



DIGEST

РОССИЙСКИЙ СОЮЗ ПРОМЫШЛЕННИКОВ И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

вторник, 16 января 2018*

ПУБЛИКАЦИИ

Регулирование

Турция грозит войной сирийским курдам.....3

А США планируют сделать из курдских бойцов пограничников

Минюст добивается ликвидации одного из фондов Навального.....3

Это может создать проблемы для кампании бойкота выборов

Контрольное сработало.....4

Владимир Путин напомнил правительству о майских указах

Государство и бизнес

Санкции побороли страх открытого рынка5

Минфин написал проект закона о допуске иностранцев в российское страхование

ЗОЖ к горлу.....5

Борьба за здоровые продукты угрожает российским товарам

Уголовный кодекс ожидает очередная либерализация6

Предлагается заранее не подозревать предпринимателей в мошенничестве

Оценки, прогнозы, статистика

Выборы президента остались без независимой социологии8

«Левада-центр» отказался публиковать данные опросов о выборах президента

Экономике России не удалось разогнаться до 2%9

Получится в следующем году, верит Минэкономразвития, есть невидимые Росстату признаки оживления

Сбербанк заработал рекордную прибыль за 2017 год10

Он воспользовался зачисткой крупных частных банков и ростом спроса населения на кредиты

В розничной торговле ждут предвыборного чуда ..10

Микроскопический рост товарооборота чиновники называют стабилизацией потребительского спроса

Бизнес-стратегии

Deloitte: интернет перестал быть приятным дополнением для торговли.....12

Именно поэтому мировой ритейл так много инвестирует в онлайн и технологии

Как Минобрнауки дважды запускало онлайн-образование12

Вероятно, второй проект повторит судьбу первого

Baring Vostok взял языка14

Фонды группы инвестировали в онлайн-школу Skyeng

Финансы

Доллар теряет привлекательность для инвесторов 15

Он слабеет из-за ожидаемой нормализации денежной политики в еврозоне и Японии

Жареный петух не клюнул15

Итоги 2017 года: эйфория на мировых финансовых рынках и уныние на российском

Доллар остался без союзников19

Но рублю мешает укрепляться Минфин

Клиентов опутывают сетью.....19

НПФ Сбербанка завоевывает рынок НПО

Топливо-энергетический комплекс

«Роснефть» не будет бороться за газовые активы «Адросы».....21

К торгам могут быть допущены только «Новатэк» и Газпромбанк

Израиль хранит молчание о таинственном нефтепроводе Эйлат-Ашкелон.....21

За раскрытие информации грозит пятнадцать лет

Машиностроение

Утильсбор растет в ручном режиме.....23

Российский авторынок защитят точно

Транспортные услуги и логистика

Четырем авиакомпаниям предписано сократить чартеры.....24

В случае отказа Росавиация сделает это самостоятельно

Россияне стали больше тратить на поездки за границу.....24

Это сказалось даже на мировом рынке туризма

Туроператоры регистрируются на рейс.....25

Они получают право оформлять билеты за двое суток

Железной дорогой по тундре.....25

Наталья Скорлыгина о судьбе очередного транспортного суперпроекта на Крайнем Севере

Телекоммуникации и связь

МТС занялась киберспортом.....27

Оператор купил клуб Gambit Esports, выступающий в Counter-Strike, Dota 2 и FIFA

Строительство и рынок недвижимости

Парк освобождают от жилья.....28

Подан иск о сносе домов в природоохранной зоне Москвы

Ипотека поступит в каждый дом.....28

Президент поручил простимулировать жилищное кредитование

РЕГУЛИРОВАНИЕ

ВЕДОМОСТИ

Турция грозит войной сирийским курдам

А США планируют сделать из курдских бойцов пограничников

Президент Турции Реджеп Тайип Эрдоган заявил в понедельник, что военная операция против курдского анклава Африн на границе с Сирией «может начаться в любую минуту», а «затем придет черед других регионов» (цитата по агентству Anadolu). По его словам, это ответ на планы США по созданию новых формирований на базе «Сирийских демократических сил» (СДС), основу которых составляют курдские отряды YPG Партии Демократического союза (ПДС). СДС были основной силой на земле в войне против ИГИЛ (запрещено в России) на территории Сирии, которую поддерживала возглавляемая США коалиция. Эрдоган назвал эти силы 30-тысячной армией террористов и «вероломных предателей», которые при первом же случае повернут свое оружие против американских военных. Лидер ПДС Салих Муслим, по сообщению турецкого издания *Neriazad*, предупредил, что «в случае атаки боевые действия перейдут на Турцию и это приведет к падению режима». Атаку на Африн, отделенный от основной подконтрольной курдам территории, Муслим назвал «атакой на всех курдов».

В воскресенье Пентагон анонсировал подготовку на базе СДС 15-тысячных сил, которые возьмут под контроль границы занятой ими территории с Турцией и Ираком, а также будут нести службу в освобожденных от ИГИЛ районах долины Евфрата. Министр иностранных дел России Сергей Лавров в понедельник заявил, что эти планы могут означать «курс на раздел Сирии».

Эрдоган давно обещал провести операцию в Африне, говорит Александр Васильев из Института востоковедения РАН, и вероятность ее начала в ближайшие дни и недели высока. Видимо, российским военным и дипломатам не удалось выполнить сложную миссию –

именно российские военные в последние месяцы сдерживали турок от атак на Африн и одновременно пытались сделать курдов более стоворчивыми, напоминает эксперт. По его мнению, Эрдогану эта операция поможет отвлечь внимание от внутренних проблем накануне местных выборов и станет сигналом США и Западу, доверяя к которым из-за поддержки курдов у Турции все меньше, полагает Васильев. Ситуация складывается опасная, нельзя исключать и инцидентов с российскими ВКС, предупреждает эксперт. Турецкая операция скажется, хотя пока и непонятно как, и на наступлении сирийских войск в Идлибе, которое в последние дни stalkивается с контрастами исламистов, добавляет человек, близкий к Минобороны.

Алексей Никольский

ВЕДОМОСТИ

Минюст добивается ликвидации одного из фондов Навального

Это может создать проблемы для кампании бойкота выборов

Мещанский суд Москвы рассмотрит 22 января иск Минюста о ликвидации фонда поддержки СМИ «Пятое время года», обеспечивающего работу штаба Алексея Навального. В материалах суда указано, что предварительное заседание уже проведено. Руководитель штаба Навального Леонид Волков говорит, что фонд о нем не уведомили и они узнали об иске «чисто случайно».

По словам юриста Фонда борьбы с коррупцией (ФБК) Ивана Жданова, Минюст ссылается на нарушения, выявленные в ходе проверки в ноябре 2017 г., в их числе неуставная деятельность, нарушение порядка управления, несоответствие места пребывания заявленному адресу и т. д. В подтверждение Минюст ссылается на «Википедию» и публикации СМИ – например, русской службы Би-би-си «Как устроена работа штабов Навального:

люди, офисы и деньги». А заметка «Лайф.ру» «В клубе Volta заявили о причастности Навального к серым арендным схемам» свидетельствует, по мнению Минюста, что фонд заключает договоры аренды нежилых помещений для встреч с волонтерами. Жданов отмечает, что до последнего времени представителям фонда не было известно об итогах проверки, хотя в теории представители Минюста должны были ознакомить с ними руководство НКО.

По данным ЕГРЮЛ, фонд «Пятое время года», созданный в 2014 г., занимается издательской деятельностью и изучением общественного мнения. Учредитель фонда – бывший юрист ФБК Дмитрий Крайнев. Именно этот фонд аккумулирует пожертвования на избирательную кампанию Навального. С этим и связана инициатива Минюста, уверен Волков, ее смысл – помешать «забастовке избирателей»: так как на фонд завязаны договоры аренды помещений и все договоры с сотрудниками, его ликвидация поставит штаб в организационном плане в непростое положение. В 2017 г., предвидя проблемы, команда Навального пыталась сделать запасное юрлицо, но во всех случаях столкнулась с отказами Минюста «по самым смехотворным обстоятельствам», добавляет Волков. Штабы Навального создавались для его участия в выборах 2018 г. После отказа в регистрации политик заявил, что сохранит штабы для контроля за возможной фальсификацией явки.

Пресс-служба Минюста сообщила, что основанием для иска стали выявленные внеплановой проверкой нарушения действующего законодательства, предложив выяснить детали в управлении ведомства по Москве, где оперативно на запрос «Ведомостей» не ответили.

Ликвидация фонда – событие неприятное, но не критичное, считает сопредседатель «Голоса» Григорий Мельконьянц: можно заключать договоры на аренду от имени физлиц, наконец, зарегистрировать коммерческую организацию. «По нашему опыту, когда возникают проблемы у юрлица, самое важное – завершить расчеты, перезаключить договоры, ну и быть готовым к тому, что все твои контрагенты окажутся под

увеличительным стеклом», – говорит Мельконьянц.

Анастасия Корня

Коммерсантъ[®] **Контрольное сработало**

**Владимир Путин напомнил
правительству о майских указах**

Как стало известно “Ъ”, Владимир Путин поручил правительству скорректировать работу над исполнением майских указов 2012 года. Поручения даны Белому дому после того, как контрольное управление президента провело проверку исполнения указа «О долгосрочной государственной экономической политике» и в конце декабря представило Владимиру Путину доклад с предложениями. Среди них — синхронизация выполнения указов со стратегическими документами и ускорение достижения целевых показателей, в том числе за счет изменения методики их расчета.

Как следует из документа (есть у “Ъ”), из 28 поручений президента, данных для реализации указов, пока выполнено 21. Основная часть доклада, подписанного главой контрольного управления Константином Чуйченко и помощником президента Андреем Белоусовым, посвящена высокотехнологичным отраслям экономики и созданию высокопроизводительных рабочих мест.

Так, одно из поручений требовало достижения к 2018 году роста доли продукции высокотехнологичных и наукоемких отраслей экономики в ВВП в 1,3 раза по сравнению с 2011 годом. В докладе отмечается, что максимальное значение этого показателя было зафиксировано в 2016 году — 1,14 — и что при принятии мер по сохранению прироста на начало 2018 года он может составить 1,2 раза (92% от поставленной в указе цели). Эти меры предлагается увязать с мероприятиями в рамках Национальной технологической инициативы, предполагающей развитие высокотехнологичного производства в автомобилестроении, инновационном судостроении, в интеллектуальной энергетике. Сделать это, согласно поручению

президента, правительство должно до 15 февраля 2018 года.

По части создания высокопроизводительных рабочих мест (цель — 25 млн к 2020 году) отмечается разнонаправленная динамика процесса: если в 2014 году их количество росло (с 16,4 млн до 18,3 млн), то в 2016 году — снизилось до 15,9 млн. Наиболее заметное сокращение — в строительстве и обрабатывающих отраслях. Шанс возобновления положительной динамики в Кремле видят в заполнении более 420 тыс. уже существующих высокотехнологичных вакансий.

Авторы доклада делают ставку на программу «Цифровая экономика», предлагая предусмотреть меры по стимулированию создания рабочих мест в наукоемких и высокотехнологичных отраслях в рамках развития и внедрения сквозных цифровых технологий. Исполнить поручение контрольное управление предлагает в том числе и изменением самой методики расчета высокопроизводительных рабочих мест. Сейчас она основана на уровне заработной платы — если он снижается, то сокращается и число таких рабочих мест. «Зарплата не отражает уровня квалификации, образования, профессиональных знаний и навыков», — поясняют авторы. Они отмечают, что разница доходов врачей и водителей, включаемых в состав высокопроизводительных рабочих мест, в России составляет всего 20%, в то время как в Бразилии — 174%, в Германии — 172%, а в США — 261%. Минусы действующей методики контрольное управление также видит в том, что она не учитывает показателей оснащенности рабочих мест технологическим оборудованием, стоимости их создания и условий труда. Разработать новую методику, которая будет основана на всех этих критериях, и внедрить ее президент поручил к 1 июня 2018 года.

Синхронизации требует и работа правительства по повышению производительности труда. Напомним, указ президента требует увеличения этого показателя к 2018 году в 1,5 раза от уровня 2011 года. Наибольший рост был зафиксирован в 2014 году (1,06), но в силу объективных причин, отмечается в докладе, в 2016-м он замедлился до 1,04. Впрочем, проблему в контрольном управлении видят даже не в темпах повышения производительности труда, а в дальнейших планах правительства. С августа 2017 года реализуется приоритетная программа

«Повышение производительности труда и поддержка занятости» — в 2020 году она предусматривает рост показателя на 8,7% (относительно 2016 года), а в 2025 году — на 24,7%, что, по расчетам авторов доклада, вдвое ниже ориентиров указа.

В части мер по поддержке занятости от правительства ждут разработки целевых показателей, характеризующих структурную, в том числе молодежную, безработицу (от 20 до 29 лет), — ее уровень значительно превышает средний по остальным возрастным группам (11,5% против 4%). На эту работу у Белого дома есть время до 1 июля этого года. К этому же сроку правительство должно подготовить меры по сокращению числа «работающих бедных» (с оплатой труда ниже прожиточного минимума), которых сейчас насчитывается более 20 млн человек.

Евгения Крючкова

ГОСУДАРСТВО И БИЗНЕС

Коммерсантъ® Санкции победили страх открытого рынка

Минфин написал проект закона о допуске иностранцев в российское страхование

Минфин разработал поправки к законодательству, которые будут регулировать открытие рынка страхования для филиалов иностранных компаний после 22 августа 2021 года. Минфин ожидает прихода 30 международных игроков после снятия ограничений для работы филиалов. Страховое лобби менее оптимистично — санкции не позволят вернуться на российский рынок мировым страховым гигантам.

До открытия страхового рынка РФ для иностранных игроков без образования дочерних предприятий осталось чуть менее четырех лет — по протоколу о присоединении РФ к ВТО рынок страховых услуг открывается с 22 августа 2021 года. Для входа на него Минфин потребует от филиалов иностранных страховщиков опыта работы материнской компании в видах, которые иностранцы намерены развивать в РФ: от пяти лет в универсальном страховании и от восьми в страховании жизни. Также потребуются не менее чем пятилетний опыт работы с иностранной филиальной сетью и объем активов не ниже \$5 млрд. Виды деятельности, в которых им можно будет работать, ограничены только доступом к гостайне (как страхование военнослужащих и приравненных к ним лиц). Также иностранному филиалу потребуется разместить на спецсчете в ЦБ гарантийный депозит (в объеме минимального уставного капитала страховщика: 120 млн руб. для универсального страхования, 240 млн руб. — для страхования жизни и 480 млн руб. — для перестрахования) и представить гарантийное письмо от материнской компании — на случай нехватки депозита.

При этом квота иностранного участия на российском рынке будет сохранена на уровне 50%. В 2016 году она была выбрана на 19,8%, де-факто снизившись с уровня 2010 года (22,2%). Это «свидетельствует о

незначительности интереса иностранных страховщиков в текущих геополитических и экономических условиях, — говорится в пояснительной записке Минфина, — даже несмотря на привлекательность страхования жизни и обязательного страхования». Впрочем, министерство рассчитывает, что расширение числа участников рынка «может привести к развитию конкурентной среды, сокращению стоимости страховых услуг и увеличению их доступности».

Минфин приводит оценку ведомственного научно-исследовательского института (НИФИ), по которой потенциальный интерес есть у 30 международных игроков (из них 11 — в сегменте страхования жизни), в частности — польской страховой группы PZU, австралийской QBE, перестраховщиков рисков из РФ, либо международных финансово-промышленных групп, как Hyundai Marine & Fire, NKSJ Holdings, Samsung Fire & Marine, Tokio Marine Holdings и др., чьи клиенты уже работают в РФ. Возможен и приход страховщиков из стран БРИКС, уже имеющих представительства в РФ (как General Insurance Corporation of India, People's Insurance Company of China).

По данным вице-президента страхового брокера «Марш» в России Армена Гюлюмяна, на отечественном рынке работает не менее 15 компаний с иностранным капиталом, причем девять из них — универсальные игроки, несколько работают только в страховании дебиторской задолженности. «Более сотни компаний из разных регионов мира принимают в перестрахование риски из РФ, — говорит господин Гюлюмян, — они знакомы со спецификой местного бизнеса, им не нужна лицензия и прямое присутствие в России». По его словам, в корпоративном секторе ожидать большого притока иностранцев с открытием рынка не приходится. В рознице же, по его оценке, в первые три—пять лет захотят попробовать свои силы не менее десяти компаний из Восточной Европы и Азии.

Президент Всероссийского союза страховщиков (ВСС) Игорь Юргенс считает, что «рынок не в том состоянии, чтобы стать желанным для тех компаний, которые интересны отечественным

страховщикам» из-за ухудшения инвестклимата и санкций. «Многие мировые гиганты — Swiss Re, Munich Re и проч. — ушли под политическим давлением — из-за санкций и невозможности отношений с российским рынком», — говорит он. Примечательно, что в конце 90-х сам господин Юргенс на посту президента ВСС поддерживал отсрочку прихода иностранных страховщиков в рамках переговоров по присоединению к ВТО. «Тогда защитные меры были оправданы, — рассуждает сейчас он, — мы боролись за квоту иностранного присутствия, чтобы дать фору отечественным страховщикам, чтобы не повторился сценарий Польши и Чехии, где иностранные игроки смели местных — что, впрочем, вышло неплохо для потребителей». «Тогда был понятен протекционизм, а сейчас надо заманивать иностранных игроков — а не заманишь», — сетует глава ВСС. В ЦБ проект не комментируют, обещая «изучить» его при официальном поступлении.

Татьяна Гришина

Коммерсантъ® ЗОЖ к горлу

Борьба за здоровые продукты угрожает российским товарам

Как стало известно «Ъ», Минздрав подготовил новую версию стратегии формирования здорового образа жизни, сохранив в ней разделение конкретных продуктов питания на вредные и здоровые. Это возмутило производителей, пытавшихся весь 2017 год доказать чиновникам неразумность их предложений. Текущий вариант документа компании называют списком расстрельных мер, дискриминирующих российские продукты.

Минздрав подготовил и направил в Минэкономики и Федеральную антимонопольную службу (ФАС) доработанный проект стратегии формирования здорового образа жизни населения, профилактики и контроля неинфекционных заболеваний на период до 2025 года. При этом в проекте стратегии (есть у «Ъ») остались положения, которые министерство обещало убрать из документа после консультаций с участниками рынка, рассказали «Ъ»

собеседник в крупном производителе продуктов и представитель отраслевого объединения.

Так, сохранилось упоминание отдельных категорий продуктов (подслащенные напитки, переработанные мясопродукты), предложение по установлению акцизов на сладкие напитки и изделия с высоким содержанием соли, а также разделение их на вредные и здоровые, перечисляют собеседники «Ъ». Кроме того, в документе содержится предложение по «добровольному стимулированию» изменения рецептуры продуктов с целью «вытеснения с рынка» товаров с избыточным содержанием насыщенных жиров, соли и сахара, запрет рекламы подобных продуктов и введение ориентированной на оздоровление режимы питания маркировки, с которыми участники рынка также не согласны. Минздрав рассчитывает, что доработанный проект стратегии будет согласован уже до 22 января.

По мнению одного из собеседников «Ъ», ссылки на конкретные категории продуктов должны быть исключены из стратегии как дискриминационные и не отвечающие системному подходу к продвижению здорового образа жизни. А рекомендации по добровольному стимулированию изменения рецептуры по факту означают нарушение принципов свободной конкуренции, подчеркивает он. По словам источников «Ъ», текущая версия проекта стратегии Минздрава по факту перечеркивает всю работу по согласованию документа, которую участники рынка проводили в течение всего 2017 года.

Самый острый вопрос — это разделение всех продуктов на «вредные» и «полезные» по непонятным критериям, что приведет только к недобросовестной конкуренции, говорит президент Союза производителей безалкогольных напитков Максим Новиков. При умеренном потреблении любой продукт может стать частью «сбалансированного питания», указывает собеседник «Ъ» в крупном производителе. Так, по используемой в стратегии терминологии, молочная продукция с небольшим содержанием жирности может относиться к здоровым продуктам, а с большим — может попасть в категорию вредных, добавляет исполнительный директор Национального союза производителей молока Артем Белов.

Кроме того, отмечает господин Новиков, предлагаемое введение акцизов на продукты с высоким

содержанием сахара и соли негативно скажется на конкурентоспособности российских производителей и компаний стран-участниц ЕАЭС.

«Подобные предложения Минздрава только подрывают престиж и экспортный потенциал российских продуктов. Производителям придется размещать на этикетках информацию о якобы «вредных» ингредиентах, очевидно, что потребители будут делать выбор в пользу товаров из других стран», — уверен руководитель Национальной мясной ассоциации Сергей Юшин.

Особенно серьезные последствия грозят малым и средним предприятиям, которым придется инвестировать значительные средства в перестройку работы по новым правилам, подчеркивает Сергей Юшин. Подобные расходы могут достигать несколько сотен миллионов рублей, подсчитал другой собеседник «Ъ». В целом, рассуждает Максим Новиков, сам подход Минздрава к формированию здорового образа жизни больше напоминает список расстрельных мер, тогда как необходимо сосредоточиться на популяризации концепции сбалансированного питания и подвижного образа жизни. Десятилетиями считалось, что избыточное потребление молочных жиров, к примеру, сливочного масла, не слишком полезно для здоровья, а последние пять лет продукт реабилитируют, это говорит о том, что концепция сбалансированного питания пересматривается, рассуждает господин Белов.

В Минздраве заявили «Ъ», что стратегия формирования здорового образа жизни находится в стадии проработки и наиболее оптимальные формулировки отдельных положений документа еще не до конца определены. Формулировка «вредные продукты» действительно не является оптимальным определением для какого-то определенного вида пищевой продукции, но в ряде общих случаев она может выступать как обобщающее понятие и означать набор продуктов, априори содержащих избыточные нормы сахара, соли и жиров, считают в министерстве. На вопрос о причинах сохранения в проекте стратегии положений, на исключение которых рассчитывали участники рынка, там не ответили. Замначальника управления контроля социальной сферы и торговли ФАС России Максим Дегтярев заявил, что у службы есть ряд замечаний к проекту стратегии Минздрава. В

Минэкономике не ответили на запрос «Ъ».

Анатолий Костырев

НЕЗАВИСИМАЯ

Уголовный кодекс ожидает очередная либерализация

Предлагается заранее не подозревать предпринимателей в мошенничестве

Количество уголовных дел против предпринимателей продолжает оставаться высоким. При этом по-прежнему наиболее широко применяется статья Уголовного кодекса (УК) о мошенничестве. Минюст, судя по всему, решил покончить с этой практикой. По информации «НГ», ведомство обратилось за консультациями к адвокатскому сообществу.

Как рассказали в Федеральной палате адвокатов (ФПА), Минюст просит проанализировать правоприменение всех так называемых предпринимательских статей УК, но особое внимание уделить ст. 159 (мошенничество). Эксперты полагают, что таким образом ведомство Александра Коновалова отреагировало на призыв президента Владимира Путина «не кошмарить бизнес» — и теперь можно ожидать серьезных послаблений.

По словам управляющего партнера юрфирмы «Интеллектуальный капитал» Романа Скляра, для обхода запрета на аресты предпринимателей правоохранители приписывают им дополнительные статьи УК — например, то же мошенничество, злоупотребление полномочиями либо коррупция. А судебная практика показывает, что у тех подсудимых, которые пришли на заседание «своими ногами», а не были доставлены из изолятора, гораздо больше шансов получить условный срок.

Управляющий партнер «Леонтьев и партнеры» Вячеслав Леонтьев пояснил, что суды и следователи сегодня намеренно чересчур узко трактуют понятие предпринимательской деятельности, чтобы можно было подвести ее под действия ст. 159 и «обойти» запрет на содержание предпринимателей под стражей».

По статистике, опубликованной на официальном сайте Генпрокуратуры, мошенничество стало одним из самых распространенных видов преступлений. За прошлый год было возбуждено более 204 тыс. дел – рост на 6,8% по сравнению с 2016-м. В целом же преступность по стране за этот период заметно сократилась – примерно на 86 тыс. совершенных преступлений. При этом раскрываемость по мошенничеству составляет лишь 25%.

Чтобы усовершенствовать законодательство, эксперты предлагают внести в УК тезисы, изложенные на пленуме Верховного суда, «О судебной практике по делам о мошенничестве, присвоении и растрате». Они закрепляют практику узкого толкования пресловутого «предпринимательского мошенничества».

По мнению управляющего партнера BMS Law Firm Алима Бишенова, проблема со статистикой уголовного преследования предпринимателей в том, что лишь немногие дела доходят до суда – большинство по различным причинам прекращается на стадии предварительного расследования. Выходом из этой ситуации, полагает он, могло бы стать более широкое применение ст. 299 УК о наказании за незаконное возбуждение уголовных дел, которая сейчас практически не работает.

Общественный уполномоченный по правам предпринимателей, находящихся под стражей, Александр Хуруджи считает, что давление на предпринимателей имеет не только коррупционную составляющую, это еще и эффективный способ устранения конкурентов, например, когда «естественное желание получить свои деньги от должников приводит к подаче не только иска в арбитраж, но и заявления в полицию».

Нужно учитывать, заявил эксперт, что сами по себе правоохранительные органы дела заводить по указанным выше статьям не могут, нужно заявление пострадавшей стороны – предпринимателя, которому должны деньги. «Поэтому коррупционная составляющая в таких делах вторична, кредиторы, стремясь вернуть долг, могут «стимулировать» сотрудников правоохранительных органов оказывать давление на должников в рамках мер, допустимых законом, – арест, изъятие и т. п.», – отметил Хуруджи.

Проблема очередной либерализации УК, как выяснила «НГ», активно обсуждается и в

президентском Совете по правам человека (СПЧ). Правозащитники, скажем, предлагают: «Установить, что мера пресечения в виде заключения под стражу в период ознакомления с материалами уголовного дела прекращается в случае, если ознакомление не проводится в течение недели». Также в СПЧ полагают, что уполномоченному по защите прав предпринимателей надо дать право приносить протесты на решения о заключении под стражу лиц, обвиняемых по экономическим делам.

Между тем сам бизнес-омбудсмен Борис Титов накануне предложил создать в России отдельную спецслужбу для расследования экономических преступлений. По его мнению, это позволит снизить давление со стороны госорганов на легальных предпринимателей и выгнать с рынка теневых бизнесменов. Титов указывает на то, что такая структура уже организована в Казахстане, в результате чего в этой стране удалось сократить количество уголовных дел по экономическим статьям в четыре раза, но при этом выросло число выявленных преступлений в теневом секторе экономики.

Екатерина Трифонова

ОЦЕНКИ, ПРОГНОЗЫ, СТАТИСТИКА

ВЕДОМОСТИ

Выборы президента остались без независимой социологии

«Левада-центр» отказался публиковать данные опросов о выборах президента

Всероссийский центр изучения общественного мнения (ВЦИОМ) объявил в понедельник о старте исследовательского проекта к президентским выборам. По данным первого опроса, 67% россиян говорят, что точно примут участие в выборах, а еще 11% сделают это «скорее всего». По мнению 64% респондентов, выборы проходят в «открытой и честной политической борьбе», а 23% считают, что их трудно назвать «подлинно свободными и демократическими». За Владимира Путина готовы проголосовать 73,8% от всех опрошенных, за выдвиженца КПРФ Павла Грудинина – 7,2%, за лидера ЛДПР Владимира Жириновского – 4,7%. Ниже уровня погрешности результаты телеведущей Ксении Собчак (1%), основателя «Яблока» Григория Явлинского (0,6%) и бизнес-омбудсмена Бориса Титова (0,3%).

ВЦИОМ на 100% контролируется государством в лице Росимущества. Альтернативной социологии, которую ранее традиционно предоставлял независимый «Левада-центр», на этих выборах не будет. По словам его директора Льва Гудкова, после старта кампании центр прекратил публиковать данные своих опросов, касающихся выборов, хотя продолжит их проводить. Во время думских выборов 2016 г. «Левада-центр» признали иностранным агентом, а по избирательному законодательству такие организации не могут каким-либо образом участвовать в выборах и референдумах, поясняет Гудков: «Нарушение закона грозит штрафами и даже закрытием организации». Закон об иностранных агентах изначально был направлен на вытеснение альтернативных интерпретаций и независимых источников

информации, уверен социолог: «Со ВЦИОМом наши данные отличались незначительно, расхождения были в нюансах. Хотя у нас результаты [представителей власти] всегда были ниже».

Гендиректор ВЦИОМа Валерий Федоров удивлен, что «Левада-центр» не будет публиковать опросы: «Соревнования между нами не было, у нас разные клиенты. Жалко, что теперь будет меньше данных. Чем их больше, тем лучше, тем более речь идет не о шарашкиной конторе, а об организации, которая существует 14 лет».

У фонда «Общественное мнение» (ФОМ) пока нет каких-то планов по спецпроектам, посвященным выборам, говорит президент ФОМа Александр Ослон: «На сайте еженедельно публикуются данные по голосованию, доверию, оценке».

На самом деле расхождения между ВЦИОМом и «Левада-центром» нередко были весьма заметными. Так, в декабре, по данным «Левады», «совершенно точно» намеревались голосовать 28% россиян, «скорее всего» – 30%, ВЦИОМ же оценивал эти категории соответственно в 70 и 11%. «Явки в 78% не было никогда на выборах в России», – напоминает Гудков. Федоров говорит, что они ориентируются на явку 67–70%, а расхождение в данных происходит из-за формулировки вопроса и метода: «У нас это телефонный опрос, у «Левада-центра», вероятно, поквартирный. Я больше доверяю качеству наших опросов».

Пресс-секретарь президента Дмитрий Песков не ответил на вопрос «Ведомостей» об отношении Кремля к отсутствию на выборах опросов «Левада-центра», сообщив лишь, что для анализа электоральных данных «используются данные существующих центров».

Администрация президента ориентируется на ВЦИОМ, ФОМ, «Левада-центр», «выборка у каждого своя», говорит человек, близкий к администрации. Опросы во время выборов для администрации делают ФОМ и ВЦИОМ, но часть данных разрешают публиковать, а часть – нет, поясняет бывший федеральный чиновник: «Выборка стандартных опросов обычно небольшая, но, если надо, можно заказать отдельные исследования либо с большей выборкой измерить конкретный регион». Есть также опросы ФСО,

которые в том числе играют роль проверки информации в случае сильного расхождения между данными социологов, добавляет собеседник. Еще один собеседник, близкий к администрации президента, говорит, что у ФСО всегда проценты ниже, чем у ВЦИОМа и ФОМа. Во время президентской кампании исследуется рейтинг Путина и его основных конкурентов, явка и ее динамика, перетекание голосов от кандидатов, добавляет он: «Кроме того, исследуется проблематика, которая интересует избирателя, что для них важнее: рост ЖКХ, безработица, злой Запад». При этом публикуемые данные модерируются, особенно во время избирательной кампании, отмечает собеседник: «Если цифры опубликованы – значит, принято такое решение, потому что в ходе выборов публикация показателей – это, по сути, некое формирующее явление, которое влияет на электоральное мнение».

Для КПРФ традиционно проводит опросы созданный в 1989 г. Центр исследований политической культуры России (ЦИПКР), говорит секретарь ЦК партии Сергей Обухов. По его словам, способы сбора информации в ЦИПКРе и ВЦИОМе идентичны. Перед Новым годом центр публиковал исследование, которое показало резкий рост рейтингов не только Грудинина, но и Собчак, отмечает Обухов: у обоих результат был выше, чем дал им ВЦИОМ. ЛДПР проводит опросы собственными силами с участием региональных отделений, рассказывает депутат Госдумы Ярослав Нилов. Кроме того, ориентиром служат комментарии пользователей соцсетей в ответ на инициативы и видеозаписи с выступлениями Жириновского, а также реакция людей на появления лидера ЛДПР в любой точке страны в любое время, добавляет депутат. «Яблоко» заказывает социологию «Левада-центру», говорит пресс-секретарь партии Игорь Яковлев: «Кроме того, партийное экспертно-аналитическое управление анализирует всю публичную социологию».

Рынка электоральных исследований сейчас нет, полагает президент холдинга «Ромир» Андрей Милехин: «Электоральной социологии, которая была 20 лет назад, не существует. Тогда за счет данных разных компаний можно

было посмотреть на процесс с разных сторон, была альтернативность, которая защищала данные и не позволяла ими манипулировать. Когда же «государственная» социология доминирует, то мы получаем то, что есть».

На картину реальных предпочтений россиян отказ от публикации опросов «Левады» не повлияет, полагает политолог Дмитрий Орлов: «Есть данные ФОМа и ВЦИОМа – несмотря на то что они близки к власти, их методики отличаются. Кроме того, картина будет достаточно поаной за счет центров оппозиционных партий – в частности, ЦИПКРа коммунистов и тех центров, которые пользуются репутацией независимых».

Отсутствие данных «Левада-центра» снижает возможность сравнивать данные опросов, а значит, может снижать и доверие к этим данным, считает руководитель фонда ИСЭПИ Дмитрий Бадковский: «Левада» не может публиковать данные, но это не значит, что они не будут делать исследования. Наверняка они будут их проводить для кого-то. В этом тоже есть дополнительная сложность: кто-то начнет говорить, что есть другие данные, хотя увидеть их нельзя». Власть социология всегда нужна для выработки и реализации тех или иных политических и управленческих решений, а также для их верификации и корректировки через обратную связь, добавляет эксперт: «В ряде случаев публикация данных позволяет или легитимировать решения, или дополнительно влиять на общественное мнение».

Опросам штабов меньше веры, чем любой из серьезных социологических служб: штабные данные гораздо менее профессиональны, более политизированы – скорее это информация для внутреннего пользования, вовне ее можно пускать только как пропаганду, считает политолог Николай Петров. Что же касается отсутствия данных от «Левада-центра», то есть общее правило, напоминает он: «Отсутствие конкуренции на рынке ухудшает работу монополистов, которые на нем находятся». В такой ситуации у властей неизбежно возникнет соблазн использовать публикуемые результаты опросов как технологическое средство для повышения явки и создания определенной атмосферы кампании, полагает эксперт. Но в конце концов это может погубить социологическую службу, так как подорвет к ней доверие, предупреждает он. Кремлю не стоит все время надеяться и на

свои непубликуемые внутренние опросы как создающие объективную картину, считает Петров: «Качество этих опросов будет снижаться по мере того, как будет исчезать альтернативная картина». Кроме того, в этой ситуации будет естественный интерес подправлять, если не подтасовывать результаты, резюмирует эксперт.

Елена Мухаметшина, Светлана Бочарова, Ольга Чуракова

ВЕДОМОСТИ

Экономике России не удалось разогнаться до 2%

Получится в следующем году, верит Минэкономразвития, есть невидимые Росстату признаки оживления

В прошлом году экономика России выросла на 1,4–1,8%, посчитало Минэкономразвития на основе недельных и квартальных данных Росстата. Это соответствует консенсус-прогнозу экономистов, опрошенных Reuters, – 1,7% – и ниже официального прогноза Минэкономразвития – 2,1%. Но прежде чем пересматривать оценки и прогнозы, нужно дождаться полных статистических данных, замечает министр экономического развития Максим Орешкин, судя по другим индикаторам, ВВП мог вырасти и больше.

Полученные в конце года результаты опросов предпринимателей, данные о потреблении электроэнергии, железнодорожных грузоперевозках и авиаперевозках говорят о том, что ситуация в промышленности улучшается, написано в мониторинге министерства «Картина экономики». Рекордный за шесть лет спад обрабатывающей промышленности в ноябре – сразу на 4,7% – оно называет локальным явлением, связанным с плохой динамикой металлургии и машиностроения. А если использовать медианную оценку, сгладив влияние «аномально высоких или низких темпов роста в отдельных отраслях», то был не спад, а рост на 2,8%, писало министерство в декабре. Новый метод тогда озадачили экономистов. Как правило, с помощью медианной оценки рассчитывают средние доходы населения, замечал замдиректора ЦМАКПа Владимир Сальников,

подход может оказаться нерелевантным.

С осторожностью следует относиться и к другим перечисленным индикаторам, считают экономист «ВТБ капитала» Александр Исаков и главный экономист БКС Владимир Тихомиров. На грузооборот влияют изменения в тарифах и субсидиях, на электричество – отклонения температуры от нормы, говорит Исаков. А оптимизм предпринимателей, по словам Тихомирова, часто не трансформируется в устойчивый рост экономики. То же касается спроса: Минэкономразвития в обзоре обращает внимание на то, что данные о расходах домохозяйств на конечное потребление заметно превосходят данные об обороте розницы, и предполагает, что Росстат упускает из виду некоторые показатели, например зарубежные онлайн-покупки и поездки. Но эти данные процикличны и колеблются сильнее, чем ВВП, поэтому выводы также нужно делать аккуратно, считает Исаков.

Минэкономразвития спорило с аналитиками по поводу темпов экономического роста с весны, когда ВВП совершил неожиданный рывок, ускорившись до 2,5% в годовом выражении. Основной вклад внесла промышленность: аномально холодный май, в котором оказалась еще и лишняя рабочий день, разогнал ее рост до пятилетнего максимума – 5,6%. Еще одним фактором роста стали мегапроекты: по оценке главного экономиста Альфа-банка Наталии Орловой, 90% прироста инвестиций в январе – сентябре пришлось на крупнейшие стройки – Керченский мост, газопровод «Сила Сибири» и объекты к чемпионату мира по футболу 2018 г. Все дело в разовых факторах, настаивали экономисты, долго ускорение не продлится. Однако Минэкономразвития с этим мнением не соглашалось. Но уже в III квартале восстановление экономики замедлилось до 1,8%, а к концу года и вовсе выдохлось, ряд экономистов заговорили о том, что источники роста исчерпались, а ситуация в промышленности близка к рецессии. Судя по очень плохой динамике промышленности в октябре – ноябре, ВВП в 2017 г. мог вырасти всего на 1,4%, считает Орлова, с такой оценкой согласен и председатель совета Московской международной валютной ассоциации Кирилл Тремасов.

Излишний оптимизм Минэкономразвития пока снижает доверие к его прогнозам, говорит Орлова, однако, если они все время будут выше прогнозов аналитиков

на определенную величину, рынок к ним приспособится.

В этом году экономика ускорит рост до 2%, ждет Минэкономразвития, это близко к консенсус-прогнозу экономистов Reuters – 1,9%. Может быть и больший рост, считает Исаков. В 2018 г. завершается ряд крупных инвестиционных проектов: и газопровод «Сила Сибири», и Керченский мост должны быть сданы, скептически Орлова, поэтому вряд ли рост ВВП превысит 1,5%. Первое полугодие будет лучше, считает она: будут активно финансироваться крупные инвестпроекты, потребление будет поддерживаться за счет кредитного плеча. Но во второй половине года ЦБ может ужесточить пруденциальные нормы, чтобы не допустить перегрева, а власти могут принять решение о повышении налогов, и настроения потребителей ухудшатся.

До 2% ВВП может ускориться лишь к концу года благодаря эффекту базы, не согласен Тремасов. В первом полугодии по той же причине экономика замедлится до 0–0,5% в годовом выражении, а в среднем за год рост составит около 1–1,5%. «Сможем мы расти быстрее или нет? Это будет понятно после выборов, когда, как ожидается, правительство представит план экономических реформ», – говорит Тремасов. Многие также будут зависеть от цен на нефть и решений по поводу санкций, отмечает Тихомиров, но без реформ ВВП так и будет расти на 1,5%, максимум на 2% в год, впрочем, даже если правительство на них решится, ускорения стоит ждать лишь в 2019–2020 гг. Дополнительных источников роста нет: реформы только обсуждаются, критична Орлова.

Татьяна Ломская, Маргарита Папченкова

ВЕДОМОСТИ

Сбербанк заработал рекордную прибыль за 2017 год

Он воспользовался зачисткой крупных частных банков и ростом спроса населения на кредиты

Сбербанк заработал рекордные 674 млрд руб. чистой прибыли за 2017 г., следует из его отчетности по

российским стандартам. Это на 30% больше, чем в прошлом году.

Столь существенно увеличить прибыль Сбербанку удалось за счет рекордной выдачи кредитов в прошлом году. За год корпоративный портфель госбанка вырос на 6% до 12 трлн руб., а без учета влияния валютной переоценки – на 7,1%, говорит представитель банка. Розничный портфель вырос на 13,6% до 4,9 трлн руб. – начиная с лета Сбербанк ежемесячно сообщал о рекордных выдачах.

Корпоративный портфель вырос в том числе и из-за банкротства крупных частных банков, отмечает аналитик БКС Ольга Найденова. Компании стали более избирательными и для них одним из важнейших стал критерий надежности банка, рассказывает она. Активный рост корпоративного кредитного портфеля у Сбербанка начался во второй половине 2017 г., как раз когда клиенты начали беспокоиться о состоянии крупных частных банков, говорит Найденова. В конце августа прошлого года ЦБ объявил о санации «ФК Открытие», а несколько недель спустя – о санации Бинбанка. Кроме того, у Сбербанка есть возможность предлагать гораздо более низкие ставки по кредитам по сравнению с конкурентами, указывает Найденова.

Рост корпоративного портфеля у Сбербанка был умеренным, гораздо более существенным стал рост в розничном сегменте, говорит аналитик Fitch Дмитрий Васильев. В 2013–2014 гг. рынок потребительского кредитования был сильно перегрет, банки сократили выдачи и в течение нескольких лет на этом рынке был спад, напоминает он: «Рост прошлого года сопоставим с номинальным ростом доходов населения и связан с выходом потребительского кредитования из кризиса, также имеет значение и эффект базы». Существенно росла ипотека, причина – отложенный спрос на жилье и продолжающееся снижение ставок, указывает он.

На дне инвестора в Лондоне Сбербанк рассказывал, что как раз на розницу будет делать ставку и в 2018–2020 гг. она будет расти быстрее всего. «Два продукта, которые, по нашему мнению, будут иметь ключевое значение, – это ипотека и кредитные карты», – рассказывал президент госбанка Герман Греф.

Развитие в рознице поможет госбанку поддержать маржу на высоком уровне – около 6% – и это на фоне снижения в целом ставок в банковском секторе, говорит Васильев.

Падение ставок на рынке депозитов также помогло госбанку заработать – Сбербанк снижал ставки по вкладам населения весь прошлый год. В итоге за год депозиты физлиц выросли на 675 млрд руб. до 12,1 трлн, но из них 546 млрд клиенты принесли в декабре – в основном это средства на картах. Декабрьский приток сезонный и связан в основном с выплатой годовых премий в госсекторе и бюджетной сфере, говорит Васильев. Менее половины декабрьского прироста приходится на срочные вклады, подтверждает представитель Сбербанка. И добавляет, что в конце года клиенты получили премиальные выплаты, которые отчасти еще хранятся на карточных счетах.

Средства компаний за год выросли на 4,5% до 5,6 трлн руб.

Впредь Сбербанк продолжит снижать ставки по вкладам населения, ожидает Васильев: при умеренном росте портфеля госбанку не потребуются агрессивное привлечение вкладов. Fitch прогнозирует, что в 2018 г. Сбербанк нарастит розничный кредитный портфель на 10%, корпоративный – до 5%. Скорее всего, в этом году ставки по кредитам будут падать сильнее, чем по депозитам, а это окажет влияние на маржу – она может немного снизиться, предупреждает Найденова. Комиссионные доходы Сбербанк в прошлом году увеличил на 12,5% до 355 млрд руб., следует из его отчетности.

Анна Еремина

НЕЗАВИСИМАЯ

В розничной торговле ждут предвыборного чуда

Микроскопический рост товарооборота чиновники называют стабилизацией потребительского спроса

Минэкономразвития отчиталось о начале стабилизации в сфере потребления. Несколько последних месяцев розничная торговля росла в пределах 3%. Опрос работников торговли показал, что они также ждут «экономического чуда», рассчитывая на дополнительные

выплаты гражданам из бюджета в связи с президентскими выборами.

Минэкономразвития РФ (МЭР) опубликовал картину экономики за январь. Картина явно не радужная, ВВП в ноябре снизился на 0,3% в годовом выражении по сравнению с ноябрем предыдущего года. Месячные и квартальные данные Росстата говорят о росте ВВП по итогам 2017 года на уровне 1,4–1,8%, а это сильно не дотягивает до прогноза даже в базовом сценарии в 2,1%. Независимые эксперты заговорили о новой волне рецессии (см. «НГ» от 15.01.18).

В МЭР рассчитывают, что окончательные данные окажутся лучше, надежду на это дают рост потребления электроэнергии, авиаперевозок, продаж автомобилей. Кроме того, в ведомстве обращают внимание на наметившуюся в осенние месяцы тенденцию к стабилизации потребительского спроса: розничный товарооборот в сентябре–ноябре рос в пределах 2,7–3,2%. По итогам 11 месяцев рост составил 1%, что, конечно, серьезный результат на фоне падения на 4,6% в 2016-м, а тем более провала на 10% в 2015-м.

Вчера же заметный спад негативных предпринимательских настроений в оценках руководителей предприятий розничной торговли в 2017 году заметили в Центре конъюнктурных исследований ВШЭ, индекс предпринимательской уверенности в четвертом квартале составил 3% против 1% в прошлом году. Здесь также отмечают рост товарооборота и рекордно низкие темпы роста розничных цен, хотя и не сбрасывают со счетов, что продолжающееся падение доходов населения приводит к низкому платежеспособному спросу.

В центре отмечают повышенный «эмоциональный фон» опрашиваемых, когда речь заходит о планах на первые месяцы 2018 года. Они ждут не просто роста спроса, объемов продаж и товарооборота, расширения ассортимента, но и возникновения экономических или институциональных «чудес». В центре считают, что это связано с повышенным ожиданием улучшения в 2018 году некоторых социально ориентированных макроэкономических показателей (анонсированного перед Новым годом увеличения расходов бюджета на социальные выплаты, в том числе так называемые демографические, роста реальных зарплат около 4%, смягчения денежной политики ЦБ, снижения процентных ставок и роста спроса граждан на кредиты).

«Когда средства от роста зарплат и начала заявленных властями выплат окажутся на рынке и как быстро они скажутся на росте товарооборота в рознице?» – поинтересовалась «НГ» у экспертов.

«Надежды на чудо, как правило, не подтверждаются, скорее всего в течение 2018 года розничная торговля продолжит вялотекущее поступательное движение, хотя в первом квартале и увеличит товарооборот по сравнению с тем же периодом 2017 года. Можно ожидать, что к выборам в марте реальные располагаемые доходы населения вырастут в лучшем случае на 0,5%, но когда они выйдут на рынок – сложно сказать», – сообщил «НГ» директор Центра конъюнктурных исследований ВШЭ Георгий Остапкович.

«Вряд ли рост потребительского спроса станет по-настоящему заметным. Возможно постепенное его повышение, но не стоит ожидать роста более прогнозируемых ЦБ 3–4% в этом году», – сказала «НГ» первый вице-президент Российского клуба финансовых директоров Тамара Касьянова. По ее мнению, в ближайшие месяцы, до выборов президента, рост товарооборота в рознице составит 1–2%.

«Природа отмеченной Минэкономразвития стабилизации потребительского спроса заключается в совокупности благоприятных факторов, включая укрепление рубля и оптимистичные прогнозы цен на нефть. То есть стабилизация идет в основном за счет возврата к известной экономической модели. В целом это относительная стабилизация, назвать ее уверенной пока рано», – говорит Касьянова.

Валютный стратег компании TeleTrade Александр Егоров уверен, что основания для оптимизма в отношении роста розничного товарооборота есть. «Инициативы президента Путина относительно выплат пособий, рост реальных доходов и стабилизация цен на нефть, что оказывает поддержку бюджету, обеспечат увеличение потребительской активности домохозяйств и граждан. Череда зимне-весенних праздников (Новый год, Рождество, Старый Новый год, Новый год по китайскому календарю, День всех влюбленных, 23 Февраля и 8 Марта) может обеспечить дополнительные покупки продуктов питания и подарочных товаров. Не исключен рост товарооборота на 0,1–0,5% в первом квартале. Процесс стабилизации или слабо выраженного роста объективно развивается».

«От первого квартала 2018 года ожидать чуда, а именно – резкого роста розничных продаж, не стоит. Этот период почти всегда слабее последующих. Потребитель в январе всегда более пассивен, учитывая значительные траты перед главным праздником. Более того, по традиции он же является отпуском, когда граждане массово уезжают за рубеж. Что касается демографических выплат, то, вероятно, они не смогут нивелировать значительную просадку при условии даже, что потратить их можно не только на улучшение жилья, образование и так далее. Учитывая менталитет россиян, можно предположить, что эту сумму будут пытаться использовать именно для покупки недвижимости. В свою очередь, остается кредитование, которое вряд ли значительно ускорится по сравнению с прошлым годом», – сообщил «НГ» аналитик Fogex Optimum Иван Капустянский.

Микрофинансовые организации «Домашние деньги» и «ЭквиФакс» сообщили вчера, что в декабре 2017 года выдали более 2,1 млн займов на 24 млрд руб., что стало абсолютным рекордом. Всего по итогам года выдано 21,5 млн займов на 242 млрд руб., что на 30% больше, чем в 2016 году. Также сообщается, что банковское кредитование по итогам года вырастет на 12–15%.

Анатолий Комраков

БИЗНЕС-СТРАТЕГИИ

ВЕДОМОСТИ

Deloitte: интернет перестал быть приятным дополнением для торговли

Именно поэтому мировой ритейл так много инвестирует в онлайн и технологии

Мировая розничная торговля столкнулась с беспрецедентными переменами – к такому выводу пришли авторы ежегодного обзора компании Deloitte «Глобальные лидеры ритейла». «Покупатель – явный хозяин положения, технологии позволили ему быть всегда на связи и дали больше возможностей», – отмечается в исследовании. Наиболее проворные и быстрорастущие ритейлеры вроде Amazon и JD.com жертвуют прибылью, чтобы завоевать клиентов, новые рынки и стать лидером.

Американский Amazon продолжает оттеснять традиционных игроков, согласно Deloitte. Впервые ритейлер появился среди 250 крупнейших по обороту ритейлеров мира по итогам 2000 г. – тогда он занял 186-е место. В исследовании Deloitte за 2017 г. Amazon впервые попал в десятку, в этом году стал № 6. Тройка лидеров мировой торговли за год не изменилась: № 1 по-прежнему американская Wal-Mart Stores с оборотом \$485,9 млрд (данные за полный 2016 год), на 2-м месте – Costco Wholesale (США, \$118,7 млрд), тройку замыкает The Kroger Co. (США, \$115,3 млрд).

Инновации и трансформации ввиду их нарастающей скорости и большего размаха, чем когда-либо, осложняют жизнь ритейлерам, которые привыкли работать с устоявшимися показателями – рост, прибыльность и эффективность площадей, считают аналитики Deloitte. Покупатель не выбирает между офлайн- и онлайн-магазинами – он хочет с удобством покупать везде. Два года назад, по оценкам Deloitte, на трату в традиционном магазине 56 центов с каждого доллара влияла активность потребителя в интернете. Легкость

покупки как онлайн, так и офлайн больше не приятное дополнение, а необходимость, рассуждают эксперты, и это основная причина, почему ритейл по всему миру так много инвестирует в онлайн и цифровые технологии. Так, Wal-Mart Stores тратит миллиарды долларов на развитие интернет-продаж Grocery Online и системы заказов с самовывозом, чтобы получить преимущество перед Amazon. Кроме того, Wal-Mart Stores скупала такие интернет-проекты, как Jet.com, ShoeBuy, Moosejaw, ModCloth и Bonobos.

Россия не исключение, считает партнер Deloitte Владимир Бирюков: «Крупнейшие российские ритейлеры активно инвестируют в новые технологии». Важность технологий и интернета будет расти по мере снижения возможности роста за счет новых магазинов, полагает он. Первыми с этим столкнулись непродовольственные ритейлеры, в том числе крупнейший продавец бытовой техники и электроники «М.видео». Сейчас ритейлер называет себя «онлайн-компанией» – свыше 70% его клиентов начинают покупку на сайте, отмечает представитель компании Валерия Андреева. «Мы обеспечиваем тот же сервис, что и любой интернет-игрок, а офлайн-магазины дают дополнительное преимущество – мы консультируем, даем тестировать технику, а клиенты завершают покупку, как им удобно», – поясняет она.

Покупки перетекают в интернет с космической скоростью, традиционные магазины вынуждены закрываться, напоминает Deloitte. По итогам 2017 г. в США закрыто рекордное число магазинов – к декабрю прекратили работу 6885 точек. Среди тех, кто оптимизирует свою сеть, – Macy's, JCPenney, Sears/Kmart и множество магазинов одежды в торговых центрах. По мнению авторов исследования, такая же судьба ждет ритейлеров по всему миру. «Интернет вещей, искусственный интеллект, технологии виртуальной реальности и роботизация должны быть на повестке у каждого ритейлера, если еще нет», – резюмируют аналитики Deloitte.

В России у потребителей есть спрос на новые технологии и инновации в Москве и Петербурге, замечает сотрудник заметного игрока на рынке продовольственной

розницы. Правда, по его словам, в регионах ситуация иная: «Кто будет заниматься дополненной реальностью в регионах, где зарплата 20 000 руб.? Люди живут в другом мире, здесь нужно решать социальные проблемы, развивать инфраструктуру и проч.».

Наталья Ищенко

ВЕДОМОСТИ

Как Минобрнауки дважды запустило онлайн-образование

Вероятно, второй проект повторит судьбу первого

В конце прошлого года Минобрнауки отчиталось о результатах первого года крупного образовательного проекта «Современная цифровая образовательная среда в России» (СЦОС), на который государство уже потратило 400 млн руб. из запланированных 1,3 млрд. Это уже вторая попытка создать общую платформу. Первая была предпринята в 2015 г., когда по инициативе министерства восемь вузов начали создавать портал «Открытое образование» – с апреля 2015 г. вложено 400 млн руб. средств вузов. К июню 2016 г. на портале зарегистрировалось 120 000 пользователей. Но уже летом 2017 г. министерство объявило конкурс на разработку СЦОС. На вопрос «Ведомостей», зачем понадобилось делать одну и ту же систему дважды, представители министерства не ответили. Портал «Открытого образования» продолжает действовать, но 247 имеющихся там курсов просто переехали на портал СЦОС. «Ведомости» выясняли, не повторит ли новый проект судьбу предшественника.

Агрегатор

Главные разработчики СЦОС – 16 вузов, получивших по конкурсу Минобрнауки гранты на 695 млн руб. Крупнейшие гранты получили ИТМО (175 млн руб. на разработку портала единого окна) и МИСиС (135 млн руб. на PR-сопровождение СЦОС), 10 вузов в совокупности получили 220 млн руб. на создание

центров повышения квалификации для преподавателей.

Некоторые из исполнителей, в частности ВШЭ, ранее участвовали и в разработке «Открытого образования». Как рассказала Евгения Кулик, директор по онлайн-обучению ВШЭ, сейчас вуз разрабатывает для СЦОС систему психометрической аналитики онлайн-курсов, призванную улучшить образовательный процесс. Разработанные преподавателями ВШЭ курсы выложены на Coursera и «Открытом образовании».

Новая платформа должна объединить различных поставщиков контента: вузы, независимые онлайн-платформы и работодателей. На базе «Открытого образования», по словам участников, объединить разнородные учебные платформы невозможно технически. Новая платформа – это агрегатор, обучение, так же как и раньше, идет на разных платформах, а в едином окне собираются данные и статистика, объясняет Дмитрий Гужеля, основатель проекта «Универсарии».

В СЦОС впервые появилась добровольная экспертная оценка содержания каждого курса. Яков Сомов, директор онлайн-платформы «Лекториум», подсчитал затраты на оценку одного курса – более чем 300 000 руб. при участии трех независимых экспертов. Но он сомневается в ее целесообразности – отсев произведет рынок. У каждого заботящегося о репутации вуза и без того есть свой регламент оценки качества онлайн-курсов, подчеркнул Александр Молчанов, координатор Общественно-делового совета по приоритетным проектам России.

Работодатели и студенты

Единое окно было запущено два месяца назад и сейчас работает в тестовом режиме. На нем выложено 388 онлайн-курсов по разным дисциплинам – от русского языка, философии и математического анализа до разработки сайтов. По ним сейчас учится 460 000 человек с учетом тех, кто уже пользовался этими курсами, но на отдельных образовательных платформах, таких как Stepik, «Лекториум», «Универсарии» и проч., а потом зарегистрировался на СЦОС.

Студентов разработчики портала надеются привлечь не только большим числом курсов, но и удобными личными кабинетами. Слушатель сможет собирать результаты обучения в персональных профайлах, эти профайлы смогут просматривать потенциальные работодатели.

Разработчики СЦОС пытаются привлечь и работодателей. Сейчас работодатели могут выкладывать на портале собственные онлайн-курсы и оценивать имеющиеся (ставить оценку «рекомендовано такой-то компанией»). А в дальнейшем, обещают разработчики, работодатели смогут подбирать на платформе перспективных выпускников – будущих сотрудников. Если на платформе будет присутствовать множество разных работодателей, туда потянутся и студенты, уверен Сергей Марданов, директор направления по взаимодействию с вузами в Mail.ru. Пока активность работодателей слаба: два IT-курса для СЦОС предоставила GeekBrains University (принадлежит Mail.ru). Первичную техническую экспертизу сейчас проходит пять курсов «Яндекса», планируется добавить еще 15. Mail.ru будет создавать контент для этой платформы, если она будет широко использоваться российскими университетами, говорит Марданов.

Мало зачетов

Представитель Минобрнауки сообщил, что сейчас более 60 вузов могут видеть результаты обучения своих студентов через единое окно. Для сравнения: в стране около 1400 вузов.

По плану уже в 2017 г. более чем 20 000 студентов должны были засчитываться результаты онлайн-обучения на платформе СЦОС в тех вузах, где они учатся. Но фактические показатели намного меньше – единое окно запустилось в разгар 2017/18 учебного года, когда учебные планы уже были сформированы, объясняют представители министерства. Перезачеты онлайн-программ других вузов носят единичный характер – признание чужого курса требует экспертного сравнения программ, заседания ученого совета и личного решения руководителя вуза, объясняет представитель вуза, участвующего в разработке СЦОС.

Сотрудничество вузов в сфере онлайн-образования осложняет и нынешняя система финансирования высшего образования. Вуз получает из бюджета деньги на каждого студента, и распределения этих средств между несколькими учреждениями, тем более частными поставщиками контента, не предусмотрено; у нас человек должен прослушать и сдать все курсы в том вузе, в котором он учится, говорит Рустем Вахитов, доцент факультета философии Башкирского государственного университета.

ВШЭ, по словам Кулик, в 2017/18 учебном году использует 37

собственных онлайн-курсов, а также курсы, разработанные 45 другими университетами. По словам директора Центра дистанционного обучения ИТМО Андрея Лялина, в прошлом учебном году университет перезачел результаты чужих курсов примерно 1500 человек при общем количестве студентов в ИТМО около 11 000.

МГУ, по словам его представителя, использует только несколько курсов от СПбГУ, тогда как онлайн-курсы МГУ ежегодно проходит более 1000 студентов других вузов, которым они засчитываются как часть обязательной учебной программы. В МФТИ и МИСиСе онлайн-курсы других вузов практически не используются. «Пока мы только присматриваемся к контенту других вузов, потому что именно мы, а не они отвечаем за обучение наших студентов», – говорит проректор МФТИ по учебной работе и довузовской подготовке Артем Воронов.

Дело преподавателей

Заинтересовать студентов онлайн-обучением, если оно не обязательно для зачетов и экзаменов, сложно, сетует Вахитов. Для студента это серьезное изменение сознания и в ВШЭ, например, на эту ломку сознания ушло 2,5 года, говорит Гужеля. Заниматься этим должны преподаватели, считает Вахитов. По проекту СЦОС было создано 10 региональных центров повышения квалификации преподавателей, и, по данным министерства, в прошлом году подготовку в них прошло более 3000 педагогов. Проблема в том, что ни в одном из опрошенных «Ведомостями» вузов материальных стимулов для преподавателей, рекомендующих студентам использование онлайн-курсов, не предусмотрено – доплачивают только преподавателям, разрабатывающим курсы, за дополнительные рабочие часы.

Реализации проекта СЦОС, по мнению Вахитова, может помешать формальный подход, когда онлайн-курсы будут разрабатывать не самые авторитетные специалисты, а кто попал, лишь бы план по количеству курсов был выполнен. Университетские преподаватели, особенно старшего возраста, не понимают, зачем нужна система онлайн-образования, и поэтому не стремятся заинтересовать ею студентов, признают собеседники «Ведомостей».

Представители вузов, опрошенные «Ведомостями», едины в том, что проект носит

исключительно популяризаторский характер.

Внедрение дистанционных технологий в конечном счете будет зависеть от того, сумеет ли государство пересмотреть систему финансирования высшего образования, без этого «единое межвузовское окно» превратится в формальность, утверждает Сомов.

Светлана Шаповалова

Коммерсантъ® Baring Vostok взял языка

Фонды группы инвестировали в онлайн-школу Skyeng

Инвестфонды Baring Vostok приобрели миноритарную долю в бизнесе онлайн-школы английского языка Skyeng. Объем инвестиций не раскрывается, но стоимость всего сервиса оценивается в рекордную для российских образовательных компаний сумму — до \$100 млн. На рынке онлайн-образования происходит все больше сделок, но крупные среди них пока редки.

Фонды семейства Baring Vostok инвестировали в российскую онлайн-школу английского языка Skyeng, рассказал “Ъ” источник, знакомый с ходом сделки, и подтвердили ее участники. В фонде уточняют, что получили миноритарную долю в компании, размер инвестиций не раскрывается. Текущая оценка Skyeng инвестфондами составляет \$100 млн, это наиболее крупная сумма для EdTech-компаний из России, говорят в сервисе.

Skyeng основана в сервисе в 2012 году. Обучение в школе проходит на собственной образовательной платформе Vimbox, с ней работают более 2 тыс. преподавателей. В 2017 году Skyeng запустил обучение для корпоративных клиентов и отдельную школу для детей 5–11 классов. По итогам 2017 года выручка компании, по собственным данным, выросла в 2,2 раза, до 725 млн руб. По расчетам Skyeng на основе исследования «Нетологии-групп», НИУ ВШЭ и фонда «Общественное мнение», сервис занимает 3,5% российского рынка онлайн-образования и 45% рынка онлайн-обучения языкам. По данным исследования, российский рынок EdTech растет в среднем на 17–25% в год и к 2021 году может достигнуть 53,3 млрд руб.

«Рынок EdTech обладает большим потенциалом развития в России», — уверен директор по инвестициям Baring Vostok Дмитрий Бабурич. Хотя сейчас в сфере изучения английского языка проникновение онлайн-сервисов составляет всего несколько процентов, тренд на обучение в интернете очевиден, считает он. Управляющий партнер Skyeng Александр Ларьяновский надеется, что экспертиза Baring Vostok, «у которого есть большой опыт инвестиций и участия в управлении интернет-проектами, лидерами в своих нишах, в том числе успешно вышедшими на IPO», поможет развитию сервиса. Среди известных инвестиций Baring Vostok на российском интернет-рынке — «Яндекс», Ozon.ru, Ivi.ru.

Skyeng уже привлекал несколько раундов финансирования: в 2013 году сервис получил посевные инвестиции от основателя фонда Infinite Ambition Эркина Адьялова, а в 2014 году — от самого господина Ларьяновского, бывшего директора по международному развитию «Яндекса». Суммарный объем инвестиций в компанию составил около \$330 тыс., с 2014 года внешние инвестиции не привлекались.

Интерес инвесторов к рынку EdTech растет, говорил ранее “Ъ” основатель «Нетологии-групп» Максим Спиридонов. В числе последних крупных сделок — покупка Mail.ru Group доли в образовательной платформе для программистов GeekBrains, инвестиции венчурного фонда Sistema VC в размере \$2,5 млн в сервис MEL Science, покупка совладельцем Qiwi Сергеем Солониным 20% акций консорциума независимых учебных заведений в сфере творческой индустрии и инвестиции «Севергрупп» Алексея Мордашова в «Нетологию-групп».

При этом в целом у компаний в области образования довольно низкие мультипликаторы при сделках, в первую очередь потому, что они считаются неповоротливыми и нетехнологичными, говорит собеседник “Ъ” в одном из венчурных фондов: средний мультипликатор составляет около двух к выручке. Но от EdTech-стартапов инвесторы ждут большого потенциала, который, впрочем, пока мало где реализован — здесь мультипликаторы могут быть от четырех до шести, уточняет он. В контексте Skyeng это может дать реальную оценку при сделке в \$60–75 млн, что едва ли не самый высокий уровень в секторе, возможно, наравне с «Нетологией»,

считает собеседник. Размер сделки должен был составлять не менее \$15 млн, меньшую сумму фонды Baring Vostok, как правило, не инвестируют, указывает инвестиционный менеджер Фонда развития интернет-инициатив Никита Юрьев.

Елизавета Макарова, Роман Рожков

ФИНАНСЫ

ВЕДОМОСТИ

Доллар теряет привлекательность для инвесторов

Он слабеет из-за ожидаемой нормализации денежной политики в еврозоне и Японии

Доллар США за последний год ослаб по отношению к евро, японской иене и другим валютам на фоне перспектив ускорения экономики в других странах. Индекс ICE U.S. Dollar снизился примерно на 10% в 2017 г. и в понедельник достиг минимального уровня с декабря 2014 г. Он измеряет курс американского доллара относительно корзины шести валют стран – торговых партнеров США (евро, иены, британского фунта, канадского доллара, шведской кроны и швейцарского франка). Китайский юань в понедельник тоже укрепился по отношению к доллару до максимума примерно за два года.

Инвесторы отмечают ускорение мировой экономики в последние месяцы и намерения Европейского центрального банка и Банка Японии постепенно нормализовать денежную политику, пишет The Wall Street Journal (WSJ). В последние годы она была чрезвычайно мягкой ради стимулирования экономики после финансового кризиса, но теперь растут ожидания, что они вслед за Федеральной резервной системой США все-таки начнут повышать процентные ставки. Это может сделать доллар менее привлекательным для инвесторов. Европа и Япония «становятся похожи на те места, в которые хочется инвестировать», говорит Марк Маккормик из TD Securities.

Индекс Nikkei Stock Average находится почти на 26-летнем максимуме, за пять лет он вырос более чем вдвое. Банк Японии, ежегодно скупающий акции на \$50 млрд, считает, что преждевременное прекращение этой программы даст инвесторам неверный сигнал об ужесточении денежной политики и приведет к укреплению иены, что невыгодно местным экспортерам.

Курс китайского юаня в понедельник достигал 6,42/\$, самого высокого уровня с декабря 2015 г. (завершил торги на 6,44/\$). Причем

юань укрепился несмотря на смягчение контроля за движением капитала в Китае в последние месяцы. По мнению Эрика Робертсона из Standard Chartered, рост юаня прежде всего связан с ослаблением доллара. Хотя в понедельник юань поддержало также решение ЦБ Германии хранить часть своих валютных резервов в юанях (см. врез).

Ослабление доллара хоть и не было резким, стало неожиданностью для многих инвесторов, ожидавших его укрепления на фоне роста процентных ставок в США в 2017 г. Даже опубликованные 12 января данные об ускорении роста потребительских цен в США в декабре не поддержали доллар. Хотя они укрепили экономистов в ожидании, что ФРС повысит ставки уже в марте на фоне уверенного роста ВВП и низкой безработицы. «Все эти положительные факторы, которые должны способствовать укреплению доллара, не оказывают почти никакого эффекта», – приводит WSJ слова руководителя Haidar Capital Management Саида Хайдара.

Многие аналитики прогнозируют, что снижение курса доллара ускорится в 2018 г., так как налоговая реформа, вероятно, увеличит бюджетный дефицит США. По оценкам Goldman Sachs и JPMorgan Chase, он вырастет с \$664 млрд, или 3,4% ВВП, в 2017 г. до \$1 трлн, или 5% ВВП, в 2019 г.

В декабре ставки на фьючерсном рынке на ослабление доллара сократились, по данным Комиссии по срочной биржевой торговле США. Отчасти это произошло из-за ожиданий, что налоговая реформа подтолкнет американские компании к возвращению хранящихся за границей денег, пишет WSJ. Но в этом году короткие позиции по доллару снова увеличились.

Алексей Невельский



Жареный петух не клюнул

Итоги 2017 года: эйфория на мировых финансовых рынках и уныние на российском

Доллар-чебурашка и рубль-неваляшка. Как Россия оказалась чужой на празднике мировых финансовых рынков. Итоги 2017 года в деньгах, криптовалютах, акциях, облигациях, товарах. Куда стоило вложиться в 2017-м, и чего ждать инвестору от 2018 года.

Доллар-чебурашка: падение вопреки логике

Первое полугодие 2017 года смешало все карты на форексе. Доллар стремительно падал, почти все его 10-процентное падение за год пришлось на этот период. Это тем более странно, что европейский и японский центробанки продолжали в огромных количествах выпускать в обращение евро и иену, а вот доллар «делать» перестали, ФРС даже приступила к программе изъятия его из обращения (сокращения баланса ФРС) и регулярно повышала свою ставку. Доллар должен был бы расти в цене (он становится более редок), а не падать. Но он всех удивил. Почему?

Рынок встретил избрание Дональда Трампа президентом США в ноябре 2016-го восторженно – доллар за пару месяцев вырос на 5%. Казалось логичным, что он продолжит свой рост и в 2017-м. Но с момента вступления его в должность (январь 2017-го) доллар реагировал на все скандалы вокруг Трампа падением, пока не вышел на новый уровень, на 10% ниже начала года, и там стабилизировался. Парадоксальным образом это именно то, чего и хотел Трамп, – уронить доллар, чтобы дать американской экономике конкурентные преимущества в мировой торговле. Свои недостатки он чудесным образом превратил в преимущества.

Падение доллара сразу поменяло все расклады на мировых валютных рынках – почти 2/3 мировых валют укрепились к нему за год. Лидерами стали маленькие восточно- и

южноевропейские страны, сохранившие свои валюты, – Чехия, Польша, Сербия, Молдавия. Их мало интересует динамика своих валют к доллару – торговли со столь далекой страной у них почти нет. А к евро их изменение было невелико – ведь сам евро вырос к доллару на 13%. Поэтому и страны, сильно связанные торговлей с зоной евро, с небольшим разбросом также укрепились к доллару. Угнаться за падающим долларом мало кто мог. Но все же кое-кому это удалось, например, Бразилии, Украине, Турции. Официальным лидером падения собственной валюты стал Узбекистан, проведший жесткую девальвацию своего сума.

Но неофициальным лидером стала, конечно, удивительная страна Венесуэла, которой совсем не помогло повышение цен на основной экспортный продукт – нефть. Это единственная страна в мире на сегодня, где бушует гиперинфляция, – рост цен, по данным сайта dollartoday.com, составил в 2017 году 26 раз (официальная статистика не публикуется, а этой пользуется венесуэльская оппозиция). На черном рынке боливар упал к доллару за год в 35 раз, хотя официальный курс венесуэльского ЦБ почти не изменился.

Российский рубль перестал быть нефтяной валютой еще в 2016 году – с этого времени он не повторяет ее ценовую динамику. Радоваться тут особенно нечему. Ведь это не доказательство «независимости» рубля («независимости» валют в современном мире быть просто не может, все от всех зависят). Просто другая, не менее пагубная зависимость оказалась сильнее – от *carry trade*, от мирового рынка «горячих» спекулятивных капиталов. И эта зависимость, возможно, даже намного хуже, потому что она более волатильна и менее предсказуема, чем нефть.

Рубль вместе с бразильским реалом был лидером роста в 2016 году. Но в 2017-м стал «среднячком», укрепившись к доллару лишь на 6% и заняв скромное 43-е место из 85 мировых валют, показавших такой рост. Но не будем забывать выдающегося падения самого доллара. По итогам года вышло, что к доллару-то рубль укрепился, а вот к евро он упал на 7,3%. С точки зрения условий торговли Россия ухудшила свои позиции к США (не важно, маленькая доля в торговле), почти не изменила к Китаю (важно, большая доля, юань укрепила к доллару, почти как рубль, – на 6,3%) и заметно улучшила по отношению к еврозоне (важно, большая доля). В

общем, для внешней торговли России такие изменения были благоприятны.

Криптовалюты: рост вопреки всему

На фоне малопредсказуемой ситуации на мировом форексе во всей своей красе на арену выплыл «белый лебедь» – колоссальный скачок криптовалют, особенно альткойнов (т.е. других, кроме биткойна). Если в 2016 году мы обращали внимание на этот «островок» роста (биткойн вырос к доллару вдвое), то что уж говорить о 2017 годе, когда рост биткойна составил 13 раз, а у альткойнов и вовсе сумасшедшие цифры – эфир и дэш в 90, а рипл – более чем в 300 раз за год. Рост многих токенов также составил сотни раз.

Общая капитализация рынка криптовалют к концу 2017 года превысила \$500 млрд. А месячный торговый оборот криптобирж – \$1 трлн. Это огромные цифры, но все же криптовалюты – пока малюсенький «островок» в мировых финансах. Подавляющую часть оборота дает взаимное обращение криптовалют (между собой), а вовсе не конвертация фиатных (выпущенных государствами) денег в цифровую наличность. Реальных денег на этот рынок было истрачено на порядок, а то и на два порядка меньше. Крипторынок потому так стремительно и растет, что приход каждого \$1 млрд фиатных денег для него до сих пор событие, которое способно вызвать взрывной рост (может быть, уже не биткойна, но большинства альткойнов точно).

Пока криптовалюты никак не влияют на мировые финансы, но потенциально продолжение их роста может вызвать переток сбережений населения и создать огромные проблемы для традиционных банков. Именно поэтому крупнейшие банки мира, как правило, с большим подозрением и недовольством относятся к криптосегменту и вопреки логике не спешат заработать на криптоэйфории.

Да и центробанки крайне недовольны расцветом оборота частных денег, которые потенциально могут заметно потеснить выпускаемые ими фиатные деньги. 2017 год был годом не только криптоэйфории, но и жесткой атаки на эту индустрию со стороны госрегуляторов, крупнейших банков и инвесторов (типа Уоррена Баффета). Кигай увидел в криптовалюте реальный способ вывода денег из страны в значительных масштабах и начал форменное преследование запретами всех проявлений криптоиндустрии – бирж, участия

юрлиц, ICO, ограничений на майнинг и т.д. За ним последовали Южная Корея, другие страны.

Но криптовалюты росли вопреки всем запретам. Тем более что целый ряд стран относится к ним без лишних подозрений, в лидерах тут США, Япония, Швейцария. Если в начале 2017 года основной оборот биткойна приходился на юань, то с весны его место заняла иена. В Японии криптовалюта признана деньгами, ею разрешено торговать без лишних ограничений, в том числе и юрлицам.

В самом конце 2017 года первая из стран выпустила свою собственную криптовалюту. И этой страной оказалась вовсе не продвинутая цифровая Эстония, а та, которая находится в ситуации гиперинфляции и гипердевальвации, – Венесуэла. Президент страны Николас Мадуро увидел в криптовалюте возможность обхода введенных США санкций.

Поговаривают, что КНДР активно майнит и копит криптовалюты с теми же целями. Даже некоторые российские чиновники горюют о таких возможностях для России и активно обсуждают продвижение криптовалюты ЕАЭС.

Россия пока не приняла никакого законодательства в отношении криптовалют. Но к середине 2018-го по поручению президента такое законодательство должно быть разработано. Увы, по доходящим до публики мыслям высоких российских чиновников, построено оно будет на множестве запретов, ограничений и налогообложении каждого движения. Белоруссия тут же воспользовалась возможностью мышления российской власти (это становится уже привычным), и в конце декабря 2017-го президент Александр Лукашенко издал декрет о создании криптоофшора на территории своей страны, который потенциально способен перетащить на себя российскую криптоактивность.

Цифровые валюты в 2017 году вошли в геополитические и макроэкономические расклады, несмотря на узость рынка, показали невероятный памп (взрывной рост), привлекли к себе внимание со стороны широкой публики и СМИ, совершенно непропорциональное своей реальной значимости в мировых финансах. И эта волна, буря и натиск не прекращаются. В 2018 году ожидается приход в криптовалюты по-настоящему больших денег, что может вызвать продолжение пампа.

Головокружение от высоты индексов

Падение доллара рынок компенсировал стремительным ростом американских фондовых индексов. Этому способствовали также и победа Трампа, и продвижение его налоговой реформы, в целом благоприятной для большого бизнеса. Даже обычно консервативный индекс Доу-Джонса (в который вкладывают не для игры на росте курсов акций, а для получения дивидендов от них), и тот вырос на невероятные 25% за год, почти догнав Nasdaq с его высокотехнологичными и быстрорастущими компаниями в составе (рост на 28%).

Лидерами мирового роста стали акции Вьетнама (более чем в 1,5 раза), Турции и частично Китая (включая Гонконг), которые заметно обогнали даже невероятные американские индексы.

Из 38 основных мировых фондовых рынков в 2017 году упали только два – Саудовской Аравии и России.

Российский индекс Московской биржи снизился на 5,5% и оказался лидером антирейтинга, худшим фондовым рынком на планете из числа сколько-нибудь значимых. Это резко контрастирует с динамикой предыдущего года – тогда именно российский и бразильский рынки были в числе мировых лидеров роста.

На российском рынке падение коснулось почти всех секторов, кроме металлов. Это удивительно, рост мировых цен на нефть и на металлы составил в 2017 году примерно равные величины – 20–25%. Но отраслевой индекс Московской биржи по компаниям, связанным с металлургией, показал рост на 5%, а индекс нефти и газа упал почти на 10%.

В лидерах падения российского рынка оказалась АФК «Система» (почти в 1,5 раза, ожидаемо в связи с судебной атакой на нее государственной «Роснефти», закончившейся потерей 100 млрд руб.). Но в худшую десятку вошла и сама «Роснефть», акции которой упали больше чем на 1/4. Недалеко от нее оказался и «Газпром» с падением на 15%.

Худшим сектором российской экономики стали банки и финансы. Это было связано с проблемами в крупнейших частных банках – «Открытие», Промсвязьбанке и МКБ (первые два попали под санацию ЦБР, и акционеры потеряли все свои инвестиции в них, заметные потери были также у связанных с ними и Бинбанком пенсионных фондов).

Бросается в глаза дивергенция динамики курсов акций двух крупнейших госбанков, которые не имели видимых проблем с ЦБР в 2017 году: Сбербанк вырос на 30% (его префы – даже на 46%), обе акции вошли в пятерку лидеров индекса Московской биржи, а ВТБ показал ужасающее падение на 36%, войдя в тройку антилидеров. Есть над чем задуматься.

На Московской бирже упали не только курсы акций российских компаний, но и объемы торгов ими – в декабре 2017-го падение оборотов составило без малого 1,5 раза (к декабрю 2016-го). Это, а также резкое изменение динамики (из лучших в 2016-м в худшие в 2017-м) объясняется уходом иностранцев с нашего фондового рынка. Если в 2016-м carry trade распространялся и на операции с российскими акциями, то в 2017 году иностранные спекулянты стали осторожнее и остались только в секторе фиксированной доходности – прежде всего в гособлигациях, да и то не всегда.

Нефть: дитя монопольного сговора

Эйфория на мировых рынках коснулась не только акций, но и сырьевых активов: сильно выросли фьючерсы на нефть и нефтепродукты, недрагоценные металлы. Драгоценные заметно отстали – золото дало около 10%, а серебро и платина остались около нуля. Тут, скорее, нужно удивляться тому, что золото нашло в себе некоторый потенциал роста. Ведь в условиях бурного роста рынков защитные активы мало кого интересуют, обычно они падают или стагнируют.

Нефть выросла, и это обычно связывают с монопольным сговором ОПЕК и 11 странами-экспортерами по ограничению добычи. История не имеет сослагательного наклонения, но можно предположить, что нефть и сама по себе выросла бы, без всякого ОПЕК+, хоть и не так сильно, исходя из общей ситуации роста мировой экономики и финансовых рынков.

Худшие результаты на мировых товарных биржах показали в 2017 году продукты сельского хозяйства – вероятно, это результат неплохого урожая и заметного роста отрасли.

Долг с доплатой

Невероятная ситуация отрицательной доходности по гособлигациям в 2017 году сохраняется. Представьте, что вы доплачиваете контрагенту за то, что он взял у вас в долг. Абсурдная ситуация, теоретически слабопредставимая. Тем не менее

мир столкнулся с ней на выходе из кризиса где-то в 2011 году, когда доходности годовых гособлигаций стран еврозоны впервые стали опускаться ниже нуля. А с 2015 года эта невероятная ситуация стала обычной, постоянной для многих стран Европы и Японии, для всех долгов сроком до 5 лет, а иногда даже 10-летних облигаций.

Фактически это означает, что рынку нужны бонды, спрос на них есть, но правительства во имя финансовой стабильности так сократили свои бюджетные дефициты, что госбондов всем желающим не хватает. Это еще более абсурдно, учитывая, что 2017 год характерен резким ростом аппетита к риску, инвесторы вкладываются в растущие активы, а защитные (к которым относятся и гособлигации) – на периферии интереса. Даже при сниженном спросе на госдолги их все равно не хватает

Конечно, это не касается облигаций развивающихся стран, включая и Россию. Тут все наоборот. Несмотря на явно повышенный спрос на гособонды развивающихся стран, доходность по ним по-прежнему довольно велика. На начало 2018 года у 8 стран, чьи облигации интересуют мировых инвесторов, доходность выше 10% (в национальных валютах).

Доходность российских ОФЗ (10 лет) – 7,6%. Не самая высокая. Но позволяющая России оставаться в «высшей лиге» carry trade. Хотя доходность наших гособлигаций падает (по мере сокращения ключевой ставки ЦБР), а процентная ставка ФРС растет. Сейчас мы имеем около 5 процентных пунктов в плюсе к американским 10-летним облигациям, и рубль дает еще 5 пунктов роста к доллару. Если доллар в 2018 году прекратит падение, а конвергенция ставок двух стран продолжится (это уж наверняка), то Россия окажется в зоне риска для массового оттока «горячих» капиталов из страны. Напомню, в 2017-м иностранцы уже ушли с нашего фондового рынка, превратив его из лучшего в худший на планете. Рано или поздно (вполне возможно, что уже в 2018-м) это же ожидает и рынок российского госдолга.

Кто выиграл в 2017-м?

Куда лучше всего было вложить свои деньги для россиянина? Конечно, номер раз по доходности – это криптовалюты. Торговать ими в России не запрещено, хотя ненадежность криптобирж и кошелеков, а также дороговизна инфраструктуры (особенно перевода из фиата в крипту) продолжают отпугивать многих.

На втором месте в 2017 году оказались вложения в мировые – ни в коем случае не российские! – акции. Лидеры российского фондового рынка еле-еле догоняют средний уровень роста американских акций.

Рублевые депозиты продолжают оставаться доходнее, чем инвестиции в госдолг. Но если покупать ОФЗ в рамках индивидуального инвестиционного счета (ИИС, вычет подоходного налога с сумм до 400 тыс. руб.), то российский госдолг сразу выигрывает, и сильно (в среднем 8%+13% возврата налога по ИИС, получается 21% годовой доходности). Широко разрекламированные ОФЗ-н не дают преимуществ ИИС, и мы не стали бы их рекомендовать.

5-процентный рост рубля к доллару обесценил многие валютные инвестиции, прежде всего сбережения в наличной форме или на депозитах банков.

Кризис недвижимости, особенно в Москве, не позволяет даже окупаться инвестициям в нее. Всплеск ипотеки не привел к росту спроса на недвижимость и цен на нее, потому что он почти целиком ушел в рефинансирование ранее взятых кредитов под новые, низкие проценты.

«Собачья жизнь» – риски и надежды для россиянина в 2018 году

Конечно, для любого разумного инвестора оставаться далее вне крипторынка в наступившем 2018 году уже невозможно. «Праздник» на этом рынке будет продолжаться, и вопрос только в том, во сколько раз и какие именно криптовалюты вырастут. Вряд ли результаты будут лучше 2017 года, но и более скромные итоги дадут потрясающую доходность. Впрочем, не стоит забывать, что эти вложения, безусловно, относятся к рисковому части инвестпортфеля и только от вашей личной стратегии зависит, какую долю инвестиций вы готовы вложить в нее – 10% или 50%.

Скорее всего, продолжится эйфория и на мировых фондовых рынках. Потому что мировая экономика продолжает безоблачно расти, а налоговая реформа в США начнет работать.

Для среднего европейца депозиты в банке перестали иметь смысл – проценты по ним близки к нулевым, а иногда и отрицательные. По сравнению с вложениями в рынок акций или (страшно подумать!) криптовалютой это просто потеря возможного дохода. Но для среднего россиянина все не так. Рублевые депозиты продолжают

оставаться интересными, несмотря на снижение процента по ним, а возможно, именно благодаря снижению процента (ведь надо успеть вложиться, пока он еще не упал). Российские акции малоинтересны на фоне стагнации рынка, а вот вложения в облигации, особенно не государственные, а корпоративные, да еще через ИИС с общей доходностью 20–25% – это становится неплохой альтернативой депозитам в банках.

Иностранные акции далеко и кажутся труднодоступными, хотя на самом деле никто не мешает покупать их за рубли через российских брокеров на Санкт-Петербургской бирже.

Ключевой вопрос для российского инвестора – о динамике курса рубля в 2018-м. И тут дать разумный прогноз просто невозможно. Два ключевых обстоятельства могут в любой момент перевернуть всю стабильность роста рубля, к которой мы уже привыкли за два последних года.

В первом полугодии главный риск – это возможные санкции США на основе «кремлевского доклада», который будет представлен в конгресс до 2 февраля. Если эти санкции распространятся на операции с российским госдолгом, то выход иностранцев из него (а это более \$50 млрд) может привести к серьезным потрясениям. Купить такой объем долга наш бизнес не сможет, да и не захочет. Единственный возможный альтернативный инвестор – это Центробанк РФ за счет сокращения валютных резервов. Ему, безусловно, придется вмешаться, потому что бегство свыше \$30 млрд из страны (это вложения иностранцев в рублевые ОФЗ) способно потенциально устроить рублю кризис, как в декабре 2014-го. Курс 80 за доллар покажется тогда небольшим.

Каков будет объем санкций, насколько резко движения иностранцев на нашем рынке и какова реакция ЦБР – все это предсказать невозможно. Надо следить за развитием ситуации и принимать решения «на ходу».

Но даже если ничего страшного не случится, то во втором полугодии рубль ждет пара других серьезных рисков. Во-первых, конвергенция процентных ставок с США и бегство иностранцев ввиду невыгодности *carry trade*. Влияние этого фактора будет нарастать в течение всего этого и следующего года. Во-вторых, выход из соглашения ОПЕК+ намечен как раз на второе полугодие. Он очевидно необходим, потому что основным бенефициаром соглашения стран-экспортеров становятся третьи лица

– прежде всего сланцевые компании в США.

Кроме того, президент Трамп недавно подписал указ о «расконсервации» континентального шельфа для американских нефтяников. Продолжать играть в пользу США невозможно, а для некоторых стран типа России или Венесуэлы – и политически невыгодно. Но выход из ОПЕК+ приведет к падению нефтяных цен с нынешних почти 70 долл./барр. обратно к уровням 50 долл./барр. и, возможно, в моменте ниже. Рубль, при всей его «отвязке» от нефти, проигнорировать такое сильное движение рынка не сможет. А в совокупности с первым фактором может дать «синергию» – усиливающийся эффект. Эти процессы вряд ли будут плавными, скорее всего, наоборот, будут игнорироваться рынком, пока он неожиданно не провалится. Произойдет это во втором полугодии 2018-го или в 2019-м – неясно, но именно к такому развитию событий стоит готовиться.

С другой стороны, кроме *carry trade* и высокой нефти рубль ничего не держит, и рассчитывать на его заметное укрепление в 2018 году вряд ли стоит. Если риски не реализуются, то судьба рубля будет «в руках доллара». Продолжит доллар свое падение в 2018-м – и рубль, скорее всего, укрепится, а если нет, то будет стагнировать или немного упадет вслед за нефтью.

«Черные лебеди» мировых финансов в 2018-м

От исключительного роста мировых акций в 2017 году у многих аналитиков наблюдается «головокружение» и «страх высоты» достигнутых уровней индексов. Так не бывает, говорят они, надо ждать если не обвала, то хотя бы коррекции. Дополнительно они указывают на рост процентной ставки ФРС и сворачивание размеров эмиссии евро от ЕЦБ. Денег «в топку» роста будут бросать меньше.

Возможно, коррекция в 2018-м действительно состоится, но, вероятно, в рамках общего тренда к росту. Вряд ли стоит считать эйфорию 2017 года «надуванием финансового пузыря» на мировом фондовом рынке. Да, ФРС и ЕЦБ жмут на тормоз, но все же не до такой степени, чтобы движение перешло в неконтролируемый «занос», они лишь слегка притормаживают.

Конечно, есть множество экономических «гуру», предсказывающих крах криптовалют.

Аналитики продолжают привычно говорить о влиянии на

мир замедления китайской экономики. Но, во-первых, замедление прекратилось, если верить китайской статистике. А во-вторых, набирают «ход» другие экономики, прежде всего Индия. Так что об этой угрозе также стоит на время забыть.

Серьезные опасения для рынка нефти вызывает процесс выхода из сделки ОПЕК+.

Остаются геополитические риски, которые могут иметь важное значение для отдельных стран, регионов или всего мира. Ситуация с ядерным оружием КНДР, внутренний кризис в Иране, новые санкции в отношении России, тлеющие конфликты на Ближнем Востоке и т. д.

Несмотря на все риски, большинство аналитиков явно смотрит в 2018 год с надеждой на продолжение «безоблачного» мирового экономического роста, с акцентом на растущие финансовые активы и падением интереса к защитным.

В частности, золото, которое так стремительно копил наш ЦБ, в мире становится все менее интересно, скучно для инвесторов. Интерес к нему возвратится только на фоне каких-то «черных лебедей», финансовых кризисов.

Алексей Михайлов

Коммерсантъ® **Доллар остался без союзников**

Но рублю мешает укрепляться Минфин

В понедельник курс доллара США к мировым валютам обновил трехлетний минимум. Так, курс евро приблизился к уровню \$1,23 — максимуму с декабря 2014 года. На фоне валют других развивающихся стран рубль укрепился относительно доллара менее значительно. Этому препятствуют дефицит валютной ликвидности, а также возросшие валютные покупки Минфина.

Курс доллара стремительно теряет позиции по отношению к мировым валютам. По данным агентства Reuters, в ходе вчерашних торгов индекс DXY (курс доллара относительно шести ведущих валют) опускался до отметки 90,28 пункта — минимального значения с 31 декабря 2014 года. Этот результат на 0,8% ниже закрытия минувшей пятницы и на 2% ниже значений

конца прошлого года. Теряет позиции доллар США и к евро, курс которого вырос с начала года на 2,5%, до \$1,2296 — максимума с 19 декабря 2014 года.

Стремительное ослабление американской валюты началось в середине прошлой недели после сообщений о том, что Китай может прекратить покупки американских госбумаг. Об это заявило агентство Bloomberg. Китай является крупнейшим держателем US Treasuries, его доля среди иностранных держателей составляет около 20%. Появление новости привело к росту доходностей десятилетних бумаг до 2,59% (максимального значения с марта 2017 года) и ослаблению доллара. Впрочем, в минувший четверг Государственное управление по валютному контролю КНР опровергло эту информацию. «Тема с отказом Китая от покупки госдолга США постепенно утихла, однако доходности казначейских бумаг не скорректировались, тогда как доллар продолжил стремительно терять позиции против основных валют», — отмечает начальник аналитического управления банка «Зенит» Владимир Евстифеев.

По словам трейдера западного банка, с начала года вокруг доллара сформировался очень негативный новостной фон, чему способствовали постоянные скандалы вокруг президента США, а также неожиданно слабое начало сезона корпоративных отчетов. Напротив, из Европы стали поступать благоприятные новости. В минувшую пятницу стало известно, что возглавляемый канцлером ФРГ Ангелой Меркель альянс ХДС-ХСС смог добиться предварительного соглашения о формировании нового правительства с СДПГ. «Растущий оптимизм в экономике еврозоны, ожидания ужесточения денежно-кредитной политики ЕЦБ и снижение политических рисков привели к резкому росту европейской валюты», — отмечает директор департамента операций на финансовых рынках банка «Русский стандарт» Максим Тимошенко.

Слабость американской валюты нашла свое отражение и на рынках развивающихся стран. По данным агентства Bloomberg, с начала года валюты таких стран укрепили позиции к доллару США на 1–4,6%. При этом рубль укрепил позиции к доллару на 2,1%. По итогам основных торгов понедельника курс доллара на Московской бирже остановился на отметке 56,37 руб./\$, что на 20 коп. ниже закрытия прошлой недели. По мнению аналитиков, отставание рубля от валют других

развивающихся стран может быть связано с дефицитом валютной ликвидности, который образовался после значительных выплат по внешнему долгу в конце прошлого года, а также заметно увеличившимся объемом покупок валюты Минфином. По оценке аналитика Райффайзенбанка Дениса Порывая, в декабре министерство купило \$3,5 млрд против \$2,1 млрд в ноябре.

В январе благодаря сезонным факторам ситуация с валютной ликвидностью улучшится, считают аналитики. По оценкам господина Порывая, в текущем месяце сальдо счета текущих операций может вырасти до \$20 млрд, но влияние этого фактора на курс рубля будет невысоким. «Мы не ожидаем заметного укрепления рубля от текущих уровней, что обусловлено главным образом интервенциями Минфина, а также повышением долларовых процентных ставок», — отмечает господин Порывай. Исходя из нового бюджетного правила, с понедельника Минфин начал выкупать на рынке валюту на 15,1 млрд руб. в день (около \$270 млн). «Пока трудно вычлнить влияние этих покупок, поскольку они наложились на продажу валюты со стороны экспортеров. Но в начале следующего месяца их влияние будет заметнее», — отмечает руководитель валютно-финансового департамента Ситибанка Денис Коршилов. По его словам, в среднесрочной перспективе валютные интервенции Минфина нивелируют эффект высоких цен на нефть, повышая влияние таких факторов, как движение капитала, прямые инвестиции, выплаты дивидендов.

Виталий Гайдаев

Коммерсантъ® **Клиентов опутывают сетью**

НПФ Сбербанка завоевывает рынок НПО

По итогам 2017 года негосударственный пенсионный фонд (НПФ) Сбербанка стал лидером рынка по числу участников добровольных пенсионных программ. Однако до лидеров рынка по пенсионным резервам фонду еще далеко — его резервы на порядок меньше. Результаты других крупных пенсионных фондов, работающих в сегменте ОПС, на рынке НПО пока не впечатляют. Существующих направлений для распространения

продуктов недостаточно, а высокие агентские комиссии уменьшают их привлекательность для клиентов.

Количество клиентов НПФ Сбербанка по добровольным пенсионным программам (НПО) выросло за 2017 год до 1,5 млн клиентов, следует из сообщения фонда. Таким образом, этот фонд стал лидером не только по количеству застрахованных лиц в рамках обязательного пенсионного страхования (ОПС), но и по программам НПО. По итогам третьего квартала в этом сегменте лидером был НПФ «Благосостояние» с 1,3 млн участников. Однако представитель фонда заявил «Ъ», что на конец года количество участников серьезных изменений не претерпело.

НПФ Сбербанка агрессивно наращивал свою клиентскую базу по НПО в течение всего прошлого года, привлекая по 200–400 тыс. человек в месяц. Основной рост клиентской базы произошел за счет увеличения заключенных договоров в отделениях Сбербанка, рассказывает представитель НПФ. Минимальный взнос при заключении с физическим лицом договора с НПФ Сбербанка в отделении материнского банка составляет 1 тыс. руб. Минимальный счет нового клиента определяет и незначительный рост пенсионных резервов, аккумулированных НПФ. Так, согласно данным на сайте фонда, если за 11 месяцев прошлого года число клиентов по НПО выросло более чем в три раза (до 1,4 млн человек), то пенсионные резервы выросли всего на 30%, до 23,9 млрд руб. Для сравнения, у лидера рынка по привлеченным в рамках НПО средствам НПФ «Газфонд» по итогам трех кварталов 2017 года было 363,2 млрд руб. пенсионных резервов (и почти 233 тыс. клиентов). На втором месте шел НПФ «Благосостояние» с 360,4 млрд руб. пенсионных резервов (1,26 млн клиентов). Источник «Ъ», близкий к НПФ Сбербанка, утверждает, что сейчас главная задача фонда — нарастить клиентскую базу, с которой можно будет работать в будущем. «В условиях падения процентных ставок по депозитам этот продукт может быть весьма востребованным среди клиентов, которые привыкли получать большую доходность на вложенные средства», — говорит управляющий директор по корпоративным рейтингам «Эксперта РА» Павел Митрофанов.

Крупные фонды, работающие по программам ОПС, также начинают более активно развивать НПО, однако их результаты пока не впечатляют. «Индивидуальные

пенсионные планы (ИПП) или НПО на фоне заморозки пенсионных накоплений, неопределенного будущего системы ОПС действительно становятся драйвером пенсионного рынка», — признает первый заместитель гендиректора НПФ «Газфонд Пенсионные накопления» Антон Шпилев. По его словам, НПФ запустила совместный проект по заключению таких договоров через сеть федерального брокера. Также фондом развиваются сервисы дистанционной продажи. «Первые итоги показали, что спрос на продукт есть», — резюмировал господин Шпилев. Правда, количество клиентов по НПО у «Газфонда ПН» пока не растет, свидетельствуют данные третьего квартала, — с начала года оно остается на уровне 153 тыс. человек. НПФ «Будущее» запустил ИПП с октября 2016 года, продукт продвигают через филиальную сеть, а также банки-партнеры. «Услуга заключения договора ИПП доступна клиентам онлайн в личном кабинете. Наш фонд не предлагает продукт в партнерской или агентской сетях», — рассказала директор по маркетингу НПФ «ЛУКОЙЛ-Гарант» Ирина Лимитовская. НПФ «ВТБ Пенсионный фонд» развивает программы НПО — как индивидуальные, так и корпоративные. Однако, как заявил представитель НПФ, в настоящее время «доля корпоративных программ в нашем фонде превалирует». Крупные фонды не могут похвастаться такими результатами, как у НПФ Сбербанка, поскольку не обладают такой же широкой агентской сетью. «Большинству крупных игроков, запустивших данный продукт, приходится тратить на крупные вознаграждения своим партнерам, что уменьшает привлекательность продукта для клиента», — отмечает один из контрагентов пенсионных фондов.

Илья Усов

ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЙ КОМПЛЕКС

ВЕДОМОСТИ

«Роснефть» не будет бороться за газовые активы «Алросы»

К торгам могут быть допущены только «Новатэк» и Газпромбанк

«Роснефть» отозвала из Федеральной антимонопольной службы (ФАС) свою жалобу на действия «Алросы» при проведении открытого аукциона на газовые активы, сообщил вчера представитель ведомства. Ее рассмотрение планировалось на 15 января. «Алроса» была готова выполнить любое предписание ФАС, – говорит собеседник «Ведомостей», близкий к компании. Повторно обжаловать условия аукциона «Роснефть» согласно закону о защите конкуренции не имеет права. Предметом претензий «Роснефти» были срок внесения задатка (до 10 января) и его размер (21 млрд руб.). Ее не устроили условия аукциона, на который были выставлены активы без права предъявления «Алросе» ретроактивных претензий. Компания сочла их «не соответствующими международным стандартам», «заведомо неисполнимыми».

«В декабре «Роснефть» демонстрировала явное желание сбить цену на активы и если не сорвать проведение аукциона, то как минимум добиться пересмотра его условий», – считает партнер консалтинговой компании Urus Advisory Алексей Панин. Отказ от жалобы стал неожиданным и может свидетельствовать о том, что лобби потенциальных участников сделки оказалось сильнее желаний нефтяной компании, заключает эксперт.

О проведении аукциона на непрофильные газовые активы «Алроса» сообщила 25 декабря 2017 г. На торги выставлены две компании – «Геотрансгаз» и Уренгойская газодобывающая компания (УГК). Суммарные запасы оцениваются в 164 млрд куб. м газа и 21 млн т газового конденсата.

«Роснефть» заявляла о намерении их купить еще в 2013 г. Тогда компания заключила с «Алросой» соглашение о покупке активов за \$1,38 млрд, но потом сочла цену завышенной и предложила провести доразведку запасов. Компании по-прежнему интересны эти активы, но «цена продажи, предложенная «Алросой», оказалась значительно выше оценок «Роснефти», сообщил в декабре 2017 г. пресс-секретарь «Роснефти» Михаил Леонтьев.

Стартовая цена активов, выставленных единым лотом, была назначена в 30 млрд руб. Ходатайства на приобретение активов подали пять компаний, в том числе три структуры «Роснефти». Но 10 января «Роснефть» сообщила о том, что ее инвестиционный комитет принял решение не участвовать в аукционе. В итоге в срок до 10 января задаток внесли «Новатэк» и ООО «Статус» (структура Газпромбанка), говорили «Ведомостям» источник, близкий к «Алросе», и собеседник, близкий к одному из организаторов аукциона.

Интерес со стороны «Роснефти» объясним – рост добычи газа с 67 млрд куб. м в 2016 г. до 100 млрд к 2020 г. является частью стратегии компании, отмечает директор отдела корпораций Fitch Дмитрий Маринченко. «Для «Новатэка», который остается преимущественно газовой компанией, этот актив важнее – добыча газа в целом по компании, без учета СПГ-проектов, падает, и покупка газовых активов «Алросы» может позволить стабилизировать ее на отметке не ниже 60 млрд куб. м (пик в 2016 г. – 68 млрд куб. м)», – говорит он. «Новатэк» в отличие от «Роснефти» имеет в регионе инфраструктуру для переработки газового конденсата, напоминает Маринченко. Участие и «Новатэка», и «Роснефти» позволило бы получить более высокую цену. «Теперь основным участником будет «Новатэк», и цена, вероятно, не слишком будет отличаться от стартовой, что на руку «Новатэку», – говорит он.

Артур Топорков

НЕЗАВИСИМАЯ

Израиль хранит молчание о таинственном нефтепроводе Эйлат-Ашкелон

За раскрытие информации грозит пятнадцать лет

Комитет израильского Кнессета по внешней политике и обороне продал еще на пять лет запрет на раскрытие какой-либо информации о работе предприятия, которое изначально создавалось для транспортировки нефти из Ирана в Израиль. Лица, разглашающие какие-либо данные о деятельности совместного предприятия Eilat-Ashkelon Pipeline Company (EAPC) или новой компании с таким же наименованием, могут быть привлечены к ответственности и лишены свободы на срок до пятнадцати лет, сообщает западная пресса.

Таинственный проект является результатом совместного соглашения, подписанного между Израилем и Ираном еще в 1968 году. Его целью было передать иранскую нефть в Средиземное море через территорию Израиля. Оба правительства создали совместное предприятие EAPC в качестве равных партнеров, после того как Египет заблокировал прохождение кораблей, направляющихся в Израиль через Суэцкий канал. Компания построила трубопровод, соединяющий порт Эйлат, в Красном море, с портом Ашкелон, в Средиземном море, в обход канала. Как сообщается, пропускная способность нефтепровода составляла до 400 тыс баррелей в сутки.

Саму работу компании попросил засекретить шах Ирана, и правительство Израиля издало распоряжение, поставившее информацию о компании, источниках ее финансирования,

поставщиках и покупателях нефти под контроль военной цензуры.

Известно, что трубопровод должен был использоваться для снабжения Израиля нефтью, а также для гарантии экспорта иранской нефти в Европу. Однако тесные связи между двумя государствами были разрушены после революции 1979 года, когда была установлена Исламская республика, существующая до сих пор. После свержения шаха Израиль национализировал трубопровод. Тем не менее к этому времени в трубопровод уже было закачено 800 тыс т иранской нефти. В 2015 году швейцарский суд приговорил Израиль к выплате компенсации в размере 1,1 млрд долл за его закрытие в отношении Ирана. Израиль отказался выплачивать эту сумму.

С тех пор Тель-Авив делает все возможное, чтобы избежать выплаты компенсации Исламской Республике, подчеркивает французский портал TTU. Одно из таких решений – создание новой компании для управления трубопроводом, Europe Asia Pipeline Co. Израильские официальные лица надеются, что это изменение позволит им не быть вынужденными соблюдать финансовые обязательства перед Ираном. Впрочем, в последние годы компания и так спокойно диверсифицировала свою деятельность. Трубопровод был модернизирован, чтобы обеспечить обратный поток нефти, позволяя грузить нефть из Черного и Каспийского морей в Азию с терминала в Красном море.

Что примечательно, с 1979 года и до распада СССР в 1991 году трубопровод использовался и для поставок российской нефти из черноморского порта Новороссийск на НПЗ в бассейне Красного моря – на территории Эфиопии, Эритреи, Египта, Иордании и Судана, которые строились при участии СССР и были рассчитаны на нефть Urals.

У нефтепровода и сегодня есть свои перспективы, полагают эксперты. Он вполне мог бы соединиться с трубопроводом Баку-Джейхан для транзита каспийской нефти в направлении стран Юго-Восточной Азии. «Это, несомненно, гораздо более удобный путь между Средиземноморьем и Азией, чем транспортировка через Суэцкий канал, который не пропускает суда грузоподъемностью выше 130 тыс т, или перевозка нефти

супертанкерами вокруг Африки», – не исключают аналитики рынка.

Тем не менее, некоторые эксперты сомневаются в том, что этот путь существенно пополнил нефтяную логистику. «Подсчитано – транзит российской нефти через этот нефтепровод может иметь смысл лишь для таких поставок, когда разница в стоимости нефти в Азии и Европе покрывает стоимость дополнительных транспортных услуг. Что бывает в период конфликтов в Персидском заливе», – резюмируют они.

Для Израиля модернизированный нефтепровод – хорошая возможность заработать на транзите, при условии урегулирования конфликтной ситуации с Ираном, считает первый вице-президент Российского союза инженеров Иван Андриевский. «А для России и для российско-израильских отношений новый нефтепровод не несет серьезных рисков: Израиль не присоединился к антироссийским санкциям, и российские нефтегазовые компании активно используют израильские технологии в этой сфере», – напоминает он. Тем не менее, уже сегодня виден перевес в сторону Азербайджана, ввиду недостаточного развития российских портов на Каспии, признает эксперт. «Впрочем, некоторые российские нефтяные компании сегодня активно разрабатывает участки в Черном и Каспийском морях, так что есть вариант, что Россия сможет предложить Израилю интересный вариант и поставок, и транзита», – не исключает Андриевский.

Ольга Соловьева

МАШИНОСТРОЕНИЕ

Коммерсантъ® Утильсбор растет в ручном режиме

**Российский авторынок защитят
точечно**

Как стало известно «Ъ», правительство все же существенно поднимет утилизационный сбор на некоторые типы машин. Так, для легковых автомобилей с двигателем объемом 2–3 литра он вырастет на 49%, а на легкие коммерческие автомобили на 2,5–3,5 тонны — на 52%. Кроме того, под вопросом остается размер сбора на грузовики: по данным «Ъ», для конкурентов КамАЗа он еще может подняться с 15% до 130%. Участники рынка надеются, что правительство, защищая местных производителей, будет «более чутко контролировать барьеры», чтобы не добить импорт «из-за лобби российских брендов».

Как и предполагал «Ъ», рост утильсбора на автомобили с февраля по некоторым позициям окажется гораздо выше 15%, о которых 12 января говорил вице-премьер Аркадий Дворкович (см. «Ъ» от 15 января). Как следует из данных протокола совещания у вице-преьера, состоявшегося 11 января (документ есть у «Ъ»), на машины с объемом двигателя до 1 литра сбор вырастет на 16%, с двигателем 1–2 литра — на 90%, 2–3 литра — на 49%. На машины с объемом двигателя 3 литра и больше, как и сообщил «Ъ», роста ставок не будет. Индексация сбора на электромобили составит 14,8%, на легкие коммерческие автомобили (LCV) — 15%, за исключением категории 2,5–3,5 тонны («Газелей» группы ГАЗ и их конкурентов) — для нее сбор вырастет примерно на 52%.

Рост сбора по грузовикам пока определен на уровне 15%. Но в протоколе есть поручение «согласиться» с предложением Минпромторга по коэффициентам утильсбора на седельные тягачи и прицепы «с учетом дополнительной проработки с Минэкономки». Источник «Ъ» пояснил, что Минпромторг предлагал «повысить ставки на 130% для КамАЗа», а в правительстве просят согласовать это с Минэкономки.

Минпромторг должен был представить в правительство

согласованный с Минэкономки проект постановления по уровню сборов еще 15 января.

В Минэкономки ситуацию не комментировали. В Минпромторге «Ъ» сообщили, что проект проходит доработку в аппарате правительства. В аппарате господина Дворковича вчера сообщили, что документ еще не пришел.

Повышение утильсбора чувствительно для импортеров — отечественным концернам его де-факто компенсируют в виде промышленных субсидий. А импорт при росте утильсбора вынужденно дорожает. Источник «Ъ» в одном из автоконцернов говорит, что с учетом новых ставок основной удар приходится по легковым машинам с малым объемом двигателя, которые, по его словам, и так уже почти никто не импортирует. Для больших и дорогих машин индексация утильсбора «нормальная», но там основной удар проходит через рост акциза на машины, говорит он. С 1 января для машин с двигателем мощностью 301–400 л. с. он вырастет на 240–319 тыс. руб., 401–500 л. с. — на 337–420 тыс. руб., более 500 л. с. — на 442 тыс. руб. «Правительство, возможно, наконец поняло, что импорт перестал конкурировать с локальным производством, и если его зажимать дальше, то будет не замещение местной продукцией, а сокращение предложения, рынка, таможенных и налоговых сборов», — рассуждает источник «Ъ». Он надеется, что правительство будет «более чутко контролировать защитные барьеры, чтобы окончательно не убить импорт из-за лобби российских брендов, поддерживаемых Минпромторгом».

Из протокола следует, что Минпромторг, Минэкономки и Аналитический центр при правительстве в первом полугодии будут следить за тем, как повлияют меры на рынок. Эти министерства и Минфин также должны при подготовке очередных изменений в Налоговый кодекс (НК) предусмотреть отмену уплаты НДС при получении автоконцернами субсидий на компенсацию фактически понесенных затрат. В частности, как поясняют источники «Ъ», речь идет и о промсубсидиях. По словам одного из них, согласно изменениям НК на 2018 год субсидии облагаются НДС, но концерны этим «возмутились».

Кроме того, на совещании обсуждалась и стратегия развития автопрома, которую в отрасли ждут уже несколько лет и, судя по протоколу, еще подождут: к 1 февраля Минпромторг и Минэкономки должны лишь «доработать проект перечня систем, компонентов и технологий», требующих внедрения в автопроме и включения в стратегию. Также к 1 февраля министерства должны представить в правительство материалы для подготовки совещания. В ноябре глава Минпромторга Денис Мантуров утверждал, что стратегию отрасли примут до конца 2017 года.

Яна Циноева, Денис Скоробогатько

ТРАНСПОРТНЫЕ УСЛУГИ И ЛОГИСТИКА

ВЕДОМОСТИ

Четырем авиакомпаниям предписано сократить чартеры

**В случае отказа Росавиация
сделает это самостоятельно**

Четыре крупнейшие российские чартерные авиакомпании 29 декабря получили от Росавиации телеграммы с требованием сократить программу чартерных полетов в период 10–31 января. С текстом ознакомились «Ведомости», достоверность подтвердили четыре менеджера авиакомпаний. От «Азур эйр», Nordwind и «Икара» требуется сократить программу на 30%, от «Роял флайт» – на 20%.

Рабочая группа Росавиации по анализу оборота судов выявила, что программы перевозчиков не соответствуют резерву судов [должны вывозить пассажиров в случае поломки основного парка], говорится в телеграммах. Рабочая группа была создана после краха в конце сентября 2017 г. «ВИМ-авиа», чтобы контролировать, имеют ли перевозчики ресурс для исполнения обязательств. «ВИМ-авиа» остановилась из-за нехватки оборотных средств.

Росавиация еще в декабре утвердила чартерные программы до 14 января, поэтому перевозчики пока ничего не сократили, утверждают собеседники «Ведомостей».

Двенадцатого января Росавиация напомнила телеграммами свои требования и предупредила: с 21 января она начнет выдавать разрешения на заявленные полеты частично (т. е. сократит программы сама).

Новогоднюю программу Nordwind и «Икар» отлетали с регулярностью 98 и 97%, авиакомпании имеют три и одно резервное судно соответственно, что отвечает регламенту Росавиации, говорит представитель Nordwind («Икар» – ее сестринская

авиакомпания). Представители «Роял флайт» и «Азур эйр» от комментариев отказались. По регламенту регулятора сокращением программы карается перевозчик, который допустил задержки свыше 10% чартерных рейсов в предыдущем месяце.

«Даже если бы программа сокращалась за 1–2 месяца до самих рейсов, это коснулось бы тысяч туристов, причем правового поля для отмены путевок и билетов по причине требований Росавиации не существует. То есть это было бы расторжение договора по инициативе туроператора, а перевозки – по вине авиакомпании, что нанесло бы им колоссальный ущерб», – уверен представитель Nordwind. Этим авиакомпаниям Росавиация теперь выдает разрешения на рейсы только на двое суток вперед – а не на всю программу. «Часто разрешения нет еще за 35 минут до взлета, т. е. командир судна не имеет права сажать пассажиров, это серьезная проблема», – говорит топ-менеджер другой авиакомпании.

«Если сократить программы, то кто будет вывозить туристов? У всех четырех перевозчиков каждый момент находятся за рубежом около 40 000 туристов», – говорит еще один собеседник «Ведомостей».

Программы этих перевозчиков требуют коррекции, чтобы не допустить длительных задержек или отмен рейсов – и авиакомпании были своевременно информированы, настаивает представитель Росавиации. Эффективность решений подтверждена новогодними чартерными перевозками, считает он: прошли без задержек.

Росавиация требовала сократить чартерную новогоднюю программу (с 24 декабря по 14 января) от шести авиакомпаний, в том числе этих четырех. Тогда перевозчики только скорректировали время отдельных вылетов таким образом, чтобы лучше страховать резервными судами выполнение программы, говорили собеседники в трех авиакомпаниях.

Александр Воробьев

ВЕДОМОСТИ

Россияне стали больше тратить на поездки за границу

**Это сказалось даже на мировом
рынке туризма**

В 2017 г. количество иностранных туристов в мире выросло на 7% и достигло 1,34 млрд человек, говорится в сообщении Всемирной туристской организации. Это лучший показатель с 2010 г., с тех пор рынок рос стабильно на 4% в год.

Одна из причин скачка, объясняется в сообщении, – рост спроса россиян на туристические услуги после нескольких лет падения. Это произошло благодаря восстановлению российской экономики и укреплению рубля, рассказал «Ведомостям» представитель Всемирной туристской организации. Причиной роста международного туристического рынка в сообщении называется также экономический подъем в мире.

В 2016 г. россияне потратили на выездной туризм \$24 млрд, за первые три квартала 2017 г. – на 30% больше, чем за три квартала 2016 г., данных за год пока нет, продолжает представитель Всемирной туристской организации. Максимум был до кризиса, в 2013 г., знает он: россияне потратили \$53,5 млрд. В 2018 г. рост мирового рынка замедлится, считают в организации: количество выездных туристов вырастет на 4–5%.

Российский рынок выездного туризма стабильно растет в 2017 г. По данным Росстата, за январь – сентябрь он вырос на 27% по сравнению с тем же периодом 2016 г.: за границей отдохнуло 30,97 млн человек. Данные за год Росстат пока не опубликовал.

Россияне стали также чаще летать за границу, подсчитали аналитики сервиса путешествий tutu.ru: в 2017 г. число авиаперелетов за рубеж выросло на

2,2%, а средняя цена билета туда-обратно упала на 11,4% и составила 20 500 руб.

Траты российских туристов увеличились, это заметно по косвенным признакам, рассуждает гендиректор «Пегас туристик» Анна Подгорная: они стали заказывать больше экскурсий, проявлять больший интерес к шопингу. Летом туристы продолжают выбирать дешевые отели, а в низкий сезон семьи стали позволять себе отели категории «4–5 звезд», знает Подгорная. С ней согласен и представитель Tez Tour, он также замечает, что туристы, которые выбирают отели подешевле, увеличивают продолжительность отдыха.

До кризиса средний российский турист путешествовал четыре раза в год, в кризис часть отказалась от поездок вовсе, а часть сократила их до одного раза, вспоминает Подгорная. Сейчас постепенно возвращается тенденция путешествовать два раза в год, считает она: туристы чаще комбинируют отдых в России и за рубежом, но некоторые и оба раза предпочитают зарубежные поездки.

Раннее бронирование на лето 2018 г. идет довольно успешно, сообщает заместитель гендиректора НТК «Интурист» Сергей Толчин: продажи выросли в разы. Но если в прошлом году был ажиотаж, сейчас это скорее прагматизм, полагает он: скидки могут доходить до 40%. В этом году скидки чуть ниже, замечает Толчин: год назад они доходили и до 50%. Самыми популярными направлениями на лето стали Турция, Тунис, Россия, Испания и Греция, знает Подгорная.

Анастасия Иванова

Коммерсантъ[®] **Туроператоры** **зарегистрируются** **на рейс**

Они получат право оформлять билеты за двое суток

Скандалный уход с рынка «ВИМ-авиа» позволил туроператорам пролоббировать идею дополнительного контроля над чартерными рейсами. Росавиация согласилась обязать перевозчиков оформлять билеты по маршруту «туда-обратно» не менее чем за 48 часов до вылета. Сейчас выдавать билеты должны туроператоры и

только за сутки до первого полета, но выполнять это требования часто не удается из-за разногласий с авиакомпаниями.

Росавиация поддерживает предложение туроператоров обязать авиаперевозчиков обеспечить бронирование и оформление билетов по маршруту «туда-обратно» на чартерные рейсы не позднее, чем за 48 часов до первого вылета. Об этом говорится в ответе главы ведомства Александра Нерадько на соответствующее письмо председателя комитета Совета федерации по социальной политике Валерия Рязанского (копия есть у «Ъ»). Росавиация и перевозчики также не против организации доступа туроператоров в электронную систему оформления авиаперевозок для самостоятельной выписки проездных документов. В обоих случаях ведомство ставит единственное условие: чартерные рейсы должны быть полностью оплачены туроператорами.

Теперь Совет федерации планирует начать разработку законопроекта, предполагающего внесение изменений в федеральные авиационные правила и Воздушный кодекс, сообщил «Ъ» сенатор Игорь Фомин. «Затем поправки будут вынесены на предварительное согласование правительства», — объясняет он. — Поддержка со стороны Росавиации позволит нам ускорить этот процесс».

Господин Фомин объясняет, что сейчас по закону об основах туристской деятельности операторы обязаны предоставлять клиентам билеты на рейсы туда и обратно не позднее 24 часов до вылета. В то же время аналогичных норм в воздушном законодательстве нет. «Пользуясь этим, перевозчики часто максимально затягивают срок оформления билетов: это позволяет им корректировать время вылета без опасения предъявления претензий со стороны пассажиров», — объясняет сенатор. Он отмечает, что в 2017 году в сложной ситуации оказались туроператоры, сотрудничавшие с прекратившей полеты «ВИМ-авиа». «Билеты оформлялись лишь непосредственно перед вылетом, а пассажирам выдавали на руки маршрутные квитанции, уверяя, что именно это и есть билет. Туристы до последнего были уверены, что все в порядке», — вспоминает господин Фомин.

Директор по продажам НТК «Интурист» Сергей Толчин указывает, что сейчас туроператор не может повлиять на деятельность авиакомпании. «Нам советуют прописывать необходимость заблаговременного оформления

билетов в договорах, но если перевозчик его не выполняет, то мы только можем обратиться в суд, процесс затягивается», — объясняет он. По его мнению, для перевозчиков устанавливаются правила, зеркальные тем, которые существуют для туроператоров.

Но собеседник «Ъ» на авиационном рынке называет проблему надуманной: «Если перевозка оплачена, то билеты выписываются сразу же». В публичных дискуссиях перевозчики часто объясняют отложенное оформление билетов на чартерные рейсы тем, что кто-то из туроператоров недостаточно платит, возражает Сергей Толчин. «Но в данном случае речь идет о споре хозяйствующих субъектов, в то время как оформление билетов за 24 часа до вылета — обязательство по закону», — говорит он.

В Azur Air пояснили «Ъ», что инициатива Совета федерации не станет проблемой для компании: билеты и так оформляются не позднее, чем за 48 часов до времени вылета. Представитель Nordwind Airlines добавил, что билеты на чартерные рейсы оформляются туроператорами за пять дней до вылета.

Ужесточение для перевозчиков требований к оформлению билетов на чартерные рейсы — не первая мера регулирования этого сегмента, которая была сформулирована после ухода с рынка «ВИМ-авиа». В минувшем декабре Росавиация обнародовала новые правила допуска к авиаперевозкам, согласно которым авиакомпании могут лишиться права на них уже при задержке 10% рейсов в месяц (см. «Ъ» от 2 декабря 2017 года). На этапе их подготовки также неоднократно звучало предложение по увеличению времени, за которое на чартерные рейсы оформляются билеты, но поддержки властей оно так и не получило.

Александра Мерцалова

Коммерсантъ[®] **Железной дорогой** **по тундре**

Наталья Скорлыгина о судьбе очередного транспортного суперпроекта на Крайнем Севере

Группа ВИС, еще в 2015 году заключившая ГЧП по строительству 170-километровой железной дороги Бованенково—Сабетта, нашла

китайского партнера — крупную строительную корпорацию CRCC. Участок Бованенково—Сабетта может соединить выстраданный «Газпромом» в прошлом десятилетии маршрут Обская—Бованенково с портом Сабетта, созданным НОВАТЭКом под свой проект «Ямал СПГ». По условиям ГЧП-соглашения ВИС, подконтрольная топ-менеджерам «ТЭК-Мосэнерго» Игоря Ротенберга, обязалась за счет собственных и заемных средств спроектировать и построить дорогу до Сабетты к 2022 году, а в 2036-м безвозмездно передать ее Ямало-Ненецкому АО. Однако о соблюдении сроков речи давно не идет: еще в декабре было объявлено, что начнут строить дорогу лишь после постройки еще одного транспортного суперпроекта — Северного широтного хода (СШХ), намеченного на 2023 год.

Сам СШХ, до недавних пор бывший под большим вопросом, в последние полгода приобрел более реальные очертания. В пояснительной записке к инвестпрограмме ОАО РЖД он назван эффективным для всех его участников. Критики поговаривают, что таким он стал лишь после того, как монополия придумала, кому продать контроль в компании-концессионере (в середине декабря 2017 года его купили структуры Юрия Рейльяна). Но, бесспорно, пока настрой таков, что СШХ строить будут.

В связи с этим для ВИС самое время напомнить властям о существовании смежного проекта до Сабетты ценой 100 млрд руб. (лишь 20% из них внебюджетные), который в СШХ не включен и просрочен. И солидный китайский партнер — это лучший способ просигналить: «Мы еще живы!». Следует помнить, что у компаний КНР — почти 30% в «Ямал СПГ». И статус объекта русско-китайской дружбы может помочь проекту Бованенково—Сабетта не потеряться даже в шквале пафоса вокруг развития Севморпути и грядущего триумфа российского ледокольного флота, обеспечение которого может оттянуть на себя часть бюджетных средств от соседних инфраструктурных проектов.

Но если сейчас для рельсового пути в Сабетту не найти инвесторов или не получить государственной отмашки на рестарт проекта, то, вполне возможно, на идее дороги к «Ямал СПГ» придется ставить крест. По мнению Михаила Бурмистрова из «Infoline-Аналитики», «если работы по участку Бованенково—Сабетта начнутся, появятся адекватные

аргументы, чтобы пересмотреть условия соглашения о ГЧП». А если проект вообще не начнется, добавляет он, то к моменту завершения строительства СШХ ВИС просто потеряет возможность его реализовать.

Наталья Скорлыгина

СТРОИТЕЛЬСТВО И РЫНОК НЕДВИЖИМОСТИ

Коммерсантъ® Парк освобождают от жилья

Подан иск о сносе домов в природоохранной зоне Москвы

Межрайонная природоохранная прокуратура Москвы обратилась в суд с требованием снести клубную резиденцию «Loft River». Как оказалось, элитное жилье было построено без каких-либо разрешительных документов на территории особо охраняемого природного парка «Москворецкий». Прокуроры также намерены проверить возможные факты мошенничества при продаже апартментов, а также нанесения ущерба окружающей среде.

Как сообщил «Ъ» руководитель межрайонной природоохранной прокуратуры Москвы Марат Дураев, в Тушинский райсуд столицы было направлено исковое заявление о признании самовольными постройками двух четырехэтажных зданий на Лётной улице и их сносе. Ответчиками по иску являются 71 человек — владельцы апартментов в природоохранной зоне, а также фирма «Пост-М», которая, собственно, и продала им это жилье. Дата рассмотрения иска в суде пока не назначена, но, судя по всему, заседания начнутся в ближайшее время.

По словам господина Дураева, прокурорская проверка по факту постройки двух зданий в границах особо охраняемой территории «Природно-исторический парк «Москворецкий» была начата около года назад после обращений ряда граждан в надзорное ведомство. Прокуроры выяснили, что в месте впадения реки Сходня в Москву-реку в свое время располагались два одноэтажных здания 1970 года постройки площадью 716 кв. м и 389,7 кв. м. Кроме того, там же располагалось небольшое (около 15 кв. м) помещение контрольно-пропускного пункта. Позже эти постройки были оформлены в собственность ЗАО «Пост-М», а затем снесены. На их месте в 2013–2015 годах, по данным прокуроров, «в

отсутствие разрешения на строительство, положительного заключения государственной экологической экспертизы и иной разрешительной документации» ЗАО «Пост-М» с привлечением подрядной организации были незаконно построены два четырехэтажных здания с подземными помещениями общей площадью более 6 тыс. кв. м, а также двухэтажное здание площадью 38,9 кв. м. Новые здания относились к нежилому фонду, где нельзя получить постоянную прописку. Тем не менее квартиры, некоторые из которых были двух- или трехуровневые, активно рекламировались. Официально продажа апартментов называлась покупкой недвижимости в «клубной резиденции» «Loft River».

Надо отметить, что одновременно с прокуратурой проверку законности постройки «Loft River» вел и департамент горимущества (ДГИ) правительства Москвы. Его представители в прошлом году обратились в арбитражный суд с требованием о признании зданий самостроем и их сносе, но потом иск был отозван. Оказалось, что компания «Пост-М» успела продать большую часть апартментов физическим лицам, которые и являются на данный момент их официальными владельцами. А потому прокуратура подала иск теперь уже к новым собственникам. В надзорном ведомстве особо подчеркивают, что прокурорская проверка еще продолжается. В частности, выясняются обстоятельства, при которых в свое время чиновники Росреестра зарегистрировали право собственности на незаконно построенные здания в особо охраняемой природной зоне, где, как говорят сами природоохранные прокуроры, «без особого разрешения нельзя лопату в землю воткнуть». Кроме того, прокуроры намерены оценить экологический ущерб, нанесенный парку «Москворецкий» незаконной стройкой. Также прокуроры намерены дать оценку действиям руководителей и хозяев «Пост-М», поскольку они продавали квартиры ничего не подозревающим людям, которые теперь могут их лишиться. В данном случае речь может идти о мошенничестве в

особо крупном размере (ч. 4 ст. 159 УК РФ).

Это не первый случай с застройкой особо охраняемых природных зон в столице. Осенью прошлого года, который был назван годом экологии в России, генпрокурор Юрий Чайка, выступая на коллегии надзорного ведомства, сообщил о приостановлении строительства жилых домов (некой «экорезиденции») в Битцевском парке Москвы. Правда, в том случае действия бизнесменов удалось пресечь еще на ранней стадии, а в случае с Тушино прокурорам придется через суд добиваться сноса зданий, что займет весьма много времени. Оперативно получить комментарии ответчиков «Ъ» не удалось.

Сергей Сергеев

Коммерсантъ® Ипотека постучится в каждый дом

**Президент поручил
простимулировать жилищное
кредитование**

В течение ближайших семи лет число семей, ежегодно берущих ипотеку, может вырасти более чем вдвое — со 0,85 млн до 2 млн, если будет выполнено новое поручение президента Владимира Путина. Согласно ему, к 2025 году возможность приобретения жилья с помощью ипотеки должна быть обеспечена для 50% семей в РФ. В Агентстве по ипотечному жилищному кредитованию (АИЖК) считают задачу выполнимой с учетом потребностей домохозяйств. Однако эксперты сомневаются, что на данный момент есть инструменты, способные обеспечить такой рост без серьезных рисков, как для банков, так и для граждан.

Владимир Путин поручил совету при президенте по стратегическому развитию и приоритетным проектам обеспечить возможность приобретения жилья с ипотекой для

50% семей к 2025 году. Совету, совместно с ЦБ и АИЖК, поручено увеличить рост количества семей, ежегодно берущих ипотеку, с 0,85 млн в 2016 году до 2 млн в 2025 году. Объем строительства жилья должен вырасти до 120 млн кв. м в год к 2025 году. Срок исполнения поручения — 1 марта. Для достижения поставленных задач допускается корректировка реализуемых проектов.

В ЦБ не ответили на запрос “Ъ”. В АИЖК считают поручение выполнимым, указывая на значительный потенциал развития ипотеки в России. Доля ипотечной задолженности в ВВП составляет около 5% (в развитых странах 40–80%). «По данным опроса населения, проведенного ВЦИОМ, 45% российских семей хотят улучшить свои жилищные условия», — рассказали “Ъ” в агентстве. — В рыночных условиях ипотека является основным инструментом приобретения жилья. По данным опросов, около 8–9 млн семей готовы приобрести жилье с ипотекой». По оценке АИЖК, по мере снижения ставок по ипотеке (а уже к концу 2018 года они могут достичь 8%) и роста доходов граждан, все большее количество семей будет выбирать ипотеку как способ решения жилищного вопроса. При этом рисков появления ипотечного «пузыря» в АИЖК не видят. «Рост платежеспособного спроса на жилье будет поддержан существенным увеличением объемов ввода жилья (до 120 млн кв. м к 2025 году), — подчеркнули в агентстве. — Продолжает улучшаться качество ипотечного портфеля. Доля просроченной ипотечной задолженности свыше 90 дней на 1 декабря 2017 года снизилась до 2,3% (годом ранее — 2,84%)». Планируемые ЦБ меры по ограничению высокорискового кредитования (с первоначальным взносом менее 20%) будут способствовать дальнейшему росту качества ипотечного портфеля, отметили в АИЖК.

Эльвира Набиуллина, глава Банка России, 29 декабря 2017 года

Ипотечное кредитование — это чувствительный сегмент, и он должен развиваться безрисково

Тем не менее источник “Ъ” в финансово-экономическом блоке правительства считает цифру в 2 млн кредитов в год завышенной. «В нашей стране 52 млн домохозяйств. Если вычесть пенсионеров, то сильно меньше», — уточнил он. — При этом многие потенциальные заемщики боятся брать ипотеку». По

его словам, средний срок жизни ипотечного кредита — 17 лет, за это время человек может два-три раза поменять работу, при этом всего 10% заемщиков имеет подушку безопасности, чтобы пережить срок поиска работы. По статистике срок поиска работы, в зависимости от региона, составляет от пяти до семи месяцев, уточнил он. Есть риски и для банков. «Процентный риск: если инфляция снова увеличится, то дешевую ипотеку придется фондировать дорогими депозитами», — отмечает другой источник “Ъ” в правительстве. — Реальная точка безубыточности при обращении взыскания по просроченным кредитам находится на уровне 70%, а если цены на жилье упадут, то порог опустится ниже 60%».

Достичь показателя в 50% возможно, но только при выполнении комплекса условий: росте экономики и доходов населения, снижения инфляции и ипотечных ставок, считает управляющий директор розничного бизнеса Абсолют-банка Антон Павлов. «Сейчас средний платеж по ипотеке составляет около 30 тыс. руб., в то время как МРОТ — 10 тыс. руб., — отмечает он. — Риск долговой ямы для заемщиков будет нивелирован при правильном расчете РП (платеж/доход) — совокупные платежи домохозяйства не должны превышать 50–60% его дохода». При этом исполнительный вице-президент АРБ Эльман Мехтиев полагает, что для увеличения доступности ипотеки все-таки необходимо снижать первоначальный взнос, правда, для того чтобы нивелировать возникающие риски, необходима альтернатива, которой могло бы стать страхование таких кредитов, которого сейчас в России нет. Главный экономист «ПФ-Капитал» Евгений Надоршин считает маловероятным выход на ставку по ипотеке в 5%, при которой можно было бы ожидать, что она будет доступна для 50% семей. «Вероятно, что ставки по ипотеке даже к 2025 году будут на уровне 7–8%», — отмечает он.

Юлия Полякова, Светлана Самусева