДТП страховщик откажет в выплате, говорит Пухова: «В результате пассажиры и водители оказываются незащищенными».

Если таксист при покупке ОСАГО скрыл факт регулярных пассажирских перевозок, значит, страховщик по закону может расторгнуть с ним договор: стоимость такой страховки существенно ниже страховки для такси, объясняет Макаров. По данным РСА, средняя стоимость

такого полиса за 11 месяцев прошлого года составила 6030 руб. Числится ли застрахованный по ОСАГО автомобиль в том или ином таксопарке, страховщик может проверить через специальный реестр, говорит он. Если пассажир такси, которое стало виновником ДТП и не было застраховано по ОСАГО, получил увечья жизни и здоровью, то выплачивать возмещение ему будет из средств компенсационного фонда РСА, что усложняет стандартную процедуру получения выплаты.

Крупные компании обновляют парк раз в три года – это более 16 000 машин, которым требуется соответствующее количество полисов ОСАГО, говорит зампред комитета Московской торгово-промышленной палаты по вопросам таксомоторного обслуживания пассажиров Анатолий Ежиков, участвовавший в совещании. Без ОСАГО перевозить пассажиров такси не могут. И все же дефицита в такси на период мундиала из-за проблем с доступностью ОСАГО не возникнет, уверен Ежиков.

Представитель Банка России считает, что ситуация с обеспечением полисами ОСАГО таксомоторных предприятий будет улучшена. В РСА пообещали проанализировать в своей базе данных аварийность московских таксистов, после чего в начале февраля союз примет «какое-то решение» проблемы.

Аккредитация такси для работы на чемпионате мира начинается 1 февраля, сообщила Московская административная дорожная инспекция. Аккредитованные такси смогут подъезжать к стадионам, где будут проводиться матчи чемпионата. Однако для получения аккредитации перевозчики должны соответствовать ряду условий, среди которых, например, наличие автомобиля не старше четырех лет.

Данис Юмабаев

Коммерсантъ[®] **Железные дороги** **ждут водные** **процедуры**

ОАО РЖД может заняться портами и сохранить контейнерный бизнес

ОАО РЖД начало рассматривать реформу своего транспортно-логистического бизнеса. В проекте

концепции развития предлагается после продажи «Трансконтейнера» создать ему альтернативу с долей рынка от 10% на базе Федеральной грузовой компании (ФГК). Саму ФГК планируется развивать за счет масштабных инвестиций — 373 млрд руб. до 2025 года. Также ОАО РЖД должно войти в портовый бизнес, автотранспортные и речные перевозки. В монополии признают, что идеи пока «сырые», а эксперты отмечают отсутствие многих вводных.

В распоряжении «Ъ» оказался проект концепции развития транспортно-логистического бизнеса ОАО РЖД до 2025 года. Монополия работает над ней с 2016 года, статус и источник текущей версии неясен. По словам одного из источников «Ъ», он разработан консалтинговой А.Т.Kearney, но обсуждение пока не проходило. По словам другого собеседника «Ъ», обсуждение было и концепцию отправили на доработку. В ОАО РЖД концепцию назвали «сырой промежуточной версией», что войдет в итоговый вариант для рассмотрения руководством компании, станет понятно только после детальной проработки.

Проект строится на положениях долгосрочной программы развития ОАО РЖД, по которой доля транспортно-логистических услуг в бизнесе монополии должна вырасти к 2025 году до 25%, а при устойчивом росте погрузки и грузооборота должна быть увеличена рентабельность логистического бизнеса. Для этого нужно освоить новые виды деятельности — стивидорный бизнес и перевозки внутренним водным и автотранспортом. Стивидорный бизнес представляет интерес и как источник дохода, и как инструмент расширения основного за счет привлечения новых грузов. Для начала предлагается рассмотреть возможность покупки контейнерных терминалов на Балтике — ввиду наибольшего экономического эффекта. Параллельно — развивать потенциал складских мощностей за счет выхода на рынок автоперевозок (доставка на короткие расстояния грузов для клиентов ОАО РЖД). Во внутренний водный транспорт (партнерствами) крупными пароходствами) планируется идти для устранения конкуренции с ним же и роста погрузки. Но создание своего флота сочтено нецелесообразным (кроме покупки небольшого числа судов «для локального давления на владельцев флота» в районах наиболее сильной конкуренции).

Также ОАО РЖД предложено остаться в контейнерном бизнесе. По решению правительства о продаже

принадлежащих компании 50% плюс двух акций ОАО «Трансконтейнер» монополия получила возможность направить полученные средства на создание альтернативного оператора. В концепции говорится, что для успешной работы нужна доля на этом рынке не менее 10%, и за шесть лет ОАО РЖД надо вложить 30 млрд руб. и купить свыше 32 тыс. контейнеров и 9 тыс. фитинговых платформ.

Оператора можно создать «силами и на балансе» Федеральной грузовой компании (ФГК) ОАО РЖД, отмечается в документе. Саму ФГК тоже нужно развивать, увеличивая ее долю рынка. Это потребует вложений 373 млрд руб. в 2017–2025 годах (127 млрд руб. из этого за счет долгосрочных долговых обязательств) для покупки 135 тыс. вагонов плюс следует арендовать 70 тыс. вагонов в год. Но ОАО РЖД должно оставаться не на всех рынках: рекомендован выход из «Рефсервиса» (владеет рефрижераторным парком).

По мнению главы «Infoline-Аналитики» Михаила Бурмистрова, идея о выходе на рынок стивидорных услуг эфемерна из-за профицита мощностей по перевалке контейнеров. Внутренний водный транспорт, который ОАО РЖД «душит своей тарифной политикой», может представлять интерес только с точки зрения дешевой покупки проблемных активов, добавляет эксперт.

По мнению господина Бурмистрова, альтернатива «Трансконтейнеру» — хорошая идея, но инвестиции занижены (только 9 тыс. платформ обойдутся в 25 млрд руб.), а при текущих ценах на подвижной состав новая компания не сможет составить конкуренцию «Трансконтейнеру» после того, как сегодняшние высокие ставки нормализуются. Создавать компанию на базе ФГК логично, но у нее масса регуляторных рисков, и при «мягкотелой позиции ОАО РЖД» она вынуждена работать в нерыночных условиях, уступая конкурентам.

Наталья Скорлыгина, Денис Скоробогатько

ТЕЛЕКОММУНИКАЦИИ И СВЯЗЬ



За компанию — дороже

Сотовые операторы подняли цены на корпоративные СМС-рассылки

Вслед за МТС тарифы на корпоративные СМС-рассылки увеличили «МегаФон» и «ВымпелКом». Это может сделать самый популярный канал связи с клиентами слышимым дорогом для банков и привести к росту стоимости мобильного банкинга

С 1 февраля «МегаФон» меняет тарифы на СМС-рассылки, а «ВымпелКом» (бренд «Билайн») — одну из тарифных опций этой услуги. Соответствующие уведомления операторы разослали своим партнерам. По словам владельца сервиса СМС-рассылок sms.ru Аркадия Кулева, стоимость рассылки транзакционных сообщений (о банковских операциях) клиентам «МегаФона» вырастет в 3,6 раза, до 1,1 руб. за штуку. Цена сервисных сообщений (вход в личный кабинет, смена пароля и пр.) для крупных компаний увеличится примерно вдвое, рекламных — более чем на 60%. Расценки для представителей среднего и малого бизнеса, которые рассылают небольшое количество СМС, вырастут на 26%, рассказал Кулев. «ВымпелКом» увеличила стоимость отправки одного СМС клиентами услуги «Мультиподпись» (в основном ее используют небольшие компании) на 24%.

По словам председателя Национального совета финансового рынка (НСФР) Андрея Емелина, уведомления об изменении тарифов на СМС-рассылки получили и кредитные организации. «Операторы чаще всего дифференцированно повышают тарифы. При этом для отдельных игроков рынка могут устанавливаться специальные скидки. Но даже с учетом этих специальных условий можно с уверенностью сказать, что стоимость услуги СМС-рассылки для всех кредитных организаций станет дороже», — говорит он. Директор департамента развития дистанционных каналов обслуживания ЮниКредит Банка

Виктор Носов рассказал, что в банк поступила информация об увеличении цены за СМС (в том числе транзакционные), но пока только от «МегаФона» и МТС. По его словам, цена услуги вырастет более чем в два раза, поэтому с учетом объемов операций клиентов в банке рост стоимости рассылок в абсолютных цифрах «очень ощутимый».

Руководитель пресс-службы «МегаФона» Юлия Дорохина подтвердила, что с 1 февраля оператор меняет стоимость СМС-рассылок для агрегаторов и планирует доработать тарифы для корпоративных клиентов. «Изменение цен на услуги СМС-информирования — логичный и соответствующий реалиям рынка шаг, продиктованный в том числе затратами на развитие услуги, например как в части таргетинга, так и в части защиты абонентов от спама», — сообщила она. Представитель «ВымпелКома» отказался прокомментировать изменение тарифа.

Спор с историей

С декабря 2017 года стоимость СМС-рассылок для корпоративных клиентов увеличила МТС. Как сообщил «Коммерсантъ», НСФР и 17 банков, в том числе Альфа-банк, Московский кредитный банк и Райффайзенбанк, в конце года пожаловались на это в Федеральную антимонопольную службу (ФАС). В письме (копия есть у РБК) говорилось, что с 1 декабря 2017 года МТС осуществила «необоснованное, резкое (с 0,68–0,75 до 1,5 руб., то есть на 100–120% за одно сообщение) прямое увеличение стоимости СМС для кредитных организаций». Представитель МТС объяснял изменение цен отменной дифференцированной шкалы, когда цена одной СМС зависела от объема рассылки.

Кроме того, НСФР пожаловался и на «ВымпелКом», указав, что требование компании с 1 декабря 2017 года отправлять сообщения исключительно на кириллице ведет к косвенному подорожанию услуги. Из-за того что максимальное число символов в одном сообщении на латинице в 2,3 раза превышает число символов на кириллице, банкам пришлось либо сократить шаблоны сообщения, либо увеличить количество отправляемых СМС. Первый вариант связан с дополнительными тратами на

доработку программного обеспечения, второй — с увеличением траты на СМС-информирование клиентов. ФАС должна рассмотреть жалобу до 20 марта.

В предыдущий раз спор вокруг цен на СМС-рассылки завершился в пользу операторов связи. В конце 2014 года «МегаФон» и МТС, а в 2015 году «ВымпелКом» и «Т2 Мобайл» (бренд Tele2) изменили тарифы на СМС-рассылки. Новые условия сделали невозможным объединение заказчиков рассылок, например банков, в пулы для получения скидок за объем. Один из клиентов, страховая компания «СОГАЗ-Мед», пожаловался на новые расценки в ФАС. В апреле 2017 года та пришла к выводу, что тарифы для заказчиков рассылок СМС абонентам МТС выросли на 176%, «МегаФона» — на 116%, «ВымпелКома» — на 77%, а «Т2 Мобайла» — на 33%, и признала действия этих компаний нарушающими закон «О защите конкуренции», обязав их изменить тарифную политику. Однако операторы оспорили предписание ФАС в суде. Представители крупнейших сотовых компаний настаивали, что СМС не единственный способ информирования, для этих целей можно использовать электронную почту и мессенджеры.

По словам начальника управления регулирования связи и информационных технологий ФАС Елены Заевой, они «получили несколько жалоб на действия четырех операторов сотовой связи — МТС, «ВымпелКома», «МегаФона» и Tele2, связанных с ценообразованием на услуги СМС-рассылки». «Расследование на предмет установления наличия или отсутствия признаков нарушения антимонопольного законодательства проводится в отношении всех четырех операторов связи. Безусловно, ФАС при проведении расследования будет учитывать позицию суда по предыдущему решению ведомства», — сказала она.

Без альтернативы

По оценке AC&M, в 2017 году общий объем СМС-рассылок в России без учета Сбербанка вырос на 2% по сравнению с 2016 годом и составил 25,8 млрд сообщений. Объем этого рынка равнялся 15,85 млрд руб., что на 13% больше, чем год назад.

Кулев из sms.ru не заметил снижения количества СМС-рассылок, после того как МТС увеличила цены. «Наоборот, видим, что страна выходит из кризиса, в декабре 2017 года количество рекламных рассылок выросло по отношению к декабрю 2016 года в два раза. Мы увеличили клиентскую базу на 30%», — рассказал он. Не увидел снижения количества рассылок и собеседник РБК, близкий к другому участнику рынка СМС-информирования. Однако он оговорился, что это может быть связано с тем, что «клиенты пока не получили счета за декабрь».

По словам источника, основное негативное влияние от изменения тарифов должны ощутить банки как основные потребители услуги. «Они скорее будут повышать цены на мобильный банкинг для клиентов, чем откажутся от СМС-рассылок. Охват сотовых сетей, скорость доставки сообщений по ним не сопоставимы с другими способами информирования. Транзакционные СМС требуют моментальной доставки, например те же одноразовые пароли для совершения покупок в интернете», — говорит собеседник РБК.

Это подтверждает и Емелин из НСФР. «Операторы связи пользуются тем, что СМС для банков является основным каналом связи с клиентами, на остальные способы (мессенджеры, электронная почта и пр.) приходится в среднем менее 5%», — считает он, добавляя, что ни один канал, кроме СМС, не способен обеспечить необходимую оперативность и гарантированность доступа к большинству клиентов.

Александра Посыпкина, Анна Балашова